

Persbericht | Jaarverslag 2012

Langbroek, 26 februari 2013

Aalberts Industries realiseert meer dan EUR 2 miljard omzet en een 5 % hoger bedrijfsresultaat (EBITA)

Kernpunten 2012

- Netto-omzet +5% naar EUR 2.025 miljoen
- Bedrijfsresultaat (EBITA) +5% naar EUR 219,1 miljoen
- Nettoresultaat voor amortisatie +4% naar EUR 152,1 miljoen
- Nettoresultaat per aandeel voor amortisatie +3% naar EUR 1,40
- Kasstroom uit bedrijfsoperaties +9% naar EUR 271,4 miljoen
- Investerings +23% naar EUR 103,6 miljoen
- Industrial Services: omzet +3% en handhaaft goede winstgevendheid
- Flow Control: omzet +5% en bedrijfsresultaat (EBITA) +8%

Kerncijfers

in EUR miljoen

	2012	2011	Δ
Netto-omzet	2.024,5	1.937,4	5%
Toegevoegde waarde	1.197,1	1.145,9	4%
Toegevoegdewaardemarge in % van de netto-omzet	59,1	59,1	
Bedrijfsresultaat (EBITDA)	296,1	279,4	6%
EBITDA in % van de netto-omzet	14,6	14,4	
Bedrijfsresultaat (EBITA)	219,1	208,9	5%
EBITA in % van de netto-omzet	10,8	10,8	
Nettoresultaat voor amortisatie	152,1	145,8	4%
Gemiddeld aantal aandelen (x miljoen)	108,9	107,5	1%
Nettoresultaat per aandeel voor amortisatie (x EUR 1)	1,40	1,36	3%
Dividend per aandeel (x EUR 1)	0,35	0,34	3%
Eigen vermogen in % van het balanstotaal	50,1	44,4	
Nettoschuld	541,6	605,6	(11%)
Leverage ratio: Nettoschuld / EBITDA (12-maands-rolling)	1,8	2,0	
Interest cover: EBITDA / Nettorentelasten (12-maands-rolling)	14,4	12,9	
Nettoschuld / Eigen vermogen	0,6	0,7	
Kasstroom uit bedrijfsoperaties	271,4	250,0	9%
Cashflow (nettoresultaat + afschrijvingen + amortisatie)	229,1	216,3	6%
Investerings in materiële vaste activa	103,6	84,3	23%
Nettowerkkapitaal	370,0	345,4	7%
Nettowerkkapitaal in % van de netto-omzet	18,3	17,3	
Aantal medewerkers ultimo periode (x1)	12.048	12.282	
Effectieve belastingdruk in %	25,2	21,6	

Aalberts Industries N.V.

Sandenburgerlaan 4

3947 CS Langbroek

Postbus 11

3940 AA Doorn

T +31 (0) 343 56 50 80

F +31 (0) 343 56 50 81

info@aalberts.nl

Handelsregister Utrecht nr 30089954

RBS nr 41.97.88.573

BTW-nr NL008712207B01

Persbericht | Jaarverslag 2012

Wim Pelsma, CEO: *"In 2012 boekten wij een recordomzet van meer dan EUR 2 miljard, een stijging van 5% ten opzichte van 2011. Het bedrijfsresultaat (EBITA) groeide eveneens met 5% naar EUR 219,1 miljoen met een EBITA-marge van 10,8%. Het nettoresultaat kwam uit op EUR 152,1 miljoen, een toename van 4%. Hierdoor steeg de winst per aandeel met 3% naar EUR 1,40. In het verslagjaar is een groot aantal nieuwe projecten van start gegaan; de investeringen stegen met 23% naar EUR 103,6 miljoen. De balans-verhoudingen konden wederom worden verbeterd.*

De goede voortgang was het resultaat van onze aanhoudende focus op versterking van onze marketing- en verkoopaanpak, de sterke verbetering van ons product- en technologieportfolio en de verdere uitbouw van onze positie in bepaalde marktsegmenten. Tegelijk hebben we de snelheid van innovatie en productontwikkeling én van de implementatie van projecten ter verhoging van de productie-efficiency opgevoerd. Ook is de onderlinge samenwerking verder verbeterd.

Bij Industrial Services steeg de netto-omzet met 3% tot EUR 595 miljoen en bleef de goede winstgevendheid gehandhaafd met een bedrijfsresultaat (EBITA) van EUR 79,6 miljoen en een EBITA-marge van 13,4%. Deze resultaten werden behaald dankzij een sterke toename van de product- en technologieontwikkeling inclusief veel bijbehorende engineeringwerkzaamheden voor nieuwe projecten. Ook bieden wij bij diverse grote klanten met toenemend succes een combinatie van technologieën aan op basis van key account-management.

