



Kraft Bank

kraftbank.no

Investorpresentasjon 4. kvartal 2020

Kraft Bank er ikke en forbrukslånsbank!

Kraft Bank

hjelper folk som har økonomiske utfordringer.

Vi tilbyr en grundig økonomisk gjennomgang for å finne en løsning som er bedre for kunden.

Kraft Bank behandler alle kunder med respekt.

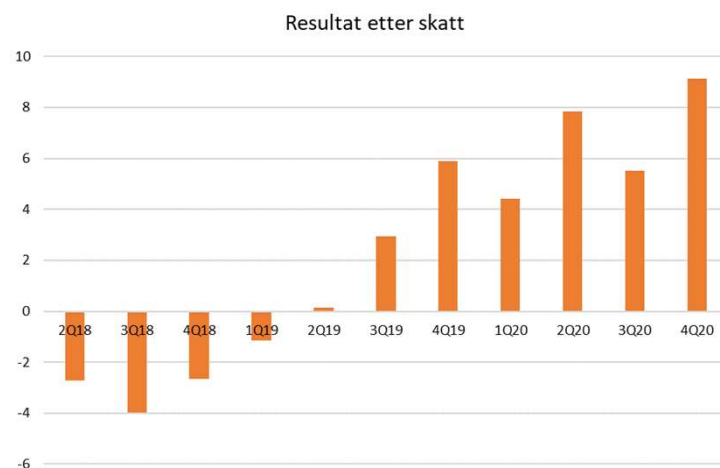
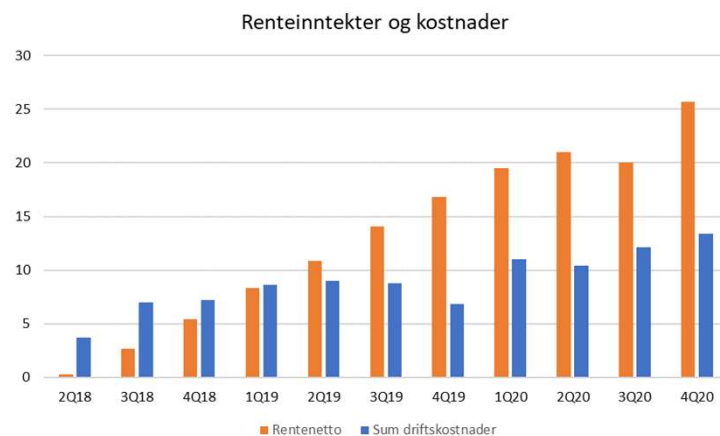
Kort om Kraft Bank ASA

Forretningside	Gjelden er for høy i mange norske husholdninger Gjeldsveksten innen forbrukslån de siste årene gir kunder problemer Bank for privatkunder som ikke kvalifiserer for lån i tradisjonelle banker Kun to produkt, utlån og innskudd
Oppstart	Overtegnet emisjon i februar 2018 Etablert 29. mai 2018 Notert på Euronext Growth fra 10. desember 2020 (KRAB)
Spesialbank	Gjør en grundig økonomisk gjennomgang for å finne en bedre løsning Tilbyr refinansiering og tett oppfølging for kunden Refinansierer både sikret og usikret gjeld Erfarne rådgivere innen kreditt og privatøkonomi
Ikke livsløpsbank	Hjelper kunden å komme tilbake i balansert økonomisk situasjon Mål om at kunden skal tilbake til tradisjonell bank

Hovedpunkter 4. kvartal 2020

God utlånsvekst	Utlån til kunder 1.515 millioner Målsetning for nysalg 2021 er 1.100 millioner Netto rentemargin 5,3% for både året og 4. kvartal Gjennomsnittlig kunderente 6,9 %
God innskuddsvekst	Innskudd 1.670 millioner Tilrettelegger for videre god utlånsvekst
Kostnader i henhold til plan	Effektiv drift legger grunnlaget for videre vekst Kostnadsgrad for året 54%, ned fra 67% i 2019
Resultatutvikling i henhold til plan	9,1 millioner kroner etter skatt i 4. kvartal 26,9 millioner kroner etter skatt for 2020
Høy kapitaldekning	Ren kjernekapitaldekning 33% Godt rom for videre vekst Ny utbyttepolitikk fra og med inntektsåret 2021
Mislighold som forventet	Gjør modellavsetninger i henhold til plan 99% av utlån er sikret med pant i bolig
Lønnsomhet	Forventer fortsatt økende lønnsomhet

