



2018

Årsrapport



StrongPoint

Innhold

- Konsernsjefen har ordet 4
- Forretningsområder 9
 - Own Technologies 10
 - 3rd Party Technologies 12
 - Labels 15
- Viktige hendelser 16
- Milepæler for egenutviklet teknologi 18
- Miljø og bærekraft 20
- Styrets beretning for 2018 22
- Aksjonærinformasjon 29
 - Konsernregnskap 30
 - Selskapsregnskap 70
- Eierstyring og selskapsledelse 82
- Revisjonsberetningen 88

Nøkkeltall 2016 - 2018

	2018	2017	2016	
Driftsinntekter ¹⁾	1 067 684	951 477	1 120 166	TNOK
Årlig vekst	12,2	-15,1	-2,3	%
Driftsresultat før avskrivninger (EBITDA)	67 457	52 446	111 679	TNOK
Resultat før skatt (EBT)	26 017	14 231	79 233	TNOK
Totalkapital	655 386	695 609	659 323	TNOK
Egenkapital	265 137	281 013	320 981	TNOK
Egenkapitalgrad ²⁾	40,5	40,4	48,7	%
Likviditetsgrad ³⁾	1,19	1,02	1,24	
Fortjeneste pr. aksje ⁴⁾	0,30	0,23	1,68	NOK
Antall utestående aksjer (gjennomsnitt for året)	44 271	44 271	44 271	T
Antall aksjer pr. 31.12	44 376	44 376	44 376	T
Børskurs (Oslo Børs)	8,95	11,10	16,20	NOK
Antall ansatte 31.12	538	580	580	

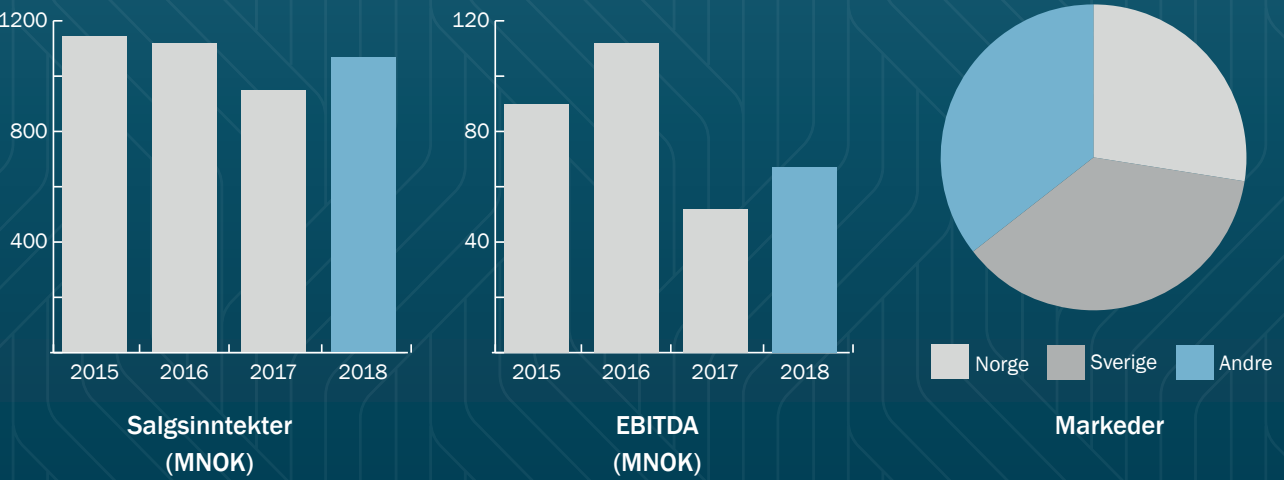
1) Driftsinntekter
Driftsinntekter inkluderer resultatandel fra tilknyttede selskap

2) Egenkapitalgrad
Egenkapital per 31 desember x 100
Totalkapital per 31 desember

3) Likviditetsgrad
Omløpsmidler per 31 desember
Kortsiktig gjeld per 31 desember

4) Fortjeneste pr aksje
Resultat etter skatt
Gj.snittlig antall aksjer

StrongPoint konsern



Konsernsjefen har ordet

2018 ble et år med forandringer for StrongPoint. Etter 15 år med Jørgen Waaler som konsernsjef var det et privilegium for meg å overta som leder for selskapet i august. Etter en fase med samkjøring og overlevering fra Jørgen har jeg blitt kjent med organisasjonen, og jeg er overbevist om at vi har en veldig spennende reise med mange muligheter foran oss.

StrongPoint leverte solide finansielle resultater på topp- og bunnlinjen i 2018. 12 % vekst, hvorav 7 prosentpoeng var organisk, ga en omsetning på MNOK 1 068. EBITDA endte på MNOK 67, opp MNOK 15 fra foregående år. Det var flere hendelser som bidro sterkt til denne utviklingen, inkludert betydelige leveranser av elektroniske hylleetiketter, innløsning av leasingavtalen på kontanthåndteringsløsninger til Alimerka i Spania og to store bestillinger av våre sikkerhetsløsninger for verditransport. I tillegg bidro oppkjøpet av Cub Systems i slutten av 2017 positivt til den finansielle utviklingen av selskapet.

Det ble igangsatt en rekke operasjonelle tiltak i siste halvdel av 2018. For det første ble det innført et kostnadsoptimaliseringsprogram, som forventes å gi en effekt på MNOK 30 per år fra januar 2019. Noen av disse besparelsene vil bli reinvestert i prioriterte områder i virksomheten. For det andre forsterket vi salgsinnsatsen ved økning av lokale egne salgsressurser, "RoadRunners" (uavhengige agenter som selger kontanthåndteringsløsninger fra StrongPoint), og vi økte fokuset på salg av egenutviklet teknologi via vårt partnernetverk. For det tredje ble det bestemt å reorganisere ressursene relatert til M&A og Partnerutvikling. Det ble også gjennomført en rekke andre organisatoriske endringer. Hilde Horn Gilen ble ansatt som ny finansdirektør, og det ble etablert en ny posisjon i konsernledelsen som SVP for People and Organisational Development hvor Erik Vaag vil tiltre i juni 2019.

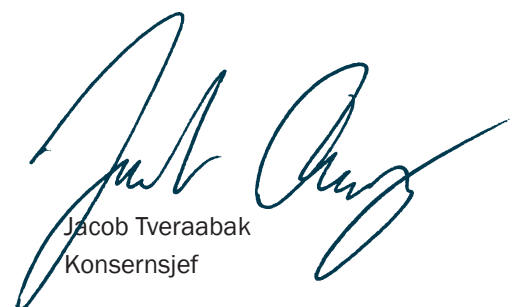
Det er et fundamentalt sterkt markedspotensiale for detaljhandelsteknologi som er StrongPoint sin kjernevirksomhet. E-handel blir stadig viktigere for detaljhandelen. Dette representerer en dobbel mulighet for StrongPoint. På den ene siden fra detaljister som ønsker å etablere seg på nett, og på den andre

siden fra detaljister som må forbedre produktiviteten i butikken fordi marginene blir presset når omsetning flyttes fra butikk til nett. StrongPoint tilbyr en bred portefølje av detaljhandelsløsninger som dekker begge disse mulighetene. Vi vil fortsette å videreutvikle våre løsninger og produkter til våre kunder etter hvert som utviklingen fortsetter og blir intensivert i årene som kommer.

StrongPoint er en av markedslederne internasjonalt innen IBNS-teknologi med våre sikkerhetsløsninger for verditransport og minibankløsninger. Vi er også en av de største og best drevne etikettprodusentene i Skandinavia. I begge tilfeller vil jeg hevde at dette er et resultat av stort engasjement og innsats hos våre dedikerte medarbeidere.

I 2019 skal StrongPoint fortsette å gjøre sitt ytterste for å opprettholde og øke sin relevans ovenfor kundene i hjemmemarkedene, Norge, Sverige og Baltikum. Vi vil øke vår tilstedeværelse innen e-handel, og jobbe med utvalgte, internasjonale markeder - på egenhånd eller via partnere - spesielt i Spania og Tyskland. Det viktigste for oss er å levere løsninger som bidrar til forretningsmessig verdi til våre kunder. For å oppnå dette vil vi fortsette å investere i våre medarbeidere, produkter og løsninger. Kort sagt, vi har som målsetting å være den beste eieren og arbeidsgiveren for all virksomhet under StrongPoint-paraplyen.

Jeg er ydmyk og stolt over å ha fått anledning til å lede StrongPoint inn i en meget spennende fase for virksomheten, og ser personlig svært optimistisk på fremtiden. Jeg vil gjøre mitt ytterste for at vi skal fremstå som et proaktivt og fremtidsrettet selskap, og være til støtte for mine kollegaer, slik at vi hver dag kan levere det våre kunder etterspør.



Jacob Tveraabak
Konsernsjef





Misjon

Å øke produktiviteten
i detaljhandelen
med innovative, integrerte
teknologiske løsninger

Fokusområder

Opprettholde og forsterke vårt samarbeid med detaljister i hjemmemarkedene Norge, Sverige og Baltikum.

Oppnå en vesentlig økt tilstedeværelse innen detaljhandelen i Spania etter forretningsmodellen fra våre hjemmemarkeder.

Utvide e-handelssatsningen til å bli en betydelig del av StrongPoint sin virksomhet.

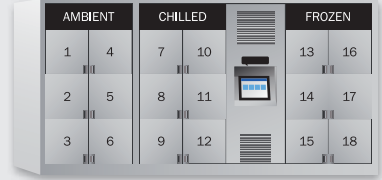
... og å være den beste eieren og arbeidsgiveren for all virksomhet under StrongPoint-paraplyen.

Forretningsområder

StrongPoint utvikler og selger løsninger som effektiviserer og forenkler e-handel og butikkdrift. Selskapet er i tillegg ledende innen IBNS-løsninger for verditransport (Cash Security), og etiketter (Labels) til kunder i Norge og Sverige.

Own Technologies

Egenutviklede teknologiløsninger som effektiviserer butikkdriften, e-handel og forenkler handleopplevelsen, og IBNS-teknologi (Intelligent Banknote Neutralisation System) som sikrer minibanker (ATM) og verditransporter (CIT).

Butikkteknologi		IBNS-teknologi
 E-Commerce Logistics Suite E-Commerce Logistics Suite håndterer og optimaliserer hele produktflyten av nettbestillinger - fra planlegging, plukking til levering av varer. Løsningen er enkel å integrere med eksisterende systemer.	 ShopFlow Logistics ShopFlow Logistics er en mobil løsning, som effektiviserer og forenkler butikkrutiner som; varetelling, pris-setting, innkjøp, kundeordre og svinn.	 CIT-vesker Cash-in-transit (CIT) vesker basert på IBNS (Intelligent Banknote Neutralisation System) teknologi som sikrer kontanter under transport.
 Click & Collect Click & Collect gjør det mulig å handle på nett og plukke opp dagligvarer uten å måtte forholde seg til butikkens åpningstider.	 Self-checkout Self-checkout er spesielt godt egnet for detaljister med et høyt antall transaksjoner, og som har kunder med små- og mellomstore handlekurver. Våre kunder forbedrer handleopplevelsen og reduserer køene i kassaområdet.	 Cash Management Lukket kontanthåndtering automatiserer, forsegler og sikrer kontantene i kassapunktet og på bakrommet. Våre kunder reduserer kostnadene, og oppnår økt fleksibilitet, sikkerhet og kundeservice.
 Vensafe Vensafe lagrer og sikrer høyverdiprodukter i butikken. Våre kunder reduserer svinn og lagerstyringen blir enda mer effektiv.		

3rd Party Technologies

Innovative teknologiske detaljhandelsløsninger fra ledende tredjepartsleverandører, bestående av blant annet elektroniske hylleetiketter (ESL), POS, ERP, konsulenttenester, vekter og pakkemaskiner.

Labels

Ledende kompetanse innen design og produksjon av selvklebende etiketter.

Own Technologies

Forretningsområdet Own Technologies består av egenutviklede teknologi-løsninger som effektiviserer butikkdriften, e-handel og forenkler handle-opplevelsen. StrongPoint skal selv distribuere egenutviklet teknologi i sine hjemme- og fokusmarkeder. For å akselerere salget i andre markeder blir det bygget opp en egen partnerorganisasjon.

Detaljhandelen er i sterk endring. Stadig flere aktører ønsker å starte med netthandel, marginene blir presset og de må øke produktiviteten i butikken. Dette gir en dobbel mulighet for StrongPoint, som er godt posisjonert for det europeiske markedet med sine detaljhandelsløsninger.

Click & Collect, E-Commerce Logistics Suite og ShopFlow Logistics

Digitaliseringen av varehandelen er sterkt økende, og effektive flerkanals- og logistikk-løsninger blir stadig viktigere for detaljistene.

I starten av 2017 lanserte StrongPoint sin Click & Collect-løsning, som et ledd i

e-handelssatsningen. For ytterligere å styrke sin posisjon i denne verdikjeden ervervet konsernet softwareselskapet Cub Systems på slutten av det samme året.

StrongPoint Cub tilbyr i dag komplementære løsninger som effektiviserer vareplukk i butikk/lager, samt sørger for en effektiv levering til kunder, hjem eller via Click & Collect hentestasjoner.

Vensafe

EU sitt nye tobakksdirektiv trer i kraft 20. mai 2020 med blant annet felles merking og emballasje av tobakksvarer. I tillegg til å håndtere de nye lovbestemmelsene for tobakk, gir Vensafe full kontroll over varebeholdningen. Med en slik automatisert

løsning trenger heller ikke detaljistene å bruke unødvendig tid på å lete etter riktige varer i kassadisken.

Cash Management

Konter sto for ca 79 % av alle daglige transaksjoner i butikk i Eurosonen i 2016 ifølge den europeiske sentralbanken (ECB). Bruken av konter varierte blant de 19 medlemslandene, fra 45 % i Nederland til hele 92 % på Malta. Med en automatisert kontanthåndteringsløsning som CashGuard kan detaljistene bruke tiden sin på kunde-service og forefallende arbeid istedenfor manuell håndtering av konter. Med CashGuard reduserer man menneskelig feil, tyveri og svinn.

Self-checkout

Self-checkout øker kapasiteten og forbedrer opplevelsen av selve kassaområdet i butikken. Med en slik løsning kan én butikkansatt alene håndtere opptil 8 systemer, som reduserer lønnskostnadene. StrongPoint gjennomfører analyser og presenterer den beste kombinasjonen av ulike selvutsjekkingsløsninger,

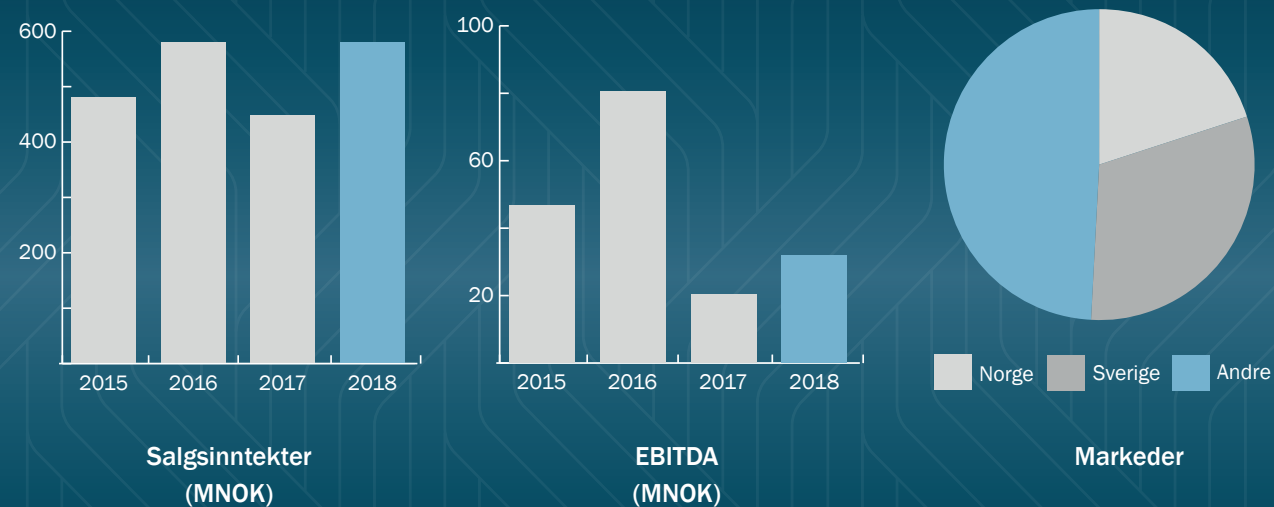
slik at detaljistene kan oppnå de nødvendige synergier og forbedringer knyttet til sin virksomhet.

Own Technologies produserer også IBNS-teknologi (Intelligent Banknote Neutralisation System), som sikrer minibanker (ATM) og verditransporter (CIT).

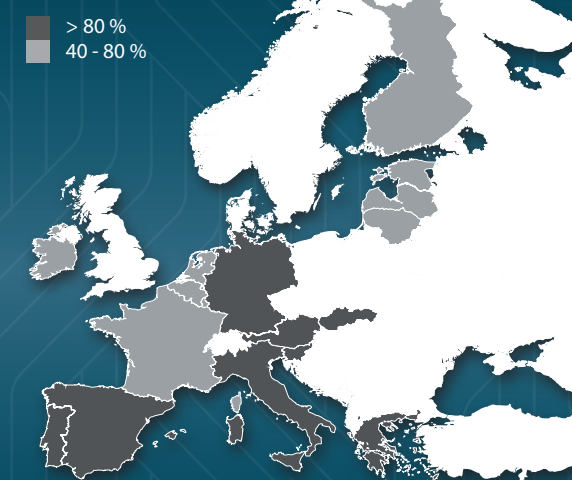
CIT-vesker

StrongPoint hjelper verditransportører å strømlinjeforme driften og øke produktiviteten via en unik produktportefølje med markedets letteste sikkerhetskofferter. Uavhengig av hvilken ekspertise, tid, metoder og verktøy som benyttes i et tyveriforsøk, blir innholdet i koffertene alltid permanent innfarget. I utviklingsarbeidet har StrongPoint fokusert på plassbesparelse, ergonomi og bruker-vennlighet.

Own Technologies

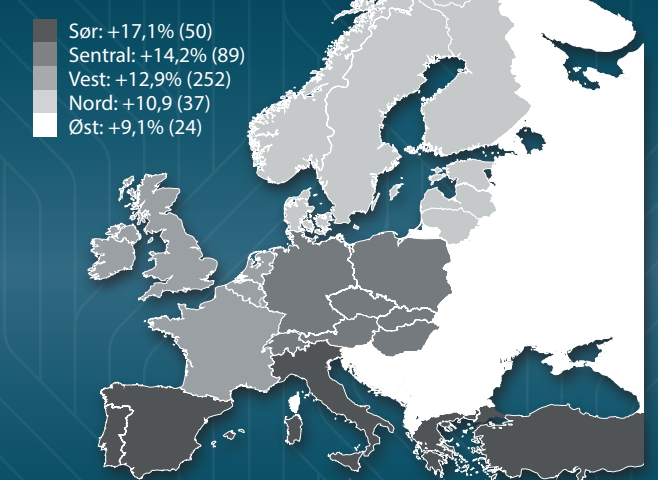


Andel kontantbruk i butikk i Eurosonen



Kilde: ECB, Deutsche Bundesbank and De Nederlandsche Bank

Netthandelsvekst i 2015 (omsetning i milliarder EUR)



Kilde: Ecommerce Foundation (Mai 2016)

3rd Party Technologies

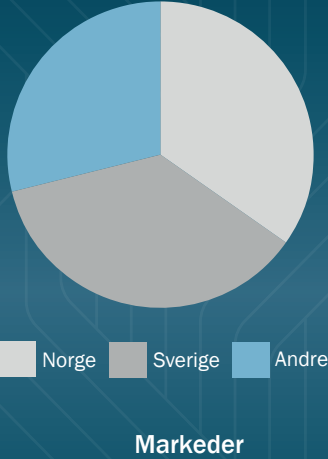
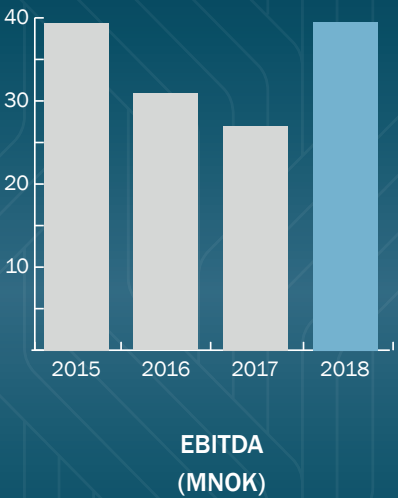
Forretningsområdet 3rd Party Technologies består av innovative teknologiske detaljhandelsløsninger fra ledende tredjepartsleverandører, bestående av blant annet elektroniske hylleetiketter (ESL), POS, ERP, konsulenttenester, vekter og pakkemaskiner.

StrongPoint leverer løsninger fra ledende tredjepartsleverandører (Pricer, Digi, LS Retail, Microsoft og NCR) i sine hjemme-markeder, hvor det allerede er etablert et eget landsdekkende salgs- og service-apparat. StrongPoint distribuerer tredjeparts-produkter fremfor å utvikle det selv, der hvor det allerede finnes løsninger som er utviklet av andre leverandører.

Konsernet jobber aktivt for å komplimen-tere egenutviklet teknologi med tredjeparts-produkter for å effektivisere driften til sine

kunder. Et eksempel på dette er å benytte ledlyset i ESL-brikken til å blinke når en vare skal plukkes i E-Commerce Logistics Suite (Pick by light). E-Commerce Logistics Suite håndterer og optimaliserer hele produktflyten av nettbestillinger - fra planlegging, plukking til levering av varer.

3rd Party Technologies





Labels

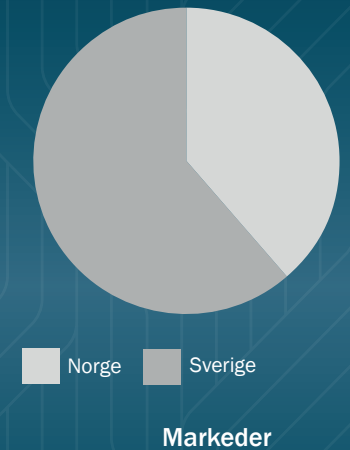
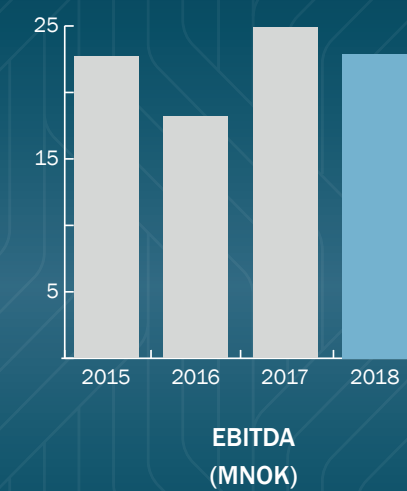
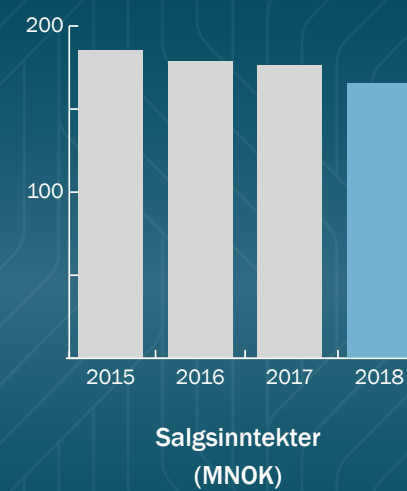
Forretningsområdet Labels innehar ledende kompetanse innen design og produksjon av selvklebende etiketter. Labels er godt tilpasset dagens markedssituasjon med effektive arbeidsprosesser, ny teknologi og moderniserte lokaler.

StrongPoint sin etikettvirksomhet er en av Skandinavias ledende produsenter av selvklebende etiketter. Labels leverer produkter til alle typer kunder i Norge og Sverige - fra veldedige organisasjoner til detaljhandel og næringsmiddelindustrien.

Labels tilbyr designtjenester for original-fremstilling av etiketter, noe som gir oss full kontroll på hele etikettprosessen - fra design til ferdig trykk. StrongPoint var en av de første

til å starte med digitaltrykk av etiketter i Norge og Sverige og bygger nå opp kompetanse og tilbyr løsninger innen RFID- og NFC-teknologi. Labels leverer også etikett-skrivere med tilhørende utstyr og nøytrale etiketter til blant annet lager- og transport-bransjen i Norge.

Labels



Viktige hendelser

JANUAR

Ordre på verditransportvesker verdt MEUR 0,8 fra sin kroatiske partner

MARS

Første ordren på Click & Collect i Baltikum.

Q1

APRIL

Avtale om leveranse av POS-løsninger til en stor faghandelskjede i Baltikum.

MAI

Ordre på verditransportvesker verdt MEUR 0,6 fra vår kroatiske partner.

Alimerka kjøpte ut leieavtalen på kontanthåndteringsløsninger verdsatt til MEUR 3,7.

JUNI

Avtale med Coop Norge på elektroniske hylleetiketter (ESL) til ytterligere 70 butikker.

Q2

JULI

Rammeavtale vedrørende leveranse av elektroniske hylleetiketter (ESL) til en faghandelskjede i Norge verdt opptil MNOK 50.

Valgt som eksklusiv leverandør av 960 CIT-vesker til Sberbank.

AUGUST

Avtale med NorgesGruppen på elektroniske hylleetiketter (ESL) for opptil 350 Joker-butikker verdt MNOK 60. Leveransene startet i 2018 og ferdigstilles i løpet av 2019.

Q3

OKTOBER

Ordre på mer enn 1 200 verditransportvesker (CIT-vesker) til et ledende europeisk verditransportselskap. Leveransene startet i 4. kvartal 2018, og ferdigstilles i løpet av 1. kvartal 2019.

Q4

Milepæler for egenutviklet teknologi



E-Commerce Logistics Suite

Økt etterspørsel etter E-commerce Logistics Suite fra både eksisterende og nye kunder i Sverige. En av Danmarks største dagligvarekjeder har valgt løsningen, og de første installasjonene er allerede på plass, med ytterligere installasjoner i 2019.



Click & Collect hentestasjoner

En svensk dagligvarekjede har utvidet antall hentestasjoner ytterligere. MENY Strømmen Storsenter har tatt i bruk Norges første hentestasjon. I tillegg er det installert hentestasjoner til Coop Estland og Barbora i Litauen, samt pilotinstallasjoner i Spania og Italia.



Vensafe

I løpet av 2018 ble det gjennomført vellykkede innbyttekampanjer på Vensafe i både Norge og Sverige.



Self-checkout

Det ble levert 82 selvbetjente kasseløsninger til en stor dagligvarekjede i Baltikum.