Ondanks uitdagende marktomstandigheden steeg de netto-omzet van Flow Control met 5% naar EUR 1.430 miljoen. Het bedrijfsresultaat (EBITA) nam met 8% toe tot EUR 139,5 miljoen en de EBITA-marge kwam uit op 9,8%. Deze voortgang werd gemaakt dankzij de toenemende marketing- en verkoopfocus op snelgroeiende productlijnen en intensivering van de verkoop van complete gespecificeerde systemen. Ook hebben we onze posities in de marktsegmenten industrie, districtenergie en in het bijzonder olie & gas verder uitgebreid.

De onderneming is goed toegerust voor verdere winstgevende groei. Er lopen vele strategische, marketing- en verkoopinitiatieven en wij blijven grote aandacht geven aan technologie- en productontwikkeling en continue verbetering van onze productie-efficiency en operationele marge. Tevens zal in 2013 wederom geïnvesteerd worden in efficiëntere productie, verkoopkracht, engineeringcapaciteit en aanvullende acquisities die bijdragen aan versterking van onze marktposities. Tegen deze achtergrond gaan wij ervan uit dat 2013 zich voor de onderneming tot een goed jaar zal ontwikkelen met verdere winstgevende groei.

Wij kijken terug op een succesvol 2012. Namens de Directie wil ik al onze medewerkers, klanten en partners daarvoor hartelijk danken. Ik vertrouw er ten volle op dat wij ons ook komend jaar kunnen laten zien als een innovatieve, goed winstgevende, marktgedreven onderneming die haar prestaties verder verbetert."

Financiële resultaten

Netto-omzet De netto-omzet kwam uit op EUR 2.024,5 miljoen (2011: EUR 1.937,4 miljoen), een toename van 5%.

Toegevoegde waarde De toegevoegde waarde (netto-omzet minus grondstoffen en uitbesteed werk) bedroeg EUR 1.197,1 miljoen oftewel 59,1% van de netto-omzet (2011: EUR 1.145,9 miljoen, respectievelijk 59,1% van de netto-omzet).

Bedrijfsresultaat Het bedrijfsresultaat voor afschrijving en amortisatie (EBITDA) steeg met 6% naar EUR 296,1 miljoen (2011: EUR 279,4 miljoen). De EBITDA-marge bedroeg 14,6% van de netto-omzet

Persbericht | Jaarverslag 2012

(2011: 14,4%), bij Industrial Services 18,6% (2011: 18,6%) en bij Flow Control 13,0% (2011: 12,6%). Afschrijvingen en amortisatie bedroegen EUR 94,0 miljoen (2011: EUR 84,9 miljoen).

Het bedrijfsresultaat na afschrijvingen en voor amortisatie (EBITA) nam toe met 5% tot EUR 219,1 miljoen (2011: EUR 208,9 miljoen). De EBITA-marge bedroeg 10,8% van de netto-omzet (2011: 10,8%). Industrial Services behaalde een EBITA-marge van 13,4% (2011: 13,8%) en Flow Control realiseerde een EBITA-marge van 9,8% (2011: 9,5%).

Nettofinancieringslasten De nettofinancieringslasten bedroegen EUR 20,2 miljoen (2011: EUR 26,6 miljoen); de nettorentelasten waren EUR 20,5 miljoen (2011: EUR 23,0 miljoen). Deze daling was te danken aan de gemiddeld lagere rentepercentages en lagere opslagen van de banken door de verbeterde *leverage* ratio.

Winstbelastingen Het totaal aan winstbelastingen bedroeg EUR 45,9 miljoen (2011: EUR 36,3 miljoen); de effectieve belastingdruk was 25,2% (2011: 21,6%). De relatief lage belastingdruk in 2011 was met name het gevolg van (eenmalige) bijdragen uit de fiscale afwikkeling over voorgaande jaren, gebruikmaking van verliescompensaties en dalende Europese belastingtarieven.

Nettoresultaat Het nettoresultaat voor amortisatie bedroeg EUR 152,1 miljoen (2011: EUR 145,8 miljoen), een stijging van 4%. Het Nettoresultaat per aandeel voor amortisatie was EUR 1,40 (2011: EUR 1,36), een toename van 3%.

