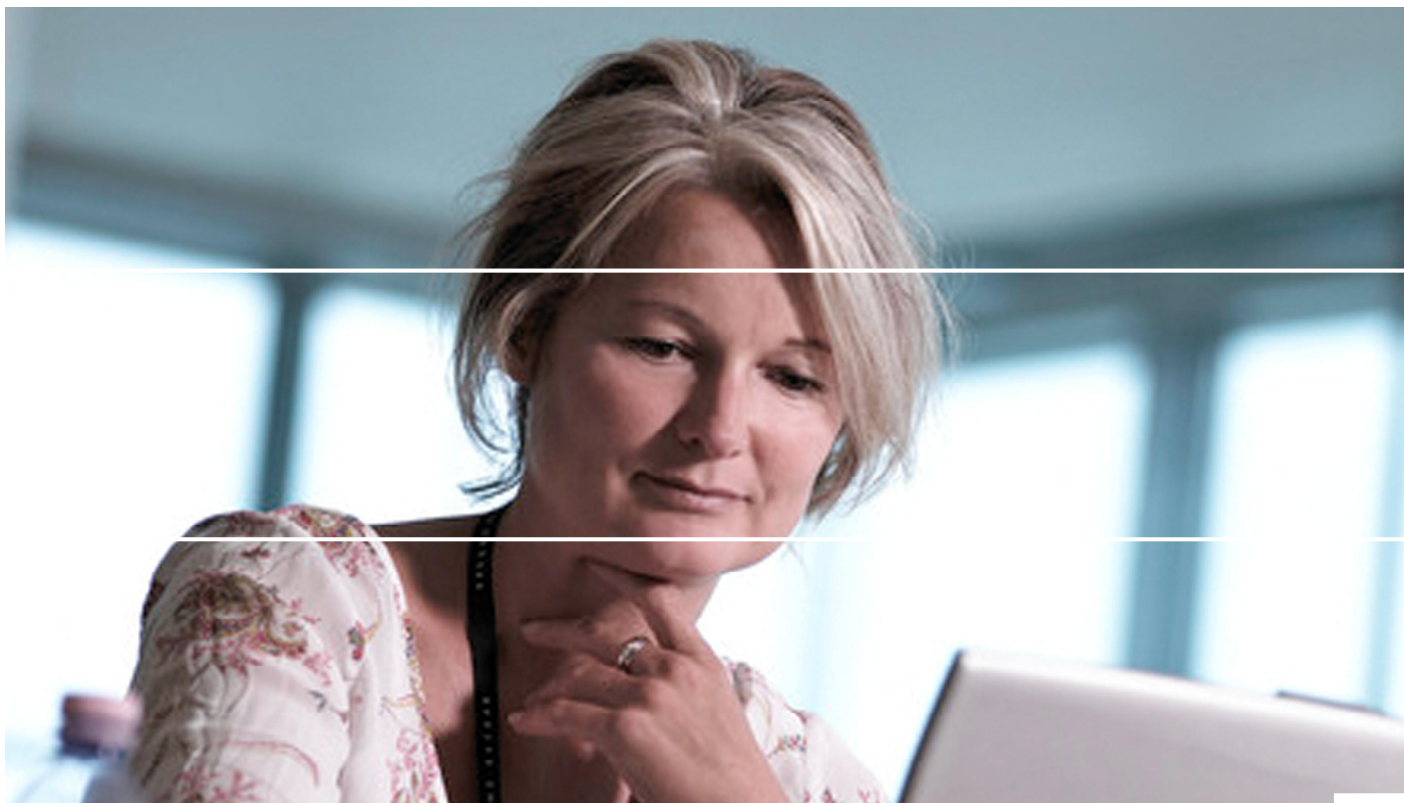




Delårsrapport 2013

GODT FØRSTE HALVÅR MED VÆKST PÅ 16% OG RESULTAT FØR SKAT (EBT) PÅ 21%

Ledelsesberetning

RESUME



cBrains bestyrelse har behandlet og godkendt selskabets delårsrapport for 1. halvår 2013.

Delårsrapporten viser en omsætning på 22,1 mio kroner mod 19,0 mio kroner i første halvår 2012, svarende til en omsætningsvækst på 16%. Resultat før skat viser en indtjening (EBT) på 4,6 mio kroner mod 2,8 mio kroner i første halvår 2012, svarende til en indtjening (EBT) på 21% og en vækst i indtjening (EBT) på 66%.