Resultatutvikling

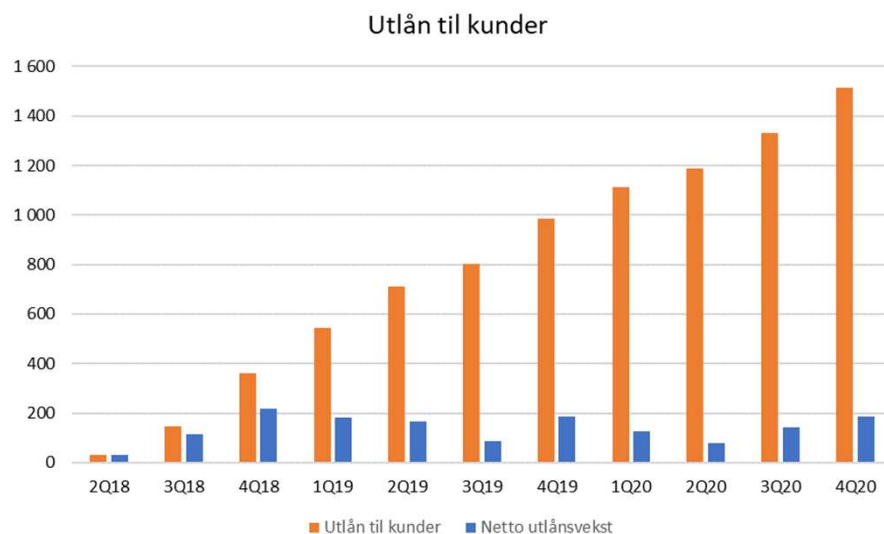


God økning i renteinntekter på bakgrunn av økt utlånsvolum og lavere innskuddskostnad

Økte kostnader i følge med flere ansettelser

Resultatutvikling etter skatt i henhold til plan

Utlån - vekst



Den gode og økende veksten fortsetter

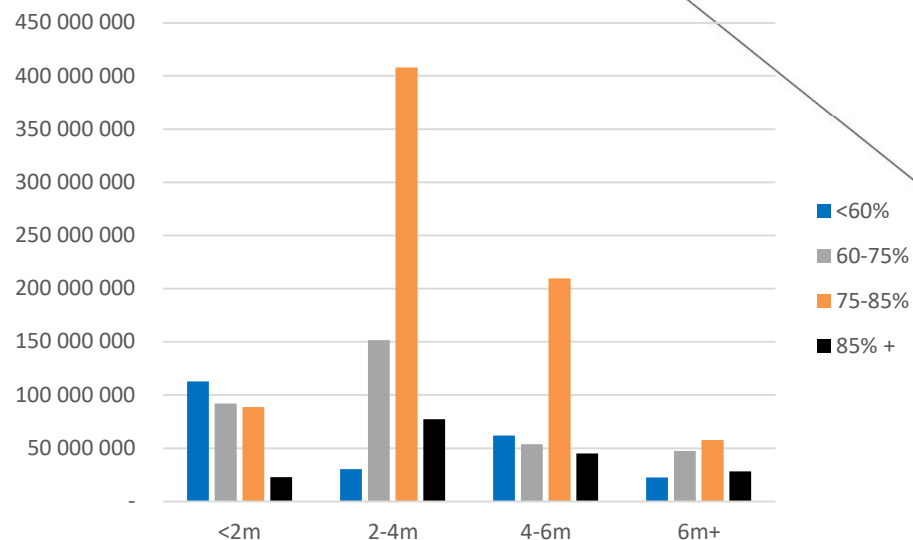
Opplever økende pågang av kunder både direkte og via samarbeidspartnere

Netto vekst i 4. kvartal på 182 millioner kroner.

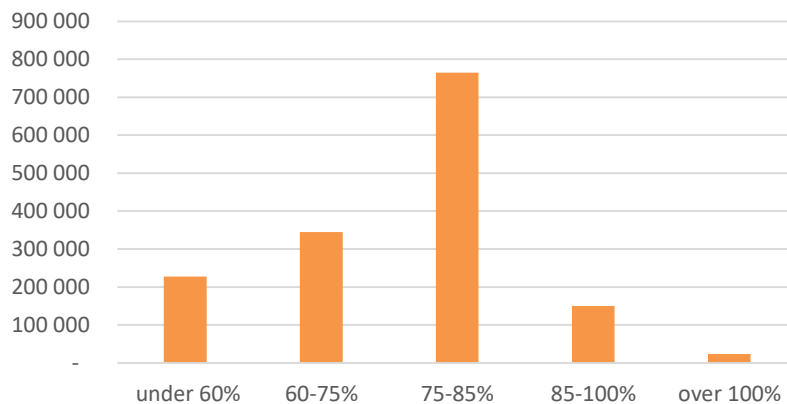
Målsetning for nysalg i 2021 er 1.100 millioner kroner

Sammenholdt med estimert avgang vil netto utlån ved årsslutt 2020 være anslagsvis 2 milliarder kroner.

