

ÅRSRAPPORT 2017



StrongPoint

Nøkkeltall 2015 - 2017

Nøkkeltall	2017	2016	2015	
Driftsinntekter ¹⁾	951 477	1 120 166	1 146 049	TNOK
Årlig vekst	-15,1 %	-2,3 %	38,3 %	%
Driftsresultat før avskrivninger (EBITDA)	52 446	111 679	90 479	TNOK
Resultat før skatt (EBT)	14 231	79 233	49 564	TNOK
Totalkapital	695 609	659 323	675 351	TNOK
Egenkapital	281 013	320 981	297 247	TNOK
Egenkapitalgrad ²⁾	40,4 %	48,7 %	44,0 %	%
Likviditetsgrad ³⁾	1,02	1,24	1,06	
Fortjeneste pr. aksje ⁴⁾	0,23	1,68	0,82	NOK
Antall utestående aksjer (gjennomsnitt for året)	44 271	44 271	44 271	T
Antall aksjer pr. 31.12	44 376	44 376	44 376	T
Børskurs (Oslo Børs)	11,10	16,20	14,15	NOK
Antall ansatte 31.12	580	580	580	

Regnskapsår	Generalforsamling	Utbytte pr aksje
2017	24.04.2018	0,50
2016	20.04.2017	0,50
2016	05.01.2017	1,00
2015	28.04.2016	0,45
2014	30.04.2015	0,35
2013	25.04.2014	0,30
2012	26.04.2013	0,25
2011	08.05.2012	0,25

1) Driftsinntekter

Driftsinntekter inkluderer resultatandel fra tilknyttede selskap.

2) Egenkapitalgrad

$\frac{\text{Egenkapital per 31 desember}}{\text{Totalkapital per 31 desember}} \times 100$

3) Likviditetsgrad

$\frac{\text{Omløpsmidler per 31 desember}}{\text{Kortsiktig gjeld per 31 desember}}$

4) Fortjeneste pr aksje

$\frac{\text{Resultat etter skatt}}{\text{Gj.snittlig antall aksjer}}$

StrongPoint befester sin stilling i Europa

Kjære aksjonærer

Vi kan se tilbake på et år hvor vi har styrket vår posisjon som en ledende spesialist innen detaljhandelsteknologi. I løpet av året har vi utviklet flere nye teknologiløsninger og styrket vår tilstedeværelse i det europeiske markedet.

Konsernet omsatte for 951 millioner kroner i 2017 med et EBITDA-resultat på 52 millioner kroner og en operasjonell kontantstrøm på over 27 millioner kroner. Dette var klart svakere enn i 2016, som var et år preget av store prosjekter innen kontanthåndtering og verditransport. Det ble ikke levert tilsvarende prosjekter i 2017. En stor andel av omsetningen kom fra tilbakevendende inntekter (service, lisenser og etiketter), som utgjorde ca. 50 prosent.

StrongPoint mener det er viktig å ha en forutsigbar utbyttepolitikk. I tråd med dette har vi besluttet å forslå et ordinært utbytte på 50 øre for 2017, det syvende år på rad.

StrongPoint opprettholdt det høye nivået på investeringer i teknologiutvikling. Vi har i løpet av året utvidet vår produktportefølje innen områder hvor vi ser et stort potensiale, spesielt innenfor e-handel. StrongPoint har utpekt Spania, Tyskland, Frankrike og Russland som sine prioriterte markeder. Vi har styrket salgs- og markedsapparatet, noe som har resultert i en organisk vekst på ca 25 prosent i egenutviklet detaljhandelsteknologi.

Norden og Baltikum

Det har ikke vært inngått større kontrakter i hjemmemarkedene i 2017. Vi ser en spennende utvikling innen Click & Collect med flere leveranser til et av Sveriges ledende dagligvarekjede.

Installert base innenfor de ulike løsningsområdene har aldri vært større, noe som bør sikre en god underliggende drift i årene fremover.

EMEA

EMEA blir et stadig viktigere marked for StrongPoint. Hele 79 prosent våre kontanthåndteringsløsninger ble levert til land utenfor våre hjemmemarkeder i 2017. Aktiviteten i disse markedene har aldri vært større. Flere har nådd en kritisk størrelse, som sikrer en lønnsom organisk vekst. Våre M&A ressurser og vårt fokus har økt betraktelig i disse landene for å fremskynde vår utvikling i EMEA.

I løpet av juni ble utrullingsprosjektet hos Alimerka fullført med vel 700 kontanthåndteringsløsninger. Disse er basert på en langsiktig leieavtale, som vil gi forutsigbare inntekter i årene fremover. Spania, vårt største marked i EMEA, teller nå 22 medarbeidere, og våre spanske kolleger har lagt bak seg et meget godt år. Dette markedet nærmer seg nå 3 000 installerte kontanthåndteringsløsninger.

Oppkjøpet av partneren i Spania i desember 2016 er vellykket. En slik fremgangsmåte ønsker vi å kopiere i Tyskland og Frankrike. Sistnevnte passerte 2 000 installerte kontanthåndteringsløsninger, mens tallene for

Tyskland og Belgia var noe lavere. Disse to landene har en stor base Select & Collect.

Russland

Russland har i flere år vært et stort marked for våre verditransportvesker. I 2017 fikk vi vår største avtale på vår egenutviklede detaljhandelsteknologi i dette markedet med Utkonos. Etter en vellykket pilot ble det i desember signert en strategisk intensjonsavtale, som innebærer mulige leveranser på opptil 2 000 enheter de neste fem årene. Utkonos, med sine 1 800 ansatte innenfor logistikk og e-handel, ble vår første kunde uten fysiske butikker. Dette kan bli et stort gjennombrudd for StrongPoint i Russland.

Sør-Øst Asia

Vi mener Malaysia er et spennende Retail-marked, som kan by på store muligheter for konsernet. Organisasjonen ivaretar også vår partner i Australia, som kjøpte 50 kontanthåndteringsløsninger i 2017. Vi har iverksatt tiltak for å få redusert kostnadene på sikt, og vil fokusere mer på salg gjennom partnere.

Labels

Vårt forretningsområde for selvklebende etiketter har lagt et godt år bak seg. Sammenslåing av to fabrikker, samtidig som vi flyttet til ny lokasjon medførte driftsforstyrrelser i begynnelsen av året.

Vi forventer en positiv utvikling nå som prosjektet er ferdigstilt, med høyt kvalifiserte medarbeidere, Europas mest moderne maskinpark og nye funksjonelle lokaler.

Vi anser fremtiden for selvklebende etiketter som et vekstmarked. Etiketter er viktig for å differensiere varene ovenfor forbrukerne, samtidig som det stilles høye krav til merking og sporbarhet. Fokus på digital teknologi, produksjonskvalitet og leveringsdyktighet, forblir kritiske suksessfaktorer.

Fremtidsutsikter

StrongPoint sin misjon er å øke butikkjederes lønnsomhet via innovative, integrerte teknologiske løsninger, både i butikkene og via ulike e-handelskonsepter. Dette realiseres ved å effektivisere hverdagen og øke trivselen og sikkerheten for butikkansatte. I tillegg vil vi gi forbrukerne en funksjonell, effektiv og hyggelig handleopplevelse i butikk og på nett. StrongPoint sin visjon er å bli en anerkjent global leverandør av slike innovative detaljhandelsløsninger. Vi mener at StrongPoint-merkevaren blir sterkere for hver dag. Vårt tilbud i dag og i morgen vil basere seg på at vi analyserer detaljhandelkjedenes daglige utfordringer nøye, og kombinerer dette med forbrukernes endrede handlemønstre og ulike digitale trender.

På slutten av året utvidet vi e-handelsporteføljen med oppkjøpet av Cub Business Systems AB. Vi mener kombinasjonen av effektiv plukking i butikk og selvbetjente, smarte hentestasjoner, vil øke effektiviteten for våre kunder.

Vi er i høy grad et prosjektdrevet selskap. Det er ikke alltid enkelt å være forutsigbar fra kvartal til kvartal. Dog er våre årlige vekstambisjoner en drivende kraft i konsernledelsen, herunder strategiske og verdiøkende oppkjøp.



Våre kunder har alltid et valg. Vi må alltid levere større kundeverdier enn våre konkurrenter. Og vi må evne å transformere denne kundeverdien til attraktive aksjonærverdier. Når vi ser fremover, er vi optimistiske på at vi vil lykkes med denne ambisjonen.

J. Waaler
Jørgen Waaler
 Konsernsjef

Om StrongPoint

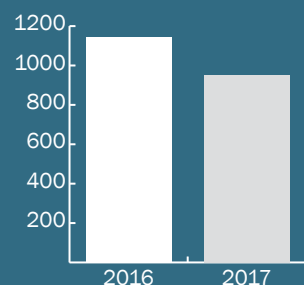
StrongPoint leverer teknologi som effektiviserer butikkdriften. Produktporteføljen består av egenutviklede produkter (Proprietary Technologies) og tredjepartsprodukter (3rd Party Technologies).

Selskapet er også en ledende leverandør av IBNS (Intelligent Banknote Neutralisation System) teknologi til butikker, verditransport og minibanker, og er en av Skandinavias største etikettleverandører.

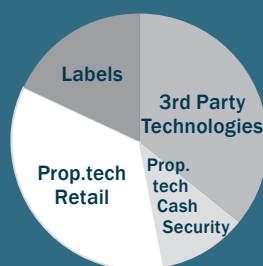


Vi har investert betydelig i salg- og markedsføringsaktiviteter gjennom året. Dette har medført en vesentlig større gjenkjennelse av StrongPoint som en merkevare av teknologi og produktivitet til detaljhandelen. Særlig innenfor dagligvare e-handel har selskapet høstet internasjonal anerkjennelse.

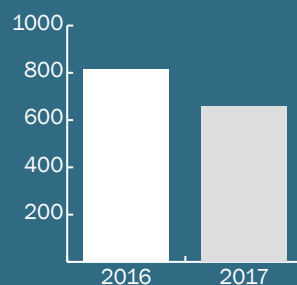
Nøkkeltall 2016 - 2017 (MNOK)



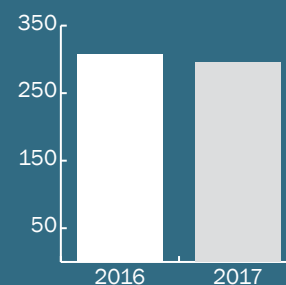
Salgsinntekter



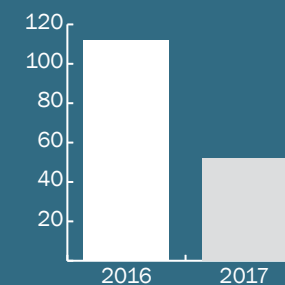
Pr. forretningsområde



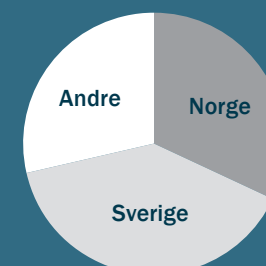
Produktsalg



Serviceinntekter



EBITDA



Markeder

Misjon

Å øke butikkeiernes produktivitet via
innovative, integrerte teknologiske
løsninger i butikkene





Visjon

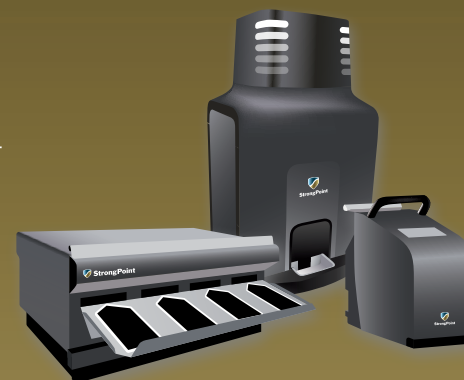
Å bli en anerkjent global leverandør
av butikkteknologi

Egenutviklede produkter fra StrongPoint



Select & Collect

Select & Collect lagrer og sikrer høyverdiprodukter i butikken. Våre kunder reduserer svinnet og lagerstyringen blir enda mer effektiv.



Kontanthåndtering

Lukket kontanthåndtering automatiserer, forseglar og sikrer kontantene i kassapunktet og på bakrommet. Våre kunder reduserer kostnadene, og oppnår økt fleksibilitet, sikkerhet og kundeservice.

Click & Collect og e-handel

Click & Collect gjør det mulig å handle på nett og plukke opp dagligvarer uten å måtte forholde seg til butikkens åpningstider. Cub E-Commerce Logistics Suite effektiviserer detaljhandlerens daglige rutiner relatert til e-handel.

AMBIENT		CHILLED			FROZEN	
1	4	7	10		13	16
2	5	8	11		14	17
3	6	9	12		15	18

Self-checkout

Self-checkout er spesielt godt egnet for detaljister med et høyt antall transaksjoner og som har kunder med mellomstore handlekurver. Våre kunder forbedrer kundeopplevelsen og reduserer køene i kassaområdet.



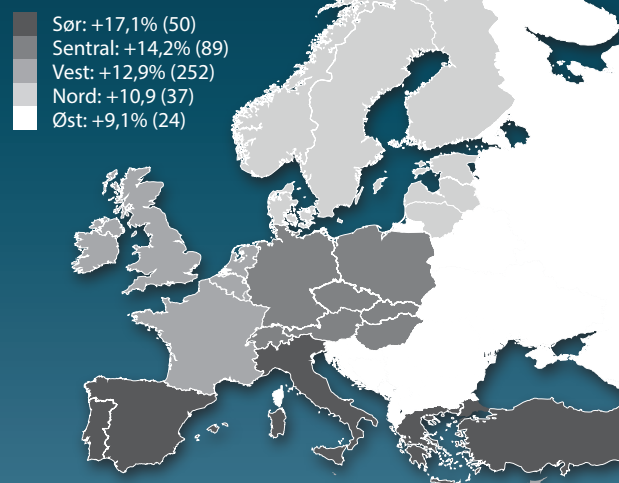
Markedssituasjonen i Europa

Netthandel i vekst

I Europa ble det handlet på nett for ca 455 milliarder Euro i 2015, og omsetningen vil fortsette å vokse i årene fremover. Tyskland, Storbritannia og Frankrike sto for ca 60 % av netthandelen i Europa, og i følge ecommerce Europa var veksten størst i Ukraina, Tyrkia og Belgia.

StrongPoint er langt fremme i å tilby teknologi og løsninger for henting av varer via Click & Collect hentesasjoner. Med oppkjøpet av Cub Business Systems AB tilbyr vi også komplementære løsninger som effektiviserer vareplukk i butikk/lager, samt sørger for en effektiv levering til kunder, hjem eller via Click & Collect hentesasjoner.

Netthandelsvekst i 2015
(omsetning i milliarder EUR)



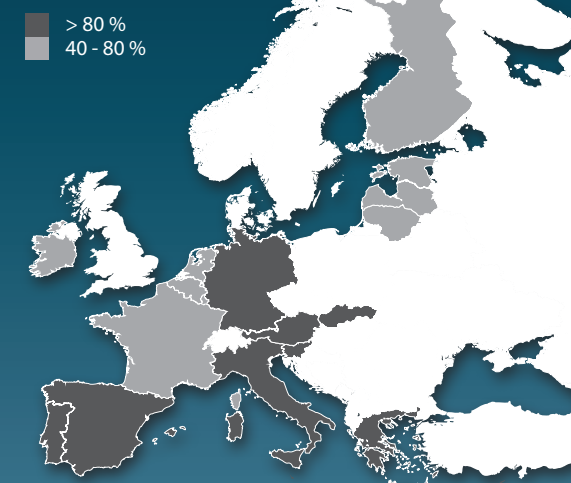
Kilde: Ecommerce Foundation (May 2016)

Stabil bruk av kontanter i Eurosonen

Kontanter sto for ca 79 % av alle daglige transaksjoner i butikk i Eurosonen i 2016 ifølge den europeiske sentralbanken (ECB). Bruken av kontanter varierte blant de 19 medlemslandene, fra 45 % i Nederland til hele 92 % på Malta.

Vi ser at kontantbruken i våre prioriterte markeder forblir høy i mange år fremover. Vi tror også utviklingen vi har sett i Skandinavia med effektivisering av kontanthåndtering i kassapunktet vil skje i resten av Europa. Dette gir et godt potensial for våre kontanthåndteringsløsninger.

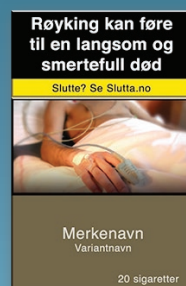
Andel kontantbruk i butikk i Eurosonen



Kilde: ECB, Deutsche Bundesbank and De Nederlandsche Bank

Ny tobakkslov i EU

EU sitt nye tobakksdirektiv trer i kraft 20. mai 2020 med blant annet felles merking og emballasje av tobakksvarer. De nye reglene har medført økt interesse for automatiserte salgsløsninger som Select & Collect.



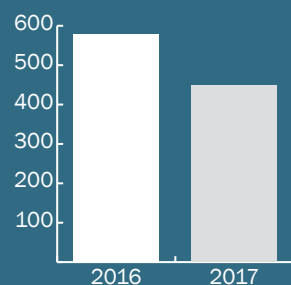
Proprietary Technologies

Proprietary Technologies omfatter salg og service av løsninger basert på StrongPoint sin egneide teknologi. Forretningsområdet består av Retail og Cash Security. Tallene for Proprietary Technologies viser omsetning og resultat som teknologi-produktene genererer i hele verdikjeden i StrongPoint.

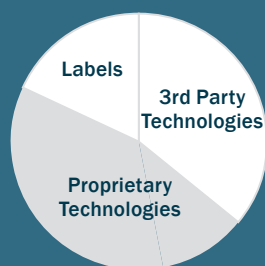


Vi har opprettholdt nivået på investeringer i teknologiutvikling. Dette har beveget selskapet nærmere sin visjon om å bli en anerkjent global leverandør av teknologiløsninger til detaljhandelen.

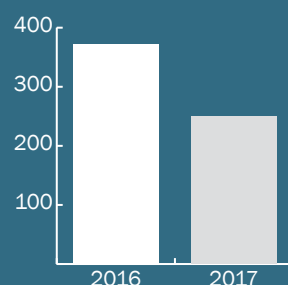
Nøkkeltall 2016 - 2017 (MNOK)



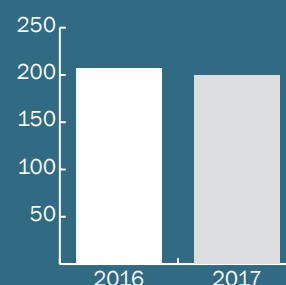
Salgsinntekter



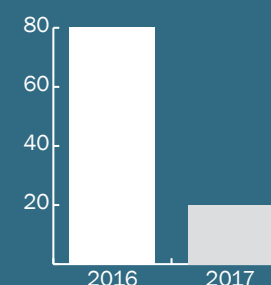
Andel av konserninntektene



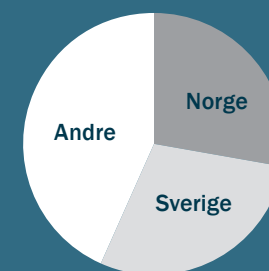
Produktsalg



Serviceinntekter



EBITDA



Markeder

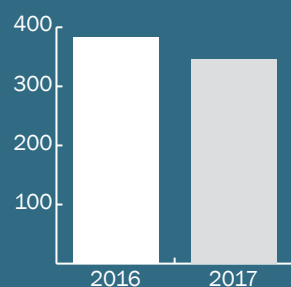
Proprietary Technologies - Retail

Retail leverer StrongPoint sin egenutviklede teknologi som effektiviserer butikkdriften og forenkler handleopplevelsen for butikkenes kunder. Løsninger og tjenester som kontanthåndtering, Select & Collect, Click & Collect, selvbetjente kasser og Retail Suite programvare bidrar til å gjøre hverdagen enklere for detaljistene.

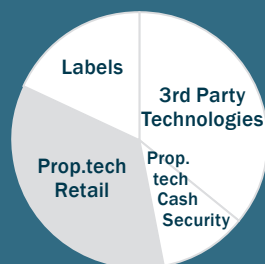


Vi sikret oss nye kontrakter og videreutviklet vår Click & Collect-løsning i 2017 etter en vellykket lansering året før. I tillegg utvidet vi vår produktportefølje innen e-handel med oppkjøpet av Cub. Vi tilbyr markedets mest fleksible Click & Collect-løsning, som blir skreddersydd hver enkelt kunde.

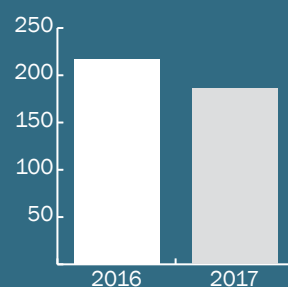
Nøkkeltall 2016 - 2017 (MNOK)



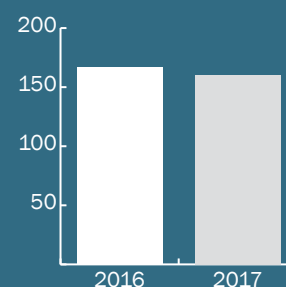
Salgsinntekter



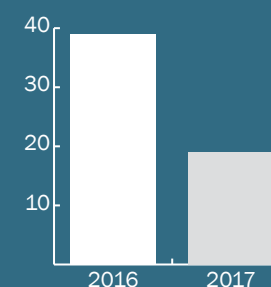
Andel av konserninntektene



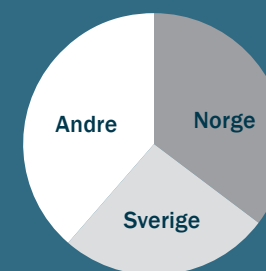
Produktsalg



Serviceinntekter



EBITDA



Markeder



StrongPoint styrker sin satsing på e-handel

Digitaliseringen av varehandelen akselererer, og effektive flerkanaals- og logistikk-løsninger representerer viktige elementer for StrongPoint sine kunder.



Jørgen Waaler
CEO
StrongPoint ASA

StrongPoint har hatt en meget vellykket lansering av Click & Collect. Kjøpet av Cub kompletterer vår løsning og gjør oss i stand til å levere fremtidsrettede systemer til våre kunder i inn- og utland.



Pick&Collect



QueueManager



DeliveryManager



RouteManager

I 4. kvartal kjøpte StrongPoint det svenske selskapet Cub Business Systems AB. Selskapet tilbyr mobile e-handels-løsninger som effektiviserer vareplukk i butikk/lager, samt sørger for en effektiv levering til kunder, hjem eller via Click & Collect hentestasjoner. Cub sin mobile logistikkplattform CubLink® blir i dag benyttet av mer enn 6 000 butikker i Sverige.



I 1. kvartal signerte StrongPoint en rammeavtale med en av Sveriges ledende dagligvarekjede for leveranser av Click & Collect-løsninger.

I 4. kvartal ble det inngått en rammeavtale med Utkonos i Russland, en ledende e-handelsvirksomhet innen dagligvare uten fysiske butikker. Rammeavtalen inkluderer en intensjon om å levere 2 000 Click & Collect-løsninger basert på felles utvikling fra StrongPoint og Utkonos de neste fem årene.

Utrullingen av kontanthåndteringsløsninger til Alimerkas 170 butikker ble ferdigstilt i 2. kvartal.

I 3. kvartal leverte StrongPoint 50 kontanthåndteringsløsninger til vår partner i Australia. StrongPoint ser fortsatt et potensiale for sine løsninger i utvalgte markeder i Asia, og har i løpet av året jobbet aktivt og fokusert med markedsbearbeidingen i regionen.



EuroShop

The World's No. 1 Retail Trade Fair

5 - 9 March 2017

Düsseldorf · Germany

 **StrongPoint**



5. - 9. mars deltok StrongPoint på EuroShop, en av verdens ledende messer innen detaljhandelen. StrongPoint presenterte fem nye løsninger i Düsseldorf; Singleslot Cash Management-løsning for mindre detaljister, neste generasjon Select & Collect tilpasset selskapets nye self-checkout-løsning, og en ny versjon av Click & Collect med ulike temperatursoner. I tillegg ble selskapets Retail Suite introdusert på messa, en felles plattform for å overvåke, administrere, analysere og håndtere alle StrongPoint sine egenutviklede løsninger.

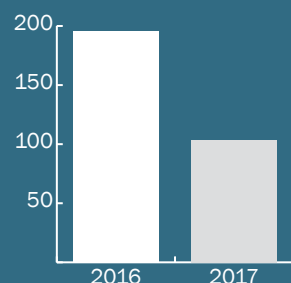
Proprietary Technologies - Cash Security

Cash Security tilbyr løsninger for sikker pengetransport. Forretningsområdet fokuserer på innovativ IBNS-teknologi (Intelligent Banknote Neutralisation System), som beskytter kontanter uten at det er behov for våpen eller kostbar pansret transport. Cash Security opererer hovedsaklig i Europa, og er partner med de fleste ledende verdihåndteringsselskaper.

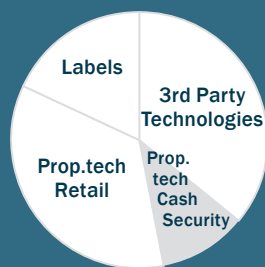


Vi hadde ingen store utrullinger med unntak av en større ordre fra Russland. Serviceinntektene utgjorde ca 50 % av omsetningen i 2017. Våre nye CIT-vesker ble sertifisert i Frankrike og Belgia. I fremtiden vil vi kunne fase ut vårt gamle sortiment og øke effektiviteten.

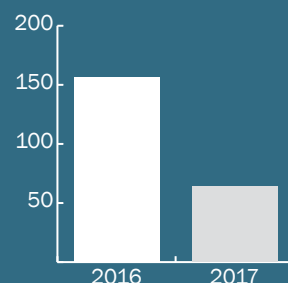
Nøkkeltall 2016 - 2017 (MNOK)



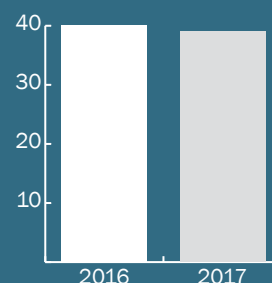
Salgsinntekter



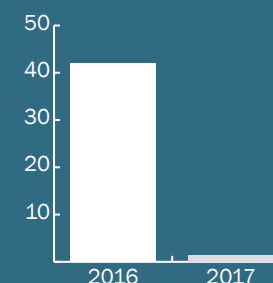
Andel av konserninntektene



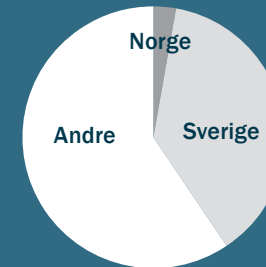
Produktsalg



Serviceinntekter



EBITDA



Markeder



StrongPoint sin nye ergonomiske og kostnadseffektive produktserie med CIT-vesker ble i 1. halvår sertifisert både av Sberbank, som er den største banken i Russland, og franske myndigheter. Som et resultat av dette mottok vi en ordre på 200 sikkerhetsvesker i Frankrike, som ble levert i andre halvår. StrongPoint har i tillegg klart sertifiseringskravene i Sverige for sin nye ATM end-to-end IBNS-løsning til bruk i minibankkassetter.

I 3. kvartal mottok StrongPoint en ordre på leveranse av 25 SoftCars® fra et av Europas ledende CIT-selskaper. Leveransen ble fullført i 4. kvartal.

StrongPoint fikk nok en gang fornyet tillitt av Sberbank i Russland, og inngikk en avtale på mer enn 560 CIT-vesker og tilleggsutstyr. Leveransene ble fullført i fjerde kvartal.

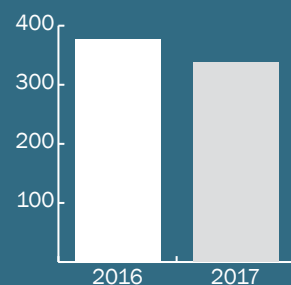
3rd Party Technologies

3rd Party Technologies leverer innovative detaljhandelsløsninger basert på løsninger fra verdensledende tredjeparts teknologileverandører som; Pricer, Digi, LS Retail og Microsoft.