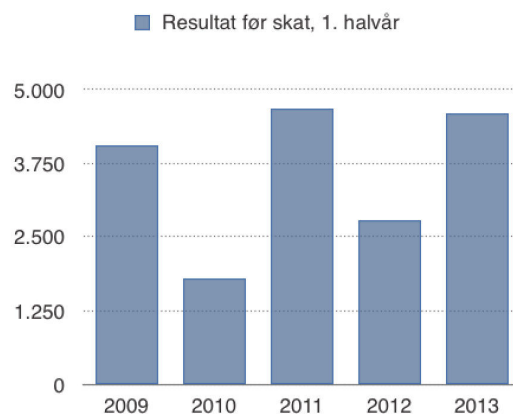
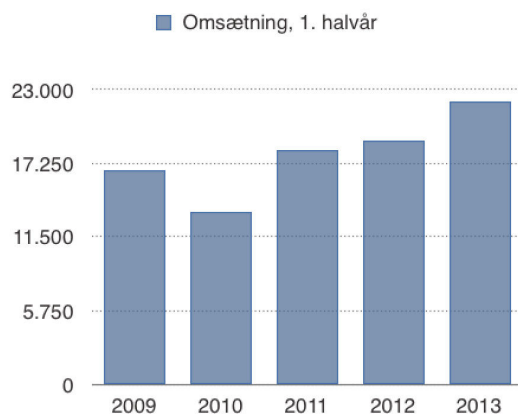
Det noteres med tilfredshed, at resultatet, som er selskabets hidtil bedste, er opnået samtidig med, at cBrain fortsat investerer betydelige ressourcer i at etablere sig på det tyske marked. I Tyskland skaber digitalisering i den offentlige sektor et stort afsætningspotentiale for cBrains F2-produkt, og cBrain ser stadig mere positivt på mulighederne for at komme ind på det tyske marked bl.a. gennem et fortsat udbygget samarbejde med forskningsorganisationen Fraunhofer.

HOVED OG NØGLETAL

	2013 1. halvår	2012 1. halvår	2011 1. halvår	2012 Året	2011 Året	2010 Året
Resultat (1.000 kroner)						
Omsætning	22.085	19.012	18.301	38.984	37.817	27.419
Resultat af primær drift	4.609	2.742	4.639	5.605	8.928	3.144
Afskrivninger	-1.897	-1.688	-728	-3.627	-2.123	-799
Finansielle poster	-10	23	43	16	122	76
Periodens resultat før skat	4.598	2.765	4.682	5.621	9.049	3.220
Balance (1.000 kroner)						
Likvide beholdninger	26.874	23.573	21.076	23.775	22.750	19.427
Debitorer	12.192	7.778	9.569	8.621	8.040	5.862
Aktiver i alt	58.046	49.630	44.334	49.240	44.759	36.324
Egenkapital	42.867	38.186	34.031	40.319	37.177	30.513
Regnskabsrelaterede nøgletal						
Vækst	16%	4%	36%	3%	38%	-19%
Overskudsgrad	21%	14%	25%	14%	24%	11%
Afkastningsgrad	15%	11%	21%	11%	20%	9%
Likviditetsgrad	392%	422%	395%	673%	724%	645%
Egenkapitalandel (soliditet)	74%	77%	77%	82%	83%	84%
Egenkapitalforrentning	21%	14%	27%	11%	20%	8%
Aktierelaterede nøgletal						
Indre værdi per aktie	2,1	1,9	1,7	2,01	1,86	1,52
Resultat per aktie	0,22	0,13	0,23	0,21	0,34	0,12
Antal aktier, per 30/6	20 mio	20 mio	20 mio	20 mio	20 mio	20 mio

Note: Hovedtal for 1. halvår er ikke reviderede og ikke reviewet.

cBrain halvårsregnskab	2009	2010	2011	2012	2013
Omsætning, 1. halvår	16.669	13.418	18.301	19.012	22.085
Resultat før skat, 1. halvår	4.046	1.796	4.682	2.765	4.598
Indtjening%	24	13	25	14	21



KOMMENTAR TIL HOVEDTAL

Hovedtallene for 1. halvår 2013 viser at:

- Omsætningen er steget fra 19,0 mio kroner i 1. halvår 2012 til 22,1 mio kr i 1. halvår 2013, svarende til en vækst i omsætning på 16%.
- Resultat før skat (EBT) er 4,6 mio kroner i 1. halvår 2013 mod 2,8 mio kroner i 1. halvår 2011, svarende til en indtjening på 21% og en vækst i indtjening på 66%.