Cash Management

I Spania valgte Alimerka å kjøpe samtlige 725 maskiner som de hadde i leieavtale med StrongPoint. Restaurantkjeden Aramark har valgt StrongPoint som sin viktigste leverandør av kontanthåndteringsløsninger. Det er nå omlag 5 000 maskiner installert i Spania. Det ble også levert løsninger til blant annet Plantasjen i Norge og til Sveriges største private apotekkjede Apoteket Hjärtat. I Tyskland har et offentlig transportselskap valgt kontanthåndtering fra StrongPoint.



CIT-vesker

Et europeisk verditransportselskap har bestilt mer enn 1 200 CIT-vesker, og Russlands største bank, Sberbank, har valgt StrongPoint som eksklusiv leverandør av 960 CIT-vesker.



■ Fokusmarkeder i 2018



Miljø og bærekraft

Samfunnsansvar og bærekraft er en integrert del av StrongPoint sin virksomhet. Det betyr at både økonomiske, sosiale og miljømessige aspekter vurderes før beslutninger fattes.

StrongPoint vil opptre ansvarlig med en ambisjon om å redusere direkte og indirekte negative påvirkninger på det ytre miljøet, og konsernet vil overholde relevante internasjonale og lokale lover og standarder.

StrongPoint har inngått et samarbeid med EMC Europe, som er en partner i UNICEF, for gjenvinning av brukt IT- og telekomutstyr.

StrongPoint skal sørge for at produktene konsernet produserer eller videreselger blir utviklet av ledende leverandører som fører en ansvarlig politikk og jobber systematisk med bærekraft.

StrongPoint sine kunder har muligheten til å returnere produkter ved endt levetid for å sikre at de blir håndtert på en miljømessig forsvarlig måte.

Retail

Vekter og pakkemaskiner er utviklet av en ledende produsent, som systematisk gjennomfører miljøvennlige tiltak vedrørende sine produkter.

Produksjonsanleggene er sertifisert med ISO 14001.

Leverandøren av elektroniske hylleetiketter har den lengste batterilevetiden i bransjen på sine produkter.

Kontanthåndteringsproduktene produseres hos Scanfil i Sverige. Selskapet følger svensk lovgivning for arbeidsmiljø og forurensning, og produksjonsanlegget deres er sertifisert med ISO 14001.

Cash Security

Blekk og batteriavfall fra StrongPoint sin produksjon av sikkerhetsløsninger for verditransport og minibankløsninger blir sendt for destruksjon til en sertifisert leverandør. Destruksjonen av blekk blir utført i Skandinavia.

Labels

StrongPoint benytter papir fra EU/EØS/UK i sin etikettproduksjon for å sikre at papiret kommer fra avvirkning og produksjon som oppfyller regelverket for arbeid og miljø i EU. Konsernets kunder har ofte spesielle ønsker vedrørende materialvalg, men StrongPoint anbefaler alltid kundene å benytte FSC-sertifisert materiale. Konsernets hovedleverandør på papir har en nullvisjon for avfall på avveie. Leverandørene av PE og PP-materiale har sterkt fokus på gjenbruk av materiale, og har som målsetting å blande inn minst 20 % returmateriale i sine produkter i løpet av 2020. I samarbeid med trykkpresselevandøren jobber StrongPoint aktivt for å redusere avfallet fra etikettproduksjonen ved hjelp av moderne trykkteteknikk og oppgraderte maskiner med den nyeste programvaren. Det arbeides også aktivt med leverandørene vedrørende miljøtiltak, samt å benytte tynnere etikettlinere som består av alternative materiale som reduserer avfall, volum og vekt. Blekk- og fargeavfall fra StrongPoint sin etikettproduksjon sendes til destruksjon av en sertifisert leverandør og destrueringen blir utført i Skandinavia.

Styrets beretning for 2018

Vårt fokus på vekst i utvalgte europeiske markeder begynner å gi synlige resultater, og med en forsterket og mer kostnadseffektiv organisasjon er vi godt posisjonert for fortsatt lønnsom vekst i årene fremover.

Konsernets virksomhet

StrongPoint er en internasjonal leverandør av teknologi og detaljhandelsløsninger, med lokal tilstedeværelse i Norge, Sverige, Litauen, Latvia, Estland, Spania, Tyskland, Frankrike, Belgia, Russland og Malaysia. Konsernet er notert på Oslo Børs og har hovedkontor i Rælingen utenfor Oslo. Konsernet er organisert i tre forretningsområder; Own Technologies, 3rd Party Technologies og Labels.

Regnskapet for 2018

Driftsinntektene for konsernet økte med 12,2 % til MNOK 1 067,7 (951,5). Konsernet hadde en organisk vekst på 7,2 %, mens oppkjøpet av Cub Systems bidro til den resterende veksten.

Driftsresultat før avskrivninger (EBITDA) ble MNOK 67,5 (52,4), og resultatet etter skattekostnad endte på MNOK 13,4 (10,0). Konsernet hadde flere ekstraordinære hendelser i 2018, deriblant innløsning av leieavtalen på kontanthåndteringsløsninger til Alimerka, kvalitetsutfordringer relatert til en svakhet i designet på et Cash Security-produkt, samt kostnader relatert til organisatoriske endringer. Samlet estimeres disse hendelsene å gi en positiv effekt på resultatet på MNOK 2,2.

Totalkapitalen for konsernet per 31. desember 2018 var MNOK 655,4 (695,6), og egenkapitalen var MNOK 265,1. Det gav en egenkapitalandel på 40,5 prosent.

Rentebærende gjeld, redusert med bankinnskudd, utgjorde MNOK 54,6 ved utgangen av 2018. Konsernet har en konsernkontoavtale (felles Cash Pool), som gir en mer effektiv utnyttelse av konsernets likviditet og kontantstrøm. Låneavtalen med hovedbankforbindelsen har et krav (covenant), hvor forholdet mellom netto rentebærende gjeld og 12 måneders rullerende resultat før avskrivninger (EBITDA) ikke skal overstige 3,5. Dette blir målt på månedsbasis, og var 31.12.18 på 0,8.

Likviditetsbeholdningen for konsernet var ved utgangen av året MNOK 87,0, hvorav ubenyttede trekkrettigheter utgjorde MNOK 60,0.

Kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter var MNOK 21,4 (26,8), og arbeidskapitalen økte med MNOK 48,5 i 2018. Det ble i løpet av året balanseført tilgang på investeringer i varige driftsmidler på MNOK 16,7.

Hendelser etter balansedato

Det har ikke forekommet vesentlige hendelser etter balansedato.

Own Technologies

MNOK	Året	
	2018	2017
Produktsalg	346,4	249,8
Service	233,4	199,2
Driftsinntekter	579,8	449,1
EBITDA	31,9	20,4
EBITDA-margin	5,5%	4,5%
EBIT	35,1	7,5

Own Technologies omfatter salg og service av egneide teknologiløsninger til detaljhandelen og sikkerhetsløsninger for verditransport og minibankløsninger. De siste årene har høy installasjonstakt av kapitalvarer, kundenes fokus på effektiv drift, og attraktive service-løsninger bidratt positivt for konsernet.

Forretningsområdet investerer hvert år betydelige beløp på å utvikle og forbedre sin egenutviklede teknologi. Det er blant annet utviklet ny singleslot kontanthåndteringsløsning, ny programvare til Vensafe og løsninger for Self-checkout og Click & Collect. I tillegg ble Cub Systems ervervet i desember 2017.

3rd Party Technologies

MNOK	Året	
	2018	2017
Produktsalg	237,9	243,1
Service	89,9	95,5
Driftsinntekter	327,8	338,6
EBITDA	39,5	27,0
EBITDA-margin	12,0%	8,0%
EBIT	29,9	19,6

3rd Party Technologies leverer innovative detaljhandelsløsninger fra ledende tredjepartsleverandører. De største produktgruppene er elektroniske hylleetiketter, vekter og pakkemaskiner.

Labels

MNOK	Året	
	2018	2017
Driftsinntekter	165,6	176,4
EBITDA	22,9	24,9
EBITDA-margin	13,9%	14,1%
EBIT	9,0	9,8

Labels tilbyr ledende kompetanse og effektiv produksjon av selvklebende etiketter til kunder i Norge og Sverige.

Medarbeidere og organisasjon

Det var 538 medarbeidere i konsernet per. 31. desember 2018. Selskapet har et aksjeprogram for konsernledergruppen og selskapets ansatte. Gjennom disse programmene tegnet ansatte 67 494 aksjer i 2017 og 127 238 aksjer i 2018.

Jacob Tveraabak tiltrådte som konsernsjef 1. august etter å ha jobbet 4 måneder parallelt med selskapets mangeårige konsernsjef Jørgen Waaler. Styret ønsker å takke Jørgen for hans betydelige bidrag til selskapets utvikling og resultater i en årrekke, og samtidig ønske Jacob lykke til i sin nye rolle.

Ansatte

StrongPoint har som mål å være en arbeidsplass med et godt arbeidsmiljø. Konsernet har gjennomført tiltak som skal fremme de ansattes faglige utvikling, forebygge sykefravær og bedre det generelle arbeidsmiljøet. Alle ansatte i datterselskapene har standardiserte ansettelsesavtaler.

Det totale fraværet i bedriften ble beregnet til 1,5 prosent mot 2,5 prosent foregående år. De ansatte har ikke vært utsatt for skader eller ulykker i løpet av året. Selskapet har arbeidet aktivt med å tilrettelegge arbeidsplassene for å unngå skader, som f.eks belastningsskader.

Konsernet har som mål å være en inkluderende arbeidsplass der det råder full likestilling mellom kvinner og menn, basert på kvalifikasjoner, uten hensyn til alder, religion og opprinnelse. Konsernets styre består av 40 prosent kvinner.

Av konsernets 538 ansatte ved utgangen av året var 126 kvinner. Det er ingen kvinner i konsernledelsen per 31. desember 2018.

I desember 2018 ble Hilde Horn Gilen valgt som ny

finansdirektør i StrongPoint ASA med tiltredelse 18. februar 2019.

StrongPoint har ikke iverksatt spesielle tiltak for å fremme inkludering av grupper som er underrepresentert på arbeidsmarkedet. Kvalifikasjoner vil være avgjørende for ansettelse av fremtidige medarbeidere.

Produktutvikling

Konsernet har nedlagt betydelige ressurser i utvikling av produkter. I 2018 ble det ikke aktivert utviklingskostnader.

Forretningsområdet Own Technologies har samlet all utvikling av detaljhandelsteknologi i Norge, Sverige og Litauen under en felles ledelse. Dette forretningsområdet utvikler egne teknologiløsninger for detaljhandel og IBNS-løsninger for sikring av kontanter i minibanker (ATM) og verditransport (CIT). De siste årene har det blitt fokusert på å videreutvikle og komplettere eksisterende løsninger.

Forretningsområdet 3rd Party Technologies utvikler integrasjoner og programvareløsninger, som er integrert med teknologi fra tredjepartsleverandører.

Enkelte av prosjektene har blitt delfinansiert av Skattefunn.

Risiko

Historisk har konsernets hjemmemarkeder i Norge og Sverige vært robuste mot konjunkturedganger, da investeringer innen dagligvarehandelen i liten grad har vært påvirket av finans- og makrokonjunkturer. Samtidig har det norske og svenske dagligvaremarkedet vært dominert av få aktører, som alle har vært viktige kunder av StrongPoint.

Konsernets virksomhet har medført eksponering for valuta og renterisiko. Det benyttes normalt ikke finansielle instrumenter for å redusere denne risikoen. Fordringer og forpliktelser har også medført finansiell risiko. Konsernets rentebærende gjeld har hatt flytende rente. Gjeldende markedsforhold kan ha medført økte utfordringer innenfor kundefordringer og vil således kunne påvirke selskapets kredittrisiko. Som følge av forholdene ovenfor, har også likviditetsrisikoen blitt påvirket. Konsernet har styrt likviditetsrisikoen ved å overvåke at forventet fremtidig operasjonell kontantstrøm, samt tilgjengelig beholdning av likvider og trekkfasiliteter har vært tilstrekkelig for å kunne betjene operasjonelle og finansielle forpliktelser.

Styret har, gjennom en helhetsvurdering av kundetilfredshet, markedsposisjon, markedsbehov og finansiell stilling, vurdert at grunnlaget for fortsatt drift er til stede,

og årsregnskapet er utarbeidet under forutsetning om fortsatt drift.

Etter styrets oppfatning gir det fremlagte resultatregnskapet med tilhørende balanse og noter et riktig uttrykk av selskapets stilling og resultat av virksomheten i 2018.

Utover det som fremgår av årsrapporten kjenner ikke styret til andre forhold som er av betydning for å bedømme selskapet.

Eierstyring og selskapsledelse

StrongPoint sine prinsipper for eierstyring og selskapsledelse finnes til slutt i konsernets årsrapport og på nettsidene. Prinsippene inneholder opplysninger etter regnskapslovens §3-3b. Konsernets strategi, utvikling, organisering og kapitalstruktur har vært hovedfokus på styremøtene i 2018. Styret har to underutvalg: revisjonsutvalg og kompensasjonsutvalg. Revisjonsutvalget består av to av styrets medlemmer og det ble avholdt fire møter i 2018. Utvalget gjennomgikk blant annet kvartals- og årsregnskaper, samt konsernets viktigste risikokategorier. I tillegg vurderte utvalget konsernet sin internkontroll, herunder internkontrollen relatert til den finansielle rapporteringen, samt kvaliteten i risikostyringssystemene og revisors arbeid.

Ved ekstraordinær generalforsamling 21. november ble det besluttet å endre styrets honorarmodell og innføre et obligatorisk aksjekjøpsprogram som et ledd i styrets kompensasjon. Programmet trådte i kraft ved årsskiftet.

Etikk, miljø og samfunnsansvar

Samfunnsansvar og bærekraft er en integrert del av StrongPoint sin virksomhet. Det betyr at både økonomiske, sosiale og miljømessige aspekter vurderes før beslutninger fattes. Bred tillit og troverdighet er helt avgjørende for at StrongPoint skal nå sine forretningsmessige mål. Dette har konsernet oppnådd ved å skape og vedlikeholde en kultur som har bygget på høy etisk standard og en ansvarlig opptreden i samfunnet. Prinsippene inneholder opplysninger etter regnskapslovens §3-3c.

StrongPoint sine virksomheter følger offentlige fastlagte prosedyrer, som skal forhindre forurensning av det ytre miljø og overholde relevante internasjonale og lokale lover og standarder. Enkelte datterselskaper selger og lagrer produkter klassifisert som miljøskadelige, dersom avfallet ikke blir håndtert i henhold

til gjeldende forskrifter. Datterselskaper har avtaler med autoriserte returorganisasjoner. Det har ikke forekommet utslipp av miljøskadelige stoffer i 2018, og konsernet har et klart mål om at dette heller ikke skal forekomme i 2019.

StrongPoint sine kunder har muligheten til å returnere produkter ved endt levetid for å sikre at de blir håndtert på en miljømessig forsvarlig måte. Dette er et tilbud mange av våre kunder har benyttet seg av, og som konsernet vil opprettholde framover. Se mer om miljø og bærekraft på side 20 i denne rapporten.

Korrupsjon og varsling

StrongPoint har nulltoleranse for korrupsjon. Dette gjelder alle ansatte, selskap og personer som opptrer på vegne av konsernet. StrongPoint sin nulltoleranse innebærer blant annet at det heller ikke må tilbys eller mottas gaver (utover en symbolsk verdi), motytelser, eller lignende på vegne av verken konsernet eller den ansatte som privatperson.

Konsernet har opprettet varslingsrutiner. Det er viktig å rapportere brudd på retningslinjer eller upassende oppførsel på en ansvarsfull måte. Opplevs det som vanskelig å varsle ansvarlige ledere i konsernet, ønsker vi at de ansatte tar kontakt med revisjonsutvalget i StrongPoint. Medlemmene i revisjonsutvalget står oppført på StrongPoint sine nettsider.

Aksjonærforhold

Per 31. desember 2018 hadde StrongPoint en aksjekapital på NOK 27 513 144,80 fordelt på 44 376 040 aksjer pålydende NOK 0,62. Konsernet sin beholdning av egne aksjer var ved utgangen av 2018 på 104 544 aksjer til gjennomsnittlig kostpris på NOK 5,37.

Det var 1 618 aksjeeiere i selskapet ved utløpet av 2018. De 20 største aksjonærene representerte 60,6 prosent av den totale aksjekapitalen. Ved utløpet av 2018 eide 264 aksjonærer 10 000 aksjer eller mer.

StrongPoint sine vedtekter inneholder ingen bestemmelser som begrenser retten til å omsette konsernet sine aksjer. Det eksisterer heller ingen avtale mellom aksjeeiere, som StrongPoint er kjent med, som begrenser mulighetene til å omsette eller utøve stemmerett for aksjene i konsernet. StrongPoint sin låneavtale med banken inneholder klausuler som sier at de kan kreve lånene tilbakebetalt før avtalt tid, dersom det finner sted vesentlige endringer i eierforholdet.

Fremtidsutsikter

Styret har gjennom 2018 løpende diskutert strategiske prioriteringer for konsernet. Styret har fokusert på organisk vekst gjennom å styrke Own Technologies sitt internasjonale salgs- og forhandlerapparat. Styret har også vurdert muligheter utover organisk vekst. Dette kan være oppkjøp av selskaper med supplerende detaljhandelsteknologi eller utvidelse av det geografiske markedet.

Det forventes også at arbeidet som er gjort innen samordning av salg, produksjon og produktutvikling på tvers av de juridiske enhetene vil gi effektivitetsgevinster fremover. Styret mener at StrongPoint er godt posisjonert for å styrke omsetningen og lønnsomheten i årene som kommer.

Morselskapet – StrongPoint ASA

Morselskapets hovedfunksjon er å maksimere verdiene til aksjonærene. Dette blir gjort gjennom verdistigning i aksjekursen, og ved en forutsigbar utbyttepolitikk. Aksjene i morselskapet er notert på Oslo Børs. Morselskapet StrongPoint ASA har tre medarbeidere. StrongPoint ASA oppnådde et årsresultat på MNOK - 0,5 mot MNOK 40,9 i 2017. Netto finansresultat var på MNOK 10,8 i 2018 (46,8).

Forslag til disponering av årsresultat

Styret vil foreslå for generalforsamlingen følgende disponering av årsresultat i morselskapet StrongPoint ASA for 2018:

Årsresultat:
NOK -492 685

Foreslått ordinært utbytte:
NOK 24 354 619, tilsvarende 55 øre per aksje.

Overføring fra annen egenkapital:
NOK 24 847 304

Rælingen, 21. mars 2019



Morthen Johannessen
Styrets leder



Klaus De Vibe
Styremedlem



Camilla Tepfers
Styremedlem



Inger J. Solhaug
Styremedlem



Peter Wirén
Styremedlem



Jacob Tveraabak
Konsernsjef

Styret i StrongPoint



Morthen Johannessen
Styreleder

Morthen Johannessen har mer enn 20-års erfaring som konsernsjef/adm. dir i internasjonale virksomheter. Han var Europasjef og COO med ansvar for Global Business Development divisjonen i Tomra, og ledet PepsiCo`s Europeiske virksomhet. I dag jobber han som industriell rådgiver og er styremedlem i en rekke selskaper i ulike bransjer. Johannessen er siviløkonom (HD) fra CBS i København. Han har vært i StrongPoints styre siden 28. april 2016.



Klaus De Vibe
Styremedlem

Klaus De Vibe har 20 års erfaring fra finans og investeringsvirksomhet fra blant annet IK Investment Partners og Morgan Stanley. Siden 2009 har han vært administrerende direktør i investerings-selskapet Strømstangen AS. De Vibe har en MsC (Siviløkonom) med spesialisering i finans og finansiell økonomi fra Norges Handelshøyskole. Han har vært medlem av styret i StrongPoint siden 28. oktober 2011.



Camilla AC Tepfers
Styremedlem

Camilla AC Tepfers har mer enn 20 års erfaring blant annet fra DnB NOR og NTNU, og hun har jobbet med innovasjon siden 2001. Hun er gründer og partner i analyse- og rådgivingselskapet inFuture. Hun har skrevet en rekke fagbøker, og hun er utdannet siv.ing (MsC) i datateknikk fra NTNU. Hun har vært medlem av styret i StrongPoint siden 26. april 2013.



Inger Johanne Solhaug
Styremedlem

Inger Johanne Solhaug har lang erfaring fra dagligvareindustrien. Hun har hatt ledende stillinger i Orkla i 20 år, blant annet konserndirektør og medlem av Orklas konsernledelse og administrerende direktør i Nidar. Solhaug er i dag Partner i XO Executive Advisors. Hun har vært medlem av styret i StrongPoint siden 30. april 2015.



Peter Wirén
Styremedlem

Peter Wirén har 18 års erfaring fra betalingsbransjen som administrerende direktør og konserndirektør i Teller, Nets og Bambora. Han har lang erfaring innen endringsprosesser, utarbeidelse og gjennomføring av vekststrategier og oppkjøp og fusjoner i internasjonale markeder. I dag jobber Wirén som konsulent og PE-rådgiver, og han har vært medlem av styret i StrongPoint siden 24. april 2018.



Jacob Tveraabak
Konsernsjef

Jacob Tveraabak har tidligere vært konsernsjef i Miklagruppen, direktør for forretningsutvikling i Rema 1000 og konsulent hos McKinsey & Company. Han er også en av grunnleggerne og roterende styreleder i Nabobil.no. Tveraabak innehar graden MsC fra Norges Handelshøyskole og Bocconi universitetet. Han har vært konsernsjef i StrongPoint siden august 2018.



Aksjonærinformasjon

StrongPoint ASA etterstreber å ha en åpen ir-politikk mot sine aksjonærer og markedet generelt. Konsernet benytter sin webside: www.strongpoint.com og e-mail for å gi sine investorer og analytikere god og relevant informasjon.

Informasjon til aksjonærer er tilgjengelig på www.strongpoint.com og www.ose.no (ticker STRONG). StrongPoint ASA har hyppig kontakt med investorene og analytikerne for å gi best mulig informasjon vedrørende konsernet sin finansielle situasjon og utvikling. Markedet blir informert om ordre/kontrakter på MNOK 10 eller mer, i tillegg til ordre som blir vurdert som strategisk viktige. StrongPoint ASA er et allmennaksjeselskap og er etablert etter norsk lov. Selskapet er notert på Oslo Børs.

Konsernet sin utstedte aksjekapital er NOK 27 513 144.80 delt i 44 376 040 aksjer hver med en nominell eller pålydende verdi på NOK 0,62, alle fullt utbetalt og utstedt i samsvar med norsk lov. Selskapet har en aksjeklasse.



Hilde Horn Gilen
Finansdirektør

Horn Gilen har vært finansdirektør i StrongPoint siden februar 2019. Hilde kom fra stillingen som finansdirektør i Ahlsell Norge, et datterselskap av Ahlsell Group, hvor hun var ansatt siden 2014. Før det jobbet Hilde 7 år i ulike stillinger i Kongsberg Gruppen ASA, sist som finansdirektør for Kongsberg Oil&Gas Technologies. Hilde har også 10 års erfaring fra revisjons- og forsikringselskapet PwC.

Finanskalender 2019

- 1. kvartal: 26. april
- 2. kvartal: 16. juli
- 3. kvartal: 31. oktober
- Generalforsamling: 26. april

Kvartalspresentasjonene, med unntak av 2. kvartal, blir holdt på Hotel Continental, Stortingsgaten 24/26 i Oslo.

Webcast er tilgjengelig på vår hjemmeside: www.strongpoint.com når presentasjonene starter kl. 08.15.