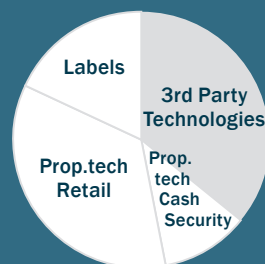


Våre tredjepartsprodukter har beholdt sin betydelige markedsposisjon, til tross for en stadig sterkere konkurranse.

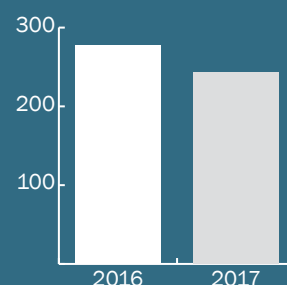
Nøkkeltall 2016 - 2017 (MNOK)



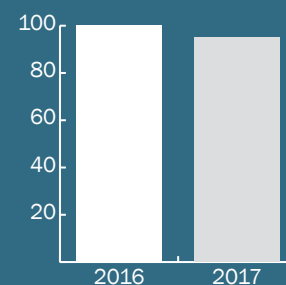
Salgsinntekter



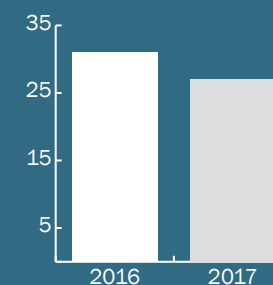
Andel av konserninntektene



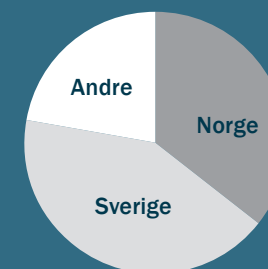
Produktsalg



Serviceinntekter



EBITDA



Markeder



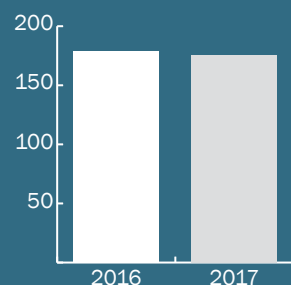
Labels

Labels leverer et bredt og komplett utvalg av selvklebende etiketter. Som en fullservice-leverandør tilbys kompetanse, dedikert personell og moderne trykkerier. Dette sikrer at merkingen er nøyaktig og i samsvar med nødvendige krav. Labels har produksjonsanlegg og salgskontorer i Sverige og Norge.

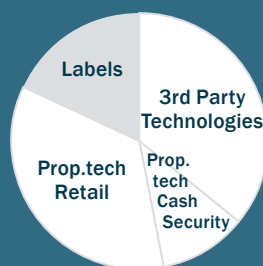


I 2017 leverte vi som forventet tross en krevende start med sammenslåing av to fabrikker og flytting til nye lokaler i Malmø. Produksjon av etiketter er kapitalkrevende, og medfører dermed vesentlige investeringer i ny teknologi som må avskrives, noe som gjør at EBT er en viktig måleparameter. EBT har for året økt til MNOK 9,8 mot 4,2 i 2016.

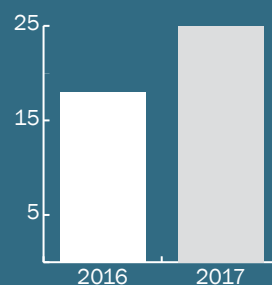
Nøkkeltall 2016 - 2017 (MNOK)



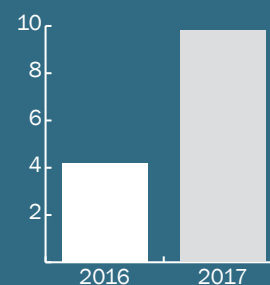
Salgsinntekter



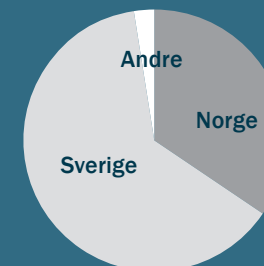
Andel av konserninntektene



EBITDA



EBT



Markeder



Etikettvirksomheten har i løpet av 2017 inngått flere avtaler til næringsmiddelindustrien og annen produksjon, i tillegg til leveranser til engros- og detaljhandelen.

I løpet av første halvår ble all etikettvirksomhet i Sverige samlokalisert i nye og effektive lokaler i Malmø. Virksomhetsområdet har nå moderne lokaler, optimalisert for å kunne drive kostnadseffektivt salg og produksjon av etiketter.

StrongPoint var i løpet av året rangert som nummer 1 i verden av Hewlett-Packard. HP sammenlikner alle sine brukere av HP Indigo trykkmaskiner basert på kvalitetskriterier som; trykkvolum, feilmeldinger, omstarter og optimal anvendelse av forbruksmateriell.



Styrets beretning for året 2017

Vi er på god vei til å nå våre mål om å vokse utenfor våre hjemmemarkeder, samt ta en viktig rolle innen e-handel hos detaljistene. Til tross for dette var det en tilbakegang i driftsinntekter og resultat, etter en rekke gode år med store prosjekter i hjemmemarkedene.

Konsernets virksomhet

StrongPoint sin visjon er å bli en anerkjent global leverandør av detaljhandelsløsninger.

Konsernet er notert på Oslo Børs, og har hovedkontor i Rælingen utenfor Oslo. Selskapets svenske og baltiske virksomheter ledes fra Skellefteå, Kista, Täby, Mølnadal, Malmø og Vilnius. StrongPoint utfører sin virksomhet forøvrig gjennom datterselskaper i Frankrike, Tyskland, Belgia, Estland, Latvia, Finland, Russland, Spania, Singapore og Malaysia. Konsernet er organisert i 3 forretningsområder; Proprietary Technologies, 3rd Party Technologies og Labels.

Regnskapet for 2017

Driftsinntektene i konsernet ble redusert og endte på MNOK 951,5 (1 120,2). Tilbakegangen er primært et resultat av lavere aktivitet innen Proprietary Technologies i Norge (kontant-håndteringsløsninger) og Sverige (verditransportvesker). Disse to markedene hadde meget høy aktivitet i foregående år.

Driftsresultat før avskrivninger (EBITDA) ble MNOK 52,4 (111,7). Resultat etter skattekostnad i konsernet ble MNOK 10,0 (74,2).

Totalkapitalen for konsernet var MNOK 695,6 per 31. desember 2017, mot MNOK 659,3 i samme periode i 2016. Egenkapitalen var MNOK 281,0. Det ga en egenkapitalandel på 40,4 prosent.

Rentebærende gjeld, redusert med bankinnskudd, utgjorde MNOK 51,4 ved utgangen av 2017. Konsernet har en felles Cash Pool, som gir mer effektiv utnyttelse av konsernets likviditet og kontantstrøm. Låneavtalen med hovedbankforbindelsen har et krav (covenant) hvor forholdet mellom netto rentebærende gjeld og 12 måneders rullerende resultat før avskrivninger (EBITDA) ikke skal overstige 3,5. Dette blir målt kvartalsvis.

Likviditetsbeholdningen for konsernet var ved utgangen av året MNOK 54,3, herav bundne midler på MNOK 0,0. Ubenyttede trekkrettigheter utgjorde MNOK 12,8.

Kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter var MNOK 26,8 i 2017 (163,3). Arbeidskapitalen økte med MNOK 38,5 i 2017. Det ble i løpet av året balanseført tilgang på investeringer i varige driftsmidler på MNOK 17,9.

Viktige hendelser

I mars 2017 signerte StrongPoint en rammeavtale med en av Sveriges ledende dagligvarekjeder for leveranser av Click & Collect-løsninger, og det ble mottatt en ordre på 7 systemer.

I juni 2017 mottok StrongPoint en ordre, samt delvis forhåndsbetaling, fra Utkonos i Moskva på 25 Click & Collect hentestasjoner og programvareløsninger med leveranse i oktober.

I september 2017 mottok StrongPoint en ordre på ytter-

ligere 16 Click & Collect løsninger fra samme svenske dagligvarekjede.

I november 2017 inngikk StrongPoint en avtale på mer enn 560 CIT-vesker samt tilleggsutstyr med Russlands største bank, Sberbank. Leveransen ble fullført i fjerde kvartal.

I desember 2017 inngikk StrongPoint en rammeavtale med Utkonos. Rammeavtalen innebærer en intensjon om å levere 2 000 Click & Collect-løsninger basert på felles utvikling fra StrongPoint og Utkonos de neste fem årene.

I desember 2017 ervervet StrongPoint 100 prosent av aksjene i det svenske selskapet Cub Business Systems AB og styrker dermed sin satsing på e-handel. Digitaliseringen av varehandelen akselererer - og effektive flerkanals- og logistikk-løsninger representerer viktige elementer for StrongPoint sine kunder.

Hendelser etter balansedato

I januar 2018 mottok StrongPoint en ordre på verditransportvesker verdt MEUR 0,8 fra vår kroatisk partner. Denne forventes å bli levert i 1. kvartal 2018.

I februar 2018 kunngjorde StrongPoint at konsernsjef Jørgen Waaler vil overlate sin stilling til Jacob Tveraabak med virkning fra 1. august 2018.

I mars 2018 mottok StrongPoint den første ordren på Click & Collect i Baltikum.

Proprietary Technologies

Proprietary Technologies omfatter salg og service av løsninger basert på StrongPoint sine egne ideer og teknologi-løsninger for detaljhandel ("Retail") og kontantsikring ("Cash Security"). Høy takt på installasjon av kapitalvarer, kundenes fokus på effektiv drift, samt attraktive serviceløsninger har gitt en positiv utvikling de siste årene, men hadde en tilbakegang i 2017 grunnet færre prosjekter.

Proprietary Technology - Retail fokuserer på fire regioner, Norge, Sverige, EMEA/APAC og Baltikum/Russland. Sistnevnte region har per i dag marginalt med omsetning innen dette forretningsområdet, men vi har store forventninger til denne regionen i årene fremover, spesielt innen Click & Collect.

Aktivitetsnivået til Cash Security har vært betydelig lavere enn i tilsvarende periode forrige år hvor forretningsområdet hadde to store prosjektleveranser.

Forretningsområdet benytter store beløp hvert år på utvikling og forbedring av sin egenutviklede teknologi. Det er blant annet utviklet ny programvare til Select & Collect, en ny singleslot Cash Management-løsning og løsninger for Self-checkout og Click & Collect.

Proprietary Technologies (MNOK)	2017	2016
Produktsalg	249,8	372,3
Service	199,2	207,3
Driftsinntekter	449,1	579,6
EBITDA	20,4	80,5
EBITDA-margin	4,5 %	13,9 %
EBT	7,5	68,8

3rd Party Technologies

3rd Party Technologies leverer innovative detaljhandels-løsninger fra verdensledende tredjepartsleverandører. De største produktgruppene var ESL, vektor og pakkemaskiner, samt konsulent og utviklingstjenester innen ERP og POS.

3rd Party Technologies (MNOK)	2017	2016
Produktsalg	243,1	276,6
Installasjon og service	95,5	100,0
Driftsinntekter	338,6	376,5
EBITDA	27,0	30,9
EBITDA-margin	8,0 %	8,2 %
EBT	19,6	23,4

Labels

Labels tilbyr ledende kompetanse innen design og produksjon av selvklebende etiketter til kunder i Norge og Sverige.

All virksomhet i Sverige ble i starten av 2017 samlokalisert i Malmø. Virksomhetsområdet har nå moderne lokaler, optimalisert for å kunne drive kostnadseffektive salg og produksjon av etiketter. Starten av året ble derfor noe svakere enn ventet, grunnet oppstartsproblemer.

Labels (MNOK)	2017	2016
Driftsinntekter	176,4	179,0
EBITDA	24,9	18,2
EBITDA-margin	14,1 %	10,2 %
EBT	9,8	4,2
EBT-margin	5,6 %	2,3 %

Medarbeidere

Det var 580 medarbeidere i konsernet per 31. desember 2017. Selskapet har et aksjeprogram for konsernledergruppen og

selskapets norske, svenske og baltiske ansatte. Gjennom disse programmene tegnet ansatte til sammen 95 511 aksjer i 2016 og 67 494 aksjer i 2017.

Styrets policy vedrørende konsernsjefens godtgjørelse innebar i all hovedsak en fast lønn pluss en bonus i størrelsesorden opptil 40 prosent av fastlønn. Bonuskriteriene har variert fra år til år og kan inneholde elementer på resultatutvikling, balanseutvikling og organisasjonsutvikling. I 2018 har det ikke blitt utbetalt bonus til konsernsjefen basert på resultatene i 2017.

Forsknings- og utviklingsaktiviteter

Konsernet har nedlagt betydelige ressurser innen forskning og utvikling. I 2017 ble det ikke aktivert utviklingskostnader.

Forretningsområdet Proprietary Technologies har samlet all utvikling av detaljhandelsteknologi i Norge, Sverige og Litauen under en ledelse. Dette forretningsområdet utvikler egne teknologiløsninger for detaljhandel og IBNS-løsninger for sikring av kontanter i minibanker (ATM) og verditransport (CIT). De siste årene har det blitt fokusert på å videreutvikle og komplettere eksisterende løsninger.

Forretningsområdet 3rd Party Technologies utvikler integrasjoner og programvareløsninger integrert mot teknologi fra tredjepartsleverandører.

Enkelte av prosjektene har blitt delfinansiert av Skattefunn.

Risiko

Historisk har konsernets hjemmemarkeder i Norge og Sverige vært robuste mot konjunkturedganger, da investeringer innen dagligvarehandelen i liten grad har vært påvirket av finans- og makrokonjunkturer. Samtidig har det norske og svenske dagligvaremarkedet vært dominert av få aktører, som alle har vært viktige kunder av StrongPoint.

Konsernets virksomhet har medført eksponering for valuta- og renterisiko. Det benyttes normalt ikke finansielle

instrumenter for å redusere denne risikoen. Fordringer og forpliktelser har også medført finansiell risiko. Konsernets rentebærende gjeld har hatt flytende rente. Gjeldende markedsforhold kan ha medført økte utfordringer innenfor kundefordringer og vil således kunne påvirke selskapets kredittrisiko. Som følge av forholdene ovenfor, har også likviditetsrisikoen blitt påvirket. Konsernet har styrt likviditetsrisikoen ved å overvåke at forventet fremtidig operasjonell kontantstrøm, samt tilgjengelig beholdning av likvider og trekkfasiliteter har vært tilstrekkelig til å betjene operasjonelle og finansielle forpliktelser.

Styret har, gjennom en helhetsvurdering av kundetilfredshet, markedsposisjon, markedsbehov og finansiell stilling, vurdert at grunnlaget for fortsatt drift er til stede, og årsregnskapet er utarbeidet under forutsetning om fortsatt drift.

Etter styrets oppfatning gir det fremlagte resultatregnskapet med tilhørende balanse og noter et riktig uttrykk av selskapets stilling og resultat av virksomheten i 2017.

Utover det som fremgår av årsrapporten kjenner ikke styret til andre forhold som er av betydning for å bedømme selskapet.

Eierstyring og selskapsledelse

Konsernets prinsipper for eierstyring og selskapsledelse finnes til slutt i selskapets årsrapport, samt på selskapets nettsider. Prinsippene inneholder opplysninger etter regnskapslovens §3-3b. Konsernets strategi, utvikling, sammensetning og kapitalstruktur var hovedfokus på styremøtene i 2017. Styret har to underutvalg: revisjonsutvalg og kompensasjonsutvalg. Revisjonsutvalget består av to av styrets medlemmer og det ble avholdt fire møter i 2017. Utvalget gjennomgikk blant annet kvartals- og årsregnskaper, samt konsernets viktigste risikokategorier. I tillegg vurderte utvalget konsernets internkontroll, herunder internkontrollen over den finansielle rapporteringen, samt kvaliteten i risikostyringssystemene og revisors arbeid.

Etikk og samfunnsansvar

Bred tillit og troverdighet er helt avgjørende for at StrongPoint skal nå sine forretningsmessige mål. Dette har selskapet oppnådd ved å skape og vedlikeholde en kultur som har bygget på høy etisk standard og en ansvarlig opptreden i samfunnet. Prinsippene inneholder opplysninger etter regnskapslovens §3-3b.

Miljøpåvirkning

Selskapets virksomheter følger offentlige fastlagte prosedyrer, som skal forhindre forurensning av det ytre miljø. Enkelte datterselskaper selger og lagrer produkter klassifisert som miljøskadelige, dersom avfallet ikke blir håndtert i henhold til forskrifter. Datterselskaper har avtaler med autoriserte returorganisasjoner. Det har ikke forekommet utslipp av miljøskadelige stoffer i 2017, og man har et klart mål om at dette heller ikke skal forekomme i 2018.

Selskapets kunder har muligheten til å returnere produkter ved endt levetid for å sikre at de blir håndtert på en miljømessig forsvarlig måte. Dette er et tilbud mange av våre kunder har benyttet seg av, og som vi vil opprettholde framover.

Våre ansatte

Konsernet har som mål å være en arbeidsplass med et godt arbeidsmiljø. Vi har gjennomført tiltak som skal fremme de ansattes faglige utvikling, forebygge sykefravær og bedre det generelle arbeidsmiljøet. Alle ansatte i datterselskapene har standardiserte ansettelsesavtaler.

Det totale fraværet i bedriften ble beregnet til 2,5 prosent mot 3,0 prosent foregående år. De ansatte har ikke vært utsatt for skader eller ulykker i løpet av året. Selskapet har arbeidet aktivt med å tilrettelegge arbeidsplassene for å unngå skader, som f.eks belastningsskader.

Konsernet har som mål å være en inkluderende arbeidsplass der det råder full likestilling mellom kvinner og menn, basert på kvalifikasjoner, uten hensyn til alder, religion og

opprinnelse. Konsernets styre består av 40 prosent kvinner.

Av konsernets 580 ansatte ved utgangen av året var 132 kvinner. Det var ingen kvinner i konsernledelsen og ti kvinner i ledelsen i forretningsområdene. StrongPoint har ikke iverksatt spesielle tiltak for å fremme inkludering av grupper som er underrepresentert på arbeidsmarkedet. Kvalifikasjoner vil være avgjørende for ansettelse av fremtidige medarbeidere.

Konsernets arbeid ellers berører ikke fundamentale menneskerettigheter direkte.

Leverandør og produktansvar

StrongPoint har innført ansvarlig leverandørstyring, hvor konsernets Code of Conduct er en del av alle avtaler som inngås med de store leverandører til vår egen produksjon. Code of Conduct inneholder blant annet konsernets etiske retningslinjer, miljøpolicy og leverandørstyring.

Korrupsjon og varsling

StrongPoint har nulltoleranse i forhold til korrupsjon, og har opprettet varslingsrutiner. Dette gjelder alle ansatte i konsernet, og selskap og personer som opptrer på vegne av konsernet. Konsernets nulltoleranse innebærer blant annet at det heller ikke må tilbys eller mottas gaver (utover en symbolsk verdi), motytelser, eller lignende på vegne av verken selskapet eller den ansatte som privatperson.

Aksjonærforhold

Per 31. desember 2017 hadde selskapet en aksjekapital på NOK 27 513 144,80 fordelt på 44 376 040 aksjer pålydende NOK 0,62. Selskapets beholdning av egne aksjer var ved utgangen av 2017 på 104 544 aksjer til gjennomsnittlig kostpris på NOK 5,37.

Antall aksjeeiere i selskapet ved utløpet av 2017 var 1 879. De 20 største aksjonærene representerte 56,1 prosent av den totale aksjekapitalen. Ved utløpet av 2017 eide 314 aksjonærer 10 000 aksjer eller mer.

Selskapets vedtekter inneholder ingen bestemmelser som begrenser retten til å omsette selskapets aksjer. Det eksisterer heller ingen avtale mellom aksjeeiere, som selskapet er kjent med, som begrenser mulighetene til å omsette eller utøve stemmerett for aksjene i selskapet. Selskapets låneavtale med banken inneholder klausuler som sier at de kan kreve lånene tilbakebetalt før avtalt tid, dersom det finner sted vesentlige endringer i eierforholdet.

Fremtidsutsikter

Styret har gjennom 2017 diskutert strategiske prioriteringer for konsernet. Styret har fokusert på organisk vekst gjennom å styrke Proprietary Technologies sitt internasjonale salg- og forhandlerapparat. Styret har arbeidet løpende og vurdert muligheter utover organisk vekst. Dette kan være kjøp av ytterligere etikettrykkerier, supplerende detaljhandels-teknologier eller utvidelse av det geografiske markedet.

Vi forventer også at arbeidet som er gjort innen samordning av salg, produksjon og produktutvikling på tvers av de juridiske enhetene vil gi resultater fremover. Styret mener at StrongPoint er godt posisjonert for å styrke omsetningen og lønnsomheten i årene fremover.

Morselskapet – StrongPoint ASA

Morselskapets hovedfunksjon er å maksimere verdien til aksjonærene. Dette gjøres gjennom verdistigning i aksjekursen, og ved en forutsigbar utbyttepolitikk. Aksjene i morselskapet er notert på Oslo Børs.

Morselskapet StrongPoint ASA har seks medarbeidere; konsernsjef, finansdirektør, konsernkontroller og tre årsverk innen M&A og forretningsutvikling.

Morselskapet StrongPoint ASA oppnådde et årsresultat på MNOK 40,9 mot MNOK 66,1 i 2016. Netto finansresultat var på MNOK 46,8 i 2017 (73,4).

Forslag til disponering av årsresultat

Styret vil foreslå for generalforsamlingen følgende disponering av årsresultat i morselskapet StrongPoint ASA for 2017:

Årsresultat:

NOK 40 932 789

Overføring til annen egenkapital:

NOK 18 797 041

Foreslått ordinært utbytte:

NOK 22 135 748, tilsvarende 50 øre per aksje.

Rælingen, 15. mars 2018



Svein S Jacobsen
Styrets leder



Klaus de Vibe
Styremedlem



Camilla AC Tøpfers
Styremedlem



Inger Johanne Solhaug
Styremedlem



Morthen Johannessen
Styremedlem



Jørgen Waaler
Konsernsjef

Styret i StrongPoint ASA



Svein S. Jacobsen
Styreleder

Svein S. Jacobsen var konsernsjef i Tomra ASA i nærmere 10 år - i en periode hvor selskapet vokste betydelig - og han er nå styremedlem i en rekke selskaper. Jacobsen er utdannet ved Norges Handelshøyskole (CPA og MBA). Han har vært medlem av styret i StrongPoint ASA siden 9. januar 2009.



Klaus De Vibe
Styremedlem

Klaus De Vibe har jobbet med investeringer i flere selskaper. Siden 2009 har han vært administrerende direktør i Strømstangen AS. De Vibe har en MSc (Siviløkonom) med spesialisering i finans og finansiell økonomi fra Norges Handelshøyskole (NHH). Han har vært medlem av styret i StrongPoint ASA siden 28. oktober 2011.



Camilla AC Tepfers
Styremedlem

Camilla AC Tepfers har mer enn 20 års erfaring blant annet fra DnB NOR og NTNU, og hun har jobbet med innovasjon siden 2001. Hun er gründer og partner i analyse- og rådgivings-selskapet inFuture. Hun har skrevet en rekke fagbøker, og hun er utdannet siv.ing (MSc) i datateknikk fra NTNU. Hun har vært medlem av styret i StrongPoint ASA siden 26. april 2013.



Inger Johanne Solhaug
Styremedlem

Inger Johanne Solhaug har lang erfaring fra dagligvare-industrien. Hun har hatt ledende stillinger i Orkla i 20 år, blant annet konserndirektør og medlem av Orklas konsernledelse og administrerende direktør i Nidar. Solhaug er i dag Partner i XO Executive Advisors. Hun har vært medlem av styret i StrongPoint ASA siden 30. april 2015.



Morthen Johannessen
Styremedlem

Morthen Johannessen har mer enn 20 års erfaring som konsernsjef i globale FMCG-selskaper som PepsiCo og Tomra. I dag jobber han som PE-rådgiver og er styremedlem i en rekke selskaper i ulike bransjer. Johannessen er utdannet ved København Business School (MBA). Han har vært medlem av styret i StrongPoint ASA siden 28. april 2016.



Jørgen Waaler
Konsernsjef

Jørgen Waaler har vært konsernsjef i StrongPoint siden 2006, og var før det visekonsernsjef i fire år. Waaler har jobbet innenfor IT hele karrieren, som adm. direktør i Norsk Computer Industri AS, salgssjef i Norsk Data AS, adm. direktør i European Trading Corporation AS og konsernsjef i iGroup ASA. Han er utdannet siviløkonom og MBA fra University of Wyoming i 1983.