Balancen udvikler sig tilfredsstillende, og cBrain har fortsat en solid finansiell styrke. cBrain råder således over likvide midler svarende til mere end et års samlede omkostninger:

- De likvide poster vokset fra 31,3 mio kroner til 39,1 mio kroner, fordelt på 26,9 mio kroner i likvide beholdninger og 12,2 mio kroner i debitorer.
- Samtidig er egenkapitalen vokset fra 38,2 mio kroner til 42,9 mio kroner, og de samlede aktiver udgør nu 58,0 mio kroner.
- cBrains aktiver består således kun af likvide midler (39,1 mio kroner) samt immaterielle aktiver (18,8 mio kroner) i form af selskabets egenudviklede F2-software.
- cBrain har en soliditetsgrad på 74 %.

LEDELSESBERETNING

cBrain leverer og implementerer software, som hjælper kunderne med at understøtte og digitalisere forretnings- og vidensprocesser. cBrain befinder sig i et stort globalt softwaremarked, som ifølge industrianalytikere forventes at fastholde en stabil vækstrate på 5-7% om året over de kommende år.

cBrain har i dag en god og voksende kundebase. Omsætningen i første halvår 2013 er fordelt på mere end 50 kunder, og ingen enkeltstående kunde står for 10% eller mere af omsætningen.

cBrains forretning er baseret på selskabets omfattende bibliotek af softwarekomponenter, som kaldes "cBrain Process Platform". cBrains software leveres dels i form af kundetilpassede løsninger, dels i form af standardsystemet F2, og biblioteket af softwarekomponenter danner grundlag for både de

kundetilpassede løsninger og standardsystemet F2.

Det er cBrains opfattelse, at specielt F2-produktet er både unikt og nytænkende, og at produktet har et meget stort afsætningspotentiale, hvorfor cBrain vil kunne realisere både markante vækstrater og en stor indtjening, såfremt det lykkes at etablere en international afsætningskanal.

F2-produktet er i dag indført med succes i departementerne i 7 danske ministerier, senest i Statsministeriet. Dette giver cBrain en markant referenceposition, og cBrain har, baseret på denne referenceposition, initieret en ambitiøs international vækstplan med særlig fokus på det tyske marked.

KUNDETILPASSEDE LØSNINGER

Med udgangspunkt i biblioteket af softwarekomponenter har cBrain sammensat et antal helt eller delvist køreklare løsninger opdelt i forskellige moduler, herunder eksempelvis medlemssystem, kursusadministration og intranet, som tilpasses og vedligeholdes for den enkelte kunde.

Dette kaldes "kundetilpassede løsninger", og cBrain har en afdeling, som har ansvar for leverance og vedligeholdelse af disse løsninger.

For de kundetilpassede løsninger gælder, at der medgår et antal udviklingstimer til at sammensætte softwarekomponenter og tilpasse en løsning til den enkelte kundes behov, ligesom cBrain løbende sælger timer til videreudvikling og servicering af kørende løsninger.

Afdelingens samlede kapacitet af timer, som medgår til at sammensætte og vedligeholde løsninger, er på samme niveau i første halvdel 2013 som i samme periode sidste år. For de kundespecifikke løsninger noteres med tilfredshed, at cBrain har realiseret en omsætning i første halvår 2013 på samme niveau som i første halvår 2012, hvilket er i overensstemmelse med selskabets planer og svarer til en fuld udnyttelse af afdelingens kapacitet af timer.

De kundetilpassede løsninger sikrer cBrain en god og stabil forretning. Men de kundetilpassede løsninger er også interessante, fordi de giver cBrain adgang til nye anvendelsesområder for selskabets software og løsninger, og de er dermed med til at skabe innovation og drive en videreudvikling af cBrain grundlæggende bibliotek af softwarekomponenter.

STANDARDSYSTEMET F2

Baseret på biblioteket af softwarekomponenter har cBrain bygget F2-produktet, som modsat de kundetilpassede løsninger, er et 100% standardsystem.

Standardproduktet F2 repræsenterer en ny type af integreret softwareløsning, rettet mod både offentlige myndigheder og private virksomheder. F2 understøtter papirløs sagsbehandling, herunder arkivering, videndeling, kommunikation og ledelsesinformation.

Undersøgelser viser, at vidensorganisationer kan opnå markante effekter ved at implementere F2, herunder øget produktivitet, øget kvalitet i arbejdet samt højere brugertilfredshed.