For ytterligere informasjon:

Hilde Horn Gilen
Finansdirektør
Telefon: +47 920 60 158
E-Mail: hilde.gilen@strongpoint.com

Kursutvikling 2018



Konsernregnskap

- Konsernets totalresultat 31
- Konsernets balanse 32
- Konsernets kontantstrømoppstilling 33
- Konsernets egenkapitaloppstilling 34

- Note 1 Generell informasjon 35
- Note 2 Regnskapsprinsipper 35
- Note 3 Segment informasjon 41
- Note 4 Endringer i konsernets struktur 43
- Note 5 Andre driftskostnader 44
- Note 6 Investeringer i tilknyttede selskap 45
- Note 7 Aksjer i andre selskaper 45
- Note 8 Finansposter 46
- Note 9 Lønnskostnader og antall ansatte 46
- Note 10 Varige driftsmidler 49
- Note 11 Immaterielle eiendeler 50
- Note 12 Varelager 53
- Note 13 Andre fordringer 54
- Note 14 Kontanter og kontantekvivalenter 54
- Note 15 Rentebærende gjeld og pantstillelser 55
- Note 16 Leie- og leasingforpliktelser 56
- Note 17 Finansielle instrumenter 58
- Note 18 Transaksjoner med nærstående parter 62
- Note 19 Hendelser etter balansedagen 63
- Note 20 Oversikt over datterselskaper 63
- Note 21 Valutakurser 63
- Note 22 Lang- og kortsiktig gjeld 64
- Note 23 Resultat pr. aksje 64
- Note 24 Aksjonærinformasjon 65
- Note 25 Estimatusikkerhet 66
- Note 26 Skatt 67
- Note 27 Annen kortsiktig gjeld 68

Konsernets totalresultat

TNOK	Note	2018	2017
Salgsinntekter	3	1 067 468	951 388
Resultatandel TS	6	215	90
Varekostnad	12	534 661	472 003
Lønnskostnad	9	331 908	298 916
Annen driftskostnad	5, 16, 27	133 658	128 112
Sum driftskostnader		1 000 227	899 032
EBITDA		67 457	52 446
Avskrivning	10, 11	37 587	32 541
Sum avskrivninger og nedskrivninger		37 587	32 541
Driftsresultat		29 870	19 905
Renteinntekter	8	843	2 131
Andre finansinntekter	8	631	718
Sum finansinntekter		1 474	2 849
Rentekostnader	8	3 972	4 340
Andre finanskostnader	8	1 355	4 183
Sum finanskostnader		5 328	8 523
Netto finansposter		-3 853	-5 674
Resultat før skatt		26 017	14 231
Skattekostnad	26	12 570	4 197
Årsresultat etter skatt		13 447	10 034
Andre inntekter og kostnader			
Poster som kan reklassifiseres over resultatet i senere perioder			
Omregningsdifferanser valuta		-7 187	16 405
Totalresultat		6 260	26 439
Hvorav:			
Kontrollerende eierinteresse		6 260	26 439
Ikke-kontrollerende eierinteresser		6 260	26 439
Årsresultat etter skatt			
Kontrollerende eierinteresse		13 447	10 034
Ikke-kontrollerende eierinteresser		-	-
		13 447	10 034
Årsresultat pr. aksje			
Årsresultat pr. aksje	23	0,30	0,23
Årsresultat pr. aksje fullt utvannet	23	0,30	0,23

Konsernets balanse

TNOK	Note	31.12.2018	31.12.2017
EIENDELER			
Immaterielle eiendeler	11	60 280	81 796
Goodwill	11	141 429	139 213
Driftsløsøre, transportmidler, inventar	10	54 511	77 384
Bygninger og tomt	10	3 575	3 957
Tilknyttede selskaper	6	849	634
Øvrige langsiktige investeringer	7	-	476
Utsatt skattefordel	26	13 601	20 930
Sum anleggsmidler		274 245	324 391
Varer	12	127 897	131 455
Kundefordringer	13, 17	200 340	160 027
Forskuddsbetalte kostnader	13	11 641	14 061
Andre fordringer	13	14 278	24 172
Bankinnskudd o.l.	14	26 985	41 503
Sum omløpsmidler		381 141	371 218
SUM EIENDELER		655 386	695 609
EGENKAPITAL OG GJELD			
Aksjekapital	24	27 513	27 513
Egne aksjer	24	-65	-65
Andre egenkapitalposter		237 689	253 564
Sum egenkapital		265 137	281 013
Langsiktig rentebærende gjeld	15	49 800	24 623
Annen langsiktig gjeld	22	20 694	27 422
Sum langsiktig gjeld		70 494	52 046
Kortsiktig rentebærende gjeld	15	31 789	68 229
Leverandørgjeld		81 326	93 070
Betalbar skatt	26	2 990	1 852
Offentlige avgifter		41 337	36 645
Annen kortsiktig gjeld	22, 27	162 313	162 755
Sum kortsiktig gjeld		319 755	362 551
Sum gjeld		390 249	414 597
SUM EGENKAPITAL OG GJELD		655 386	695 609

Rælingen, 21. mars 2019


Morthen Johannessen
Styrets leder


Klaus De Vibe
Styremedlem


Camilla Tepfers
Styremedlem


Inger L. Solhaug
Styremedlem


Peter Wirén
Styremedlem


Jacob Tveraabak
Konsernsjef

Konsernets kontantstrømoppstilling

TNOK	Note	2018	2017
Resultat før skatt		26 017	14 231
Netto renter		3 129	2 209
Betalte skatter		2 092	3 596
Resultatandel TS	6	-215	-90
Ordinære avskrivninger	10, 11	37 587	32 541
Gevinst ved salg av varige driftsmidler	10	-505	-390
Urealisert tap finansielle instrumenter	8	476	-
Endring i varer		1 781	-24 508
Endring i kundefordringer		-41 955	17 861
Endring i leverandørgjeld		-10 424	-22 553
Endring i andre tidsavgrensningsposter		3 383	3 863
Netto kontantstrøm fra operasjonelle aktiviteter		21 365	26 760
Utbetalinger ved kjøp av varige driftsmidler	10	-11 070	-15 446
Innbetaling fra salg av varige driftsmidler	10	38 882	2 772
Gevinst ved salg til Alimerka		-21 299	-
Netto effekt oppkjøp		-	-462
Rente inntekter	8	843	2 131
Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter		7 356	-11 004
Nedbetaling langsiktig gjeld		-28 942	-22 060
Opptak langsiktig gjeld		58 804	-
Endring i kassekreditt		-46 830	49 559
Rente kostnader	8	-3 972	-4 340
Utbetalt utbytte		-22 136	-66 407
Netto kontantstrøm fra finansieringsaktiviteter		-43 076	-43 249
Netto endring i likvider		-14 355	-27 493
Kontanter og kontantekvivalenter ved periodens begynnelse		41 503	67 090
Effekt av valutakursendringer på utenlandske beholdninger		-163	1 905
Kontanter og kontantekvivalenter ved periodens slutt	14	26 985	41 503

Konsernets egenkapitaloppstilling

TNOK	Majoritetsinteresse					
	Aksje-kapital	Egne aksjer	Innskutt annen EK	Om-regnings-differanse	Annen egen-kapital	Sum egen-kapital
Egenkapital per 31.12.2016	27 513	-65	351 262	35 912	-93 641	320 981
Årsresultat etter skatt	-	-	-	-	10 034	10 034
Andre inntekter og kostnader	-	-	-	16 405	-	16 405
Utbytte 2016	-	-	-	-	-66 407	-66 407
Egenkapital per 31.12.2017	27 513	-65	351 262	52 316	-150 014	281 013
Årsresultat etter skatt	-	-	-	-	13 447	13 447
Andre inntekter og kostnader	-	-	-	-7 187	-	-7 187
Utbytte 2017	-	-	-	-	-22 136	-22 136
Egenkapital per 31.12.2018	27 513	-65	351 262	45 130	-158 703	265 137

Innskutt annen EK er fond som kan disponeres av generalforsamlingen.

Note 1 - Generell informasjon

StrongPoint ASA er hjemmehørende i Norge, og lokalisert med hovedkontor i Slynga 10, Rælingen kommune. Selskapet er notert på Oslo Børs under tickeren STRONG. Konsernets hovedvirksomhet er leveranser av innovative, integrerte teknologiløsninger til butikker, etiketter og sikker transport og minibankløsninger for håndtering av kontanter. Virksomheten er fordelt på virksomhetsområdene Own Technologies, 3rd Party Technologies og Labels.

Forslag til årsregnskap ble fastsatt av styret og daglig leder på tidspunkt som fremgår av datert og signert balanse. Årsregnskapet skal behandles av ordinær generalforsamling for endelig godkjenning.

Note 2 - Regnskapsprinsipper

Basisprinsipper

Konsernregnskapet er utarbeidet i samsvar med EU-godkjente International Financial Reporting Standards (IFRS) og tilhørende fortolkninger, samt ytterligere norske opplysningskrav som følger av regnskapsloven, børsforskrift og børsregler som skal anvendes for regnskaper som avsluttes per 31.12.2018. Konsernregnskapet er utarbeidet basert på historisk kost, med unntak for visse finansielle instrumenter til virkelig verdi. Konsernet har innarbeidet alle standarder og uttalelser som er pliktig å innføre for regnskaper avlagt per 31.12.2018. De nye standardene og uttalelser har ikke medført endringer, da StrongPoint ikke har hatt transaksjoner og hendelser i 2018 som påvirkes av endringene.

Konsernregnskapet er presentert i tusen norske kroner, dersom ikke annet er oppgitt.

Estimater og vurderinger

Estimater og underliggende forutsetninger for verdsettelse gjennomgås og vurderes løpende. Endringer i regnskapsmessige estimater innregnes i den perioden estimatene endres, og i alle fremtidige perioder som påvirkes. Områder som er særlig påvirket av skjønn og estimater omfatter balanseføring av immaterielle eiendeler, goodwill, utsatt skattefordel, ukurans varelager og garantiavsetninger. De foretatte vurderinger fremkommer av note 25.

Konsolideringsprinsipper

Konsernregnskapet er utarbeidet for å vise StrongPoint som en enhet. Dette innebærer å konsolidere alle selskaper hvor Strongpoint har direkte eller indirekte kontroll og eliminering av interne transaksjoner og mellom-værende. Et foretak konsolideres fra det tidspunktet konsernet oppnår kontroll og avsluttes når kontroll opphører.

Tilknyttede selskap er vurdert etter egenkapitalmetoden i konsernet. Tilknyttede selskaper er enheter hvor konsernet har betydelig innflytelse, men ikke kontroll (normalt ved eierandel på mellom 20 % og 50 %), over den finansielle og operasjonelle styringen. Ved overgang fra aksjer tilgjengelig for salg til tilknyttede selskaper, måles tidligere eierandeler til virkelig verdi og urealisert verdiøkning tidligere ført direkte mot andre inntekter og kostnader i totalresultat blir reversert. Resultatandel etter skatt i tilknyttede selskaper bokføres på en egen linje i resultatregnskapet under salgsinntekter. Investering i tilknyttede selskaper testes for nedskrivnings- indikasjoner basert på prinsippene i IFRS 9. Dersom det foreligger objektive indikasjoner på verdifall foretas nedskrivningstest i tråd med IAS 36.

Alle andre investeringer anses som investeringer tilgjengelig for salg og bokføres i tråd med IFRS 9 til virkelig verdi og med verdiendring mot totalresultat.

Omregning av utenlandsk valuta

Regnskapet til de enkelte enheter i konsernet måles i den lokale valuta i hvert land (funksjonell valuta). Den funksjonelle valutaen fordeler seg hovedsakelig mellom NOK, SEK og EUR. Konsernregnskapet er presentert i NOK som er både den funksjonelle valutaen og presentasjonsvaluta til morselskapet og de norske datterselskapet.

Ved omregning av enheter i utenlandsk valuta omregnes balansen til sluttkursen på balansedagen, mens resultatregnskapet omregnes til gjennomsnittskurs for hver måned. Nettoeffekten av omregningen føres som

omregningsdifferanser i totalresultatet.

Lån fra en enhet i konsernet til utenlandske enheter hvor tilbakebetaling ikke er planlagt eller sannsynlig i over-skuelig fremtid anses som en del av nettoinvesteringen i utenlandsk virksomhet og agioposter knyttet til slike lån føres som omregningsdifferanse mot totalresultat.

Varige driftsmidler

Varige driftsmidler regnskapsføres til anskaffelseskost, med fradrag for akkumulerte ned- og avskrivninger.

Påkostninger på eksisterende driftsmidler balanseføres, mens løpende vedlikehold kostnadsføres.

Driftsmidlene avskrives etter den lineære metode, slik at anleggsmidlenes anskaffelseskost avskrives til restverdi over forventet utnyttbar brukstid, som er:

Inventar og utstyr 3-5 år

Maskiner 3-10 år

Næringsbygg (produksjons -og lagerlokale) 20 år

Tomter avskrives ikke

Driftsmidlenes utnyttbare levetid, avskrivingsmetode, samt restverdi, revurderes på hver balansedag og endres hvis nødvendig. Når balanseført verdi på et driftsmiddel er høyere enn estimert gjenvinnbart beløp, skrives verdien ned til gjenvinnbart beløp. Gevinst og tap ved avgang resultatføres og utgjør forskjellen mellom salgspris og balanseført verdi.

Driftsmidler som leies på betingelser som i det vesentligste overfører risiko og fortjenestepotensiale til StrongPoint (finansielle leieavtaler) aktiveres som varige driftsmidler til nåverdien av minimumsleien, alternativt til virkelig verdi dersom denne er lavere. Forpliktelsen inngår som en langsiktig gjeld.

For øvrige leieavtaler er leiebetalingen en driftskostnad som fordeles systematisk over leieperioden (operasjonelle leieavtaler).

Finansiell leasing

Driftsmidler som er finansiert gjennom finansiell leasing, og hvor det ikke er rimelig sikkert at StrongPoint overtar eierskapet ved utløpet av leieperioden, avskrives over den korteste av perioden for leasingkontraktens løpetid eller eiendelens utnyttbare levetid.

Immaterielle eiendeler

Immaterielle eiendeler er vurdert til kost redusert med akkumulerte av- og nedskrivninger og vurderes periodevis for tap ved verdifall. Eventuelle tap ved verdifall regnskapsføres som driftskostnad.

Økonomisk levetid er enten bestemt eller ubestemt. Immaterielle eiendeler med bestemt levetid avskrives over økonomisk levetid og testes for nedskrivning ved indikasjoner på dette. Avskrivningsmetode og -periode vurderes minst årlig. Endringer i avskrivningsmetode og eller -periode behandles som estimatendring.

Immaterielle eiendeler med ubestemt levetid testes for nedskrivning minst årlig, enten individuelt eller som en del av en kontantstrømgenererende enhet. Immaterielle eiendeler med ubestemt levetid avskrives ikke. Levetiden vurderes årlig med hensyn til om antakelsen om ubestemt levetid kan forsvares.

Goodwill og andre immaterielle eiendeler ved oppkjøp

Forskjellen mellom vederlaget ved oppkjøp og virkelig verdi av netto identifiserbare, oppkjøpte eiendeler klassifiseres som goodwill. Ved trinnvise oppkjøp måles tidligere eierandeler til virkelig verdi på oppkjøps-tidspunktet. Verdiendringer på tidligere eierandeler resultatføres.

På balansedagen evaluerer konsernet bokført verdi av goodwill. Kostnadsføring ved tap ved verdifall blir foretatt når gjenvinnbart beløp knyttet til den underliggende virksomhet ligger under bokført verdi inkludert goodwill for den underliggende enheten.

Negativ goodwill ved virksomhetsoverdragelser inntektsføres umiddelbart på oppkjøpstidspunktet. Goodwill avskrives ikke.

Identifiserbare immaterielle eiendeler ved oppkjøp balanseføres til virkelig verdi på oppkjøpstidspunktet. Dette omfatter poster som teknologi, varemerke og kunderelasjoner. Varemerke avskrives ikke, men testes årlig for verdifall sammen med goodwill. De andre postene avskrives over forventet levetid på samme måte som utviklingskostnader.

Utviklingskostnader

Kostnader ved utvikling av produkter som kan måles pålitelig og hvor det er sannsynlig at produktene blir ferdigs-tilt, tatt i bruk, og vil gi fremtidige økonomiske fordeler aktiveres som immateriell eiendel og avskrives. Forskning på nye produkter og vedlikehold av eksisterende produkter kostnadsføres. Utgifter som blir aktivert omfatter egne personalkostnader og innkjøpte tjenester. Aktiverte utviklingskostnader er redusert med evnetuell mottatt offentlig støtte til slik utvikling.

Aktivert utvikling avskrives over den perioden produktene er forventet å gi inntekter. Aktivert utvikling, forventede inntjening, samt restverdi, revurderes på hver balansedag og endres hvis nødvendig.

Varer

Varer vurderes til det laveste av anskaffelseskost og netto realisasjonsverdi. Anskaffelseskost for beholdninger er basert på ”først-inn, først-ut metoden” (FIFO), og inkluderer utgifter ved anskaffelsen, kostnader til produksjon eller omarbeiding, samt andre utgifter for å bringe beholdningene til deres nåværende sted og tilstand.

Netto realisasjonsverdi er estimert salgspris i ordinær virksomhet fratrasket estimerte utgifter til ferdigstillelse og gjennomføring på overføringstidspunktet.

Avsetning for ukurans blir der det er mulig foretatt på individuell basis. Der det ikke er mulig med individuell vurdering, gjøres det avsetning for ukurans basert på omløpshastigheten på varene.

Kundefordringer

Kundefordringer måles i tråd med IFRS 9 sine regler for utlån og fordringer til amortisert kost. Det gjøres avsetning for forventet tap. Endringer i avsetningen resultatføres som andre driftskostnader.

Kontanter og kontantekvivalenter

Kontanter og kontantekvivalenter består av kontanter og bankinnskudd.

Pensjonsforpliktelser, bonusordninger og andre kompensasjonsordninger overfor ansatte

(a) Pensjonsforpliktelser

De norske ansatte har pensjonsordning i henhold til den lovpålagte obligatoriske tjenstepensjonen, og er en innskuddsordning. De svenske datterselskapene har kollektive pensjonsordninger for sine ansatte. På bakgrunn av manglende mulighet for å fremskaffe data, samt organiseringen av planen anses ordningen etter IFRS som en flerforetaksordning og regnskapsføres som en innskuddsplan.

(b) Bonusplaner

Konsernet regnskapsfører en forpliktelse og en kostnad for bonuser. Konsernet regnskapsfører en avsetning der det foreligger kontraktsmessige forpliktelser eller der det foreligger en tidligere praksis som skaper en selvpålagt forpliktelse.

(c) Aksjeprogram

Konsernet har et aksjeprogram for konsernledergruppen hvor medlemmene har mulighet til å kjøpe aksjer for inntil NOK 500 000 per år med 20 % rabatt. I tillegg får alle ansatte i de norske, svenske og baltiske selskapene tilbud om å kjøpe aksjer for inntil NOK 35 000 med 20 % rabatt. Den ansatte får utbetalt rabatten etter fradrag for skatt. Rabatten bokføres som en personalkostnad.

Inntektsføring

Inntekter ved salg av produkter og tjenester vurderes til virkelig verdi, netto etter fradrag for merverdiavgift, returer, rabatter og avslag. Konserninternt salg elimineres. Inntekter ved salg av produkter resultatføres når en enhet innenfor konsernet har levert sine produkter til kunden, kunden har akseptert produktet og kundens evne til å gjøre opp fordringen er tilfredsstillende bekreftet. Tjenester inntektsføres basert på timer levert.

Langsiktige serviceavtaler inntektsføres lineært over den perioden avtalen gjelder.

Konsernets salg av produkter og tjenester vurderes etter IFRS 15 til å være separate leveringsforpliktelser.

Vurderingen underbygges av uavhengighet mellom produktsalg og salg av tjenester og at begge typer salg bygger på markedspriser uten kryss-subsidiering.

Skatt

Skattekostnaden knyttes til det regnskapsmessige resultatet og består av betalbar skatt og endring i utsatt skatt.

Det er beregnet utsatt skatt på midlertidige forskjeller mellom skattemessige og konsoliderte regnskapsmessige verdier på eiendeler og gjeld, med unntak av goodwill som ikke er skattemessig avskrivbar. Utsatt skatt fastsettes ved bruk av skattesatser og skattelover som er vedtatt eller i det alt vesentlige er vedtatt på balansedagen, og som antas å skulle benyttes når den utsatte skattefordelen realiseres eller når den utsatte skatten gjøres opp. Positive og negative forskjeller vurderes mot hverandre innenfor samme tidsintervall. Utsatt skattefordel balanseføres i den grad det er sannsynlig at fremtidig skattbar inntekt vil foreligge, og at de midlertidige forskjellene kan fra-trekkes i denne inntekten.

Egenkapital og egenkapitalkostnader

Gjeld og egenkapital

Finansielle instrumenter er klassifisert som gjeld eller egenkapital i overensstemmelse med inngått avtale ved innbetalingstidspunktet.

Renter, utbytte, gevinst og tap relatert til et finansielt instrument klassifisert som gjeld, vil bli presentert som kostnad eller inntekt. Utdelinger til innehavere av finansielle instrumenter som er klassifisert som egenkapital vil bli regnskapsført direkte mot egenkapitalen.

Kostnader ved egenkapitaltransaksjoner

Transaksjonskostnader direkte knyttet til en egenkapitaltransaksjon blir regnskapsført direkte mot egenkapitalen etter fradrag for skatt.

Avsetninger

En avsetning regnskapsføres når konsernet har en forpliktelse (rettslig eller selvpålagt) som en følge av en tidligere hendelse, det er sannsynlig (mer sannsynlig enn ikke) at det vil skje et økonomisk oppgjør som følge av denne forpliktelsen og beløpets størrelse kan måles pålitelig. Hvis effekten er betydelig, beregnes avsetningen på forventede fremtidige kontantstrømmer og, hvis relevant, risikoer spesifikt knyttet til forpliktelsen. En avsetning for garanti innregnes når de underliggende produkter eller tjenester selges. Avsetningen er basert på historisk informasjon om garantier og en vekting av mulige utfall mot deres sannsynlighet for å inntreffe.

Finansielle instrumenter

Et finansielt instrument er definert som enhver kontrakt som fører til en finansiell eiendel for ett foretak og en finansiell forpliktelse eller et egenkapitalinstrument for et annet foretak. Konsernet har klassifisert finansielle eiendeler og forpliktelser i følgende klasser: kundefordringer og andre finansielle anleggs og omløpsmidler, tilgjengelig for salg (aksjer), kontanter og kontantekvivalenter, leverandørgjeld og andre ikke-rentebærende finansielle forpliktelser og rentebærende gjeld. Kategoriseringen av de finansielle eiendelene og forpliktelsene for målingsformål gjøres basert på egenskapene og formålet til det finansielle instrumentet og besluttes på tidspunktet for første-gangsinnregning. Konsernet benytter ikke virkelig verdiopsjoner.

Konsernet har finansielle eiendeler klassifisert i følgende kategorier: utlån, fordringer og tilgjengelige for salg.

Utlån og fordringer består av unoterte eiendeler med betalinger som er faste eller som lar seg fastsette og som ikke er derivater. Finansielle eiendeler tilgjengelig for salg består av eiendeler som ikke er derivater, utpekt som tilgjengelig for salg eller klassifisert i noen av de andre kategoriene. Konsernet har finansielle forpliktelser klassifisert i følgende kategorier: finansielle forpliktelser til amortisert kost. Finansielle forpliktelser til amortisert kost består av forpliktelser som ikke faller inn under kategorien virkelig verdi over resultatet.

De finansielle instrumentene innregnes i konsernets oppstilling av finansiell stilling når konsernet blir part i instrumentets kontraktsmessige bestemmelser, gjennom innregning på avtaletidspunktet. Finansielle eiendeler og forpliktelser motregnes og presenteres som nettobeløp i oppstillingen av finansiell stilling når konsernet har en juridisk håndhevbar rett til og intensjon om å gjøre opp kontraktene netto, ellers presenteres de finansielle eiendelene og forpliktelsene brutto.

Gevinster og tap på fraregning av finansielle eiendeler og finansielle forpliktelser inndeles etter type finansielt instrument og etter regnskapsportefølje. For hver post rapporteres realisert nettogevinst eller -tap som kan henføres til transaksjonen som er fraregnet. Nettobeløpet utgjør forskjellen mellom realiserte gevinster og realiserte tap.

Lånekostnader

Lånekostnader resultatføres når lånekostnaden oppstår. Lånekostnader balanseføres i den grad disse er direkte relatert til kjøp eller tilvirking av et anleggsmiddel.

Segmentrapportering

For ledelsesformål er konsernet organisert i tre forskjellige enheter etter produkt/tjenestespekter. Enheter utgjør basisen for segmentrapporteringen.

Offentlige tilskudd

Offentlige tilskudd regnskapsføres når det foreligger rimelig sikkerhet for at selskapet vil oppfylle vilkårene knyttet til tilskuddene, og tilskuddene vil bli mottatt. Regnskapsføring av driftstilskudd innregnes på en systematisk måte over tilskuddsperioden.

Anleggsmidler holdt for salg og avviklet virksomhet

Anleggsmidler og grupper av anleggsmidler og gjeld er klassifisert som holdt for salg hvis deres bokførte verdi vil primært bli gjenvunnet gjennom en salgstransaksjon i stedet for via fortsatt bruk.

Nye standarder og fortolkninger som ennå ikke er tatt i bruk

En rekke nye standarder, endringer til standarder og fortolkninger, som ikke er tatt i bruk, får virkning for årsregnskap som påbegynnes etter 1. januar 2019. StrongPoint har valgt å ikke tidlig implementere noen av standardene.

IFRS 16 Leiekontrakter IFRS 16

Leieavtaler erstatter eksisterende IFRS-standard for leieavtaler, IAS 17 Leieavtaler. IFRS 16 angir prinsipper for innregning, måling, presentasjon og opplysninger om leieavtaler for begge parter i en leieavtale, dvs. kunden (leietager) og tilbyder (utleier). Den nye standarden krever at leietager innregner eiendeler og forpliktelser for de fleste leieavtaler, noe som er en vesentlig endring fra dagens prinsipper. Standarden trer i kraft 1. januar 2019 og er godkjent av EU. Ny standard får virkning for regnskapsår som starter 1. januar 2019 eller senere. Ny IFRS 16 om leieavtaler, vil medføre en vesentlig endring av regnskapsprinsipp knyttet til leiekostnader. Alle vesentlige leieavtaler skal, for regnskapsår som starter 2019 eller senere, balanseføres. Dette vil gi en bruksrett på eiendels-siden og en motsvarende forpliktelse på gjeldssiden. Nåverdien av leieforpliktelsen beregnes ved å neddiskontere leiebetalingene med den implisitte renten i leieavtalen, alternativt virksomhetens marginale lånerente dersom den implisitte renten ikke er kjent.

Mens leiekostnaden for operasjonelle leieavtaler under IAS 17 blir ført som en driftskostnad, skal det etter IFRS 16 beregnes avskrivninger på bruksretten og renter på leieforpliktelsen. Avskrivningene presenteres sammen med

andre avskrivninger, mens renten inngår i finanskostnader i resultatregnskapet. Selskapenes bruttofortjeneste, EBITDA og EBIT vil derfor forbedres når IFRS 16 tas i bruk. De leide eiendelene avskrives over utnyttbar levetid. Dette er det korteste av leieperioden og eiendelenes økonomiske levetid.

Konsernets vurdering er at IFRS 16 hovedsakelig vil omfatte husleie og leasing av driftsmidler (se note 16), og at implementering av standarden vil medføre vesentlige endringer på ikrafttredelsestidspunktet sammenlignet med totale eiendeler og forpliktelser. Konsernet planlegger å implementere IFRS 16 fra 1. januar 2019 med modifisert retrospektiv metode. Effekten ved å regnskapsføre IFRS 16 vil bli vist som en justering av åpningsbalansen per 1. januar 2019, uten omregning av sammenligningstall.

Basert på informasjonen som er tilgjengelig, vurderer StrongPoint at gjennomføringen vil øke balansen med ca. MNOK 75, da retten til å bruke eiendel og den tilsvarende leiekontrakten skal reflekteres i balansen. Det vil også være noen mindre omklassifiserings effekter mellom de ulike linjene i resultatregnskapet, men EBT forventes å være uendret som følge av implementeringen.

Note 3: Segment informasjon

Segmentinformasjonen er basert på rapportert omsetning, EBITDA, EBT og eiendeler for de juridiske enheter som inngår i segmentet, med eliminering av interne poster innen segmentet. Konserninterne poster inngår i linjen for eliminerings. Elimineringer består av internt salg med tilhørende kostnader, mellomværende, goodwill, merverdier og andre konsernposter. Internt salg er basert på markedspriser.

Management fee fakturert fra StrongPoint ASA til datterselskapene er ikke tatt med i tallene nedenfor.

Forretningsområdene

Konsernet er organisert i tre forretningsområder. Dette gjøres fordi man ønsker å vise omsetning og resultat som blir generert av hvert forretningsområde innenfor StrongPoint konsern. Dette ligger til grunn for segmentinndelingen og rapporteringen til konsernledelse og styre. Konsernledelsen har for regnskapsåret 2018 fulgt opp forretningsområdene basert på rapportert salgsinntekt, EBITDA og EBT.

Own Technologies

Omfatter salg og service av løsninger basert på StrongPoints patenterte teknologiløsninger. De viktigste løsningsområdene er Cash Management, Click & Collect, Select & Collect og Cash Security. Tallene i forretningsområdet viser omsetning og resultat teknologiproduktene generer i hele verdikjeden i StrongPoint.

3rd Party Technologies

Forretningsområdet leverer innovative detaljhandelsløsninger fra ledende tredjeparts teknologileverandører. Tallene i forretningsområdet viser omsetning og resultat teknologiproduktene genererer i hele verdikjeden i StrongPoint.

Labels

Forretningsområdet tilbyr ledende kompetanse og produksjon av selvklebende etiketter i Norge og Sverige. Tallene i forretningsområdet viser omsetning og resultat teknologiproduktene genererer i hele verdikjeden i StrongPoint.

