

Fondsbørsmeddelelse nr. 1-2009

Årsregnskabsmeddelelse 2007/08

Bestyrelsen for Roblon A/S har på sit møde d.d. godkendt årsrapporten for 2007/08 (01.11.2007 – 31.10.2008).

Resumé:

- Roblon A/S har realiseret et resultat før skat på 34,5 mio.kr. mod 32,3 mio.kr. sidste år, hvilket er en fremgang på 6,8 %.
- Resultat efter skat på 26,5 mio.kr. mod 24,6 mio.kr. sidste år.
- Primært driftsresultat på 32,8 mio.kr. mod 32,1 mio.kr. sidste år.
- Omsætningen udgør 251,9 mio.kr. mod 234,0 mio. kr. sidste år, hvilket er en fremgang på 7,6 %.
- Roblon Industrial Fiber og Roblon Engineering har begge realiseret en omsætning og indtjening, der er bedre end året før og bedre end forventet ved årets begyndelse.
- I Roblon Lighting har omsætning og indtjening været lavere end sidste år og lavere end forventet ved årets begyndelse.
- Bestyrelsen anser det samlede resultat for Roblon A/S som værende meget tilfredsstillende.
- Forslag om fortsat høj udbyttebetaling på 50%, svarende til 17,8 mio. kr.
- I regnskabsåret 2008/09 forventes, primært på grund af den generelle afmatning på vore markeder, en omsætning i intervallet 210 - 220 mio. kr. og et resultat før skat i intervallet 18 – 23 mio.kr.

Frederikshavn, den 6. januar 2009

Niels Bach
Bestyrelsesformand

Flemming K. Bertelsen
Adm. direktør

Roblon i tal

Hovedtal (mio.kr.)	2003/04	2004/05	2005/06	2006/07	2007/08
Resultatopgørelse:					
Nettoomsætning	160,6	171,8	189,4	234,0	251,9
Heraf eksport	144,1	157,0	174,9	216,5	234,3
Resultat af primær drift	10,6	16,0	24,5	32,1	32,8
Finansiering m.v.(netto)	0,4	1,1	0,8	0,2	1,8
Resultat før skat	11,0	17,1	25,3	32,3	34,5
Årets resultat	7,8	12,5	18,2	24,6	26,5
Balance:					
Samlede aktiver	170,0	180,8	211,8	216,1	226,2
Aktiekapital	35,4	35,4	35,4	35,4	35,7
Egenkapital	144,9	150,7	169,8	176,8	185,5
Selskabets børsværdi	119,9	192,9	302,5	350,0	282,1
Pengestrømme:					
Pengestrømme fra driftsaktivitet	12,5	32,2	24,0	26,1	27,4
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(1,2)	(3,0)	(2,9)	(8,2)	(6,7)
Heraf køb af materielle anlægsaktiver (brutto)	(1,4)	(1,6)	(1,7)	(5,5)	(6,3)
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet	(3,3)	(6,8)	1,0	(17,7)	(17,6)
Ændring i likviditet	8,0	22,5	22,1	0,1	3,1
Nøgletal					
Overskudsgrad (%)	6,6	9,3	12,9	13,7	13,0
ROIC/afkast af gennemsnitlig investeret kapital (%)	7,7	12,1	19,2	24,6	24,3
Egenkapitalandel (%)	85,2	83,3	80,2	81,8	82,0
Egenkapitalens forrentning (%)	5,5	8,5	11,3	14,2	14,6
Resultat pr. 100 kr. aktie (EPS)	22,9	36,7	50,9	69,0	74,3
Pris pr. overskudskrone (PE)	15,4	15,4	16,7	14,2	10,6
Payout ratio (%)	87	81	97	72	67
Cashflow pr. 100 kr. aktie	36,7	94,6	67,4	73,0	76,7
Udbytte (%)	20	30	50	50	50
Aktiernes indre værdi	425	442	476	495	520
Børskurs noteret ultimo	352	566	847	981	790
Antal medarbejdere (gennemsnit)	136	139	138	147	158

Nøgletallene er udarbejdet i overensstemmelse med Den Danske Finansanalytikerforenings "Anbefalinger & nøgletal 2005".

Der henvises til definitioner og begreber under anvendt regnskabspraksis.

Idégrundlag for Roblon A/S

Roblon A/S ønsker lokalt, nationalt og internationalt at fremstå som en velanskreven, sund og progressiv virksomhed, der sætter troværdighed og ærlighed over kortsigtet indtjening. Denne opfattelse søges til stadighed fastholdt og styrket hos såvel ansatte som kunder, leverandører og investorer.

Mål

Overordnede økonomiske mål for Roblon A/S:

- Årlig organisk vækst på 10-15 % på omsætning og resultat inden for det enkelte forretningsområde
- Overskudsgrad inden for det enkelte forretningsområde på min. 10 %.
- Egenkapitalandelen til enhver tid over 50
- Likviditetsgraden over 2,0
- Udbyttepolitik er nærmere beskrevet under aktionærforhold.