F2-produktet blev oprindeligt udviklet med henblik på at digitalisere sagsgange og videndeling i et ministerium. Foreløbig har 7 ministerier indført standardsystemet F2, og i 2011 modtog 2 ministerier digitaliseringsprisen for de de effektiviseringsgevinster, som de har opnået gennem implementering af F2-produktet.

I 2012 annoncerede cBrain en videreudvikling af F2-produktet. Det nye F2 kan, uden at ændre standardproduktet, tilpasses individuelle kundebehov, og dermed kan produktet markedsføres bredere. cBrain har i dag ca. 25 kunder, som har indført F2-produktet, herunder kunder både inden for ministerier/styrelser, institutioner, kommuner og private virksomheder.

cBrains kunder køber selve F2-produktet i form af en engangsbetaling (softwarelicenser) samt i form af en løbende betaling (abonnement), som dækker softwarevedligeholdelse og support.

F2-kunderne bliver normalt opgraderet til den nyeste version 1-2 gange om året, og både i forbindelse med nye kunder, som tager F2 i brug, og i forbindelse med opgraderinger leverer cBrain forskellige services, eksempelvis uddannelse.

F2 leveres i form af moduler, som kan tilkøbes/fravælges. cBrain udvikler løbende nye moduler og har gennem de sidste 2 år annonceret en række nye tillægsmoduler til F2-produktet, herunder bl.a. F2 Manager (som understøtter iPad), F2 Procesmodul (som understøtter individuelle kundeprocesser) samt F2 Selvbetjening (som

understøtter digitale selvbetjeningsløsninger for borgere og virksomheder).

I forbindelse med de løbende opgraderinger bestiller F2-kunder ofte et eller flere tillægsmoduler. Det betyder, at cBrain i dag har etableret en stabil F2-forretning, baseret på salg af nye moduler, vedligeholdelse (i form af abonnementer) samt services til de eksisterende kunder.

cBrain noterer med tilfredshed en god udvikling i salg af F2-produkter og services til eksisterende kunder. Dette, kombineret med en fortsat tilgang af nye F2-kunder, har resulteret i den samlede vækst for cBrain i første halvår 2013 på 15% sammenholdt med samme periode sidste år.

cBrain har i dag flere kunder, som har indført både standardsystemet F2 og en eller flere kundetilpassede løsninger fra cBrain. Idet begge typer af produkter er baseret på det fælles bibliotek af softwarekomponenter ("cBrain Process Platform") kan cBrain tilbyde en meget tæt integration mellem forskellige af selskabets produkter, ligesom cBrain kan tilbyde sig som "total-leverandør" på tværs af et bredt anvendelsesområde.

F2 PROCESUNDERSTØTTELSE

cBrain ser en fortsat tilgang af nye F2-kunder, og i juni annoncerede cBrain en vigtig aftale med Odense Kommune. Med denne aftale er cBrain kommet ind i en af de største kommuner, hvor cBrain skal levere et nyt fagsystem til understøttelse af udsatte voksneområdet.

Den kommunale sagsbehandling på udsatte voksneområdet er kompleks og i dag kendetegnet ved sporadisk it-understøttelse. Eksisterende løsninger understøtter kun i begrænset omfang deling af data, hvilket eksempelvis betyder, at det er vanskeligt for sagsbehandleren at få overblik over borgerens situation og sikre sammenhæng mellem ydelser og indsatser. Dermed oplever borgerne unødigt ventetid og/eller tilbageløb i sagsbehandlingen. Det nye F2-baserede fagsystem skal bl.a. lette kommunikationen på tværs af forskellige forvaltningsområder og give sagsbehandlere bedre overblik over borgerens behov for støtte.

Aftalen med Odense kommune er en milepæl, fordi cBrain hermed skal levere sin første digitale fagløsning på social- og beskæftigelsesområdet, baseret på cBrains F2 Procesmodul. F2 Procesmodulet

repræsenterer en helt ny teknologi, som i modsætning til traditionel processoftware gør det muligt - hurtigt og uden programmering - at opsætte og understøtte komplekse sagsforløb. Som led i aftalen vil Odense Kommune og cBrain således i fællesskab definere og opsætte en understøttelse af sagsbehandlingen på udsatte voksne-området.