Dividendvoorstel Ultimo 2012 was het aantal uitstaande aandelen 109,4 miljoen (ultimo 2011: 108,1 miljoen). De toename is het resultaat van het uitgekeerde stockdividend over 2011. Aan de Algemene Vergadering zal worden voorgesteld het dividend over 2012 vast te stellen op EUR 0,35 in contanten per aandeel, of, naar keuze van de aandeelhouder, in aandelen. Hiermee zet Aalberts Industries haar beleid voort om circa 25% van het gerealiseerde nettoresultaat voor amortisatie te bestemmen voor dividenduitkering. Dit betekent een stijging van 3% ten opzichte van 2011 (EUR 0,34). Het stockdividend wordt op 17 mei 2013 na beurs vastgesteld op basis van de naar volume gewogen gemiddelde koers van alle verhandelde aandelen Aalberts Industries N.V. per 13, 14, 15, 16 en 17 mei 2013, zodanig dat de waarde van het dividend in aandelen vrijwel overeenkomt met de waarde van het contante dividend.

Investerings en kasstroom De investeringen in materiële vaste activa bedroegen EUR 103,6 miljoen (2011: EUR 84,3 miljoen), waarvan EUR 56,5 miljoen bij Industrial Services en EUR 47,1 miljoen bij Flow Control.

Ultimo 2012 bedroeg het nettowerkkapitaal EUR 370,0 miljoen, 18,3% van de netto-omzet (ultimo 2011: EUR 345,4 miljoen, respectievelijk 17,3%).

De kasstroom uit bedrijfsoperaties steeg met 9% tot EUR 271,4 miljoen (2011: EUR 250,0 miljoen). De cashflow (nettoresultaat plus afschrijvingen en amortisatie) nam toe met 6% tot EUR 229,1 miljoen (2011: EUR 216,3 miljoen). Hiermee wordt het sterke kasstroomgenererende vermogen van Aalberts Industries duidelijk weergegeven.

Balansverhoudingen en ratio's Het eigen vermogen bedroeg ultimo 2012 EUR 980,0 miljoen (2011: EUR 858,5 miljoen), 50,1% van het balanstotaal (2011: 44,4%). Solide balansverhoudingen zijn daarmee gecontinueerd. Dat blijkt ook uit de ontwikkeling van de drie voor de onderneming belangrijke ratio's: de *leverage* ratio verbeterde van 2,0 naar 1,8; de *interest cover* ratio ging van 12,9 naar 14,4 en de *gearing* was 0,6 tegen 0,7 in 2011.

Persbericht | Jaarverslag 2012

Operationele ontwikkelingen

Industrial Services Bij Industrial Services steeg de netto-omzet met 3% tot EUR 595 miljoen (2011: EUR 579 miljoen). De autonome omzetgroei bedroeg 3,7% negatief. Het bedrijfsresultaat (EBITA) kwam uit op EUR 79,6 miljoen (2011: EUR 79,8 miljoen), 13,4% van de netto-omzet (2011: 13,8%). De investeringen stegen met 37% naar EUR 56,5 miljoen (2011: EUR 41,2 miljoen).

De markten voor Industrial Services gaven een gemengd beeld te zien. In sommige markten nam het volume gaande het jaar af, bij diverse andere markten bleven de verkopen op niveau. Het goede resultaat kon met name worden bereikt door de voortdurende focus op innovatie van nieuwe producten en technologieën samen met de klant. Die benadering leverde ook veel engineeringwerk op. Tevens konden de vruchten worden geplukt van de aanzienlijke investeringen in de afgelopen jaren. Ook de uitbouw van de activiteiten in onder meer Noord-Amerika, Polen, Slowakije en China bracht extra groei. De verkoop- en engineeringcapaciteit is in het verslagjaar met tientallen medewerkers uitgebreid. In 2012 zijn diverse investeringsprojecten gestart voor nieuwe en bestaande klanten in Nederland, Duitsland, Frankrijk, Scandinavië, het Verenigd Koninkrijk, Polen en de Verenigde Staten. In India werd in de tweede helft van het jaar gestart met de productie. De vestiging in China toonde een behoorlijke groei met vele nieuwe producten; alle voorbereidingen zijn getroffen voor de realisatie van een tweede productielocatie in China in 2013.

De marktvraag binnen de **halfgeleiderindustrie** was goed in de eerste jaarhelft, maar nam in de tweede helft enigszins af. De afvlakkende vraag kon deels worden opgevangen door de ontwikkeling van nieuwe technologieën voor een nieuwe generatie halfgeleider-productiemachines, waardoor het engineeringwerk toenam. Continue innovatie en intensief gezamenlijk *key accountmanagement* bieden Industrial Services volop mogelijkheden in deze markt. Een positieve omzetimpuls ging uit van de vele nieuwe klanten die gebruik zijn gaan maken van de hoogzuivereregastechnologie van het in 2011 geacquireerde Lamers High Tech Systems. Ook kon een sterke groei worden gerealiseerd in vacuümsystemen ten behoeve van de halfgeleider- en andere industrieën. De activiteiten voor LED-productielijnen bleven op een laag niveau.