Strategier

Roblon A/S gennemgår årligt selskabets strategiplaner. Produkt- og markedsudvikling, som kan medvirke til organisk vækst, prioriteres højt. Tilkøb af nye forretningsområder, strategisk samarbejde eller erhvervelse af licensrettigheder inden for selskabets forretningsområder vurderes aktivt, hvis nye muligheder dukker op eller hvis et køb er et middel til at nå vores strategiske mål. De enkelte forretningsområders/divisioners udvikling vurderes løbende med henblik på fortsat lønsomhed og vækstmulighed.

Ledelsens beretning

I regnskabsåret 2007/08 opnåede Roblon A/S et resultat før skat på 34,5 mio. kr. mod 32,3 mio. kr. året før, hvilket er en fremgang på 6,8%. Resultatet er bedre end forventet ved årets begyndelse.

Omsætningen i 2007/08 blev på 251,9 mio. kr. mod 234,0 mio. kr. året før, hvilket er en fremgang på 7,6 %.

Roblon Industrial Fiber og Roblon Engineering har i 2007/08 realiseret en omsætning og et primært resultat, der var bedre end sidste år og bedre end forventet ved årets start. I Roblon Lighting har der været faldende aktivitet og resultat, hvilket ikke var forventet ved årets start.

På baggrund af specielt den seneste tids udvikling på markederne og vore forventninger ved årets begyndelse anser bestyrelsen det samlede resultat som værende meget tilfredsstillende.

Forventningerne til årsresultatet blev opjusteret ved halvårsmeddelelsen den 19. juni 2008 til et resultat før skat i intervallet 34 - 36 mio. kr., mod et tidligere forventet resultat i intervallet 30 - 32

mio.kr. Resultatet svarer således til de meddelte forventninger.

Eksportandelen blev på 93,0 % mod 92,5 % året før.

Roblon Industrial Fiber, der leverer produkter til kabelindustrien, primært inden for segmentet fiberoptiske kommunikationskabler, har oplevet fremgang i afsætningen til denne industri. Inden for segmentet offshore har vi oplevet en væsentlig stigning i afsætningen.

Roblon Lightings tilbagegang skyldes en afmatning på enkelte markeder. Andre markeder og OEM kundesegmenter har udviklet sig positivt. Samlet set er der dog sket et fald i omsætning og indtjening.

Roblon Engineerings øgede omsætning skyldes primært et væsentligt større salg af kabelmaskiner og et større projektsalg af windere, mens omsætningen af tovværksmaskiner har været vigende i forhold til niveauet året før.

Hver division opererer selvstændigt. Divisionerne er markante i hver deres nicheområde som anerkendte leverandører på verdensmarkedet. De har et godt og bredt produktsortiment, også set i forhold til konkurrenterne, og er kendte for fleksibilitet, kvalitet og hurtig opfølgning. Samtidig skaber det daglige samspil mellem divisionerne om bl.a. produktudvikling og markedsafdækning en synergieffekt, som er med til at skabe fremadrettede løsninger.

Der er ikke efter regnskabsårets afslutning indtruffet væsentlige begivenheder med indvirkning på selskabets finansielle stilling.

Forventninger til fremtiden

Divisionerne

Roblon Industrial Fiber forventer, at den globale efterspørgsel efter fiberoptiske kabler vil være aftagende og forventer en lavere omsætning end det realiserede niveau i 2007/08. Der forventes en større stigning i afsætningen til offshore og øvrig industri. Indtjeningen i divisionen forventes at blive mindre end i 2007/08 på grund af en samlet nedgang i aktivitetsniveauet. Derudover vil større afskrivninger i forbindelse med investeringer i nyt produktionsudstyr til offshore segmentet, påvirke resultatet.

Roblon Lighting forventer en lidt lavere omsætning end i 2007/08 og et lavere resultat. Udviklingsomkostninger i forbindelse med udvikling af LED-baserede lyssystemer bliver aktiveret og påvirker ikke resultatet nævneværdigt.

Roblon Engineering forventer, at afsætningen af kabelmaskiner igen vil falde til et mere normalt niveau. På markederne for tovværksmaskiner, twistere og windere forventes en mindre stigning i omsætningen. Totalt set forventer Roblon Engineering et fald i omsætningen og øgede salgs- og marketingomkostninger. Herefter forventes der samlet set et resultat, der er væsentligt lavere end i 2007/08.

Der vil i alle tre divisioner blive arbejdet på at fastholde det nuværende høje aktivitetsniveau. Vi har dog på nogle af vores forretningsområder konstateret en lavere efterspørgsel.

Roblon A/S

For selskabet er der i 2008/09 budgetteret med en lavere omsætning end i det forløbne år. Der forventes en mindre stigning i de samlede omkostninger i 2008/09, idet salgs- og udviklingsomkostninger fastholdes på et højt niveau for så vidt muligt at fastholde den langsigtede strategi om øget organisk vækst og et højt aktivitetsniveau.

Omsætningen til producenter af fiberoptiske kommunikationskabler er fortsat Roblon A/S' største enkelte kundeområde og har i det forløbne år udgjort en større andel af selskabets samlede omsætning.

Selskabets 3 divisioner opererer på vidt forskellige markeder, som er meget forskelligt berørt af situationen. Nogle forretningsområder ser ud til at have bedre mulighed for at udvikle sig end andre i det kommende år. Totalt set må vi dog forvente lavere omsætning i alle divisioner.

