



basware

Simplify Operations, Spend Smarter.

OSAVUOSIKATSAUS

Tammi-maaliskuu 2022

Q1/2022

Basware osavuositiedot tammi-maaliskuu 2022: Vahva tilauskertymän kasvu ja kannattavuuden kehitys

Tammi-maaliskuu 2022

- Cloud-tilauskertymä kasvoi 40,5 prosenttia 4,0 miljoonaan euroon (2,9 miljoonaa euroa). Orgaaninen kasvu ilman valuuttakurssien vaikutusta oli 38,3 prosenttia.
- Liikevaihto kasvoi 3,0 prosenttia 38 878 tuhanteen euroon (37 742 tuhatta euroa). Orgaaninen kasvu ilman valuuttakurssien vaikutusta oli 1,2 prosenttia.
- Cloud-liikevaihto kasvoi 10,2 prosenttia 31 997 tuhanteen euron (29 043 tuhatta euroa). Orgaaninen kasvu ilman valuuttakurssien vaikutusta oli 8,1 prosenttia.
- Liikevoitto kasvoi 69,6 prosenttia ja oli 2 339 tuhatta euroa (1 380 tuhatta euroa).
- Tilikauden voitto oli 938 tuhatta euroa (-1,478 tuhatta euroa).
- Osakekohtainen tulos (laimennettu) oli 0,06 euroa (-0,10 euroa).

Avainluvut

tuhatta euroa	1-3/ 2022	1-3/ 2021	Muutos, %	2021
Liikevaihto	38 878	37 742	3,0	153 155
Cloud-liikevaihto	31 997	29 043	10,2	119 996
Cloud-tilauskertymä	4 029	2 868	40,5	17 064
Liikevoitto	2 339	1 380	69,6	7 144
Käyttökate	6 533	5 225	25,0	22 828
Nettovelkaantumisaste, % ¹	73,0	47,6	53,3	72,5
Rahat ja pankkisaamiset ¹	28 637	43 080	-33,5	31 060
Liiketoiminnan rahavirta	2 390	6 358	-62,4	20 435
Osakekohtainen tulos, laimennettu, euroa	0,06	-0,10	N/A	-0,99
Henkilöstö ¹	1 360	1 334	1,9	1 347

¹ Kauden lopussa.

Osavuositiedot on tilintarkastamaton.

Tulosohjeistus vuodelle 2022

Basware oheistaa koko vuoden 2022 osalta seuraavasti:

- Tilauskertymä kasvaa 15-35 prosenttia orgaanisesti ilman valuuttakurssien vaikutusta
- Liikevaihto kasvaa 3-6 prosenttia orgaanisesti ilman valuuttakurssien vaikutusta
- Liikevoitto 7-10 miljoonan euron välillä

Klaus Andersen, toimitusjohtaja:

“Meille ensimmäinen neljännes oli upea aloitus vuodelle 2022. Maailmanlaajuinen myyntimme menestyi kaikilla alueilla ja tilauskertymämme kasvoi 38 % orgaanisesti ilman valuuttakurssien vaikutusta edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Kokonaisliikevaihto oli 38,9 miljoonaa euroa, kasvua 1 % orgaanisesti ilman valuuttakurssien vaikutusta edellisvuoden ensimmäiseen neljännekseen nähden ja pilvipalveluliiketoiminnan liikevaihto oli 32,0 miljoonaa euroa, kasvua 8 % orgaanisesti ilman valuuttakurssien vaikutusta edellisvuoden vastaavaan neljännekseen verrattuna. Konsultointiliiketoiminnan liikevaihto oli 6,2 miljoonaa euroa, laskua 14 % orgaanisesti ilman valuuttakurssien vaikutusta edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Pilvipalveluliiketoiminnan liikevaihdon kasvua kiihdytti pääasiassa laajennukset nykyisten asiakkaiden kanssa ja myös uusien asiakkaiden osuus kasvusta oli merkittävä. Lisääntynyt aktiviteetti palveluidemme käyttöönottoon keskittyneessä kumppaniekosysteemissä erityisesti Pohjois-Amerikassa vaikutti edelleen konsultointiliiketoiminnan liikevaihtoon. Liikevoitto kehittyi erittäin positiivisesti ja ylsi 2,3 miljoonaa euroon, kasvaen merkittävät 70 % edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon nähden. Tilikauden voitto oli 0,9 miljoonaa euroa, mikä oli meille strategisesti merkittävä virstanpylväs. Rahavaramme säilyivät vahvalla tasolla ollen 28,3 miljoonaa euroa ensimmäisen neljänneksen lopussa.

Koimme vakaamman ja hieman parantuneen liiketoimintaympäristön ensimmäisellä neljänneksellä. Tämä yhdistettynä myynnin toteutukseen liittyviin parannuksiin johti tuntuvaan tilauskertymän kasvuun 38 % orgaanisesti ilman valuuttakurssien vaikutusta edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Kokonaistilaukskertymä oli 4,0 miljoonaa euroa ja kasvu edellisvuoteen nähden syntyi pääosin myynnistä uusille asiakkaille, joka kasvoi 156 % vuoden takaiseen nähden. Huomattava parannus nähtiin Pohjois-Amerikassa, jossa solmimme lukuisia uusia asiakkaita esimerkiksi TK Elevatorin, Kenan Advantagen (KAG) ja SPI Inc:n kanssa. Myös yksi merkittävä asiakkuushankinta toteutettiin South Australia Water:n kanssa. Asiakaslaajennuksiin liittyvä liikevaihto jatkoi kasvuaan vaikkakin maltillisemmin kuin uusasiakashankinnan liikevaihto. Uudet asiakkuudet muodostivat 47 %, asiakaslaajennukset 43 % ja asiakasformaatiot 10 % kokonaistilaukskertymästä ensimmäisellä neljänneksellä. Kumppanien kautta toteutettavan myynnin osuus jatkoi kasvuaan sekä absoluuttisesti että suhteellisesti mitattuna edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon nähden.

Kauden aikana jatkoimme tuoreimman teknologisen innovaatiomme, kosketusvapaan laskujen käsittelyn (Touchless Invoice Processing), kehittämistä. Kosketusvapaa laskujen käsittely vie automaation ja tehokkuuden uudelle tasolle vähentäen asiakkaidemme manuaalista työtä laskujen käsittelyssä edelleen aina lopulliseen laskun hyväksyntään saakka. Lanseerasimme neljänneksen aikana kosketusvapaan laskujen käsittelyn näkymän valituille pilottiasiakkaillemme. Näkymä antaa tietoa ja opastusta, kuinka lisätä kosketusvapaan laskujen käsittelyn suhdetta kuvaavaa mittaria. Tärkeä kosketusvapaan laskujen käsittelyn mahdollistaja on Smart Coding. Ensimmäisellä neljänneksellä tämä ominaisuus vahvistettiin onnistuneesti pilottiasiakkaidemme toimesta ja on pian saatavilla kaikille kiinnostuneille asiakkaille.

Johtoryhmämme vahvistui Customer Support- ja Professional Services -vastuualueiden osalta ensimmäisellä neljänneksellä. Nämä ovat kaksi tärkeää yhtiön kasvun ja menestyksen osa-aluetta. Olin erittäin tyytyväinen saadessani ilmoittaa 1. maaliskuuta Matthias Lippertin nimityksestä Baswaren Chief Customer Support Officerin ja Mikko Lammen nimityksestä Baswaren Chief Professional Services Officerin tehtävään. Nämä sisäiset nimitykset tuovat johtoryhmäämme arvokasta toimialaan sekä Baswareen liittyvää ymmärrystä, mikä mahdollistaa seuraavat askelemme kohti asiakkaillemme tarjottavaa, parasta mahdollista asiakaskokemusta.

Suurin osa maailmasta on tällä hetkellä levottomuuden tilassa. Me Baswarella tuomitsemme jyrkästi Venäjän sotilaallisen toiminnan Ukrainan riippumatonta valtiota vastaan. Konfliktin suora liiketoiminnallinen vaikutus Baswareen on ollut tähän saakka olematon, mutta epäsuorien tekijöiden täysimääräiset vaikutukset tulevat nähtäviksi vasta myöhemmin. Ensimmäisellä neljänneksellä näimme hienoista muutosta liiketoimintaympäristössä, johon liittyivät muutokset prioriteeteissa, päätösten lykkääntyminen ja yleinen varovaisuus, mutta niiden vaikutus ei kuitenkaan realisoitunut. Olemme tietoisia myös kyberhyökkäysten kasvaneista riskeistä, ja jatkamme näiden riskien seuraamista korostuneella huomiolla. Osoittaaksemme tukemme ja auttaaksemme sodan uhreja, Basware on tehnyt rahallisen lahjoituksen ukrainalaisille pakolaisille Romanian Punaisen Ristin kautta.

