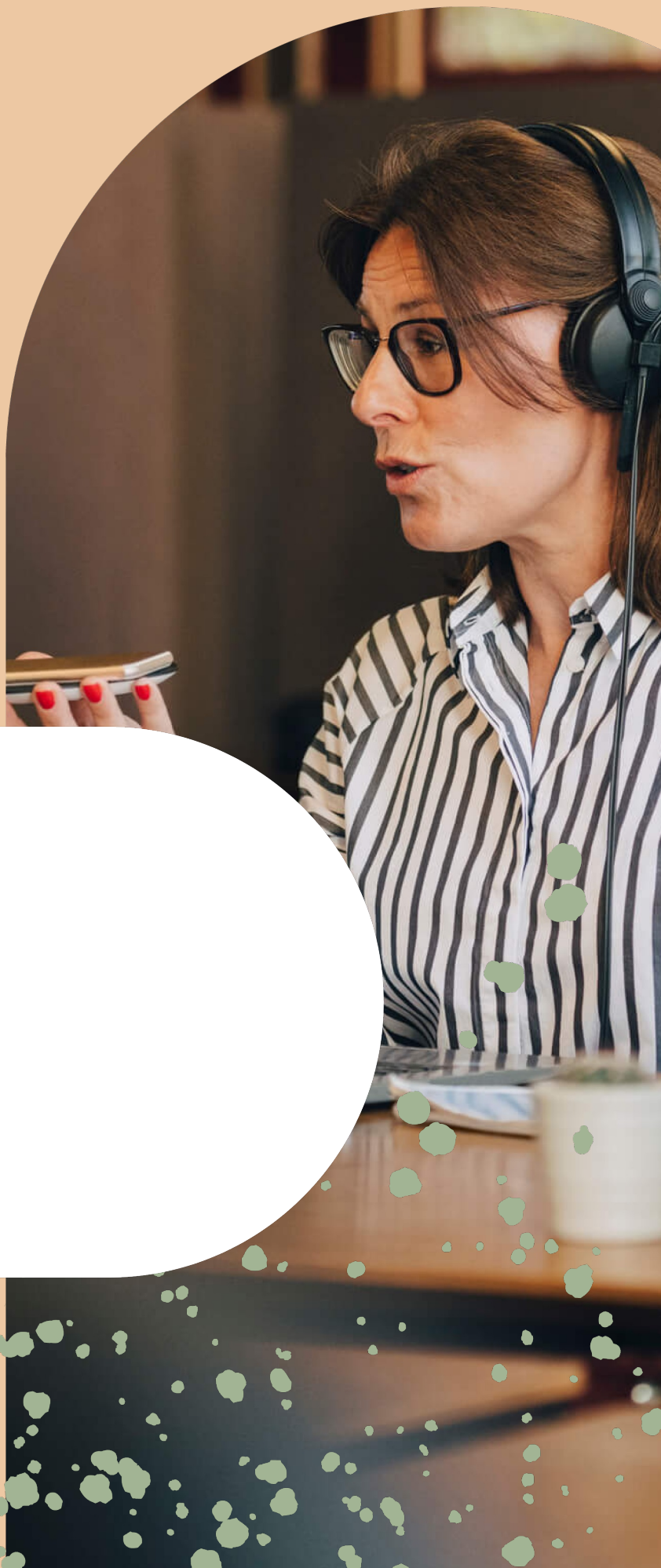


nortel

Q2
2022

Et annerledes
teleselskap



Innhold

3	CEO–sammendrag
4	Om Nortel
6	Høydepunkt Q2
7	Nøkkeltall
8	Utviklingen arpu og sim
9-10	Finansielle resultater
11	Resultatregnskap
12	Balanse
13	Kontantstrøm
14-17	Noteverk
18	Alternative utviklingstall



Christian Pritchard
CEO Nortel



Et gjennombrudd for Nortel

Da vi etablerte Nortel for snart tre år siden sa vi at vi skulle bli den sterkeste utfordreren til gigantene Telenor og Telia i bedriftsmarkedet for mobiltjenester. Andre kvartal 2022 er bekreftelsen på hvor godt vi har lykket. Ja, faktisk vil jeg si at dette kvartalet er det definitive gjennombruddet for Nortel.

Fra 1. mai kunne vi ønske kundene i Atea Mobil velkommen som Nortel kunder. I tillegg hadde vi vår høyeste registrerte organiske vekst. Det gjorde at vi ved utgangen av kvartalet kunne feire hele 60 000 aktive SIM. Dette er en vekst på 200 prosent sammenlignet med tilsvarende kvartal i fjor, og en økning på 86 prosent fra første kvartal i år, noe som gjør veien til sorte tall enda kortere. Med dette inntar vi en klar tredjeplass i det norske bedriftsmarkedet, og det gir oss både inspirasjon og større muskler i den videre konkurransen mot det norske mobil-duopolet.