Utlån

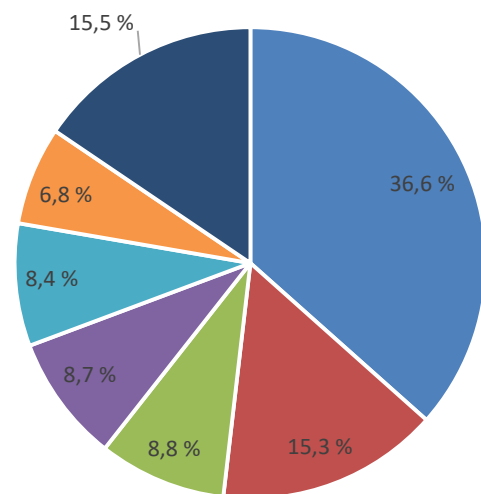


Eksponering per LTV



- 90% av utlån er under 6 millioner
- Volumvektet gjennomsnittlig LTV er 74% (77%)
- Gjennomsnittlig engasjement per kunde er 2,3 (2,5) millioner kroner.

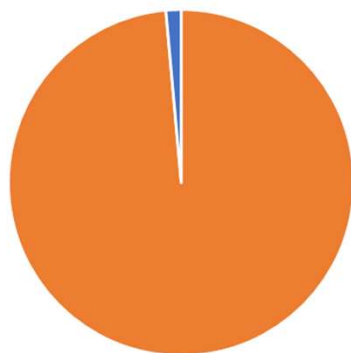
Utlån – geografisk fordeling



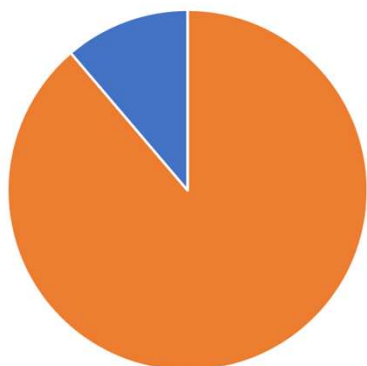
■ VIKEN
■ VESTLAND
■ VESTFOLD OG TELEMARK
■ Resten av landet
■ Oslo
■ Rogaland
■ Trøndelag

- Utlån over hele landet
- God geografisk spredning gir lavere konsentrasjonsrisiko
- Fokuset rundt større byer og tettsteder
- Bankens kredittpolicy har ulik belåningsgrad avhengig av beliggenhet.

