

MEDDELELSE NR. 150

9. maj 2018

Periodemeddelelse for 3. kvartal 2017/18 (1. januar - 31. marts 2018)**Markant vækst i omsætning og driftsresultat**

ChemoMetec har fortsat væksten i 3. kvartal 2017/18 og opnåede en omsætning på DKK 29,0 mio., svarende til en omsætningsvækst på 20% i forhold til samme kvartal året før. Fremgangen er især drevet af høje vækstrater inden for celleterapi-markedet i USA samt i regionen "Øvrige", herunder Japan. EBITDA steg i 3. kvartal med 69%, dels som følge af den høje omsætningsvækst og dels som følge af en stram omkostningsstyring.

Hovedpunkter

- Den samlede omsætning i 3. kvartal 2017/18 steg med 20% sammenlignet med samme kvartal året før.
- Omsætningen af analyseinstrumenter steg i kvartalet med 8%, mens omsætningen af forbrugsvarer steg med 35%.
- Markant fremgang i USA/Canada – omsætningen af instrumenter steg med 10%, mens omsætningen af forbrugsvarer steg med 53%.
- EBITDA blev i 3. kvartal 2017/18 på DKK 9,1 mio. mod 5,4 mio. i 3. kvartal 2016/17.
- Der foretages løbende produkttilretninger på de nyeste celleanalyseinstrumenter, Xcyto 5 og 10, og salgsfokus for Xcyto-produkterne er primært rettet mod kunder inden for cellebaseret immunterapi, hvor ChemoMetec har en attraktiv markedsposition.

Udvikling i omsætning, resultat og øvrig drift

Omsætningen i 3. kvartal 2017/18 steg med 20% i forhold til samme kvartal året før, idet omsætningen steg fra DKK 24,2 mio. til DKK 29,0 mio. Der har været fremgang i omsætningen i alle regioner. Den høje omsætningsvækst er dog især drevet af en markant fremgang i USA samt i regionen "Øvrige", herunder Japan.

På instrumentsiden er fremgangen primært relateret til omsætningen af NC-200 (anvendes til celletælling og viabilitetsanalyse), som steg med 32% til DKK 9,8 mio.

Væksten i omsætningen af forbrugsvarer er også drevet af en betydelig fremgang i omsætningen af NC-200 relaterede forbrugsvarer, som steg med 84%.

Omsætningen af NC-200 produkter er især succesfuld inden for den del af sygdomsbehandlingen, der beskæftiger sig med cellebaseret immunterapi til kræftbehandling. Dette markedssegment er relativt hurtigt voksende som følge af behandlingens epokegørende evne til at helbrede terminalt syge patienter med visse former for blodkræft. I fremtiden forventes mange andre kræftformer også at kunne kureres med cellebaseret immunterapi, som en del af behandlingen.

EBITDA steg i 3. kvartal 2017/18 med 69%, dels som følge af den høje omsætningsvækst og dels som følge af en stram omkostningsstyring – herunder en reduktion af de tidligere planlagte markedsføringsomkostningerne knyttet til Xcyto-produkterne.

Xcyto 5 & 10 – kommercielle aktiviteter

Xcyto 10: Celleanalyseinstrumentet indgår i adskillige længerevarende afprøvninger, dels med henblik på at få publiceret videnskabelige artikler og dels for at opnå bruger-feedback. Afprøvningerne sker selvfølgelig også i forventning om, at en vis andel af afprøvningsstederne vil investere i instrumentet. Indtil videre kan det dog konkluderes, at indtrængningstiden for Xcyto 10 vil blive relativ lang – og også længere end forventet.

Xcyto 5: Markedet, som i første omgang adresseres med Xcyto 5, er primært markedet for cellebaseret immunterapi, hvor ChemoMetecs celletællingsprodukter allerede har en særdeles attraktiv markedsposition. Kunderne inden for dette segment efterlyser veldefinerede celleanalyser, som er robuste og simple at udføre – og som kan supplere de analyser, som kan foretages på NC-200. Kundernes behov er i øjeblikket ved at blive kortlagt, og det forventes, at der snart iværksættes samarbejder med et antal af disse med henblik på at udvikle analyser, som hjælper kunderne med at forbedre vigtige processer i forbindelse med den terapeutiske behandling af kræftpatienter.