Samtidig med veksten i aktive SIM, steg inntektene fra 22,4 millioner kroner i andre kvartal 2021 til 56 millioner i dette kvartalet – en vekst på 150 prosent. I dette imponerende tallet er omsetningen fra Atea Mobil bare med i to av kvartalets måneder, siden overtakelsen skjedde 1. mai.

Våre vekstplaner er ambisiøse og langsiktige, og strategien har stor støtte blant aksjonærene. Det kom blant annet til uttrykk i de to emisjonene forut for overtakelsen av Atea Mobil på til sammen 79 millioner kroner og som raskt ble lukket.

Ved milepælene som kvartalsfremleggelser utgjør, er det naturlig at den største oppmerksomheten er på tallene. Denne gangen ønsker jeg også å si noe om det som ligger bak kolonnene.

Det er verdt å minne om at vårt selskap ennå ikke er tre år gammelt. Men allerede fra lanseringen i september 2019 skapte vi en ny dynamikk i det norske bedriftsmarkedet. På dag én introduserte vi, som første mobilselskap, grenseløs databruk til en fast og fornuftig pris.

En etter en har konkurrenter brukt tiden på å komme etter. Det er tid vi har benyttet til å utvikle nye produkter og tjenester med Telenor-dekning i bunnen.

Ved oppstarten var små og mellomstore bedrifter vår målgruppe. Men gjennom vekst og utvikling er vi nå posisjonert til å kunne ta imot alle bedrifter og offentlige virksomheter, uavhengig av størrelse. Overføringen av hele Atea Mobil kundebasen til vår plattform har forløpt sømløst. Det forteller mye om kvaliteten vi bygger vår virksomhet på, og hva vår organisasjon av dyktige medarbeidere er i stand til å håndtere. Et annet kvalitetsstempel fra dette kvartalet er at Statens innkjøpssenter, med sine strenge krav, valgte Nortel som sekundærleverandør av telefonitjenester til 120 offentlige virksomheter. Nortel vokser. Vi bryter stadig nye barrierer. Vi er klar for ny vekst og nye gjennombrudd i et år der Nortel igjen kommer til å sette rekorder.



Nortel

- fra null til grenseløs



«Vi er de første i Norge som tilbyr et abonnement med fast pris, grenseløs bruk og Telenor-dekning. Det gjør vi fordi vi vet at du har viktigere ting å tenke på enn tomme datapakker.»

Christian Pritchard,
gründer og adm.direktør

Historien om mobilselskapet som tar norske bedrifter på alvor begynte i 2019. På bare et par år har Nortel teamet skapt en reell utfordrer og tatt en posisjon som den tredje største aktøren i bedriftsmarkedet.

Nortel er fortsatt et annerledes teleselskap for bedrifter, og en tydelig utfordrer til duopolet i det norske telemarkedet. 5G og måten vi lever på i dag stiller nye krav til bransjen, og derfor var Nortel det første teleselskapet som valgte å slippe databruken fri for bedrifter med abonnementet Grenseløs.

Teamet som etablerte Nortel i 2019 hadde lang erfaring fra mobilbransjen, og en ambisjon om å kunne tilby små og mellomstore bedrifter i Norge billigere og bedre tjenester enn det de to gigantene i telemarkedet. Gründer og administrerende direktør, Christian Pritchard etablerte sitt forrige selskap Mobitalk på loftet hjemme i Ålesund. Da selskapet ble solgt til

Phonero, hadde han bygget opp en betydelig kundebase og konkurranse-dyktige løsninger til shipping og offshore.

I dag er hovedkontoret til Nortel fortsatt i Ålesund, men loftet er byttet ut med inspirerende lokaler midt i sentrum. Christian har et erfarent lederteam i ryggen som deler de samme ambisjonene som skapte grunnlaget for Nortel.

Nortel har hovedkontor i Ålesund, og er representert gjennom egne kontorer, samarbeidspartnere og et landsdekkende forhandlernettsverk gjennom Norges største mobil- og IT leverandør Mobit. Selskapet er notert på vektstørsen Euronext Growth.

A photograph of a woman and a man sitting at a wooden desk, smiling and looking at each other. The woman is on the left, with blonde hair, wearing a dark top. The man is on the right, with short brown hair, wearing a white shirt. They are both looking towards the right side of the frame. In front of them are two laptops, a glass of water, and a smartphone. The background is a plain, light-colored wall. The text "Et annerledes teleselskap for bedrifter" is overlaid in the center of the image.

Et annerledes teleselskap for bedrifter



Høydepunkt Q2

ANTALL SIM

Antall sim er 60 000 ved utgangen av kvartalet, en vekst på 200 % sammenlignet med Q2 i 2021.

ARPU

Gjennomsnittlig inntekt pr. bruker (ARPU) var 331 kroner i kvartalet, mot 399 kroner Q2 2021.

OMSETNING

I kvartalet omsatte Nortel for 56 millioner kroner, mot 22,4 millioner kroner i Q2 2021, som tilsvarer en økning på 150 % YOY,

EBITDA

Justert EBITDA resultat på – 3,5 millioner kroner i kvartalet, mot et justert EBITDA-resultat på – 5,0 millioner kroner i Q2 2021.