I den nuværende globale økonomiske situation er der en betydelig usikkerhed ved vurderingen af aktiviteten for det kommende år.

På den baggrund forventes i regnskabsåret 2008/09, primært på grund af den generelle afmatning på vore markeder, en omsætning i intervallet 210 - 220 mio. kr. og et resultat før skat i intervallet 18 - 23 mio. kr.

Roblon Industrial Fiber

Fremgang i både kabel- og offshoreindustrien.
Omsætningen i divisionen steg med 13 % -
Indtjeningen steg med 9,6 %.

(Tkr.)	2007/08	2006/07
Omsætning	103.288	91.167
Primært resultat før fællesudgifter	18.742	17.099
Overskudsgrad (%)	18,1	18,8
Investeringer	4.510	4.315
Antal medarbejdere (gennemsnit)	51	44

Roblon Industrial Fiber realiserede i 2007/08 en omsætning og indtjening, der var større end året før og større end forventet ved årets begyndelse.

I de seneste år har Roblon Industrial Fiber oplevet omsætningsvækst samt en tilfredsstillende udvikling i indtjeningen. Stigningen i omsætning og indtjening vedrører fiberbaserede produkter til både kabel- og offshoreindustrien. Salget til kabelindustrien udgør fortsat den største del af omsætningen og indtjeningen i Roblon Industrial Fiber. Omsætningen til offshoreområdet har dog gennem de seneste år udgjort en stadig større andel af divisionens samlede omsætning.

Idégrundlag

Roblon Industrial Fibers idégrundlag er at udvikle, producere og markedsføre fleksible produkter, der kan overføre eller optage kræfter. Produkterne er baseret på anvendelse af syntetiske fibre – gerne med funktionsforbedrende imprægnering og coating. Beslægtede produkter til eksisterende kundegrupper kan indpasses i produktprogrammet.

Kompetencer

Roblon Industrial Fiber har de nødvendige kompetencer til at gennemføre de opgaver, der foreligger samt de opgaver, der forventes i det kommende regnskabsår. Disse kompetencer er

- Imprægnering samt omspoling af fiberprodukter til kabelindustrien (glas, polyester og aramid fibre).
- Coating af aramid tapes til offshore industrien.
- Produktion af PP foampaper til kraftkabler.
- Coating af fibre til diverse specialanvendelser.

Markeder

Roblon Industrial Fiber vil fortsat være en væsentlig leverandør til kabel-, olie- og gasindustrien. Samtidig udvikles aktiviteterne inden for andre markedssegmenter.

På kabelområdet fastholdes den nuværende markedsandel i Europa, og der arbejdes sideløbende med at øge markedsandelen på nye markeder.

Divisionens høje aktivitet indenfor offshorebranchen forventes at fortsætte i de kommende år, bl.a. som følge af høj aktivitet i branchen. De skærpede krav til styrke kontra vægt, som man efterspørger indenfor offshore-området, har betydet en fortsat øget interesse for divisionens tilsvarende fiberbaserede løsninger.

Muligheder/risici

Hovedparten af Roblon Industrial Fibers produkter retter sig mod producenter af fiberoptiske kommunikationskabler. Roblon Industrial Fiber har i dag en god position på markedet. Forsat udvikling af nye produkter med henblik på at få et bredere og mere komplet produktprogram skal sikre, at divisionens konkurrenceevne fastholdes/forbedres.

Afsætningen af straps til olie- og gasindustrien er afhængig af industriens løbende vedligeholdelse af og investeringer i anlæg til olieudvinding på større havdybder. Der er for øjeblikket stor aktivitet på området og det forventes, at denne aktivitet vil fortsætte i de kommende år.

Den store erfaring og ekspertise, divisionen besidder, inden for udvikling, produktion og salg af fiberbaserede styrkeelementer giver gode muligheder for at udvikle nye forretningsområder inden for andre segmenter end de nuværende. Der vil blive arbejdet på at udvikle disse forretningsområder.

Fremtiden

Roblon Industrial Fiber forventer, at aktivitetsniveauet i 2008/09 indenfor kabelbranchen vil aftage. Der forventes derfor et mindre fald i omsætning og indtjening på kabelområdet.

Der vil fortsat blive fokuseret på at fastholde og øge omsætningen til de nuværende kunder, samtidig med at der fokuseres på at etablere en stabil og langsigtet aktivitet på udvalgte nye markeder.

Der vil løbende foregå en optimering af produktprogrammet, således at produkterne hele tiden modsvarer markedets forventninger.

Indenfor offshorebranchen forventer Roblon Industrial Fiber en stigning i omsætning og indtjening, som følge af et højt aktivitetsniveau på området.

Herudover vil divisionen med sin store viden om fremstilling af fiberprodukter fortsat arbejde målrettet på udvikling af produkter til andre markedssegmenter.

Overordnet set forventer Roblon Industrial Fiber en omsætning og resultat på et lavere niveau end i 2007/08.

Roblon Lighting

Omsætningen faldt med 8,5 % - fald i indtjeningen på 37,5%.