Som noget helt nyt vil opsætningen i det nye fagsystem blive baseret på et såkaldt checkliste-paradigme, som direkte understøttes af F2 Procesmodulet. Herved bliver løsningen nemmere at betjene for kommunens medarbejdere, fordi den guider og hjælper brugeren trin-for-trin, samtidig med at løsningen tilbyder en indbygget kvalitetssikring af sagsforløbet, hvilket understøtter rapportering og opfølgning til gavn for kommunens borgere.

I kraft af den nye teknologi forventer kommunen således på kort tid at kunne etablere og indføre et nyt fagsystem, som er nytænkende, både hvad angår brugervenlighed og kvalitetsstyring. Samtidig vil det nye system i kraft af F2-teknologien løbende kunne tilpasses nye processer og ændrede krav, hvilket sikrer fleksibilitet og sparer omkostninger i forbindelse med den fremadrettede systemvedligeholdelse og udvikling.

cBrain ser et pænt og voksende marked i at levere understøttelse af processer baseret på F2, herunder både fagspecifikke processer (som den nye aftale med Odense kommune) eller i form af generelle processer, eksempelvis på HR-området. Det noteres i den forbindelse, at cBrain, ikke mindst i kraft af F2 Procesmodulet, ser en række helt nye anvendelsesområder for F2 hos de eksisterende kunder, hvilket giver mulighed for yderligere salg af F2-moduler og services.

F2 MOBIL OG IPAD

I forbindelse med F2 leverer cBrain en række moduler, som understøtter mobil anvendelse og iPad/tablets rettet mod forskellige anvendelsesområder. cBrain ser en stor og stigende interesse for disse produkter, for tiden ikke mindst hos ledelsen og i forbindelse med borgerrettede selvbetjeningsløsninger.

Til brug for ledelsen leverer cBrain modulet: F2 Manager. F2 Manager er en såkaldt App, som brugeren henter i Apples AppStore.

F2 Manager understøtter en række forskellige funktioner og forretningsgange. Dette omfatter dels generelle funktioner, eksempelvis dokumentdeling i forbindelse med sager, dels en række specielle funktioner rettet mod ledelsen i den offentlige sektor, eksempelvis den såkaldte "dagsmappe", der indeholder ledelsens notater og dokumenter relateret til dagens mødekalender samt "forelæggelsesprocessen", som understøtter behandling af dokumenter i forbindelse med godkendelsesforløb. F2 Manager fungerer som en front-end til F2-systemet, og modulet udbygges løbende med nye funktioner, som distribueres via Apples AppStore.

I forbindelse med cBrains selvbetjeningsmoduler leveres endvidere en række mobile og iPad/tablet-baserede front-ends. Dette understøtter bl.a., at borgere og virksomheder kan varetage dele af egen sagsbehandling og/eller søge i formationer, som offentlige myndigheder måtte udstille, via mobiltelefon og iPad/tablets.

TYSKLAND

F2 fremstår i dag som et velafprøvet standardprodukt, samtidig med at cBrain kan fremvise en række markante kundereferencer ikke mindst i kraft af de succesfulde implementeringer hos 7 danske ministerier samt digitaliseringsprisen. Med dette udgangspunkt har cBrain initieret en international vækstplan.

Internationalt har cBrain særlig fokus på det tyske marked, hvor digitalisering i den offentlige sektor skaber et stort afsætningspotentiale for løsninger som cBrains F2-produkt.

cBrain har gennem de sidste 2 år investeret betydelige ressourcer i at komme ind på det tyske marked, og i efteråret 2011 blev udvalgt til at deltage i Udenrigsministeriets eksportprogram, kaldet Vitus.

I foråret 2012 indgik cBrain en samarbejdsaftale med den tyske forskningsorganisation Fraunhofer omkring udbredelse af cBrains F2-produkt i Tyskland. Aftalen var en milepæl for cBrain internationalt og et direkte resultat af cBrains deltagelse i Vitus-eksportprogrammet. Fraunhofer har ca. 20.000 medarbejdere, og Fraunhofer er den største europæiske forskningsorganisation indenfor anvendt forskning. Fraunhofer har et stort kendskab til den offentlige sektor i Tyskland, både som rådgiver, forskningspartner og leverandør. cBrain ser derfor

både aftalen med Fraunhofer som en blåstempling af F2-produktet, og som en aftale med meget betydelige perspektiver for cBrain på det tyske marked.

cBrain ser stadig mere positivt på mulighederne for at komme ind på det tyske marked. Ikke mindst i kraft af et fortsat udbygget samarbejde med Fraunhofer. Eksempelvis valgte Fraunhofer at vise F2-produktet på Fraunhofers stand på Cebit-messen i Hannover, ligesom Fraunhofer løbende fortæller om F2-produktet bl.a. i Fraunhofers publikationer, hvilket både har givet kontakt til et antal yderligere myndigheder og øger kendskabet til F2 i Tyskland.