A) Driftssegment forretningsområde

TNOK	Own Technologies		3rd Party Technologies		Labels	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Salgsinntekter, eksterne kunder	579 754	449 061	327 224	337 007	160 490	165 320
Salgsinntekter, interne kunder	-	-	358	1 485	5 136	11 111
Sum salgsinntekter	579 754	449 061	327 583	338 492	165 626	176 431
Resultatandel TS	-	-	215	90	-	-
Fordeling salgsinntekter og resultatandel TS:						
Produktsalg, eksterne kunder	346 363	249 839	237 499	241 628	160 490	165 320
Produktsalg, interne kunder	-	-	358	1 485	5 136	11 111
Installasjon og service, eksterne kunder	233 391	199 222	89 941	95 469	-	-
EBITDA	31 874	20 400	39 451	27 031	22 947	24 931
EBT	35 087	7 507	29 890	19 622	9 046	9 805
Eiendeler	459 155	665 877	139 034	137 671	48 385	113 863
Gjeld	310 521	372 134	36 201	85 624	36 270	25 982
Arbeidskapital	140 191	117 491	58 834	57 127	48 802	25 354
Investering i anleggsmidler	5 802	9 637	3 437	7 138	1 715	834

TNOK	StrongPoint ASA		Eliminering		Konsolidert	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Salgsinntekter, eksterne kunder	-	-	-	-	1 067 468	951 388
Salgsinntekter, interne kunder	-	-	-5 495	-12 597	-	-
Sum salgsinntekter	-	-	-5 495	-12 597	1 067 468	951 388
Resultatandel TS	-	-	-	-	215	90
Fordeling salgsinntekter og resultatandel TS:						
Produktsalg, eksterne kunder	-	-	-	-	744 352	656 787
Produktsalg, interne kunder	-	-	-5 495	-12 597	-	-
Installasjon og service, eksterne kunder	-	-	-	-	323 332	294 690
EBITDA	-28 815	-17 916	2 000	-2 000	67 457	52 446
EBT	-19 010	28 433	-28 997	-51 135	26 017	14 231
Eiendeler	453 655	454 083	-444 843	-675 885	655 386	695 609
Gjeld	227 120	204 920	-219 863	-274 063	390 249	414 597
Arbeidskapital	-576	-1 229	-340	-330	246 911	198 413
Investering i anleggsmidler	116	332	-	-	11 070	17 941

EBITDA er driftsresultat før av- og nedskrivninger
EBT er resultat før skatt
Arbeidskapital er varelager pluss kundefordringer minus leverandørgjeld

B) Geografisk informasjon

Konsernet har fokus på vekst utenfor hjemmemarkedene i Norge og Sverige, og det rapporteres derfor også på utviklingen i omsetning per geografi. Den geografiske plassering fastslås ut fra kundens lokasjon.

TNOK	Norge		Sverige		Andre markeder		Konsolidert	
	2018	2017	2018	2017	2018	2017	2018	2017
Salgsinntekter:								
Own Technologies	116 544	124 914	179 347	129 472	283 863	194 675	579 754	449 061
3rd Party Technologies	113 975	120 712	119 153	142 902	94 670	74 967	327 798	338 582
Labels	64 250	60 771	101 377	111 704	-	3 956	165 626	176 431
StrongPoint ASA	-	-	-	-	-	-	-	-
Elimineringer	-	-45	-5 202	-11 195	-293	-1 357	-5 495	-12 597
	294 769	306 352	394 675	372 884	378 240	272 241	1 067 684	951 477
Anleggsmidler	33 633	36 685	215 772	258 118	24 841	29 588	274 245	324 391
Bokført verdi TS	849	634	-	-	-	-	849	634
Årets investeringer i anleggsmidler	994	679	4 185	9 827	5 891	7 434	11 070	17 941

Det er ingen kunder som utgjør 10 % eller mer av inntektene i de enkelte forretningsområdene i 2018. Omsetningen per kunde er basert på omsetning til juridiske enheter og ikke til kjeder.

Note 4: Endringer i konsernets struktur

Endringer i 2018:

Ingen endringer i konsernets struktur i 2018.

Endringer i 2017:

Vensafe AB og SQS Security Qube System GmbH ble likvidert.
S.P.C Swedish Protection and Consulting AB ble solgt.
Aktiviteten i disse selskapene har blitt overført til andre selskaper i konsernet.
Oppkjøp av Cub Business Systems AB.

Note 5 - Andre driftskostnader

TNOK	2018	2017
Husleie, elektrisitet, renhold	30 506	32 111
Markedsføring	6 478	5 572
Bilkostnader	17 113	16 498
Honorar øvrige	29 410	24 884
Reisekostnader	11 058	10 898
Vedlikehold maskiner/verktøy	7 983	6 440
EDB/IKT	12 504	10 865
Kommunikasjon	4 061	5 129
Tap på fordringer	681	532
Revisjon etc.	2 224	2 567
Offentlige stønader (Skattefunn)	-3 154	-5 000
Børs- og VPS kostnader	743	729
Forsikringskostnader	2 075	1 840
Forbruksmateriell	5 920	8 783
Andre kostnader	6 056	6 263
Sum	133 658	128 112

TNOK	2018	2017
Spesifikasjon kostnadsført revisjonshonorar:		
Honorar for revisjonstjenester	2 051	2 033
Honorar for skatte- og avgiftsrådgivning	17	17
Honorar for andre tjenester ¹	156	517
Totalt ²	2 224	2 567

Honorar til revisor er eksklusiv merverdiavgift, med unntak av transaksjonskostnader.
1) Inkluderer TNOK 0 (TNOK 292) i forbindelse med transaksjonskostnader.
2) Hvorav TNOK 139 gjelder andre revisorer enn EY.

Note 6: Investeringer i tilknyttede selskap

StrongPoint ASA eier 49,9997 % av aksjene i Vårdal Butikkdata AS. Selskapet utfører service på vegne av StrongPoint AS i områder hvor selskapet ikke har eget service apparat.

StrongPoint ASA hadde følgende investeringer i tilknyttede selskaper pr. 31.12.18:

TNOK			Eierandel	Kostpris	Bokført verdi	Utbytte utbetalt i	Andel av årets resultat	Reverse-ring ned-skrivning andel	Bokført verdi
Enhet	Land	Industri	31.12.18	31.12.18	31.12.17	2018	2018	2018	31.12.18
Vårdal Butikkdata AS	Norge	Serviceselskap	50,0 %	1 700	634	-	215	-	849
Sum				1 700	634	-	215	-	849

Sammenfattet finansiell informasjon om det tilknyttede selskapet, basert på 100 % (avsatt utbytte for 2018 i selskapsregnskapet er ikke inkl. i tallene):

TNOK	2018					
Enhet	Omløpsmidler	Anleggsmidler	Gjeld	EK	Omsetning	Årsresultat
Vårdal Butikkdata AS	4 318	395	3 015	1 698	16 322	431
Sum	4 318	395	3 015	1 698	16 322	431

TNOK	2017					
Enhet	Omløpsmidler	Anleggsmidler	Gjeld	EK	Omsetning	Årsresultat
Vårdal Butikkdata AS	3 622	473	2 827	1 268	13 557	199
Sum	3 622	473	2 827	1 268	13 557	199

Note 7 - Aksjer i andre selskaper

TNOK	2018			2017		
Selskap	Antall	Kostpris	Markedsverdi	Antall	Kostpris	Markedsverdi
Øvrige langsiktige investeringer:						
Auka AS	17 000	476	-	17 000	476	476
Sum		476	-	-	476	476

Aksjene er klassifisert som eiendeler tilgjengelig for salg, og bokføres til markedsverdi.
Eierandelene er klassifisert som tilgjengelig for salg da de ikke er av strategisk betydning for konsernet.

Note 8: Finansposter

TNOK	2018	2017
Renteinntekt	843	2 131
Andre finansinntekter	631	718
Sum finansinntekt	1 474	2 849
Rentekostnader	-3 972	-4 340
Valutajustering bank og utbetalte fordringer og gjeld	-21	-2 895
Andre finanskostnader ¹	-1 334	-1 288
Sum finanskostnader	-5 328	-8 523
Netto finansposter	-3 853	-5 674

1) Andre finanskostnader er primært knyttet til finansielle gjeldsposter. Agio knyttet til betaling av varekjøp er bokført som varekostnad og utgjør en kostnad på TNOK 1 563 i 2018 (kostnad på TNOK 1 092 i 2017). Agio knyttet til innbetaling av varesalg er bokført som salgsinntekt og utgjør en inntekt på TNOK 307 i 2018 (inntekt på TNOK 1 869 i 2017).

Note 9: Lønnskostnader og antall ansatte

TNOK	2018	2017
Lønn	221 704	211 011
Personalavviklingskostnader	13 169	866
Styrehonorar og Nominasjonskomite	1 746	1 423
Arbeidsgiveravgift	63 792	56 971
Pensjonskostnader	17 276	16 359
Andre lønnskostnader	14 222	12 287
Totale lønnskostnader	331 908	298 916
Antall årsverk sysselsatt i løpet av året:	552	556
Antall ansatte ved utgangen av året:	538	580

De norske ansatte har pensjonsordning i henhold til den lovpålagte obligatoriske tjenstepensjonen, og er en innskuddspensjon. De svenske datterselskapene har kollektive pensjonsordninger for sine ansatte. Pensjonsordningene er tegnet i følgende selskaper: Collectum / Allecta, Fora, SEB Trygg Liv, Avanza, Skandia Livförsäkring, AMF Pensionsförsäkring, Nordnet, Nordea, Movestic Livförsäkring AB og Länsförsäkringar. Til sammen omfattes 225 ansatte i Sverige av ordningen. På bakgrunn av manglende mulighet for å fremskaffe data, samt organiseringen av planen anses ordningen etter IFRS som en flerforetaksordning og regnskapsføres som en innskuddsplan. Samlet pensjonspremie og kostnad i Sverige for 2018 utgjør TNOK 12 839. Samlet pensjonspremie og kostnad i Sverige for 2017 utgjorde TNOK 12 171.

Lønn og godtgjørelse til konsernledelse og styre

Styret i StrongPoint ASA (TNOK)	2018 Styrehonorar	2017 Styrehonorar
Morthen Johannessen, Styreleder	468	213
Svein S. Jacobsen, tidligere Styreleder	217	429
Camilla Tepfers, Styremedlem	222	213
Klaus de Vibe, Styremedlem	246	234
Inger J. Solhaug, Styremedlem	288	213
Peter Wirén, Styremedlem	183	213
Sum Styret ¹	1 626	1 516

1) Transaksjoner med nærstående er beskrevet i note 18

Konsernledelse (TNOK)	Lønn	Bonus	2018 Firmabil	Annen godtgj.	Pensjons- kostnad
Jacob Tveraabak, ansatt 03.04.18 og Konsernsjef fra 01.08.18	1 798	413	133	56	117
Anders Nilsen, Finansdirektør	1 347	-	-	21	156
Sum konsernledelse	3 145	413	133	77	273
Sum konsernledelse og styret	4 771	413	133	77	273

Konsernledelse (TNOK)	Lønn	Bonus	2017 Firmabil	Annen godtgj.	Pensjons- kostnad
Jacob Tveraabak, ansatt 03.04.18 og Konsernsjef fra 01.08.18	-	-	-	-	-
Anders Nilsen, Finansdirektør	1 274	-	-	7	155
Sum konsernledelse	1 274	-	-	7	155
Sum konsernledelse og styret	2 790	-	-	7	155

- 1) Bonus til konsernledelsen i 2018 er basert på individuelle kriterier og utbetales i 2019. Bonusen er ikke knyttet til aksjeutviklingen.
2) Pr. 31.12.18 er det ikke gitt lån eller stilt sikkerhet for medlemmer av ledergruppen eller styremedlemmer
3) De norske medlemmene av ledergruppen har pensjonsordning ihht. den kollektive obligatoriske tjeneste pensjonen.

Styret vil fremlegge følgende erklæring i samsvar med allmennaksjelovens §6-16a for generalforsamlingens godkjenning:

Erklæring om fastsettelse av lønn og annen godtgjørelse til Konsernsjef og andre ledende ansatte

Hovedprinsippene for StrongPoint ASAs lederlønnspolitik er at ledende ansatte skal tilbys betingelser som er konkurransedyktige når lønn, naturalytelser og bonus ses under ett.

Når det gjelder fastsettelse av lønn og annen godtgjørelse til ledende ansatte vil dette i inneværende år skje i samsvar med ovennevnte hovedprinsipper. Som en retningslinje skal det for ledende ansatte kunne gis godtgjørelse i tillegg til basislønn (bonus), men da begrenset til en prosentandel av grunnlønnen og knyttet til oppnåelse av kvantitative og kvalitative mål fastsatt av styret.

Selskapet har for tiden ingen opsjonsordninger for ledende ansatte og planlegger ikke å innføre dette. Selskapet har ingen pensjonsordninger for ledende ansatte utover de lovpålagte.

Styret ønsker at medlemmene av konsernledergruppen skal ha aksjer i selskapet. Det er derfor innført et aksje-program for konsernledergruppen hvor medlemmene har mulighet til å kjøpe aksjer for inntil NOK 500 000 per år med 20 % rabatt. I tillegg er det innført et aksjeprogram for ansatte, hvor alle ansatte i de norske, svenske og baltiske selskapene får tilbud om å kjøpe aksjer for inntil NOK 35 000 med 20 % rabatt.

Ledende ansatte har etter nærmere avtale firmabil, fri telefon, bredbånd og avis, men har ikke naturalytelser utover dette. Når det gjelder etterlønn har konsernsjef og SVP & MD EMEA ved oppsigelse fra selskapets side, rett til 6 måneders etterlønn utover lønn i oppsigelsestid på 6 måneder. Styret fastsetter konsernsjefens kompensasjonsavtale årlig. Andre ledende ansatte har ikke etterlønn utover oppsigelsestiden på 6 måneder for norske ansatte og 12 måneder for svenske ansatte.

Styret har satt et tak på resultatavhengig godtgjørelse for konsernsjefen og andre ledende ansatte. Den kan ikke overstige 40 % av fast lønn. Grunnlaget for utbetaling av bonus består av både finansielle og ikke-finansielle kriterier.

Følgende personer i styret og ledelsen eier aksjer i selskapet pr. 31.12:

Styret i StrongPoint ASA	Aksjer pr. 31.12.18	Aksjer pr. 31.12.17
Styret i StrongPoint ASA		
Svein S. Jacobsen, tidligere Styreleder	-	400 000
Klaus de Vibe, Styremedlem ¹	78 660	78 660
Sum styret	78 660	478 660
Konsernledelse		
Jacob Tveraabak, Konsernsjef ²	20 500	-
Anders Nilsen, Finansdirektør	-	66 500
Sum konsernledelse	99 160	1 195 543

1) Klaus de Vibes aksjer er eid gjennom selskapet De Vibe AS.
2) Konsernsjefens aksjer er eid gjennom selskapet Juce Holding AS.
Det er ingen ansatte eller styremedlemmer som har opsjoner.

Note 10: Varige driftsmidler

Bygninger og tomt (TNOK)	Tomt Norge	Bygninger Sverige	Bygninger Norge	2018 sum	Tomt Norge	Bygninger Sverige	Bygninger Norge	2017 sum
Anskaffelseskost 01.01.	825	2 056	6 675	9 556	825	2 056	6 675	9 556
Anskaffelseskost 31.12	825	2 056	6 675	9 556	825	2 056	6 675	9 556
Akkumulert avskrivning pr. 01.01	-	-2 048	-3 160	-5 208	-	-2 048	-3 160	-5 208
Akkumulert avskrivning pr. 31.12	-	-2 048	-3 925	-5 973	-	-2 048	-3 543	-5 590
Omregningsdifferanser	-	-8	-	-8	-	-8	-	-8
Bokført verdi 31.12	825	-	2 750	3 575	825	-	3 132	3 957
Årets avskrivninger	-	-	-765	-765	-	-	-383	-383
Avskrivnings%	0%	5%	5%		0%	5%	5%	
Avskrivningsmetode		lineært	lineært			lineært	lineært	

Driftsløsøre, transportmidler og inventar (TNOK)	Driftsløsøre, prod. utstyr og transportmidler	Bal.ført finansiell leasing	2018 sum	Driftsløsøre, prod. utstyr og transportmidler	Bal.ført finansiell leasing	2017 sum
Anskaffelseskost 01.01.	80 797	74 874	155 670	99 822	73 338	173 160
Tilgang	10 632	6 085	16 716	15 446	2 495	17 941
Avgang	-21 543	-24 107	-45 650	-35 969	-2 423	-38 392
Omregningsdifferanser	-1 062	-841	-1 903	1 498	1 463	2 962
Anskaffelseskost 31.12	68 824	56 010	124 834	80 797	74 874	155 670
Akkumulert avskrivning pr. 01.01	-34 897	-43 390	-78 286	-57 188	-34 872	-92 060
Avgang	5 094	22 155	27 248	35 195	374	35 569
Akkumulert avskrivning pr. 31.12	-41 461	-28 861	-70 322	-34 897	-43 390	-78 286
Bokført verdi 31.12	27 363	27 149	54 511	45 900	31 484	77 384
Årets avskrivninger	-10 139	-7 627	-17 766	-9 130	-8 892	-18 022
Årets avskrivninger på utleie av maskiner er bokført som varekost	-1 518		-1 518	-3 774		-3 774
Avskrivnings%	10-33%	10-33%		10-33%	10-33%	
Avskrivningsmetode	lineært	lineært		lineært	lineært	

Se note 16 for informasjon om forpliktelsene knyttet til finansiell leasing.
Noe inventar er fullt ut avskrevet pr. 31. desember 2018, men er fortsatt i bruk. StrongPoint har ingen kontrakterte kjøpsforpliktelser.

Note 11: Immaterielle eiendeler

Andre immaterielle eiendeler (TNOK)	2018					
	Teknologi	Varemerke	Kunder	Software	Annet	Sum
Anskaffelseskost per 01.01.	165 946	36 353	80 432	18 738	392	301 861
Tilgang ved oppkjøp	-	-	-	-	-	-
Tilgang	-	-	-	438	-	438
Avgang	-6 840	-	-	-6 387	-264	-13 491
Anskaffelseskost per 31.12.	159 106	36 353	80 432	12 788	128	288 808
Akkumulerte av og nedskrivninger pr 1.1.	-137 162	-15 678	-57 937	-14 526	-34	-225 336
Tilgang avskrivninger ved oppkjøp	-	-	-	-	-	-
Avgang	6 840	-	-	6 785	-	13 625
Akkumulerte av og nedskrivninger pr 31.12.	-137 814	-15 678	-67 782	-9 452	-41	-230 767
Omregningsdifferanser	-2 367	2 393	3 289	-1 106	30	2 240
Bokført verdi 31.12.	18 925	23 069	15 939	2 230	117	60 280
Årets avskrivninger	-7 492	-	-9 845	-1 711	-7	-19 056
Årets nedskrivninger	-	-	-	-	-	-
Årets endring omregningsdifferanser	-1 058	-702	-830	-472	31	-3 032
Avskrivningsplan	10 og 15 år	Nedskrivningstest	1-7 år	4-7 år	3 år	
Prosentsats avskrivning	7-10%		14-100%	14-25%	33%	

Andre immaterielle eiendeler (TNOK)	2017					
	Teknologi	Varemerke	Kunder	Software	Annet	Sum
Anskaffelseskost per 01.01.	148 220	36 353	66 737	18 728	566	270 604
Tilgang ved oppkjøp	22 825	-	13 695	-	-	36 521
Tilgang	-	-	-	10	375	385
Avgang	-5 100	-	-	-	-549	-5 649
Anskaffelseskost per 31.12.	165 946	36 353	80 432	18 738	392	301 861
Akkumulerte av og nedskrivninger pr 1.1.	-137 048	-15 678	-50 712	-12 835	-504	-216 777
Tilgang avskrivninger ved oppkjøp	-	-	-	-	-	-
Avgang	-	-	-	-	-	-
Akkumulerte av og nedskrivninger pr 31.12.	-137 162	-15 678	-57 937	-14 526	-34	-225 336
Omregningsdifferanser	-1 309	3 095	4 119	-633	-1	5 271
Bokført verdi 31.12.	27 476	23 770	26 614	3 578	358	81 796
Årets avskrivninger	-5 213	-	-7 225	-1 627	-71	-14 137
Årets nedskrivninger	-	-	-	-	-	-
Årets endring omregningsdifferanser	549	1 151	1 143	336	17	3 196
Avskrivningsplan	10 og 15 år	Nedskrivningstest	1-7 år	4-7 år	3 år	
Prosentsats avskrivning	7-10%		14-100%	14-25%	33%	

Immaterielle eiendeler er produktutvikling i StrongPoint Cash Security og StrongPoint Technology, i tillegg er det immaterielle eiendeler som er identifisert i forbindelse med fusjonen mellom CashGuard AB og StrongPoint ASA i 2008, ved oppkjøp av Etikett-Produsenten AS og Sydetikett AB i 2013, ved oppkjøp av New Vision Baltija UAB i 2014, oppkjøp av PYD Seguridad S.L. i 2016 og oppkjøp av Cub Business Systems AB i 2017.

Det har blitt kostnadsført TNOK 38 828 i forskning og utvikling i 2018 (TNOK 38 518 i 2017).

Immaterielle eiendeler i varemerke er knyttet til den kontantstrøm-genererende enheten StrongPoint Technology AB.

Goodwill (TNOK)	Strong-Point AS	Strong-Point AB	Strong-Point Labels AB	Strong-Point Technology AB	Strong-Point Baltikum	Strong-Point S.L.U	Cub Business Systems AB	Sum 2018	Sum 2017
Anskaffelseskost pr. 01.01.	17 416	2 612	14 850	81 127	23 318	4 431	20 021	163 776	143 754
Tilgang							5 867	5 867	20 021
Anskaffelseskost pr. 31.12.	17 416	2 612	14 850	81 127	23 318	4 431	25 889	169 643	163 776
Akkumulerte av og nedskrivninger pr 1.1.	-14 689	-229	-	-	-23 345	-	-	-38 263	-38 263
Akkumulerte av og nedskrivninger pr 31.12.	-14 689	-229	-	-	-23 345	-	-	-38 263	-38 263
Omregningsdifferanser	-0	0	1 040	6 152	2 749	494	-385	10 049	13 701
Bokført verdi 31.12.	2 726	2 383	15 890	87 279	2 722	4 925	25 504	141 429	139 213
Årets nedskrivninger								-	-
Årets endring omregningsdifferanser	-	-	-483	-2 654	30	53	-597	-3 651	5 939
Avskrivningsplan	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest	Nedskrivningstest		

I forbindelse med at det ble inngått en ny earn-out avtale i 2018, økte goodwill posten vedrørende Cub med TNOK 5 867.

Goodwill blir ikke avskrevet. Imidlertid blir det foretatt nedskrivningstester hvert år. Nedskrivningstest er utført for kontantstrømgenererende enheter som har vesentlig balanseført goodwillpost eller varemerke:

Oppkjøpt selskap	Kontantstrømgenererende enhet	Goodwill (TNOK)	
		31.12.2018	31.12.2017
StrongPoint AS	StrongPoint AS	2 726	2 726
StrongPoint AB	StrongPoint AB	2 383	2 383
StrongPoint Labels AB	StrongPoint Labels AB	15 890	16 373
StrongPoint Technology AB	StrongPoint Technology AB	87 279	89 933
StrongPoint UAB	StrongPoint Baltikum	2 722	2 692
StrongPoint S.L.U	StrongPoint S.L.U	4 925	4 871
Cub Business Systems AB	StrongPoint Cub AB	25 504	20 234
Total goodwill		141 429	139 213

Nedskrivningstest goodwill og immaterielle eiendeler med ubestemt utnyttbar levetid
Nedskrivningstest er utført gjennom å se på fremtidsutsiktene til hver kontantstrømgenererende enhet basert på bruksverdi. Bruksverdi er så målt mot netto bokført verdi for den kontantstrømgenererende enheten. Juridisk enhet er benyttet som kontantstrømgenererende enhet. Gjennom analyse av produktspekter og markedsposisjon har man beregnet en forventet vekst for enhetene. Deretter har man beregnet nåverdi av fremtidige kontantstrømmer for å se hvorvidt goodwill kan forsvares. Prognoseperioden er fem år og deretter er det beregnet en terminalverdi.

Nedskrivningstest - StrongPoint Technology AB

I forventet kontantstrøm er det tatt utgangspunkt i budsjettert omsetning for 2019, deretter 3 % årlig vekst i omsetningen frem til 2023. Det ventes at økningen i omsetningen vil være noe svakere i Norge og Sverige, mens veksten i omsetningen vil være langt sterkere i Europa forøvrig. Deretter er det en terminalverdi med en vekst i netto kontantstrøm tilsvarende forventet inflasjon på 2,5 % årlig. Det er benyttet en økning tilsvarende forventet inflasjon på 2,5 % i andre driftskostnader og personalkostnader. Forutsetningene gir en EBITDA margin på 11 % i 2019 til 2023. Det er ikke forventet noen endring i arbeidskapital, og MSEK 1 er benyttet som forventede årlig investering i 2019 til 2023. Nåverdi blir beregnet ved å neddiskontere kontantstrømmen med en diskonteringsrente satt lik vektet kost for kapitalen (WACC) på 8,28 % etter skatt. Basert på disse forutsetningene overstiger gjenvinnbart beløp balanseført beløp med MNOK 217.

Sentrale forutsetninger er knyttet til omsetningsvekst, oppnådd EBITDA margin og diskonteringsrente. En sensitivitetsanalyse for perioden 2019 til 2023 viser at dersom omsetningen skulle falle med 3,9 % årlig og andre forutsetninger holdes uendret er kalkuleerte verdier fremdeles større enn de bokførte verdiene. Tilsvarende viser også en reduksjon av brutto margin med 7 % i perioden 2020 til 2023, eller en økning i WACC til 17 % etter skatt. Endringer utover dette vil medføre et behov for nedskrivning.

Nedskrivningstest - StrongPoint Labels AB

Posten utgjør goodwill fra kjøpet av Sydetikett AB, som var det ledende trykkeriet i Sverige innen digitaltrykk av etiketter. Selskapet er nå integrert med StrongPoint sin øvrige etikettvirksomhet i Sverige. I forventet kontantstrøm er det tatt utgangspunkt i budsjettert omsetning for 2019, deretter 2,5 % årlig vekst i eksternt salg frem til 2023, deretter en terminalverdi med en vekst i netto kontantstrøm tilsvarende forventet inflasjon på 2,5 % årlig. Brutto-margin forventes redusert fra 58 % oppnådd margin i 2018 til 57 % i perioden 2019-2023. For andre driftskostnader er det benyttet 2,5 % årlig vekst, og for personalkostnader er det benyttet 3,0 % årlig vekst. Forutsetningene gir en EBITDA margin på 17 % i 2019, 18 % i 2020 og 17 % i perioden 2021-2023. Det er ikke forventet noen endring i arbeidskapital, og MSEK 12 er benyttet som forventet årlig investering i 2019 og MSEK 8 i perioden 2020 til 2023. Nåverdi blir beregnet ved å neddiskontere kontantstrømmen med en diskonteringsrente satt lik vektet kost for kapitalen (WACC) på 7,61 % etter skatt. Basert på disse forutsetningene overstiger gjenvinnbart beløp balanseført beløp med MNOK 151.