(Tkr.)	2007/08	2006/07
Omsætning	61.474	67.173
Primært resultat før fællesudgifter	6.457	10.334
Overskudsgrad (%)	10,5	15,4
Investeringer	971	3.860
Antal medarbejdere (gennemsnit)	51	51

Roblon Lighting realiserede i 2007/08 en omsætning og indtjening, der var betydeligt lavere end året før og lavere end forventet ved årets begyndelse.

Tilbagegangen skyldes en afmatning på enkelte markeder. Nogle segmenter og markeder har vist fremgang. Bl.a. har krydstogtmarkedet vist en positiv udvikling, og enkelte OEM kunder (virksomheder, der benytter fiberlys i deres produkter) har ligeledes haft en fremgang i salget. Vores afsætning til det amerikanske marked har i året vist fremgang på trods af, at en række casino- og hotelprojekter i USA er blevet stoppet.

Idégrundlag

Roblon Lighting vil være en unik udbyder af præcisionsbelysning til det professionelle belysningsmarked world-wide. Det gøres ved at udbyde en bred række af optimerede koncepter, der alle udnytter avancerede belysningssystemers særlige muligheder for at skabe belysning af høj kvalitet. Produkterne markedsføres globalt mod det professionelle belysningsmarked.

Kompetencer

Divisionen arbejder målrettet på hele tiden at fastholde en ledende markedsposition inden for:

- Optisk design.
- Funktionelt design.
- Produkt dokumentation.
- Fleksibilitet og omstillingsparathed.

Markeder

Der har i året været arbejdet på at intensivere samarbejdet med distributørerne, idet erfaringen viser, at en udbygning af det langsigtede strategiske samarbejde er altafgørende for succes på de enkelte markeder. Nye distributører i Mellemøsten, Indien og Rusland udvikler sig positivt. Der er i året sket en intensivering af arbejdet med at etablere nye OEM-kunder.

Muligheder/Risici

LED-teknologien giver en række muligheder for at udvikle nye produkter.

Med divisionens kompetencer inden for optisk og funktionelt design ses der muligheder for udvikling af unikke produkter, hvor LED-lyskilderne anvendes direkte. Der er mange flere aktører inden for dette produktområde end inden for fiberoptikområdet, hvilket betyder at markedsføring, markeds-kommunikation og salgsindsats skal være meget målrettet og segmenteret.

Det bærende i den fremtidige vækst vil være et endnu tættere samarbejde mellem Roblon Lighting, distributørerne og større OEM-kunder samt udvikling af nye produkter.

Fremtiden

Der forventes i 2008/09 en lavere omsætning og indtjening end i 2007/08.

Der er i året blevet fastlagt en samlet strategi for, hvorledes Roblon Lighting i de kommende år skal udvikles inden for LED-belysningsteknologien. Med udgangspunkt i denne strategi er der igangsat projekter, og de første produkter er under udvikling. Disse vil blive lanceret i det kommende regnskabsår, men forventes dog ikke at bidrage væsentligt til indtjeningen før året efter. Udviklingsomkostninger i forbindelse med udvikling af LED-baserede lyssystemer bliver aktiveret og påvirker ikke resultatet nævneværdigt.

Der lægges vægt på, at der samtidig med udviklingen af LED-produkter sikres ressourcer til fortsat at udvikle og vedligeholde fiberoptikaktiviteterne.

Roblon Engineering

Omsætningsfremgang på 15,1% - indtjeningen steg med 37,0%.

(Tkr.)	2007/08	2006/07
Omsætning	87.106	75.702
Primært resultat før fællesudgifter	11.167	8.151
Overskudsgrad (%)	12,8	10,8
Investeringer	948	440
Antal medarbejdere (gennemsnit)	52	48

Roblon Engineering realiserede i 2007/08 en omsætning og indtjening, der var væsentlig større end året før og større end det forventede ved årets begyndelse.

Omsætningen af twistere og maskiner til tovværksindustrien har været mindre end året før, mens omsætningen af kabelmaskiner har været væsentligt højere.

Der er en fortsat stigning i salg af windere. Den største del af dette salg udgøres fortsat af windere, der er målrettet kulfiberfremstilling. Salg af denne produktgruppe består primært af større projektsalg.

Den nye HS-Twister® gennemgår for øjeblikket en række længerevarende testkørsler hos forskellige kunder. Maskinen lever op til de positive forventninger, der er til teknik og performance, men markedsimplementeringen er sket betydeligt langsommere end forventet.

Idégrundlag

Roblon Engineering leverer løsninger, der primært tilfredsstiller behovet for twistning, cabling, slåning, afspoling, opvikling, omvikling samt fremtræk. Idégrundlaget realiseres gennem levering af maskiner og udstyr, som enkeltkomponenter eller som komplette anlæg.

Produkttilpasning og produktudvikling prioriteres højt, og med et teknologiindhold tilpasset de individuelle kundegrupper ønsker Roblon Engineering til enhver tid at være blandt markedets mest eftertragtede leverandører.