De op de **automobieliindustrie** gerichte activiteiten bleven op een stabiel, hoog niveau. Dat was met name zichtbaar in de Duitse markt waar Industrial Services een goede marktpositie heeft en profiteert van de sterke Duitse export. Voor vele nieuwe modellen van grote autofabrikanten zijn projecten voor nieuwe producten en warmte- en oppervlaktebehandelingprocessen goedgekeurd en in opdracht gegeven. Een voorbeeld daarvan is de geautomatiseerde oppervlaktebehandeling van turbo-onderdelen voor bepaalde motortypen; de productie is inmiddels uitgebreid. Ook kwamen orders binnen voor en is er geïnvesteerd in de productie en oppervlaktebehandeling van de binnenvoorvork van motorfietsen. De buitenvoorvork werd al geproduceerd. Vanwege de zeer grote vraag naar specialistische dunchroombehandelingen is verdere uitbreiding van de capaciteit in ontwikkeling. Bij het in 2011 geacquireerde Galvanotechnik Baum zijn diverse projecten van start gegaan en is de capaciteit vergroot om aan de toenemende vraag in onder meer Duitsland, Polen, Tsjechië en Slowakije te kunnen voldoen. Met het oog op de marktmogelijkheden en de toekomstige groei is het verkoopapparaat in de drie laatstgenoemde landen verder versterkt. In Polen en Slowakije namen de orders voor industriële producten toe en in het vierde kwartaal werd een nieuwe locatie voor oppervlaktebehandeling geopend. Ook in Noord-Amerika ontwikkelden de activiteiten voor de warmtebehandeling van klantspecifieke producten zich goed en werd de capaciteit verder opgevoerd. De verminderde vraag bij Franse klanten kon gedeeltelijk worden gecompenseerd met vele nieuwe productinitiatieven, zoals de ontwikkeling van nieuwe types connectoren.

De activiteiten in de **turbine- en luchtvaartindustrie** groeiden sterk, vooral in Noord-Amerika, Frankrijk en het Verenigd Koninkrijk. In deze landen zijn investeringen gepland voor verdere groei en de ontwikkeling van aanvullende technologieën. In Duitsland werd een sterke groei gerealiseerd in aluminium extrusieproducten ten behoeve van de luchtvaartindustrie. Ook de activiteiten in oppervlaktebehandeling deden het goed. Dat was het resultaat van de werving van nieuwe klanten, verbetering van de efficiency en versterking

Persbericht | Jaarverslag 2012

van het management door de acquisitie van DEC. Ook in het Verenigd Koninkrijk is de capaciteit vergroot om in oppervlaktebehandeling verder te kunnen groeien. De vraag naar vacuümsolderen van onderdelen voor vliegtuigmotoren en gasturbines in Noord-Amerika nam verder toe. Deze markt, waarvoor in 2012 de productiecapaciteit werd uitgebreid, biedt mede op basis van een gezamenlijke aanpak goede perspectieven voor verdere groei.

Aan de ontwikkeling van de marktposities in de **olie- en gasmarkt** is veel aandacht besteed. De uitbreiding van de verkoop- en engineeringcapaciteit leidde tot een sterke toename van orders en projectaanvragen. Naast de verdere verbetering van het *key accountmanagement* geeft vooral de combinatie van technologieën – bijvoorbeeld langgatprecisieboeren en warmte- en oppervlaktebehandelingen - Industrial Services een unieke positie in deze sterk groeiende markt die veel nieuwe kansen oplevert.

Ook in de **machinebouw** liet de marktvraag een stabiele, goede ontwikkeling zien. Er werd volop geprofiëerd van de solide marktpositie van Industrial Services in Duitsland. Eerdere investeringen kwamen tot rendement en leverden extra omzet en orders op. Door het toenemend aantal projecten is de capaciteit bij enkele Duitse vestigingen verder vergroot.