Konsernregnskap

Konsernets totalresultat - 29

Konsernets balanse - 30

Konsernets kontantstrømoppstilling - 31

Konsernets egenkapitaloppstilling - 32

Note 1 Generell informasjon - 33

Note 2 Regnskapsprinsipper - 33

Note 3 Segment informasjon - 38

Note 4 Endringer i konsernets struktur - 40

Note 5 Andre driftskostnader - 41

Note 6 Investeringer i tilknyttede selskap - 42

Note 7 Aksjer i andre selskaper - 43

Note 8 Finansposter - 43

Note 9 Lønnskostnader og antall ansatte - 44

Note 10 Varige driftsmidler - 46

Note 11 Immaterielle eiendeler - 47

Note 12 Varelager - 50

Note 13 Andre fordringer - 50

Note 14 Kontanter og kontantekvivalenter - 50

Note 15 Rentebærende gjeld og pantstillelser - 51

Note 16 Leie- og leasingforpliktelser - 52

Note 17 Finansielle instrumenter - 53

Note 18 Transaksjoner med nærstående parter - 56

Note 19 Hendelser etter balansedagen - 57

Note 20 Oversikt over datterselskaper - 57

Note 21 Valutakurser - 57

Note 22 Lang- og kortsiktig gjeld - 58

Note 23 Resultat pr. aksje - 58

Note 24 Aksjonærinformasjon - 59

Note 25 Estimatusikkerhet - 60

Note 26 Skatt - 60

Note 27 Annen kortsiktig gjeld - 61

Konsernets totalresultat

TNOK	Note	2017	2016
Salgsinntekter	3	951 388	1 119 565
Resultatandel TS	6	90	601
Varekostnad	12	472 003	572 732
Lønnskostnad	9	298 916	309 587
Annen driftskostnad	5, 16, 27	128 112	126 168
Sum driftskostnader		899 032	1 008 487
EBITDA		52 446	111 679
Avskrivning	10, 11	32 541	31 885
Nedskrivninger og reversert earn-out New Vision	11, 22	-	1 479
Sum avskrivninger og nedskrivninger		32 541	33 364
Driftsresultat		19 905	78 315
Renteinntekter	8	2 131	1 792
Andre finansinntekter	8	718	4 534
Sum finansinntekter		2 849	6 326
Rentekostnader	8	4 340	3 691
Andre finanskostnader	8	4 183	1 716
Sum finanskostnader		8 523	5 407
Netto finansposter		-5 674	919
Resultat før skatt		14 231	79 233
Skattekostnad	26	4 197	5 035
Årsresultat etter skatt		10 034	74 199

TNOK	Note	2017	2016
Andre inntekter og kostnader			
Poster som kan reklassifiseres over resultatet i senere perioder			
Omregningsdifferanser valuta		16 405	-30 543
Totalresultat		26 439	43 656
Hvorav:			
Kontrollerende eierinteresse		26 439	43 656
Ikke-kontrollerende eierinteresser		-	-
		26 439	43 656
Årsresultat etter skatt			
Kontrollerende eierinteresse		10 034	74 199
Ikke-kontrollerende eierinteresser		-	-
		10 034	74 199
Årsresultat pr. aksje			
Årsresultat pr. aksje	23	0,23	1,68
Årsresultat pr. aksje fullt utvannet	23	0,23	1,68

Konsernets balanse

TNOK	Note	31.12.2017	31.12.2016
EIENDELER			
Immaterielle eiendeler	11	81 796	55 903
Goodwill	11	139 213	113 253
Driftsløsøre, transportmidler, inventar	10	77 384	81 100
Bygninger og tomt	10	3 957	4 340
Tilknyttede selskaper	6	634	1 144
Øvrige langsiktige investeringer	7	476	481
Utsatt skattefordel	26	20 930	31 445
Sum anleggsmidler		324 391	287 665
Varer	12	131 455	101 200
Kundefordringer	13, 17	160 027	161 202
Forskuddsbetalte kostnader	13	14 061	10 799
Andre fordringer	13	24 172	31 367
Bankinnskudd o.l.	14	41 503	67 090
Sum omløpsmidler		371 218	371 658
SUM EIENDELER		695 609	659 323

TNOK	Note	31.12.2017	31.12.2016
EGENKAPITAL OG GJELD			
Aksjekapital	24	27 513	27 513
Egne aksjer	24	-65	-65
Andre egenkapitalposter		253 564	293 533
Sum egenkapital		281 013	320 981
Langsiktig rentebærende gjeld	15	24 623	32 982
Annen langsiktig gjeld	22	27 422	5 093
Sum langsiktig gjeld		52 046	38 075
Kortsiktig rentebærende gjeld	15	68 229	28 706
Leverandørgjeld		93 070	102 480
Betalbar skatt	26	1 852	399
Offentlige avgifter		36 645	31 082
Annen kortsiktig gjeld	22, 27	162 755	137 600
Sum kortsiktig gjeld		362 551	300 267
Sum gjeld		414 597	338 342
SUM EGENKAPITAL OG GJELD		695 609	659 323

Rælingen, 15. mars 2018


Svein S Jacobsen
Styrets leder


Klaus de Vibe
Styremedlem


Camilla AC Tøpfers
Styremedlem


Inger Johanne Solhaug
Styremedlem


Morthen Johannessen
Styremedlem


Jørgen Waaler
Konsernsjef

Konsernets kontantstrømoppstilling

TNOK	Note	2017	2016
Resultat før skatt		14 231	79 233
Netto renter		2 209	1 899
Betalte skatter		3 596	2 792
Resultatandel TS	6	-90	-601
Ordinære avskrivninger	10, 11	32 541	31 885
Nedskrivninger	11	-	24 817
Gevinst ved salg av varige driftsmidler	10	-390	503
Reversert earn-out New Vision (StrongPoint Baltikum)		-	-23 338
Endring i varer		-24 508	21 933
Endring i kundefordringer		17 861	17 027
Endring i leverandørgjeld		-22 553	11 148
Endring i andre tidsavgrensningsposter		3 863	-4 007
Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter		26 760	163 291
Utbetalinger ved kjøp av varige driftsmidler	10	-15 446	-29 417
Innbetaling fra salg av varige driftsmidler	10	2 772	1 249
Netto effekt oppkjøp		-462	-7 521
Renteinntekter	8	2 131	1 792
Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter		-11 004	-33 897

TNOK	Note	2017	2016
Nedbetaling langsiktig gjeld		-22 060	-32 409
Endring i kassekreditt		49 559	-27 377
Rentekostnader	8	-4 340	-3 691
Utbetalt utbytte		-66 407	-19 922
Netto kontantstrøm fra finansieringsaktiviteter		-43 249	-83 399
Netto endring i likvider		-27 493	45 995
Kontanter og kontantekvivalenter ved periodens begynnelse		67 090	22 610
Effekt av valutakursendringer på utenlandske beholdninger		1 905	-1 514
Kontanter og kontantekvivalenter ved periodens slutt	14	41 503	67 090

Konsernets egenkapitaloppstilling

TNOK	Aksjekapital	Egne aksjer	Innskutt annen EK	Omregnings-differanse	Annen egenkapital	Sum egenkapital
Egenkapital per 31.12.2015	27 513	-65	351 262	66 454	-147 917	297 247
Årsresultat etter skatt					74 199	74 199
Andre inntekter og kostnader				-30 543		-30 543
Utbytte 2015					-19 922	-19 922
Egenkapital per 31.12.2016	27 513	-65	351 262	35 912	-93 641	320 981
Årsresultat etter skatt					10 034	10 034
Andre inntekter og kostnader				16 405		16 405
Utbytte 2016					-66 407	-66 407
Egenkapital per 31.12.2017	27 513	-65	351 262	52 316	-150 014	281 013

Innskutt annen EK er fond som kan disponeres av generalforsamlingen.

Note 1: Generell informasjon

Generell informasjon

StrongPoint ASA er hjemmehørende i Norge, og lokalisert med hovedkontor i Slynga 10, Rælingen kommune. Selskapet er notert på Oslo Børs under tickeren STRONG. Konsernets hovedvirksomhet er leveranser av innovative, integrerte teknologiløsninger til butikker, etiketter og sikker transport og minibankløsninger for håndtering av kontanter. Virksomheten er fordelt på virksomhetsområdene Proprietary Technologies, 3rd Party Technologies og Labels.

Forslag til årsregnskap ble fastsatt av styret og daglig leder på tidspunkt som fremgår av datert og signert balanse. Årsregnskapet skal behandles av ordinær generalforsamling for endelig godkjennelse.

Note 2: Regnskapsprinsipper

Konsernregnskapet er utarbeidet i samsvar med EU-godkjente International Financial Reporting Standards (IFRS) og tilhørende fortolkninger, samt ytterligere norske opplysningskrav som følger av regnskapsloven, børsforskrift og børsregler som skal anvendes for regnskaper som avsluttes per 31.12.2017. Konsernregnskapet er utarbeidet basert på historisk kost, med unntak for visse finansielle instrumenter til virkelig verdi.

Konsernet har innarbeidet alle standarder og uttalelser som er pliktig å innføre for regnskaper avlagt per 31.12.2017. De nye standardene og uttalelser har ikke medført endringer, da StrongPoint ikke har hatt transaksjoner og hendelser i 2017 som påvirkes av endringene.

Konsernregnskapet er presentert i tusen norske kroner, dersom ikke annet er oppgitt.

Estimater og vurderinger

Estimater og underliggende forutsetninger for verdsettelse gjennomgås og vurderes løpende. Endringer i regnskaps-

messige estimater innregnes i den perioden estimatene endres, og i alle fremtidige perioder som påvirkes. Områder som er særlig påvirket av skjønn og estimater omfatter balanseføring av immaterielle eiendeler, goodwill, utsatt skattefordel, ukurans varelager og garantiavsetninger. De foretatte vurderinger fremkommer av note 25.

Konsolideringsprinsipper

Konsernregnskapet er utarbeidet for å vise StrongPoint som en enhet. Dette innebærer å konsolidere alle selskaper hvor StrongPoint har direkte eller indirekte kontroll og eliminering av interne transaksjoner og mellomværende. Et foretak konsolideres fra det tidspunktet konsernet oppnår kontroll og avsluttes når kontroll opphører.

Tilknyttede selskap er vurdert etter egenkapitalmetoden i konsernet. Tilknyttede selskaper er enheter hvor konsernet har betydelig innflytelse, men ikke kontroll (normalt ved eierandel på mellom 20% og 50%), over den finansielle og operasjonelle styringen. Ved overgang fra aksjer tilgjengelig for salg til tilknyttede selskaper, måles tidligere eierandeler til virkelig verdi og urealisert verdøkning tidligere ført direkte mot andre inntekter og kostnader i totalresultat blir reversert. Resultatandel etter skatt i tilknyttede selskaper bokføres på en egen linje i resultatregnskapet under salgsinntekter. Investering i tilknyttede selskaper testes for nedskrivningsindikasjoner basert på prinsippene i IAS 39. Dersom det foreligger objektive indikasjoner på verdifall foretas nedskrivningstest i tråd med IAS 36.

Alle andre investeringer anses som investeringer tilgjengelig for salg og bokføres i tråd med IAS 39 til virkelig verdi og med verdiendring mot totalresultat.

Omregning av utenlandsk valuta

Regnskapet til de enkelte enheter i konsernet måles i den lokale valuta i hvert land (funksjonell valuta). Den

funksjonelle valutaen fordeler seg hovedsakelig mellom NOK, SEK og EUR. Konsernregnskapet er presentert i NOK som er både den funksjonelle valutaen og presentasjonsvaluta til morselskapet og det norske datterselskapet.

Ved omregning av enheter i utenlandsk valuta omregnes balansen til sluttkursen på balansedagen, mens resultatregnskapet omregnes til gjennomsnittskurs for hver måned. Nettoeffekten av omregningen føres som omregningsdifferanser i totalresultatet.

Lån fra en enhet i konsernet til utenlandske enheter hvor tilbakebetaling ikke er planlagt eller sannsynlig i overskuelig fremtid anses som en del av nettoinvesteringen i utenlandsk virksomhet og agioposter knyttet til slike lån føres som omregningsdifferanse mot totalresultat.

Varige driftsmidler

Varige driftsmidler regnskapsføres til anskaffelseskost, med fradrag for akkumulerte ned- og avskrivninger. Påkostninger på eksisterende driftsmidler balanseføres, mens løpende vedlikehold kostnadsføres.

Driftsmidlene avskrives etter den lineære metode, slik at anleggsmidlenes anskaffelseskost avskrives til restverdi over forventet utnyttbar brukstid, som er:

Inventar og utstyr 3-5 år

Maskiner 3-10 år

Næringsbygg (produksjons -og lagerlokale) 20 år

Tomter avskrives ikke

Driftsmidlenes utnyttbare levetid, avskrivningsmetode, samt restverdi, revurderes på hver balansedag og endres hvis nødvendig. Når balanseført verdi på et driftsmiddel er høyere enn estimert gjenvinnbart beløp, skrives verdien ned til gjenvinnbart beløp. Gevinst og tap ved avgang resultatføres og utgjør forskjellen mellom salgspris og balanseført verdi.

Driftsmidler som leies på betingelser som i det vesentligste overfører risiko og fortjenestepotensiale til StrongPoint (finansielle leieavtaler) aktiveres som varige driftsmidler til nåverdien av minimumsleien, alternativt til virkelig verdi dersom denne er lavere. Forpliktelsen inngår som en langsiktig gjeld.

For øvrige leieavtaler er leiebetalingen en driftskostnad som fordeles systematisk over leieperioden (operasjonelle leieavtaler).

Finansiell leasing

Driftsmidler som er finansiert gjennom finansiell leasing, og hvor det ikke er rimelig sikkert at StrongPoint overtar eierskapet ved utløpet av leieperioden, avskrives over den korteste av perioden for leasingkontraktens løpetid eller eiendelens utnyttbare levetid.

Immaterielle eiendeler

Immaterielle eiendeler er vurdert til kost redusert med akkumulerte av- og nedskrivninger og vurderes periodevis for tap ved verdifall. Eventuelle tap ved verdifall regnskapsføres som driftskostnad.

Økonomisk levetid er enten bestemt eller ubestemt. Immaterielle eiendeler med bestemt levetid avskrives over økonomisk levetid og testes for nedskrivning ved indiksjoner på dette. Avskrivningsmetode og -periode vurderes minst årlig. Endringer i avskrivningsmetode og eller -periode behandles som estimatendring.

Immaterielle eiendeler med ubestemt levetid testes for nedskrivning minst årlig, enten individuelt eller som en del av en kontantstrømgenererende enhet. Immaterielle eiendeler med ubestemt levetid avskrives ikke. Levetiden vurderes årlig med hensyn til om antakelsen om ubestemt levetid kan forsvares.

Goodwill og andre immaterielle eiendeler ved oppkjøp

Forskjellen mellom vederlaget ved oppkjøp og virkelig verdi av netto identifiserbare, oppkjøpte eiendeler klassifiseres

som goodwill. Ved trinnvise oppkjøp måles tidligere eierandeler til virkelig verdi på oppkjøpstidspunktet. Verdiendringer på tidligere eierandeler resultatføres.

På balansedagen evaluerer konsernet bokført verdi av goodwill. Kostnadsføring ved tap ved verdifall blir foretatt når gjenvinnbart beløp knyttet til den underliggende virksomhet ligger under bokført verdi inkludert goodwill for den underliggende enheten.

Negativ goodwill ved virksomhetsoverdragelser inntektsføres umiddelbart på oppkjøpstidspunktet.

Goodwill avskrives ikke.

Identifiserbare immaterielle eiendeler ved oppkjøp balanseføres til virkelig verdi på oppkjøpstidspunktet. Dette omfatter poster som teknologi, varemerke og kunderelasjoner. Varemerke avskrives ikke, men testes årlig for verdifall sammen med goodwill. De andre postene avskrives over forventet levetid på samme måte som utviklingskostnader.

Utviklingskostnader

Kostnader ved utvikling av produkter som kan måles pålitelig og hvor det er sannsynlig at produktene blir ferdigstilt, tatt i bruk, og vil gi fremtidige økonomiske fordeler aktiveres som immateriell eiendel og avskrives. Forskning på nye produkter og vedlikehold av eksisterende produkter kostnadsføres. Utgifter som blir aktivert omfatter egne personalkostnader og innkjøpte tjenester. Aktiverte utviklingskostnader er redusert med evnetuell mottatt offentlig støtte til slik utvikling.

Aktivert utvikling avskrives over den perioden produktene er forventet å gi inntekter. Aktivert utvikling, forventede inntjening, samt restverdi, revurderes på hver balansedag og endres hvis nødvendig.

Varer

Varer vurderes til det laveste av anskaffelseskost og netto realisasjonsverdi. Anskaffelseskost for beholdninger er basert på "først-inn, først-ut metoden" (FIFO), og inkluderer utgifter ved anskaffelsen, kostnader til produksjon eller omarbeiding, samt andre utgifter for å bringe beholdningene til deres nå-

værende sted og tilstand.

Netto realisasjonsverdi er estimert salgspris i ordinær virksomhet fratrukket estimerte utgifter til ferdigstilling og gjennomføring på overføringstidspunktet.

Avsetning for ukurans blir der det er mulig foretatt på individuell basis. Der det ikke er mulig med individuell vurdering, gjøres det avsetning for ukurans basert på omløpshastigheten på varene.

Kundefordringer

Kundefordringer måles i tråd med IAS 39 sine regler for utlån og fordringer til amortisert kost. Det gjøres avsetning for forventet tap. Endringer i avsetningen resultatføres som andre driftskostnader.

Kontanter og kontantekvivalenter

Kontanter og kontantekvivalenter består av kontanter og bankinnskudd.

Pensjonsforpliktelser, bonusordninger og andre kompensasjonsordninger overfor ansatte

a) Pensjonsforpliktelser

De norske ansatte har pensjonsordning i henhold til den lovpålagte obligatoriske tjenestepensjonen, og er en innskuddsordning. De svenske datterselskapene har kollektive pensjonsordninger for sine ansatte. På bakgrunn av manglende mulighet for å fremskaffe data, samt organiseringen av planen anses ordningen etter IFRS som en flerforetaksordning og regnskapsføres som en innskuddsplan.

b) Bonusplaner

Konsernet regnskapsfører en forpliktelse og en kostnad for bonuser. Konsernet regnskapsfører en avsetning der det foreligger kontraktsmessige forpliktelser eller der det foreligger en tidligere praksis som skaper en selvpålagt forpliktelse.

c) Aksjeprogram

Konsernet har et aksjeprogram for konsernledergruppen hvor medlemmene har mulighet til å kjøpe aksjer for inntil NOK 500 000 per år med 20 % rabatt. I tillegg får alle ansatte i de norske, svenske og baltiske selskapene tilbud om å kjøpe aksjer for inntil NOK 25 000 med 20 % rabatt. Den ansatte får utbetalt rabatten etter fradrag for skatt. Rabatten bokføres som en personalkostnad.

Inntektsføring

Inntekter ved salg av varer og tjenester vurderes til virkelig verdi, netto etter fradrag for merverdiavgift, returer, rabatter og avslag. Konserninternt salg elimineres. Inntekter ved salg av varer resultatføres når en enhet innenfor konsernet har levert sine produkter til kunden, kunden har akseptert produktet og kundens evne til å gjøre opp fordringen er tilfredsstillende bekreftet. Tjenester inntektsføres basert på timer levert.

Langsiktige serviceavtaler inntektsføres lineært over den perioden avtalen gjelder.

Skatt

Skattekostnaden knyttes til det regnskapsmessige resultatet og består av betalbar skatt og endring i utsatt skatt.

Det er beregnet utsatt skatt på midlertidige forskjeller mellom skattemessige og konsoliderte regnskapsmessige verdier på eiendeler og gjeld, med unntak av goodwill som ikke er skattemessig avskrivbar. Utsatt skatt fastsettes ved bruk av skattesatser og skattelover som er vedtatt eller i det alt vesentlige er vedtatt på balansedagen, og som antas å skulle benyttes når den utsatte skattefordelen realiseres eller når den utsatte skatten gjøres opp. Positive og negative forskjeller vurderes mot hverandre innenfor samme tidsintervall. Utsatt skattefordel balanseføres i den grad det er sannsynlig at fremtidig skattbar inntekt vil foreligge, og at de midlertidige forskjellene kan fratrekkes i denne inntekten.

Egenkapital og egenkapitalkostnader

Gjeld og egenkapital:

Finansielle instrumenter er klassifisert som gjeld eller egenkapital i overensstemmelse med inngått avtale ved innbetalingstidspunktet.

Renter, utbytte, gevinst og tap relatert til et finansielt instrument klassifisert som gjeld, vil bli presentert som kostnad eller inntekt. Utdelinger til innehavere av finansielle instrumenter som er klassifisert som egenkapital vil bli regnskapsført direkte mot egenkapitalen.

Kostnader ved egenkapitaltransaksjoner

Transaksjonskostnader direkte knyttet til en egenkapitaltransaksjon blir regnskapsført direkte mot egenkapitalen etter fradrag for skatt.

Avsetninger

En avsetning regnskapsføres når konsernet har en forpliktelse (rettslig eller selvpålagt) som en følge av en tidligere hendelse, det er sannsynlig (mer sannsynlig enn ikke) at det vil skje et økonomisk oppgjør som følge av denne forpliktelsen og beløpets størrelse kan måles pålitelig. Hvis effekten er betydelig, beregnes avsetningen på forventede fremtidige kontantstrømmer og, hvis relevant, risikoer spesifikt knyttet til forpliktelsen. En avsetning for garanti innregnes når de underliggende produkter eller tjenester selges. Avsetningen er basert på historisk informasjon om garantier og en vektning av mulige utfall mot deres sannsynlighet for å inntreffe.

Finansielle instrumenter

Et finansielt instrument er definert som enhver kontrakt som fører til en finansiell eiendel for ett foretak og en finansiell forpliktelse eller et egenkapitalinstrument for et annet foretak. Konsernet har klassifisert finansielle eiendeler og forpliktelser i følgende klasser: kundefordringer og andre finansielle anleggs og omløpsmidler, tilgjengelig for salg (aksjer), kontanter og kontantekvivalenter, leverandørgjeld og andre ikke-

rentebærende finansielle forpliktelser og rentebærende gjeld. Kategoriseringen av de finansielle eiendelene og forpliktelsene for målingsformål gjøres basert på egenskapene og formålet til det finansielle instrumentet og besluttes på tidspunktet for førstegangsinnregning. Konsernet benytter ikke virkelig verdiopsjoner.

Konsernet har finansielle eiendeler klassifisert i følgende kategorier: utlån, fordringer og tilgjengelige for salg. Utlån og fordringer består av unoterte eiendeler med betalinger som er faste eller som lar seg fastsette og som ikke er derivater. Finansielle eiendeler tilgjengelig for salg består av eiendeler som ikke er derivater, utpekt som tilgjengelig for salg eller klassifisert i noen av de andre kategoriene. Konsernet har finansielle forpliktelser klassifisert i følgende kategorier: finansielle forpliktelser til amortisert kost. Finansielle forpliktelser til amortisert kost består av forpliktelser som ikke faller inn under kategorien virkelig verdi over resultatet.

De finansielle instrumentene innregnes i konsernets oppstilling av finansiell stilling når konsernet blir part i instrumentets kontraktsmessige bestemmelser, gjennom innregning på avtaletidspunktet. Finansielle eiendeler og forpliktelser motregnes og presenteres som nettobeløp i oppstillingen av finansiell stilling når konsernet har en juridisk håndhevbar rett til og intensjon om å gjøre opp kontraktene netto, ellers presenteres de finansielle eiendelene og forpliktelsene brutto.

Gevinster og tap på fraregning av finansielle eiendeler og finansielle forpliktelser inndeles etter type finansielt instrument og etter regnskapsportefølje. For hver post rapporteres realisert nettogevinst eller -tap som kan henføres til transaksjonen som er fraregnet. Nettobeløpet utgjør forskjellen mellom realiserte gevinster og realiserte tap.

Lånekostnader

Lånekostnader resultatføres når lånekostnaden oppstår. Lånekostnader balanseføres i den grad disse er direkte relatert til kjøp eller tilvirking av et anleggsmiddel.

Segmentrapportering

For ledelsesformål er konsernet organisert i tre forskjellige enheter etter produkt/tjenestespekter. Enheter utgjør basisen for segmentrapporteringen.

Offentlige tilskudd

Offentlige tilskudd regnskapsføres når det foreligger rimelig sikkerhet for at selskapet vil oppfylle vilkårene knyttet til tilskuddene, og tilskuddene vil bli mottatt. Regnskapsføring av driftstilskudd innregnes på en systematisk måte over tilskuddsperioden.

Anleggsmidler holdt for salg og avvirket virksomhet

Anleggsmidler og grupper av anleggsmidler og gjeld er klassifisert som holdt for salg hvis deres bokførte verdi vil primært bli gjenfunnet gjennom en salgstransaksjon i stedet for via fortsatt bruk.

Nye standarder og fortolkninger som ennå ikke er tatt i bruk

En rekke nye standarder, endringer til standarder og fortolkninger, som ikke er tatt i bruk, får virkning for årsregnskap som påbegynnes etter 1. januar 2018. StrongPoint har ikke valgt å tidlig implementere noen av standardene.

IFRS 9 Finansielle instrumenter

IFRS 9 Finansielle instrumenter skal erstatte dagens IAS 39 Finansielle instrumenter – innregning og måling. IFRS 9 omhandler innregning og fraregning, klassifisering og måling, nedskrivning, og sikringsbokføring. IFRS 9 er gjeldende fra 1. januar 2018 og er godkjent av EU.

StrongPoint har foretatt en vurdering av de regnskapsmessige konsekvensene av den nye standarden, og har konkludert at standarden på implementeringstidspunktet ikke vil få vesentlig effekt på regnskapet. Nye prinsipper for nedskrivning av finansielle eiendeler med økt fokus på fremtidsrettet informasjon vil kunne gi økt volatilitet i regnskapene i fremtiden.

Klassifisering og måling

Finansielle eiendeler

Etter IFRS 9 skal finansielle eiendeler klassifiseres i en av tre målekategorier: virkelig verdi med verdiendring over resultatet, virkelig verdi med verdiendringer andre inntekter og kostnader (OCI) og amortisert kost. For finansielle eiendeler skilles det mellom gjeldsinstrumenter, derivater og egenkapitalinstrumenter, hvor gjeldsinstrumenter er alle finansielle eiendeler som ikke er derivater eller egenkapitalinstrumenter.

Finansielle eiendeler som er gjeldsinstrumenter

Gjeldsinstrumenter med kontraktsfestede kontantstrømmer som bare er betaling av rente og hovedstol på gitte datoer og som holdes i en forretningsmodell med formål å motta kontraktsmessige kontantstrømmer skal måles til amortisert kost. Instrumenter med kontraktsfestede kontantstrømmer som bare er betaling av rente og hovedstol på gitte datoer og som holdes i en forretningsmodell både for å motta kontraktsmessige kontantstrømmer og for salg, skal måles til virkelig verdi over OCI, med renteinntekt, valutaomregnings-effekter og eventuelle nedskrivninger presentert i det ordinære resultatet. Verdiendringer ført over OCI skal reklassifiseres til resultatet ved salg eller annen avhendelse av eiendelene.

Øvrige gjeldsinstrumenter skal måles til virkelig verdi over resultatet. Dette gjelder instrumenter med kontantstrømmer som ikke bare er betaling av rente og hovedstol, og instrumenter som holdes i en forretningsmodell hvor formålet ikke er mottak av kontraktsfestede kontantstrømmer.

Instrumenter som i utgangspunktet skal måles til amortisert kost eller til virkelig verdi over OCI kan utpekes til måling til virkelig verdi over resultatet dersom dette eliminerer eller vesentlig reduserer et regnskapsmessig misforhold.

Derivater og investeringer i egenkapitalinstrumenter

Alle derivater skal i utgangspunktet måles til virkelig verdi med verdiendring i resultatet, men derivater som er utpekt som sikringsinstrumenter skal regnskapsføres i tråd med

prinsippene for sikringsbokføring. Investeringer i egenkapitalinstrumenter skal måles i balansen til virkelig verdi. Verdiendringer skal som hovedregel føres i det ordinære resultatet, men et egenkapitalinstrument, som ikke er holdt for handelsformål og som ikke er et betinget vederlag etter en virksomhetsoverdragelse, kan utpekes til måling til virkelig verdi over OCI.

Nedskrivning av finansielle eiendeler

Etter dagens regler skal nedskrivninger for tap bare finne sted når det er objektive bevis for at en tapshendelse har inntruffet etter første gangs balanseføring. Etter IFRS 9 skal tapsavsetningene innregnes basert på forventet kredittap (ECL). Den generelle modellen for nedskrivninger av finansielle eiendeler i IFRS 9 vil gjelde for finansielle eiendeler som måles til amortisert kost eller til virkelig verdi over OCI, og som ikke hadde inntrufne tap ved første gangs balanseføring. I tillegg er også lånetilsagn, finansielle garantikontrakter som ikke måles til virkelig verdi over resultatet og leieavtalefordringer omfattet.

Målingen av avsetningen for forventet tap i den generelle modellen avhenger av om kredittrisikoen har økt vesentlig siden første gangs balanseføring. Ved førstegangs balanseføring og når kredittrisikoen ikke har økt vesentlig etter førstegangs balanseføring skal det avsettes for 12-måneders forventet tap. 12-måneders forventet tap er det tapet som er forventet å inntreffe over levetiden til instrumentet, men som kan knyttes til begivenheter som inntreffer de første 12 månedene. Hvis kredittrisikoen har økt vesentlig etter førstegangsinnregning skal det avsettes for forventet tap over hele levetiden. Forventet kredittap er beregnet basert på nåverdien av alle kontantstrømmer over gjenværende forventet levetid, dvs. forskjellen mellom de kontraktsmessige kontantstrømmer i henhold til kontrakten og den kontantstrømmen som selskapet forventer å motta, diskontert med effektiv rente på instrumentet.

For kundefordringer uten vesentlige finansieringskomponent skal en forenklet modell benyttes, der det

avsettes for forventet tap over hele levetiden fra førstegangs balanseføring. Det er mulig å benytte en forenklet modell for kundefordringer med vesentlige finansieringselementer og leiefordringer.

IFRS 15 Inntekter fra kundekontrakter

IFRS 15 "Revenue from Contracts with Customers" regulerer inntektsføring og erstatter alle eksisterende standarder og fortolkninger for inntektsføring, og har regnskapsmessig virkning fra 1. januar 2018. Kjerneprinsippet i IFRS 15 er at inntekter innregnes for å reflektere overføring av avtalte varer eller tjenester til kunder, og da til et beløp som gjenspeiler vederlaget selskapet forventes å ha rett til i bytte for disse varene eller tjenestene. Standarden gjelder med noen få unntak alle inntektsbringende kontrakter med kunder og inneholder en modell for innregning og måling av salg av enkelte ikke-finansielle eiendeler (eks salg av eiendom, anlegg og utstyr).

Konsernet har i 2017 gjennomført en analyse av sine inntektsføringsprinsipper og vurdert nødvendige endringer i forhold til implementering av IFRS 15. Hovedinnholdet i disse vurderingene har vært identifikasjon av leveringsforpliktelser og vurdering av tidfesting av inntekt i henhold til femstegsmodellen i IFRS 15.

StrongPoint sine inntekter består i hovedsak av salg av produkter og salg av servicetjenester som begge er omfattet av IFRS 15. Konsernet har vurdert at salg av produkter og servicetjenester er å anse som separate leveringsforpliktelser, hvor nåværende inntektsføringsprinsipp ikke er vurdert å bli vesentlig påvirket av implementering av IFRS 15.

Konsernet forventer således ingen vesentlige endringer i måling eller innregning av konsernets inntekter per ikrafttredelsestidspunktet 1.1.2018, og det forventes ikke at standarden vil medføre vesentlige endringer i inntektsføringen fremover. IFRS 15 vil implementeres ved bruk av full retrospektiv metode.