F2-produktet er, bl.a. i samarbejde med Fraunhofer blevet oversat til tysk, ligesom Fraunhofer og cBrain arbejder sammen omkring positionering af F2-produktet på det tyske marked. Herudover hjælper Fraunhofer med at finde de første pilotkunder samt at etablere en afsætningskanal, bestående af F2-certificerede konsulenthuse, som kan varetage salg og implementering af F2-produktet.

Ved at etablere en egentlig afsætningskanal

understøttes en skalering af F2-forretningen, samtidig med at produktet bliver solgt og leveret af lokale (tyske) organisationer i Tyskland.

cBrains næste mål på det tyske marked er således at få den første pilotinstallation hos en tysk myndighed, samt at finde en eller flere tyske samarbejdspartnere med solid erfaring omkring digitalisering i den offentlige sektor, som kan varetage salg og implementering af F2-produktet i Tyskland.

Som resultat af samarbejdet med Fraunhofer har cBrain fået kontakt med flere tyske myndigheder, som for tiden evaluerer F2-produktet. Men, ligesom i Danmark, er offentlige IT-indkøb underlagt komplekse EU-regler, hvilket ofte giver meget langvarige indkøbsforløb. cBrain kalkulerer derfor med, at der vil gå nogen tid endnu, før selskabet kan annoncere sin første pilotkunde.

Samarbejdet med Fraunhofer, herunder ikke mindst præsentationen af F2 på Cebit-messen, har ført til kontakt med de første mulige samarbejdspartnere, som er interesseret i salg og implementering af F2-

The screenshot displays the F2 Manager iPad application interface. It features a top navigation bar with 'Calendar' and 'List' tabs. The main content area is divided into several sections: a calendar view showing the date '23' (Wednesday, Jan 23, 2013), a list of meetings including 'Project Blue Steering Group Meeting' and 'Meeting with external contractors', and a detailed view of the 'Project Blue Steering Group Meeting' showing participants and agenda items. A bottom navigation bar includes icons for 'Meeting Planner', 'Submittals', 'Bookmarks', and 'Notifications'. Several callout boxes provide additional information:

- Kalender valg:** Vælg hvilke iPad kalender begivenheder F2 Manager skal vise i modelisten.
- Skift visning:** Skift mellem kalender- og listevisning.
- Kalendervisning:** Tryk på en dato for at se aktuelle møder. Brug pilene for at bladre mellem måneder.
- Mødeliste:** Listen viser den valgte dags møder. Begivenheder fra iPad kalenderen har en prik med den opsatte farve.
- Møde information:** Her kan du se mødato, mødetidspunkt samt deltagerliste. iPad begivenheder er også redigerbare herfra.
- Træk for at opdatere:** Træk i en vilkårlig liste for at opdatere hele F2 Manager.
- Dagsordenspunkter:** Her ses mødets dagsordenspunkter.
- Tabbar:** Hurtig navigation mellem de forskellige områder af F2 Manager.
- Vil du have mere information om dagsmappen? Tryk her**

F2 Manager er en iPad App, som brugeren henter i Apples AppStore. Med F2 Manager har ledelsen nem og sikker adgang til mødedokumenter, både online og offline. Modulet anvendes idag af både myndigheder og i private virksomheder.

produktet i Tyskland. cBrain har i foråret således gennemført de første uddannelsesforløb, og det er cBrains mål at kunne udnævne den første F2-certificerede implementeringspartner i Tyskland i løbet af efteråret.

SOLID FINANSIEL POSITION UNDERSTØTTER FORTSATTE INVESTERINGER I VÆKSTPLAN

cBrain har en høj soliditet og betydelige likvide reserver. Samtidig viser driften, på trods af betydelige investeringer i både produkt- og markedsudvikling, fortsat en pæn indtjening.

Ledelsen vurderer således, at cBrain har den finansielle styrke og de finansielle reserver til at fastholde og gennemføre selskabets vækstplaner.

cBrain vurderer løbende selskabets likviditetsbehov, under hensyntagen til både driftsmæssige behov og vækstplaner, og selskabet vil løbende tilpasse selskabets udbyttepolitik på baggrund heraf. Som følge heraf vedtog cBrain at udbetale udbytte på selskabets generalforsamlingen i april 2013, ligesom selskabet også vedtog at udbetale udbytte i 2012.