In de **metalektromarkt** liep de vraag bij Franse klanten terug, een situatie die deels gecompenseerd werd met innovatieve productontwikkelingen. Diverse projecten krijgen gaandeweg hun beslag en voor de komende jaren wordt daarvan veel toegevoegde waarde verwacht. In China en Polen groeide de omzet en worden de engineering- en verkoopinspanningen verder uitgebreid. Extra toegevoegde waarde werd gerealiseerd door de ontwikkeling van meer complete producten door de combinatie van activiteiten zoals engineering, precisiestansen, warmtebehandeling, omspuitgieten en assemblage.

Flow Control De netto-omzet steeg met 5% naar EUR 1.430 miljoen (2011: EUR 1.358 miljoen). De autonome omzetgroei bedroeg 2,1%. Het bedrijfsresultaat (EBITA) bedroeg EUR 139,5 miljoen (2011: EUR 129,0 miljoen), een stijging van 8% met een EBITA-marge van 9,8% van de netto-omzet (2011: 9,5%). De investeringen namen met 9% toe tot EUR 47,1 miljoen (2011: EUR 43,1 miljoen).

De markten voor Flow Control toonden uiteenlopende ontwikkelingen. Terwijl de markt voor bouwinstallatie in Europa onveranderd uitdagend bleef, was een verbetering zichtbaar in Noord-Amerika. In de markten voor climate control, industrie en olie & gas kon een goede groei worden gerealiseerd. Veel aandacht is besteed aan de versterking van de marktposities door verbetering van het productportfolio, aanscherping van de managementfocus op bepaalde marktsegmenten, product- en merkontwikkeling, gezamenlijke marketing, presentatie en training van het product- en systeemportfolio aan de medewerkers, eindgebruikers en voorschrijvende instanties, specificatie en het navolgen (*tracking*) van projecten en versterking van het *key accountmanagement*. Er is veel geïnvesteerd in marketingondersteuning en er zijn tientallen medewerkers in marketing & verkoop aangenomen. Vele projecten ter verbetering van de productie-efficiency en investeringen in productieautomatisering droegen bij aan verdere kostenverlaging.

In het marktsegment **bouwinstallatie in Europa** bleef vooral de nieuwbouw moeilijk. De renovatie-, reparatie- en onderhoudsmarkt bleef daarentegen redelijk op peil. In West-Europa waren er minder projecten voor commerciële gebouwen, met uitzondering van Duitsland. Naast een nog altijd zeer matige markt in Zuid-Europa ontwikkelden de markten in Oost-Europa, Noord-Afrika en het Midden-Oosten zich goed. Door de focus op snelgroeiende productlijnen voor metalen en kunststof leidingsystemen met bijbehorende regelventielen ten behoeve van een veilige, gebruiksvriendelijke en snelle systeeminstallatie, kon een goede groei gerealiseerd worden. Er is veel aandacht besteed aan training van de installateurs om het gebruik van de snelgroeiende productlijnen te stimuleren. Ook de markt voor producten en systemen voor specifieke deelsegmenten, zoals renovatiepakketten, vloerverwarming, leidingsystemen in metaal en

Persbericht | Jaarverslag 2012

kunststof voor sprinklerinstallaties, flexibele adapterverbindingen van composietmateriaal en gasdrukregelaars voor de utiliteitsmarkt liet een positieve ontwikkeling zien.

In de markt voor **bouwinstallatie in Noord-Amerika** werden meer en meer de vruchten geplukt van de gezamenlijke marketing- en verkoopaanpak van een compleet portfolio per marktsegment. Hierdoor, en door het aanbod van een verbeterd portfolio van metalen en kunststof verbindingssystemen in combinatie met bijbehorende regelventielen, werd groei gerealiseerd. Het aantal nieuwbouwwoningen, bouwaanvragen en renovaties door stijgende verkoop van woningen nam geleidelijk toe gedurende het jaar. Het aantal projecten in de commerciële gebouwensector liep enigszins terug. Door het verbeterde portfolio kon ook in dit segment goede voortgang geboekt worden. In de *retail*activiteiten was sprake van groei, met name in de verkoop van kunststof verbindingen en metalen regelventielen. De gezamenlijke activiteiten in de irrigatie-sector hadden een succesvol jaar. Er is op diverse locaties geïnvesteerd in de efficiencyverbetering van de productie en assemblage.