Kompetencer

Gennem årene har Roblon Engineerings medarbejdere opnået en betydelig kompetence vedrørende produktudvikling og afsætning af produkter inden for idégrundlaget. Produkterne kan opdeles i fire hovedområder:

- Tvindemaskiner til fremstilling af tvundne garner. Maskinerne anvendes ved frem-

stilling af tovværksgarn, høstbindegarn m.m.

- Tovværksmaskiner henvender sig primært til producenter af tovværk til industri, fiskeri, transport og offshore.
- Kabelmaskiner til produktion af bl.a. lyslederkabler og installationskabler.
- Take-up windere henvender sig primært til producenter af ekstruderet film og kulfiber, som har behov for opspoling på store spoler.

Markeder

Roblon Engineering eksporterer til knap 100 lande over hele verden. I regnskabsåret 2007/08 var hovedmarkedet fortsat Europa, mens den øvrige omsætning er fordelt over store dele af verden. De primære kundegrupper er producenter af tovværk, herunder tvistede produkter, samt kabel- og kulfiberproducenter.

Muligheder/risici

Afsætningen af maskiner påvirkes af konjunkturerne i de enkelte brancher og geografiske områder. Salget kan variere en del fra år til år, ligesom det påvirkes af kapacitetstilpasninger og strukturændringer inden for forretningsområderne.

Tovværksbranchen påvirkes endvidere af udsving i priserne på råvarer til tovværksfremstilling. Roblon Engineerings markedsandel på dette marked er fortsat meget høj.

Fremtiden

Der forventes en øget aktivitet i salget af maskiner til tovværksindustrien. Roblon Engineerings meget høje markedsandel bevirker, at den generelle globale situation fortsat kan få indflydelse på afsætningen.

Den generelle opfattelse af situationen i kabelbranchen er rimeligt positiv, selvom de fleste producenter er afventende og følger den globale situation. Det forventes dog, at omsætningen vil falde væsentligt i forhold til i 2007/08, idet efterspørgslen forventes at falde til et mere normalt niveau.

Projektsalg af windere forventes fortsat at udvikle sig positivt i regnskabsåret 2008/09. Der forventes fortsat vækst indenfor kulfiberbranchen, og det strategiske samarbejde med udenlandske partnere er en styrke i bearbejdelsen af dette segment.

Totalt set forventer Roblon Engineering i 2008/09 en noget lavere omsætning og indtjening end i 2007/08.

Risikofaktorer

Konjunkturforhold

Udsving i konjunkturforhold har en betydelig indflydelse på selskabets økonomiske resultater.

Roblon A/S har generelt en god spredning af produkter og markeder. Som modvægt til geografisk bestemte udsving i efterspørgslen arbejder Roblon A/S i alle tre divisioner på yderligere at globalisere sin afsætning til alle produktområder. Endvidere retter de enkelte divisioner deres aktiviteter mod flere forskellige kundeområder.

Ved generel nedgang i de internationale konjunkturer, der rammer alle divisioner, giver denne spredning ikke effekt.

Finansielle risici

Valutarisici:

Det er selskabets politik, at alle væsentlige kommercielle valutarisici skal afdækkes, og terminsforretninger indgås løbende. 85 % af virksomhedens nettoindtægter faktureres i DKK eller i EUR. Spekulative terminsforretninger indgås ikke.

Renterisici:

Selskabet har pr. 31.10.08 ikke rentebærende gæld. Ud fra forventningerne til det kommende år vil ændringer i det generelle renteniveau isoleret set ikke påvirke resultatet væsentligt.

Kreditrisici:

Selskabets samlede tilgodehavender fra salg er fordelt på mange kunder, lande og markeder, hvorved der er god risikospredning. Risikoen begrænses endvidere gennem en effektiv styring og afdækning af større tilgodehavender gennem debitorforsikring eller alternativ sikkerhed. På den baggrund vurderes risikoen for væsentlige tab at være begrænset.

IT-risici

Selskabets interne regelsæt for IT-sikkerhed, herunder forholdsregler mod computervirus samt nødplan til reetablering af EDB i skadetilfælde, bliver løbende opdateret under hensyntagen til den aktuelle IT-anvendelse.

Miljøforhold

Den eksterne miljøbelastning for Roblon Engineering er stærkt begrænset og kan primært henføres til energiforbruget i forbindelse med belysning, opvarmning og maleproces.

Roblon Industrial Fiber er miljøcertificeret efter ISO 14001. Industrial Fiber har ikke afledning fra processer, der belaster det eksterne vandmiljø. Emission til luft er begrænset og kontrolleres løbende.

Roblon Lightings miljøbelastning sker primært i form af opvarmning og belysning. Der anvendes ligeledes energi til kontrol af lysgivere. Der er en meget begrænset emission til luft i forbindelse med limprocessen ved fremstilling af fiberbundter.

Forsikringsforhold

Det er selskabets politik at forsikre mod risici, der kan true den økonomiske stilling. Udover lovpligtige forsikringer er der tegnet forsikringer mod produktansvar og driftstab. Ejendomme, driftsmateriel og varelagre er på all-risk basis forsikret til genanskaffelsespris. Tilgodehavender hos kunder er forsikret i et vist omfang.