RISIKOFORHOLD

Hvad angår risikofaktorer er der ikke sket væsentlige ændringer siden aflæggelse af årsrapport 2012, hvorfor der henvises til årsrapporten for beskrivelse af risikofaktorer.

OVERSIGT OVER FONDSBØRSMEDDELELSER 1. HALVÅR 2013

04.06.2013 - Odense Kommune digitaliserer Udsatte Voksne-området med cBrain F2

30.04.2013 - Referat ordinær generalforsamling

30.04.2013 - God start på 2013

21.03.2013 - Indkaldelse til ordinær generalforsamling

28.02.2013 - Årsrapport 2012

21.01.2013 - God udvikling 2. halvår 2012

LEDELSESPÅTEGNING

Bestyrelse og direktion har dags dato behandlet og godkendt delårsrapporten for perioden 1. januar – 30. juni 2013 for cBrain A/S.

Delårsrapporten, der ikke er revideret eller reviewet af selskabets revisor, aflægges i overensstemmelse med IAS 34, som godkendt af EU og yderligere danske oplysningskrav til delårsrapporter for børsnoterede selskaber.

Vi anser den valgte regnskabspraksis for hensigtsmæssig, således at delårsrapporten giver et retvisende billede af selskabets aktiver, passiver og finansielle stilling pr. 30. juni 2013 samt af resultatet af selskabets aktiviteter og pengestrømme for 1. halvår 2013.

Vi anser ledelsesberetningen for at give et retvisende billede af udviklingen i selskabets aktiviteter og økonomiske forhold, periodens resultat og af selskabets finansielle stilling som helhed.

København, den 29. august 2013

Direktion:

Per Tejs Knudsen
CEO

Thomas Qvist
CTO

Bestyrelse:

Henrik Hvidtfeldt
Formand

Mogens Flagstad

Per Tejs Knudsen

Thomas Qvist

Resultatopgørelse og totalindkomstopgørelse 1.januar-30.juni

Resultatopgørelse (1.000 kr)				
		1. halvår	1. halvår	
		2013	2012	2012
Nettoomsætning		22.085	19.012	38.984
Eksterne omkostninger		-3.914	-3.411	-6.339
Bruttoresultat		18.170	15.601	31.874
Personaleomkostninger		-11.664	-11.171	-22.643
Afskrivninger		-1.897	-1.688	-3.627
Resultat af primær drift		4.609	2.746	5.605
Finansielle indtægter		0	39	47
Finansielle omkostninger		-10	-16	-31
Periodens resultat før skat		4.598	2.765	5.621
Skat		1.150	691	1.414
Periodens resultat		3.449	2.073	4.207
Balance (1.000 kr)				
		1.halvår	1. halvår	
		2013	2012	2012
Aktiver				
Langfristede aktiver				
Immaterielle aktiver		18.765	14.980	16.513
Materielle aktiver		0	40	0
Langfristede aktiver i alt		18.765	15.020	16.513
Kortfristede aktiver				
Igangværende arbejder		0	2.660	0
Tilgodehavende fra salg		12.191	7.777	8.621
Andre tilgodehavender		196	269	312
Værdipapirer		19	23	19
Likvide beholdninger		26.874	23.573	23.775
Kortfristede aktiver i alt		39.281	34.609	32.727
Aktiver i alt		58.046	49.629	49.240
		1.halvår	1. halvår	
		2013	2012	2012
Passiver				
Egenkapital		42.867	38.186	40.319
Langfristede forpligtelser		5.213	4.007	4.064
Kortfristede forpligtelser		9.966	7.436	4.857
Passiver i alt		58.046	49.629	49.240