Sentrale forutsetninger er knyttet til omsetningsvekst, oppnådd EBITDA margin og diskonteringsrente. En sensitivitetsanalyse viser at dersom omsetningsvekst i salget reduseres til - 1,7 % årlig og andre forutsetninger holdes uendret er kalkuleerte verdier fremdeles større enn de bokførte verdiene. Tilsvarende viser også en reduksjon av EBITDA margin til 10 % i perioden 2019 - 2023 og en økning i WACC til 21,6 % etter skatt. Endringer utover dette vil medføre et behov for nedskrivning.

Nedskrivningstest - StrongPoint Cub AB

I forventet kontantstrøm er det tatt utgangspunkt i budsjettert omsetning for 2019, deretter 10 % årlig vekst i omsetningen frem til 2023. Deretter er det en terminalverdi med en vekst i netto kontantstrøm tilsvarende forventet inflasjon på 2,5 % årlig. Det er benyttet en økning tilsvarende forventet inflasjon på 2,5% i andre driftskostnader og 5,0 % i personalkostnader. Forutsetningene gir en EBITDA margin på 17 % i 2019, 22 % i 2020, 26 % i 2021, 29 % i 2022 og 32 % i 2023. Det er ikke forventet noen endring i arbeidskapital. Det er ikke forventet noen investeringer i perioden fra 2019 til 2023. Nåverdi blir beregnet ved å neddiskontere kontantstrømmen med en diskonteringsrente satt lik vektet kost for kapitalen (WACC) på 7,61 % etter skatt. Basert på disse forutsetningene overstiger gjenvinnbart beløp balanseført beløp med MNOK 199.

Sentrale forutsetninger er knyttet til omsetningsvekst, oppnådd EBITDA margin og diskonteringsrente. En sensitivitetsanalyse for perioden 2019 til 2023 viser at dersom omsetningen skulle falle med 2 % årlig og andre forutsetninger holdes uendret er kalkuleerte verdier fremdeles større enn de bokførte verdiene. Tilsvarende viser også en reduksjon av brutto margin med 21 % i periode 2019 til 2023, eller en økning i WACC til 20 % etter skatt. Endringer utover dette vil medføre et behov for nedskrivning.

Øvrige poster

Det finnes også mindre poster:

- StrongPoint AB, som utgjør distribusjonsapparatet vårt i Sverige.
- StrongPoint UAB, som utgjør distribusjonsapparatet vårt i Litauen, Estland, Latvia og Russland.
- StrongPoint S.L.U som utgjør distribusjonsapparatet vårt i Spania.

Disse postene er svært små, og utgjør hver for seg under MNOK 5, er alle innen det vi har av forventning til årlig EBITDA fra disse enhetene.

Note 12: Varelager

Varebeholdning (TNOK)	2018	2017
Råvarer	37 665	54 735
Varer i arbeid	245	48
Ferdigvarer	110 084	86 886
Ukuransavsetning	-20 099	-10 214
Sum	127 897	131 454

Varelagrene i de respektive selskapene er verdsatt til laveste verdi av virkelig verdi og anskaffelseskost. Bokført avsetning for ukurans på varelager er TNOK 20 099 mot TNOK 10 214 i 2017. Varelager er pantsatt, se note 15.

Ukuransavsetning (TNOK)	2018	2017
Ukuransavsetning IB	-10 214	-13 447
Inntektsført/Kostnadsført (-) endring i avsetning	-9 884	3 233
Ukuransavsetning UB	-20 099	-10 214

Av varekostnaden på TNOK 534 661 utgjør direkte kostnader til varer TNOK 466 060.

Note 13: Andre fordringer

Fordringer (TNOK)	2018	2017
Kundefordringer	200 340	160 027
Forskuddsbetalte kostnader	11 641	14 061
Andre fordringer	14 278	24 172
Sum fordringer 31.12	226 259	198 261

Andre fordringer inkluderer MNOK 3,2 i forventet skattefunn refusjon for utviklingskostnader i 2018 og MNOK 5,0 i 2017.

Utvikling i avsetning tap på fordringer (TNOK)	2018	2017
01.01	4 416	4 809
Benyttede avsetninger	-67	-1 154
Reverserte avsetninger	-2 351	-2 466
Nye avsetninger	763	3 228
Sum 31.12	2 761	4 416

Avsetning tap på kundefordringer for 2018 er TNOK 2 761 mot TNOK 4 416 i 2017.
Avsetninger pr. 31.12.2018 er ikke direkte knyttet til enkeltkunder.

Tap på kundefordringer er klassifisert som andre driftskostnader i resultatregnskapet.

Aldersfordeling kundefordringer (TNOK)	2018	2017
Ikke forfalt	158 130	125 099
0-3 måneder	41 611	30 607
3-6 måneder	599	3 685
6-12 måneder	-	233
Eldre enn 12 måneder	-	403
Sum 31.12	200 340	160 027

Ved eksport til nye markeder kreves forskuddsbetaling eller bankgaranti. I de fleste tilfeller benyttes forskuddsbetaling.
Det er ikke stilt bankgaranti for utestående fordringer per 31.12.2018.

Note 14: Kontanter og kontantekvivalenter

TNOK	2018	2017
Kontanter og bankinskudd	26 985	41 503
Kassakreditt	-	47 240
Ubenyttet kassakreditt	60 000	12 760

Konsernet hadde disponible likvider (bankinnskudd og ubenyttede trekkrettigheter) på MNOK 87,0 pr. 31.12.2018 (2017: MNOK 54,3). TNOK 0 er bundne midler pr. 31.12.2018 (2017: TNOK 0).

Note 15 - Pantstillelser og rentebærende gjeld

Gjeld pr 31.12. og lånebetingelser

Lånetype (TNOK)	2018	2017	Lånebetingelser	Gjennomsnittlig nominell rente-sats i 2018
Flervaluta, konsernkontokreditt ¹	-	47 240	Kassakreditt, limit MNOK 60, tidsubestemt	2,28 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner (StrongPoint Labels AB)	-	1 505	Nedbetalt i 2018	
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 2 467 (StrongPoint Labels AB)	2 393	-	Månedlige terminer, siste forfall 31.05.2023	1,45 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 937 (StrongPoint Labels AB)	909	1 370	Månedlige terminer, siste forfall 31.07.2020	1,06 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 10 376 (StrongPoint Labels AB)	10 066	13 281	Månedlige terminer, siste forfall 30.11.2021	1,45 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 3 088 (StrongPoint Labels AB)	2 996	3 932	Månedlige terminer, siste forfall 31.12.2021	1,45 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 264 (StrongPoint Labels AB)	256	1 780	Månedlige terminer, siste forfall 28.02.2025	1,45 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskiner TSEK 1 570 (StrongPoint Labels AB)	1 523	301	Månedlige terminer, siste forfall 30.11.2024	1,45 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskin (StrongPoint AS)	3 251	4 736	Månedlige terminer, siste forfall 28.02.2021	3,64 %
Finansiell Leasing, trykkerimaskin (StrongPoint AS)	2 443	-	Månedlige terminer, siste forfall 30.04.2026	2,70 %
Finansiell Leasing, biler TEUR 136 (StrongPoint UAB)	1 353	2 165	Månedlige terminer, siste forfall 01.09.2022	2,05 %
Finansiell Leasing, biler (StrongPoint UAB)	-	59	Nedbetalt i 2018	
Finansiell Leasing, biler (StrongPoint UAB)	-	10	Nedbetalt i 2018	
Finansiell leasing (StrongPoint S.L.U)	-	403	Nedbetalt i 2018	
Finansiell leasing (StrongPoint S.L.U)	-	63	Nedbetalt i 2018	
Gjeldsbrevslån næring ¹ (StrongPoint ASA)	-	8 642	Nedbetalt i 2018	
Gjeldsbrevslån næring ¹ (StrongPoint ASA)	15 000	-	Kvartalsvis serielån, siste forfall 08.03.2021	2,93 %
Gjeldsbrevslån næring ¹ TSEK 11 250 (StrongPoint ASA)	10 914	-	Kvartalsvis serielån, siste forfall 08.03.2021	1,90 %
Gjeldsbrevslån næring ¹ TSEK 25 000 (StrongPoint ASA)	24 253	-	Kvartalsvis serielån, siste forfall 14.12.2021	1,90 %
Langsiktig gjeld ¹ TSEK 2 425 (StrongPoint AB)	2 352	4 648	Kvartalsvise terminer, siste forfall 31.03.2020	2,88 %
Langsiktig gjeld ¹ TEUR 156 (StrongPoint UAB)	1 552	1 417	Månedlige terminer, siste forfall 30.06.2022	1,70 %
Kortsiktig gjeld (StrongPoint S.L.U)	-	492	Nedbetalt i 2018	
Kortsiktig gjeld (StrongPoint S.L.U)	-	805	Nedbetalt i 2018	
Kortsiktig gjeld ¹ TEUR 100 (StrongPoint S.L.U)	995	-	Nedbetales i 1. kvartal 2019	6,17 %
Kortsiktig gjeld ¹ TEUR 95 (StrongPoint S.L.U)	945	-	Nedbetales i 1. kvartal 2019	5,50 %
Kortsiktig gjeld ¹ TEUR 39 (StrongPoint S.L.U)	389	-	Nedbetales i 1. kvartal 2019	0,10 %
	81 589	92 851		

1) Konsernets hovedbankforbindelse har vilkår i låneavtalen om forholdet mellom EBITDA og netto rentebærende gjeld. Vilkårene måles hvert kvartal. Se note 17 for mer informasjon. Alle lånene er pantesikret med unntak av langsiktig lån på MSEK 2,4 i StrongPoint AB.

Fordeling langsiktig og kortsiktig rentebærende gjeld:

TNOK	2018	2017
Forfall innen ett år	31 789	20 988
Kassekreditt	-	47 240
Forfall etter ett år:	49 800	24 623
Total rentebærende gjeld	81 589	92 851

Pantstillelser pr 31.12. og bokførte verdier:

Eiendel (TNOK)	Bokført verdi / pålydende pant	
	31.12.2018	31.12.2017
Driftstilbehør, kundefordringer og varelager i StrongPoint AS	106 442	89 620
Företagsinnteckning StrongPoint Cash Security AB ¹	50 445	51 979
Företagsinnteckning StrongPoint Technology AB ¹	34 924	35 986
Företagsinnteckning StrongPoint AB ¹	30 073	30 988

StrongPoint Technology AB og StrongPoint Cash Security AB sitt ansvar er begrenset opp til det beløp kausjonisten til en hver tid selv har trukket.
1) Företagsinnteckning tilsvarer førsteprioritets pant i nevnte selskaps eiendeer.

Note 16 - Leie- og leasingforpliktelser

Operasjonelle leieavtaler

StrongPoint AS

Leieavtaler på lokaler inkludert selskapets lokaler på Slynga 10 på Rælingen, med løpetid på 2,5-4 år. Samlet årlig leie på disse utgjør ca. TNOK 2 881. Leasingavtale på biler med løpetid 1-4 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 737.

StrongPoint AB

Leasingavtale på biler med løpetid 1-3 år. Årlig forpliktelser utgjør ca. TNOK 2 140. Leasing av inventar, løpetid 1-3,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 146. Leieavtale på lokaler, inkludert selskapets lokaler i Mølndal, Kista og Grums, med løpetid fra 0,5 til 6 år. Samlet årlig leie på disse utgjør ca. TNOK 3 446.

StrongPoint Labels AB

Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-2,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 851. Leasing av inventar, løpetid 1-3 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 185. Leieavtale på selskapets lokaler i Malmø, med løpetid på 6 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 3 574.

StrongPoint Cash Security AB

Leasing av firmabiler, løpetid 1,5-2,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 253. Leasing av inventar, løpetid 0,5-5,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 85. Leieavtaler på lokaler inkludert Skellefteå, med løpetid fra 0,5 til 3 år. Samlet årlig leie på disse utgjør ca. TNOK 2 746.

StrongPoint Technology AB

Leasing av firmabiler, løpetid 1-2,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 393. Leasing av inventar, løpetid 1,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca TNOK 59. Leieavtaler på lokaler i Kista og garasje plass, med løpetid 1 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 2 491.

StrongPoint UAB

Leieavtaler på lokaler med løpetid 0,5-9,5 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 3 104.

StrongPoint BvBA

Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-2,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 302. Leieavtaler på lokaler med løpetid 3 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 394.

StrongPoint GmbH

Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-2,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 199. Leasing av inventar, løpetid 3 år. Årlig forpliktelse utgjør ca TNOK 22. Leieavtaler på lokaler med 3 måneders oppsigelsestid. Årlig leie utgjør ca. TNOK 218.

StrongPoint S.L.U

Leasing av firmabiler, løpetid 2-2,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 379. Leasing av inventar, løpetid 3,5 år. Årlig forpliktelse utgjør ca TNOK 63. Leieavtaler på lokaler med løpetid 1,5-5 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 363.

StrongPoint Sarl

Leieavtaler på lokaler med løpetid 0,5-3,5 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 500. Leasing av firmabiler, løpetid 0,5-3 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 366.

StrongPoint Cub AB

Leieavtaler på lokaler med løpetid 1 år. Årlig leie utgjør ca. TNOK 535. Leasing av firmabiler, løpetid 1-2 år. Årlig forpliktelse utgjør ca. TNOK 1 027.

Fremtidig minsteleie for kontraktene pr. 31.12 er som følger:			Nåverdien av fremtidige minsteleie:
TNOK	2018	2017	2018
Innen ett år	27 246	24 311	24 425
Etter ett år, men før fem år	52 694	54 328	38 520
Etter mer enn fem år	3 163	7 168	1 642
Sum	83 103	85 807	64 586

Finansielle leieavtaler

Balanseført verdi av finansiell leasing er medtatt i note 10.

StrongPoint AS

Leasingavtale på trykkerimaskiner, løpetid 3 til 8 år. Årlig forpliktelser utgjør ca TNOK 1 823.

StrongPoint Labels AB

Leasingavtale på trykkerimaskiner, løpetid 1,5-8 år. Årlig forpliktelser utgjør ca TNOK 5 068.

StrongPoint UAB

Leasingavtale på biler, løpetid 0.5-4 år. Årlig forpliktelser utgjør ca TNOK 965.

Fremtidig minsteleie for kontraktene pr. 31.12 er som følger:			Nåverdien av fremtidige minsteleie:
TNOK	2018	2017	2018
Innen ett år	7 856	7 744	7 042
Etter ett år, men før fem år	17 658	21 174	13 100
Etter mer enn fem år	1 365	811	708
Sum	26 878	29 729	20 850

Note 17: Finansielle instrumenter

Finansiell risiko

Konsernets virksomhet medfører eksponering for valuta-, rente-, kreditt- og likviditetsrisiko.

(i) Kredittrisiko

Konsernets kredittrisiko er knyttet til salg av varer på kreditt. Konsernet har lite kredittrisiko utover kundefordringer.

Det er felles retningslinjer for å påse at salg kun foretas til kunder som ikke har hatt vesentlige problemer med betaling tidligere og at utestående beløp ikke overstiger fastsatte kredittrammer. Ved eksport til nye markeder kreves forskuddsbetaling eller bankgaranti. I de fleste tilfeller benyttes forskuddsbetaling. Det er også fastsatt retningslinjer for å hindre at konsernet pådrar seg risiko knyttet til lån og garantier relatert til ansatte og kunder.

Per 31.12.2018 hadde konsernet TNOK 200 340 i utestående kundefordringer. Av dette var TNOK 42 210 forfalt. Det relativt høye beløpet skyldes i all hovedsak respitsdager (at kunden betaler på forfallsdato, men postene bokføres inn hos mottager noen dager senere). Konsernet har historisk sett hatt lite tap på kunde- fordringer da en stor andel av løsningssalget selges via leasingselskaper eller store internasjonale kunder, og ettermarkedet er preget av en stor andel gjenkjøp. Årets kostnadsføring i relasjon til tap på kundefordringer utgjør en kostnad på TNOK 681, dette inkluderer realiserte tap og endringer i avsetning til tap på fordringer.

Forretningsområdenes kundefordringer rapporteres til konsernet månedlig, hvor risiko vurderes i forhold til misligholdte kreditter. Konsernet anser sin maksimale risikoeksponering å være balanseført verdi av kunde- fordringer (se note 13).

Kreditteksponeringen er spredt over en stor kundebase, og det var per 31.12.2018 27 kunder som hadde en kundefordring større enn TNOK 1 000. Samlet eksponering mot disse 27 kundene var TNOK 110 186, hvorav TNOK 98 175 ikke var forfalt, eller forfalt med mindre enn 31 dager. De 27 kundene fordeler seg på 2 kunder i Norge (TNOK 21 980), 10 kunder i Sverige (TNOK 35 537) og 15 kunder i Europa (TNOK 52 672). Med unntak av 3 kunder i Sverige og 8 kunder i Europa, har alle betalt de åpne postene per 31.12.2018 innen utgangen av februar 2019. Dette skyldes både for sein betaling og at noen fakturaer ikke er forfalt.

For ytterligere informasjon om tap og aldersfordeling se note 13.

Gjeldsgrad (TNOK)	2018	2017
Total rentebærende gjeld	81 589	92 851
Kontanter	26 985	41 503
Netto rentebærende gjeld	54 604	51 349
Totalkapital justert for Goodwill	513 957	556 396
Gjeldsgrad	11 %	9 %

(ii) Renterisiko

Selskapets rentebærende gjeld har økt i 2018. Som en følge av dette har også renterisikoen økt.

Risikoen måles av konsernets finansavdeling ved å simulere effekten av en endring i rentenivået. Simuleringen illustrerer kontanteffekten av en renteendring gitt lånestørrelsen og nivået av den eventuelt eksisterende rente- sikringen. Resultatet fra simuleringen benyttes for å støtte beslutninger om eventuell inngåelse av fastrente- kontrakter. I tillegg vurderes det at renteutviklingen normalt sett beveger seg motsatt av den generelle økonomiske utviklingen, og at flytende rente innen visse grenser kan bidra til å stabilisere konsernets resultat.

Konsernets rentebærende gjeld har som et resultat av dette flytende rente per årets utgang. Det har ikke vært benyttet fastrentekontrakter eller andre rentesikringsinstrumenter i løpet av 2018 eller 2017.

Med utgangspunkt i de finansielle instrumentene som eksisterer per 31.desember 2018 vil en generell økning i rentenivået på to prosentpoeng redusere resultatet før skatt med TNOK 1 632.

Gjennomsnittlig effektiv rente på finansielle instrumenter var som følger:	2018	2017
Kassekreditt	2,28 %	1,86 %
Finansielle leieavtaler	1,86 %	2,33 %
Lån sikret med pant	2,88 %	1,85 %

Renten på kassekreditten baseres på 1 måneds NIBOR for trekk i NOK, og 1 måneds DANBOR SEK og 1 måneds DANBOR EUR for de andre valutaene. Renten på de langsiktige lånene sikret med pant baseres på 3 måneders NIBOR, 7 dagers STIBOR og 1 måneders STIBOR. Renten fastsettes månedlig. Se note 15 for informasjon om langsiktige lån og note 16 for informasjon om forpliktelser i forbindelse med finansielle leasing avtaler.

(iii) Likviditetsrisiko

Konsernet styrer likviditetsrisikoen ved å overvåke at forventet fremtidig operasjonell kontantstrøm samt tilgjengelige beholdning av likvider og trekkfasiliteter er tilstrekkelig til å betjene operasjonelle og finansielle forpliktelser. Dette gjøres ved å utarbeide likviditetsprognoser 12 måneder frem i tid, samt detaljert månedlig likviditetsoppfølging, basert på forskjellige utfall i omsetningen og produktmiks. Kapitalbindingen i de enkelte forretningsområdene i konsernet overvåkes av sentral finansavdeling, med fokus på varelager, kundefordringer, finansieringsløsninger og leverandørgjeld.

Konsernets strategi er å ha tilstrekkelig kontanter, kontantekvivalenter eller kredittmuligheter til enhver tid å kunne finansiere drift og investeringer de neste 6 månedene. Overskuddslikviditet er i all hovedsak plassert i konsernets Cash Pool som nettes mot kassekreditten. Ubenyttede kredittmuligheter er omtalt i note 14.

Låneavtalen med hovedbankforbindelsen har et krav (covenant) hvor forholdet mellom netto rentebærende gjeld og 12 måneders rullerende resultat før avskrivninger (EBITDA) ikke skal overstige 3,5. Dette måles kvartalsvis. Selskapet oppfylte dette kravet i 2018 og 2017. Totalt ble netto rentebærende gjeld økt med MNOK 3,3 i løpet av 2018. Dette kombinert med en EBITDA på MNOK 67,5 (MNOK 52,4 i 2017) medførte at netto rentebærende gjeld dividert på 12 måneders rullerende resultat før avskrivninger (EBITDA) per 31.12.2018 var 0,81. Per 31.12.2017 var måltallet 0,98.

Oversikt forfallsstruktur finansielle forpliktelser: (TNOK)	Balanseført beløp	0-6 mnd	6-12 mnd	1-2 år	2-3 år	over 3 år	Udefinert
Pantelån (langsiktig og kortsiktig rentebærende gjeld)	56 399	13 432	11 104	20 233	11 322	308	-
Pantelån, renter	IA	551	409	464	121	IA	-
Kassekreditt (kortsiktig rentebæ- rende gjeld) ¹	-	-	-	-	-	-	-
Kassekreditt, renter	IA	-	-	-	-	IA	-
Finansiell leasing (langsiktig og kortsiktig rentebærende gjeld)	25 190	3 619	3 633	7 334	7 057	3 546	-
Finansiell leasing, renter	IA	218	182	255	126	IA	-
Annen langsiktig gjeld	20 694	-	-	10 993	9 701	-	-
Leverandørgjeld	81 326	81 326	-	-	-	-	-
Netto forpliktelser finansielle instrumenter	183 609	99 147	15 329	39 280	28 327	3 854	-

1) Det er ikke definert noe utløpstidspunkt på kassekreditten i Danske Bank, og avtalen løper til den reforhandles av en av partene. Forfallet på finansielle forpliktelser er beregnet å dekkes ved innbetaling av kundefordringer, salg av varer og tjenester, samt disponible kontanter og tilgjengelige trekkfasiliteter.

(iv) Valutarisiko

Selskapet har ingen vesentlig gjeld eller bankinnskudd i fremmed valuta, utover norske og svenske kroner. Hoved-eksponeringen mot valuta stammer fra leverandørgjeld og kundefordringer i forbindelse med kjøp og salg av varer i utenlandsk valuta, samt salgssavtaler hvor salgsprisen er fastsatt i annen valuta enn varekosten. Konsernet er hovedsakelig eksponert for endringer i kursen på varer kjøpt i valuta, primært i SEK, USD, EUR og GBP, samt varer solgt i EUR.

Det benyttes normalt ikke terminkontrakter for å sikre denne eksponeringen, da det avtalte volumet i avtalene normalt sett er uforpliktende og løper over flere år. Ved slike avtaler inngås det derimot en avtale med kunden hvor endringer i valutakurs utover gitte grenser skal kompenseres i salgsprisen. Driftsresultatet i de enkelte selskapene er dermed lite sensitive ovenfor endringer i valutakurs.

Endring på 5% valutakurs per 31.12.18 ville gitt følgende resultateffekter i konsernet;

Sensitivitet valutaeksponering:	
SEK svekkes med 5% mot EUR	-1 003
SEK svekkes med 5% mot GBP	-81
SEK svekkes med 5% mot USD	10
NOK svekkes med 5% mot SEK	4
NOK svekkes med 5% mot EUR	37
NOK svekkes med 5% mot GBP	-
NOK svekkes med 5% mot USD	476

(v) Finansielle investeringer

Overskuddslikviditet plasseres i konsernets cashpool for å redusere selskapets kortsiktige rentebærende gjeld. Selskapet benytter seg i liten grad av finansielle investeringer.

(vi) Kapitalstruktur

Styrets mål er å skape en sterk kapitalbase, for å bevare aksjonærenes, kreditorenes og markedets tillit, og for å utvikle forretningsvirksomheten videre. Styret ønsker å skape en balanse mellom høyere avkastning, som mulig-
gjøres ved et høyere lånenivå, og fordelene og sikkerheten som følger av en solid egenkapital. Styret har som mål at StrongPoints aksjonærer skal over tid få en konkurransedyktig avkastning på sin investering gjennom en kombi-
nasjon av kontantutbytte og økt verdi på aksjene. Ved fastsettelse av årlig utbytte vil styret ta hensyn til forventet kontantstrøm, investeringer i organisk vekst, planer for vekst gjennom fusjoner og oppkjøp, og behov for hensikts-
messig finansiell fleksibilitet. Nivået på netto rentebærende gjeld måles i forhold til kontantstrømmen. Selskapet er komfortabel med gjeldsnivået per 31.12.18.

(vii) Fastsettelse av virkelig verdi

TNOK	2018		2017	
	Balanseført verdi	Virkelig verdi	Balanseført verdi	Virkelig verdi
Finansielle eiendeler				
Konter	26 985	26 985	41 503	41 503
Kundefordringer	200 340	200 340	160 027	160 027
Sum finansielle eiendeler til amortisert kost	227 326	227 326	201 530	201 530
Investeringer holdt for salg	-	-	476	476
Finansiell gjeld				
Kassekreditt	-	-	-47 240	-47 240
Leverandørgjeld	-81 326	-81 326	-93 070	-93 070
Banklån	-56 399	-56 399	-16 004	-16 004
Forpliktelse ved finansielle leasing avtaler	-25 190	-25 190	-29 607	-29 607
Sum finansiell gjeld til amortisert kost	-162 915	-162 915	-185 921	-185 921

Basert på karakteristika til de finansielle instrumentene som er innregnet i konsernregnskapet, er disse gruppert i klasser og kategorier som beskrevet under. Estimerte virkelige verdier tilsvarer i det vesentligste balanseført beløp.

Tilgjengelig for salg investeringer bokføres til kostpris. Alle andre poster bokføres basert på amortisert kost. Balanseført verdi av konanter og kontantekvivalenter er tilnærmet lik virkelig verdi på grunn av at disse instrumentene har kort forfalltid. Tilsvarende er balanseført verdi av kundefordringer og leverandørgjeld tilnærmet lik virkelig verdi da de inngås til "normale" betingelser. Bokført verdi av gjelden ansees å være tilsvarende markedsverdi, da selskapet bør kunne refinansiere lånet til tilsvarende rente i markedet.

Note 18: Transaksjoner med nærstående parter

Transaksjoner med styremedlemmer

Det har ikke vært noen transaksjoner med styremedlemmer i 2018.

Transaksjoner med ansatte

Konsernet hadde flere transaksjoner med Neto Baltic selskaper som er eid av Evaldas Budvilaitis i 2017 og 2018. Alle transaksjoner ble foretatt som del av den ordinære virksomheten og til ordinære forretningsmessige betingelser.