OPPKJØP

Selskapet har gjennomført et vellykket oppkjøp av Atea Mobil. Kundebasen er fullintegrrert og tidligere ansatte i Atea Mobil er fullt operative i Nortel.

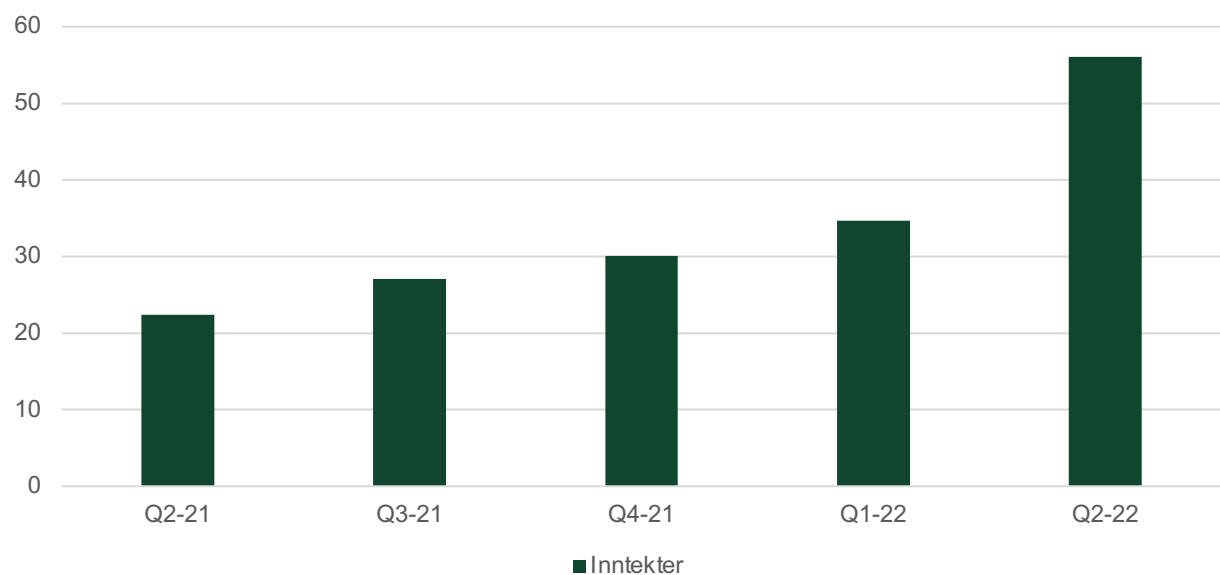
PARTNER

Nortel har signert en langsiktig samarbeidsavtale med Techstep. Avtalen innebærer at begge selskap skal tilby et utvidet produkt og tjenestespekter innen mobilteknologi til sine kunder.



Nøkkeltall

	Andre kvartal		YTD/YE	
	Urevidert	Urevidert	Urevidert	(*) Urevidert
<i>t</i> NOK	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YE 2021
Inntekter	56 045	22 355	90 710	97 335
Trafikk -varekost	41 106	16 247	67 590	69 952
Justert EBITDA	-3 542	-5 007	-11 371	-21 317
Justert EBITDA - margin	- 6 %	- 22 %	- 13 %	-22 %
Driftsresultat	-17 228	- 9 904	-29 976	-45 247
Investeringer	90 768	9 352	105 375	34 579
Kontantstrøm	9 009	- 9 318	- 8 630	-32 891
Aktiverte SIM (<i>i hele tusen</i>)	60	20	60	27
ARPU	331	399	342	386

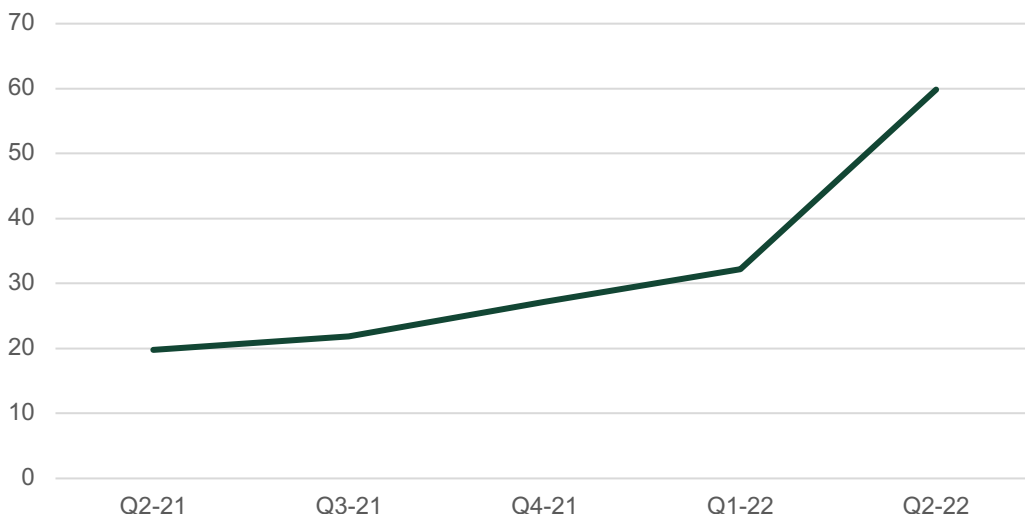


(*) Årsregnskapet er revidert, men ikke justeringene som skiller EBITDA og Justert EBITDA