IFRS 16 Leiekontrakter

IFRS 16 Leieavtaler erstatter eksisterende IFRS-standard for leieavtaler, IAS 17 Leieavtaler. IFRS 16 angir prinsipper for innregning, måling, presentasjon og opplysninger om leieavtaler for begge parter i en leieavtale, dvs. kunden (leietager) og tilbyder (utleier). Den nye standarden krever at leietager innregner eiendeler og forpliktelser for de fleste leieavtaler, noe som er en vesentlig endring fra dagens prinsipper. Standarden trer i kraft 1. januar 2019 og er godkjent av EU. Ny standard får virkning for regnskapsår som starter 1. januar 2019 eller senere.

Ny IFRS 16 om leieavtaler, vil medføre en vesentlig endring av regnskapsprinsipp knyttet til leiekostnader. Alle vesentlige leieavtaler skal, for regnskapsår som starter 2019 eller senere, balanseføres. Dette vil gi en bruksrett på eiendelssiden og en motsvarende forpliktelse på gjeldssiden.

Konsernets foreløpige vurdering er at IFRS 16 hovedsakelig vil omfatte husleie og leasing av driftsmidler (se note 16), og at implementering av standarden vil medføre vesentlige endringer på ikrafttredelsestidspunktet sammenlignet med totale eiendeler og forpliktelser. Konsernet har ikke tatt endelig stilling til hvordan standarden skal implementeres (full retrospektiv metode eller modifisert retrospektiv metode) og vil ferdigstille analysen av forventede effekter i 2018.

Note 3: Segmentinformasjon

Segmentinformasjonen er basert på rapportert omsetning, EBITDA, EBT og eiendeler for de juridiske enheter som inngår i segmentet, med eliminering av interne poster innen segmentet. Konserninterne poster inngår i linjen for eliminerings. Elimineringer består av internt salg med tilhørende kostnader, mellomværende, goodwill, merverdier og andre konsernposter. Internt salg er basert på markedspriser.

Management fee fakturert fra StrongPoint ASA til datterselskapene er ikke tatt med i tallene nedenfor.

a) Driftssegment forretningsområde

	Proprietary Technologies		3rd Party Technologies		Labels		StrongPoint ASA		Eliminering		Konsolidert	
TNOK	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Salgsinntekter, eksterne kunder	449 061	578 387	337 007	374 791	165 320	166 386	-	-	-	-	951 388	1 119 565
Salgsinntekter, interne kunder	-	1 218	1 485	1 151	11 111	12 626	-	240	-12 597	-15 236	-	-
Sum salgsinntekter	449 061	579 606	338 492	375 943	176 431	179 012	-	240	-12 597	-15 236	951 388	1 119 565
Resultatandel TS	-	-	90	601	-	-	-	-	-	-	90	601
Fordeling salgsinntekter og resultatandel TS:												
Produktsalg, eksterne kunder	249 839	371 048	241 628	275 408	165 320	166 386	-	-	-	-	656 787	812 843
Produktsalg, interne kunder	-	1 218	1 485	1 151	11 111	12 626	-	240	-12 597	-15 236	-	-
Installasjon og service, eksterne kunder	199 222	207 339	95 469	99 984	-	-	-	-	-	-	294 690	307 323
EBITDA	20 400	80 480	27 031	30 851	24 931	18 223	-17 916	-17 876	-2 000	-	52 446	111 679
EBT	7 507	68 847	19 622	23 396	9 805	4 199	28 433	55 041	-51 135	-72 250	14 231	79 233
Eiendeler	665 877	541 685	137 671	148 441	113 863	118 704	454 083	395 012	-675 885	-544 519	695 609	659 323
Gjeld	372 134	243 896	85 624	88 864	25 982	80 570	204 920	120 373	-274 063	-195 363	414 597	338 342
Arbeidskapital	117 491	95 562	57 127	37 088	25 354	26 734	-1 229	-358	-330	895	198 413	159 921
Investering i anleggsmidler	9 637	18 015	7 138	5 806	834	5 279	332	318	-	-	17 941	29 417

EBITDA er driftsresultat før av- og nedskrivninger.

EBT er resultat før skatt.

Arbeidskapital er varelager pluss kundefordringer minus leverandørgjeld.

Forretningsområdene

Konsernet er organisert i tre forretningsområder. Dette gjøres fordi man ønsker å vise omsetning og resultat som blir generert av hvert forretningsområde innenfor StrongPoint konsern. Dette ligger til grunn for segmentinndelingen og rapporteringen til konsernledelse og styre. Konsernledelsen har for regnskapsåret 2017 fulgt opp forretningsområdene basert på rapportert salgsinntekt, EBITDA og EBT.

Proprietary Technologies

Omfatter salg og service av løsninger basert på StrongPoints patenterte teknologiløsninger. De viktigste løsningsområdene er Cash Management, Click & Collect, Select & Collect og Cash Security. Tallene i forretningsområdet viser omsetning og resultat teknologiproduktene generer i hele verdikjeden i StrongPoint.

3rd Party Technologies

Forretningsområdet leverer innovative detaljhandelsløsninger fra verdensledende tredjeparts teknologileverandører. Tallene i forretningsområdet viser omsetning og resultat teknologiproduktene genererer i hele verdikjeden i StrongPoint.

Labels

Forretningsområdet tilbyr ledende kompetanse og produksjon av selvklebende etiketter i Norge og Sverige. Tallene i forretningsområdet viser omsetning og resultat teknologiproduktene genererer i hele verdikjeden i StrongPoint.

B) Geografisk informasjon

	Norge		Sverige		Andre markeder		Konsolidert	
TNOK	2017	2016	2017	2016	2017	2016	2017	2016
Salgsinntekter:								
Proprietary Technologies	124 914	199 555	129 472	202 500	194 675	177 551	449 061	579 606
3rd Party Technologies	120 712	137 380	142 902	152 517	74 967	86 646	338 582	376 543
Labels	60 771	58 375	111 704	117 862	3 956	2 775	176 431	179 012
StrongPoint ASA	-	240	-	-	-	-	-	240
Elimineringer	-45	-677	-11 195	-12 811	-1 357	-1 747	-12 597	-15 236
	306 352	394 872	372 884	460 069	272 241	265 225	951 477	1 120 166
Anleggsmidler	36 685	44 318	258 118	216 039	29 588	27 308	324 391	287 665
Bokført verdi TS	634	1 144	-	-	-	-	634	1 144
Årets investeringer i anleggsmidler	679	1 993	9 827	22 572	7 434	4 852	17 941	29 417

Konsernet har fokus på vekst utenfor hjemmemarkedene i Norge og Sverige, og det rapporteres derfor også på utviklingen i omsetning pr geografi. Den geografiske plasseringen fastslås ut fra kundens lokasjon. Det er ingen kunder som utgjør 10 % eller mer av inntektene i de enkelte forretningsområdene i 2017. Omsetningen per kunde er basert på omsetning til juridiske enheter og ikke til kjeder.

Note 4: Endringer i konsernets struktur

Endringer i 2017:

Likvideringer og salg

- Vensafe AB og SQS Security Qube System GmbH ble likvidert.
- S.P.C Swedish Protection and Consulting AB ble solgt.

Aktivitetene i disse selskapene har blitt overført til andre selskaper i konsernet.

Oppkjøp av Cub Business Systems AB

14. desember 2017 ervervet StrongPoint 100 prosent av aksjene i det svenske selskapet Cub Business Systems AB.

StrongPoint har utpekt e-handel som et satsningsområde, og er langt fremme i å tilby teknologi og løsninger for henting av varer via Click & Collect hentestasjoner. Cub Business Systems AB (Cub) tilbyr komplementære løsninger som effektiviserer vareplukk i butikk/lager, samt sørger for en effektiv levering til kunder, hjem eller via Click & Collect hentesasjoner.

Kjøpesummen er avtalt til TSEK 30 000 hvorav ett års selgerkreditt på 50 prosent av kjøpesummen. I tillegg er det avtalt resultatbasert earn-out element i årene 2018-2020, basert på Cub sitt resultat før skatt. StrongPoint har i samarbeid med Cub laget et estimat for resultat før skatt for de kommende 3 år, som er benyttet for å estimere fremtidig earn-out, noe som har resultert i en avsetning på TSEK 23 194 er 31.12.2017. Det vil bli utbetalt earn-out til Cub Holding AB etter hvert regnskapsår i perioden 2018-2020 dersom målene nås.

Cub er lokalisert i Täby utenfor Stockholm, og har 22 medarbeidere med svært høy bransjekunnskap innen detaljhandelen, en omsetning i 2017 på TSEK 48 699 og et resultat på TSEK 2 407. Cub har i dag over 6 000 installasjoner hovedsakelig i Sverige, og potensialet vurderes som betydelig i en rekke av StrongPoints øvrige markeder. Selskapet leverer løsninger for detaljhandel, lager og logistikk.

Som følge av den korte perioden fra oppkjøpstidspunkt til balansedagens slutt er drifts-inntekter og resultat før skatt fra selskapet uvesentlig for konsernregnskapet. Gjeld ved utsatt skatt består av fremførbare overskudd. Det er identifisert merverdier knyttet til teknologi på TSEK 22 825 basert på estimerte kostnader for å utvikle tilsvarende system selv, og merverdier knyttet til raskere tilgang til kunder på TSEK 13 695. Merverdiene vil bli avskrevet over 5 år. Inkludert i verdien av goodwill er ansatte med spesiell kompetanse og forventede synergier med StrongPoint's eksisterende virksomhet. Disse immaterielle verdiene oppfyller ikke balanseføringskriteriet i IAS 38 og er derfor ikke balanseført separat. Bokført goodwill er allokert til den kontantgenererende enheten Cub Business Systems AB. Goodwill blir ikke avskrevet. Imidlertid blir det foretatt nedskrivningstester hvert år.

Allokering av virkelig verdi knyttet til oppkjøpet i 2017 fordeler seg som følger:

Virkelig verdi innregnet ved oppkjøp	
TNOK	Cub Business Systems AB
Eiendeler	
Konter og kontantekvivalenter	14 375
Kundefordringer	11 573
Varelager	315
Sum eiendeler	26 263
Gjeld	
Utsatt skatt	-750
Leverandørgjeld	-8 803
Annen kortsiktig gjeld	-12 603
Sum gjeld	-22 156
Netto identifiserbare eiendeler til virkelig verdi (eiendeler - gjeld)	4 107
Teknologi (egenutviklet software)	22 825
Kunderelasjoner	13 695
Goodwill	20 021
Utsatt skatt	-8 035
Kjøpesum	52 614
Konter	14 837
Selgerkreditt (avregnes ved beregning av endelig earn-out)	37 778
Kjøpesum	52 614
Betalt i konter	14 837
Konter mottatt	-14 375
Netto konter ut	462

Oppkjøpsanalysen er ikke endelig.

Endringer i 2016:**Likvideringer**

CashGuard SAS, SQS UK og CashGuard Ltd ble likvidert.

Oppkjøp av PYD Seguridad S.L

16. desember 2016 ervervet StrongPoint 100 prosent av aksjene i det spanske selskapet PyD Seguridad S.L.

Kjøpesummen for aksjene var EUR 451 480 som ble betalt i sin helhet ved avtaleinngåelse og var basert på et forventet årsresultat i 2017 på EUR 200 000. Samtidig overtok StrongPoint rentebærende gjeld knyttet til driften i PyD Seguridad S.L. på ca. EUR 500 000. Det er i tillegg avtalt en earnout basert på en gjennomsnittlig vekst i omsetningen i årene 2017-2019 på 20 prosent per år. Det var pr. 31.12.16 avsatt EUR 389 700 i estimert beløp på earn-out. Det vil bli utbetalt earn-out etter hvert regnskapsår i perioden 2017-2019 dersom målene nås.

Selskapet hadde 12 ansatte og en forventet omsetning på EUR 3 500 000 i 2017.

StrongPoint kjenner PyD Seguridad godt gjennom flere års aktivt samarbeid. PyD Seguridad er et ambisiøst spansk salgsselskap, etablert i 1999, med hovedkontor i Madrid. Selskapet dekker hele Spania gjennom egne selgere, serviceteknikere og representanter.

Selskapet har vært en forhandler av StrongPoint sin kontanthåndteringsløsning, i over 10 år. Selskapet endret navn til StrongPoint S.L.U. og tilbyr hele StrongPoint's produktportefølje. PyD Seguridad har levert og installert flere hundre kontanthåndteringsløsninger i Spania, Portugal og Andorra. Selskapet har spilt en avgjørende rolle i forhold til vår vellykkede utrulling av 524 kontanthåndteringsløsninger til Alimerka i 2016.

Grunnlegger og hovedeier i PyD, Javier Aguilera, fortsatte som leder for selskapet og inngår i StrongPoint EMEA Management team.

Note 5: Andre driftskostnader

TNOK	2017	2016
Husleie, elektrisitet, renhold	32 111	31 509
Markedsføring	5 572	5 463
Bilkostnader	16 498	17 140
Honorar øvrige	24 884	27 416
Reisekostnader	10 898	10 758
Vedlikehold maskiner/verktøy	6 440	7 214
EDB/IKT	10 865	11 252
Kommunikasjon	5 129	5 186
Tap på fordringer	532	-1 070
Revisjon etc.	2 567	2 703
Offentlige stønader (Skattefunn)	-5 000	-4 259
Børs- og VPS kostnader	729	682
Forsikringskostnader	1 840	1 815
Forbruksmateriell	8 783	2 906
Andre kostnader	6 263	7 453
Sum	128 112	126 168

Spesifikasjon kostnadsført revisjonshonorar (TNOK):	2017	2016
Honorar for revisjonstjenester	2 033	1 535
Honorar for skatte- og avgiftsrådgivning	17	-
Honorar for andre tjenester ¹⁾	517	1 168
Totalt ²⁾	2 567	2 703

Honorar til revisor er eksklusiv merverdiavgift, med unntak av transaksjonskostnader.

1) Inkluderer TNOK 292 (TNOK 426) i forbindelse med transaksjonskostnader.

2) Hvorav TNOK 97 gjelder andre revisorer enn EY.

Note 6: Investeringer i tilknyttede selskap

StrongPoint ASA eier 49,9997 % av aksjene i Vårdal Butikkdata AS. Selskapet utfører service på vegne av StrongPoint AS i områder hvor selskapet ikke har eget serviceapparat.

StrongPoint ASA hadde følgende investeringer i tilknyttede selskaper pr. 31.12.17:

TNOK			Eierandel	Kostpris	Bokført verdi	Utbytte utbetalt i	Andel av årets resultat	Bokført verdi
Enhet	Land	Industri	31.12.2017	31.12.2017	31.12.2016	2017	2017	31.12.2017
Vårdal Butikkdata AS	Norge	Serviceselskap	50 %	1 700	1 144	-600	90	634
Sum				1 700	1 144	-600	90	634

Sammenfattet finansiell informasjon om det tilknyttede selskapet, basert på 100 %:

TNOK 2017						
Enhet	Omløpsmidler	Anleggsmidler	Gjeld	EK	Omsetning	Årsresultat
Vårdal Butikkdata AS	3 622	473	2 827	1 268	13 557	199
Totalt	3 622	473	2 827	1 268	13 557	199

TNOK 2016						
Enhet	Omløpsmidler	Anleggsmidler	Gjeld	EK	Omsetning	Årsresultat
Vårdal Butikkdata AS	4 325	449	2 485	2 288	15 051	1 201
Totalt	4 325	449	2 485	2 288	15 051	1 201

Note 7: Aksjer i andre selskaper

TNOK Selskap	2017			2016		
	Antall	Kostpris	Markedsverdi	Antall	Kostpris	Markedsverdi
Øvrige langsiktige investeringer:						
mCash	17 000	476	476	17 000	476	476
Andre selskaper		-	-		5	5
Sum		476	476		481	481

Aksjene er klassifisert som eiendeler tilgjengelig for salg og bokføres til anskaffelseskost.
Eierandelene er klassifisert som tilgjengelig for salg da de ikke er av strategisk betydning for konsernet.

Note 8: Finansposter

TNOK	2017	2016
Renteinntekt	2 131	1 792
Valutajustering bank og utbetalte fordringer og gjeld	-	3 443
Andre finansinntekter	718	1 090
Sum finansinntekt	2 849	6 326
Rentekostnader	-4 340	-3 691
Valutajustering bank og utbetalte fordringer og gjeld	-2 895	-1 555
Andre finanskostnader ¹⁾	-1 288	-161
Sum finanskostnader	-8 523	-5 407
Netto finansposter	-5 674	919

1) Andre finanskostnader er primært knyttet til finansielle gjeldsposter.

Agio knyttet til betaling av varekjøp er bokført som varekostnad og utgjør en kostnad på TNOK 1 092 i 2017 (inntekt på TNOK 274 i 2016).

Agio knyttet til innbetaling av varesalg er bokført som salgsinntekt og utgjør en inntekt på TNOK 1 869 i 2017 (inntekt på TNOK 1 077 i 2016).

Note 9: Lønnskostnader og antall ansatte

TNOK	2017	2016
Lønn	211 011	216 582
Personalavviklingskostnader	866	1 294
Styrehonorar og Nominasjonskomite	1 423	1 292
Arbeidsgiveravgift	56 971	58 152
Pensjonskostnader	16 359	16 963
Andre lønnskostnader	12 287	15 303
Totale lønnskostnader	298 916	309 587
Antall årsverk sysselsatt i løpet av året:	556	580
Antall ansatte ved utgangen av året:	580	580

De norske ansatte har pensjonsordning i henhold til den lovpålagte obligatoriske tjenestepensjonen, og er en innskuddspensjon. De svenske datterselskapene har kollektive pensjonsordninger for sine ansatte. Pensjonsordningene er tegnet i følgende selskaper: Collectum / Allecta, Fora, SEB Trygg Liv, SPP Livförsäkring, Skandia Livförsäkring, AMF Pensionsförsäkring, Storebrand Livförsäkring, Nordea og Movestic Livförsäkring AB. Til sammen omfattes 215 ansatte i Sverige av ordningen. På bakgrunn av manglende mulighet for å fremskaffe data, samt organiseringen av planen anses ordningen etter IFRS som en flerforetaksordning og regnskapsføres som en innskuddsplan. Samlet pensjonspremie og kostnad i Sverige for 2017 utgjør TNOK 12 171. Samlet pensjonspremie og kostnad i Sverige for 2016 utgjorde TNOK 12 779.

Styret vil fremlegge følgende erklæring i samsvar med allmennaksjelovens §6-16a for generalforsamlingens godkjenning:

Erklæring om fastsettelse av lønn og annen godtgjørelse til konsernsjef og andre ledende ansatte

Hovedprinsippene for StrongPoint ASAs lederlønnspolitik er at ledende ansatte skal tilbys betingelser som er konkurransedyktige når lønn, naturalytelser og bonus ses under ett.

Når det gjelder fastsettelse av lønn og annen godtgjørelse til ledende ansatte vil dette i innværende år skje i samsvar med ovennevnte hovedprinsipper. Som en retningslinje skal det for ledende ansatte kunne gis godtgjørelse i tillegg til basislønn (bonus), men da begrenset til en prosentandel av grunnlønnen og knyttet til oppnåelse av kvantitative og kvalitative mål

fastsatt av styret.

Selskapet har for tiden ingen opsjonsordninger for ledende ansatte og planlegger ikke å innføre dette. Selskapet har ingen pensjonsordninger for ledende ansatte utover de lovpålagte.

Styret ønsker at medlemmene av konsernledergruppen skal ha aksjer i selskapet. Det er derfor innført et aksjeprogram for konsernledergruppen hvor medlemmene har mulighet til å kjøpe aksjer for inntil NOK 500 000 per år med 20 % rabatt. I tillegg er det innført et aksjeprogram for ansatte, hvor alle ansatte i de norske, svenske og baltiske selskapene får tilbud om å kjøpe aksjer for inntil NOK 25 000 med 20 % rabatt.

Ledende ansatte har etter nærmere avtale firmabil, fri telefon, bredbånd og avis, men har ikke naturalytelser utover dette. Når det gjelder etterlønn har konsernsjef og SVP & MD EMEA ved oppsigelse fra selskapets side, rett til 6 måneders etterlønn utover lønn i oppsigelsestid på 6 måneder. Styret fastsetter konsernsjefens kompensasjonsavtale årlig. Andre ledende ansatte har ikke etterlønn utover oppsigelsestiden på 6 måneder for norske ansatte og 12 måneder for svenske ansatte.

Styret har satt et tak på resultatavhengig godtgjørelse for konsernsjefen og andre ledende ansatte. Den kan ikke overstige 40% av fast lønn. Grunnlaget for utbetaling av bonus består av både finansielle og ikke-finansielle kriterier.

Lønn og godtgjørelse til konsernledelse og styre:

TNOK	2017	2016
	Styrehonorar	Styrehonorar
Styret i StrongPoint ASA		
Svein S. Jacobsen, Styreleder	429	432
Erik Pinnås, tidligere Styremedlem	-	69
Camilla Tepfers, Styremedlem	213	206
Klaus De Vibe, Styremedlem	234	242
Inger J. Solhaug, Styremedlem	213	206
Morthen Johannessen, Styremedlem	213	137
Sum Styret ¹⁾	1 303	1 292

1) Transaksjoner med nærstående er beskrevet i note 18.

TNOK	2017					2016				
	Lønn	Bonus	Firmabil	Annen godtgj.	Pensjonskostnad	Lønn	Bonus	Firmabil	Annen godtgj.	Pensjonskostnad
Konsernledelse										
Jørgen Waaler, Konsernsjef	2 563	-	29	9	155	2 315	477	29	20	77
Anders Nilsen, Finansdirektør	1 274	-		7	155	1 242	326	-	29	82
Per Herseth, Forretningsutvikler	1 304	-		23	152	1 298	150	-	30	74
Sum konsernledelse	5 142	-	29	39	461	4 854	953	29	79	233

1) Bonus til konsernledelsen i 2017 er basert på oppnådd omsetning og driftsresultat før avskrivninger i forhold til budsjett i 2017 og vekstambisjoner og utbetales i 2018. Bonusen er ikke knyttet til aksjeutviklingen.

2) Per 31.12.17 er det ikke gitt lån eller stilt sikkerhet for medlemmer av ledergruppen eller styremedlemmer.

3) De norske medlemmene av ledergruppen har pensjonsordning ihht. den kollektive obligatoriske tjenestepensjonen.

Følgende personer i styret og ledelsen eier aksjer i selskapet pr. 31.12:

	31.12.17	31.12.16
Styret i StrongPoint ASA		
Svein S. Jacobsen, Styreleder ¹⁾	400 000	400 000
Klaus de Vibe, Styremedlem ²⁾	78 660	78 660
Sum styret	478 660	478 660

1) Svein S. Jacobsens aksjer er eid gjennom selskapet Sveinja Invest AS.

2) Klaus de Vibes aksjer er eid gjennom selskapet De Vibe AS.

3) Konsernsjefens aksjer er eid privat og gjennom selskapet Waaler AS.

4) Per Herseths aksjer er eid gjennom selskapene Herseth AS og Gardd McGillan & Co. AS.

Det er ingen ansatte eller styremedlemmer som har opsjoner.

	31.12.17	31.12.16
Konsernledelse		
Jørgen Waaler, Konsernsjef ³⁾	1 000 000	1 060 000
Anders Nilsen, Finansdirektør	66 500	66 500
Per Herseth, Forretningsutvikler ⁴⁾	129 043	124 043
Sum	1 195 543	1 250 543

Note 10: Varige driftsmidler

Bygninger og tomt (TNOK)	Tomt Norge	Bygninger Sverige	Bygninger Norge	2017 sum	Tomt Norge	Bygninger Sverige	Bygninger Norge	2016 sum
Anskaffelseskost 01.01.	825	2 056	6 675	9 556	825	2 056	6 675	9 556
Anskaffelseskost 31.12	825	2 056	6 675	9 556	825	2 056	6 675	9 556
Akkumulert avskrivning pr. 01.01	-	-2 048	-3 160	-5 208	-	-2 033	-2 777	-4 810
Akkumulert avskrivning pr. 31.12	-	-2 048	-3 543	-5 590	-	-2 048	-3 160	-5 208
Omregningsdifferanser	-	-8	-	-8	-	-8	-	-8
Bokført verdi 31.12	825	-	3 132	3 957	825	-	3 515	4 340
Årets avskrivninger	-	-	-383	-383	-	-15	-383	-398
Avskrivnings%	0%	5%	5%		0%	5%	5%	
Avskrivningsmetode		Lineært	Lineært			Lineært	Lineært	

Driftsløsøre, transportmidler og inventar (TNOK)	Driftsløsøre, prod. utstyr og transportmidler	Bal.ført finansiell leasing	2017 sum	Driftsløsøre, prod. utstyr og transportmidler	Bal.ført finansiell leasing	2016 sum
Anskaffelseskost 01.01.	99 822	73 338	173 160	89 148	50 312	139 460
Tilgang oppkjøp	-	-	-	676	-	676
Tilgang	15 446	2 495	17 941	28 512	25 001	53 513
Avgang	-35 969	-2 423	-38 392	-17 077	-842	-17 918
Omregningsdifferanser	1 498	1 463	2 962	-1 438	-1 133	-2 571
Anskaffelseskost 31.12	80 797	74 874	155 670	99 822	73 338	173 160
Akkumulert avskrivning pr. 01.01	-57 188	-34 872	-92 060	-60 877	-28 263	-89 140
Tilgang oppkjøp	-	-	-	-372	-	-372
Avgang	35 195	374	35 569	14 399	-	14 399
Akkumulert avskrivning pr. 31.12	-34 897	-43 390	-78 286	-57 188	-34 872	-92 060
Bokført verdi 31.12	45 900	31 484	77 384	42 634	38 466	81 100
Årets avskrivninger	-9 130	-8 892	-18 022	-8 861	-6 609	-15 470
Årets avskrivninger Alimerka bokført som varekost	-3 774			-1 477		
Avskrivnings%	10-33%	10-33%		10-33%	10-33%	
Avskrivningsmetode	Lineært	Lineært		Lineært	Lineært	

Se note 16 for informasjon om forpliktelsene knyttet til finansiell leasing. Noe inventar er fullt ut avskrevet pr. 31. desember 2017, men er fortsatt i bruk. StrongPoint har ingen kontrakterte kjøpsforpliktelser.

Note 11: Immaterielle eiendeler

Andre immaterielle eiendeler (TNOK)	2017						2016					
	Teknologi	Varemerke	Kunder	Software	Annet	Sum	Teknologi	Varemerke	Kunder	Software	Annet	Sum
Anskaffelseskost per 01.01.	148 220	36 353	66 737	18 728	566	270 604	153 241	36 353	63 770	17 560	549	271 473
Tilgang ved oppkjøp	22 825	-	13 695	-	-	36 521	-	-	2 967	-	17	2 984
Tilgang	-	-	-	10	375	385	180	-	-	725	-	905
Avgang	-5 100	-	-	-	-549	-5 649	-5 201	-	-	443	-	-4 758
Anskaffelseskost per 31.12.	165 946	36 353	80 432	18 738	392	301 861	148 220	36 353	66 737	18 728	566	270 604
Akkumulerte av og nedskrivninger pr 1.1.	-137 048	-15 678	-50 712	-12 835	-504	-216 777	-134 173	-15 678	-43 861	-10 525	-500	-204 737
Tilgang avskrivninger ved oppkjøp	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-4	-4
Akkumulerte av og nedskrivninger pr 31.12.	-137 162	-15 678	-57 937	-14 526	-34	-225 336	-137 048	-15 678	-50 712	-12 835	-504	-216 777
Omregningsdifferanser	-1 309	3 095	4 119	-633	-1	5 271	-1 857	1 944	2 976	-969	-18	2 075
Bokført verdi 31.12.	27 476	23 770	26 614	3 578	358	81 796	9 315	22 620	19 001	4 923	44	55 903
Årets avskrivninger	-5 213	-	-7 225	-1 627	-71	-14 137	-6 964	-	-6 851	-2 202	-	-16 018
Årets nedskrivninger	-	-	-	-	-	-	-1 111	-	-	-361	-	-1 472
Årets endring omregningsdifferanser	549	1 151	1 143	336	17	3 196	-1 462	-2 290	-1 585	-1 377	11	-6 702
Avskrivningsplan	10 og 15 år	Nedskrivningstest	1-7 år	4-7 år	3 år		10 og 15 år	Nedskrivningstest	1-7 år	4-7 år	3 år	
Prosentstavs avskrivning	7-10%		14-100%	14-25%	33%		7-10%		14-100%	14-25%	33%	

Immaterielle eiendeler er produktutvikling i StrongPoint Cash Security og StrongPoint Technology, i tillegg er det immaterielle eiendeler som er identifisert i forbindelse med fusjonen mellom CashGuard AB og StrongPoint ASA i 2008, ved oppkjøp av Etikett-Produsenten AS og Sydetikett AB i 2013, ved oppkjøp av New Vision Baltija UAB i 2014, oppkjøp av PYD Seguridad S.L. i 2016 og oppkjøp av Cub Business Systems AB i 2017. Det har blitt kostnadsført TNOK 38 518 i forskning og utvikling i 2017 (TNOK 34 458 i 2016). Immaterielle eiendeler i varemerke er knyttet til den kontantstrømgenererende enheten StrongPoint Technology AB.