In het marktsegment **climate control** werd ingezet op de levering van complete energie-efficiënte systemen voor verwarming en koeling in woningen en commerciële gebouwen. Er wordt steeds meer een gecombineerd systeemaanbod geleverd van diverse klantspecifieke boilerpompgroepen met bijbehorende aansturingen, ventielen die de (warm) waterstroom reguleren in gebouwen in combinatie met thermostaatventielen en vloerverwarming. De eindgebruiker krijgt een compleet energie-efficiënt systeem met een optimaal gebouwcomfort geleverd. Dit wordt waar mogelijk in combinatie aangeboden met metalen en kunststof leidingsystemen met bijbehorende regelventielen. De marketing- en verkoop aandacht, training en opleiding zijn versterkt en gericht op de instanties die de projecten specificeren. De productontwikkeling van aanvullende elektronische toepassingen voor (warm)watermeetsystemen en de besturing van complete (deel)systemen is sterk toegenomen. Het aantal elektrotechnische, meetsysteem- en bijbehorende software-specialisten is sterk uitgebreid in het verslagjaar. Er waren erg goede verkoopontwikkelingen in Oost-Europa. Ook is gestart met de eerste succesvolle projecten in Azië.

De positie in de Europese, Noord-Amerikaanse en Aziatische **industriemarkten** is verder versterkt. De verkoop van regelventielen aan deelsegmenten zoals energiecentrales, de pulp- & papier-, (petro)chemische en voedingsindustrie liet een opgaande lijn zien, ook hier mede door verbetering en uitbreiding van het productportfolio en de aangescherpte focus op marketing en verkoop. De gunstige marktontwikkeling in Noord-Amerika en het gecombineerde aanbod van industriële kunststof verbindingssystemen met bijbehorende regelventielen leverde een groeiversnelling op. Het verkoopteam op dit gebied is verder uitgebreid evenals de productiecapaciteit voor de grotere stalen en roestvast stalen regelventielen. Ook de markt voor hogedrukregelventielen voor de automobiel-, technische gas- en de medische industrie ontwikkelde zich goed met een forse toename aan orders. In de districtenergie-activiteiten was sprake van een goed jaar. Dat was vooral te danken aan de verscherpte managementfocus en het sterk verbeterde portfolio van de afgelopen jaren: grotere diameters, uitbreiding van het systeemaanbod voor zogeheten subverwarmingsstations, het complete aanbod van ondergrondse regelkleppen, nieuwe producten voor hogedruktoepassingen, en een concurrerend aanbod van regelkleppen van kleinere afmetingen. Ook is de verkoop- en projectspecificatie-organisatie uitgebreid in onder meer Duitsland, Rusland, Kazachstan, Oekraïne, Polen en Roemenië. In deze landen werd een goede groei gerealiseerd. De bier- & softdrinkmarkt maakte een sterke ontwikkeling door, mede door de gezamenlijke marketing- en verkoopaanpak in zowel Noord-Amerika, Europa als Azië.

In de **olie- & gasmarkt** kon een flinke groei worden geboekt. Dat was vooral het resultaat van uitbreiding van het portfolio van regelventielen voor grotere afmetingen met hogere druk en lagere temperaturen. De gang van zaken werd bovendien gunstig beïnvloed door de in 2012 opgerichte businessunit-organisatie met nieuw management en versterking van de verkoopinspanningen in onder meer Polen, Oekraïne, Rusland, Turkmenistan, Kazachstan en Azerbeidzjan. Om aan de stijgende vraag te voldoen is in Polen en Rusland de

Persbericht | Jaarverslag 2012

productiecapaciteit verder vergroot. Er zijn plannen in voorbereiding om de marketing- en verkoopactiviteiten in deze landen verder uit te breiden. Ook is een gezamenlijke benadering van de sterk groeiende markt voor olie & gas in Noord-Amerika in ontwikkeling. BSM Valves, overgenomen in januari 2013, draagt bij aan versterking van de marktpositie, met name op het gebied van hoogwaardige regelventielen van klantspecifieke materialen die wereldwijd snel kunnen worden geleverd. Vooral de expertise in engineering en materiaalkennis kan elders binnen de onderneming worden ingezet voor de productie van grotere series voor andere segmenten in deze markt.

Organisatie en Medewerkers

Het gemiddeld aantal medewerkers groeide van 12.246 tot 12.399. Eind 2012 bedroeg het aantal medewerkers 12.048 (2011: 12.282). Deze daling was met name het gevolg van verbetering van de productie-efficiency.

Vooruitzichten

Na realisatie van een recordomzet en –winst in 2012, zal Aalberts Industries ook in 2013 het technologie- en productportfolio en de marketing- en verkoopkracht verder versterken, de engineeringcapaciteit uitbreiden, de productie-efficiency verhogen en de positie in bepaalde marktsegmenten uitbouwen.

Het management is sterk gefocust om de vele plannen voor winstgevende groei en hogere operationele marges te realiseren, aangevuld met acquisities die waarde toevoegen en de marktposities versterken. Daarbij wordt optimaal gebruikgemaakt van de solide balansverhoudingen.