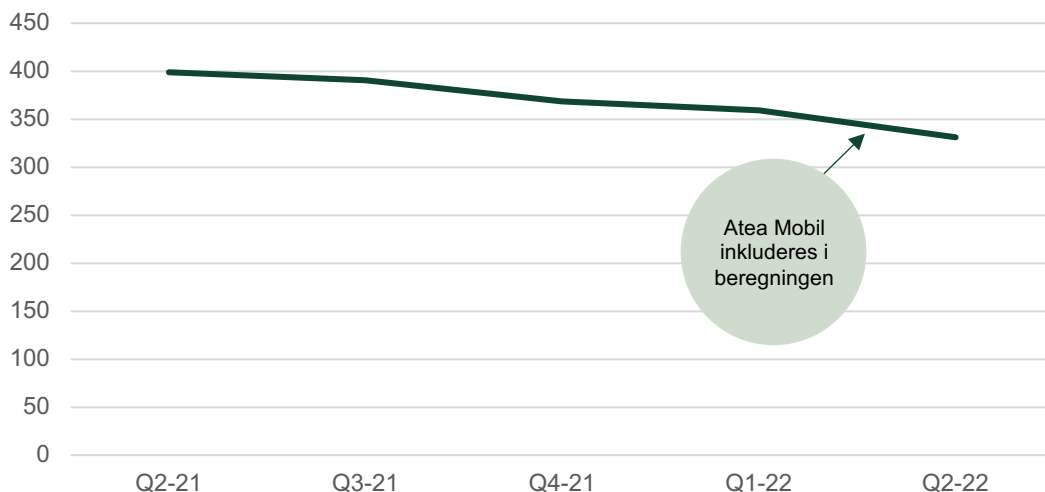
Utvikling



Aktive SIM (hele tusen)



Arpu utvikling



Totalt antall abonnenter ved utgangen av Q2 2022 var 60 000, en økning på 40 000 fra Q2 2021. Den organiske veksten i Q2 er rekordhøye 5300 sim. Oppkjøpet av Atea Mobil tilførte 22 400 sim. Netto organisk vekst de siste 6 måneder er dermed igjen over 10 000 SIM.

ARPU i Q2 2022 er kr. 331, tilsvarende for Q2 2021 kr. 399. Inkluderingen av Atea Mobil medfører at ARPU går noe ned, som en følge av at denne basen inneholder en stor andel offentlige kunder. For organisk sim-base var det en ARPU vekst i Q2 på + kr 6, målt mot forrige kvartal. Da internasjonal roaming og andre tilleggstenester som normalt benyttes utenfor landet fortsatt var preget av lavere reiseaktivitet i kvartalet enn pre-covid, forventes det at ARPU vil øke fremover i takt med at situasjonen normaliseres.

Finansielle resultater

Inkl. tilgjengelig kapital og finansieringssituasjonen

Forholdene beskrevet under er relatert til konsernets utvikling i Q2 2022 (Q2 2021)

Inntekter, utgifter og resultat

Inntekten for Q2 2022 er NOK 56 mill. (22,4) som gir en vekst på 150 % YOY. Målt mot Q1 2022 er veksten på 62 %. Ved utgangen av Q2 2022 hadde selskapet 60 000 abonnenter (20 000), tilsvarende var det 32 000 aktive ved utgangen av Q1 2022, en vekst på 87 %. Oppkjøpet av Atea mobil i kombinasjon med rekordhøy organisk vekst gir dette sterke resultatet.

Driftskostnadene i Q2 2022 er NOK 73,3 mill. (32,3). Veksten i antall kunder, oppkjøp av Atea Mobil, samt den kontinuerlige styrkingen av egen organisasjon og utvikling av samarbeidet med distribusjonskanalene er bakgrunnen for økningen av disse kostnadene.

EBITDA i Q2 2022 er NOK – 5,9 mill. (-6,6). Se Justert EBITDA for nærmere analyse. Netto finans for Q2 2022 er NOK - 0,59 mill. (-0,03). Opptak av langsiktig gjeld er årsaken til økningen. Engangshendelser og ikke- operasjonelle forhold for Q2 2022 er identifisert til NOK 2,4 mill. (1,6). Dette er blant annet avsetninger for opptjent gevinst fra det løpende insentiv-programmet (syntetiske aksjer), samt avsatt bonus til øvrige samarbeidspartnere. Nedgangen i avsetningen skyldes reduksjon i aksjekursen. Videre er det identifisert interne og eksterne kostnader knyttet til emisjon, avtale samt implementering av Atea Mobil i eget driftsmiljø.