Goodwill (TNOK)	StrongPoint AS	StrongPoint AB	StrongPoint Labels AB	StrongPoint Technology AB	StrongPoint Baltikum	StrongPoint S.L.U	Cub Business Systems AB	Sum 2017	Sum 2016
Anskaffelseskost pr. 01.01.	17 416	2 612	14 850	81 127	23 318	4 431	-	143 754	139 323
Tilgang	-	-	-	-	-	-	20 021	20 021	4 431
Anskaffelseskost pr. 31.12.	17 416	2 612	14 850	81 127	23 318	4 431	20 021	163 776	143 754
Akkumulerte av og nedskrivninger pr 1.1.	-14 689	-229	-	-	-23 345	-	-	-38 263	-14 918
Akkumulerte av og nedskrivninger pr 31.12.	-14 689	-229	-	-	-23 345	-	-	-38 263	-38 263
Omregningsdifferanser	-	-	1 523	8 806	2 719	440	213	13 701	7 761
Bokført verdi 31.12.	2 726	2 383	16 373	89 933	2 692	4 871	20 234	139 213	113 253
Årets nedskrivninger	-	-	-	-	-	-	-	-	-23 345
Årets endring omregningsdifferanser	-	-	793	4 354	206	373	213	5 939	-12 380
Avskrivningsplan	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest		

Sluttoppgjøret på kjøpet av New Vision (nå StrongPoint Baltikum) i 2016 medførte en reversering av earnout- avsetningen med MNOK 23,3. Samtidig ble goodwill relatert til New Vision nedskrevet med MNOK 23,3. Dette skyldtes at virksomheten i earnout-perioden leverte et lavere resultat enn estimert på kjøpstidspunktet.

Goodwill blir ikke avskrevet. Imidlertid blir det foretatt nedskrivningstester hvert år. Nedskrivningstest er utført for kontantstrømgenererende enheter som har vesentlig balanseført goodwillpost eller varemerke:

Oppkjøpt selskap	Kontantstrømgenererende enhet	Goodwill (TNOK)	
		31.12.2017	31.12.2016
StrongPoint AS	StrongPoint AS	2 726	2 726
StrongPoint AB	StrongPoint AB	2 383	2 383
StrongPoint Labels AB	StrongPoint Labels AB	16 373	15 581
StrongPoint Technology AB	StrongPoint Technology AB med datterselskaper	89 933	85 579
StrongPoint UAB	StrongPoint Baltikum	2 692	2 486
StrongPoint S.L.U	StrongPoint S.L.U	4 871	4 498
Cub Business Systems AB	Cub Business Systems AB	20 234	-
Total goodwill		139 213	113 253

Nedskrivningstest av goodwill og immaterielle eiendeler med ubestemt utnyttbar levetid

Nedskrivningstest er utført gjennom å se på fremtidsutsiktene til hver kontantstrøm-genererende enhet basert på bruksverdi. Bruksverdi er så målt mot netto bokført verdi for den kontantstrømgenererende enheten. Juridisk enhet er benyttet som kontantstrøm-genererende enhet. Gjennom analyse av produktspekter og markedsposisjon har man beregnet en forventet vekst for enhetene. Deretter har man beregnet nåverdi av fremtidige kontantstrømmer for å se hvorvidt goodwill posten kan forsvares eller ikke. Budsjett / prognoseperioden er fem år og deretter er det beregnet en terminalverdi.

Nedskrivningstest - StrongPoint Technology AB

I forventet kontantstrøm er det tatt utgangspunkt i budsjettert omsetning for 2018, deretter 3 % årlig vekst i omsetningen frem til 2022. Det ventes at økningen i omsetningen vil være noe svakere i Norge og Sverige, mens veksten i omsetningen vil være langt sterkere i Europa forøvrig. Deretter er det en terminalverdi med en vekst i netto kontantstrøm tilsvarende forventet inflasjon på 2,5 % årlig. Det er benyttet en økning tilsvarende forventet inflasjon på 2,5% i andre driftskostnader og personalkostnader. Forutsetningene gir en EBITDA margin på 9 % i 2018 til 2022. Det er ikke forventet noen endring i arbeidskapital, og MSEK 1 er

benyttet som forventede investering i 2018 til 2022. Nåverdi blir beregnet ved å neddiskontere kontantstrømmen med en diskonteringsrente satt lik vektet kost for kapitalen (WACC) på 8,28 % etter skatt. Basert på disse forutsetningene overstiger gjenvinnbart beløp balanseført beløp med MNOK 231.

Sentrale forutsetninger er knyttet til omsetningsvekst, oppnådd EBITDA margin og diskonteringsrente. En sensitivitetsanalyse for perioden 2018 til 2022 viser at dersom omsetningen skulle falle med 3,9 % årlig og andre forutsetninger holdes uendret er kalkuleerte verdier fremdeles større enn de bokførte verdiene. Tilsvarende viser også en reduksjon av brutto margin med 6 % i 2018 eller 2019, eller en økning i WACC til 20 % etter skatt. Endringer utover dette vil medføre et behov for nedskrivning.

Nedskrivningstest - StrongPoint Labels AB

Posten utgjør goodwill fra kjøpet i Sydetikett AB, som var det ledende trykkeriet i Sverige innen digitaltrykk av etiketter. Selskapet er nå integrert med StrongPoint sin øvrige etikettvirksomhet i Sverige. I forventet kontantstrøm er det tatt utgangspunkt i budsjettert omsetning for 2018, deretter 2,5 % årlig vekst i eksternt salg frem til 2021, deretter en terminalverdi med en vekst i netto kontantstrøm tilsvarende forventet inflasjon på 2,5 % årlig. Bruttomargin forventes økt fra 54 % oppnådd margin i 2017 til 57 % i perioden 2018-2022. For andre driftskostnader er det benyttet 2,5 % årlig vekst, og for personalkostnader er det benyttet 3,0 % årlig vekst. Forutsetningene gir en EBITDA margin på 17 % i perioden 2018-2019 og 16 % i perioden 2020-2022. Det er ikke forventet noen endring i arbeidskapital, og MSEK 11 er benyttet som forventet årlig investering i perioden 2018 til 2021. Nåverdi blir beregnet ved å neddiskontere kontantstrømmen med en diskonteringsrente satt lik vektet kost for kapitalen (WACC) på 7,61 % etter skatt. Basert på disse forutsetningene overstiger gjenvinnbart beløp balanseført beløp med MNOK 98.

Sentrale forutsetninger er knyttet til omsetningsvekst, oppnådd EBITDA margin og diskonteringsrente. En sensitivitetsanalyse viser at dersom omsetningsvekst i salget reduseres til - 5,6 % årlig og andre forutsetninger holdes uendret er kalkuleerte verdier fremdeles større enn de bokførte verdiene. Tilsvarende viser også en reduksjon av EBITDA margin til 1,3 % i perioden 2018 - 2021 og en økning i WACC til 29,98 % etter skatt. Endringer utover dette vil medføre et behov for nedskrivning.

Øvrige poster

Det finnes også mindre poster:

- StrongPoint AB, som utgjør distribusjonsapparatet vårt i Sverige.
- StrongPoint UAB, som utgjør distribusjonsapparatet vårt i Litauen, Estland, Latvia og Russland.
- StrongPoint S.L.U som utgjør distribusjonsapparatet vårt i Spania.

Disse postene er svært små, og utgjør hver for seg under MNOK 5, er alle innen det vi har av forventning til årlig EBITDA fra disse enhetene.

Note 12: Varelager

Varebeholdning (TNOK)	2017	2016
Råvarer	54 735	35 734
Varer i arbeid	48	96
Ferdigvarer	86 886	78 817
Ukuransavsetning	-10 214	-13 447
Sum	131 455	101 200

Varelagrene i de respektive selskapene er verdsatt til laveste verdi av virkelig verdi og anskaffelseskost. Bokført avsetning for ukurans på varelager er TNOK 10 214 mot TNOK 13 447 i 2016.

Varelager er pantsatt, se note 15.

Ukuransavsetning (TNOK)	2017	2016
Ukuransavsetning IB	-13 447	-11 560
Inntektsført/kostnadsført (-) endring i avsetning	3 233	-1 888
Ukuransavsetning UB	-10 214	-13 447

Av varekostnaden på TNOK 472 003 utgjør direkte kostnader til varer TNOK 412 386.

Note 13: Andre fordringer

Fordringer (TNOK)	2017	2016
Kundefordringer	160 027	161 202
Forskuddsbetalte kostnader	14 061	10 799
Andre fordringer	24 172	31 367
Sum fordringer 31.12	198 261	203 367

Andre fordringer inkluderer MNOK 5,0 i forventet skattefunn refusjon for utviklingskostnader i 2017 og MNOK 4,0 i 2016.

Utvikling i avsetning tap på fordringer (TNOK)	2017	2016
01.01	4 809	5 073
Benyttede avsetninger	-1 154	497
Reverserte avsetninger	-2 466	-3 393
Nye avsetninger	3 228	2 632
Sum 31.12	4 416	4 809

Avsetning tap på kundefordringer for 2017 er TNOK 4 416 mot TNOK 4 809 i 2016.

Avsetninger pr. 31.12.2017 er ikke direkte knyttet til enkeltkunder.

Tap på kundefordringer er klassifisert som andre driftskostnader i resultatregnskapet.

Aldersfordeling kundefordringer (TNOK)	2017	2016
Ikke forfalt	125 101	133 638
0-3 måneder	30 607	25 368
3-6 måneder	3 685	1 691
6-12 måneder	233	285
Eldre enn 12 måneder	403	220
Sum 31.12	160 029	161 202

Ved eksport til nye markeder kreves forskuddsbetaling eller bankgaranti. I de fleste tilfeller benyttes forskuddsbetaling. Det er ikke stilt bankgaranti for utestående fordringer per 31.12.2017.

Note 14: Kontanter og kontantekvivalenter

TNOK	2017	2016
Kontanter og bankinskudd	41 503	67 090
Kassakreditt	47 240	-
Ubenyttet kassakreditt	12 760	60 000

Konsernet hadde disponible likvider (bankinnskudd og ubenyttede trekkrettigheter) på MNOK 54,3 pr. 31.12.2017 (2016: MNOK 127,1). TNOK 0 er bundne midler pr. 31.12.2017 (2016: TNOK 0).

Note 15: Rentebærende gjeld og pantstillelser

Gjeld pr 31.12. og lånebetingelser, tall i TNOK

Lånetype	2017	2016	Lånebetingelser	Gjennomsnittlig nominell rentesats i 2017
Flervaluta, konsernkontokreditt ¹⁾	47 240	-	Kassakreditt, limit MNOK 60, tidsubestemt	1,86 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner (StrongPoint Labels AB)	-	124	Nedbetalt i 2017	
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner (StrongPoint Labels AB)	-	1 756	Nedbetalt i 2017	
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 1 506 (StrongPoint Labels AB)	1 505	2 739	Månedlige terminer, siste forfall 31.05.2018	1,27 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner (StrongPoint Labels AB)	-	675	Nedbetalt i 2017	
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner (StrongPoint Labels AB)	-	323	Nedbetalt i 2017	
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 1 371 (StrongPoint Labels AB)	1 370	1 711	Månedlige terminer, siste forfall 31.07.2020	1,06 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 13 287 (StrongPoint Labels AB)	13 281	15 367	Månedlige terminer, siste forfall 30.11.2021	1,45 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 3 934 (StrongPoint Labels AB)	3 932	4 534	Månedlige terminer, siste forfall 31.12.2021	1,45 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 1 781 (StrongPoint Labels AB)	1 780	1 826	Månedlige terminer, siste forfall 28.02.2025	1,45 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 301 (StrongPoint Labels AB)	301	321	Månedlige terminer, siste forfall 30.11.2024	1,45 %
Finansiell Leasing, IT (StrongPoint AB)	-	56	Nedbetalt i 2017	
Finansiell Leasing, trykkerimaskin (StrongPoint AS)	4 736	6 179	Månedlige terminer, siste forfall 01.02.2021	3,64 %
Finansiell Leasing, biler TEUR 220 (StrongPoint UAB)	2 165	1 890	Månedlige terminer, siste forfall 01.06.2021	2,05 %
Finansiell Leasing, biler TEUR 6 (StrongPoint UAB)	59	173	Månedlige terminer, siste forfall 29.08.2018	2,65 %
Finansiell Leasing, biler TEUR 1 (StrongPoint UAB)	10	127	Månedlige terminer, siste forfall 10.01.2018	1,76 %
Finansiell leasing TEUR 41 (StrongPoint S.L.U)	403	-	Månedlige terminer, siste forfall 20.05.2019	3,75 %
Finansiell leasing TEUR 6 (StrongPoint S.L.U)	63	-	Månedlige terminer, siste forfall 26.10.2019	6,00 %
Gjeldsbrevslån næring ¹⁾ (StrongPoint ASA)	8 642	13 142	Kvartalsvis serielån, siste forfall 28.02.2018	2,90 %
Langsiktig gjeld ¹⁾ TSEK 4 650 (StrongPoint AB)	4 648	6 540	Kvartalsvise terminer, siste forfall 31.03.2020	2,67 %
Langsiktig gjeld ¹⁾ TEUR 143 (StrongPoint UAB)	1 417	-	Månedlige terminer, siste forfall 30.06.2022	1,70 %
Kortsiktig gjeld ¹⁾ (StrongPoint S.L.U)	-	4 203	Nedbetalt i 2017	
Kortsiktig gjeld ¹⁾ TEUR 50 (StrongPoint S.L.U)	492	-	Nedbetales i 1. kvartal 2018	1,50 %
Kortsiktig gjeld ¹⁾ TEUR 82 (StrongPoint S.L.U)	805	-	Nedbetales i 1. kvartal 2018	0,50 %
	92 851	61 687		

1) Konsernets hovedbankforbindelse har vilkår i låneavtalen om forholdet mellom EBITDA og netto rentebærende gjeld. Vilkårene måles hvert kvartal. Se note 17 for mer informasjon. Alle lånene er pantesikret med unntak av langsiktig lån på MSEK 4,7 i StrongPoint AB.

Fordeling langsiktig og kortsiktig rentebærende gjeld:

TNOK	2017	2016
Forfall innen ett år	20 988	28 706
Kassekreditt	47 240	-
Forfall etter ett år:	24 623	32 982
Total rentebærende gjeld	92 851	61 687

Bokført verdi / pålydende pant (TNOK)

Eiendel	31.12.2017	31.12.2016
Driftstilbehør, kundefordringer og varelager i StrongPoint AS	89 620	88 754
Företagsinnteckning StrongPoint Cash Security AB ¹⁾	51 979	49 462
Företagsinnteckning StrongPoint Technology AB ¹⁾	35 986	34 243
Företagsinnteckning StrongPoint AB ¹⁾	30 988	29 487

StrongPoint Technology AB og StrongPoint Cash Security AB sitt ansvar er begrenset opp til det beløp kausjonisten til en hver tid selv har trukket.

1) Företagsinnteckning tilsvarer førsteprioritets pant i nevnte selskaps eiendeler.

Note 16: Leie- og leasingforpliktelser**Operasjonelle leieavtaler****StrongPoint AS**

Leieavtaler på lokaler inkludert selskapets lokaler på Slynga 10 på Rælingen, med løpetid fra 0,5 til 5 år. Samlet årlig leie på disse utgjør ca. TNOK 2 257. Leasingavtale på biler med løpetid 1-3,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 680.

StrongPoint AB

Leasingavtale på biler med løpetid 1-5 år. Årlig forpliktelser utgjør ca. TNOK 2 205. Leasing av inventar, løpetid 1-4,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 150. Leieavtale på lokaler, inkludert selskapets lokaler i Møndal, Kista og Grums, med løpetid fra 1 til 7 år. Samlet årlig leie på disse utgjør ca. TNOK 3 607.

StrongPoint Labels AB

Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-2,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 715. Leasing av inventar, løpetid 1-3 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 206. Leieavtale på selskapets lokaler i Malmø, med løpetid fra 7 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 3 618.

StrongPoint Cash Security AB

Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-2,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 129. Leasing av inventar, løpetid 0,5-3,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 62. Leieavtaler på lokaler inkludert Skellefteå, med løpetid fra 0,5 til 1 år. Samlet årlig leie på disse utgjør ca. TNOK 2 713.

StrongPoint Technology AB

Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-3 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 517. Leasing av inventar, løpetid 2 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 78. Leieavtaler på lokaler i Kista og garasjeplass, med løpetid 1-2 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 2 530.

StrongPoint UAB

Leieavtaler på lokaler med løpetid 0,5-10,5 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 3 365.

StrongPoint BvBA

Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-3,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 248.

StrongPoint GmbH

Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-2 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 390. Leieavtaler på lokaler med 3 måneders oppsigelsestid. Årlig leie utgjør ca. TNOK 216.

StrongPoint S.L.U

Leasing av firmabiler, løpetid 3,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 56. Leasing av inventar, løpetid 1 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 170.

StrongPoint Sarl

Leieavtaler på lokaler med løpetid 4,5 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 600. Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-4 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 375.

Cub Business Systems AB

Leieavtaler på lokaler med løpetid 1 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 526. Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-3 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 955.

Fremtidig minsteleie for kontraktene pr. 31.12 er som følger:**Nåverdien av fremtidig minsteleie**

TNOK	2017	2016	2017
Innen ett år	24 311	24 424	21 794
Etter ett år, men før fem år	54 328	44 291	38 802
Etter mer enn fem år	7 168	13 582	3 721
Sum	85 807	82 297	64 317

Finansielle leieavtaler

Balanseført verdi av finansiell leasing er medtatt i note 10.

StrongPoint AS

Leasingavtale på trykkerimaskin, løpetid 3,5 år. Årlig forpliktelser utgjør ca TNOK 1 456.

StrongPoint Labels AB

Leasingavtale på trykkerimaskiner, løpetid 0,5-7 år. Årlig forpliktelser utgjør ca TNOK 5 284.

StrongPoint UAB

Leasingavtale på biler, løpetid 0,5-5 år. Årlig forpliktelser utgjør ca TNOK 1 004.

Fremtidig minsteleie for kontraktene pr. 31.12 er som følger:**Nåverdien av fremtidig minsteleie**

TNOK	2017	2016	2017
Innen ett år	7 744	9 646	6 942
Etter ett år, men før fem år	21 174	28 217	15 262
Etter mer enn fem år	811	1 004	421
Sum	29 729	38 868	22 625

Note 17: Finansielle instrumenter**Fiansiell risiko**

Konsernets virksomhet medfører eksponering for valuta-, rente-, kreditt- og likviditetsrisiko.

(i) Kredittisiko

Konsernets kredittisiko er knyttet til salg av varer på kreditt. Konsernet har lite kredittisiko utover kundefordringer.

Det er felles retningslinjer for å påse at salg kun foretas til kunder som ikke har hatt vesentlige problemer med betaling tidligere og at utestående beløp ikke overstiger fastsatte kreditt-rammer. Ved eksport til nye markeder kreves forskuddsbetaling eller bankgaranti. I de fleste tilfeller benyttes forskuddsbetaling. Det er også fastsatt retningslinjer for å hindre at konsernet pådrar seg risiko knyttet til lån og garantier relatert til ansatte og kunder.

Per 31.12.2017 hadde konsernet TNOK 151 792 i utestående kundefordringer. Av dette var TNOK 33 886 forfalt. Det relativt høye beløpet skyldes i all hovedsak respitsdager (at kunden betaler på forfallsdato, men postene bokføres inn hos mottager noen dager senere). Konsernet har historisk sett hatt lite tap på kundefordringer da en stor andel av løsningsalget selges via leasingselskaper eller store internasjonale kunder, og ettermarkedet er preget av

en stor andel gjenkjøp. Årets kostnadsføring i relasjon til tap på kundefordringer utgjør en kostnadsreduksjon på TNOK 540, dette inkluderer realiserte tap og endringer i avsetning til tap på fordringer.

Forretningsområdenes kundefordringer rapporteres til konsernet månedlig, hvor risiko vurderes i forhold til misligholdte kreditter. Konsernet anser sin maksimale risiko-eksponering å være balanseført verdi av kundefordringer (se note 13).

Kreditteksponeringen er spredt over en stor kundebase, og det var per 31.12.2017 18 kunder som hadde en kundefordring større enn TNOK 1 000. Samlet eksponering mot disse 18 kundene var TNOK 68 216, hvorav TNOK 61 216 ikke var forfalt, eller forfalt med mindre enn 31 dager. De 18 kundene fordeler seg på 2 kunder i Norge (TNOK 16 043), 10 kunder i Sverige (TNOK 33 787) og 6 kunder i Europa / Asia (TNOK 14 386). Med unntak av 1 kunde i Norge, 1 kunde i Sverige og 3 kunder i Europa / Asia, har alle betalt de åpne postene per 31.12.2017 innen utgangen av februar 2018. Dette skyldes både for sein betaling og at noen fakturaer ikke er forfalt. For ytterligere informasjon om tap og aldersfordeling se note 13.

Gjeldsgrad:

TNOK	2017	2016
Total rentebærende gjeld	92 851	61 687
Kontanter	41 503	67 090
Netto rentebærende gjeld	51 349	-5 403
Totalkapital justert for Goodwill	556 396	546 070
Gjeldsgrad	9 %	-1%

(ii) Renterisiko

Selskapets rentebærende gjeld har økt i 2017. Som en følge av dette har også renterisikoen økt.

Risikoen måles av konsernets finansavdeling ved å simulere effekten av en endring i rentenivået. Simuleringen illustrerer kontanteffekten av en renteendring gitt lånestørrelsen og nivået av den eventuelt eksisterende rentesikringen. Resultatet fra simuleringen benyttes for å støtte beslutninger om eventuell inngåelse av fastrentekontrakter. I tillegg vurderes det at renteutviklingen normalt sett beveger seg motsatt av den generelle økonomiske utviklingen, og at flytende rente innen visse grenser kan bidra til å stabilisere konsernets resultat.

Konsernets rentebærende gjeld har som et resultat av dette flytende rente per årets utgang. Det har ikke vært benyttet fastrentekontrakter eller andre rentesikringsinstrumenter i løpet av 2017 eller 2016. Med utgangspunkt i de finansielle instrumentene som eksisterer per 31. desember 2017 vil en generell økning i rentenivået på to prosentpoeng redusere resultatet før skatt med TNOK 1 856.

Gjennomsnittlig effektiv rente på finansielle instrumenter var som følger:

	2017	2016
Kassekreditt	1,86 %	2,47%
Finansielle leieavtaler	2,33 %	2,06%
Lån sikret med pant	1,85 %	3,01%

Renten på kassekreditten baseres på 1 måneds NIBOR for trekk i NOK, og 1 måneds DANBOR SEK og 1 måneds DANBOR EUR for de andre valutaene. Renten på de langsiktige lånene sikret med pant baseres på 3 måneders NIBOR, 7 dagers STIBOR og 1 måneders STIBOR. Renten fastsettes månedlig. Se note 15 for informasjon om langsiktige lån og note 16 for informasjon om forpliktelser i forbindelse med finansielle leasing avtaler.

(iii) Likviditetsrisiko

Konsernet styrer likviditetsrisikoen ved å overvåke at forventet fremtidig operasjonell kontantstrøm samt tilgjengelige beholdning av likvider og trekkfasiliteter er tilstrekkelig til å betjene operasjonelle og finansielle forpliktelser. Dette gjøres ved å utarbeide likviditetsprognoser 12 måneder frem i tid, samt detaljert månedlig likviditetsoppfølging, basert på forskjellige utfall i omsetningen og produktmiks. Kapitalbindingen i de enkelte forretningsområdene i konsernet overvåkes av sentral finansavdeling, med fokus på varelager, kunde- fordringer, finansieringsløsninger og leverandørgjeld.

Konsernets strategi er å ha tilstrekkelig kontanter, kontantekvivalenter eller kredittmuligheter til enhver tid å kunne finansiere drift og investeringer de neste 6 månedene.

Overskuddslikviditet er i all hovedsak plassert i konsernets Cash Pool som nettes mot kassekreditten. Ubenyttede kredittmuligheter er omtalt i note 14.

Låneavtalen med hovedbankforbindelsen har et krav (covenant) hvor forholdet mellom netto rentebærende gjeld og 12 måneders rullerende resultat før avskrivninger (EBITDA) ikke skal overstige 3,5. Dette måles kvartalsvis. Selskapet oppfylte dette kravet i 2017 og 2016. Totalt ble netto rentebærende gjeld økt med MNOK 51,4 i løpet av 2017. Dette kombinert med at EBITDA redusert til MNOK 52,4 (fra MNOK 111,7 i 2016) medførte at netto rentebærende gjeld dividert på 12 måneders rullerende resultat før avskrivninger (EBITDA) per 31.12.2017 var 0,98 Per 31.12.2016 var måltallet - 0,03.

(iv) Valutarisiko

Selskapet har ingen vesentlig gjeld eller bankinnskudd i fremmed valuta, utover norske og svenske kroner. Hovedeksposeringen mot valuta stammer fra leverandørgjeld og kunde- fordringer i forbindelse med kjøp og salg av varer i utenlandsk valuta, samt salgsavtaler hvor salgsprisen er fastsatt i annen valuta enn varekosten. Konsernet er hovedsakelig eksponert for endringer i kursen på varer kjøpt i valuta, primært i SEK, USD, EUR og GBP, samt varer solgt i EUR.

Det benyttes normalt ikke terminkontrakter for å sikre denne eksponeringen, da det avtalte volumet i avtalene normalt sett er uforpliktende og løper over flere år. Ved slike avtaler inngås det derimot en avtale med kunden hvor endringer i valutakurs utover gitte grenser skal kompenseres i salgsprisen. Driftsresultatet i de enkelte selskapene er dermed lite sensitive ovenfor endringer i valutakurs.

Oversikt forfallsstruktur finansielle forpliktelser:

TNOK	Balanseført beløp	0-6 mnd	6-12 mnd	1-2 år	2-3 år	Over 3 år	Udefinert
Pantelån (langsiktig og kortsiktig rentebærende gjeld)	15 994	11 208	1 895	3 799	3 054	987	-
Pantelån, renter	IA	99	34	12	7	IA	-
Kassekreditt (kortsiktig rentebærende gjeld) ¹⁾	47 210	-	-	-	-	-	47 210
Kassekreditt, renter	IA	440	440	880	880	IA	-
Finansiell leasing (langsiktig og kortsiktig rentebærende gjeld)	29 607	5 034	6 366	10 288	13 534	14 285	-
Finansiell leasing, renter	IA	254	176	216	91	IA	-
Annen langsiktig gjeld	27 422	-	-	10 688	9 006	7 728	-
Leverandørgjeld	93 070	93 070	-	-	-	-	-
Netto forpliktelser finansielle instrumenter	213 304	110 104	8 910	25 883	26 572	23 000	47 210

¹⁾ Det er ikke definert noe utløpstidspunkt på kassekreditten i Danske Bank, og avtalen løper til den reforhandles av en av partene.

Forfallet på finansielle forpliktelser er beregnet å dekkes ved innbetaling av kunde- fordringer, salg av varer og tjenester, samt disponible kontanter og tilgjengelige trekkfasiliteter.