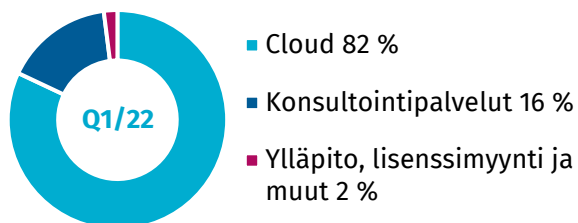
Baswaren vuoden näkymät säilyvät ennallaan, kuten viestimme vuoden alussa. Vuonna 2022 painopisteemme kestävä kasvun kiihdyttämisessä ja kannattavuutemme parantamisessa jatkuu. Vahva globaali myynnin toteutus on asialistamme kärkipäässä ja perustuen ensimmäisen neljänneksen tuloksiin, olemme vakuuttuneita, että koko vuoden tavoitteemme ovat saavutettavissa.”

Liikevaihto

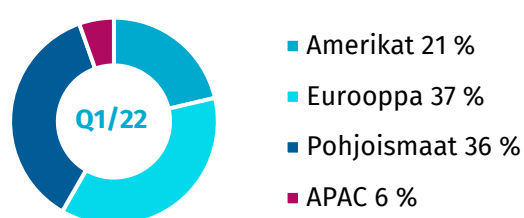
Liikevaihto tyypeittäin, tuhatta euroa	1-3/ 2022	1-3/ 2021	Muutos, %	2021
Cloud-liikevaihto	31 997	29 043	10,2	119 996
Konsultointipalvelut	6 238	7 185	-13,2	26 942
Ylläpito, lisenssimyynti ja muut	643	1 514	-57,5	6 216
Yhteensä	38 878	37 742	3,0	153 155

Liikevaihto asiakkaan sijainnin mukaan, tuhatta euroa	1-3/ 2022	1-3/ 2021	Muutos, %	2021
Amerikat	8 300	8 338	-0,5	33 641
Eurooppa	14 364	13 276	8,2	54 767
Pohjoismaat	14 103	14 153	-0,3	56 904
APAC	2 110	1 975	6,8	7 843
Yhteensä	38 878	37 742	3,0	153 155

Liikevaihto tyypeittäin



Liikevaihto asiakkaan sijainnin mukaan



Baswaren liikevaihto oli vuoden ensimmäisellä neljänneksellä 38 878 tuhatta euroa (37 742 tuhatta euroa), kasvua 3,0 prosenttia. Tämä vastasi 1,2 prosentin orgaanista kasvua ilman valuuttakurssien vaikutusta.

Cloud-liikevaihdon kasvu jatkui ensimmäisellä vuosineljänneksellä. Cloud-liikevaihto oli 31 997 tuhatta euroa (29 043 tuhatta euroa) ensimmäisellä neljänneksellä, kasvua 10,2 prosenttia, vastaten 8,1 prosentin orgaanista kasvua ilman valuuttakurssien vaikutusta, ja sen osuus kokonaisliikevaihdosta oli 82,3 prosenttia (77,0 %).

Ensimmäisellä neljänneksellä konsultointipalveluiden liikevaihto laski 13,2 prosenttia, joka vastaa 14,3 prosentin orgaanista laskua ilman valuuttakurssien vaikutusta. Lisääntynyt aktiviteetti palveluiden käyttöönottoon keskittyneessä kumppaniekosysteemissä erityisesti Pohjois-Amerikassa vaikutti edelleen konsultointiliiketoiminnan liikevaihtoon ensimmäisellä neljänneksellä.

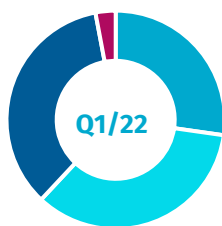
Ylläpito- ja lisenssipalveluiden tuotot laskivat odotusten mukaisesti, kun asiakkaat siirtyvät cloud-ratkaisuihin ja joitakin Baswaren legacy-palveluita ei enää jatketa. Ensimmäisellä neljänneksellä ylläpito, lisenssimyynti ja muu liikevaihto laskivat 57,5 prosenttia, mikä vastaa 57,8 prosentin orgaanista laskua ilman valuuttakurssien vaikutusta. Ylläpitopalveluiden tuottojen kiihtynyt lasku johtui tiettyjen Baswaren lisenssituotteiden tuen päättymisestä 1.1.2021.

Yhdysvaltain dollarilla oli myönteinen vaikutus Baswaren liikevaihtoon Amerikasta ensimmäisellä vuosineljänneksellä vastaavaan ajanjaksoon verrattuna vuonna 2021. Ilman valuuttakurssien vaikutusta, viimeisen neljänneksen liikevaihto laski 7 prosenttia. Baswaren liikevaihtoon Amerikasta ensimmäisellä vuosineljänneksellä vaikutti edelleen negatiivisesti kumppanien kautta toteutettavien käyttöönottojen merkittävä lisääntyminen.

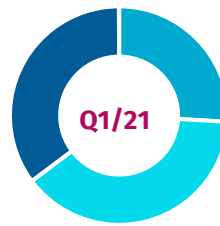
Cloud-tilauskertymä

Tilaukertymä tyypeittäin, tuhatta euroa	1-3/ 2022	1-3/ 2021	Muutos, %	2021
Uudet asiakkaat	1 820	711	156,0	6 045
Asiakaslaajennukset	1 810	1 691	7,0	8 378
Asiakastransformaatiot	399	467	-14,6	2 641
Yhteensä	4 029	2 868	40,5	17 064

Cloud-tilauskertymä asiakkaan sijainnin mukaan kaudella Q1/2022 ja Q1/2021



- Amerikat 27 %
- Eurooppa 35 %
- Pohjoismaat 35 %
- APAC 3 %



- Amerikat 26 %
- Eurooppa 39 %
- Pohjoismaat 35 %
- APAC 0 %

Vuoden ensimmäisellä neljänneksellä Baswaren vuotuisten jatkuvien cloud-tuottojen bruttotilaukertymä oli 4 029 tuhatta euroa (2 868 tuhatta euroa), kasvua 40,5 prosenttia vertailukauteen nähden. Tämä vastasi 38,3 prosentin orgaanista kasvua ilman valuuttakurssien vaikutusta. Tuntuva tilaukertymän kasvu johtui vakaammasta ja hieman parantuneesta liiketoimintaympäristöstä ensimmäisellä neljänneksellä yhdistettynä myynnin toteutukseen liittyviin parannuksiin. Tilaukertymän kasvu edellisvuoteen nähden syntyi pääosin myynnistä uusille asiakkuuksille.

Basware on raportoinut Q4 2021 alkaen cloud-tilaukertymänsä jakautumisen uusiin asiakkaisiin, asiakaslaajennuksiin ja asiakastransformaatioihin. Uudet asiakkaat tarkoittavat uusia asiakkaita, joiden kanssa Baswarella ei ole ollut merkittävää liiketoimintaa aikaisemmin.

Vuoden ensimmäisellä neljänneksellä uusien asiakkaiden osuus koko cloud-tilaukertymästä kasvoi 156,0 prosenttia vastaavaan neljännekseen nähden edellisestä vuonna ja oli 1 820 tuhatta euroa (711 tuhatta euroa). Asiakaslaajennukset kasvoivat 7,0 prosenttia ja oli 1 810 tuhatta euroa (1 691 tuhatta euroa). Ensimmäisellä vuosineljänneksellä uudet asiakkaat vastasivat 45 prosenttia, asiakaslaajennukset 45 prosenttia ja asiakastransformaatiot 10 prosenttia tilaukertymästä.

Tilaukertymä heijastuu liikevaihtoon viiveellä. Tyypillisesti noin neljäsosa vuotuisten jatkuvien tuottojen tilaukertymästä muuttuu liikevaihdoksi samana vuonna, noin 50–60 prosenttia seuraavana ja loput myöhemmin. Lisätietoja tilausten vuotuisten jatkuvien tuottojen bruttotilaukertymän laskentaperiaatteesta on kohdassa Vaihtoehtoisten tunnuslukujen määritelmät ja tunnuslukujen laskentaperiaatteet.

Tuloskehitys

tuhatta euroa	1-3/ 2022	1-3/ 2021	Muutos, %	2021
Liikevaihto	38 878	37 742	3,0	153 155
Myytyjä suoritteita vastaavat kulut	-16 898	-16 415	2,9	-66 837
Bruttokate	21 980	21 326	3,1	86 317
Myynnin ja markkinoinnin kulut	-9 131	-9 242	-1,2	-38 286
Tutkimus- ja tuotekehityskulut	-7 043	-6 830	3,1	-27 928
Hallinto ja yleiskulut	-3 278	-3 761	-12,9	-13 038
Liiketoiminnan kulut yhteensä	-19 452	-19 833	-1,9	-79 252
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-189	-113	66,6	79
Liikevoitto	2 339	1 380	69,6	7 144
Käyttökate	6 533	5 225	25,0	22 828

Ensimmäisellä vuosineljänneksellä myytyjä suoritteita vastaavat kulut olivat 16 898 tuhatta euroa (16 415 tuhatta euroa), kasvua 2,9 prosenttia. Cloud-liikevaihdon bruttokatemarginaali oli 69 prosenttia ensimmäisellä vuosineljänneksellä, kasvua 1 prosenttiyksikköä vuoden 2021 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna.