Egenkapitaloppgørelse (1.000 kr)					
	Aktie-	Overført	Reserve	Foreslået	I alt
	kapital	resultat	for egne aktier	udbytte	
Egenkapital 1. januar 2012	5.000	31.176	0	1.000	37.176
Periodens resultat		2.073			2.073
Udbetalt udbytte		35		-1.000	-965
Køb af egne aktier		-99			-99
Salg af egne aktier		0			0
Egenkapital 30. juni 2012	5.000	33.150	0	0	38.185
Egenkapital 1. januar 2013	5.000	34.319	100.000	1.000	40.319
Periodens resultat		3.449			3.449
Udbetalt udbytte		35		-1.000	-965
Køb af egne aktier		-35			-35
Salg af egne aktier		100			100
Egenkapital 30. juni 2013	5.000	37.868	0	0	42.868
Pengestrømsoppgørelse (1.000 kr)					
		1. halvår	1. halvår		
		2013	2012	2012	
Pengestrøm fra primær drift før ændring i driftskapital		6.505	4.429	9.232	
Ændring i driftskapital		1.785	765	-245	
Pengestrøm fra primær drift		8.290	5.017	8.987	
Modtagne finansieringsindtægter		0	39	47	
Betalte finansieringudgifter		-10	-10	-21	
Betalt selskabsskat		-131	-2.006	-362	
Pengestrøm fra driftsaktivitet		8.149	5.017	8.650	
Køb af egne aktier		-35	-99	-99	
Salg af egne aktier		100	0	0	
Anlægsinvesteringer		-0	-32	0	
Aktiverede udviklingsomkostninger		-4.149	-3.098	-6.562	
Pengestrøm fra investeringsaktivitet		-4.149	-3.130	-6.562	
Udbetalt udbytte		965	964	964	
Pengestrøm fra finansieringsaktivitet		901	1.063	1.063	
Periodens pengestrøm		3.098	822	1.025	
Likvider, primo		23.775	22.750	22.750	
Likvider, ultimo		26.874	23.573	23.775	
Note 1: Delårsrapporten for 1. halvår 2013 aflægges i overensstemmelse med IAS 34, Præsentation af delårsregnskaber, som godkendt af EU. Delårsrapporten aflægges endvidere i overensstemmelse med yderligere danske oplysningskrav til del delårsrapporten for børsnoterede selskaber.					

Selskabsoplysninger

Selskabet	cBrain A/S Dampfærgevej 30 2100 København Ø Telefon: 72 16 18 11 Telefax: 46 92 80 80 Hjemmeside: www.cbrain.dk E-mail: dk@cbrain.dk CVR-nr.: 24 23 33 59 Stiftet: 1. september 1999 Hjemsted: København Regnskabsår: 1. januar - 31. december
Bestyrelse	Henrik Hvidtfeldt, formand Mogens Trygve Lied Flagstad Per Tejs Knudsen Thomas Qvist
Direktion	Per Tejs Knudsen, CEO Thomas Qvist, CTO
Revisor	PwC Statsautoriseret Revisionspartnerselskab Strandvejen 44, 2900 Hellerup

cBrain. The Process Company

VI SÆTTER STRØM TIL FORRETNINGSPROCESSER

cBrain er en softwareingeniørvirksomhed med en solid softwareteoretisk baggrund. Vi hjælper med at skabe målbare effektiviseringsgevinster gennem digitalisering af forretnings- og vidensprocesser.

Vi har kunder indenfor både stat, kommune, private virksomheder og organisationer. Det betyder, at vi ofte kan inspirere med utraditionelle løsninger ved at anvende ideer på tværs af traditionelle anvendelsesområder.

Vi sikrer innovation og nytænkning gennem anvendelse af et velafprøvet metodesæt, kaldet "det innovative rum", hvor vi designer løsninger med udgangspunkt i brugeroplevelse og anvendelse. Det giver højere brugertilfredshed og reducerede implementeringsomkostninger.

Samtidig konstruerer og leverer vi løsninger baseret på et stort bibliotek af softwarekomponenter og standardprodukter, som på effektiv vis kan kombineres til at understøtte konkrete behov. Herved opnås både et højt niveau af fleksibilitet og et højt niveau af leverancesikkerhed, idet løsningerne er baseret på velafprøvet og testet standardsoftware og komponenter.

cBrain er noteret på Nasdaq-OMX i København
IR Kontakt: ir@cbrain.dk - Læs mere på www.cbrain.dk



CBRAIN KUNDER

Offentlig sektor:

Beskæftigelsesministeriet
DMI
Klima og Energiministeriet
Miljøministeriet
Ministeriet for By, Bolig og Landdistrikter
Ministeriet for Ligestilling og Kirke
Social- og Integrationsministeriet
Statsministeriet
Transportministeriet

Organisationer:

Danmarks Lærerforening
Dansk Socialrådgiverforening
DJØF
Ergoterapeutforeningen
Gymnasieskolernes lærerforening
SF
Socialdemokraterne

Service:

Beierholm revisorer
PricewaterhouseCoopers
Rambøll Management
YouSee