Endring på 5% valutakurs per 31.12.17 ville gitt følgende resultateffekter i konsernet;

Sensitivitet valutaeksponering;	
SEK svekkes med 5% mot EUR	-133
SEK svekkes med 5% mot GBP	3
SEK svekkes med 5% mot USD	52
NOK svekkes med 5% mot SEK	59
NOK svekkes med 5% mot EUR	66
NOK svekkes med 5% mot GBP	-
NOK svekkes med 5% mot USD	1 329

(v) Finansielle investeringer

Overskuddslikviditet plasseres i konsernets Cash Pool for å redusere selskapets kortsiktige rentebærende gjeld. Selskapet benytter seg i liten grad av finansielle investeringer.

(vi) Kapitalstruktur

Styrets mål er å skape en sterk kapitalbase, for å bevare aksjonærenes, kreditorenes og markedets tillit, og for å utvikle forretningsvirksomheten videre. Styret ønsker å skape en balanse mellom høyere avkastning, som muliggjøres ved et høyere lånenivå, og fordelene og sikkerheten som følger av en solid egenkapital. Styret har som mål at StrongPoint sine aksjonærer skal over tid få en konkurransedyktig avkastning på sin investering gjennom en kombinasjon av kontantutbytte og økt verdi på aksjene. Ved fastsettelse av årlig utbytte vil styret ta hensyn til forventet kontantstrøm, investeringer i organisk vekst, planer for vekst gjennom fusjoner og oppkjøp, og behov for hensiktsmessig finansiell fleksibilitet.

Nivået på netto rentebærende gjeld måles i forhold til kontantstrømmen. Selskapet er komfortabel med gjeldsnivået per 31.12.17.

(vii) Fastsettelse av virkelig verdi

TNOK	2017		2016	
	Balanseført verdi	Virkelig verdi	Balanseført verdi	Virkelig verdi
Finansielle eiendeler				
Kontanter	41 503	41 503	67 090	67 090
Kundefordringer	160 027	160 027	161 202	161 202
Sum finansielle eiendeler til amortisert kost	201 530	201 530	228 292	228 292
Investeringer holdt for salg	476	476	481	481
Finansiell gjeld				
Kassekreditt	-47 240	-47 240	-	-
Leverandørgjeld	-93 070	-93 070	-102 480	-102 480
Banklån	-16 004	-16 004	-32 253	-32 253
Forpliktelse ved finansielle leasing avtaler	-29 607	-29 607	-29 433	-29 433
Sum finansiell gjeld til amortisert kost	-185 921	-185 921	-164 167	-164 167

Basert på karakteristika til de finansielle instrumentene som er innregnet i konsernregnskapet, er disse gruppert i klasser og kategorier som er beskrevet under. Estimerte virkelige verdier tilsvarer i det vesentligste balanseført beløp.

Tilgjengelig for salg investeringer bokføres til kostpris. Alle andre poster bokføres basert på amortisert kost.

Balanseført verdi av kontanter og kontantekvivalenter er tilnærmet lik virkelig verdi på grunn av at disse instrumentene har kort forfallstid. Tilsvarende er balanseført verdi av kundefordringer og leverandørgjeld tilnærmet lik virkelig verdi da de inngås til "normale" betingelser.

Bokført verdi av gjelden ansees å være tilsvarende markedsverdi, da selskapet bør kunne refinansiere lånet til tilsvarende rente i markedet.

Note 18: Transaksjoner med nærstående parter

Transaksjoner med styremedlemmer

- Det har ikke vært gjennomført transaksjoner med styremedlemmer i 2017.

Transaksjoner med ansatte

- Konsernet hadde flere transaksjoner med Neto Baltic selskaper som er eid av Evaldas Budvilaitis. Alle transaksjoner ble foretatt som del av den ordinære virksomheten og til ordinære forretningsmessige betingelser.

TNOK	2017			
	Salg	Kjøp	Fordring	Gjeld
UAB Neto Baltic	674	137	544	-
OU Neto Baltic	547	-	521	-
SIA Neto Baltic	71	-	59	-
Totalt	1 292	137	1 124	-

Transaksjoner med tilknyttede selskaper

Konsernet hadde flere forskjellige transaksjoner med Vårdal Butikkdata AS i 2016 og 2017. Alle transaksjoner ble foretatt som del av den ordinære virksomheten og til ordinære forretningsmessige betingelser.

TNOK	2017		2016	
	Salg	Kjøp	Fordring	Gjeld
Vårdal Butikkdata AS	698	2 884	743	4 202
Totalt	698	2 884	743	4 202

Balansen inkluderer følgende beløp som følge av transaksjoner med tilknyttet selskap:

TNOK	2017		2016	
	Fordring	Gjeld	Fordring	Gjeld
Vårdal Butikkdata AS	5	11	-	169
Totalt	5	11	-	169

Konsernet har ingen forpliktende fremtidige transaksjoner med nærstående parter.

Note 19: Hendelser etter balansedagen

I januar 2018 mottok StrongPoint en ordre på verditransportvesker verdt MEUR 0,8 fra vår kroatisk partner. Denne forventes å bli levert i 1. kvartal 2018.

I februar 2018 meddelte styret at konsernsjef Jørgen Waaler vil overlate sin stilling til Jacob Tveraabak med virkning fra 1. august 2018.

I mars 2018 mottok StrongPoint den første ordren på Click & Collect i Baltikum.

Note 20: Oversikt over datterselskaper

Følgende datterselskaper er inkludert i det konsoliderte regnskapet:

Selskap	Adresse	Hovedvirksomhet	Stemmeandel	Eierandel
StrongPoint AS ¹⁾	Rælingen	Tjeneste- og produktleverandør	100%	100%
StrongPoint AB	Göteborg (Sverige)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	100%
StrongPoint Labels AB	Malmö (Sverige)	Trykkeri	100%	100%
StrongPoint Technology AB ²⁾	Kista (Sverige)	Maskinvare og programvare	100%	100%
StrongPoint Cash Security AB	Skellefteå (Sverige)	Produksjon og salg	100%	100%
StrongPoint Sarl	Frankrike	Tjeneste- og produktleverandør	100%	100%
StrongPoint Retail Solutions Sdn Bhd	Malaysia	Tjeneste- og produktleverandør	100%	100%
StrongPoint Retail Solutions Pte Ltd	Singapore	Tjeneste- og produktleverandør	100%	100%
StrongPoint UAB ³⁾	Vilnius (Litauen)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	100%
StrongPoint S.L.U	Spania	Tjeneste- og produktleverandør	100%	100%
CUB Business Systems AB ⁴⁾	Täby (Sverige)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	100%

- 1) StrongPoint AS eier 100 % av sine salgsselskaper i Belgia og Tyskland.
 2) StrongPoint Technology AB eier 100 % av sitt salgsselskap i Tyskland.
 3) StrongPoint UAB eier 100 % av sine salgsselskaper i Latvia, Estland, Finland og Russland.
 4) Kjøpt i desember 2017 og er bare med i balansen.

Note 21: Valutakurser

	2017													2016	
	Gjennomsnittlig valutakurs												Valutakurs	Valutakurs	
	Januar	Februar	Mars	April	Mai	Juni	Juli	August	September	Oktober	November	Desember	31.12	Gjennomsnittlig	31.12
Svenske kroner	0,946	0,935	0,954	0,959	0,969	0,974	0,980	0,976	0,978	0,978	0,976	0,990	1,000	0,982	0,951
Euro	8,999	8,860	9,092	9,205	9,405	9,500	9,399	9,320	9,328	9,398	9,608	9,841	9,840	9,293	9,086

Resultatpostene i de utenlandske datterselskapene er omregnet til norske kroner per måned, basert på månedens gjennomsnittlige valutakurs.
 Balansepostene i de utenlandske datterselskapene er omregnet til norske kroner basert på valutakursen per 31.12.17.

Note 22: Lang- og kortsiktig gjeld

Langsiktig gjeld (TNOK)	2017	2016
Balanse 01.01	5 093	30 540
Valutaeffekt	824	-1 010
Tilgang ved kjøp Cub Business Systems AB	14 837	-
Earn-out ved kjøp Cub Business Systems AB ¹⁾	22 941	-
Oppgjør av forpliktelse knyttet til kjøp av New Vision	-	-29 530
Earn-out ved kjøp PYD Seguridad S.L. ¹⁾	-	3 541
Tilgang ved kjøp PYD Seguridad S.L.	-	1 552
Balanse 31.12	43 695	5 093
Herav gjeld med forfall innen 1 år	16 272	-

1) Earn-out se note 4.

Sluttoppgjøret på kjøpet av New Vision (nå StrongPoint i Baltikum) i 2016 medførte en reversering av earnout-avsetningen med MNOK 23,3. Dette skyldtes at virksomheten i earnout-perioden leverte et lavere resultat enn estimert på kjøpstidspunktet.

Note 23: Resultat per aksje

Konsernets tidsveiet resultat per aksje	2017	2016
Årsresultat	10 034	74 199
-----	= 0,23	----- = 1,68
Tidsveiet gjennomsnitt av utestående ordinære aksjer	44 271	44 271

Antall aksjer utestående (tall i 1000)	2017	2016
01.01: Antall aksjer (etter fradrag for egne aksjer)	44 271	44 271
31.12: Antall aksjer (etter fradrag for 104,5 tusen egne aksjer)	44 271	44 271

Note 24: Aksjonærinformasjon

Aksjonæroversikt pr. 31.12.2017

Nr.	Navn	Antall aksjer	%
1	STRØMSTANGEN AS ²⁾	3 933 092	8,9 %
2	HOLMEN SPESIALFOND	2 400 000	5,4 %
3	HSBC TTEE MARLB EUROPEAN TRUST	1 976 000	4,5 %
4	AVANZA BANK AB	1 963 404	4,4 %
5	PROBITAS HOLDING AS	1 788 276	4,0 %
6	ZETTERBERG, GEORG (inkludert heleide selskaper)	1 610 000	3,6 %
7	NORDNET LIVSFORSIKRING AS	1 593 773	3,6 %
8	NORDNET BANK AB	1 526 111	3,4 %
9	V. EIENDOM HOLDING AS	1 007 134	2,3 %
10	WAALER, JØRGEN (inkludert heleide selskaper) ¹⁾	1 000 000	2,3 %
11	GLAAMENE INDUSTRIER AS	873 549	2,0 %
12	RING, JAN	869 372	2,0 %
13	GRESSLIEN, ODD ROAR	830 000	1,9 %
14	MP PENSJON PK	777 402	1,8 %
15	NORDEA BANK AB	556 070	1,3 %
16	SKANDINAVISKA ENSKILDA BANKEN AB	528 803	1,2 %
17	JOHANSEN, STEIN	450 000	1,0 %
18	BUDVILAITIS, EVALDAS (inkludert heleide selskaper) ¹⁾	408 561	0,9 %
19	SVENSKA HANDELSBANKEN AB	406 485	0,9 %
20	NHO - P665AK	405 342	0,9 %
Sum 20 største aksjonærer		24 903 374	56,1 %
Sum 1 859 øvrige aksjonærer		19 472 666	43,9 %
Sum alle 1 879 aksjonærer		44 376 040	100,0 %

1) Primærinnsidere

2) Styremedlem Klaus De Vibe er administrerende direktør i Strømstangen AS

StrongPoint ASA har pr. 31.12.2017 en aksjekapital på NOK 27 513 144 fordelt på 44 376 040 aksjer pålydende NOK 0,62. Pr. 31.12.17 hadde StrongPoint ASA ingen utestående opsjoner. Alle aksjene har lik stemmerettighet.

Endringer i aksjekapital:

TNOK	Antall aksjer		Aksjekapital	
	2017	2016	2017	2016
Ordinære aksjer 01.01	44 376	44 376	27 513	27 513
Ordinære aksjer 31.12	44 376	44 376	27 513	27 513

Egne aksjer:

Tall i 1000	2017	2016
01.01	105	105
31.12	105	105
Pålydende	0,62	0,62
Egne aksjer spesifisert i egenkapitalen (TNOK)	65	65

Konsernet eide per 31.12.2017 104 544 egne aksjer. Kostpris på disse var TNOK 561, noe som gir en gjennomsnittskurs på 5,37.

Det ble utbetalt TNOK 22 136 i utbytte i 2017, som tilsvarer NOK 0,50 per aksje. Det ble i tillegg utbetalt ekstraordinært utbytte på TNOK 44 271, som tilsvarer NOK 1,00 per aksje, i januar 2017. Styret har foreslått et utbytte på NOK 0,50 per aksje i 2018. Totalt utbytte til eksterne aksjonærer vil være TNOK 22 136. Skatteeffekten av utbytte påvirker ikke selskapets betalbar eller utsatt skatt.

Note 25: Estimatusikkerhet

Ved utarbeidelsen av årsregnskapet i henhold til IFRS har selskapets ledelse benyttet estimater basert på beste skjønn og forutsetninger som er vurdert å være realistiske. Det vil kunne oppstå situasjoner eller endringer i markedsforhold som kan medføre endrede estimater, og dermed påvirke selskapets eiendeler, gjeld, egenkapital og resultat.

Selskapets mest vesentlige regnskapsestimater er knyttet til følgende poster:

- Avskrivninger og nedskrivninger på immaterielle eiendeler
- Nedskrivningsvurdering av goodwill
- Balanseføring av utsatt skattefordel
- Ukurans varelager og garantiavsetninger

StrongPoint må fordele kostpris for ervervede virksomheter på ervervede eiendeler og overtatt gjeld basert på anslått virkelig verdi. Vesentlig oppkjøpte immaterielle eiendeler som StrongPoint har innregnet, omfatter kundecontrakter, kundebase, merkenavn, egenutviklet teknologi og forpliktelser i forbindelse med inngåtte royalty avtaler. Forutsetninger som legges til grunn for verdifastsettelse av eiendeler, omfatter men er ikke begrenset til gjenanskaffelseskost for varige driftsmidler og virkelig verdi. Ledelsens beregninger av virkelig verdi er basert på forutsetninger som antas å være rimelige, men som har en iboende usikkerhet, og som følge av dette kan de faktiske resultatene avvike fra beregningene. Avskrivningsperiode og beløp fremgår av note 11.

Selskapets balanseførte goodwill og merkenavn vurderes for nedskrivning hver gang det foreligger indikasjoner på verdifall, og minst årlig. Vurderingen gjøres basert på verdi i bruk ved neddiskontering av forventede fremtidige kontantstrømmer. Vurderingen gjøres med utgangspunkt i budsjettet for neste år og en prognose for de kommende fire år. Deretter beregnes en terminalverdi basert på 2,5% vekst i netto kontantstrøm. Den mest sensitive forutsetningen i beregningen er fremtidig omsetningsvekst, men også EBITDA margin og diskonteringsrente er viktig. Forutsetninger benyttet og sensitivitetsvurderinger fremgår av note 11.

Konsernet balansefører utsatt skattefordel. Ved utgangen av 2017 er det balanseført MNOK 21,3 i utsatt skattefordel relatert til fremførbare underskudd. I vurderingen av balanseføring av utsatt skattefordel er det hensyntatt reversering av utsatte skatteforpliktelsesposter, utnyttelse mot fremtidig egne overskudd og utnyttelse av skatteplanleggingsmuligheter. Ytterligere detaljer fremgår av note 26. Ledelsen har benyttet estimater og vurderinger ved avsetning for ukurans i varelager og avsetning for fremtidige garantikostnader. Avsetningene er foretatt med basis i historisk vurdering av avsetningsbehov, erfaringstall for returer og garantiarbeid og alderssammensetning varelager. Ytterligere detaljer fremgår av note 12 for varelager og note 22 for garantiavsetninger.

Note 26: Skatt

Skattekostnad:

TNOK	2017	2016
Betalbar skatt	1 852	399
Endring fra 24 % til 23 % skatt i Norge (fra 25 % til 24 % i 2016)	466	894
Endring utsatt skatt	1 878	3 742
Skattekostnad	4 197	5 035
Medtatt som skattekostnad i konsernregnskapet	4 197	5 035

Avstemming faktisk mot nominell skattesats

TNOK	2017	2016
Resultat før skatt	14 231	79 233
Skatt beregnet med 24 % skattesats (25 % i 2016)	3 415	19 808
Skatt relatert til selskap i land med andre skattesatser	218	-900
Endring fra 24 % til 23 % skatt i Norge	466	894
Ikke skattepliktige poster (24 % av permanente forskjeller)	-630	-2 679
Effekt av reversering av nedskrivning utsatt skattefordel	-	-15 020
Ikke oppført utsatt skattefordel	727	2 931
Skattekostnad	4 197	5 035

Utsatt skatt og utsatt skattefordeler:

TNOK	Balanse		Resultat	
	2017	2016	2017	2016
Utsatt skattefordel				
Omløpsmidler	2 427	3 241	1 099	-3 317
Gjeld	5 025	7 046	2 021	-3 847
Anleggsmidler	-19 371	-13 845	-2 594	1 499
Underskudd til fremføring	32 849	35 003	1 818	10 301
Utsatt skattefordel	20 930	31 445	2 345	4 636

Selskapet har ingen forpliktelser/ eiendeler ved utsatt skatt som går over totalresultatet.

Fra inntektsåret 2018 er skattesatsen på alminnelig inntekt i Norge redusert til 23 prosent. Eiendeler ved utsatt skatt og forpliktelser ved utsatt skatt per 31.12.2017 er målt ved å bruke den nye skattesatsen. Effekten på periodens kostnad ved skatt utgjør TNOK 466.

Konsernet har total MNOK 73,2 i underskudd til fremføring per 31. desember 2017 i de norske enhetene. Utsatt skattefordel på MNOK 16,8 knyttet til dette er medtatt i balansen per 31.12.2017. Underskuddene har ingen forfallsfrist. Årets nedgang i disse underskuddene utgjør MNOK 11,6. Forventninger til driften i Norge fremover gjør at konsernet vurderer at man vil kunne utnytte resterende underskudd i løpet av de fem kommende årene.

Resterende del av balanseført utsatt skattefordel på underskudd til fremføring utgjør MNOK 16,0 og er relatert til fremførbare underskudd i de svenske enhetene og StrongPoint UAB. Mesteparten av underskuddet er relatert til StrongPoint Technology AB. Netto utsatt skattefordel i StrongPoint Technology AB per 31.12.2017, utgjør MNOK 16,8. Denne forventes utnyttet dels ved fremtidige overskudd i StrongPoint Technology AB og dels gjennom konsernbidrag fra andre svenske enheter.

Konsernet har ikke oppført fremførbare underskudd i andre utenlandske salgsenheter som er i en etableringsfase.

Note 27: Annen kortsiktig gjeld

TNOK	2017	2016
Skyldige feriepenger	21 115	20 327
Påløpte kostnader	20 108	17 236
Uopptjent inntekt i balanse	89 459	73 450
Garantiavsetninger	6 828	8 342
Annen kortsiktig gjeld	25 245	18 246
Sum annen kortsiktig gjeld	162 755	137 600

Garantiavsetninger (TNOK)	2017	2016
Balanse 01.01	8 342	5 515
Avsatt	6 447	1 772
Valutaeffekt	359	-283
Avsetning reversert	-4 541	-
Benyttet avsetning	-3 778	1 340
Balanse 31.12	6 828	8 342
Herav garantier med forfall innen 1 år	6 828	8 342

Selskapsregnskap

Resultatregnskap - 63

Balanse - 64

Kontantstrømoppstilling - 65

Note 1 Regnskapsprinsipper - 66

Note 2 Lønnskostnad, antall ansatte, godtgjørelser mm - 67

Note 3 Annen driftsinntekt - 68

Note 4 Annen kortsiktig og langsiktig gjeld - 68

Note 5 Varige driftsmidler - 68

Note 6 Andre finansposter - 68

Note 7 Aksjonærinformasjon og aksjekapital - 69

Note 8 Egenkapital - 69

Note 9 Rentebærende gjeld - 70

Note 10 Mellomværende i konsernet - 70

Note 11 Aksjer i datterselskap - 70

Note 12 Aksjer i tilknyttede selskap - 71

Note 13 Skattekostnad - 71

Note 14 Kontanter og kontantekvivalenter - 71

Resultatregnskap

TNOK	Note	2017	2016
Annen driftsinntekt	3	10 608	9 960
Sum driftsinntekter		10 608	9 960
Lønnskostnad	2	10 379	10 556
Avskrivninger	5	419	530
Annen driftskostnad	2	7 537	7 560
Sum driftskostnader		18 335	18 646
Driftsresultat		-7 727	-8 686
Finansinntekter og finanskostnader			
Renteinntekt fra foretak i samme konsern		374	-
Annen renteinntekt		29	28
Annen finansinntekt	6	49 285	75 343
Annen rentekostnad		1 083	1 473
Annen finanskostnad	6	1 838	451
Netto finansresultat		46 768	73 447
Resultat før skattekostnad		39 040	64 761
Skattekostnad	13	-1 892	-1 321
Ordinært resultat		40 933	66 082
Overføringer			
Overført til annen egenkapital	8	18 797	-325
Foreslått utbytte	8	22 136	66 407
Sum overføringer		40 933	66 082

Balanse

TNOK	Note	31.12.2017	31.12.2016
EIENDELER			
Driftsløsøre, inventar, verktøy, kontormaskiner o.l.	5	489	576
Investering i datterselskap	11	401 570	348 956
Øvrige langsiktige investeringer		2 176	2 176
Utsatt skattefordel	13	10 075	8 183
Sum anleggsmidler		414 310	359 890
Fordringer konsern	10	39 269	34 761
Forskuddsbetalte kostnader		504	360
Bankinnskudd, kontanter o.l.	14	-	-
Sum omløpsmidler		39 774	35 121
SUM EIENDELER		454 083	395 012

TNOK	Note	31.12.2017	31.12.2016
EGENKAPITAL OG GJELD			
Aksjekapital	7, 8	27 513	27 513
Egne aksjer	8	-65	-65
Annen egenkapital	8	199 580	180 783
Sum egenkapital		227 028	208 231
Øvrig langsiktig gjeld	4	25 741	-
Sum langsiktig gjeld		25 741	-
Gjeld til kredittinstitusjoner	9	128 858	84 111
Gjeld til selskap i samme konsern	10	30 267	28 864
Leverandørgjeld		1 229	358
Skyldige offentlige avgifter		764	846
Foreslått utbytte		22 136	66 407
Annen kortsiktig gjeld	4	18 060	6 194
Sum kortsiktig gjeld		201 314	186 781
Sum gjeld		227 055	186 781
SUM EGENKAPITAL OG GJELD		454 083	395 012

Rælingen, 15. mars 2018


Svein S Jacobsen
Styrets leder


Klaus de Vibe
Styremedlem


Camilla AC Tøpfers
Styremedlem


Inger Johanne Solhaug
Styremedlem


Morthen Johannessen
Styremedlem


Jørgen Waaler
Konsernsjef

Kontantstrømoppstilling

TNOK	Note	2017	2016
Kontantstrømmer fra operasjonelle aktiviteter:			
Ordinært resultat før skattekostnad		39 040	64 761
Ordinære avskrivninger	5	419	530
Endring i leverandørgjeld		871	-265
Endringer i kortsiktige konsernposter		-3 105	3 298
Endring i andre tidsavgrensninger		-396	-1 416
Netto kontantstrømmer fra operasjonelle aktiviteter		36 829	66 908
Kontantstrømmer fra investeringsaktiviteter:			
Utbetalinger ved kjøp av driftsmidler	5	-332	-318
Kjøp av aksjer i StrongPoint Sarl		-	-1 665
Kjøp av aksjer i PYD Seguridad		-	-4 041
Netto effekt oppkjøp New Vision (StrongPoint Baltikum)		-	-4 195
Netto effekt oppkjøp Cub Business Systems AB		-14 837	-
Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter		-15 169	-10 219
Kontantstrømmer fra finansieringsaktiviteter:			
Endring rentebærende gjeld		-4 500	-12 493
Utbetalt utbytte		-66 407	-19 922
Netto endring i kassekreditt		49 247	-24 274
Netto kontantstrøm fra finansieringsaktiviteter		-21 661	-56 689
Netto endring i bankinnskudd, kontanter og lignende		-	-
Beholdning av bankinnskudd, kontanter og lignende pr 01.01		-	-
Beholdning av bankinnskudd, kontanter og lignende pr 31.12		-	-

Note 1: Regnskapsprinsipper

Årsregnskapet, som er utarbeidet av selskapets styre og ledelse, må leses i sammenheng med årsberetningen. Årsregnskapet består av resultatregnskap, balanse, kontantstrømoppstilling og noteopplysninger og er avlagt i samsvar med aksjelov, regnskapslov og god regnskapsskikk i Norge.

Hovedregel for vurdering og klassifisering av eiendeler og gjeld

Eiendeler bestemt til varig eie eller bruk er klassifisert som anleggsmidler. Andre eiendeler er klassifisert som omløpsmidler. Fordringer som skal tilbakebetales innen et år er klassifisert som omløpsmidler. Ved klassifisering av kortsiktig og langsiktig gjeld er tilsvarende kriterier lagt til grunn.

Anleggsmidler er vurdert til anskaffelseskost med fradrag for planmessige avskrivninger. Dersom virkelig verdi av anleggsmidler er lavere enn balanseført verdi og verdifallet forventes ikke å være forbigående, er det foretatt nedskrivning til virkelig verdi. Anleggsmidler med begrenset økonomisk levetid avskrives lineært over den økonomiske levetiden.

Aksjer i andre selskaper er bokført etter kostmetoden. Utbytte og konsernbidrag fra datterselskaper inntektsføres i det året beløpene avsettes som gjeld i givende selskap. Utbytte fra andre selskaper inntektsføres det året det utbetales.

Varige driftsmidler balanseføres og avskrives over driftsmiddelets økonomiske levetid dersom de har levetid over 3 år.

Vedlikehold av driftsmidler kostnadsføres løpende, mens påkostninger eller forbedringer tillegges driftsmiddelets kostpris og avskrives over resterende økonomisk levetid.

Omløpsmidler er vurdert til laveste av anskaffelseskost og virkelig verdi.

Annen langsiktig gjeld og kortsiktig gjeld er vurdert til pålydende beløp.

Datterselskap/tilknyttet selskap

Datterselskapet og tilknyttede selskaper vurderes etter kostmetoden i selskapsregnskapet. Investeringen er vurdert til anskaffelseskost for aksjene med mindre nedskrivning har vært nødvendig. Det er foretatt nedskrivning til virkelig verdi når verdifall skyldes årsaker som ikke kan antas å være forbigående og det må anses nødvendig etter god regnskapsskikk. Nedskrivninger er reversert når grunnlaget for nedskrivning ikke lenger er til stede.

Utbytte, konsernbidrag og andre utdelinger fra datterselskap er inntektsført samme år som det er avsatt i givers regnskap.

Valuta

Transaksjoner i utenlandsk valuta omregnes til kursen på transaksjonstidspunktet. Pengeposter i utenlandsk valuta omregnes til norske kroner ved å benytte balansedagens kurs. Ikke-pengeposter som måles til historisk kurs uttrykt i utenlandsk valuta, omregnes til norske kroner ved å benytte valutakursen på transaksjonstidspunktet. Ikke-pengeposter som måles til virkelig verdi uttrykt i uten-

landsk valuta, omregnes til valutakursen fastsatt på måletidspunktet. Valutakursendringer resultatføres løpende i regnskapsperioden under andre finansposter.

Immaterielle eiendeler

Immaterielle eiendeler som er kjøpt enkeltvis, er balanseført til anskaffelseskost.

Immaterielle eiendeler overtatt ved kjøp av virksomhet, er balanseført til anskaffelseskost når kriteriene for balanseføring er oppfylt.

Immaterielle eiendeler med begrenset økonomisk levetid avskrives planmessig. Immaterielle eiendeler nedskrives til virkelig verdi dersom de forventede økonomiske fordelene ikke dekker balanseført verdi og eventuelle gjenstående tilvirkningsutgifter.

Pensjoner

Selskapet har lovpålagt obligatoriske tjenestepensjon for sine ansatte. Selskapets tjenestepensjon tilfredsstiller kravene i denne lov.