Liiketoiminnan kokonaiskuluista myynnin ja markkinoinnin kulut laskivat 1,2 prosenttia, tutkimus- ja tuotekehityskulut kasvoivat 3,1 prosenttia sekä hallinto ja yleiskulut laskivat 12,9 prosenttia. Markkinoinnin kulut kasvoivat merkittävästi vastaavaan vuosineljännekseen verrattuna kysynnän kasvattamiseen kohdistettujen investointien seurauksena, jotka jatkuivat vuosineljänneksellä. Sen sijaan myynnin kustannukset laskivat enemmän johtuen alhaisemmista kannustimiin liittyvistä kustannuksista. Nämä tekijät vaikuttivat yhdessä myynnin ja markkinoinnin kulujen laskuun edellisen vuoden ensimmäiseen neljännekseen verrattuna. Tutkimus- ja tuotekehityskulut kasvoivat vastaavaan vuosineljännekseen nähden erityisesti lisääntyneiden, valmistuneista kehitysprojekteista suoritettavien poistojen seurauksena. Hallinto- ja yleiskulut laskivat vastaavaan vuosineljännekseen nähden pääasiassa uudelleenrahoitukseen liittyvien kustannusten kirjauksista ensimmäisellä vuosineljänneksellä 2021.

Baswaren tutkimus- ja tuotekehitysmenot ilman poistoja sisältäen taseeseen aktivoinnit olivat yhteensä 6 609 tuhatta euroa (6 203 tuhatta euroa) tai 17,0 prosenttia (16,4 %) liikevaihdosta vuosineljänneksellä.

Baswaren käyttökate oli 6 533 tuhatta euroa (5 225 tuhatta euroa) ja oikaistu käyttökate oli 6 611 tuhatta euroa (5 278 tuhatta euroa) ensimmäisellä neljänneksellä. Käyttökateen oikaistus olivat neljänneksellä yhteensä 79 tuhatta euroa (53 tuhatta euroa). Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut olivat -189 tuhatta euroa (-113 tuhatta euroa).

Baswaren liikevoitto oli vuosineljänneksellä 2 339 tuhatta euroa (1 380 tuhatta euroa).

Baswaren voitto ennen veroja oli 823 tuhatta euroa (-1 405 tuhatta euroa) ja tilikauden voitto 938 tuhatta euroa (-1 478 tuhatta euroa) neljänneksellä. Neljänneksen veroilla oli 114 tuhannen euron (-72 tuhatta euroa) vaikutus kauden tulokseen. Neljänneksen rahoitustuotot ja -kulut olivat -1 516 tuhatta euroa (-2,785 tuhatta euroa).

Laimennettu osakekohtainen tulos oli 0,06 euroa (-0,10 euroa) vuosineljänneksellä.

Rahavirta, rahoitus ja investoinnit

Liiketoiminnan rahavirta oli ensimmäisellä neljänneksellä 2 390 tuhatta euroa (6 358 tuhatta euroa). Rahavirtaan vaikuttivat myyntisaamisten kausiluontoinen vaihtelu ja koronmaksut. Hyödynnettyjä maksulykkäyksiä on jäljellä noin 897 tuhatta euroa, jotka maksetaan takaisin vuoden 2022 loppuun mennessä.

Baswaren rahavarat, mukaan luettuina lyhytaikaiset talletukset, olivat yhteensä 28 637 tuhatta euroa (43 080 tuhatta euroa) neljänneksen lopussa. Rahavarat laskivat pääosin uudelleenrahoitukseen liittyvien kertaluonteisten maksujen seurauksena, jotka maksettiin kolmannella vuosineljänneksellä 2021.

Baswaren taseen loppusumma oli neljänneksen lopussa 222 847 tuhatta euroa (231 349 tuhatta euroa). Investointien nettorahavirta oli -2 668 tuhatta euroa (-1 865 tuhatta euroa) vuosineljänneksellä.

Omavaraisuusaste oli 33,7 % prosenttia (36,8 %) ja nettovelkaantumisaste 73,0 % prosenttia (47,6 %). Nettovelkaantumisaste nousi odotetusti rahavarojen ja oman pääoman laskun seurauksena, mikä johtui uudelleenrahoitukseen liittyvistä kertaluonteisista kustannuksista kolmannella vuosineljänneksellä 2021. Korolliset velat ilman vuokrasopimusvelkoja olivat 70 868 tuhatta euroa (69 020 tuhatta euroa), joista lyhytaikaisten velkojen osuus oli 177 tuhatta euroa (2 173 tuhatta euroa). Neljänneksen sijoitetun pääoman tuotto oli 6,9 prosenttia (1,8 %) ja oman pääoman tuotto 5,1 prosenttia (-7,0 %).

Henkilöstö

Henkilöstö alueittain, keskimäärin	1-3/ 2022	1-3/ 2021	Muutos, %	2021
Amerikat	92	104	-11,5	98
Eurooppa	393	377	4,2	380
Pohjoismaat	407	419	-3,0	416
APAC	464	429	8,2	446
Yhteensä	1 355	1 329	2,0	1 339

Baswaren henkilöstömäärä oli neljänneksellä keskimäärin 1 355 (1 329) ja vuosineljänneksen lopussa 1 360 (1 334).

31. maaliskuuta 2022, henkilöstöstä 12,4 prosenttia (13,1 %) työskenteli myynnissä ja markkinoinnissa, 32,4 prosenttia (32,2 %) tuotekehityksessä, tuotannossa ja tuotteissa, 44,1 prosenttia (44,1 %) konsultointi- ja asiakaspalveluissa ja 11,2 prosenttia (10,6 %) hallinnossa.

Baswaren henkilöstökulut olivat 21 700 tuhatta euroa (22 298 tuhatta euroa) vuosineljänneksellä.

Osake ja osakkeenomistajat

Osakekohtaiset tunnusluvut	1-3/2022	1-3/2021	2021
Osakkeen kurssikehitys, euroa			
- alin kurssi	20,10	33,10	28,25
- ylin kurssi	23,10	43,85	43,85
- keskimurssi	21,73	39,55	37,43
- päätöskurssi	21,45	36,65	30,25
Osakekannan markkina-arvo kauden lopussa ¹ , euroa	310 081 050	529 789 237	437 293 788
Osakkeiden lukumäärä ¹			
- kauden lopussa	14 455 993	14 455 368	14 455 993
- keskimäärin kauden aikana	14 445 823	14 415 903	14 445 824
- keskimäärin kauden aikana, laimennettu	14 553 424	14 556 138	14 580 596
Vaihdetut osakkeet (oikaistu osakeannin vaikutuksesta)	665 413	1 026 558	4 162 965
% keskimääräisestä osakemäärästä	4,6 %	7,1 %	28,6 %
Yhtiön hallussa olevat omat osakkeet kauden lopussa	7 943	8 568	7 943
% kokonaisosakemäärästä	0,1 %	0,1 %	0,1 %
Osakepääoma, euroa	3 528 368	3 528 368	3 528 368
Osakekohtainen tulos, laimentamaton, euroa	0,06	-0,10	-0,99
Osakekohtainen tulos, laimennettu, euroa	0,06	-0,10	-0,99
Oikaistu osakekohtainen tulos, laimentamaton, euroa	0,07	-0,10	-0,96
Oikaistu osakekohtainen tulos, laimennettu, euroa	0,07	-0,10	-0,96
Oma pääoma/osake (euroa)	5,19	5,90	5,06
Hinta/voitto -suhde (P/E)	330,58	-357,55	-30,70

¹ Pois lukien omat osakkeet

Baswarella oli vuosineljänneksen lopussa 11,930 (11 726) osakkeenomistajaa hallintarekisterit mukaan lukien. Hallintarekisteröidyn omistuksen osuus oli 53,4 prosenttia (56,6 %) kaikista osakkeista.

Liputusilmoitukset

Basware Oyj ei ole saanut liputusilmoituksia merkittävältä osakkeenomistajilta vuonna 2022.

Yhtiökokous ja hallituksen valtuutukset

Basware Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 22.3.2022. Yhtiökokous vahvisti tilinpäätöksen 31.12.2021 päättyneeltä tilikaudelta, hyväksyi palkitsemisraportin sekä myönsi hallituksen jäsenille ja toimitusjohtajalle vastuuvapauden 31.12.2021 päättyneeltä tilikaudelta. Yhtiökokous päätti, että vuodelta 2021 ei makseta osinkoa.

Yhtiökokous päätti hallituksen jäsenmääräksi viisi henkilöä. Hallituksen jäseniksi valittiin uudelleen Carl Farrell, Michael Ingelög, Jonathan Meister, Daryl Rolley ja Minna Smedsten. Hallitus valitsi järjestäytymiskokouksessaan hallituksen puheenjohtajaksi Michael Ingelögin ja varapuheenjohtajaksi Minna Smedstenin. Tarkastusvaliokunnan puheenjohtajaksi valittiin Minna Smedsten sekä jäseniksi Jonathan Meister ja Michael Ingelög. Palkitsemisvaliokunnan puheenjohtajaksi valittiin Daryl Rolley sekä jäseniksi Carl Farrell ja Michael Ingelög.