TNOK	2018			
	Salg	Kjøp	Fordring	Gjeld
UAB Neto Baltic	342	61	26	30
OU Neto Baltic	50	-	-	-
SIA Neto Baltic	27	-	27	-
Sum	419	61	53	30

TNOK	2017			
	Salg	Kjøp	Fordring	Gjeld
UAB Neto Baltic	674	137	544	-
OU Neto Baltic	547	-	521	-
SIA Neto Baltic	71	-	59	-
Sum	1 292	137	1 124	-

Transaksjoner med tilknyttede selskaper

Konsernet hadde flere forskjellige transaksjoner med Vårdal Butikkdata AS i 2017 og 2018. Alle transaksjoner ble foretatt som del av den ordinære virksomheten og til ordinære forretningsmessige betingelser.

TNOK	2018		2017	
	Salg	Kjøp	Fordring	Gjeld
Vårdal Butikkdata AS	488	2 793	698	2 884
Sum	488	2 793	698	2 884

Balansen inkluderer følgende beløp som følge av transaksjoner med tilknyttet selskap:

TNOK	2018		2017	
	Fordring	Gjeld	Fordring	Gjeld
Vårdal Butikkdata AS	-	-	5	11
Sum	-	-	5	11

Konsernet har ingen forpliktende fremtidige transaksjoner med nærstående parter

Note 19: Hendelser etter balansedagen

Det har ikke forekommet vesentlige hendelser etter balansedato.

Note 20: Oversikt over datterselskaper

Følgende datterselskaper er inkludert i det konsoliderte regnskapet:

Selskap	Adresse	Hovedvirksomhet	Stemmeandel	Eierandel
StrongPoint AS ¹	Rælingen	Tjeneste- og produktleverandør	100 %	100 %
StrongPoint AB	Göteborg (Sverige)	Tjeneste- og produktleverandør	100 %	100 %
StrongPoint Labels AB	Malmö (Sverige)	Trykkeri	100 %	100 %
StrongPoint Technology AB ²	Kista (Sverige)	Maskinvare og programvare	100 %	100 %
StrongPoint Cash Security AB	Skellefteå (Sverige)	Produksjon og salg	100 %	100 %
StrongPoint Sarl	Frankrike	Tjeneste- og produktleverandør	100 %	100 %
StrongPoint Retail Solutions Sdn Bhd	Malaysia	Tjeneste- og produktleverandør	100 %	100 %
StrongPoint Retail Solutions Pte Ltd	Singapore	Tjeneste- og produktleverandør	100 %	100 %
StrongPoint UAB ²	Vilnius (Litauen)	Tjeneste- og produktleverandør	100 %	100 %
StrongPoint S.L.U	Spania	Tjeneste- og produktleverandør	100 %	100 %
StrongPoint Cub AB	Täby (Sverige)	Tjeneste- og produktleverandør	100 %	100 %

1) StrongPoint AS eier 100 % av sine salgsselskaper i Belgia og Tyskland.
2) StrongPoint UAB eier 100 % av sine salgsselskaper i Latvia, Estland og Russland.

Note 21: Valutakurser

Følgende datterselskaper er inkludert i det konsoliderte regnskapet:

	Gjennomsnittlig valutakurs												2018 Valuta-kurs	2017 Valutakurs
	Jan	Feb	Mars	April	Mai	Juni	Juli	Aug	Sept	Okt	Nov	Des	31.12	Gjennomsnittlig 31.12
SEK	0,98	0,97	0,94	0,93	0,92	0,92	0,92	0,92	0,92	0,91	0,94	0,95	0,97	0,97
Euro	9,65	9,67	9,58	9,62	9,57	9,47	9,50	9,62	9,62	9,48	9,63	9,79	9,95	9,33

Resultatpostene i de utenlandske datterselskapene er omregnet til norske kroner per måned, basert på månedens gjennomsnittlige valutakurs. Balansepostene i de utenlandske datterselskapene er omregnet til norske kroner basert på valutakursen per 31.12.18.

Note 22: Kortsiktig og langsiktig gjeld

Langsiktig gjeld (TNOK)	2018	2017
Balanse 01.01	43 695	5 093
Valutaeffekt	-1 046	824
Tilgang ved kjøp Cub Business Systems AB	-	14 837
Earn-out ved kjøp Cub Business Systems AB	-	22 941
Betaling 2. avdrag og earn-out 2018 Cub Business Systems AB	-23 953	-
Betaling earn-out 2017 PYD Seguridad S.L.	-963	-
Ny earn-out avtale kjøp Cub Business Systems AB	6 250	-
Betaling langsiktig gjeld i PYD Seguridad S.L.	-1 700	-
Balanse 31.12	22 284	43 695
Herav gjeld med forfall innen 1 år	1 590	16 272

Note 23: Resultat pr. aksje

Konsernets tidsveiet resultat per aksje	2018	2017
Årsresultat	13 447	10 034
Tidsveiet gjennomsnitt av utestående ordinære aksjer	44 271	44 271
	= 0,30	= 0,23

Antall aksjer utestående (tall i 1000)	2018	2017
1/1: Antall aksjer (etter fradrag for egne aksjer)	44 271	44 271
31/12: Antall aksjer (etter fradrag for 104,5 tusen egne aksjer)	44 271	44 271

Note 24 - Aksjonærinformasjon

Aksjonæroversikt pr. 31.12.2018			
Nr.	Navn	Antall aksjer	%
1	STRØMSTANGEN AS ¹	3 933 092	8,9
2	HOLMEN SPESIALFOND	3 550 000	8,0
3	AVANZA BANK AB	1 981 423	4,5
4	HSBC TTEE MARLB EUROPEAN TRUST	1 976 000	4,5
5	PROBITAS HOLDING AS	1 788 276	4,0
6	ZETTERBERG, GEORG (inkludert heleide selskaper)	1 640 000	3,7
7	NORDNET LIVSFORSIKRING AS	1 612 186	3,6
8	NORDNET BANK AB	1 548 593	3,5
9	V. EIENDOM HOLDING AS	1 462 610	3,3
10	VERDADERO AS	1 041 401	2,3
11	WAALER, JØRGEN (inkludert heleide selskaper)	1 020 000	2,3
12	GLAAMENE INDUSTRIER AS	873 549	2,0
13	RING, JAN	869 372	2,0
14	MP PENSJON PK	777 402	1,8
15	GRESSLIEN, ODD ROAR	650 000	1,5
16	SKANDINAVISKA ENSKILDA BANKEN AB	547 400	1,2
17	JOHANSEN, STEIN	450 000	1,0
18	NHO - P665AK	405 342	0,9
19	JACOBSEN, SVEIN (inkludert heleide selskaper)	400 000	0,9
20	EVENSEN, TOR COLKA	385 000	0,9
Sum 20 største aksjonærer		26 911 646	60,6
Sum 1 598 øvrige aksjonærer		17 464 394	39,4
Sum alle 1 618 aksjonærer		44 376 040	100,0

1) Styremedlem Klaus De Vibe er administrerende direktør i Strømstangen AS.

StrongPoint ASA har pr. 31.12.2018 en aksjekapital på NOK 27 513 144 fordelt på 44 376 040 aksjer pålydende NOK 0,62. Pr. 31.12.18 hadde StrongPoint ASA ingen utestående opsjoner. Alle aksjene har lik stemmerettighet.

Endringer i aksjekapital: (TNOK)	Antall aksjer		Aksjekapital	
	2018	2017	2018	2017
Ordinære aksjer 01.01	44 376	44 376	27 513	27 513
Ordinære aksjer 31.12	44 376	44 376	27 513	27 513

Egne aksjer: (TNOK)	2018	2017
	2018	2017
01.01	105	105
31.12	105	105
Pålydende	0,62	0,62
Egne aksjer spesifisert i egenkapitalen (TNOK)	65	65

Konsernet eide per 31.12.2018 104 544 egne aksjer. Kostpris på disse var TNOK 561, noe som gir en gjennomsnittskurs på 5,37. Det ble utbetalt TNOK 22 136 i utbytte i 2018, som tilsvarer NOK 0,50 per aksje. Styret har foreslått et utbytte på NOK 0,55 per aksje i 2019. Totalt utbytte til eksterne aksjonærer vil være TNOK 24 355. Skatteeffekten av utbytte påvirker ikke selskapets betalbar- eller utsatte skatt.

Note 25: Estimatusikkerhet

Ved utarbeidelsen av årsregnskapet i henhold til IFRS har selskapets ledelse benyttet estimater basert på beste skjønn og forutsetninger som er vurdert å være realistiske. Det vil kunne oppstå situasjoner eller endringer i markedsforhold som kan medføre endrede estimater, og dermed påvirke selskapets eiendeler, gjeld, egenkapital og resultat.

Selskapets mest vesentlige regnskapsestimater er knyttet til følgende poster:

- Avskrivninger og nedskrivninger på immaterielle eiendeler
- Nedskrivningsvurdering av goodwill
- Balanseføring av utsatt skattefordel
- Ukurans varelager og garantiavsetninger

StrongPoint må fordele kostpris for ervervede virksomheter på ervervede eiendeler og overtatt gjeld basert på anslått virkelig verdi. Vesentlig oppkjøpte immaterielle eiendeler som StrongPoint har innregnet, omfatter kundekontrakter, kundebase, merkenavn, egenutviklet teknologi og forpliktelser i forbindelse med inngåtte royalty avtaler. Forutsetninger som legges til grunn for verdifastsettelse av eiendeler, omfatter men er ikke begrenset til gjenanskaffelseskost for varige driftsmidler og virkelig verdi. Ledelsens beregninger av virkelig verdi er basert på forutsetninger som antas å være rimelige, men som har en iboende usikkerhet, og som følge av dette kan de faktiske resultatene avvike fra beregningene. Avskrivningsperiode og beløp fremgår av note 11.

Selskapets balanseførte goodwill og merkenavn vurderes for nedskrivning hver gang det foreligger indikasjoner på verdifall, og minst årlig. Vurderingen gjøres basert på verdi i bruk ved neddiskontering av forventede fremtidige kontantstrømmer. Vurderingen gjøres med utgangspunkt i budsjettet for neste år og en prognose for de kommende fire år. Deretter beregnes en terminalverdi basert på 2,5 % vekst i netto kontantstrøm. Den mest sensitive forutsetningen i beregningen er fremtidig omsetningsvekst, men også EBITDA margin og diskonterings-rente er viktig. Forutsetninger benyttet og sensitivitetsvurderinger fremgår av note 11.

Konsernet balansefører utsatt skattefordel. Ved utgangen av 2018 er det balanseført MNOK 13,6 i utsatt skattefordel. I vurderingen av balanseføring av utsatt skattefordel er det hensyntatt reversering av utsatte skatteforpliktelsesposter, utnyttelse mot fremtidig egne overskudd og utnyttelse av skatteplanleggingsmuligheter. Ytterligere detaljer fremgår av note 26.

Ledelsen har benyttet estimater og vurderinger ved avsetning for ukurans i varelager og avsetning for fremtidige garantikostnader. Avsetningene er foretatt med basis i historisk vurdering av avsetningsbehov, erfaringstall for returer og garantiarbeid og alderssammensetning varelager. Ytterligere detaljer fremgår av note 12 for varelager og note 27 for garantiavsetninger.

Note 26: Skatt

Skattekostnad:

TNOK	2018	2017
Betalbar skatt	2 990	1 852
Skatteposter knyttet til tidligere år	503	-
Endring fra 23 % til 22 % skatt i Norge (fra 24 % til 23 % i 2017)	673	466
Endring fra 22 % til 21,4 % i Sverige	290	-
Endring utsatt skatt	8 114	1 878
Skattekostnad	12 570	4 197
Medtatt som skattekostnad i konsernregnskapet	12 570	4 197
Avstemming faktisk mot nominell skattesats	23%	24%

TNOK	2018	2017
Resultat før skatt	26 017	14 231
Skatt beregnet med 23 % skattesats (24 % i 2017)	5 984	3 415
Skatt relatert til selskap i land med andre skattesatser	-675	218
Endring fra 23 % til 22 % skatt i Norge	673	466
Endring fra 22 % til 21,4 % i Sverige	290	-
Ikke skattepliktige poster (23 % av permanente forskjeller)	-194	-630
Ikke oppført utsatt skattefordel	5 974	727
Effekt korreksjoner tidligere år	518	-
Skattekostnad	12 570	4 197

Utsatt skatt og utsatt skattefordeler:

TNOK	2018	2017	2018	2017
Omløpsmidler	2 718	2 427	1 457	1 099
Gjeld	4 598	5 025	428	2 021
Anleggsmidler	-14 713	-19 371	-4 658	-2 594
Underskudd til fremføring	20 998	32 849	11 851	1 818
Utsatt skattefordel	13 601	20 930	9 077	2 345

Selskapet har ingen forpliktelser / eiendeler ved utsatt skatt som går over Totalresultatet. Fra inntektsåret 2019 er skattesatsen på alminnelig inntekt i Norge redusert til 22 prosent. Eiendeler ved utsatt skatt og forpliktelser ved utsatt skatt per 31.12.2018 er målt ved å bruke den nye skattesatsen. Effekten på periodens kostnad ved skatt utgjør TNOK 963.

Konsernet har total MNOK 64,5 i underskudd til fremføring per 31. desember 2018 i de norske enhetene. Utsatt skattefordel på MNOK 14,2 knyttet til dette er medtatt i balansen per 31.12.2018. Underskuddene har ingen forfallsfrist. Årets nedgang i disse underskuddene utgjør MNOK 8,7. Forventninger til driften i Norge fremover gjør at konsernet vurderer at man vil kunne utnytte resterende underskudd i løpet av de fem kommende årene.

Resterende del av balanseført utsatt skattefordel på underskudd til fremføring utgjør MNOK 6,8 og er relatert til fremførbare underskudd i de svenske enhetene og StrongPoint UAB. Mesteparten av underskuddet er relatert til StrongPoint Technology AB. Netto utsatt skattefordel i StrongPoint Technology AB per 31.12.2018, utgjør MNOK 8,8. Denne forventes utnyttet dels ved fremtidige overskudd i StrongPoint Technology AB og dels gjennom konsernbidrag fra andre svenske enheter.

Konsernet har ikke oppført fremførbare underskudd i andre utenlandske salgsenheter som er i en etableringsfase.

Note 27: Annen kortsiktig gjeld

TNOK	2018	2017
Skyldige feriepenger	20 896	21 115
Påløpte kostnader	23 154	20 108
Uopptjent inntekt i balanse	88 657	89 459
Garantiavsetninger	13 701	6 828
Annen kortsiktig gjeld	15 905	25 245
Sum annen kortsiktig gjeld	162 313	162 755

Garantiavsetninger (TNOK)	2018	2017
Balanse 01.01	6 828	8 342
Avsatt	20 811	6 447
Valutaeffekt	-154	359
Avsetning reversert	-1 678	-4 541
Benyttet avsetning	-12 105	-3 778
Balanse 31.12	13 701	6 828
Herav garantier med forfall innen 1 år	13 701	6 828



Selskapsregnskap

- Resultatregnskap 71
- Balanse 72
- Kontantstrømoppstilling 73
- Note 1 Regnskapsprinsipper 74
- Note 2 Lønnskostnad, antall ansatte, godtgjørelser mm 75
- Note 3 Annen driftsinntekt 77
- Note 4 Annen kortsiktig og langsiktig gjeld 77
- Note 5 Varige driftsmidler 77
- Note 6 Andre finansposter 78
- Note 7 Aksjonærinformasjon og aksjekapital 78
- Note 8 Egenkapital 79
- Note 9 Rentebærende gjeld 79
- Note 10 Mellomværende i konsernet 80
- Note 11 Aksjer i datterselskap 80
- Note 12 Aksjer i tilknyttede selskap 80
- Note 13 Skattekostnad 81
- Note 14 Kontanter og kontantekvivalenter 81

Resultatregnskap

TNOK	Note	2018	2017
Annen driftsinntekt	3	16 012	10 608
Sum driftsinntekter		16 012	10 608
Lønnskostnad	2	21 862	10 379
Avskrivninger	5	178	419
Annen driftskostnad	2	6 953	7 537
Sum driftskostnader		28 993	18 335
Driftsresultat		-12 981	-7 727
Finansinntekter og finanskostnader			
Renteinntekt fra foretak i samme konsern		562	374
Annen renteinntekt		217	29
Annen finansinntekt	6	28 983	49 285
Annen rentekostnad		2 035	1 083
Annen finanskostnad	6	17 745	1 838
Netto finansresultat		9 983	46 768
Resultat før skattekostnad		-2 998	39 040
Skattekostnad	13	-2 505	-1 892
Ordinært resultat		-493	40 933
Overføringer			
Overført til / fra annen egenkapital	8	-24 847	18 797
Foreslått utbytte	8	24 355	22 136
Sum overføringer		-493	40 933

Balanse

TNOK	Note	31.12.2018	31.12.2017
Eiendeler			
Driftsløsøre, inventar, verktøy, kontormaskiner o.l.	5	426	489
Investering i datterselskap	11	407 819	401 570
Øvrige langsiktige investeringer	12	1 700	2 176
Utsatt skattefordel	13	12 580	10 075
Sum anleggsmidler		422 526	414 310
Fordringer konsern	10	30 119	39 269
Forskuddsbetalte kostnader		1 011	504
Sum omløpsmidler		31 130	39 774
Sum eiendeler		453 655	454 083
Egenkapital og gjeld			
Aksjekapital	7, 8	27 513	27 513
Egne aksjer	8	-65	-65
Annen egenkapital	8	174 732	199 580
Sum egenkapital		202 181	227 028
Gjeld til kredittinstitusjoner	9	30 565	-
Øvrig langsiktig gjeld	4	20 694	25 741
Sum langsiktig gjeld		51 259	25 741
Gjeld til kredittinstitusjoner	9	133 711	128 858
Gjeld til selskap i samme konsern	10	29 437	30 267
Leverandørgjeld		576	1 229
Skyldige offentlige avgifter		1 141	764
Foreslått utbytte		24 355	22 136
Annen kortsiktig gjeld	4	10 996	18 060
Sum kortsiktig gjeld		200 210	201 314
Sum gjeld		251 469	227 055
Sum egenskapital og gjeld		453 655	454 083

Rælingen, 21. mars 2019


Morthen Johannessen
Styrets leder


Klaus De Vibe
Styremedlem


Camilla Tepfers
Styremedlem


Inger L. Solhaug
Styremedlem


Peter Wirén
Styremedlem


Jacob Tveraabak
Konsernsjef

Kontantstrømoppstilling

TNOK	Note	2018	2017
Kontantstrømmer fra operasjonelle aktiviteter			
Ordinært resultat før skattekostnad		-2 998	39 040
Ordinære avskrivninger	5	178	419
Urealisert tap aksjer		476	-
Endring i leverandørgjeld		-653	871
Endringer i kortsiktige konsernposter		8 321	-3 105
Endring i andre tidsavgrensninger		-18 490	-396
Netto kontantstrømmer fra operasjonelle aktiviteter		-13 166	36 829
Kontantstrømmer fra investeringsaktiviteter			
Utbetalinger ved kjøp av driftsmidler	5	-116	-332
Netto effekt oppkjøp CUB Business Systems AB		-	-14 837
Netto kontantstrøm fra investeringsaktiviteter		- 116	-15 169
Kontantstrømmer fra finansieringsaktiviteter			
Endring rentebærende gjeld		41 524	-4 500
Utbetalt utbytte		-22 136	-66 407
Netto endring i kassekreditt		-6 106	49 247
Netto kontantstrøm fra finansieringsaktiviteter		13 282	-21 661
Netto endring i bankinnskudd, kontanter og lignende		-	-
Beholdning av bankinnskudd, kontanter og lignende pr 01.01		-	-
Beholdning av bankinnskudd, kontanter og lignende pr 31.12		-	-

Note 1 - Regnskapsprinsipper

Årsregnskapet, som er utarbeidet av selskapets styre og ledelse, må leses i sammenheng med årsberetningen. Årsregnskapet består av resultatregnskap, balanse, kontantstrømoppstilling og noteopplysninger og er avlagt i samsvar med aksjelov, regnskapslov og god regnskapsskikk i Norge.

Hovedregel for vurdering og klassifisering av eiendeler og gjeld

Eiendeler bestemt til varig eie eller bruk er klassifisert som anleggsmidler. Andre eiendeler er klassifisert som omløpsmidler. Fordringer som skal tilbakebetales innen et år er klassifisert som omløpsmidler. Ved klassifisering av kortsiktig og langsiktig gjeld er tilsvarende kriterier lagt til grunn.

Anleggsmidler er vurdert til anskaffelseskost med fradrag for planmessige avskrivninger. Dersom virkelig verdi av anleggsmidler er lavere enn balanseført verdi og verdifallet forventes ikke å være forbigående, er det foretatt nedskrivning til virkelig verdi. Anleggsmidler med begrenset økonomisk levetid avskrives lineært over den økonomiske levetiden.

Aksjer i andre selskaper er bokført etter kostmetoden. Utbytte og konsernbidrag fra datterselskaper inntektsføres i det året beløpene avsettes som gjeld i givende selskap. Utbytte fra andre selskaper inntektsføres det året det utbetales.

Varige driftsmidler balanseføres og avskrives over driftsmiddelets økonomiske levetid dersom de har levetid over 3 år. Vedlikehold av driftsmidler kostnadsføres løpende, mens påkostninger eller forbedringer tillegges driftsmiddelets kostpris og avskrives over resterende økonomisk levetid.

Omløpsmidler er vurdert til laveste av anskaffelseskost og virkelig verdi. Annen langsiktig gjeld og kortsiktig gjeld er vurdert til pålydende beløp.

Datterselskap / tilknyttet selskap

Datterselskapet og tilknyttede selskaper vurderes etter kostmetoden i selskapsregnskapet. Investeringen er vurdert til anskaffelseskost for aksjene med mindre nedskrivning har vært nødvendig. Det er foretatt nedskrivning til virkelig verdi når verdifall skyldes årsaker som ikke kan antas å være forbigående og det må anses nødvendig etter god regnskapsskikk. Nedskrivninger er reversert når grunnlaget for nedskrivning ikke lenger er til stede.

Utbytte, konsernbidrag og andre utdelinger fra datterselskap er inntektsført samme år som det er avsatt i givers regnskap.

Valuta

Transaksjoner i utenlandsk valuta omregnes til kursen på transaksjonstidspunktet. Pengeposter i utenlandsk valuta omregnes til norske kroner ved å benytte balansedagens kurs. Ikke-pengeposter som måles til historisk kurs uttrykt i utenlandsk valuta, omregnes til norske kroner ved å benytte valutakursen på transaksjonstidspunktet. Ikke-pengeposter som måles til virkelig verdi uttrykt i utenlandsk valuta, omregnes til valutakursen fastsatt på måletidspunktet. Valutakursendringer resultatføres løpende i regnskapsperioden under andre finansposter.

Immaterielle eiendeler

Immaterielle eiendeler som er kjøpt enkeltvis, er balanseført til anskaffelseskost. Immaterielle eiendeler overtatt ved kjøp av virksomhet, er balanseført til anskaffelseskost når kriteriene for balanseføring er oppfylt.

Immaterielle eiendeler med begrenset økonomisk levetid avskrives planmessig. Immaterielle eiendeler nedskrives til virkelig verdi dersom de forventede økonomiske fordelene ikke dekker balanseført verdi og eventuelle gjenstående tilvirkningsutgifter.

Pensjoner

Selskapet har lovpålagt obligatoriske tjenestepensjon for sine ansatte. Selskapets tjenestepensjon tilfredsstiller kravene i denne lov.

Fordringer

Kundefordringer og andre fordringer er oppført til pålydende etter fradrag for avsetning til forventet tap. Avsetning til tap gjøres på grunnlag av en individuell vurdering av de enkelte fordringene. I tillegg gjøres det for øvrige kunde- fordringer en uspesifisert avsetning for å dekke antatt tap.

Bankinnskudd, kontanter o.l.

Bankinnskudd, kontanter ol. inkluderer kontanter, bankinnskudd og andre betalingsmidler med forfallsdato som er kortere enn tre måneder fra anskaffelse.

Skatter

Skattekostnaden sammenstilles med regnskapsmessig resultat før skatt. Skatt knyttet til egenkapitaltransaksjoner er ført mot egenkapitalen. Skattekostnaden består av betalbar skatt (skatt på årets direkte skattepliktige inntekt) og endring i netto utsatt skatt. Utsatt skatt er beregnet med 22 % på grunnlag av de midlertidige forskjeller som eksisterer mellom regnskapsmessige og skattemessige verdier, samt ligningsmessige underskudd til fremføring ved utgangen av regnskapsåret. Skatteøkende og skattereduserende midlertidige forskjeller som reverser eller kan reversere i samme periode er utlignet og nettoført. Andre skattereduserende forskjeller er ikke utlignet, men balanseført dersom det er sannsynlig at foretaket kan utnytte dem, og eventuelt nettoført. Utsatt skatt og utsatt skattefordel er presentert netto i balansen.

Kontantstrømoppstilling

Kontantstrømoppstillingen er utarbeidet etter den indirekte metode. Kontanter og kontantekvivalenter omfatter kontanter, bankinnskudd og andre kortsiktige, likvide plasseringer.

Note 2 - Lønnskostnad, antall ansatte, godtgjørelser, lån til ansatte mm

Lønnskostnad (TNOK)	2018	2017
Lønn	10 328	7 931
Sluttpakker	8 288	-
Arbeidsgiveravgift	1 865	1 370
Pensjonskostnader	868	617
Andre ytelser	513	461
Sum	21 862	10 379
Antall årsverk sysselsatt i løpet av året:	5	4
Antall ansatte ved utgangen av året:	3	6

Godtgjørelse o.l. til konsernledelse og styre

	Styrehonorar	
TNOK	2018	2017
Styret		
Morthen Johannessen, Styreleder	468	213
Svein S. Jacobsen, tidligere Styreleder	217	429
Camilla Tepfers, Styremedlem	222	213
Klaus de Vibe, Styremedlem	246	234
Inger J. Solhaug, Styremedlem	288	213
Peter Wirén, Styremedlem	183	213
Sum styret ¹	1 626	1 516

1) I tillegg kommer transaksjoner med nærstående beskrevet i note 18 konsernregnskapet.

TNOK	2018				
	Lønn	Bonus	Firmabil	Annen godtgj.	Pensjons-kostnad
Konsernledelse					
Jacob Tveraabak, ansatt 03.04.18 og Konsernsjef fra 01.08.18	1 798	413	133	56	117
Anders Nilsen, Finansdirektør	1 347	-	-	21	156
Sum konsernledelse	3 145	413	133	77	273

TNOK	2017				
	Lønn	Bonus	Firmabil	Annen godtgj.	Pensjons-kostnad
Konsernledelse					
Jacob Tveraabak, ansatt 03.04.18 og Konsernsjef fra 01.08.18					
Anders Nilsen, Finansdirektør	1 274	-	-	7	155
Sum konsernledelse	1 274	-	-	7	155

Konsernsjefen har en sluttvederlagsordning som innebærer en kompensasjon på 6 mnd lønn etter oppsigelsestidens utløp på 6 mnd dersom arbeidsforholdet skulle opphøre som følge av styrets beslutning. Det er ikke gitt lån eller stilt sikkerhet for medlemmer av ledergruppen eller styremedlemmer.