Fordringer

Kundefordringer og andre fordringer er oppført til pålydende etter fradrag for avsetning til forventet tap. Avsetning til tap gjøres på grunnlag av en individuell vurdering av de enkelte fordringene. I tillegg gjøres det for øvrige kundefordringer en uspesifisert avsetning for å dekke antatt tap.

Bankinnskudd, kontanter o.l.

Bankinnskudd, kontanter ol. inkluderer kontanter, bankinnskudd og andre betalings-

midler med forfallsdato som er kortere enn tre måneder fra anskaffelse.

Skatter

Skattekostnaden sammenstilles med regnskapsmessig resultat før skatt. Skatt knyttet til egenkapitaltransaksjoner er ført mot egenkapitalen. Skattekostnaden består av betalbar skatt (skatt på årets direkte skattepliktige inntekt) og endring i netto utsatt skatt. Utsatt skatt er beregnet med 23% på grunnlag av de midlertidige forskjeller som eksisterer mellom regnskapsmessige og skattemessige verdier, samt ligningsmessige underskudd til fremføring ved utgangen av regnskapsåret. Skatteøkende og skattereduserende midlertidige forskjeller som reverser eller kan reversere i samme periode er utlignet og nettoført. Andre skattereduserende forskjeller er ikke utlignet, men balanseført dersom det er sannsynlig at foretaket kan utnytte dem, og eventuelt nettoført. Utsatt skatt og utsatt skattefordel er presentert netto i balansen.

Kontantstrømoppstilling

Kontantstrømoppstillingen er utarbeidet etter den indirekte metoden. Kontanter og kontantekvivalenter omfatter kontanter, bankinnskudd og andre kortsiktige, likvide plasseringer.

Note 2: Lønnskostnad, antall ansatte, godtgjørelser mm

Lønnskostnad (TNOK)	2017	2016
Lønn	7 931	8 582
Arbeidsgiveravgift	1 370	1 396
Pensjonskostnader	617	362
Andre ytelser	461	216
Sum	10 379	10 556
Antall årsverk sysselsatt i løpet av året:	4	5
Antall ansatte ved utgangen av året:	6	4

Godtgjørelse o.l. til konsernledelse og styre

			Styrehonorar	
TNOK	2017	2016		
Styret				
Svein S. Jacobsen, Styreleder	429	432		
Erik Pinnås, tidligere Styremedlem	-	69		
Camilla Tepfers, Styremedlem	213	206		
Klaus de Vibe, Styremedlem	234	242		
Inger J. Solhaug, Styremedlem	213	206		
Morthen Johannessen, Styremedlem	213	137		
Sum styret ¹⁾	1 303	1 292		

1) I tillegg kommer transaksjoner med nærstående beskrevet i note 18 konsernregnskapet.

TNOK	2017					2016				
	Lønn	Bonus	Firma-bil	Annen godtgj.	Pen-sjons-kost-nad	Lønn	Bonus	Firma-bil	Annen godtgj.	Pen-sjons-kost-nad
Konsernledelse										
Jørgen Waaler, Konsernsjef	2 563	-	29	9	155	2 315	477	29	20	77
Anders Nilsen, Finansdirektør	1 274	-	-	7	155	1 242	326	-	29	82
Per Herseth, Forretningsutvikler	1 304	-	-	23	152	1 298	150	-	30	74
Sum konsernledelse	5 142	-	29	39	461	4 854	953	29	79	233

Konsernsjefen har en sluttvederlagsordning som innebærer en kompensasjon på 6 mnd lønn etter oppsigelsestidens utløp på 6 mnd dersom arbeidsforholdet skulle opphøre som følge av styrets beslutning. Det er ikke gitt lån eller stilt sikkerhet for medlemmer av ledergruppen eller styremedlemmer.

Følgende personer i styret og ledelsen eier aksjer i selskapet ved utgangen av året:

Navn, Stilling	Aksjer pr. 31.12.17	Aksjer pr. 31.12.16
Styret		
Svein S. Jacobsen, Styreleder ¹⁾	400 000	400 000
Klaus de Vibe, Styremedlem ²⁾	78 660	78 660
Konsernledelse		
Jørgen Waaler, Konsernsjef ³⁾	1 000 000	1 060 000
Anders Nilsen, Finansdirektør	66 500	66 500
Per Herseth, Forretningsutvikler ⁴⁾	129 043	124 043
Sum	1 674 203	1 729 203

1) Svein S. Jacobsens aksjer er eid gjennom selskapet Sveinja Invest AS.

2) Klaus de Vibes aksjer er eid gjennom selskapet De Vibe AS.

3) Konsernsjefens aksjer er eid privat og gjennom selskapet Waaler AS.

4) Per Herseths aksjer er eid gjennom selskapene Herseth AS og Gardd McGillan & Co. AS.

Det er ingen ansatte eller styremedlemmer som har opsjoner.

Lønn og godtgjørelse til konsernsjef, finansdirektør og andre ledende ansatte er beskrevet i note 9 i konsernets årsregnskap.

Godtgjørelse til Ernst & Young AS for revisjon og revisjonsrelaterte tjenester utgjør i 2017 kr 250 250 (mot kr 280 000 i 2017). Godtgjørelse for andre tjenester utgjør kr 194 040 (mot kr 417 618 i 2016).

Note 3: Annen driftsinntekt

TNOK	2017	2016
Mottatt managementfee fra norske datterselskap	1 768	1 620
Mottatt managementfee fra svenske datterselskap	7 072	6 480
Mottatt managementfee fra andre datterselskaper	1 768	1 620
Annen driftsinntekt	-	240
Sum driftsinntekter	10 608	9 960

Note 4: Annen kortsiktig og langsiktig gjeld

TNOK	2017	2016
Skyldige feriepengar	894	955
Påløpte kostnader	894	1 698
Annen kortsiktig gjeld ¹⁾	16 272	3 541
Sum annen kortsiktig gjeld	18 060	6 194

1) Andre avdrag av betalingen for Cub Business Systems AB og earn-out til tidligere eier PYD Seguridad S.L.U.

TNOK	2017	2016
Earn-out til tidligere eier PYD Seguridad S.L.U.	2 557	-
Earn-out til tidligere eier Cub Business Systems AB.	23 185	-
Sum annen langsiktig gjeld	25 741	-

Note 5: Varige driftsmidler

TNOK			2017	2016
	Kontormaskiner og inventar	Biler	Sum	Sum
Anskaffelseskost 01.01	1 447	217	1 663	1 345
Tilgang kjøpte driftsmidler	332	-	332	318
Anskaffelseskost 31.12	1 779	217	1 996	1 663
Akkumulerte avskrivninger 01.01	1 015	72	1 087	557
Akkumulerte avskrivninger 31.12	1 362	144	1 507	1 087
Bokført verdi pr. 31.12	417	72	489	576
Årets avskrivninger	347	72	419	530
Økonomisk levetid	3 år	3 år	3 år	3 år
Avskrivningsplan	Lineær	Lineær	Lineær	Lineær

Note 6: Andre finansposter

TNOK	2017	2016
Mottatt utbytte TS'er	600	-
Valutagevinst	147	3 083
Utbytte fra datterselskaper	48 535	72 243
Annet	3	17
Annen finansinntekt	49 285	75 343

TNOK	2017	2016
Valutatap	1 783	357
Andre finanskostnader	55	94
Annen finanskostnad	1 838	451

Note 7: Aksjonærinformasjon og aksjekapital

Aksjonæroversikt pr. 31.12.2017

Nr.	Navn	Antall aksjer	%
1	STRØMSTANGEN AS ²⁾	3 933 092	8,9 %
2	HOLMEN SPESIALFOND	2 400 000	5,4 %
3	HSBC TTEE MARLB EUROPEAN TRUST	1 976 000	4,5 %
4	AVANZA BANK AB	1 963 404	4,4 %
5	PROBITAS HOLDING AS	1 788 276	4,0 %
6	ZETTERBERG, GEORG (inkludert heleide selskaper)	1 610 000	3,6 %
7	NORDNET LIVSFORSIKRING AS	1 593 773	3,6 %
8	NORDNET BANK AB	1 526 111	3,4 %
9	V. EIENDOM HOLDING AS	1 007 134	2,3 %
10	WAALER, JØRGEN (inkludert heleide selskaper) ¹⁾	1 000 000	2,3 %
11	GLAAMENE INDUSTRIER AS	873 549	2,0 %
12	RING, JAN	869 372	2,0 %
13	GRESSLIEN, ODD ROAR	830 000	1,9 %
14	MP PENSJON PK	777 402	1,8 %
15	NORDEA BANK AB	556 070	1,3 %
16	SKANDINAVISKA ENSKILDA BANKEN AB	528 803	1,2 %
17	JOHANSEN, STEIN	450 000	1,0 %
18	BUDVILAITIS, EVALDAS (inkludert heleide selskaper) ¹⁾	408 561	0,9 %
19	SVENSKA HANDELSBANKEN AB	406 485	0,9 %
20	NHO - P665AK	405 342	0,9 %
Sum 20 største aksjonærer		24 903 374	56,1 %
Sum 1 859 øvrige aksjonærer		19 472 666	43,9 %
Sum alle 1 879 aksjonærer		44 376 040	100,0 %

1) Primærinnsidere

2) Styremedlem Klaus De Vibe er administrerende direktør i Strømstangen AS

Aksjekapitalen i selskapet pr 31.12.17 består av følgende aksjeklasser:

	Antall	Pålydende	Bokført
Aksjer	44 376 040	0,62	27 513 145
Sum	44 376 040		27 513 145

Note 8: Egenkapital

TNOK	Aksje- kapital	Egne aksjer	Annen innskutt egenkapital	Sum 2017
Egenkapital 01.01	27 513	-65	180 782	208 231
Årets endring i egenkapital:				
Foreslått utbytte			-22 136	-22 136
Årets resultat			40 933	40 933
Egenkapital 31.12	27 513	-65	199 579	227 028

Egne aksjer:

Tall i 1000	2017	2016
01.01	105	105
31.12	105	105
Pålydende	0,62	0,62
Egne aksjer spesifisert i egenkapitalen	65	65

Selskapet eide per 31.12.2017 104 544 egne aksjer. Kostpris på disse var TNOK 561, noe som gir en gjennomsnittskurs på 5,37.

Det ble utbetalt TNOK 22 136 i utbytte i 2017, som tilsvarer NOK 0,50 per aksje. Det ble i tillegg utbetalt ekstraordinært utbytte på TNOK 44 271, som tilsvarer NOK 1,00 per aksje. Styret har foreslått et utbytte på NOK 0,50 per aksje i 2018. Totalt utbytte til eksterne aksjonærer vil være TNOK 22 136. Skatteeffekten av utbytte påvirker ikke selskapets betalbar- eller utsatte skatt.

Note 9: Rentebærende gjeld

Fordeling gjeldsbrevlån (TNOK)	2017	2016
Forfall innen ett år	8 642	13 142
Gjeld tidsubestemt (konsernkontokreditt)	120 216	70 970
Sum kortsiktig gjeld til kredittinstitusjoner	128 858	84 111
Forfall senere enn ett år	-	-
Sum langsiktig gjeld til kredittinstitusjoner	-	-

Gjeld og lånebetingelser

Lånegiver (TNOK)	2017	2016	Lånebetingelser	Rentebetingelser
Flervaluta, konsernkotokreditt	120 216	70 970	Kassakreditt, limit MNOK 60, tidsubestemt	2,15 %
Gjeldsbrevslån næring	8 642	13 142	Kvartalsvis serielån, siste forfall 29.12.2017	2,90 %
Sum rentebærende gjeld	128 858	84 111		

Konsernets hovedbankforbindelse har vilkår i låneavtalen om forholdet mellom EBITDA og netto rentebærende gjeld. Konsernet er ikke i brudd med vilkårene pr. 31.12.17. Lånene er pantsikret.

Pantstillelse pr 31.12.2017

Eiendel (TNOK)	Bokført verdi / Pålydende pant
Solidarisk selvskyldnerkausjon Norge, StrongPoint Cash Security AB, StrongPoint Technology AB, StrongPoint AB og StrongPoint Labels AB ¹⁾	135 000

1) De svenske selskapene sitt ansvar er begrenset opp til det beløp kausjonisten til enhver tid selv har trukket.

Note 10: Mellomværende i konsernet

TNOK	2017	2016
Gjeld		
Gjeld til foretak i samme konsern	30 267	28 864
Sum gjeld	30 267	28 864
Fordringer		
Kortsiktige fordringer konserninternt	39 269	34 761
Sum fordringer	39 269	34 761

Note 11: Aksjer i datterselskap

Selskap	Adresse	Hovedvirksomhet	Eierandel	Bokført verdi
StrongPoint AS	Rælingen	Tjeneste- og produktleverandør	100%	45 990
StrongPoint Labels AB	Malmö (Sverige)	Trykkeri	100%	36 264
StrongPoint AB	Göteborg (Sverige)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	32 349
StrongPoint Techonolgy AB	Kista (Sverige)	Maskinvare og programvare	100%	158 431
StrongPoint Cash Security AB	Skellefteå (Sverige)	Produksjon og salg	100%	46 380
StrongPoint UAB	Vilnius (Lithauen)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	20 348
StrongPoint Sarl	Coigniers (Frankrike)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	1 665
StrongPoint Retail Solutions Sdn Bhd	Kualalumpur (Malaysia)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	0
StrongPoint Retail Solutions Pte Ltd	Somerset (Singapore)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	1
StrongPoint S.L.U.	Madrid (Spania)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	7 529
Cub Business Systems AB	Täby (Sverige)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	52 614
Totalt				401 570

Note 12: Aksjer i tilknyttede selskaper

Selskap	Hovedvirksomhet	Eierandel	Bokført verdi
Vårdal Butikkdata AS	Serviceselskap	50%	1 700
Totalt			1 700

Note 13: Skattekostnad

Årets skattekostnad fremkommer slik (TNOK):	2017	2016
Endring i utsatt skatt	-1 892	-1 321
Skattekostnad ordinært resultat	-1 892	-1 321
Skattekostnad	-1 892	-1 321

Avstemming fra nominell til faktisk skattesats:

TNOK	2017	2016
Ordinært resultat før skatt	39 040	64 761
Forventet inntektsskatt etter nominell skattesats 24 % (25 % i 2016)	9 370	16 190
Skatteeffekten av følgende poster:		
Permanente forskjeller	-11 700	-17 852
Endring fra 24 % til 23 % skatt	438	341
Skattekostnad	-1 892	-1 321
Effektiv skattesats	-4,8 %	-2,0 %

Rælingen, 15. mars 2018


Svein S Jacobsen
Styrets leder


Klaus de Vibe
Styremedlem


Camilla AC Teper
Styremedlem


Inger Johanne Solhaug
Styremedlem


Morthen Johannessen
Styremedlem


Jørgen Waaler
Konsernsjef

Oversikt over utsatt skattefordel (TNOK):	2017	2016
Driftsmidler	-347	-254
Gevinst og tapskonto	252	315
Underskudd til fremføring	-43 710	-34 156
Netto negative forskjeller	-43 804	-34 094
Utsatt skattefordel	10 075	8 183

Utsatt skattefordel er balanseført da det forventes utnyttet gjennom fremtidige konsernbidrag fra datterselskaper i Norge.

Note 14: Kontanter og kontantekvivalenter

TNOK	2017	2016
Kontanter i bank og kasse	-	-
Ubenyttet trekk på kassekreditt	12 760	60 000
Kontanter og kontantekvivalenter i kontantstrømsanalysen	-	-

Morselskapet deler kassekreditt med resten av konsernet. Konsernet som helhet kan trekke opp til TNOK 60 000 i konsernets kassekreditt.

Erklæring

Vi bekrefter at årsregnskapet for perioden 1. januar 2017 til 31. desember 2017, etter vår beste overbevisning, er utarbeidet i samsvar med gjeldende regnskapsstandarter og at opplysningene i regnskapet gir et rettviseende bilde av foretakets og konsernets eiendeler, gjeld, finansielle stilling og resultat som helhet, og at årsberetningen gir en rettviseende oversikt over utviklingen, resultatet og stillingen til foretaket og konsernet, sammen med en beskrivelse av de mest sentrale risiko- og usikkerhetsfaktorer foretaket står overfor.

Eierstyring og selskapsledelse

StrongPoint ASA har som mål å skape størst mulig verdier for sine aksjeeiere over tid. God eierstyring og selskapsledelse er en forutsetning for at StrongPoint ASA skal lykkes. Eierstyring og selskapsledelse er derfor et viktig tema for både styre og ansatte i StrongPoint, og i StrongPoint ASA sine relasjoner til de underliggende selskaper. Styret har gjennomgått og oppdatert selskapets prinsipper for eierstyring og selskapsledelse. Det er i tråd med regnskapslovens paragraf 3-3b og Norsk anbefaling for eierstyring og selskapsledelse. Den følger samme inndeling som anbefalingens femten punkter. Det er stor grad av overensstemmelse mellom anbefaling og StrongPoint sine prinsipper. Eventuelle avvik fra anbefalingen er oppgitt i tabellen til høyre og er omtalt under det aktuelle punkt.

1. Redegjørelse for eierstyring og selskapsledelse

StrongPoint ASAs prinsipper for eierstyring og selskapsledelse er fastsatt av styret, og fremkommer i selskapets styrende dokumenter. Styrets rolle skal bygge på prinsippet om uavhengighet i forhold til administrasjonen og prinsippet om likebehandling og ansvarlighet overfor alle aksjonærer. Selskapets aksjer er fritt omsettelige, og styret og administrasjonen ser det som en prioritert oppgave å fokusere på aktiviteter som styrker likviditeten i selskapets aksjer. Selskapets aksjonærpolitikk bygger på prinsippet om én aksje - én stemme. Ved mulige oppkjøps- og restrukturerings-

situasjoner vil styret utøve særlig aktsomhet slik at samtlige aksjonærers verdier og interesser blir ivaretatt. Det er en hovedoppgave for styret å påse at selskapet har en optimal kapitalstruktur. Egenkapitaltransaksjoner, herunder emisjonsfullmakter, skal være vel begrunnet når det gjelder omfang, form og valg av tidspunkt. Styret og administrasjonen skal påse at selskapets informasjonspolitik er slik at det blir offentliggjort korrekt, utfyllende og tidsriktig informasjon om selskapet. Dette skal gi en så korrekt prising av selskapets aksje som mulig. Videre skal informasjonspolitikken gi aksjonærene best mulig grunnlag for deres investeringsbeslutning og best mulig grunnlag for deres

Anbefalingens kapitler	Kommentar
1. Redegjørelse for eierstyring og selskapsledelse	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
2. Virksomhet	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
3. Selskapskapital og utbytte	STRONG følger anbefalingene i kapittelet med unntak av: Styret har fullmakt til å foreta en samlet kapitalforhøyelse på inntil 4 500 000 aksjer som ikke er begrenset til definerte forhold. Aksjeeiernes fortrinnsrett til de nye aksjene etter allmennaksjeloven §10-4 skal kunne fravikes. Styret har fullmakt til å erverve inntil 4 400 000 egne aksjer, som ikke er begrenset til definerte forhold.
4. Likebehandling av aksjeeiere og transaksjoner med nærstående	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
5. Fri omsettelighet	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
6. Generalforsamling	STRONG følger de fleste anbefalingene i kapittelet. Avviker fra to punkt: Styremedlemmene, medlemmene av valgkomiteen og revisor oppfordres til å delta på generalforsamlingen. Det benyttes ikke uavhengig fullmektig. Styrets leder eller den han utpeker leder generalforsamlingen.
7. Valgkomité	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
8. Bedriftsforsamling og styre, sammensetning og uavhengighet	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
9. Styrets arbeid	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
10. Risikostyring og intern kontroll	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
11. Godtgjørelse til styret	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
12. Godtgjørelse til ledende ansatte	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
13. Informasjon og kommunikasjon	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
14. Selskapsovertakelse	STRONG følger anbefalingene i kapittelet
15. Revisor	STRONG følger anbefalingene i kapittelet

beslutning om stemmegivning i generalforsamlinger.

Verdigrunnlag, etiske retningslinjer og retningslinjer for samfunnsansvar.

Konsernets virksomhet skal utøves i henhold til selskapets verdigrunnlag, etiske retningslinjer og retningslinjer for samfunnsansvar fastsatt av styret og konsernledelsen. I tillegg skal vi gjennom vår virksomhet bidra til en ansvarlig forretningsførsel. StrongPoint ASA's retningslinjer er presentert på selskapets internettside.

2. Virksomhet

Selskapets formålsparagraf er beskrevet i selskapets vedtekter.

StrongPoint ASA's formål er å være en ledende utvikler, produsent, integrator og markedsfører av detaljhandelsteknologi med fokus på kontanthåndtering. Formålsparagrafen sikrer aksjeeierne kontroll med virksomheten og dens risikoprofil uten at den begrenser styrets eller ledelsens muligheter til å gjennomføre strategisk og kommersielt riktige beslutninger innenfor det definerte formålet. Vedtektene finnes i sin helhet på konsernets nettside: www.strongpoint.com. Selskapets mål og hovedstrategier er redegjort for i Årsberetningen.

3. Selskapskapital og utbytte

Selskapskapital

Konsernets bokførte egenkapital pr 31.12.2017 var 281,0 millioner kroner, tilsvarende en egenkapitalandel på 40,4 prosent. Aksjekapitalen i selskapet er 27 513 145 kroner, fordelt på 44 376 040 aksjer, hver pålydende NOK 0,62.

Utbytte

StrongPoint sine aksjonærer skal over tid få en konkurransedyktig avkastning på sin investering gjennom en kombinasjon av kontantutbytte og økt verdi på sine aksjer.

Ved fastsettelse av årlig utbyttennivå, vil styret ta hensyn til forventet kontantstrøm, investeringer i organisk vekst, planer for vekst gjennom fusjoner og oppkjøp, samt behov for hensiktsmessig finansiell fleksibilitet. I tillegg til kontantutbytte, kan StrongPoint ASA kjøpe tilbake aksjer som del av sin totale fordeling av kapital til aksjonærene.

Styrefullmakter

Styrets forslag til fremtidige fullmakter er i tråd med anbefalingen med ett unntak. Dette gjelder styrets fullmakt til kapitalforhøyelse på inntil 4 500 000 aksjer som ikke er begrenset til definerte forhold. Fullmaktene gjelder frem til neste ordinære generalforsamling.

Gjeldende styrefullmakter av erverv av egne aksjer pålydende på inntil NOK 2 728 000 og generell kapitalforhøyelse inntil 4 400 000 aksjer (fullmaktene gjelder til 30. juni 2018), er dog ikke begrenset til definerte forhold. Styret har bedt generalforsamlingen om fullmakten for å ha økt handlingsrom.

4. Likebehandling av aksjeeiere og transaksjoner med nærstående

Selskapet har kun én aksjeklasse, og samtlige aksjer har like rettigheter i selskapet. Det legges vekt på likebehandling av alle aksjeeiere. Transaksjoner i egne aksjer foretas på børs, med unntak av tilbakekjøp av mindre aksjeposter rettet mot aksjonærer med 500

aksjer eller færre. I de tilfeller det gjennomføres ikke uvesentlige transaksjoner mellom selskapet og aksjeeier, styremedlem, ledende ansatte eller nærstående av disse, sørger styret for at det foreligger en uavhengig verdiprøving.

Styremedlemmer og ledende ansatte skal melde fra til styrets leder og konsernsjef dersom de direkte eller indirekte har vesentlig interesse i avtaler som inngås av StrongPoint ASA eller selskaper hvor StrongPoint har betydelige interesser. Se for øvrig om transaksjoner med nærstående i note 18 i årsregnskapet. Eksisterende aksjonærer skal ha fortrinnsrett til å tegne aksjer ved kapitalforhøyelser, med mindre annet fremgår av spesielle omstendigheter. Hvis fortrinnsretten til eksisterende aksjonærer er fraveket i forbindelse med en kapitalforhøyelse, skal grunnene til slik fravikelse forklares av styret og offentliggjøres gjennom Nasdaq OMX, Newsweb, Oslo Børs (ticker: STRONG) og på selskapets hjemmeside.

5. Fri omsettelighet

Aksjene i StrongPoint ASA er fritt omsettelige uten vedtektsfestet omsetningsbegrensninger.

6. Generalforsamling

Innkalling, påmelding og deltagelse

Selskapet oppfordrer alle aksjeeiere til å delta i generalforsamling. Innkalling med vedlegg gjøres tilgjengelig på selskapets internettside, og innkallingen sendes til aksjeeierne innen allmennaksjelovens til enhver tid gjeldende frister. Påmeldingsfristen settes så nært møtet som mulig, normalt to-tre dager før.

Selskapet mener pr i dag at det ikke

foreligger gode nok systemer for å håndtere elektronisk deltagelse på generalforsamling. Styret har således besluttet ikke å tillate slik deltagelse på StrongPoint ASAs generalforsamling.

Fullmakt

Aksjeeiere som ikke kan delta, kan stemme ved bruk av fullmakt. Selskapet har utformet fullmaktsskjemaene slik at det er mulig for fullmaktsgiver å stemme i hver enkelt sak. Informasjon om fremgangsmåten for slik instruksfullmakt fremgår av innkallingen som ligger tilgjengelig på selskapets internettside. Selskapet oppnevner ikke en uavhengig fullmektig som kan stemme på vegne av aksjonærene. Selskapet mener at aksjonærens interesser er godt nok ivaretatt ved at aksjonæren kan delta med egen fullmektig eller å gi fullmakt med stemmeinstrukser til styrets leder eller den han bemyndiger. For øvrig gis det opplysninger både om prosedyren for påmelding og utstedelse av fullmakt i innkallingen, på påmeldingsblanketten og på selskapets internettside.

Møteledelse, valg mm

Styremedlemmene, medlemmene av nominasjonskomiteen og revisor oppfordres til å delta på generalforsamlingen. Styret velger inntil videre å fravike anbefalingen om at styret bør se på at: "det foreligger rutiner som sikrer en uavhengig møteledelse i generalforsamlingen", og videreføre det som hittil er praktisert at generalforsamlingen ledes av styrets leder eller den generalforsamlingen velger.

I sitt arbeid legger nominasjonskomiteen vekt på at styret skal fungere best mulig som team, at lovpålagte bestemmelser om likestilling i styret skal kunne oppfylles, og at styremedlemmenes bakgrunn og kompetanse utfyller hverandre. Protokoll fra generalforsamling offentliggjøres så snart som praktisk mulig gjennom Nasdaq OMX, Newsweb, Oslo Børs (ticker: STRONG) og på selskapets hjemmeside.

7. Nominasjonskomité

Selskapet har vedtektsfestet nominasjonskomité som består av: Kim Wahl (komiteens leder), Erik Bergöö og Egil Wickstrand Iversen. Nominasjonskomiteen består av minimum tre medlemmer med normalt en funksjonstid på to år. Ved sammensetning av nominasjonskomiteen tas hensyn til aksjeeierfellesskapets interesser, i tillegg til medlemmenes uavhengighet av styret og ledende ansatte.

Nominasjonskomiteens medlemmer og leder velges av generalforsamlingen, som også fastsetter komiteens godtgjørelse.

I henhold til vedtektene foreslår nominasjonskomiteen kandidater til styret. I tillegg fremmer nominasjonskomiteen forslag til styreleder. Nominasjonskomiteen skal også foreslå honorarer til styrets medlemmer. Innstillingen fra nominasjonskomiteen skal begrunne hvordan den ivaretar aksjeeierfellesskapets og selskapets behov for kompetanse, kapasitet og mangfold. Det bør tas hensyn til at styret skal fungere godt som et kollegialt organ. Forslag til styrekandidater må sendes i god tid før generalforsamlingen.

Generalforsamlingen vil, i samsvar med

anbefalingen, bli presentert instruksjonen som regulerer oppgavene til nominasjonskomiteen for godkjenning. Instruks for nominasjonskomiteen er presentert på selskapets internettside.

8. Bedriftsforsamling og styre, sammensetning og uavhengighet

Selskapet møter ikke kravene til å ha bedriftsforsamling.

I henhold til vedtektene består styret av 3 til 12 personer. Styremedlemmene velges for en periode på ett år av gangen. Medlemmene er uavhengig av de ledende ansatte i selskapet og vesentlige forretningsforbindelser. Ingen av selskapets ledende ansatte er medlemmer av styret. Konsernsjef Jørgen Waaler har aksjer i StrongPoint ASA privat og gjennom sitt heleide selskap Waaler AS.