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin tilintarkastusyhteisö Ernst & Young Oy, joka on ilmoittanut nimeävänsä yhtiön päävastuulliseksi tilintarkastajaksi KHT Anders Svernsaksen.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Hallitus on valtuutuksen nojalla oikeutettu päättämään enintään 1 446 000 yhtiön

oman osakkeen hankkimisesta. Omat osakkeet hankitaan muutoin kuin osakkeenomistajien omistamien osakkeiden suhteessa yhtiön vapaalla omalla pääomalla osakkeiden hankintahetken markkinahintaan Nasdaq Helsinki Oy:n säännellyllä markkinalla järjestämässä kaupankäynnissä. Osakkeita hankitaan käytettäväksi vastikkeena mahdollisissa yrityshankinnoissa tai muissa yhtiön liiketoimintaan kuuluvissa järjestelyissä, investointien rahoittamiseksi tai osana yhtiön kannustinjärjestelmää tai yhtiöllä pidettäviksi, muutoin luovutettaviksi tai mitätöitäviksi. Hallitus päättää muista omien osakkeiden hankkimiseen liittyvistä ehdoista. Hankkimisvaltuutus on voimassa 18 kuukautta ja se kumoaa aiemmat omien osakkeiden hankkimista koskevat valtuutukset.

Yhtiökokous päätti valtuuttaa hallituksen päättämään uusien osakkeiden antamisesta ja/tai yhtiön hallussa olevien omien osakkeiden luovuttamisesta ja/tai osakeyhtiölain 10 luvun 1 §:ssä tarkoitettujen erityisien oikeuksien antamisesta hallituksen ehdotuksen mukaisesti. Uusia osakkeita voidaan antaa ja/tai yhtiön hallussa olevia omia osakkeita voidaan luovuttaa yhteensä enintään. Yhtiölle itselleen annettavien osakkeiden lukumäärä voi yhdessä hankintavaltuutuksen nojalla hankittujen omien osakkeiden lukumäärän kanssa olla enintään 1 446 000 kappaletta. Uusien osakkeiden merkintähinta ja yhtiön omista osakkeista maksettava määrä on merkittävä sijoitetun vapaan oman pääoman rahastoon. Hallitus päättää kaikista muista valtuutuksiin liittyvistä seikoista. Valtuutukset ovat voimassa 18 kuukautta.

Basware julkisti pörssitiedotteella 22.3.2022 varsinaisen yhtiökokouksen päätökset. Päätökset ovat saatavilla Baswaren sijoittajasivulla osoitteessa:
<https://investors.basware.com/fi/hallinnointi/yhtiokokous>.

Strategia

Basware on maailman johtava verkottuneiden hankinnasta maksuun -ratkaisujen tarjoaja, jolla on maailman suurin avoin yritysverkosto. Markkinan on arvioitu kasvavan hieman yli 8 prosenttia vuodesta 2022 alkaen. Vuonna 2021 Baswaren hankinnasta maksuun -ydinmarkkinoiden arvioitiin olevan 4,3 miljardia euroa ja niiden oletetaan kasvavan 6,2 miljardiin euroon vuoteen 2025 mennessä. Hankinnasta maksuun -markkinoiden kasvuajureita ovat globaalit megatrendit kuten digitalisaatio ja automatisaatio, lisääntyvä sääntely, nopea teknologinen kehitys ja vastuullisuus. Basware on keskittynyt kestäväan kasvuun ja kannattavuuteen, parantamaan operatiivista tehokkuutta strategisessa liiketoiminnassa ja yksinkertaistamaan liiketoimintaoperaatioita.

Baswaren avainmarkkinat ovat Yhdysvallat, Iso-Britannia, Saksa ja Ranska, missä yhtiö näkee suurimmat mahdollisuudet voittaa uusia asiakkaita. Jokainen Baswaren suurimmista 200 avainasiakasta toi keskimäärin 330 tuhatta euroa vuotuista jatkuvaa cloud-liikevaihtoa vuonna 2021. Nykyisiltä asiakkailta saatavaa keskimääräistä liikevaihtoa on mahdollisuus kasvattaa lisämyynnin ja maantieteellisten asiakaslaajennusten kautta.

Uuden asiakassopimuksen solmimisen jälkeen asiakkuus kestää yleensä useiden vuosien ajan. Vuonna 2021 Baswaren cloud-bruttouusimisaste oli 96 prosenttia ja cloud-nettouusimisaste 104 prosenttia. Cloud-liikevaihdon bruttokatemarginaali oli vuonna 2021 68 prosenttia. Asiakassopimusten elinkaaren arvo on näiden seikkojen takia korkea. Vuonna 2021 Baswaren asiakkaiden elinkaaren arvo oli noin seitsenkertainen asiakashankinnan kustannuksiin verrattuna.

Baswaren pitkän aikavälin visiona on tulla halutuimmaksi verkottuneiden hankinnasta maksuun -ratkaisujen tarjoajaksi suurille, globaaleille yrityksille. Basware on määritellyt viisi Must-Win-tavoitetta, jotka määrittävät strategisia prioriteetteja kaudelle 2020–2022. Must-Win-tavoitteet liittyvät asiakastytyvyyteen, hankintaratkaisuun, kasvuun kumppaneiden kanssa, kasvun kiihdyttämiseen ja Network-liiketoimintaan. Ensimmäinen Must-Win koskee asiakastytyvyyttä, joka on Baswaren prioriteetti jokaisessa asiakaskohtaamistilanteessa myynnistä toimitukseen, tuotteisiin ja palveluun. Toisena Must-Win -tavoitteena on vahvistaa edelleen Baswaren hankintaratkaisua ja koko kilpailutuksesta maksuun -tarjontaa kumppanuuksien ja avoimen API arkkitehtuurin kautta. Kolmannen Must-Win -tavoitteen kautta Basware tavoittelee cloud-kasvun kiihdyttämistä kumppanien avulla. Neljännessä Must-Win-tavoitteessa Basware pyrkii kiihdyttämään tulevaisuuden kasvua, kun asiakkaiden siirtäminen pilvipalveluiden piiriin on saatu päätökseen. Baswaren viidennen Must Win -tavoitteen tarkoituksena on vauhdittaa ja tukea sen ainutlaatuisen verkkoliiketoiminnan kasvua.

Riskit ja epävarmuustekijät

Basware toimii markkinoilla, joilla teknologian innovaatiot ovat avainroolissa. Vaikka Basware on riippumattomien analyytikkojen mukaan toimialojensa markkinajohtaja, on ratkaisevan tärkeää, että Basware jatkaa innovointia ja tarjoamansa kehittämistä. Basware investoi tuotekehitykseen tuoteportfolion kilpailukykyyn ja hyvän end-to-end laadun varmistamiseksi, mikä vaikuttaa asiakkaiden tyytyväisyyteen ja pysyvyyteen, sekä asiakaslaajennuksiin.

Baswarella on kasvustrategia, johon sisältyy suuria liikevaihdon kasvua koskevia odotuksia cloud-liiketoiminnalle. Strategian toteuttaminen edellyttää merkittäviä panostuksia myyntiin ja markkinointiin ja niihin liittyviin resursseihin, sekä optimoidun hinnoittelumallin ja tehokkaat asiakastoimitukset. Samaan aikaan toimialan muutos on-premise- ja lisenssipohjaisesta liiketoimintamallista SaaS-malliin kiihdyttää Baswaren tiettyjen tuottovirtojen, kuten lisenssimyynnin ja ylläpitopalveluiden, supistumista. Muutos saattaa tehdä myös konsultointipalveluiden tuotoista epävakaita. Tämä heikentää konsernin liikevaihdon kasvua niin kauan, kunnes transformaatio on saatettu loppuun. Baswaren keskittäessä tuoteportfoliota strategiseen, korkean myyntikatteen liiketoimintaan, voi asiakaspoistuma kasvaa.

Markkinahäiriöt, kuten merkittävien kilpailijoiden yhdistyminen, uusien kilpailijoiden aggressiivinen markkinoille tulo tai poikkeuksellisen teknologian ilmaantuminen, voivat olla riskejä Baswaren markkina-asetalle ja -osuudelle.

Yhtiön myynnistä yli 45 prosentin odotetaan tulevan euroalueen ulkopuolelta, mikä altistaa konsernin liikevaihdon kasvun valuuttakurssien vaihteluille. Merkittävät muutokset Yhdysvaltain dollarissa, Englannin punnassa, Norjan kruunussa, Ruotsin kruunussa tai Australian dollarissa voivat vaikuttaa liikevaihtoon. Lisäksi osa Baswaren kustannuksista on Intian rupioissa ja Romanian leissä. Poliittiset riskit voivat vaikuttaa negatiivisesti Baswareen. Näihin riskeihin lukeutuvat epävarmuus Iso-Britannian asemasta suhteessa Euroopan Unioniin, mikä voi vaikuttaa negatiivisesti Baswaren liiketoimintaan Iso-Britanniassa. Lisäksi Intian verotukseen ja lainsäädäntöön liittyvällä epävarmuudella voi olla negatiivinen vaikutus Baswaren liiketoimintaan kyseisessä maassa.