Følgende personer i styret og ledelsen eier aksjer i selskapet ved utgangen av året:

Navn, stilling	Aksjer pr. 31.12.18	Aksjer pr. 31.12.17
Styret		
Svein S. Jacobsen, tidligere Styreleder		400 000
Klaus de Vibe, Styremedlem ¹	78 660	78 660
Konsernledelse		
Jacob Tveraabak, Konsernsjef ²	20 500	
Anders Nilsen, Finansdirektør	-	66 500
Sum	99 160	545 160

1) Klaus de Vibes aksjer er eid gjennom selskapet De Vibe AS.
2) Konsernsjefens aksjer er eid gjennom selskapet Juce Holding AS.

Det er ingen ansatte eller styremedlemmer som har opsjoner. Lønn og godtgjørelse til konsernsjef, finansdirektør og andre ledende ansatte er beskrevet i note 9 i konsernets årsregnskap. Godtgjørelse til Ernst & Young AS for revisjon og revisjons-relaterte tjenester utgjør i 2018 kr 350 000 (mot kr 350 000 i 2017). Godtgjørelse for andre tjenester utgjør kr 99 000 (mot kr 94 290 i 2017).

Note 3 - Annen driftsinntekt

TNOK	2018	2017
Mottatt managementfee fra norske datterselskap	2 669	1 768
Mottatt managementfee fra svenske datterselskap	10 675	7 072
Mottatt managementfee fra andre datterselskap	2 669	1 768
Sum driftsinntekter	16 012	10 608

Note 4 - Annen kortsiktig og langsiktig gjeld

TNOK	2018	2017
Skyldige feriepenger	1 165	894
Påløpte kostnader	8 241	894
Annen kortsiktig gjeld ¹	1 590	16 272
Sum annen kortsiktig gjeld	10 996	18 060

1) 2. avdrag Cub Business Systems AB TNOK 0 (TNOK 14 994) og Earn-out til tidligere eier PYD Seguridad S.L.U TNOK 1 590 (TNOK 1 278).

TNOK	2018	2017
Earn-out tidligere eier PYD Seguridad S.L.U	1 292	2 557
Earn-out tidligere eier Cub Business Systems AB	19 402	23 185
Sum annen langsiktig gjeld	20 694	25 741

Note 5 - Varige driftsmidler

TNOK	Kontormaskiner og inventar	Biler	2018 sum	2017 sum
Anskaffelseskost 01.01	1 779	217	1 996	1 663
Tilgang kjøpte driftsmidler	116	-	116	332
Avgang	-	-217	-217	-
Anskaffelseskost 31.12	1 895	-	1 895	1 996
Akkumulerte avskrivninger 01.01	1 362	144	1 507	1 087
Akkumulerte avskrivninger 31.12	1 468	-	1 468	1 507
Akkumulerte avskr. og nedskr. 31.12	1 468	-	1 468	1 507
Bokført verdi pr. 31.12	426	-	426	489
Årets avskrivninger	106	72	178	419
Økonomisk levetid	3 år	3 år	3 år	3 år
Avskrivningsplan	Lineær	Lineær	Lineær	Lineær

Note 6 - Andre finansposter

TNOK	2018	2017
Mottatt utbytte TS'er	-	600
Valutagevinst	1 163	147
Utbytte fra datterselskaper	27 819	48 535
Annet	1	3
Annen finansinntekt	28 983	49 285

TNOK	2018	2017
Urealisert tap finansielle instrumenter	476	-
Valutatap	228	1 783
Tap på investering i datterselskap	16 935	-
Andre finanskostnader	105	55
Annen finanskostnad	17 745	1 838

Note 7 - Aksjekapital og aksjonærinformasjon

Aksjekapitalen i selskapet pr 31.12.18 består av følgende aksjeklasser:

	Antall	Pålydende	Bokført
Aksjer	44 376 040	0,62	27 513 145
Sum	44 376 040		27 513 145

Eierstruktur

Aksjonæroversikt pr. 31.12.2018			
Nr.	Navn	Antall aksjer	%
1	STRØMSTANGEN AS ¹	3 933 092	8,9
2	HOLMEN SPESIALFOND	3 550 000	8,0
3	AVANZA BANK AB	1 981 423	4,5
4	HSBC TTEE MARLB EUROPEAN TRUST	1 976 000	4,5
5	PROBITAS HOLDING AS	1 788 276	4,0
6	ZETTERBERG, GEORG (inkludert heleide selskaper)	1 640 000	3,7
7	NORDNET LIVSFORSIKRING AS	1 612 186	3,6
8	NORDNET BANK AB	1 548 593	3,5
9	V. EIENDOM HOLDING AS	1 462 610	3,3
10	VERDADERO AS	1 041 401	2,3
11	WAALER, JØRGEN (inkludert heleide selskaper)	1 020 000	2,3
12	GLAAMENE INDUSTRIER AS	873 549	2,0
13	RING, JAN	869 372	2,0
14	MP PENSJON PK	777 402	1,8
15	GRESSLIEN, ODD ROAR	650 000	1,5
16	SKANDINAVISKA ENSKILDA BANKEN AB	547 400	1,2
17	JOHANSEN, STEIN	450 000	1,0
18	NHO - P665AK	405 342	0,9
19	JACOBSEN, SVEIN (inkludert heleide selskaper)	400 000	0,9
20	EVENSEN, TOR COLKA	385 000	0,9
Sum 20 største aksjonærer		26 911 646	60,6
Sum 1 598 øvrige aksjonærer		17 464 394	39,4
Sum alle 1 618 aksjonærer		44 376 040	100,0

1) Styremedlem Klaus De Vibe er administrerende direktør i Strømstangen AS.

Note 8 - Egenkapital

TNOK	Aksjekapital	Egne aksjer	Egenkapital	Sum 2018
Egenkapital 01.01	27 513	-65	199 579	227 028
Årets endring i egenkapital:				
Foreslått utbytte	-	-	-24 349	-24 349
Årets resultat	-	-	-493	-493
Egenkapital 31.12	27 513	-65	174 737	202 186

Egne aksjer:		
Tall i 1000	2018	2017
01.01	105	105
31.12	105	105
Pålydende	0,62	0,62
Egne aksjer spesifisert i egenkapitalen	65	65

Selskapet eide per 31.12.2018 104 544 egne aksjer. Kostpris på disse var TNOK 561, noe som gir en gjennomsnittskurs på 5,37. Det ble utbetalt TNOK 22 136 i utbytte i 2018, som tilsvarer NOK 0,50 per aksje. Styret har foreslått et utbytte på NOK 0,55 per aksje i 2019. Totalt utbytte til eksterne aksjonærer vil være TNOK 24 355. Skatteeffekten av utbytte påvirker ikke selskapets betalbar- eller utsatte skatt.

Note 9 - Rentebærende gjeld

Fordeling gjeldsbrevlån (TNOK)	2018	2017
Forfall innen ett år	19 601	8 642
Gjeld tidsubestemt (konsernkontokreditt)	114 110	120 216
Sum kortsiktig gjeld til kredittinstitusjoner	133 711	128 858
Forfall senere enn ett år	30 565	-
Sum langsiktig gjeld til kredittinstitusjoner	30 565	-

Gjeld og lånebetingelser

Lånegiver (TNOK)	2018	2017	Lånebetingelser	Rentebetingelser
Flervaluta, konsernkotokreditt	114 110	120 216	Kassakreditt, limit MNOK 60, tidsubestemt	2,29 %
Gjeldsbrevslån næring	-	8 642	Nedbetalt i 2018	
Gjeldsbrevslån næring	15 000	-	Kvartalsvis serielån, siste forfall 08.03.2021	2,93 %
Gjeldsbrevslån næring (TSEK 11 250)	10 914	-	Kvartalsvis serielån, siste forfall 08.03.2021	1,90 %
Gjeldsbrevslån næring (TSEK 25 000)	24 253	-	Kvartalsvis serielån, siste forfall 14.12.2021	1,90 %
Sum rentebærende gjeld	164 276	128 858		

Konsernets hovedbankforbindelse har vilkår i låneavtalen om forholdet mellom EBITDA og netto rentebærende gjeld. Konsernet er ikke i brudd med vilkårene pr. 31.12.18. Lånene er pantesikret.

Pantstillelse pr 31.12.2018

Eiendel (TNOK)	Bokført verdi/ Pålydende pant
Solidarisk selvskyldnerkausjon Norge, StrongPoint Cash Security AB, StrongPoint Technology AB, StrongPoint AB, StrongPoint Labels AB, StrongPoint UAB, StrongPoint GmbH og StrongPoint CUB AB*	135 000
* De utenlandske selskapene sitt ansvar er begrenset opp til det beløp kausjonisten til envher tid selv har trukket.	

Note 10 - Mellomværende i konsernet

TNOK	2018	2017
Gjeld		
Gjeld til selskap i samme konsern	29 437	30 267
Sum Gjeld	29 437	30 267
Fordringer		
Kortsiktige fordringer konserninternt	30 119	39 269
Sum Fordringer	30 119	39 269

Note 11 - Aksjer i datterselskap

Selskap	Adresse	Hovedvirksomhet	Eierandel	Bokført verdi
StrongPoint AS	Rælingen	Tjeneste- og produktleverandør	100%	45 990
StrongPoint Labels AB	Malmö (Sverige)	Trykkeri	100%	36 264
StrongPoint AB	Gøteborg (Sverige)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	32 349
StrongPoint Technolgy AB	Kista (Sverige)	Maskinvare og programvare	100%	158 431
StrongPoint Cash Security AB	Skellefteå (Sverige)	Produksjon og salg	100%	46 380
StrongPoint UAB	Vilnius (Lithauen)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	20 348
StrongPoint Sarl	Coigniers (Frankrike)	Salg	100%	1 665
StrongPoint Retail Solutions Sdn Bhd	Kualalumpur (Malaysia)	Salg	100%	-
StrongPoint Retail Solutions Pte Ltd	Somerset (Singapore)	Salg	100%	-
StrongPoint S.L.U.	Madrid (Spania)	Salg	100%	7 529
StrongPoint CUB AB	Täby (Sverige)	Tjeneste- og produktleverandør	100%	58 864
Totalt				407 819

Note 12 - Aksjer i tilknyttede selskaper

Selskap	Hovedvirksomhet	Eierandel	Bokført verdi
Vårdal Butikkdata AS	Serviceselskap	50%	1 700
Totalt			1 700

Note 13 - Skattekostnad

Årets skattekostnad fremkommer slik:		
TNOK	2018	2017
Endring i utsatt skatt	-2 505	-1 892
Skattekostnad ordinært resultat	-2 505	-1 892
Skattekostnad	-2 505	-1 892

Avstemming fra nominell til faktisk skattesats:		
TNOK	2018	2017
Ordinært resultat før skatt	-2 998	39 040
Forventet inntektsskatt etter nominell skattesats 23 % (24 % i 2017)	-690	9 370
Skatteeffekten av følgende poster:		
Permanente forskjeller	-2 388	-11 700
Endring fra 23 % til 22 % skatt (fra 24 % til 23 % i 2017)	572	438
Skattekostnad	-2 505	-1 892
Effektiv skattesats	83,6 %	-4,8 %

Oversikt over utsatt skattefordel (TNOK):		
	2018	2017
Driftsmidler	-258	-347
Gevinst og tapskonto	202	252
Underskudd til fremføring	-57 128	-43 710
Netto negative forskjeller	-57 184	-43 804
Utsatt skattefordel	12 580	10 075

Utsatt skattefordel er balanseført da det forventes utnyttet gjennom fremtidige konsernbidrag fra datterselskaper i Norge.

Note 14 - Kontanter og kontantekvivalenter

TNOK	2018	2017
Kontanter i bank og kasse	-	-
Ubenyttet trekk på kassekreditt	60 000	12 760
Kontanter og kontantekvivalenter i kontantstrømsanalysen	-	-

Morselskapet deler kassekreditt med resten av konsernet. Konsernet som helhet kan trekke opp til TNOK 60 000 i konsernets kassekreditt.

Rælingen, 21. mars 2019



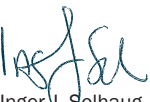
Morthen Johannessen
Styrets leder



Klaus De Vibe
Styremedlem



Camilla Tepfers
Styremedlem



Inger L. Solhaug
Styremedlem



Peter Wirén
Styremedlem



Jacob Tveraabak
Konsernsjef

Eierstyring og selskapsledelse

StrongPoint ASA har som mål å skape størst mulig verdier for sine aksjeeiere over tid. God eierstyring og selskapsledelse er en forutsetning for at StrongPoint ASA skal lykkes. Eierstyring og selskapsledelse er derfor et viktig tema for både styre og ansatte i StrongPoint, og i StrongPoint ASA sine relasjoner til de underliggende selskaper. Styret har gjennomgått og oppdatert selskapets prinsipper for eierstyring og selskapsledelse. Det er i tråd med regnskapslovens paragraf 3-3b og Norsk anbefaling for eierstyring og selskapsledelse. Den følger samme inndeling som anbefalingens femten punkter. Det er stor grad av overensstemmelse mellom anbefaling og StrongPoint sine prinsipper. Eventuelle avvik fra anbefalingen er oppgitt i tabellen til høyre og er omtalt under det aktuelle punkt.

1. Redegjørelse for eierstyring og selskapsledelse

StrongPoint ASAs prinsipper for eierstyring og selskapsledelse er fastsatt av styret, og fremkommer i selskapets styrende dokumenter. Styrets rolle skal bygge på prinsippet om uavhengighet i forhold til administrasjonen og prinsippet om likebehandling og ansvarlighet overfor alle aksjonærer. Selskapets aksjer er fritt omsettelige, og styret og administrasjonen ser det som en prioritert oppgave å fokusere på aktiviteter som styrker likviditeten i selskapets aksjer. Selskapets aksjonærpolitikk bygger på prinsippet om én aksje - én stemme. Ved mulige oppkjøps- og restruktureringssituasjoner vil styret utøve særlig aktsomhet slik at samtlige aksjonærers verdier og interesser blir ivaretatt. Det er en hoved-oppgave for styret å påse at selskapet har en optimal kapitalstruktur. Egenkapitaltransaksjoner, herunder emisjonsfullmakter, skal være vel begrunnet når det gjelder omfang, form og valg av tidspunkt. Styret og admini-strasjonen skal påse at selskapets informasjonspolitikk er slik at det blir offentliggjort korrekt, utfyllende og tidsriktig informasjon om selskapet. Dette skal gi en så korrekt prising av selskapets aksje som mulig. Videre skal informasjonspolitikken gi aksjonærene best mulig grunnlag for deres investeringsbeslutning og best mulig grunnlag for deres beslutning om stemmegivning i generalforsamlinger.

Verdigrunnlag, etiske retningslinjer og retningslinjer for samfunnsansvar

Konsernets virksomhet skal utøves i henhold til selskapets verdigrunnlag, etiske retningslinjer og retningslinjer for samfunnsansvar fastsatt av styret og konsernledelsen. I tillegg skal vi gjennom vår virksomhet bidra til en ansvarlig forretningsførsel. StrongPoint ASA's retningslinjer er presentert på selskapets internettside.

2. Virksomhet

Selskapets formålsparagraf er beskrevet i selskapets vedtekter

StrongPoint ASA's formål er å være en ledende utvikler, produsent, integrator og markedsfører av detaljhandels-teknologi med fokus på kontanthåndtering. Formålsparagrafen sikrer aksjeeierne kontroll med virksomheten og dens risikoprofil uten at den begrenser styrets eller ledelsens muligheter til å gjennomføre strategisk og kommersielt riktige beslutninger innenfor det definerte formålet. Vedtektene finnes i sin helhet på konsernets nettside: www.strongpoint.com. Selskapets mål og hovedstrategier er redegjort for i Årsberetningen.

3. Selskapskapital og utbytte

Selskapskapital

Konsernets bokførte egenkapital pr 31.12.2018 var 265,1 millioner kroner, tilsvarende en egenkapitalandel på 40,5 prosent. Aksjekapitalen i selskapet er 27 513 145 kroner, fordelt på 44 376 040 aksjer, hver pålydende NOK 0,62.

Anbefalingens kapitler	Kommentar
1. Redegjørelse for eierstyring og selskapsledelse	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
2. Virksomhet	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
3. Selskapskapital og utbytte	STRONG følger anbefalingene i kapitlet med unntak av: Styret har fullmakt til å foreta en samlet kapitalforhøyelse på inntil 4 500 000 aksjer som ikke er begrenset til definerte forhold. Aksje-eiernes fortrinnsrett til de nye aksjene etter allmennaksjeloven §10-4 skal kunne fravikes. Styret har fullmakt til å erverve inntil 4 400 000 egne aksjer, som ikke er begrenset til definerte forhold.
4. Likebehandling av aksjeeiere og transaksjoner med nærstående	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
5. Fri omsettelighet	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
6. Generalforsamling	STRONG følger de fleste anbefalingene i kapitlet. Avviker fra to punkt: Styremedlemmene, medlemmene av valgkomiteen og revisor oppfordres til å delta på generalforsamlingen. Det benyttes ikke uavhengig fullmektig. Styrets leder eller den han utpeker leder generalforsamlingen.
7. Valgkomité	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
8. Bedriftsforsamling og styre, sammensetning og uavhengighet	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
9. Styrets arbeid	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
10. Risikostyring og intern kontroll	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
11. Godtgjørelse til styret	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
12. Godtgjørelse til ledende ansatte	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
13. Informasjon og kommunikasjon	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
14. Selskapsovertakelse	STRONG følger anbefalingene i kapitlet
15. Revisor	STRONG følger anbefalingene i kapitlet

Utbytte

StrongPoint sine aksjonærer skal over tid få en konkurransedyktig avkastning på sin investering gjennom en kombinasjon av kontantutbytte og økt verdi på sine aksjer.

Ved fastsettelse av årlig utbyttelnivå, vil styret ta hensyn til forventet kontantstrøm, investeringer i organisk vekst, planer for vekst gjennom fusjoner og oppkjøp, samt behov for hensiktsmessig finansiell fleksibilitet. I tillegg til kontantutbytte, kan StrongPoint ASA kjøpe tilbake aksjer som del av sin totale fordeling av kapital til aksjonærene.

Styrefullmakter

Styrets forslag til fremtidige fullmakter er i tråd med anbefalingen med ett unntak. Dette gjelder styrets fullmakt til kapitalforhøyelse på inntil 4 500 000 aksjer som ikke er begrenset til definerte forhold. Fullmaktene gjelder frem til neste ordinære generalforsamling.

Gjeldende styrefullmakter av erverv av egne aksjer pålydende på inntil NOK 2 728 000 og generell kapitalforhøyelse inntil 4 400 000 aksjer (fullmaktene gjelder til 30. juni 2019), er dog ikke begrenset til definerte forhold. Styret har bedt generalforsamlingen om fullmakten for å ha økt handlingsrom.

4. Likebehandling av aksjeeiere og transaksjoner med nærstående

Selskapet har kun én aksjeklasse, og samtlige aksjer har like rettigheter i selskapet. Det legges vekt på likebehandling av alle aksje-eiere. Transaksjoner i egne aksjer foretas på børs, med unntak av tilbakekjøp av mindre aksjeposter rettet mot aksjonærer med 500 aksjer eller færre. I de tilfeller det gjennomføres ikke uvesentlige transaksjoner mellom selskapet og aksjeeier, styremedlem, ledende ansatte eller nærstående av disse, sørger styret for at det foreligger en uavhengig verdivurdering.

Styremedlemmer og ledende ansatte skal melde fra til styrets leder og konsernsjef dersom de direkte eller indirekte har vesentlig interesse i avtaler som inngås av StrongPoint ASA eller selskaper hvor StrongPoint har

betydelige interesser. Se for øvrig om transaksjoner med nærstående i note 18 i årsregnskapet. Eksisterende aksjonærer skal ha fortrinnsrett til å tegne aksjer ved kapitalforhøyelser, med mindre annet fremgår av spesielle omstendigheter. Hvis fortrinns-retten til eksisterende aksjonærer er fraveket i forbindelse med en kapitalforhøyelse, skal grunnene til slik fravikelse forklares av styret og offentliggjøres gjennom Nasdaq OMX, Newsweb, Oslo Børs (ticker: STRONG) og på selskapets hjemmeside.

5. Fri omsettelighet

Aksjene i StrongPoint ASA er fritt omsettelige uten vedtektsfestet omsetningsbegrensninger.

6. Generalforsamling

Innkalling, påmelding og deltagelse

Selskapet oppfordrer alle aksjeeiere til å delta i generalforsamling. Innkalling med vedlegg gjøres tilgjengelig på selskapets internettside, og innkallingen sendes til aksjeeierne innen allmennaksjelovens til enhver tid gjeldende frister. Påmeldingsfristen settes så nært møtet som mulig, normalt to-tre dager før.

Selskapet mener pr i dag at det ikke foreligger gode nok systemer for å håndtere elektronisk deltagelse på generalforsamling. Styret har således besluttet ikke å tillate slik deltagelse på StrongPoint ASAs generalforsamling.

Fullmakt

Aksjeeiere som ikke kan delta, kan stemme ved bruk av fullmakt. Selskapet har utformet fullmaktsskjemaene slik at det er mulig for fullmaktsgiver å stemme i hver enkelt sak. Informasjon om fremgangsmåten for slik instruksfullmakt fremgår av innkallingen som ligger tilgjengelig på selskapets internettside. Selskapet oppnevner ikke en uavhengig fullmektig som kan stemme på vegne av aksjonærene. Selskapet mener at aksjonærens interesser er godt nok ivaretatt ved at aksjonæren kan delta med egen fullmektig eller å gi fullmakt med stemmeinstrukser til styrets leder eller den han bemyndiger.

For øvrig gis det opplysninger både om prosedyren for påmelding og utstedelse av fullmakt i innkallingen, på påmeldingsblanketten og på selskapets internettside.

Møteledelse, valg mm

Styremedlemmene, medlemmene av nominasjonskomiteen og revisor oppfordres til å delta på generalforsamlingen. Styret velger inntil videre å fravike anbefalingen om at styret bør se på at: ”det foreligger rutiner som sikrer en uavhengig møteledelse i general-forsamlingen”, og videreføre det som hittil er praktisert at generalforsamlingen ledes av styrets leder eller den generalforsamlingen velger.

I sitt arbeid legger nominasjonskomiteen vekt på at styret skal fungere best mulig som team, at lovpålagte bestemmelser om likestilling i styret skal kunne oppfylles, og at styremedlemmenes bakgrunn og kompetanse utfyller hverandre. Protokoll fra generalforsamling offentliggjøres så snart som praktisk mulig gjennom Nasdaq OMX, Newsweb, Oslo Børs (ticker: STRONG) og på selskapets hjemmeside.

7. Nominasjonskomité

Selskapet har vedtektsfestet nominasjonskomité som består av: Svein Jacobsen (komiteens leder), Erik Bergöö og Egil Wickstrand Iversen. Nominasjonskomiteen består av minimum tre medlemmer med normalt en funksjonstid på to år. Ved sammensetning av nominasjonskomiteen tas hensyn til aksjeeierfellesskapets interesser, i tillegg til medlemmenes uavhengighet av styret og ledende ansatte.

Nominasjonskomiteens medlemmer og leder velges av generalforsamlingen, som også fastsetter komiteens godtgjørelse.

I henhold til vedtektene foreslår nominasjonskomiteen kandidater til styret.

I tillegg fremmer nominasjonskomiteen forslag til styreleder. Nominasjonskomiteen skal også foreslå honorarer til

styrets medlemmer. Innstillingen fra nominasjonskomiteen skal begrunne hvordan den ivaretar aksjeeierfellesskapets og selskapets behov for kompetanse, kapasitet og mangfold. Det bør tas hensyn til at styret skal fungere godt som et kollegialt organ. Forslag til styrekandidater må sendes i god tid før generalforsamlingen.

Generalforsamlingen vil, i samsvar med anbefalingen, bli presentert instruksen som regulerer oppgavene til nominasjonskomiteen for godkjenning. Instruks for nominasjonskomiteen er presentert på selskapets internettside.

8. Bedriftsforsamling og styre, sammensetning og uavhengighet

Selskapet møter ikke kravene til å ha bedriftsforsamling.

I henhold til vedtektene består styret av 3 til 12 personer. Styremedlemmene velges for en periode på ett år av gangen. Medlemmene er uavhengig av de ledende ansatte i selskapet og vesentlige forretningsforbindelser. Ingen av selskapets ledende ansatte er medlemmer av styret. Konsernsjef Jacob Tveraabak har aksjer i StrongPoint ASA gjennom sitt heleide selskap Juce Holding AS.

Dagens sammensetning av styret er beskrevet på selskapets internettside. Der finnes også ytterligere informasjon om styremedlemmers kompetanse. Styret har i 2018 avholdt 8 styremøter. Gjennomsnittlig møte-deltagelse har vært 98 %. Ett medlem har til sammen hatt fravær på ett møte.

Styremedlemmenes aksjeeie fremgår av note 9 til årsregnskapet for konsernet. Selskapet oppfordrer styremedlemmene til å eie aksjer i selskapet. Til sammen representerer de valgte styremedlemmene et mangfold av kompetanse, kapasitet og erfaring, herunder fra finansnæring, industri og organisasjonsliv.

Nominasjonskomiteens begrunnede forslag til kandidater offentliggjøres på selskapets internettside. Generalforsamlingen velger styrets leder.

9. Styrets arbeid

Styret i StrongPoint ASA fastsetter årlig en plan for sitt arbeid med vekt på mål, strategi og gjennomføring. Videre foreligger det en styreinstruks som regulerer ansvarsområder, oppgaver og rolledeling for styret, styrets leder og daglig leder. Styreinstruksen har bestemmelser om styreplan, regler for innkalling til og ledelse av styremøter, beslutningsregler, daglig leders informasjonsplikt og -rett overfor styret, taushetsplikt, habilitet med videre.

Styret foretar årlige evalueringer av sitt arbeid og sin kompetanse.

Styret har en kompensasjonskomité og et revisjonsutvalg. Revisjonsutvalget består av styrets leder Morten Johannassen og styremedlemmet Klaus De Vibe, og skal blant annet gjennomgå selskapets internrapporterings-systemer, risikostyring og internrevisjon, holde kontakt med selskapets revisor om revisjonen av selskapet og forberede styrets gjennomgang av regnskapsrapporteringen.

10. Risikostyring og intern kontroll

Styret i StrongPoint ASA, er konsernets øverste ansvarlige organ for forretningsdriften og påser at selskapet har gode rutiner for internkontroll og hensiktsmessige systemer for risikostyring tilpasset selskapets virksomhet.