Investeringer:

Sum anleggsmidler ved utgangen av Q2 2022 er NOK 166,6 mill. (47,8). Oppkjøpet av Atea Mobil er hovedårsaken til veksten, hvor verdien er fordelt på immaterielle eiendeler og goodwill. Selskapet har i tillegg høy organisk vekst, og immaterielle eiendeler øker som en følge av dette, da selskapet balansefører kostnadene ved anskaffelse av nye abonnenter, og avskriver verdien. I tillegg er posten «utsatt skattefordel» økt, i hovedsak som følge av at selskapet har skattemessig underskudd i Q2.

Kontantstrøm fra *operasjonelle aktiviteter* er positiv med NOK 5,3 mill. (0,0) i Q2. Økning av kortsiktig gjeld trekker kontantstrømmen opp, mens det negative driftsresultatet trekker andre veien.

Kontantstrøm fra *investeringsaktiviteter* er negativ med NOK -90,8 mill. (-9,4). Dette er i hovedsak drevet av oppkjøpet av Atea Mobil, i tillegg klassifiseres utgifter knyttet til anskaffelse av øvrige nye abonnenter som investeringsaktivitet.

Kontantstrøm fra *finansieringsaktiviteter* er på NOK 94,5 mill. (0). Det er gjennomført kontantemisjoner i kvartalet som netto tilførte selskapet NOK 74,5 mill. (0), samt opptak av langsiktig lån på NOK 20 mill.

Finansiell posisjon

Konsernet har eiendeler til verdi av NOK 206,0 mill. (94,6) ved utgangen av Q2. Konsernets egenkapital er NOK 98,2 mill. (65,8), som gir en egenkapital-andel på 48 %. Av disse er verdien av utsatt skattefordel NOK 29,0 mill. (16,1).

Bankinnskudd er på NOK 20,4 mill. (36,4) ved utgangen av Q2. Utover dette har også selskapet ubenyttede trekkrettigheter på NOK 20 mill. (9,0). Langsiktig gjeld var på NOK 44 mill. (5,9). Av disse er NOK 35,0 mill. (0,0) rentebærende.

Personell og organisasjon

Ved utgangen av Q2 er antall arbeidstakere i konsernet 56 FTE (41). Inkludert eksterne ressurser som arbeider i andre foretak, men for Nortel, gir konsernet arbeid for 90 personer. Overtakelsen av Atea Mobil og organisk kundevekst er årsakene til økningen.



Fortsettelse finansielle resultater

Inkl. tilgjengelig kapital og finansieringssituasjonen

Forholdene beskrevet under er relatert til konsernets utvikling i Q2 2022 (Q2 2021)

Risiko og usikkerhet

Selskapet har identifisert disse gruppene av risiko for den videre drift og utvikling, forretningsrisiko i bransjen, risiko relatert til driften av selskapene, samt likviditetsrisiko for drift og vekst. De mest signifikante områdene er beskrevet under.

Markedsrisiko

Selskapet har moderat med langsiktig rentebærende gjeld, og omfanget av transaksjoner i utenlandsk valuta er av insignifikant karakter. Selskapet har ikke tatt i bruk sikringsinstrumenter, og fremtidig rentekostnad vil følge utviklingen i rentemarkedet.

Det er identifisert risiko for inntjening og marginbilde gjennom endret konkurranseklima, innføring av ny teknologi, samt endringer i de regenerative betingelser bransjen arbeider etter. Marginbilde for selskapet fremover vil bli vesentlig styrket som følge av den vedtatt endringen fra status som SP + til MVNO. Selskapet overvåker disse forhold kontinuerlig, og har ikke identifisert utvikling eller hendelser som i betydelig grad hindrer planlagt utvikling av selskapet. Videre er det identifisert risiko for at hendelser kan svekke selskapets renommé gjennom uautorisert spredning av personlige data som besittes av selskapet. Selskapet har innført systemer med høy grad av sikkerhet, samt ikke-papirbaserte rutiner og arkiver som tilfredsstillende gjeldene GDPR lovverk på området.

Likviditetsrisiko

Det er styrets vurdering at selskapet gjennom kvartalets emisjoner og låneopptak i all hovedsak er tilført tilstrekkelig likviditet til å sikre selskapets drift og vekst. Tilgjengelig likviditet pr. 30.06.2022 er NOK 20,4 mill. I tillegg har selskapet ubenyttede trekkrettigheter på NOK 20 mill.

Kredittrisiko

Størstedelen av tjenestene Nortel leverer faktureres på forskudd, dette bidrar til å dempe selskapets kredittrisiko. Selskapet har kunder over hele landet, fordelt over mange bransjer i tillegg til offentlig sektor, og antall kunder er høyt i forhold til inntekten. Selskapet har rutiner for kredittsjekk av kunder før etablering av kundeforhold, og overvåkning av Konkursregisteret for å minimere tap. Selskapet har kostnadsført NOK 0,1 mill. som følge av konkurser blant kunder i kvartalet.