Basware pitää yritysostoja osana strategiaansa. Yritysostoihin sisältyy riskejä muun muassa hankittujen toimintojen integroimiseen tai yritysostojen tavoiteltujen taloudellisten hyötyjen ja synergiaetujen toteutumiseen liittyen.

Suurimmat Baswaren toimintaan liittyvät riskit liittyvät palvelun keskeytymiseen esimerkiksi konesalivikojen vuoksi, erilaisiin tietoturvaongelmiin sekä siihen, että Baswaren ratkaisut ja palvelut, toiminta ja työntekijöiden käyttäytyminen eivät vastaa vaadittavia standardeja. Operatiivisia riskejä hallitaan riskien valvonnan ja suojausjärjestelmien jatkuvan parantamisen sekä Baswaren henkilöstön sisäisen koulutuksen avulla.

Covid-19-pandemia voi vaikuttaa organisaatioiden IT-projektien päätösten ja implementointien ajoittumiseen sekä maailmanlaajuisesti lähetettyjen ja vastaanotettujen laskujen määrään. Tämä voi vaikuttaa Baswaren tilauskertymään, liikevaihtoon, liiketulokseen ja liiketoiminnan rahavirtaan. Baswarella on liiketoiminnan jatkuvuussuunnitelma, joka sisältää laajat etätyöskentelymahdollisuudet kaikissa liiketoimintayksiköissä. Jos Covid-19 tilanne vaikuttaa olennaisesti henkilöstön työskentelykykyyn, se voi haitata Baswaren kykyä palvella asiakkaitaan.

Basware tiedotti toukokuussa 2021, että Baswaren laadunvarmistusjärjestelmä on sertifioitu kansainvälisen standardointijärjestön (ISO) 9001:2015 sertifiointin mukaisesti. ISO 9001:2015 sertifiointi on laajimmin tunnustettu kansainvälinen laadunhallintastandardi. Vuonna 2021 Basware aloitti myös projektin sen globaalien tietoturvajärjestelmien (ISMS) sertifiointiksi ISO27001-sertifiointin mukaisesti.

Perustuen tämän hetken analyysiin Ukrainan konfliktitilanteella ei ole olennaista suoraa vaikutusta Baswaren liiketoimintaan. Basware on ottanut huomioon sen muutamat, hyvin pienet asiakkaat Venäjällä ja jatkaa näiden asiakkaiden palvelua toistaiseksi, sillä asiakkaat ovat monikansallisten yhtiöiden sivuliikkeitä eivätkä ole venäläistä alkuperää. Basware on myös huolehtinut sen Venäjällä työskentelevien työntekijöiden turvallisuudesta ja tehnyt tarvittavat toimenpiteet tähän liittyen. Baswarella ei ole työntekijöitä Ukrainassa ja sillä on kaksi työntekijää Venäjällä. Basware on tietoinen kyberhyökkäysten

kasvaneesta riskitasosta, ja seuraa näitä riskejä korostuneella huomiolla. Basware on käynnistänyt sen jakeluverkoston analysoinnin mittakaavassa, joka on tällä hetkellä mahdollinen, sekä analyysin asetettujen sanktioiden vaikutuksista sen jakeluverkkoon. Basware jatkaa Ukrainan tilanteen seuraamista ja sen vaikutuksia yhtiön keskipitkällä ja pitkällä aikavälillä.

Inflaation ja työvoimakustannusten kasvu tulee vaikuttamaan negatiivisesti Baswaren kannattavuuteen lyhyellä ja pitkällä aikavälillä.

Muut vuosineljänneksen tapahtumat

Basware tiedotti 1.2.2022, että Matthias Lippert on nimitetty Baswaren Customer Support -organisaatiosta vastaavaksi johtajaksi ja Mikko Lampi Baswaren Professional Services -organisaatiosta vastaavaksi johtajaksi. Muutokset astuivat voimaan 1.3.2022, jolloin Lippert ja Lampi aloittivat Baswaren johtoryhmän jäseninä raportoiden toimitusjohtaja Klaus Andersenille.

Vuosineljänneksen jälkeiset tapahtumat

Basware tiedotti 14.4.2022, että se on allekirjoittanut Sapphire BidCo Oy:n kanssa yhdistymissopimuksen koskien Baswaren hallituksen suosittelemaa vapaaehtoista julkista käteisostotarjousta kaikista Baswaren liikkeeseen lasketuista ja ulkona olevista osakkeista, jotka eivät ole Baswaren tai sen tytäryhtiöiden hallussa. Osakekohtainen 40,10 euron käteisvastike vastaa noin 619,91 miljoonan euron osakkeiden yhteenlaskettua arvoa (mukaan lukien warrantit). Osaketarjousvastike sisältää preemion, joka on noin 94,7 prosenttia verrattuna osakkeen päätöskurssiin Nasdaq Helsinki Oy:ssä 13.4.2022, eli viimeisenä ostotarjouksen julkistamista välittömästi edeltävänä kaupankäyntipäivänä.

Onnistuneen ostotarjouksen toteuttamisen jälkeen Basware tulee olemaan välillisesti Accel-KKR Capital Partners VI, LP:stä, Long Path Holdings 1, LP:stä ja Briarwood Capital Partners LP:stä koostuvan sijoittajakonsortion kokonaan omistama Sapphire BidCo Oy:n kautta, joka on Suomen lakien mukaan ostotarjousta varten hiljattain perustettu yksityinen osakeyhtiö.

Baswaren hallitus on yksimielisesti päättänyt suositella Baswaren osakkeenomistajille ja warranttien haltijoille ostotarjouksen hyväksymistä.

Tulevaisuuden näkymät

Liikevaihtoon ja liikutulokseen vaikuttavat asiat

Basware arvioi seuraavien ajureiden vaikuttavan liikevaihtoon ja liikevoittoon vuonna 2022:

- Liiketoimintaympäristön asteittainen parannus koko vuoden ajan
- Kysynnän ja myynnin toimeenpanon asteittainen parannus koko vuoden ajan, sekä myynnin ja markkinoinnin kapasiteetin ja kustannusten porrastamisen ajoittuminen
- Cloud-tilauskertymän määrän ja ajoituksen, poistuman ja transaktioiden määrän perustuvan verkkoliiketoiminnan liikevaihtoon vaikutus pilvipalveluliiketoiminnan liikevaihtoon. Yli 50 prosenttia Baswaren verkkoliiketoiminnan transaktiopalveluiden liikevaihdosta perustuu jatkuviin tilauksiin
- Konsultointiliiketoiminnan liikevaihtoon vaikuttaa ensisijaisesti uusien asiakkaiden voittaminen, asiakaslaajennukset, palveluiden käyttöönotot ja tehokkuuden parantamiseen liittyvät projektit olemassa olevien asiakkaiden kanssa, kumppanien kautta toteutettavien käyttöönottojen tason lisäksi
- Ylläpito- ja lisenssiliiketoiminnan liikevaihto jatkaa laskua samalla suhteellisella nopeudella kuin vuonna 2021

- Skaalautuvuuteen ja operationaaliseen tehokkuuteen liittyvien parannusten odotetaan jatkuvan
- Inflaatio ja työvoimakustannukset

Tulosohjeistus vuodelle 2022

Basware oheistaa koko vuoden 2022 osalta seuraavasti:

- Tilauskertymä kasvaa 15–35 prosenttia orgaanisesti ilman valuuttakurssien vaikutusta
- Liikevaihto kasvaa 3–6 prosenttia orgaanisesti ilman valuuttakurssien vaikutusta
- Liikevoitto 7–10 miljoonan euron välillä

Mahdolliset valuuttakurssien vaikutukset eliminoidaan käyttämällä katsauskauden laskennassa vertailukauden valuuttakursseja. Orgaanisista luvuista on poistettu viimeisten 12 kuukauden aikana hankittujen tai myytyjen liiketoimintojen vaikutus.