Som det fremgår av balansen er StrongPoint ASA eksponert for både valuta- og renterisiko, markedsrisiko, kredittrisiko og operasjonell risiko i de underliggende selskaper. Håndteringen av operasjonell risiko skjer i første rekke i de underliggende operative selskaper, men med StrongPoint ASA som aktiv pådriver gjennom sitt styrearbeid. Det er generelt gode rutiner for slik risikostyring i selskapene. Håndteringen av eksponeringer i finansielle markeder, herunder valuta- rente- og motpartsrisiko er nærmere redegjort for i note 17 i konsernregnskapet.

StrongPoint-konsernet har vedtatt en rekke retningslinjer for å understøtte dette, blant annet:

- Regnskapsrapportering, finans og risiko-styring
 - Etikk og samfunnsansvar
 - Fullmaktsforhold, herunder instruks for styret og daglig leder, samt attestasjonsfullmakter
 - Revisjonsutvalg
- StrongPoint-konsernet har en regnskapsmanual som alle selskaper i konsernet følger. Den inneholder regler for intern kontroll og bokføring, blant annet:
- Ingen kan signere for sine egne kostnader eller anskaffelse av eget utstyr
 - Alle banktransaksjoner må godkjennes av to ansatte
 - Selgerinstruks som fastsetter fullmakt og grenser for selgere
 - Ansettelse av ny medarbeidere må godkjennes av lokal administrerende direktør
 - Avtaler og kontrakter som overstiger beløp fastsatt i instruks må godkjennes av konserndirektøren
 - Derivat og valutakontrakter må godkjennes av konsernets finansdirektør. Det er satt grenser på beløp som kan stå på valutakontoer for å redusere den finansielle risikoen
 - Revisjonsutvalget foretar en årlig gjennomgang av konsernets risikoområder og de interne rutine for intern kontroll. De vesentligste risikoområder omtales i års-beretningen.
- Revisjonsutvalget fungerer også som et forberedende organ i forbindelse med kvartalsrapporteringen, og gjennomgår de vesentlige hendelser, styrets beretning, balansen, resultatposter og notene til del-årsrapporten sammen med administrasjonen innen rapporten presenteres for det samlede styret.

11. Godtgjørelse til styret

Styrets godtgjørelse reflekterer styrets ansvar, kompetanse, tidsbruk og virksomhetens kompleksitet. Godtgjørelsen er ikke resultatavhengig og det eksisterer ikke opsjonsprogram for noen av styrets medlemmer. Det ble i 2018 opprettet et aksjeprogram for styret i StrongPoint ASA. Generalforsamlingen vedtar styrehonorar etter innstilling fra selskapets nominasjonskomite.

Styremedlemmene er valgt inn på grunn av sin kompetanse og kunnskaper. Styremedlemmer eller selskap som de er tilknyttet bør ikke påta seg særskilte oppgaver for selskapet i tillegg til styrevervet. Dersom de likevel gjør det skal hele styret være informert. Honorar for slike oppgaver skal godkjennes av styret. All form for honorering av styret er spesifisert i notene i årsregnskapet. Nærmere opplysninger om styregodtgjørelse for 2018 for de enkelte styremedlemmer fremgår av note 9 til årsregnskapet for konsernet.

12. Godtgjørelse til ledende ansatte

Styret har fastsatt egne retningslinjer for godtgjørelse til ledende ansatte i henhold til reglene i Allmennaksjeloven § 6-16a. Styret fastsetter konsernsjefens godtgjørelse. StrongPoint ASA har ingen opsjonsordninger eller ordninger om tildeling av aksjer til ansatte. Nærmere opplysninger om godtgjørelse for 2018 for den enkelte ledende ansatte fremgår av note 9 til årsregnskapet for konsernet. Selskapets retningslinjer for godtgjørelse til ledende ansatte er gjengitt i note 9 og blir fremlagt for den ordinære generalforsamlingen til orientering. Enkelte ledende ansatte i StrongPoint ivaretar selskapets eierinteresser som styrerepresentant i andre StrongPoint-selskaper. De mottar ikke personlig styrehonorar for dette. Styret har satt et tak på resultatavhengig godtgjørelse til maksimum 40 % av fast lønn.

13. Informasjon og kommunikasjon

Selskapet har utarbeidet egen IR-policy hvor det er fastsatt retningslinjer for kontakt med aksjonærer utenfor generalforsamlingen. Selskapets rapportering av finansiell og annen informasjon er basert på åpenhet og likebehandling av aktørene.

Investor Relations (IR) funksjonens langsiktige formål er å sikre selskapet tilgang til kapital til konkurranse-dyktige vilkår samtidig som aksjeeierne skal sikres korrekt prising av aksjene. Dette skal skje gjennom korrekt

og tidsriktig distribusjon av kurssensitiv informasjon, samtidig som selskapet skal være i samsvar med gjeldende regler og markedspraksis, herunder kravet om likebehandling.

Alle børs- og pressemeldinger gjøres tilgjengelig på selskapets internettside, i tillegg til at børsmeldinger også er tilgjengelig på www.newsweb.no. All informasjon som sendes til aksjeeierne legges samtidig ut på Newsweb, Oslo Børs (ticker: STRONG) og på selskapets hjemmeside. Selskapet bestreber å avholde åpne presentasjoner i forbindelse med resultatrapportering og presentasjonene overføres ofte direkte på internett. Selskapets finansielle kalender er tilgjengelig på selskapets hjemmeside.

14. Selskapsovertakelse

I en budsituasjon har StrongPoint's styre og ledelse et selvstendig ansvar for å bidra til at aksjeeierne blir likebehandlet, og at selskapets virksomhet ikke forstyrres unødig.

Styret har et særlig ansvar for at aksje-eierne har fått tilstrekkelig informasjon og tid til å danne seg en mening om tilbudet. Styret vil ikke søke å forhindre eller vanskeliggjøre at noen fremsetter tilbud på selskapets virksomhet eller aksjer med mindre det er særskilte grunner for dette. Avtaler med tilbyder om å begrense selskapets mulighet til å fremskaffe andre tilbud på selskapets aksjer skal bare inngås når det åpenbart kan begrunnes i selskapets og aksjeeiernes felles interesse. Det samme gjelder avtale om kompensasjon til tilbyder hvis tilbudet ikke gjennomføres. Eventuell kompensasjon skal være begrenset til de kostnadene tilbyder har ved fremsettelsen av budet.

Avtaler mellom selskapet og tilbyder av betydning for markedets vurdering av tilbudet skal gjøres offentlig og senest samtidig med meldingen om at tilbudet blir fremsatt. I tilfelle et overtakelsestilbud på selskapets aksjer, vil selskapets styre ikke utnytte fullmakter eller treffe andre tiltak med formål å hindre gjennomføringen av tilbudet, uten at dette er godkjent av generalforsamlingen som følger etter at tilbudet er offentliggjort. Dersom et bud fremmes på selskapets aksjer, vil selskapets styre avgi en uttalelse med en anbefaling om aksjeeierne bør eller ikke bør akseptere tilbudet. Styrets uttalelse om tilbudet vil gjøre det klart om vurderingen er enstemmig, og hvis dette ikke er tilfelle skal det forklares på hvilket grunnlag enkelte styremedlemmer har tatt forbehold om styrets uttalelse. Styret vil innhente en verddivurdering fra en uavhengig ekspert. Verdsettelsen skal inneholde en begrunnelse, og vil bli offentliggjort senest på tidspunktet for offentliggjøring av styrets uttalelse.

15. Revisor

Revisor deltar i styremøtet som behandler årsregnskapet, og har gjennomgått med styret eventuelle vesentlige endringer i selskapets regnskapsprinsipper og vurderinger av vesentlige regnskapsestimater.

Videre har revisor gitt styret en skriftlig bekreftelse på at uavhengighetskravet er oppfylt.

Styret og revisjonsutvalget vil møte revisor uten at representanter fra den daglige ledelsen er til stede. Revisjonsutvalget vil fastsette retningslinjer for den daglige ledelsens adgang til å benytte revisor til andre tjenester enn revisjon og mottar oversikt over revisors tjenester til selskapet.

Revisors godtgjørelse fordelt på revisjon og andre tjenester fremgår av note 5 til konsernregnskapet for StrongPoint ASA i tillegg til at dette opplyses på generalforsamlingen.

Rælingen, 21. mars 2019



Morten Johannessen
Styrets leder



Klaus De Vibe
Styremedlem



Camilla Tepfers
Styremedlem



Inger L. Solhaug
Styremedlem



Peter Wirén
Styremedlem



Jacob Tveraabak
Konsernsjef

Revisjonsberetningen

 Building a better working world	Statsautoriserte revisorer Ernst & Young AS Dronning Eufemias gate 6, NO-0191 Oslo Postboks 1156 Sentrum, NO-0107 Oslo	Foretaksregisteret: NO 976 389 387 MVA Tlf: +47 24 00 24 00 www.ey.no Medlemmer av Den norske revisorforening
UAVHENGIG REVISORS BERETNING		
Til generalforsamlingen i StrongPoint ASA		
Uttalelse om revisjonen av årsregnskapet		
Konklusjon Vi har revidert årsregnskapet for StrongPoint ASA som består av selskapsregnskap og konsernregnskap. Selskapsregnskapet består av balanse per 31. desember 2018, resultatregnskap og kontantstrømpoppstilling for regnskapsåret avsluttet per denne datoen og en beskrivelse av vesentlige brukte regnskapsprinsipper og andre noteopplysninger. Konsernregnskapet består av balanse per 31. desember 2018, resultatregnskap, totalresultat, oppstilling av endringer i egenkapitalen og kontantstrømpoppstilling for regnskapsåret avsluttet per denne datoen og en beskrivelse av vesentlige brukte regnskapsprinsipper og andre noteopplysninger. Etter vår mening - er årsregnskapet avgitt i samsvar med lov og forskrifter - gir selskapsregnskapet et rettviseende bilde av selskapets finansielle stilling per 31. desember 2018 og av selskapets resultater og kontantstrømmer for regnskapsåret avsluttet per denne datoen i samsvar med regnskapslovens regler og god regnskapsskikk i Norge. - gir konsernregnskapet et rettviseende bilde av konsernets finansielle stilling per 31. desember 2018 og av konsernets resultater og kontantstrømmer for regnskapsåret avsluttet per denne datoen i samsvar med International Financial Reporting Standards som fastsatt av EU.		
Grunnlag for konklusjonen Vi har gjennomført revisjonen i samsvar med lov, forskrift og god revisjonsskikk i Norge, herunder de internasjonale revisjonsstandardene (ISA-ene). Våre oppgaver og plikter i henhold til disse standardene er beskrevet i avsnittet <i>Revisors oppgaver og plikter ved revisjonen av årsregnskapet</i>. Vi er uavhengige av selskapet og konsernet i samsvar med de relevante etiske kravene i Norge knyttet til revisjon slik det kreves i lov og forskrift. Vi har også overholdt våre øvrige etiske forpliktelser i samsvar med disse kravene. Etter vår oppfatning er innhentet revisjonsbevis tilstrekkelig og hensiktsmessig som grunnlag for vår konklusjon.		
Sentrale forhold ved revisjonen Sentrale forhold ved revisjonen er de forhold vi mener var av størst betydning ved revisjonen av årsregnskapet for 2018. Disse forholdene ble håndtert ved revisjonens utførelse og da vi dannet oss vår mening om årsregnskapet som helhet, og vi konkluderer ikke særskilt på disse forholdene. Vår beskrivelse av hvordan vi revisjonsmessig håndterte hvert forhold omtalt nedenfor, er gitt på den bakgrunnen. Vi har også oppfylt våre forpliktelser beskrevet i avsnittet <i>Revisors oppgaver og plikter ved revisjonen av årsregnskapet</i> når det gjelder disse forholdene. Vår revisjon omfattet følgende handlinger utformet for å håndtere vår vurdering av risiko for vesentlige feil i årsregnskapet. Resultatet av våre revisjonshandlinger, inkludert handlingene rettet mot forholdene omtalt nedenfor, utgjør grunnlaget for vår konklusjon på revisjonen av årsregnskapet.		
A member firm of Ernst & Young Global Limited		

 Building a better working world	2
Nedskrivningsvurderinger av varemerker, goodwill og aksjer i datterselskap Goodwill og varemerker knyttet til den kontantgenererende enheten StrongPoint Technology AB utgjør MNOK 110,6 pr 31. desember 2018, av total goodwill og immaterielle eiendeler i konsernet på MNOK 201,7. Aksjeinvesteringen i StrongPoint Technology AB er balanseført til MNOK 158,4 i morselskapsregnskapet og utgjør 35 % av totale eiendeler i StrongPoint ASA. Nedskrivningsvurderingene gjøres basert på gjenvinnbart beløp som er definert som det høyeste av salgsverdi og bruksverdi. Bruksverdien er beregnet basert på diskonterte fremtidige kontantstrømmer. Som følge av omfanget av skjønnsmessige vurderinger, usikkerhet i teknologisk utvikling og fremtidige markedsforhold og forutsetninger som benyttes i ledelsens modeller for bruksverdi, har nedskrivningsvurderinger av immaterielle eiendeler og goodwill i konsernet og aksjer i datterselskap i morselskapet vært sentrale forhold ved revisjonen. Vår revisjon av nedskrivningsvurderingene av goodwill, varemerke og aksjer i StrongPoint Technology AB omfattet vurdering av de underliggende nedskrivningsmodellene og kontantgenererende enheter og evaluering av forutsetningene ledelsen har lagt til grunn ved beregningene. Vi har gjennomgått ledelsens forutsetning om fremtidige spesifikke vekstrater og kontantstrømprognooser ved å vurdere mot styregodkjente budsjetter. Vi har i tillegg analysert treffsikkerheten i ledelsens historiske prognoser ved å sammenligne disse mot faktiske resultater. Vi har vurdert konsernets benyttede diskonteringsrente ved å sammenligne forutsetningene som er lagt til grunn med eksterne data for forventet inflasjon og beta-verdier for sammenlignbare selskaper. Vi har også gjennomgått sensitivitetsanalyser for de viktigste forutsetningene som er lagt til grunn. Vi viser til note 11 immaterielle eiendeler og note 25 estimatusikkerhet i konsernregnskapet og note 11 aksjer i datterselskap i selskapsregnskapet for ytterligere informasjon.	
Øvrig informasjon Øvrig informasjon omfatter informasjon i selskapets årsrapport bortsett fra årsregnskapet og den tilhørende revisjonsberetningen. Styret og daglig leder (ledelsen) er ansvarlig for den øvrige informasjonen. Vår uttalelse om revisjonen av årsregnskapet dekker ikke den øvrige informasjonen, og vi attesterer ikke den øvrige informasjonen. I forbindelse med revisjonen av årsregnskapet er det vår oppgave å lese den øvrige informasjonen med det formål å vurdere hvorvidt det foreligger vesentlig inkonsistens mellom den øvrige informasjonen og årsregnskapet eller kunnskap vi har opparbeidet oss under revisjonen, eller hvorvidt den tilsynelatende inneholder vesentlig feilinformasjon. Dersom vi konkluderer med at den øvrige informasjonen inneholder vesentlig feilinformasjon, er vi pålagt å rapportere det. Vi har ingenting å rapportere i så henseende.	
Ledelsens ansvar for årsregnskapet Ledelsen er ansvarlig for å utarbeide årsregnskapet i samsvar med lov og forskrifter, herunder for at det gir et rettviseende bilde i samsvar med regnskapslovens regler og god regnskapsskikk i Norge for selskapsregnskapet, og i samsvar med International Financial Reporting Standards som fastsatt av EU for konsernregnskapet. Ledelsen er også ansvarlig for slik intern kontroll som den finner nødvendig for å kunne utarbeide et årsregnskap som ikke inneholder vesentlig feilinformasjon, verken som følge av misligheter eller feil. Ved utarbeidelsen av årsregnskapet må ledelsen ta standpunkt til selskapets evne til fortsatt drift og opplyse om forhold av betydning for fortsatt drift. Forutsetningen om fortsatt drift skal legges til grunn for årsregnskapet med mindre ledelsen enten har til hensikt å avvike selskapet eller legge ned virksomheten, eller ikke har noe annet realistisk alternativ.	
Revisors oppgaver og plikter ved revisjonen av årsregnskapet Vårt mål er å oppnå betryggende sikkerhet for at årsregnskapet som helhet ikke inneholder vesentlig feilinformasjon, verken som følge av misligheter eller feil, og å avgi en revisjonsberetning som inneholder vår konklusjon. Betryggende sikkerhet er en høy grad av sikkerhet, men ingen garanti for at en revisjon utført i samsvar med lov, forskrift og god revisjonsskikk i Norge, herunder ISA-ene, alltid vil avdekke	
Uavhengig revisors beretning - StrongPoint ASA A member firm of Ernst & Young Global Limited	

Revisjonsberetningen



Building a better working world

3

vesentlig feilinformasjon. Feilinformasjon kan skyldes misligheter eller feil og er å anse som vesentlig dersom den enkeltvis eller samlet med rimelighet kan forventes å påvirke de økonomiske beslutningene som brukerne foretar på grunnlag av årsregnskapet.

Som del av en revisjon i samsvar med lov, forskrift og god revisjonsskikk i Norge, herunder ISA-ene, utøver vi profesjonelt skjønn og utviser profesjonell skepsis gjennom hele revisjonen. I tillegg:

- identifiserer og anslår vi risikoen for vesentlig feilinformasjon i årsregnskapet, enten det skyldes misligheter eller feil. Vi utformer og gjennomfører revisjonshandlinger for å håndtere slike risikoer, og innhenter revisjonsbevis som er tilstrekkelig og hensiktsmessig som grunnlag for vår konklusjon. Risikoen for at vesentlig feilinformasjon som følge av misligheter ikke blir avdekket, er høyere enn for feilinformasjon som skyldes feil, siden misligheter kan innebære samarbeid, forfalskning, bevisste utelatelser, uriktige fremstillinger eller overstyring av intern kontroll;
- opparbeider vi oss en forståelse av den interne kontrollen som er relevant for revisjonen, for å utforme revisjonshandlinger som er hensiktsmessige etter omstendighetene, men ikke for å gi uttrykk for en mening om effektiviteten av selskapets interne kontroll;
- vurderer vi om de anvendte regnskapsprinsippene er hensiktsmessige og om regnskapsestimatene og tilhørende noteopplysninger utarbeidet av ledelsen er rimelige;
- konkluderer vi på om ledelsens bruk av fortsatt drift-forutsetningen er hensiktsmessig og, basert på innhentede revisjonsbevis, hvorvidt det foreligger vesentlig usikkerhet knyttet til hendelser eller forhold som kan skape betydelig tvil om selskapets evne til fortsatt drift. Dersom vi konkluderer med at det foreligger vesentlig usikkerhet, kreves det at vi i revisjonsberetningen henleder oppmerksomheten på tilleggsopplysningene i årsregnskapet. Hvis slike tilleggsopplysninger ikke er tilstrekkelige, må vi modifisere vår konklusjon. Våre konklusjoner er basert på revisjonsbevis innhentet frem til datoen for revisjonsberetningen. Etterfølgende hendelser eller forhold kan imidlertid medføre at selskapets evne til fortsatt drift ikke lenger er til stede;
- vurderer vi den samlede presentasjonen, strukturen og innholdet i årsregnskapet, inkludert tilleggsopplysningene, og hvorvidt årsregnskapet gir uttrykk for de underliggende transaksjonene og hendelsene på en måte som gir et rettvisende bilde;
- innhenter vi tilstrekkelig og hensiktsmessig revisjonsbevis vedrørende den finansielle informasjonen til enhetene eller forretningsområdene i konsernet for å kunne gi uttrykk for en mening om konsernregnskapet. Vi er ansvarlige for å fastsette strategien for, følge opp og gjennomføre konsernrevisjonen, og vi har et udelt ansvar for konklusjonen på revisjonen av konsernregnskapet.

Vi kommuniserer med styret blant annet om det planlagte omfanget av revisjonen, tidspunktet for vårt revisjonsarbeid og eventuelle vesentlige funn i vår revisjon, herunder vesentlige svakheter i den interne kontrollen som vi avdekker gjennom vårt arbeid.

Vi avgir en uttalelse til styret om at vi har etterlevd relevante etiske krav til uavhengighet, og kommuniserer med dem alle relasjoner og andre forhold som med rimelighet kan tenkes å kunne påvirke vår uavhengighet, og der det er relevant, om tilhørende forholdsregler.

Av de forholdene vi har kommunisert med styret, tar vi standpunkt til hvilke som var av størst betydning for revisjonen av regnskapet for den aktuelle perioden, og som derfor er sentrale forhold ved revisjonen. Vi beskriver disse forholdene i revisjonsberetningen med mindre lov eller forskrift hindrer offentliggjøring av forholdet, eller dersom vi, i ekstremt sjeldne tilfeller, beslutter at forholdet ikke skal omtales i beretningen siden de negative konsekvensene ved å gjøre dette med rimelighet må forventes å oppveie allmennhetens interesse av at forholdet blir omtalt.

Uavhengig revisors beretning - StrongPoint ASA

A member firm of Ernst & Young Global Limited



Building a better working world

4

Uttalelse om øvrige lovmessige krav

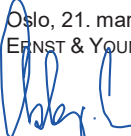
Konklusjon om årsberetningen og redegjørelsen om eierstyring og selskapsledelse

Basert på vår revisjon av årsregnskapet som beskrevet ovenfor, mener vi at opplysningene i årsberetningen og i redegjørelsen om eierstyring og selskapsledelse om årsregnskapet og forutsetningen om fortsatt drift og forslaget til disponering av resultatet er konsistente med årsregnskapet og i samsvar med lov og forskrifter.

Konklusjon om registrering og dokumentasjon

Basert på vår revisjon av årsregnskapet som beskrevet ovenfor, og kontrollhandlinger vi har funnet nødvendige i henhold til internasjonal standard for attestasjonsoppdrag (ISAE) 3000 «Attestasjonsoppdrag som ikke er revisjon eller forenklet revisorkontroll av historisk finansiell informasjon», mener vi at ledelsen har oppfylt sin plikt til å sørge for ordentlig og oversiktlig registrering og dokumentasjon av selskapets regnskapsopplysninger i samsvar med lov og god bokføringsskikk i Norge.

Oslo, 21. mars 2019
ERNST & YOUNG AS


Asbjørn Ler
statsautorisert revisor

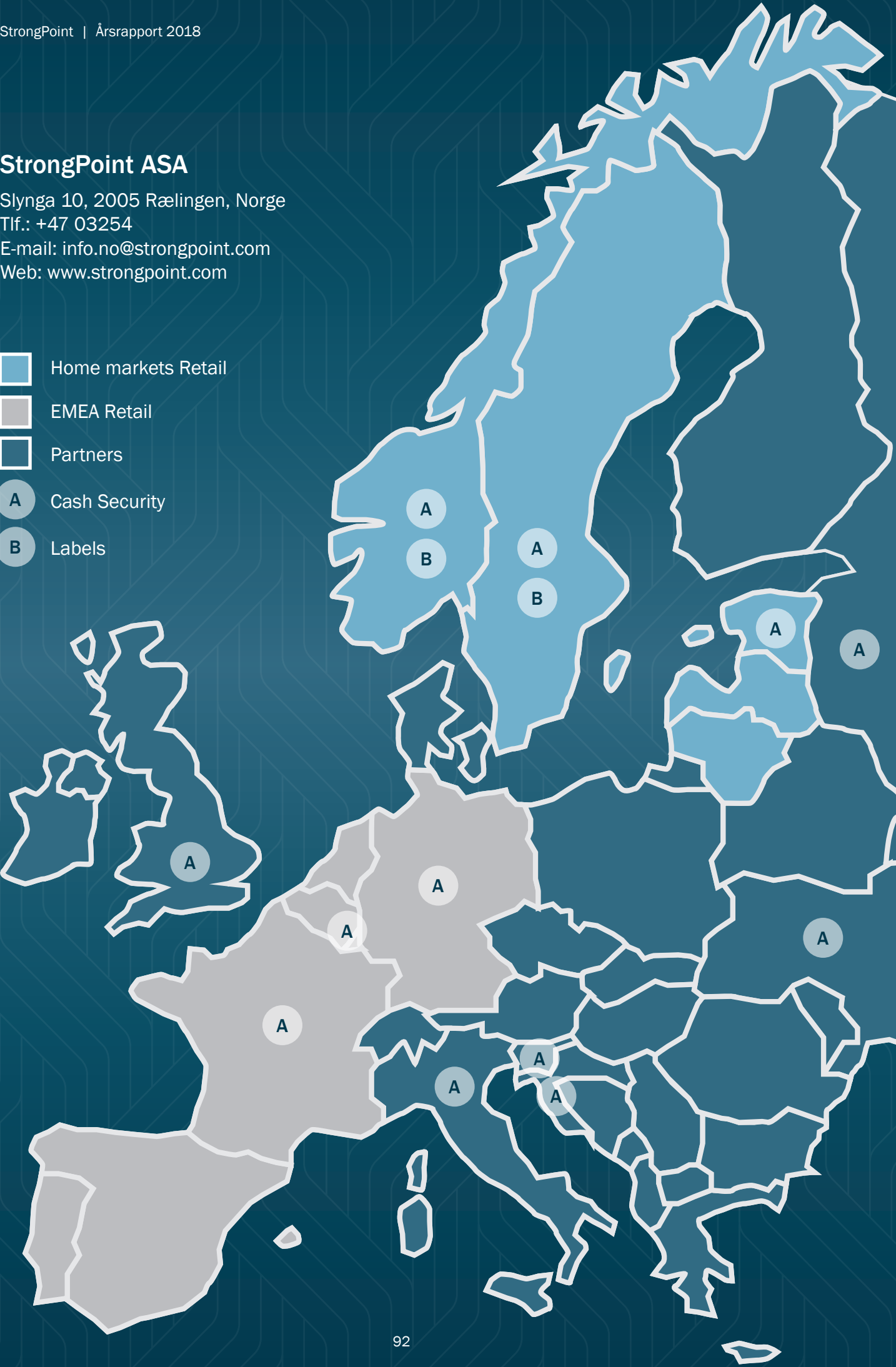
Uavhengig revisors beretning - StrongPoint ASA

A member firm of Ernst & Young Global Limited

StrongPoint ASA

Slynga 10, 2005 Rælingen, Norge
Tlf.: +47 03254
E-mail: info.no@strongpoint.com
Web: www.strongpoint.com

- Home markets Retail
- EMEA Retail
- Partners
- A Cash Security
- B Labels



Jacob Tveraabak
Konsernsjef



Hilde Horn Gilen
Finansdirektør



Per Haagensen
SVP Home markets
(Norge, Sverige og Baltikum)



Trond Kongrød
SVP EMEA



Roine Gabrielsson
SVP Global Partners



Göran Thörn
SVP E-commerce



Julius Stulpinas
SVP Technology



Lars-Åke Köpper
SVP Supply Chain and
SVP Cash Security



Leif Persson
SVP Labels



StrongPoint

StrongPoint ASA
Slynga 10, 2005 Rælingen
strongpoint.com