De verwachting is dat hierdoor de omzet, winst en investeringen in 2013 verder zullen toenemen – onvoorziene omstandigheden daargelaten.

Voor meer informatie	W.A. Pelsma / J. Aalberts / J. Eijgendaal
E-mail	info@aalberts.nl
Telefoon	+ 31 (0)343 56 50 80

Bijlagen:

Pagina 8	Kengetallen
Pagina 9	Geconsolideerde winst-en-verliesrekening
Pagina 10	Geconsolideerde balans
Pagina 11	Geconsolideerd kasstroomoverzicht
Pagina 12	Segmentrapportage
Pagina 12	Geografische spreiding van de netto-omzet
Pagina 13	Geconsolideerd overzicht totaalresultaat
Pagina 13	Geconsolideerd mutatieoverzicht eigen vermogen
Pagina 14	Financiële agenda

Persbericht | Jaarverslag 2012

Kerncijfers

	2012	2011	2010	2009	2008
Resultaat (in EUR miljoen)					
Netto-omzet	2.024,5	1.937,4	1.682,8	1.404,9	1.750,8
Toegevoegde waarde	1.197,1	1.145,9	1.004,2	827,6	1.014,8
Bedrijfsresultaat (EBITDA)	296,1	279,4	248,2	168,8	251,6
Bedrijfsresultaat (EBITA)	219,1	208,9	179,9	98,9	181,5
Nettoresultaat voor amortisatie	152,1	145,8	117,3	54,2	105,0
Afschrijvingen	77,0	70,5	68,3	69,9	70,1
Cashflow* (nettoresultaat+afschrijvingen)	229,1	216,3	185,6	124,1	175,1
Kasstroom uit bedrijfsoperaties	271,4	250,0	235,4	240,5	264,5
Balans (in EUR miljoen)					
Immateriële vaste activa	686,1	701,0	609,2	584,8	594,7
Materiële vaste activa	592,4	565,3	530,4	493,6	516,3
Investerings in materiële vaste activa	103,6	84,3	63,2	45,1	110,5
Nettowerkkapitaal	370,0	345,4	304,0	243,6	315,8
Eigen vermogen	980,0	858,5	745,7	626,5	587,0
Nettoschuld	541,6	605,6	593,7	630,6	765,2
Balanstotaal	1.955,5	1.932,0	1.777,5	1.577,9	1.703,4
Medewerkers jaareinde					
Industrial Services	4.585	4.701	4.026	3.706	4.253
Flow Control	7.445	7.563	7.494	6.276	6.608
Overige	18	18	16	17	19
Totaal	12.048	12.282	11.536	9.999	10.880
Verhoudingsgetallen					
Toegevoegde waarde in % van de netto-omzet	59,1	59,1	59,7	58,9	58,0
EBITDA in % van de netto-omzet	14,6	14,4	14,8	12,0	14,4
EBITA in % van de netto-omzet	10,8	10,8	10,7	7,0	10,4
Interest cover ratio (twaalfmaands-rolling)	14,4	12,9	10,4	5,8	6,0
Nettoresultaat* in % van de netto-omzet	7,5	7,5	7,0	3,9	6,0
Eigen vermogen in % van het balanstotaal	50,1	44,4	42,0	39,7	34,5
Nettoschuld / eigen vermogen	0,6	0,7	0,8	1,0	1,3
Leverage ratio (twaalfmaands-rolling)	1,8	2,0	2,3	3,4	2,9
Aantal geplaatste aandelen (x miljoen)					
Gewone aandelen (gemiddeld)	108,9	107,5	106,4	106,1	103,3
Gewone aandelen (jaareinde)	109,4	108,1	106,7	106,1	103,3
Cumulatief preferente aandelen	-	-	-	-	0,45
Gegevens per aandeel					
Cashflow*	2,10	2,01	1,74	1,17	1,69
Nettoresultaat*	1,40	1,36	1,10	0,51	1,02
Dividend	0,35	0,34	0,28	0,13	0,28
Koers jaareinde	15,70	12,98	15,77	10,09	5,06