Hendelser etter balansedag

Ingen spesielle hendelser.

Vedrørende transaksjoner mellom nærstående

Det bekreftes at det ikke har vært vesentlige transaksjoner mellom nærstående parter i den perioden som rapporten dekker.

Ansvarsfraskrivelse

Noen av utsagnene i Nortels kvartalsrapport gir retning for kommende perioder, og det faktiske utfallet kan bli ulikt hva som det her gis uttrykk for. I tillegg til de forhold som er tatt frem, kan det være andre forhold som får påvirkning på konsernets utvikling fremover. Dette kan være forhold som endringer i konkurranseforhold, påvirkning fra den generelle økonomiske utviklingen, endringer i markeds forhold, endringer i nasjonale og internasjonale lover og reguleringer, finansielle reguleringer og politisk risiko.



Resultatregnskap

		Urevidert	Urevidert	Urevidert	Urevidert
<i>tNOK</i>	<i>Note</i>	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Trafikk- og abonnements inntekter	5	55 892	22 334	90 405	40 201
Andre inntekter		153	21	305	21
Sum inntekter		56 045	22 355	90 710	40 222
Trafikk -varekost		41 106	16 247	67 590	29 305
Personell	4	9 614	8 802	16 435	16 644
Andre driftskostnader	4	11 237	3 897	19 157	9 134
EBITDA		-5 913	- 6 590	-12 471	-14 861
Av- og nedskrivninger	2	11 315	3 313	17 505	6 266
EBIT/Driftsresultat		-17 228	-9 904	-29 976	-21 126
Netto finans		-589	-27	-834	-104
Skattekostnad	1	-3 846	- 2 185	-6 621	-4 689
Resultat etter skatt	7	-13 971	-7 746	-24 189	-16 541



Balanse

		Urevidert	Urevidert	Revidert
tNOK	Note	Q2 2022	Q2 2021	2021
Eiendeler				
Immaterielle eiendeler	2	109 910	31 138	67 499
Goodwill	2	26 806	0	
Utsatt skattefordel		28 984	16 132	
Varige driftsmidler	2	892	514	1 049
Finansielle anleggsmidler		14	9	21
= Sum anleggsmidler		166 605	47 793	68 570
Varer		1 171	795	959
Kundefordringer		12 421	2 787	4 999
Andre kortsiktige fordringer		5 380	6 794	5 223
Bankinnskudd o.l.		20 410	36 430	29 040
= Sum omløpsmidler		39 382	46 805	40 221
= Sum eiendeler		205 987	94 598	108 791
Egenkapital og gjeld				
Aksjekapital		188	144	144
Overkurs		98 018	65 627	46 912
= Sum egenkapital	3	98 206	65 772	47 056
Langsiktig gjeld				
Gjeld til kredittinstitusjoner		35 000	0	15 000
Annen langsiktig gjeld	4	9 004	5 911	11 125
= Sum langsiktig gjeld		44 004	5 911	26 125
Kortsiktig gjeld		63 777	22 916	35 609
= Sum gjeld		107 781	28 826	61 735
= Sum egenkapital og gjeld		205 987	94 598	108 791



Kontantstrøm

Alle tall i tnok	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter	5 268	34	2 236	-7 169
Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter	-90 768	-9 352	-105 375	-18 332
Netto kontantstrøm fra finansieringsaktiviteter	94 509	0	94 509	0
Netto endring i kontanter og kontantekvivalenter	9 009	-9 318	-8 630	-25 501
Beholdning av kontanter og kontantekvivalenter ved periodens begynnelse	11 401	45 749	29 040	61 931
Beholdning av kontanter og kontantekvivalenter ved periodens slutt	20 410	36 430	20 410	36 430

Noter til regnskapet



Note 1 Generell informasjon og prinsipper for regnskapsutarbeidelse

Nortel AS og datterselskaper Nortel Marked AS utgjør konsernet Nortel AS (Nortel). Nortel selger hovedsakelig telekomtjenester gjennom ulike abonnementstjenester, samt telekomprodukter via nettbutikk. Nortel tilbyr abonnement med fast pris, grenseløs bruk og Telenordekning, og selskapets hovedkontor er lokalisert i Ålesund. Nortel er notert på Euronext Growth med tickeren NTEL.

Det konsoliderte kvartalsregnskapet er utarbeidet etter de samme regnskapsprinsipper som fremkommer av årsregnskapet til Nortel for 2021.

Skattekostnaden hensyntar både endring i både betalbar skatt og endring i utsatt skatt/skattefordel i perioden. Permanente forskjeller påløpt i perioden er hensyntatt i sin helhet, mens 1/4 av endringen i midlertidige forskjeller mellom skattemessige og regnskapsmessige verdier for året er tidfestet til kvartalet. Kvartalsregnskapet er ikke revidert.