Finansielt beredskab

Selskabet har finansieret sine aktiviteter over driften og har pr. 31.10.08 et likviditetsoverskud. Selskabet har endvidere en uudnyttet løbende kreditramme, og yderligere finansielle midler kan tilføres ved optagelse af lån mod sikkerhed i bygninger og maskiner.

Udvikling

De tre divisioner i Roblon A/S arbejder inden for hver sit nicheområde, hvor de hver især er blandt de førende i verden inden for de produktområder, de henvender sig til.

Udviklingen af nye produkter sker i et tæt samarbejde med kunderne, og ofte er det løsningen af konkrete problemstillinger hos kunderne, der har stor indflydelse på omfanget af udviklingsprojekterne.

Divisionerne markedsfører en række højt avancerede standardprodukter. I dialogen med kunden gennemføres ofte kundespecifikke tilpasninger, der optimerer produktet eller maskinen til den konkrete anvendelse. Udviklingen af disse standardprodukter gennemføres som de største projekter i de enkelte divisioners udviklingsafdelinger.

Herudover foregår der en løbende udvikling af specialprodukter, som supplement til den eksisterende produktportefølje.

Roblon Lighting har udarbejdet en strategi for udvikling, markedsføring og salg af LED-baserede produkter. Sammen med divisionens egne kompetencer vil der i høj grad blive anvendt eksterne kompetencer med henblik på en hurtigere markedsføring af produkterne.

I de kommende år vil de fiberoptiske belysnings-systemer derfor gradvis blive suppleret med LED-baserede belysningssystemer som en ny del af den samlede produktportefølje.

Medarbejdere og organisation

Arbejdet med de tidligere indførte scenariebase-rede strategier i alle divisioner har betydet, at strategierne er dybere forankret i organisationen og giver en bedre omstillingsparathed end tidligere.

Alle divisioner har en kompetent og motiveret medarbejderstab, der gør det muligt for den enkelte division hurtigere at ændre aktivitetsniveauet, når der er behov for det.

Roblon A/S ser det som et væsentligt mål at give medarbejderne den nødvendige uddannelse såvel eksternt som internt, således at den nødvendige kompetence er til stede til at bestride nuværende samt fremtidige arbejdsopgaver, og samtidig fastholde og udvikle den enkelte medarbejder.

Selskabet har i året i gennemsnit haft 158 fuldtidsansatte mod 147 året før. Antallet af medarbejdere udgør ved budgetårets start 153 mod 155 for et år siden.

Aktionærforhold

Udbytte

På generalforsamlingen den 12. februar 2009 vil bestyrelsen foreslå et udbytte på 50 %, svarende til 17,8 mio. kr.

I den nuværende situation med et positivt cash-flow og mindre investeringer i de kommende år samt en fortsat stor egenkapital er det selskabets målsætning at udbetale en væsentlig del af årets resultat i udbytte til aktionærene. Ved den endelige fastsættelse af udbyttet vil der blive taget hensyn til aktuelle investeringsbehov og vurdering af den fremtidige likviditetsudvikling.

Bestyrelsen foreslår et udbytte for 2007/08 på 50 % svarende til udbyttet for 2006/07. Udlodningen udgør 67,3 % af årets resultat. Ved kurs 790 (ultimokurs) medfører dette et direkte afkast på 6,3 %.

Udsendte meddelelser til fondsbørsen

3. januar 2008	- Årsregnskabsmeddelelse 2006/07
12. februar 2008	- Finansiell kalender
14. februar 2008	- Bestyrelsens konstituering
29. februar 2008	- Periodemeddelelse
19. juni 2008	- Halvårsrapport 2007/08
27. august 2008	- Periodemeddelelse
2. september 2008	- Finansiell kalender 2008/09

Finansiell kalender

12. februar 2009	- Afholdelse af ordinær generalforsamling og periode-meddelelse
16. juni 2009	- Halvårsrapport

27. august 2009	- Periodemeddelelse
5. januar 2010	- Årsregnskabsmeddelelse 2008/09
16. februar 2010	- Afholdelse af ordinær generalforsamling

Ejerforhold

Følgende aktionærer er omfattet af Aktieselskabslovens § 28a:

	Ejerandel %	Stemmeandel %
ES Holding Frederikshavn ApS., Strandvej 98, 9970 Strandby	25,2	68,8
Arbejdsmarkedets Tillægspension (ATP), Kongens Vænge 8, 3400 Hillerød	12,9	5,4
Danske Bank koncernen, Holmens Kanal 2-12, 1092 København K	5,6	2,3

Roblon A/S indgår i koncernregnskabet for ES Holding Frederikshavn ApS.

Egenkapital

Ved årets udgang udgør selskabets egenkapital 185,5 mio. kr.

Roblons aktiekapital er opdelt i A-aktier og B-aktier. Med den nuværende ejerstruktur har bestyrelsen ingen umiddelbare planer om at foreslå en sammenlægning af de to aktieklasser. Denne ejerstruktur har efter ledelsens opfattelse været med til at sikre grobund for en langsigtet, konsekvent strategi for selskabet med ambitiøse, langsigtede mål. Ved at realisere disse skabes der øget værdi for aktionærer, kunder og medarbejdere.

Et godt kapitalberedskab anses for en væsentlig styrke af hensyn til eventuelle fremtidige aktivtetsudvidelser.