Dagens sammensetning av styret er beskrevet på selskapets internettside. Der finnes også ytterligere informasjon om styremedlemmers kompetanse. Styret har i 2017 avholdt 9 styremøter. Gjennomsnittlig møtedeltagelse har vært 98 %. Ett medlem har til sammen hatt fravær på ett møte.

Styremedlemmenes aksjeeie fremgår av note 9 til årsregnskapet for konsernet. Selskapet oppfordrer styremedlemmene til å eie aksjer i selskapet. Til sammen representerer de valgte styremedlemmene et mangfold av kompetanse, kapasitet og erfaring, herunder fra finansnæring, industri og organisasjonsliv.

Nominasjonskomiteens begrunnede forslag til kandidater offentliggjøres på selskapets internettside. Generalforsamlingen velger styrets leder.



9. Styrets arbeid

Styret i StrongPoint ASA fastsetter årlig en plan for sitt arbeid med vekt på mål, strategi og gjennomføring. Videre foreligger det en styreinstruks som regulerer ansvarsområder, oppgaver og rolledeling for styret, styrets leder og daglig leder. Styreinstruksen har bestemmelser om styreplan, regler for innkalling til og ledelse av styremøter, beslutningsregler, daglig leders informasjonsplikt og -rett overfor styret, taushetsplikt, habilitet med videre.

Styret foretar årlige evalueringer av sitt arbeid og sin kompetanse.

Styret har en kompensasjonskomité og et revisjonsutvalg. Revisjonsutvalget består av styrets leder Svein S. Jacobsen og styremedlemmet Klaus De Vibe, og skal blant annet gjennomgå selskapets internrapporterings-systemer, risikostyring og internrevisjon, holde kontakt med selskapets revisor om revisjonen av selskapet og forberede styrets gjennomgang av regnskapsrapporteringen.

10. Risikostyring og intern kontroll

Styret i StrongPoint ASA, er konsernets øverste ansvarlige organ for forretningsdriften og påser at selskapet har gode rutiner for internkontroll og hensiktsmessige systemer for risikostyring tilpasset selskapets virksomhet.

Som det fremgår av balansen er StrongPoint ASA eksponert for både valuta- og renterisiko, markedsrisiko, kredittrisiko og operasjonell risiko i de underliggende selskaper. Håndteringen av operasjonell risiko skjer i første rekke i de underliggende operative selskaper, men med StrongPoint

ASA som aktiv pådriver gjennom sitt styrearbeid. Det er generelt gode rutiner for slik risikostyring i selskapene. Håndteringen av eksponeringer i finansielle markeder, herunder valuta- rente- og motpartsrisiko er nærmere redegjort for i note 17 i konsernregnskapet.

StrongPoint-konsernet har vedtatt en rekke retningslinjer for å understøtte dette, blant annet:

- regnskapsrapportering, finans og risikostyring
 - etikk og samfunnsansvar
 - fullmaktsforhold, herunder instruks for styret og daglig leder, samt attestasjonsfullmakter
 - Revisjonsutvalg
- StrongPoint-konsernet har en regnskapsmanual som alle selskaper i konsernet følger. Den inneholder regler for intern kontroll og bokføring, blant annet:
- Ingen kan signere for sine egne kostnader eller anskaffelse av eget utstyr
 - Alle banktransaksjoner må godkjennes av to ansatte
 - Selgerinstruks som fastsetter fullmakt og grenser for selgere
 - Ansettelse av ny medarbeidere må godkjennes av lokal administrerende direktør
 - Avtaler og kontrakter som overstiger beløp fastsatt i instruks må godkjennes av konserndirektøren
 - Derivat og valutakontrakter må godkjennes av konsernets finansdirektør. Det er satt grenser på beløp som kan stå på valutakontoer for å redusere den finansielle risikoen
- Revisjonsutvalget foretar en årlig gjennomgang av konsernets risikoområder

og de interne rutinene for internkontroll. De vesentligste risikoområder omtales i årsberetningen. Revisjonsutvalget fungerer også som et forberedende organ i forbindelse med kvartalsrapporteringen, og gjennomgår de vesentlige hendelser, styrets beretning, balansen, resultatposter og notene til delårsrapporten sammen med administrasjonen innen rapporten presenteres for det samlede styret.

11. Godtgjørelse til styret

Styrets godtgjørelse reflekterer styrets ansvar, kompetanse, tidsbruk og virksomhetens kompleksitet. Godtgjørelsen er ikke resultatavhengig og det eksisterer ikke opsjonsprogram for noen av styrets medlemmer, men flertallet av styremedlemmene har valgt å kjøpe aksjer i selskapet. Generalforsamlingen vedtar styrehonorar etter innstilling fra selskapets nominasjonskomite.

Styremedlemmene er valgt inn på grunn av sin kompetanse og kunnskaper. Styremedlemmer eller selskap som de er tilknyttet bør ikke påta seg særskilte oppgaver for selskapet i tillegg til styrevervet. Dersom de likevel gjør det skal hele styret være informert. Honorar for slike oppgaver skal godkjennes av styret. All form for honorering av styret er spesifisert i notene i årsregnskapet. Nærmere opplysninger om styregodtgjørelse for 2015 for de enkelte styremedlemmer fremgår av note 9 til årsregnskapet for konsernet.

12. Godtgjørelse til ledende ansatte

Styret har fastsatt egne retningslinjer for godtgjørelse til ledende ansatte i henhold til reglene i Allmennaksjeloven § 6-16a. Styret

fastsetter konsernsjefens godtgjørelse. StrongPoint ASA har ingen opsjonsordninger eller ordninger om tildeling av aksjer til ansatte. Nærmere opplysninger om godtgjørelse for 2017 for den enkelte ledende ansatte fremgår av note 9 til årsregnskapet for konsernet. Selskapets retningslinjer for godtgjørelse til ledende ansatte er gjengitt i note 9 og blir fremlagt for den ordinære generalforsamlingen til orientering. Enkelte ledende ansatte i StrongPoint ivaretar selskapets eierinteresser som styrerepresentant i andre StrongPoint-selskaper. De mottar ikke personlig styrehonorar for dette. Styret har satt et tak på resultatavhengig godtgjørelse til maksimum 40 % av fast lønn.

13. Informasjon og kommunikasjon

Selskapet har utarbeidet egen IR-policy hvor det er fastsatt retningslinjer for kontakt med aksjonærer utenfor generalforsamlingen. Selskapets rapportering av finansiell og annen informasjon er basert på åpenhet og likebehandling av aktørene.

Investor Relations (IR) funksjonens langsiktige formål er å sikre selskapet tilgang til kapital til konkurransedyktige vilkår samtidig som aksjeeierne skal sikres korrekt prising av aksjene. Dette skal skje gjennom korrekt og tidsriktig distribusjon av kurssensitiv informasjon, samtidig som selskapet skal være i samsvar med gjeldende regler og markedspraksis, herunder kravet om likebehandling.

Alle børs- og pressemeldinger gjøres tilgjengelig på selskapets internettside, i tillegg til at børsmeldinger også er tilgjengelig på www.newsweb.no. All informasjon som

sendes til aksjeeierne legges samtidig ut på Newsweb, Oslo Børs (ticker: STRONG) og på selskapets hjemmeside. Selskapet bestreber å avholde åpne presentasjoner i forbindelse med resultat-rapportering og presentasjonene overføres ofte direkte på internett. Selskapets finansielle kalender er tilgjengelig på selskapets hjemmeside.

14. Selskapsovertakelse

I en budsituasjon har StrongPoint's styre og ledelse et selvstendig ansvar for å bidra til at aksjeeierne blir likebehandlet, og at selskapets virksomhet ikke forstyrres unødig.

Styret har et særlig ansvar for at aksjeeierne har fått tilstrekkelig informasjon og tid til å danne seg en mening om tilbudet. Styret vil ikke søke å forhindre eller vanskeliggjøre at noen fremsetter tilbud på selskapets virksomhet eller aksjer med mindre det er særskilte grunner for dette. Avtaler med tilbyder om å begrense selskapets mulighet til

å fremskaffe andre tilbud på selskapets aksjer skal bare inngås når det åpenbart kan begrunnes i selskapets og aksjeeierens felles interesse. Det samme gjelder avtale om kompensasjon til tilbyder hvis tilbudet ikke gjennomføres. Eventuell kompensasjon skal være begrenset til de kostnadene tilbyder har ved fremsettelsen av budet.

Avtaler mellom selskapet og tilbyder av betydning for markedets vurdering av tilbudet skal gjøres offentlig og senest samtidig med meldingen om at tilbudet blir fremsatt. I tilfelle et overtakelsestilbud på selskapets aksjer, vil selskapets styre ikke utnytte fullmakter eller treffe andre tiltak med formål å hindre gjennomføringen av tilbudet, uten at dette er godkjent av generalforsamlingen som følger etter at tilbudet er offentliggjort. Dersom et bud fremmes på selskapets aksjer, vil selskapets styre avgi en uttalelse med en anbefaling om aksjeeierne bør eller ikke bør akseptere tilbudet. Styrets uttalelse om

tilbudet vil gjøre det klart om vurderingen er enstemmig, og hvis dette ikke er tilfelle skal det forklares på hvilket grunnlag enkelte styremedlemmer har tatt forbehold om styrets uttalelse. Styret vil innhente en verdiprøvelse fra en uavhengig ekspert. Verdisettelsen skal inneholde en begrunnelse, og vil bli offentliggjort senest på tidspunktet for offentliggjøring av styrets uttalelse.

15. Revisor

Revisor deltar i styremøtet som behandler årsregnskapet, og har gjennomgått med styret eventuelle vesentlige endringer i selskapets regnskapsprinsipper og vurderinger av vesentlige regnskapsestimer.

Videre har revisor gitt styret en skriftlig bekreftelse på at uavhengighetskravet er oppfylt. Styret og revisjonsutvalget vil møte revisor uten at representanter fra den daglige ledelsen er til stede. Revisjonsutvalget vil

fastsette retningslinjer for den daglige ledelsens adgang til å benytte revisor til andre tjenester enn revisjon og mottar oversikt over revisors tjenester til selskapet.

Revisors godtgjørelse fordelt på revisjon og andre tjenester fremgår av note 5 til konsernregnskapet for StrongPoint ASA i tillegg til at dette opplyses på generalforsamlingen.

Rælingen, 15. mars 2018



Svein S Jacobsen
Styrets leder



Klaus de Vibe
Styremedlem



Camilla AC Tøpfers
Styremedlem



Inger Johanne Solhaug
Styremedlem



Morthen Johannessen
Styremedlem



Jørgen Waaler
Konsernsjef

Revisjonsberetningen



Statsautoriserte revisorer
Ernst & Young AS

Dronning Eufemias gate 5, NO-0191 Oslo
Postboks 1155 Sentrum, NO-0107 Oslo

Foretaksregisteret: NO 976 389 387 MVA
Tlf: +47 24 00 24 00
Fax: +47 24 00 24 01
www.ey.no
Medlemmer av Den norske revisorforening

UAVHENGIG REVISORS BERETNING

Til generalforsamlingen i StrongPoint ASA

Uttalelse om revisjonen av årsregnskapet

Konklusjon

Vi har revidert årsregnskapet for StrongPoint ASA som består av selskapsregnskap og konsernregnskap. Selskapsregnskapet består av balanse per 31. desember 2017, resultatregnskap og kontantstrømoppstilling for regnskapsåret avsluttet per denne datoen og en beskrivelse av vesentlige anvendte regnskapsprinsipper og andre noteopplysninger. Konsernregnskapet består av balanse per 31. desember 2017, totalresultat, oppstilling av endringer i egenkapitalen og kontantstrømoppstilling for regnskapsåret avsluttet per denne datoen og en beskrivelse av vesentlige anvendte regnskapsprinsipper og andre noteopplysninger.

Etter vår mening

- er årsregnskapet avgitt i samsvar med lov og forskrifter
- gir selskapsregnskapet et rettvisende bilde av selskapets finansielle stilling per 31. desember 2017 og av selskapets resultater og kontantstrømmer for regnskapsåret avsluttet per denne datoen i samsvar med regnskapslovens regler og god regnskapsskikk i Norge.
- gir konsernregnskapet et rettvisende bilde av konsernets finansielle stilling per 31. desember 2017 og av konsernets resultater og kontantstrømmer for regnskapsåret avsluttet per denne datoen i samsvar med International Financial Reporting Standards som fastsatt av EU.

Grunnlag for konklusjonen

Vi har gjennomført revisjonen i samsvar med lov, forskrift og god revisjonsskikk i Norge, herunder de internasjonale revisjonsstandardene (ISA-ene). Våre oppgaver og plikter i henhold til disse standardene er beskrevet i avsnittet *Revisors oppgaver og plikter ved revisjonen av årsregnskapet*. Vi er uavhengige av selskapet og konsernet i samsvar med de relevante etiske kravene i Norge knyttet til revisjon slik det kreves i lov og forskrift. Vi har også overholdt våre øvrige etiske forpliktelser i samsvar med disse kravene. Etter vår oppfatning er innhentet revisjonsbevis tilstrekkelig og hensiktsmessig som grunnlag for vår konklusjon.

Sentrale forhold ved revisjonen

Sentrale forhold ved revisjonen er de forhold vi mener var av størst betydning ved revisjonen av årsregnskapet for 2017. Disse forholdene ble håndtert ved revisjonens utførelse og da vi dannet oss vår mening om årsregnskapet som helhet, og vi konkluderer ikke særskilt på disse forholdene. Vår beskrivelse av hvordan vi revisjonsmessig håndterte hvert forhold omtalt nedenfor, er gitt på den bakgrunnen.

Vi har også oppfylt våre forpliktelser beskrevet i avsnittet *Revisors oppgaver og plikter ved revisjonen av årsregnskapet* når det gjelder disse forholdene. Vår revisjon omfattet følgende handlinger utformet for å håndtere vår vurdering av risiko for vesentlige feil i årsregnskapet. Resultatet av våre revisjonshandlinger, inkludert handlingene rettet mot forholdene omtalt nedenfor, utgjør grunnlaget for vår konklusjon på revisjonen av årsregnskapet.



Nedskrivningsvurderinger av immaterielle eiendeler, goodwill og aksjer i datter

Konsernets balanseførte immaterielle eiendeler og goodwill pr 31. desember 2017 representerer 32 % av totalkapitalen i konsernet. Goodwill og varemerker knyttet til den kontantgenererende enheten StrongPoint Technology AB utgjør MNOK 113,7 pr 31. desember 2017. Aksjeinvesteringen i StrongPoint Technology AB er balanseført til kost i morselskapsregnskapet og utgjør 35 % av morselskapets totalkapital. Nedskrivningsvurderingene gjøres basert på gjenvinnbart beløp som er definert som det høyeste av salgsverdi og bruksverdi. Bruksverdien er beregnet basert på diskonterte fremtidige kontantstrømmer. Som følge av omfanget av skjønsmessige vurderinger, usikkerhet i teknologisk utvikling og fremtidige markedsforhold og forutsetninger som benyttes i ledelsens modeller for bruksverdi, har nedskrivningsvurderinger av immaterielle eiendeler og goodwill for konsernet og aksjer i datterselskap for morselskapet vært sentrale forhold ved revisjonen.

Vår revisjon av konsernets og morselskapets nedskrivningsvurderinger har omfattet vurdering av de underliggende nedskrivningsmodellene og kontantgenererende enheter og evaluering av forutsetningene ledelsen har lagt til grunn ved beregningene. Vi har gjennomgått ledelsens forutsetning om fremtidige spesifikke vekststrategier og kontantstrømsprognoser ved å vurdere mot styregodkjente budsjetter. Vi har i tillegg analysert treffsikkerhet i ledelsens historiske prognoser ved sammenligning mot faktiske resultater. Vi har vurdert konsernets benyttede diskonteringsrente ved å sammenligne forutsetningene som er lagt til grunn med eksterne data som forventet inflasjon og beta-verdier for sammenlignbare selskaper. Vi har også gjennomgått og gjennomført sensitivitetsanalyser for de viktigste forutsetningene som er lagt til grunn.

Vi viser til note 11 immaterielle eiendeler og note 25 estimatusikkerhet i konsernregnskapet og note 11 aksjer i datterselskap i selskapsregnskapet for ytterligere informasjon.

Øvrig informasjon

Øvrig informasjon omfatter informasjon i selskapets årsrapport bortsett fra årsregnskapet og den tilhørende revisjonsberetningen. Styret og konsernsjef (ledelsen) er ansvarlig for den øvrige informasjonen. Vår uttalelse om revisjonen av årsregnskapet dekker ikke den øvrige informasjonen, og vi attesterer ikke den øvrige informasjonen.

I forbindelse med revisjonen av årsregnskapet er det vår oppgave å lese den øvrige informasjonen med det formål å vurdere hvorvidt det foreligger vesentlig inkonsistens mellom den øvrige informasjonen og årsregnskapet eller kunnskap vi har opparbeidet oss under revisjonen, eller hvorvidt den tilsynelatende inneholder vesentlig feilinformasjon. Dersom vi konkluderer med at den øvrige informasjonen inneholder vesentlig feilinformasjon, er vi pålagt å rapportere det. Vi har ingenting å rapportere i så henseende.

Ledelsens ansvar for årsregnskapet

Ledelsen er ansvarlig for å utarbeide årsregnskapet i samsvar med lov og forskrifter, herunder for at det gir et rettvisende bilde i samsvar med regnskapslovens regler og god regnskapsskikk i Norge for selskapsregnskapet, og i samsvar med International Financial Reporting Standards som fastsatt av EU for konsernregnskapet. Ledelsen er også ansvarlig for slik intern kontroll som den finner nødvendig for å kunne utarbeide et årsregnskap som ikke inneholder vesentlig feilinformasjon, verken som følge av misligheter eller feil.

Ved utarbeidelsen av årsregnskapet må ledelsen ta standpunkt til selskapets evne til fortsatt drift og opplyse om forhold av betydning for fortsatt drift. Forutsetningen om fortsatt drift skal legges til grunn for årsregnskapet med mindre ledelsen enten har til hensikt å avvikle selskapet eller legge ned virksomheten, eller ikke har noe annet realistisk alternativ.

Revisors oppgaver og plikter ved revisjonen av årsregnskapet

Vårt mål er å oppnå betryggende sikkerhet for at årsregnskapet som helhet ikke inneholder vesentlig feilinformasjon, verken som følge av misligheter eller feil, og å avgi en revisjonsberetning som inneholder vår konklusjon. Betryggende sikkerhet er en høy grad av sikkerhet, men ingen garanti for at en revisjon utført i samsvar med lov, forskrift og god revisjonsskikk i Norge, herunder ISA-ene, alltid vil avdekke

Revisjonsberetningen



vesentlig feilinformasjon. Feilinformasjon kan skyldes misligheter eller feil og er å anse som vesentlig dersom den enkeltvis eller samlet med rimelighet kan forventes å påvirke de økonomiske beslutningene som brukerne foretar på grunnlag av årsregnskapet.

Som del av en revisjon i samsvar med lov, forskrift og god revisjonsskikk i Norge, herunder ISA-ene, utøver vi profesjonelt skjønn og utviser profesjonell skepsis gjennom hele revisjonen. I tillegg:

- identifiserer og anslår vi risikoen for vesentlig feilinformasjon i årsregnskapet, enten det skyldes misligheter eller feil. Vi utformer og gjennomfører revisjonshandlinger for å håndtere slike risikoer, og innhenter revisjonsbevis som er tilstrekkelig og hensiktsmessig som grunnlag for vår konklusjon. Risikoen for at vesentlig feilinformasjon som følge av misligheter ikke blir avdekket, er høyere enn for feilinformasjon som skyldes feil, siden misligheter kan innebære samarbeid, forfalskning, bevisste utelatelser, unikt fremstillinger eller overstyring av intern kontroll;
- opparbeider vi oss en forståelse av den interne kontrollen som er relevant for revisjonen, for å utforme revisjonshandlinger som er hensiktsmessige etter omstendighetene, men ikke for å gi uttrykk for en mening om effektiviteten av selskapets interne kontroll;
- vurderer vi om de anvendte regnskapsprinsippene er hensiktsmessige og om regnskapsestimaterne og tilhørende noteopplysninger utarbeidet av ledelsen er rimelige;
- konkluderer vi på om ledelsens bruk av fortsatt drift-forutsetningen er hensiktsmessig og, basert på innhentede revisjonsbevis, hvorvidt det foreligger vesentlig usikkerhet knyttet til hendelser eller forhold som kan skape betydelig tvil om selskapets evne til fortsatt drift. Dersom vi konkluderer med at det foreligger vesentlig usikkerhet, kreves det at vi i revisjonsberetningen henleder oppmerksomheten på tilleggsopplysningene i årsregnskapet. Hvis slike tilleggsopplysninger ikke er tilstrekkelige, må vi modifisere vår konklusjon. Vår konklusjon er basert på revisjonsbevis innhentet frem til datoen for revisjonsberetningen. Etterfølgende hendelser eller forhold kan imidlertid medføre at selskapets evne til fortsatt drift ikke lenger er til stede;
- vurderer vi den samlede presentasjonen, strukturen og innholdet i årsregnskapet, inkludert tilleggsopplysningene, og hvorvidt årsregnskapet gir uttrykk for de underliggende transaksjonene og hendelsene på en måte som gir et rettvise bilde;
- innhenter vi tilstrekkelig og hensiktsmessig revisjonsbevis vedrørende den finansielle informasjonen til enhetene eller forretningsområdene i konsernet for å kunne gi uttrykk for en mening om konsernregnskapet. Vi er ansvarlige for å fastsette strategien for, følge opp og gjennomføre konsernrevisjonen, og vi har et udelte ansvar for konklusjonen på revisjonen av konsernregnskapet.

Vi kommuniserer med styret blant annet om det planlagte omfanget av revisjonen, tidspunktet for vårt revisjonsarbeid og eventuelle vesentlige funn i vår revisjon, herunder vesentlige svakheter i den interne kontrollen som vi avdekker gjennom vårt arbeid.

Vi avgir en uttalelse til styret om at vi har etterlevd relevante etiske krav til uavhengighet, og kommuniserer med dem alle relasjoner og andre forhold som med rimelighet kan tenkes å kunne påvirke vår uavhengighet, og der det er relevant, om tilhørende forholdsregler.

Av de forholdene vi har kommunisert med styret, tar vi standpunkt til hvilke som var av størst betydning for revisjonen av regnskapet for den aktuelle perioden, og som derfor er sentrale forhold ved revisjonen. Vi beskriver disse forholdene i revisjonsberetningen med mindre lov eller forskrift hindrer offentliggjøring av forholdet, eller dersom vi, i ekstremt sjeldne tilfeller, beslutter at forholdet ikke skal omtales i beretningen siden de negative konsekvensene ved å gjøre dette med rimelighet må forventes å oppveie allmennhetens interesse av at forholdet blir omtalt.



Uttalelse om øvrige lovmessige krav

Konklusjon om årsberetningen og redegjørelsen om eierstyring og selskapsledelse

Basert på vår revisjon av årsregnskapet som beskrevet ovenfor, mener vi at opplysningene i årsberetningen og i redegjørelsen om eierstyring og selskapsledelse om årsregnskapet og forutsetningen om fortsatt drift og forslaget til disponering av resultatet er konsistente med årsregnskapet og i samsvar med lov og forskrifter.

Konklusjon om registrering og dokumentasjon

Basert på vår revisjon av årsregnskapet som beskrevet ovenfor, og kontrollhandlinger vi har funnet nødvendige i henhold til internasjonal standard for attestasjonsoppdrag (ISAE) 3000 «Attestasjonsoppdrag som ikke er revisjon eller forenklet revisjonskontroll av historisk finansiell informasjon», mener vi at ledelsen har oppfylt sin plikt til å sørge for ordentlig og oversiktlig registrering og dokumentasjon av selskapets regnskapsopplysninger i samsvar med lov og god bokføringsskikk i Norge.

Oslo, 15. mars 2018
ERNST & YOUNG AS

Asbjørn Lier
statsautorisert revisor

StrongPoint ASA

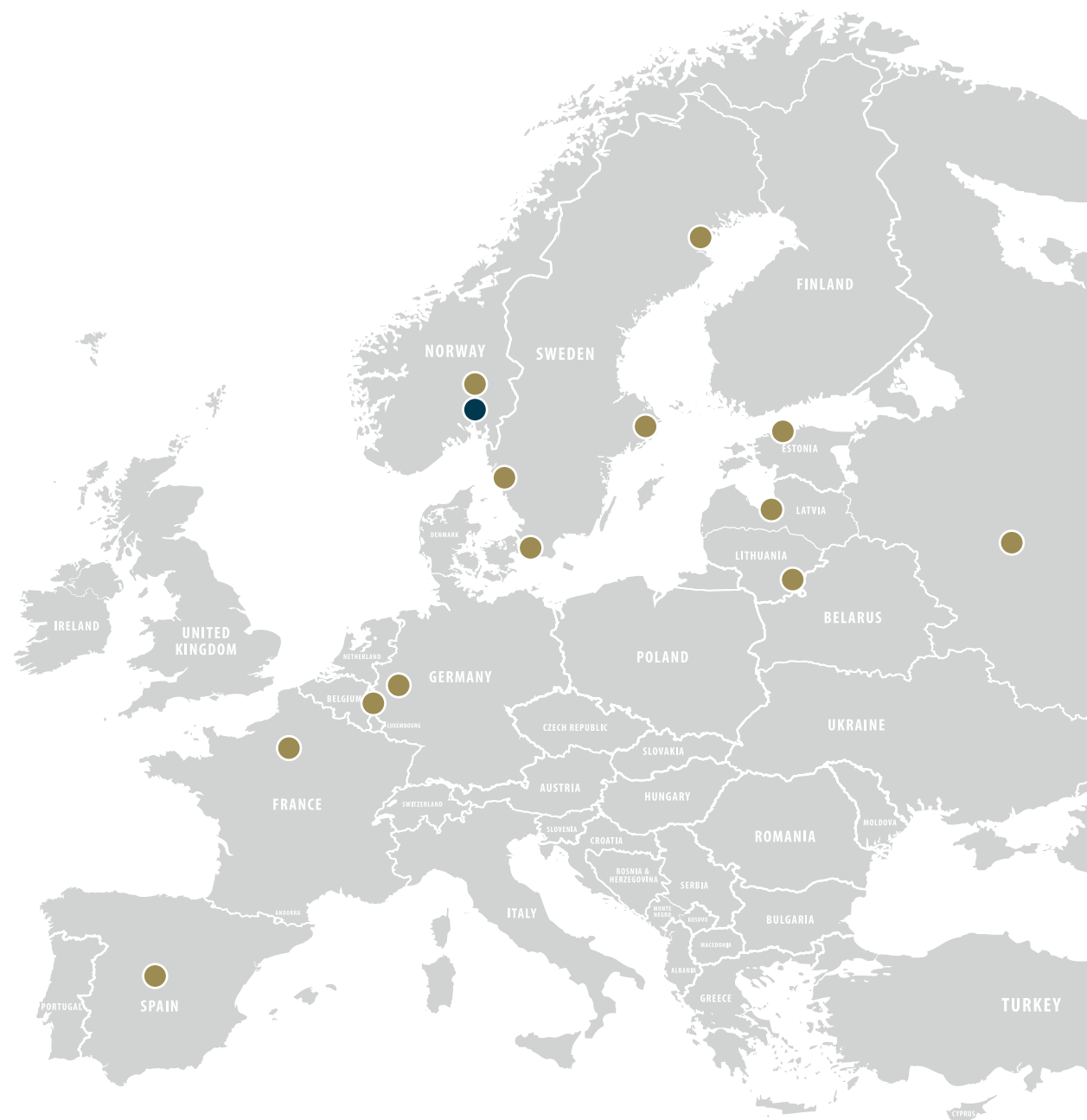
Slynga 10, 2005 Rælingen, Norge

Tlf.: +47 03254

E-mail: info.no@strongpoint.com

Web: www.strongpoint.com

- Hovedkontor
- Avdelingskontorer





StrongPoint

StrongPoint ASA
Slynga 10, 2005 Rælingen
Tlf: 03254 | www.strongpoint.com