



EVIMERIA

WE CARE

EVIMERIA IDAG

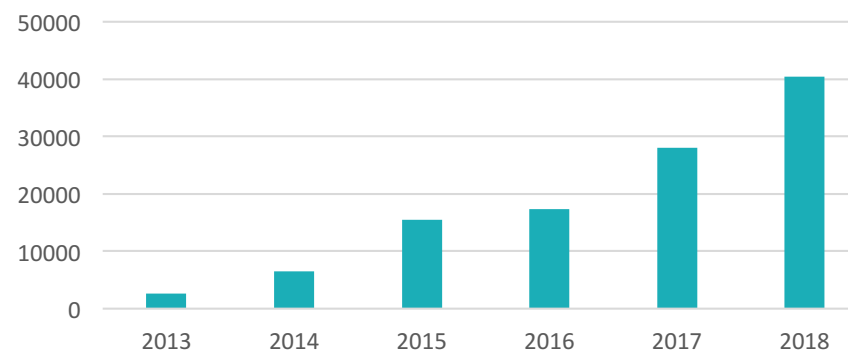
- ▶ Evimeria utvecklar, säljer och levererar



- ▶ Ett molnbaserat journalsystem med integrerade tilläggstjänster för den svenska privata hälso- och sjukvårdssektorn
- ▶ 250 kunder/system och 7500 användare
- ▶ Stabil tillväxt och lönsamhet
- ▶ Management
 - ▶ Jesper Jannerberg, VD
 - ▶ Niclas Hugosson, Grundare
 - ▶ Dennis Höijer, Försäljningschef
 - ▶ Lars Forsberg, Ekonomi
- ▶ 25 personer i Göteborg och Stockholm



Omsättning



VÅRT ERBJUDANDE

Journal



WebDoc är ett komplett molnbaserat journalsystem som riktar sig främst till privat specialist- och primärvård. Webdoc kan användas oberoende av teknisk plattform.

Integrerade tjänster



För att understödja en helhet är WebDoc byggt för att enkelt och sömlöst kunna integrera externa funktioner och tjänster.

Konsult



Våra konsulter är specialiserade på att hjälpa våra kunder att effektivisera verksamheten med stöd av WebDoc.

Översikt av den privata vård- och omsorgsmarknaden

	Landstingsfinansierad vård			Kommunalfinansierad vård- och omsorg	
Delmarknad	Tandvård	Primärvård	Specialistvård	Omsorg och socialtjänst	Personlig assistans
Marknadsstorlek (SEKmdr, 2015)	• SEK 12,0mdr	• SEK 12,8mdr	• SEK 33,6mdr	• SEK 34,1mdr	• SEK 21,5mdr
Verksamhetsområden	• Tandläkare • Tandteknik	• Vårdcentraler • MVC • BVC	• Företagshälsövård • Specialistläkare • Fysioterapeutisk vård • Sjukhusvård	• Äldreomsorg • Behandlingshem • Särskilda boendeformer • Missbruksvård • Hemtjänst • Familjehemsvård • Daglig verksamhet	• Personer med funktionshinder
Större aktörer	• Praktikertjänst • Collosseum	• Praktikertjänst • Capio	• Capio • Aleris	• Attendo • Vardaga • Förenade Care • Humana	• Humana • Frösunda • Team Olivia
Tillväxtfaktorer	• Växande medelklass • Vikten av munhälsa	• Ökad andel äldre • Omfördelning från akut-till primärvård • Privatisering (LOV)	• Ökad andel äldre • Ökad kostn. för sjukfrånv. • Innovationer/nya metoder	• Ökad andel äldre • Växande medelklass • Privatisering • Minskat kommunalt åtagande för komplexa fall	• Ökat antal timmar per brukare
Tillväxtutsikter (medellång sikt)					
Konkurrensfaktorer	• Närhet • Relation • Word-of-mouth	• Närhet • Relation • Erbjudanden	• Kompetens • Renommé • Teknik/innovationer	• Närhet och renommé • Specialisering • Hantera flera vårdkedjan • Kvalitet • Effektivitet • Närhet	• Erbjudande/koncept • Inflytande • Renommé
Dominerande ersättningsmodell	• Fri prissättning	• Kundvalsmodellen	• Entreprenadmodellen • Köp av tjänster	• Entreprenadmodellen • Kundvalsmodellen • Kundvalsmodellen • Entreprenadmodellen • Köp av tjänster	• Kundvalsmodellen
Uppskattad privatiseringsgrad	• ~ 55-60 % (ca 2-5 % inom barntandvård)	• ~ 40-45 %	• ~ 85 % (företagshälsa) • ~ 5-10 % (spec. somatiskt & psykiatrisk)	• ~ 20 % (äldreomsorg) • ~ 25-30 % (funk. hinder) • ~ 55-60 % (HVB) • ~ 25 % (hemtjänst) • ~ 25-30 % (Familjehem för barn och unga) • ~ 70 % (Institution-missbruk vuxna)	• +60 %

MARKNADSUTVECKLING

▶ Trender

- ▶ "Bäst i världen på e-hälsa 2025"
- ▶ Demografiska skifte driver ökat vårdbehov och ökade vårdkostnader
- ▶ När en kraftigt ökad efterfrågan på sjukvård skapar ett ökat tryck på sjukvårdsbudgetar, ses privata vårdgivare allt oftare som en del av lösningen
- ▶ Kortare medelvårdtid genom förbättrad vårdkvalitet och ökad produktivitet
- ▶ Skifte från slutenvård till öppenvård genom nya behandlingsmetoder
- ▶ Vård på rätt nivå
- ▶ Ökad specialisering

▶ Konsekvenser

- ▶ Behovet av digitalisering ökar kraftigt. Initiativ som Kry, MinDoktor, Werlabs etc ökar.
- ▶ Behovet av primär- och specialistvård ökar
- ▶ Ökade och nödvändiga investeringar i IT
- ▶ 35% mer i skatt 2035 om vi "bara kör på"
- ▶ 180 miljarder att spara till 2025 på e-hälsa, McKinsey