Generalforsamling

Ordinær generalforsamling afholdes torsdag den 12. februar 2009 kl. 16.30 på Scandic Hotel, Toldbodvej, Frederikshavn.

Forslag til generalforsamlingen

Bestyrelsen indstiller til generalforsamlingen:

- at der udbetales et udbytte på 50%, svarende til 17,8 mio. kr.
- at selskabet bemyndiges til køb af egne aktier op til 10% af aktiekapitalen og til en pris, der højst må afvige 10% fra den senest beregnede kurs for alle handler forud for erhvervelsen.

Den trykte årsrapport forventes udsendt sidst i januar.

Regnskabsberetning

I tilknytning til ledelsens beretning indeholder regnskabsberetningen kommentarer til årsregnskabet for 2007/08.

Regnskabet er aflagt efter samme regnskabspraksis som sidste år.

IAS/IFRS

Da årsrapporten for Roblon A/S ikke indeholder koncernregnskab skal reglerne om aflæggelse efter IFRS først anvendes fra og med 2009. Roblon A/S vil derfor overgå til IFRS med virkning for regnskabsåret 2009/10.

Resultatopgørelse

Omsætningen i regnskabsåret blev 251,9 mio. kr. mod 234,0 mio. kr. året før, og omsætningen er højere i Roblon Industrial Fiber og Roblon Engineering, mens Roblon Lighting viser tilbagegang. I alt en fremgang på 7,6 %.

Eksportandelen blev på 93,0 % mod 92,5 % året før.

Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer og personaleomkostninger er steget som følge af højere aktivitet. Der er ligeledes en mindre stigning i andre eksterne omkostninger.

Resultat af primær drift for Roblon A/S udgør 32,8 mio. kr. mod 32,1 mio. kr. i 2006/07.

Resultat af primær drift i Roblon Industrial Fiber udgør 18,7 mio. kr. mod 17,1 mio. kr. året før, i Roblon Lighting 6,5 mio. kr. mod 10,3 mio. kr. året før og i Roblon Engineering 11,2 mio. kr. mod 8,2 mio. kr. året før.

Resultatet før skat for Roblon A/S blev 34,5 mio. kr. mod 32,3 mio. kr. i 2006/07.

Balance

Selskabets balancesum er steget til 226,2 mio. kr. fra 216,1 mio. kr. året før.

Immaterielle aktiver er faldet til 5,0 mio.kr. fra 5,8 mio.kr. året før. Materielle anlægsaktiver er faldet til 60,4 mio. kr. fra 61,5 mio. kr.

Omsætningsaktiver er steget til 160,9 mio. kr. fra 148,8 mio. kr. Varebeholdninger er steget til 59,2 mio. kr. fra 51,9 mio. kr., tilgodehavender er steget til 43,2 mio. kr. fra 41,4 mio. kr. og likvide beholdninger er steget til 58,5 mio. kr. mod 55,4 mio. kr. året før.

Egenkapitalen i selskabet udgør 185,5 mio. kr., og soliditetsgraden er 74,1 % efter udbytte.

Pengestrømsopgørelse

Pengestrømme fra driftsaktivitet har i regnskabsåret været på 27,4 mio. kr. mod 26,1 mio. kr. året før. Det primære driftsresultat før afskrivninger udgør 41,5 mio. kr. mod 39,6 mio. kr. sidste år. Større varelagre, tilgodehavender og kortfristede gældsforpligtelser reducerer netto likviditeten med 7,3 mio.kr., mens den blev reduceret med 2,8 mio.kr. året før. Betalt selskabsskat udgør 8,5 mio.kr. mod 11,2 mio.kr. året før.

Pengestrømme fra investeringsaktivitet viser en binding på 6,7 mio. kr. mod 8,2 mio. kr. i 2006/07. Pengestrømme fra finansieringsaktivitet består af nettoprovenue ved tegning af medarbejderaktier på 0,3 mio.kr. og udbyttebetaling på 17,8 mio. kr.

Likvide beholdninger er i regnskabsåret øget med 3,1 mio. kr. til 58,5 mio. kr.

RESULTATOPGØRELSE FOR PERIODEN 1. NOVEMBER 2007 - 31. OKTOBER 2008

	2007/08 t.kr.	2006/07 t.kr.
Nettoomsætning	251.868	234.042
Ændring i lagre af færdigvarer og varer under fremstilling	6.952	(4.182)
Arbejde udført for egen regning og opført under aktiver	1.727	721
	260.547	230.581
Omkostninger til råvarer og hjælpematerialer	(124.227)	(103.661)
Andre eksterne omkostninger	(30.262)	(28.711)
Personaleomkostninger	(64.595)	(58.568)
Resultat af primær drift før afskrivninger	41.463	39.641
Af- og nedskrivninger af materielle og immaterielle anlægsaktiver	(8.698)	(7.542)
Resultat af primær drift	32.765	32.099
Finansielle indtægter	2.576	2.194
Finansielle omkostninger	(826)	(1.989)
Resultat før skat	34.515	32.304
Skat af årets resultat	(7.984)	(7.660)
Årets resultat	26.531	24.644
Forslag til resultatdisponering		
Foreslået udbytte, 50 % (50 %)	17.849	17.849
Til overført resultat	8.682	6.795
Årets resultat	26.531	24.644