Basware Oyj:n taloudellinen kalenteri vuodelle 2022

- 21.7.2022 klo 8.45
Puolivuositarkastus 1.1.–30.6.2022
- 25.10.2022 klo 8.45
Osavuositarkastus 1.1.–30.9.2022

Espoossa keskiviikkona 20. huhtikuuta 2022

BASWARE OYJ

Hallitus

Klaus Andersen, toimitusjohtaja

TILINPÄÄTÖSLYHENNELMÄ JA LIITETIEDOT 1.1.-31.3.2022
KONSERNIN TULOSLASKELMA

tuhatta euroa	1-3/ 2022	1-3/ 2021	Muutos, %	2021
LIKEVAIHTO	38 878	37 742	3,0	153 155
Myytyjä suoritteita vastaavat kulut	-16 898	-16 415	2,9	-66 837
BRUTTOKATE	21 980	21 326	3,1	86 317
Myyntin ja markkinoinnin kulut	-9 131	-9 242	-1,2	-38 286
Tutkimus- ja tuotekehityskulut	-7 043	-6 830	3,1	-27 928
Hallinto- ja yleiskulut	-3 278	-3 761	-12,9	-13 038
Liiketoiminnan kulut yhteensä	-19 452	-19 833	-1,9	-79 252
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-189	-113	66,6	79
LIKEVOITTO	2 339	1 380	69,6	7 144
Rahoitustuotot ja -kulut	-1 516	-2 785	-45,6	-20 565
VOITTO/TAPPIO ENNEN VEROJA	823	-1 405	N/A	-13 421
Tuloverot	114	-72	N/A	-812
TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO	938	-1 478	N/A	-14 233
Muut laajan tuloksen erät				
Erät, joita ei myöhemmin siirretä tulosvaikutteisiksi:				
Etuuspohjaisen eläkejärjestelyn uudelleenarvostus	11	23	-51,1	-33
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi:				
Ulkomaiseen yksikköön liittyvät muuntoerot	1 043	3 386	-69,2	4 977
Rahavirran suojaukset	-216	519	N/A	808
Muihin laajan tuloksen eriin liittyvät verot	-47	-73	-35,7	-131
Tilikauden muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen	792	3 855	-79,5	5 621
TILIKAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	1 730	2 377	-27,2	-8 612
Tilikauden voiton/tappion jakautuminen:				
Emoyhtiön omistajille	938	-1 478	N/A	-14 233
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen:				
Emoyhtiön omistajille	1 730	2 377	-27,2	-8 612
Osakekohtainen tulos				
laimentamaton, euroa	0,06	-0,10	N/A	-0,99
laimennettu, euroa	0,06	-0,10	N/A	-0,99

KONSERNITASE

tuhatta euroa	31.3.2022	31.3.2021	Muutos, %	31.12.2021
VARAT				
Pitkäaikaiset varat				
Aineettomat hyödykkeet	38 308	41 395	-7,5	38 786
Liiketoiminta	80 902	79 065	2,3	80 257
Aineelliset hyödykkeet	1 319	936	40,9	1 366
Käyttöoikeusomaisuuserät	11 485	13 510	-15,0	11 470
Pitkäaikaiset rahoitusvarat	13	13	0,0	13
Muut saamiset	7 999	3 321	140,9	8 133
Sopimusvarat	0	1	N/A	0
Laskennalliset verosaamiset	12 216	10 888	12,2	11 673
Pitkäaikaiset varat	152 242	149 129	2,1	151 697
Lyhytaikaiset varat				
Myyntisaamiset	31 571	28 280	11,6	27 407
Muut saamiset	9 718	9 755	-0,4	9 471
Sopimusvarat	399	851	-53,1	639
Tuloverosaamiset	280	253	10,8	445
Rahat ja pankkisaamiset	28 637	43 080	-33,5	31 060
Lyhytaikaiset varat	70 605	82 220	-14,1	69 023
VARAT	222 847	231 349	-3,7	220 720

KONSERNITASE

tuhatta euroa	31.3.2022	31.3.2021	Muutos, %	31.12.2021
OMA PÄÄOMA JA VELAT				
Oma pääoma				
Osakepääoma	3 528	3 528	0,0	3 528
Ylikurssirahasto	1 187	1 187	0,0	1 187
SVOP-rahasto	110 290	110 290	0,0	110 290
Muut rahastot	743	775	-4,1	1 006
Muuntoerot	-7 162	-9 796	-26,9	-8 205
Kertyneet voittovarot	-33 535	-20 755	61,6	-34 843
Oma pääoma	75 051	85 230	-11,9	72 963
Pitkäaikaiset velat				
Laskennalliset verovelat	6 118	5 295	15,5	5 960
Korollinen vieras pääoma	70 692	66 848	5,8	70 227
Vuokrasopimusvelat, korollinen	8 855	11 103	-20,2	8 986
Sopimusvelat	1 715	2 534	-32,3	2 133
Etuuspohjaisten järjestelyiden velat	502	410	22,6	509
Pitkäaikaiset velat	87 882	86 189	2,0	87 814
Lyhytaikaiset velat				
Korollinen vieras pääoma	177	2 173	-91,9	1 175
Vuokrasopimusvelat, korollinen	3 714	3 554	4,5	3 560
Ostovelat ja muut velat	30 186	29 973	0,7	34 930
Sopimusvelat	25 460	24 040	5,9	19 965
Tuloverovelat	376	189	99,0	313
Lyhytaikaiset velat	59 913	59 930	0,0	59 943
OMA PÄÄOMA JA VELAT	222 847	231 349	-3,7	220 720

KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA

tuhatta euroa	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Omat osakkeet	SVOP- rahasto	Muut rahastot	Muunto- erot	Kertyneet voitto- varat	Yhteensä
OMA PÄÄOMA 1.1.2022	3 528	1 187	0	110 290	1 006	-8 205	-34 843	72 963
Laaja tulos						1 043	938	1 981
Osakepalkkiot							358	358
Etuuspohjaiset järjestelyt							11	11
Rahavirran suojaukset					-263			-263
OMA PÄÄOMA 31.3.2022	3 528	1 187	0	110 290	743	-7 162	-33 535	75 051

tuhatta euroa	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Omat osakkeet	SVOP- rahasto	Muut rahastot	Muunto- erot	Kertyneet voitto- varat	Yhteensä
OMA PÄÄOMA 1.1.2021	3 528	1 187	0	110 290	289	-13 137	-19 600	82 557
Laaja tulos						3 341	-1 474	1 868
Osakepalkkiot							296	296
Etuuspohjaiset järjestelyt							23	23
Rahavirran suojaukset					487			487
OMA PÄÄOMA 31.3.2021	3 528	1 187	0	110 290	775	-9 796	-20 755	85 230

KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA

tuhatta euroa	1-3/ 2022	1-3/ 2021	2021
Liiketoiminnan rahavirta			
Kauden voitto/tappio	938	-1 478	-14 233
Oikaisut tilikauden voittoon/tappioon:			
Poistot	4 193	3 845	15 685
Realisoitumattomat kurssivoitot ja -tappiot	275	28	310
Rahoitustuotot ja -kulut	1 244	2 725	20 217
Tuloverot	-114	72	812
Muut oikaisut	388	572	-512
Oikaisut yhteensä	5 985	7 242	36 513
Käyttöpääoman muutos:			
Myynti- ja muiden saamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-3 998	-1 600	749
Osto- ja muiden velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	1 322	2 821	2 807
Varausten lisäys (+) / vähennys (-)	0	4	0
Käyttöpääoman muutos yhteensä	-2 676	1 225	3 556
Rahoituserät liiketoiminnassa	-1 588	-247	-3 899
Maksetut (-) ja saadut (+) verot liiketoiminnasta	-269	-384	-1 502
Liiketoiminnan rahavirta	2 390	6 358	20 435
Investointien rahavirta			
Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin	-2 689	-1 865	-8 441
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden nettoluovutustulot	21	0	33
Muutokset lyhytaikaisissa ja kiinteissä talletuksissa	0	0	-5 000
Investointien rahavirta	-2 668	-1 865	-13 408
Rahoituksen rahavirta			
Lyhytaikaisten lainojen lyhennykset	-988	-998	-1 996
Rahoitukseen liittyvä maksu	0	0	-9 886
Vuokrasopimusvelkojen maksut	-1 000	-1 065	-4 267
Rahoituksen rahavirta	-1 998	-2 063	-16 149
Rahavarojen muutos	-2 275	2 430	-9 122
Rahavarat kauden alussa	31 060	40 461	40 461
Rahavarojen kurssimuutosten vaikutus	-148	188	-279
Rahavarat kauden lopussa	28 637	43 080	31 060

LAADINTAPERIAATTEET

Tämä osavuositarkastus on laadittu IAS 34 osavuositarkastukset -standardin mukaisesti. Osavuositarkastuksessa on noudatettu samoja laadintaperiaatteet ja laskentamenetelmiä kuin vuositilinpäätöksessä lukuun ottamatta 1.1.2021 voimaantulleita uusia ja muutettuja standardeja. Uusilla ja muutetuilla standardeilla ei ollut vaikutusta konsernilukuihin.

Tilinpäätöksen laatiminen IFRS-standardien mukaisesti edellyttää Baswaren johdolta sellaisten arvioiden ja oletusten käyttämistä, jotka vaikuttavat taseen laadintahetken varojen ja velkojen sekä tilikauden tuottojen ja kuluja määrään. Lisäksi joudutaan käyttämään harkintaa tilinpäätöksen laatimisperiaatteiden soveltamisessa. Koska arviot ja oletukset perustuvat osavuositarkastushetken näkemyksiin, ne sisältävät riskejä ja epävarmuustekijöitä. Toteumat voivat poiketa tehdyistä arvioista ja oletuksista.