Note 2 Immaterielle eiendeler og varige driftsmidler (tall i TNOK)

2. Kvartal	Goodwill	Programvare	Immaterielle eiendeler	Varige driftsmidler	Sum
Anskaffelseskost 31.03.2022	0	5 670	76 457	1 619	83 744
Tilgang	27 730	940	62 962	70	91 702
Avgang	0	0	0	0	0
Anskaffelseskost 30.06.2022	27 730	6 610	139 419	1 688	175 448
Akkumulerte avskrivninger 31.03.2022	924	3 064	33 055	795	37 839
Balanseført verdi 30.06.2022	26 806	3 545	106 364	893	137 608
Periodens avskrivninger	924	514	9 738	138	11 315
Forventet økonomisk levetid	5 år	3 år	3 år	3 år	
Avskrivningsplan	Lineær	Lineær	Lineær	Lineær	

Nortel har i april 2022 inngått avtale om å overdra virksomheten til Atea Mobil. Virksomheten som er overdratt til Nortel består i hovedsak av kundebasen til Atea Mobil samt ansatte. Overdragelsesum er NOK 72,5 million. Tidspunkt for oppkjøp er 1. mai 2022.

Kundebasen til Atea Mobil er balanseført som tilgang immaterielle eiendeler i 2. kvartal 2022. Tilgang immaterielle eiendeler i 2. kvartal inkluderer også aktiverte utgifter direkte relatert til anskaffelse av øvrige kunder. Tilgang goodwill i 2. kvartal er i sin helhet relatert til anskaffelse av virksomheten til Atea Mobil. Økonomisk levetid på goodwill er satt til 5 år.

Inkludert i immaterielle eiendeler i balansen er også utsatt skattefordel med NOK 29,0 mill.



Note 3 Egenkapital (tall i TNOK)

2. Kvartal	Aksjekapital	Overkurs	Sum
Egenkapital 31.03.2022	144	36 394	36 838
Kapitalforhøyelse	44	75 295	75 339
Periodens resultat	0	-13 971	-13 971
Egenkapital 30.06.2022	188	98 018	98 206

I løpet av 2. kvartal er det gjennomført to kontantemisjoner hvor det er utstedt til sammen 4 386 708 nye aksjer til tegningskurs NOK 18,00 per aksje hvorav NOK 17,99 var overkurs. Kostnader knyttet til emisjonene er ført mot egenkapitalen.

Note 4 Bonusrelaterte avsetninger

Styret, ledelsen og andre nøkkelressurser for konsernet er deltakere i en incentivordning i form av syntetiske aksjer. Formålet med ordningen er å sikre incentiver for verdiskaping i konsernet. De syntetiske aksjene gir deltakerne rett på kontantbasert bonusutbetaling under gitte kriterier, som en fremtidig notering på Euronext Oslo eller Euronext Expand Oslo, eller ved salg av minimum 80 % av selskapets aksjer.

For ansatte er det krav om ansettelse over en nærmere bestemt periode for å opptjene bonus under denne incentivordningen. Kostnadsføring gjøres proporsjonalt med opptjeningstid. For leverandørene beregnes antall syntetiske aksjer basert på solgte sim.

I Q2 2022 er avsetningen redusert med TNOK 1 241 (inkl. arbeidsgiveravgift) knyttet til denne incentivordningen. Avsatt forpliktelse pr. 30.06.2023 er TNOK 7 027. Fra og med Q2 2021 er dette klassifisert som annen langsiktig gjeld. Kostnaden/avsetningen er beregnet basert på aksjekurs per 30.06.2022, fratrukket inngangsverdi på aksjene. Inngangsverdien er nærmere angitt i den enkeltes avtale. De syntetiske aksjene gir ingen stemmerett eller rett til avkastning utover utbetaling basert på verdi ved opptjening.

I tillegg til incentivordning ovenfor, har ledelsen en bonusavtale basert på oppnådd EBITDA og antall aktive sim-kort. Denne bonusen har en øvre grense på 25 % av avtalt årslønn. Det er kostnadsført TNOK 499 i bonus til ledelsen i Q2 2022.

I Q2 er det også avsatt for bonus til øvrig samarbeidspartner på TNOK 297. Bonusen er avsatt basert på antall aktive sim generert av samarbeidspartner ved utgangen av Q2 2022. Avsatt forpliktelse pr. 30.06.2022 er TNOK 1 978. Bonusen kommer til utbetaling ved en fremtidig notering på Euronext Oslo eller Euronext Expand Oslo, eller ved salg av minimum 80 % av selskapets aksjer. Avsetningen er klassifisert som annen langsiktig gjeld.

Note 5 Driftsinntekter

Nortel opererer utelukkende i det norske bedriftsmarkedet. Inntektene til Nortel består av inntekter fra salg av telekom-tjenester og inntekter fra salg av telekomutstyr.