BALANCE PR. 31. OKTOBER 2008

Aktiver	2007/08 t.kr.	2006/07 t.kr.
Anlægsaktiver		
Færdiggjorte udviklingsprojekter	1.877	2.789
Erhvervet patent	2.420	3025
Udviklingsprojekter under udførelse	681	0
Immaterielle anlægsaktiver i alt	4.978	5.814
Grunde og bygninger	44.828	47.393
Produktionsanlæg og maskiner	11.103	12.260
Andre anlæg, driftsmateriel og inventar	1.850	1.837
Materielle anlægsaktiver under udførelse	2.571	0
Materielle anlægsaktiver i alt	60.352	61.490
Anlægsaktiver i alt	65.330	67.304
Omsætningsaktiver		
Råvarer og hjælpematerialer	33.667	33.333
Varer under fremstilling	8.865	4.481
Fremstillede færdigvarer	16.667	14.099
Varebeholdninger i alt	59.199	51.913
Tilgodehavender fra salg	40.912	40.213
Andre tilgodehavender	1.969	990
Periodeafgrænsningsposter	315	224
Tilgodehavender i alt	43.196	41.427
Likvide beholdninger	58.515	55.412
Omsætningsaktiver i alt	160.910	148.752
Aktiver i alt	226.240	216.056

BALANCE PR. 31. OKTOBER 2008

Passiver	2007/08 t.kr.	2006/07 t.kr.
Egenkapital		
Selskabskapital	35.698	35.383
Overført resultat	131.980	123.520
Foreslået udbytte	17.849	17.849
Egenkapital i alt	185.527	176.752
Hensatte forpligtelser		
Hensættelser til udskudt skat	3.687	4.089
Andre hensatte forpligtelser	865	900
Hensatte forpligtelser i alt	4.552	4.989
Kortfristede gældsforpligtelser		
Modtagne forudbetalinger fra kunder	1.614	1.935
Selskabsskat	6.748	6.944
Leverandører af varer og tjenesteydelser	13.822	13.552
Anden gæld	13.977	11.884
Kortfristede gældsforpligtelser i alt	36.161	34.315
Passiver i alt	226.240	216.056

Pengestrømsopgørelse

	2007/08 t.kr.	2006/07 t.kr.
Primært driftsresultat før afskrivninger	41.463	39.641
Ændring i hensatte forpligtelser	(35)	210
Ændring i varebeholdninger	(7.286)	2.311
Ændring i tilgodehavender	(1.769)	(5.721)
Ændring i kortfristede gældsforpligtelser	1.767	649
Pengestrømme fra drift før finansielle poster	34.140	37.090
Finansielle indbetalinger	2.576	2.194
Finansielle udbetalinger	(826)	(1.989)
Pengestrømme fra ordinær drift	35.890	37.295
Selskabsskat	(8.513)	(11.221)
Pengestrømme fra driftsaktivitet	27.377	26.074
Investering i immaterielle anlægsaktiver	(681)	(3.093)
Investering i materielle anlægsaktiver	(6.259)	(5.521)
Salg af materielle anlægsaktiver	216	374
Pengestrømme fra investeringsaktivitet	(6.724)	(8.240)
Nettoprovenue ved tegning af medarbejderaktier	299	0
Betalt udbytte	(17.849)	(17.691)
Pengestrømme fra finansieringsaktivitet	(17.550)	(17.691)
Ændring i likvide midler	3.103	143
Likvide midler 1/11 2007	55.412	55.269
Likvide midler 31/10 2008	58.515	55.412

Egenkapitalopgørelse

	Selskabs- kapital	Overført resultat	Foreslået udbytte	Total
Egenkapital 1/11 2006	<u>35.383</u>	<u>116.725</u>	<u>17.691</u>	<u>169.799</u>
Udloddet udbytte			(17.691)	(17.691)
Årets resultat		24.644		24.644
Foreslået udbytte		<u>(17.849)</u>	<u>17.849</u>	<u>0</u>
Egenkapital 1/11 2007	<u>35.383</u>	<u>123.520</u>	<u>17.849</u>	<u>176.752</u>
Udloddet udbytte			(17.849)	(17.849)
Medarbejderaktier	315			315
Overkurs medarbejderaktier		16		16
Omkostninger medarbejderaktier		(32)		(32)
Værdiregulering af sikringsinstrumenter		(275)		(275)
Skat af egenkapitalbevægelser		69		69
Årets resultat		26.531		26.531
Foreslået udbytte		<u>(17.849)</u>	<u>17.849</u>	<u>0</u>
Egenkapital 31/10 2008	<u>35.698</u>	<u>131.980</u>	<u>17.849</u>	<u>185.527</u>
Ændringer i selskabskapital:				
Selskabskapital 1/11 2003				35.313
Kapitalforhøjelse medarbejderaktier i 2003/04				70
Kapitalforhøjelse medarbejderaktier i 2007/08				<u>315</u>
Selskabskapital 31/10 2008				<u>35.698</u>