ChemoMetec forventer ikke p.t., at der bliver solgt Xcyto-instrumenter i indeværende regnskabsår. Strategien er naturligvis at sikre en markant vækst i ChemoMetecs samlede omsætning, og dette sikres i øjeblikket bedst ved at opretholde et stramt fokus på den eksisterende forretning - specielt inden for cellebaseret immunterapi, hvor der er attraktive vækstmuligheder. Sideløbende vil salgsindsatsen for de nye produkter gradvist blive øget.

ChemoMetecs omsætning fordelt på produktgrupper og geografi i 3. kvartal 2017/18 fremgår af nedenstående oversigt:

Omsætningens fordeling på segmenter, 3. kvartal

(mio. DKK)	Danmark	Europa	USA/ Canada	Øvrige	Q3 17/18 I alt	Q3 16/17 I alt
Instrumenter	0,2	5,5	5,6	3,2	14,5	13,5
Forbrugsartikler	0,9	4,4	6,2	1,7	13,2	9,7
Andet	-	0,6	0,6	0,1	1,3	1,0
I alt	1,1	10,5	12,4	5,0	29,0	24,2

Produktudvikling

Xcyto 5 & 10

I 3. kvartal er der fortsat anvendt betydelige udviklingsressourcer på Xcyto 5 & 10.

For Xcyto 10 er der blandt andet – primært baseret på feedback fra afprøvninger mv. – udviklet nye softwarefunktioner, som eksempelvis forbedringer af brugergrænseflade, arbejdsgange og levering af flere og bedre celleanalytiske informationer til kunden. Dette arbejde forventes at fortsætte i den resterende del af 2018, og de nævnte produktforbedringer forventes at bidrage til at støtte salgsprocessen og øge det fremtidige potentiale for produktet.

Med henblik på at facilitere salget af Xcyto 5 vil ChemoMetecs udviklingsafdeling i nært samarbejde med kunderne inden for cellebaseret immunterapi arbejde på at udvikle specialtilpassede software-scripts og analyseprocedurer, som imødekommer disse kunders særlige behov.

NucleoCounter NC-202

I regnskabsåret 2016/17 blev der påbegyndt et udviklingsprojekt, der har til formål at foretage en opgradering af NC-200. Den nye celletæller vil blandt andet få et forbedret kamera, og softwaren vil blive baseret på Xcytos softwareplatform. Der er også i 3. kvartal 2017/18 anvendt betydelige ressourcer på at udvikle en prototype af NC-202. Den nye celletæller forventes at blive frigivet til salg i efteråret 2018.

NucleoCounter NC-High

I 2014/15 blev der påbegyndt et nyt udviklingsprojekt med arbejdstitlen NC-High. Titlen indikerer, at det kommende instrument vil have en høj analysekapacitet. Udviklingen af det nye celletællingsinstrument er fortsat i 3. kvartal, og produktet ventes frigivet til salg tidligst medio 2019.

IPR og licensaftaler

ChemoMetec er ved udgangen af kvartalet ikke bekendt med nye indsigelsessager mod selskabets patenter. Som nævnt i halvårsrapporten for 2017/18 har ChemoMetec indleveret et svar på indsigers anke mod den afgørelse, der er truffet i den verserende indsigelsessag ved den europæiske patentmyndighed. Et for ChemoMetec negativt udfald af indsigelsessagen har ingen negativ økonomisk betydning, da patentet ikke vedrører et markedsområde.

ChemoMetec råder ved udgangen af kvartalet over i alt 17 patentfamilier, hvoraf der er udtaget 75 patenter i udvalgte lande, herunder 18 i USA.

Forventningerne til 2017/18

ChemoMetec fastholder forventningerne til regnskabsåret 2017/18, som senest blev opjusteret den 4. april 2018. Omsætningen forventes i 2017/18 at ligge i intervallet DKK 104-107 mio., mens driftsresultatet (EBITDA) forventes at blive i niveauet DKK 23-26 mio.

Yderligere oplysninger

Administrerende direktør (CEO) Michael Eising, ChemoMetec A/S,
Telefon: (+45) 4813 1020

Om ChemoMetec A/S

ChemoMetec udvikler, producerer og markedsfører analyseinstrumenter til celletælling og en lang række andre målinger. ChemoMetecs analyseinstrumenter markedsføres globalt inden for blandt andet pharma, biotek og landbrug. ChemoMetec har nogle af verdens førende medicinalvirksomheder blandt sine kunder, herunder Novo Nordisk, H. Lundbeck, Merck, AstraZeneca og Johnson & Johnson.

ChemoMetec blev etableret i 1997 og er børsnoteret på Nasdaq Copenhagen. Se også www.chemometec.com.