Salgsinntekter	2. kvartal 2022	2. kvartal 2021	YTD 2022	YTD 2021
Salg av telekom-tjenester	55 760	22 182	89 886	39 794
Salg av telekomutstyr	132	153	387	407
Sum salgsinntekter	55 892	22 334	90 273	40 201



Note 6 Aksjekapital og aksjonærinformasjon

Aksjekapitalen på NOK 188 032 består av 18 803 200 aksjer a NOK 0,01. Alle aksjene har like rettigheter.

Aksjonærer per 30.06.22	Total	Eierandel
Lapas AS	3 395 594	18,1 %
Proff Invest AS*	3 068 555	16,3 %
Stette Invest AS	2 921 452	15,5 %
Skandinaviska Enskilda Banken AB	2 152 925	11,4 %
Danske Bank A/S**	905 352	4,8 %
Viddals Gartneri AS	640 000	3,4 %
Byggtorget Holding	555 832	3,0 %
Investel AS	462 388	2,5 %
Arisona Holding AS***	458 818	2,4 %
Marum Executive Search AS	385 269	2,0 %
Techvest AS	332 088	1,8 %
Alpine Capital AS	325 000	1,7 %
Robust 1 AS	320 512	1,7 %
Høgnabben AS	261 300	1,4 %
RH-Invest AS	245 631	1,3 %
TRH AS	230 624	1,2 %
Castling AS	188 417	1,0 %
Sum	16 849 757	89,6 %
Øvrige (eierandel < 1%)*****	1 953 443	10,4 %
Totalt antall aksjer	18 803 200	100,0 %

* Daglig leder Christian Pritchard eier 100 % av aksjene i Proff Invest AS

** Styremedlem Søren Sundahl disponerer denne posten

*** Styreleder Arild Hustad eier 50 % av aksjene i Arisona Holding AS

**** CFO Dag Nåheim eier 165 841 aksjer (0,88 %), styremedlem Ivar Nesset eier 124 758 aksjer (0,66 %) gjennom In Decision AS, styremedlem Bente Solid Storehaug eier 11 112 aksjer (0,06 %) gjennom Digital Hverdag AS.



Note 7 Resultat per aksje (tall i TNOK)

	Q2 2022	Q2 2021	YTD 2022	YTD 2021
Resultat etter skatt TNOK	-13 971	-7 746	-24 189	-16 541
Antall aksjer	17 558	14 416	15 987	14 416
Resultat per aksje NOK	-0,80	-0,54	-1,51	-1,15

* I løpet av Q2 2022 er det blitt gjennomført to emisjoner. I beregningen av resultat per aksje er det lagt til grunn vektet antall aksjer i de ulike periodene. God regnskapsskikk har ingen standard for beregning av resultat per aksje, så Nortel har valgt tilnærmingen beskrevet ovenfor for sin beregning av resultat per aksje.

Note 8 Hendelser etter balansedag

Ingen spesielle hendelser



Alternative utviklingstall

Nortel sitt regnskap er utarbeidet i samsvar med de regnskapsprinsipper som er beskrevet i årsregnskapet for 2021. I tillegg til den regnskapsmessige fremstillingen av selskapets finansielle situasjon, er det selskapets intensjon å fremlegge en alternativ presentasjon, alternative utviklingstall (AU) med den hensikt å vise selskapets underliggende utvikling over tid.

AU er justerte tallstørrelser, basert på de tallstørrelser som er presentert og utarbeidet i samsvar med regnskapsloven og god regnskapsskikk, definert, kalkulert, brukt konsistent og på en transparent måte over flere år, hvor det er hensiktsmessig. AU tar opp og vurderer forhold som er utenfor normal drift, f.eks. engangshendelser og forhold som avsetninger for tekniske migrasjoner, restrukturering, nedskrivninger, strategiske prosesser, refinansieringer og aksjebaserte kompensasjonsordninger. Justert EBITDA (Earnings before Interest, taxes, depreciations and amortisations), er ett finansielt parameter som Nortel antar å være relevant for investorer og analytikere.

Justert EBITDA er driftsresultat fratrasket avskrivninger, amortiseringer, verdifall, utenlandsk valuta forskjeller, samt engangshendelser og ikke- operasjonelle forhold.

Justert EBITDA (tall i TNOK)				
	Andre kvartal		Year to date	
	Urevidert	Urevidert	Urevidert	Urevidert
<i>tNOK</i>	Q2 2022	Q2 2021	30.06.2022	30.06.2021
Driftsresultat	-17 228	-9 904	-29 976	-21 127
Av- og nedskrivninger	11 315	3 313	17 505	6 266
EBITDA	-5 913	-6 590	-12 471	-14 861
Migrasjoner	134		256	
Oppstartskostnader nye produkter/markeder		391		391
Emisjon og børsintroduksjon	3 182		3 262	
(*) Aksjekurs relaterte kompensasjoner	-945	1192	-2 121	2 852
Justert EBITDA	-3 542	-5 007	-11 074	-11 618

(*) Se Note 4.



nortel

Nortel AS
Parkgata 2, 6003 Ålesund

ir@nortel.no / 70 30 99 00