Tuloslaskelman ja taseen luvut ovat konsernilukuja. Tiedotteen luvut on pyöristetty, joten yksittäisten lukujen yhteenlaskettu summa saattaa poiketa esitetystä summäluvusta. Nettoarvojen prosentuaaliset muutokset on näytetty itseisarvoina.

Oikaistu liikevoitto ja käyttökate

tuhatta euroa	1-3/ 2022	1-3/ 2021	Muutos, %	2021
Liikevoitto	2 339	1 380	69,6	7 144
Oikaisut:				
Yritysosot ja -myynnit sekä uudelleenjärjestelytuotot (-) ja -kulut (+)	0	-4	N/A	-75
Tehostamiseen liittyvät kustannukset	79	57	39,3	432
Oikaisut yhteensä	79	53	48,7	357
Oikaistu liikevoitto	2 418	1 433	68,8	7 501
Poistot	4 193	3 845	9,0	15 685
Oikaistu käyttökate	6 611	5 278	25,3	23 186
% liikevaihdesta	17,0 %	14,0 %		15,1 %

Tuotteita ja palveluita koskevat tiedot

Basware raportoi yhden liiketoimintasegmentin. Raportoitu segmentti kattaa koko konsernin, ja sen luvut ovat yhtenevät konsernilukujen kanssa.

Basware raportoi liikevaihdon tyypeittäin. Cloud-liikevaihto jakautuu seuraavasti: SaaS, Transaktiopalvelut (sisältäen verkkolaskut, skannauspalvelut, tulostuspalvelut ja verkoston avausmaksut) ja muu cloud-liikevaihto. Muu kuin cloud-liikevaihto jakautuu seuraavasti: Ylläpitotuotot, Lisenssimyynti, Konsultointipalvelut (sisältää konsultointipalvelut ja asiakaspalvelun) ja muu ei-cloud-liikevaihto.

tuhatta euroa	1-3/ 2022	1-3/ 2021	Muutos, %	Muutos, % ¹	2021
Cloud-liikevaihto					
SaaS	17 766	15 612	13,8	11,4	65 227
Transaktiopalvelut	12 943	12 237	5,8	4,4	49 844
Muu cloud-liikevaihto	1 288	1 195	7,8	3,3	4 926
Cloud-liikevaihto yhteensä	31 997	29 043	10,2	8,1	119 996
Muu kuin cloud-liikevaihto					
Ylläpito	722	1 382	-47,8	-48,1	6 051
Lisenssimyynti	7	64	-89,6	-89,6	136
Konsultointipalvelut	6 238	7 185	-13,2	-14,3	26 942

Muu ei-cloud-liikevaihto	-85	67	N/A	N/A	30
Muu kuin cloud-liikevaihto yhteensä	6 881	8 698	-20,9	-21,8	33 158
Yhteensä	38 878	37 742	3,0	1,2	153 155

¹ Orgaaninen ilman valuuttakurssien vaikutusta

Rahoitusvarojen ja -velkojen käyvät arvot

tuhatta euroa	31.3.2022		31.3.2021		31.12.2021	
	Kirjanpito arvo	Käypä arvo	Kirjanpito arvo	Käypä arvo	Kirjanpito arvo	Käypä arvo
Rahoitusvarat						
Pitkääaikaiset:						
Pitkääaikaiset rahoitusvarat	13	13	13	13	13	13
Pitkääaikaiset myyntisaamiset ja muut saamiset	6 120	6 120	1 311	1 311	6 138	6 138
Lyhytaikaiset:						
Myyntisaamiset	31 571	31 571	28 280	28 280	27 407	27 407
Lyhytaikaiset muut saamiset	1 235	1 235	1 090	1 090	1 192	1 192
Rahat ja pankkisaamiset	28 637	28 637	43 080	43 080	31 060	31 060
Rahoitusvelat						
Pitkääaikaiset:						
Jaksotettuun hankintamenoön arvostettavat rahoitusvelat:						
Lainat rahoituslaitoksilta, korollinen	70 692	77 141	66 848	77 263	70 227	78 151
Vuokrasopimusvelat, korollinen	8 855	8 855	11 103	11 103	8 986	8 986
Lyhytaikaiset:						
Lainat rahoituslaitoksilta, korollinen	177	177	2 173	2 173	1 175	1 175
Vuokrasopimusvelat, korollinen	3 714	3 714	3 554	3 554	3 560	3 560
Ostovelat ja muut velat	9 130	9 130	9 005	9 005	12 207	12 207

Rahoitusvarat johdannaisinstrumenteista, 235 tuhatta euroa, on luokiteltu tasolle 2 ja noteeraamattomat osakesijoitukset, 13 tuhatta euroa, on luokiteltu tasolle 3 käyvän arvon hierarkiassa.

12.7.2021 Basware solmi sopimuksen lainajärjestelystään Macquarie Capital Principal Financen kanssa. Muutokset astuivat voimaan 12.7.2021. Laina on vakuudellinen, senior-ehtoinen ja sen määrä on 66 miljoonaa euroa. Laina voidaan maksaa takaisin aikaisintaan 24 kuukauden kuluttua. Laina erääntyy syyskuussa 2024. 66 miljoonan euron laina koostuu 2019 nostetun lainan määrästä, 50 miljoonaa euroa, alkuperäisen lainan kertyneestä pääomitetusta 11 miljoonan euron korosta (PIK korko) ja 5 miljoonan euron korotuserästä, jolla parannetaan yhtiön likviditeettiasemaa. Lainan vuotuinen korkomarginaali laski 6,00 prosentista 5,75 prosenttiin ensimmäisellä vuosineljänneksellä 2022. Korkomarginaalin lasku johtui Baswaren parantuneesta taloudellisesta asemasta ja siihen liittyvistä lainan ehdoista. Lainan korkomarginaali oli 8,75 prosenttia ensimmäisellä vuosineljänneksellä 2021.

Vakuudet ja vastuusitoumukset

tuhatta euroa	31.3.2022	31.3.2021	31.12.2021
Omasta puolesta annetut vakuudet			
Takaukset	793	1 239	1 052
Yrityskiinnitys	86 200	0	86 200
Tytäryhtiöiden puolesta annetut vakuudet			
Takaukset	862	864	862
Muut sitoumukset			
Alle yhden vuoden sisällä erääntyvät	2 278	3 363	2 831
1-5 vuoden sisällä erääntyvät	646	2 158	572
Myöhemmin erääntyvät	0	0	2
Yhteensä	2 924	5 520	3 405
Vakuudet ja vastuusitoumukset yhteensä	90 779	7 624	91 518

Muut sitoumukset sisältävät leasing- ja muut vuokrasopimukset sekä lisenssisopimuksista aiheutuvat velvoitteet, joihin ei ole sovellettu IFRS 16 -standardia. Pitkäaikaisista palvelusopimuksista aiheutuvia velvoitteita ei ole sisällytetty.

Basware solmi 12.7.2021 muutossopimuksen lainajärjestelyyn Macquarie Capital Principal Financen kanssa. Muutokset astuivat voimaan 12.7.2021. Muutossopimuksen myötä laina muuttuu vakuudelliseksi senior-ehtoiseksi lainaksi. Laina voidaan maksaa takaisin aikaisintaan 24 kuukauden kuluttua (ns. non-call ehto). Laina erääntyy syyskuussa 2024 vastaten alkuperäisen lainan erääntymisaikataulua. Lainan vakuudeksi lainanantajalle annettiin nimellisarvoltaan 86,2 miljoonan euron arvosta panttivelkakirjoja.

Lisäksi Baswarella on 5 000 tuhatta euroa pantatulla pankkitilillä liittyen Garantialta olevan joukkovelkakirjalainan takaukseen.

Konsernin intialainen tytäryhtiö on saanut paikalliselta viranomaiselta pyynnön esittää ja perustella kantansa koskien yhtiön arvonlisäverovelvollisuutta tilikausilta 2017-2018 ja 2018-2019 Intiassa. Kysymys koskee merkittävää määrää kansainvälisiä Intiassa toimivia IT-yhtiöitä. Central Board of Indirect Taxes (CBIC) julkaisi päätöksen numero 159/15/2021 20.09.2021, jonka perusteella tehdyn analyysin tuloksena konserni on todennut, että Basware Intian Basware Oyj:lle tarjoamat ohjelmistokehityspalvelut määriteltäisiin palvelujen vienniksi. Konserni ei ole kirjannut tähän liittyen varausta, sillä konserni arvioi todennäköisyyden ylimääräisen arvonlisäveron maksulle pieneksi.