Utlån - sikkerhet



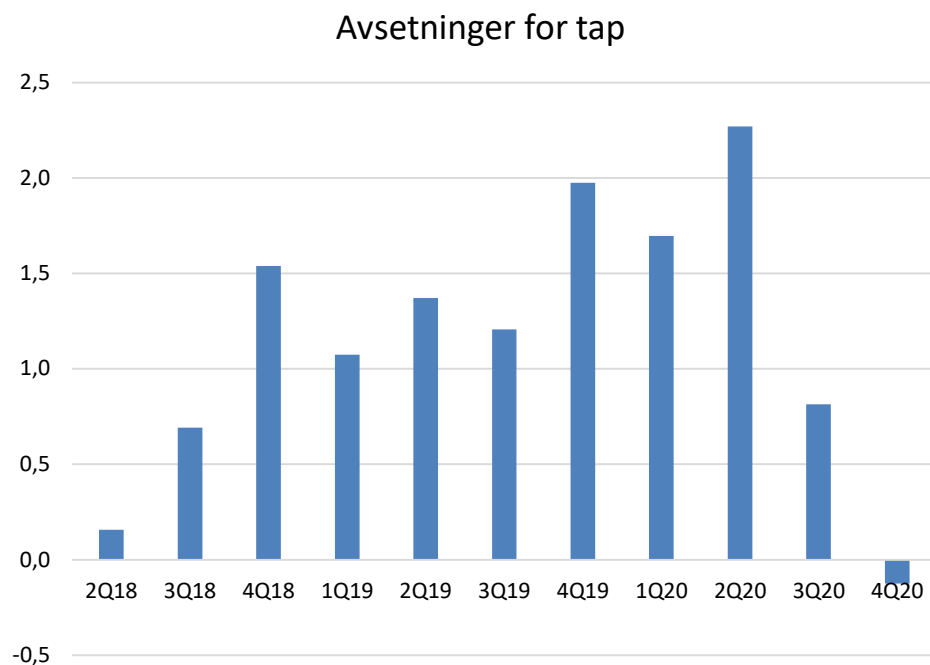
■ Boliglån ■ Usikret lån



■ Kun Boliglån ■ Bolig og usikret

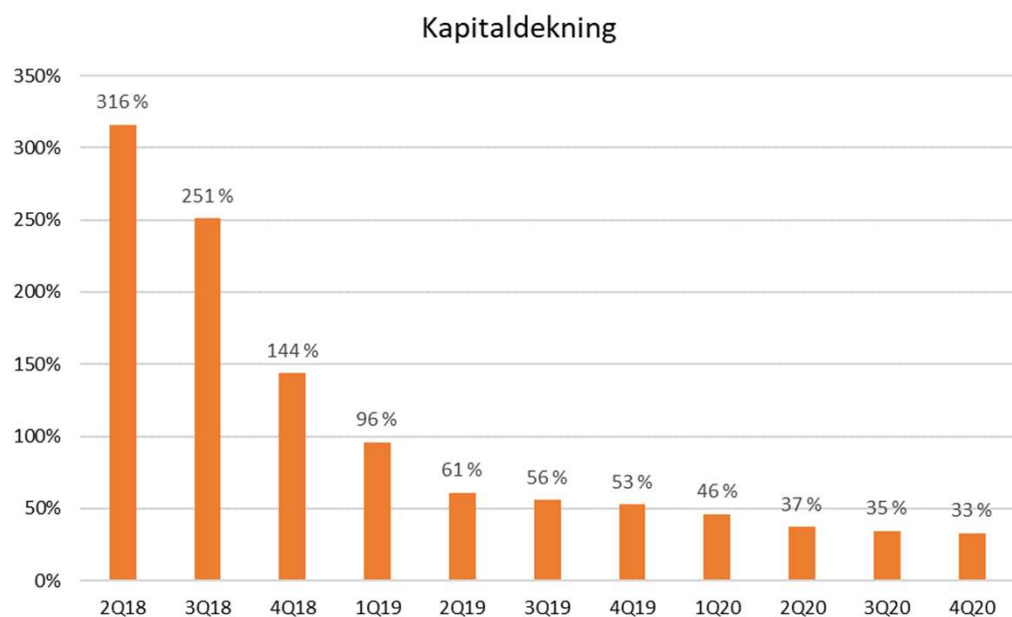
- 99% av utlånsvolumet er sikret med pant i bolig.
- Godt sikret portefølje gir lavere kredittrisiko.
- 89 % (83%) av kundene har kun lån med sikkerhet i bolig.
- Usikret lån gis kun som tillegg til pantesikret lån.

Mislighold og tapsavsetninger



- Brutto mislighold over 90 dager på 6,3 % (6,1 %)
- Volumvektet LTV på misligholdte lån er 77,2 % etter til dels betydelige revurderinger av boligverdier
- Avsetninger for tap er 0,69 % (0,8 %) av utlån. Forventer at vil ligge på 0,6 % fremover.
- Avsetning for tap er summen av modellavsetninger og individuelle avsetninger

Kapitaldekning



- Kapitaldekningen gir betydelig rom for vekst
- Gjeldende krav på 23,5% inkludert ledelsesbuffer
- Forventer å komme inn under SREP regime i løpet av 1-2 år. Prosess utsatt på grunn av Corona.

Ansatte

- Antall ansatte har økt i takt med utlånsveksten.
- 28 fast ansatte fra 01.02.2021 hvorav 14 rådgivere og 2 i kunderelatert arbeid
- 2 deltidsansatte i kunderelatert arbeid
- Vurderer ytterligere ansettelser i løpet av 2021

Fremtidsutsikter - marked

- Fortsatt balansert vekst i utlån og innskudd.
- Videreutvikle systemer for effektiv drift.
- Det har vært tiltagende konkurranse i bankens segment, forventer fortsatt god konkurranse
- Øker egen markedsføring for økt synlighet og kundetilgang
- Fortsatt distribusjon gjennom agenter og egne kanaler
- Bankens markedssegment ventes å øke på grunn av pågående coronapandemi

Fremtidsutsikter - finansielt

- Fortsatt balansert vekst i utlån og innskudd.
- Solid kapitaldekning
- Netto utlånsvekst på anslagsvis 500 millioner
- Tilpasning til ny utlånsforskrift
- Svakt økende kostnader
- Egenkapitalavkastning over 12%
- Endret utbyttepolitikk fra inntektsåret 2021, inntil 50% av resultat etter skatt

Kontakter

Svein Ivar Førland

Administrerende direktør

Telefon: +47 906 44 191

E-post: svein.ivar.forland@kraftbank.no

Ole Jacob Olsnes

Finansdirektør

Telefon: +47 930 54 192

E-post: ole.jacob.olsnes@kraftbank.no