Tunnuslukujen laskentakaavat ja vaihtoehtoisten tunnuslukujen määritelmät

Osakekohtainen tulos

Tilikauden tulos

Tilikauden keskimääräinen osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä

Laimennettu osakekohtainen tulos

Tilikauden tulos

Tilikauden keskimääräinen osakeantioikaistu osakkeiden lukumäärä laimennusvaikutuksen jälkeen

Vaihtoehtoiset tunnusluvut

Orgaaninen liikevaihdon kasvu lasketaan vertaamalla vertailukausien liikevaihtoa ilman valuuttakurssien vaikutuksia lukuun ottamatta kertaluonteisia yhteistyömaksuja sekä liikevaihtoa viimeisten 12 kuukauden aikana hankitusta tai myydystä liiketoiminnasta.

Liikevaihto ilman valuuttakurssien vaikutuksia saadaan laskemalla katsauskauden liikevaihto käyttäen vertailukauden valuuttakursseja.

Bruttoinvestoinnit koostuvat kokonaisinvestoinneista pysyviin vastaaviin, mukaan luettuina yritysostot ja taseeseen aktivoidut tuotekehityskustannukset.

Muut pitkävaikutteiset menot sisältävät investoinnit aineellisiin käyttöomaisuushyödykkeisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin ilman yritysostoja ja aktivoituja tuotekehitysmenoja.

Käyttökate (EBITDA) lasketaan kaavalla liikevoitto + poistot.

Oikaistu käyttökate (oikaistu EBITDA) lasketaan käyttökatteesta ilman yhteistyömaksuihin, yritysostoihin ja -myynteihin, uudelleenjärjestelyihin ja tehostamiseen liittyviä oikaisuja, arvonalentumistappioita, oikeudenkäyntikustannuksia ja korvausmaksuja.

Liikevoitto (EBIT) on nettosumma, joka muodostuu, kun liikevaihtoon lisätään liiketoiminnan muut tuotot, vähennetään ostokulut vaihto-omaisuuden muutoksella oikaistuna, vähennetään työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut, poistot ja mahdolliset arvonalentumistappiot sekä liiketoiminnan muut kulut. Kaikki muut kuin edellä mainitut tuloslaskelman erät esitetään liikevoiton alapuolella. Kurssierot ja johdannaisten käypien arvojen muutokset sisältyvät liikevoittoon, mikäli ne syntyvät liiketoimintaan liittyvistä eristä; muutoin ne on kirjattu rahoituseriin.

Oikaistu liikevoitto (oikaistu EBIT) lasketaan liikevoitosta/tappiosta ilman yhteistyömaksuihin, yritysostoihin ja -myynteihin, uudelleenjärjestelyihin ja tehostamiseen liittyviä oikaisuja, arvonalentumistappioita, oikeudenkäyntikustannuksia ja korvausmaksuja.

Vuotuisten jatkuvien tuottojen bruttotilaukertymä lasketaan laskemalla yhteen katsauskauden kokonaistilaukanta sopimuksen vuotuisen arvon perusteella. Cloud-tilaukertymä sisältää kaikki jatkuvat SaaS- ja verkkotuotot sisältäen transaktiopalvelut. Uusien tilausten bruttotilaukertymä kattaa uudet cloud-asiakkaat, lisätilaukset ja hinnannostot sopimusten uusimisen yhteydessä, mutta ei asiakaspoistumaa. Tilaukanta heijastuu liikevaihtoon viiveellä.

Cloud-liikevaihdon bruttopoistuma on tilikauden aikana menetetyn cloud-liikevaihdon kokonaismäärä jaettuna kauden alun cloud-liikevaihdon määrällä.

Cloud-liikevaihdon nettopoistuma on tilikauden aikana menetetyn cloud-liikevaihdon kokonaismäärä vähennettynä uusilla vuotuisilla jatkuvilla lisämyynnin tuotoilla olemassa oleville asiakkaille kauden aikana, jaettuna cloud-liikevaihdolla yhteensä kauden alussa.

Cloud-bruttouusimisaste on 100 prosenttia miinus cloud-liikevaihdon bruttopoistuma.

Cloud-nettouusimisaste on 100 prosenttia miinus cloud-liikevaihdon nettopoistuma.

Asiakkuuden kesto on 1 jaettuna cloud-liikevaihdon bruttopoistumalla.

Kauden tilauskertymän elinkaaren arvo lasketaan kertomalla vuotuisten jatkuvien cloud-tuottojen tilauskertymä kaudella cloud-liiketoiminnan bruttokatteella jaettuna cloud-liikevaihdon bruttopoistumalla.

Asiakashankinnan kustannus on myynnin ja markkinoinnin kokonaiskustannukset kautta edeltävien 12 kuukauden aikana (jotta otetaan huomioon odotusaika, ennen kuin uudet myynti- ja markkinointipanokset muuttuvat tilauskertymäksi).

Oman pääoman tuotto (ROE), %

$$\frac{(\text{Voitto tai tappio ennen veroja} - \text{verot}) \times 100}{\text{Oma pääoma (keskiarvo)}}$$

Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), %

$$\frac{(\text{Voitto tai tappio ennen veroja} + \text{korko- ja muut rahoituskulut}) \times 100}{\text{Taseen loppusumma} - \text{korottomat velat (keskiarvo)}}$$

Nettovelkaantumisaste, %

$$\frac{(\text{Korolliset rahoitusvelat} - \text{korolliset rahoitusvarat}) \times 100}{\text{Oma pääoma}}$$

Omavaraisuusaste, %

$$\frac{\text{Oma pääoma} \times 100}{\text{Taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}}$$

Oikaistu osakekohtainen tulos lasketaan ilman yhteistyömaksuihin, yritysostoihin ja -myynteihin, uudelleenjärjestelyihin ja tehostamiseen liittyviä oikaisuja, arvonalentumistappioita ja oikeudenkäyntikustannuksia ja korvausmaksuja.

Oma pääoma per osake

$$\frac{\text{Oma pääoma}}{\text{Tilikauden lopussa olevien osakkeiden osakeantioikaistu määrä} - \text{omat osakkeet}}$$

Hinta/voitto-suhde (P/E-luku)

$$\frac{\text{Osakeantioikaistu tilikauden viimeisen kauppapäivän kurssi}}{\text{Tulos per osake}}$$

KONSERNIN TULOSLASKELMA NELJÄNNEKSITTÄIN

tuhatta euroa	1-3/2022	10-12/2021	7-9/2021	4-6/2021	1-3/2021
LIKEVAIHTO	38 878	39 742	37 100	38 571	37 742
Myytyjä suoritteita vastaavat kulut	-16 898	-17 275	-16 010	-17 137	-16 415
BRUTTOKATE	21 980	22 467	21 090	21 434	21 326
Myynti ja markkinointi	-9 131	-11 162	-8 768	-9 113	-9 242
Tutkimus- ja tuotekehitys	-7 043	-7 030	-7 190	-6 879	-6 830
Hallinto	-3 278	-3 077	-2 774	-3 427	-3 761
Liiketoiminnan kulut yhteensä	-19 452	-21 269	-18 732	-19 418	-19 833
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-189	333	74	-215	-113
LIKEVOITTO	2 339	1 532	2 432	1 800	1 380
% liikevaihdosta	6,0	3,9	6,6	4,7	3,7
Rahoitustuotot ja -kulut	-1 516	-1 833	-12 934	-3 012	-2 785
Voitto/tappio ennen veroja	823	-302	-10 503	-1 212	-1 405
Tuloverot	114	-349	-195	-195	-72
TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO	938	-650	-10 698	-1 407	-1 478

TUNNUSLUVUT

tuhatta euroa	1-3/ 2022	1-3/ 2021	2021
Cloud-tilauskertymä	4 029	2 868	17 064
Liikevaihto	38 878	37 742	153 155
Liikevaihdon kasvu, %	3,0 %	-1,3 %	1,0 %
Orgaaninen liikevaihdon kasvu, %	1,2 %	0,0 %	0,9 %
Liikevoitto	2 339	1 380	7 144
% liikevaihdosta	6,0 %	3,7 %	4,7 %
Käyttökate	6 533	5 225	22 828
% liikevaihdosta	16,8 %	13,8 %	14,9 %
Oikaistu Käyttökate	6 611	5 278	23 186
Oman pääoman tuotto, %	5,1 %	-7,0 %	-18,3 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	6,9 %	1,8 %	4,3 %
Korollinen vieras pääoma pl. vuokrasopimusvelat	70 868	69 020	71 402
Rahat ja pankkisaamiset	28 637	43 080	31 060
Liiketoiminnan rahavirta	2 390	6 358	20 435
Nettovelkaantumisaste, %	73,0 %	47,6 %	72,5 %
Bruttoinvestoinnit	2 672	1 945	8 554
% liikevaihdosta	6,9 %	5,2 %	5,6 %
Tutkimus- ja tuotekehitysmenot ilman poistoja	4 244	4 399	17 666
Tutkimus- ja tuotekehitysmenot, taseeseen aktivoidut	2 365	1 804	7 569
Tutkimus- ja tuotekehitysmenot, yhteensä	6 609	6 203	25 235
% liikevaihdosta	17,0 %	16,4 %	16,5 %
Poistot	4 193	3 845	15 685
Muut aktivoidut menot	306	141	985
Henkilöstö kauden lopussa	1 360	1 334	1 347