* Voor amortisatie

Persbericht | Jaarverslag 2012

Geconsolideerde winst-en-verliesrekening

in EUR miljoen

	2012	2011
Netto-omzet	2.024,5	1.937,4
Grondstoffen en uitbesteed werk	(827,4)	(791,5)
Personeelskosten	(557,2)	(532,0)
Afschrijvingen op materiële vaste activa	(77,0)	(70,5)
Amortisatie op immateriële vaste activa	(17,0)	(14,4)
Overige operationele kosten	(343,8)	(334,5)
Som der bedrijfslasten	(1.822,4)	(1.742,9)
Bedrijfsresultaat	202,1	194,5
Rentebaten	8,5	9,6
Rentelasten	(29,0)	(32,6)
Koersresultaten	(1,5)	(2,5)
Afgeleide financiële instrumenten	1,8	(1,1)
Nettofinancieringslasten	(20,2)	(26,6)
Resultaat voor belastingen	181,9	167,9
Winstbelasting	(45,9)	(36,3)
Nettoresultaat na belastingen	136,0	131,6
Toe te rekenen aan:		
Aandeelhouders	135,1	131,4
Minderheidsbelang	0,9	0,2
Nettoresultaat voor amortisatie	152,1	145,8
Nettoresultaat per aandeel voor amortisatie		
Uitstaand	1,40	1,36
Verwaterd	1,40	1,35

Persbericht | Jaarverslag 2012

Geconsolideerde balans voor winstbestemming

in EUR miljoen

	31 december 2012	31 december 2011
ACTIVA		
Goodwill	504,2	504,3
Overige immateriële vaste activa	181,9	196,7
Materiële vaste activa	592,4	565,3
Latente belastingvorderingen	14,4	17,4
Vaste activa	1.292,9	1.283,7
Vorraden	428,2	421,1
Handelsdebiteuren	204,7	199,2
Overige vlottende activa	29,6	27,9
Liquide middelen	0,1	0,1
Vlottende activa	662,6	648,3
Totaal activa	1.955,5	1.932,0
PASSIVA		
Eigen vermogen	968,9	849,0
Minderheidsbelang	11,1	9,5
Totaal eigen vermogen	980,0	858,5
Langlopende leningen	264,9	384,4
Pensioenverplichtingen	26,6	26,7
Latente belastingverplichtingen	70,5	71,4
Overige voorzieningen en langlopende verplichtingen	8,5	27,3
Langlopende schulden	370,5	509,8
Kredietinstellingen	150,3	84,7
Aflossingsverplichting op langlopende leningen	126,4	136,6
Handelscrediteuren	207,0	211,3
Te betalen vennootschapsbelasting	11,1	13,7
Overige kortlopende schulden	110,2	117,4
Kortlopende schulden	605,0	563,7
Totaal passiva	1.955,5	1.932,0

Persbericht | Jaarverslag 2012

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

in EUR miljoen

	2012	2011
Kasstroom uit operationele activiteiten		
Bedrijfsresultaat	202,1	194,5
Aanpassingen voor:		
Afschrijvingen op materiële vaste activa	77,0	70,5
Amortisatie van immateriële vaste activa	17,0	14,4
Resultaat uit verkoop van bedrijfsmiddelen	(0,8)	(0,6)
Mutaties in voorzieningen en overige mutaties	(0,6)	(0,9)
Mutatie voorraden	(5,4)	(20,1)
Mutatie vorderingen	(6,6)	20,3
Mutatie kortlopende schulden	(11,3)	(28,1)
Mutaties in werkkapitaal	(23,3)	(27,9)
Kasstroom uit bedrijfsoperaties	271,4	250,0
Ontvangen financieringsbaten	8,7	9,7
Betaalde financieringslasten	(31,8)	(35,0)
Betaalde winstbelasting	(45,9)	(26,8)
Kasstroom uit operationele activiteiten	202,4	197,9
Kasstroom uit investeringsactiviteiten		
Investerings in groepsmaatschappijen	(18,3)	(110,4)
Investerings in materiële vaste activa	(103,8)	(81,0)
Investerings in immateriële vaste activa	(2,8)	(3,4)
Opbrengsten uit verkoop van bedrijfsmiddelen	3,4	3,1
Kasstroom uit investeringsactiviteiten	(121,5)	(191,7)
Kasstroom uit financieringsactiviteiten		
Ontvangsten uit langlopende leningen	20,1	102,3
Aflossingen op langlopende leningen	(148,6)	(133,8)
Uitgekeerd dividend	(19,9)	(8,5)
Dividend aan houders van minderheidsbelangen	(0,2)	(0,1)
Kasstroom uit financieringsactiviteiten	(148,6)	(40,1)
Nettostijging / (-daling) in liquide middelen en kredietinstellingen	(67,7)	(33,9)
Liquide middelen en kredietinstellingen begin periode	(84,6)	(49,7)
Nettostijging(-daling) in liquide middelen en kredietinstellingen	(67,7)	(33,9)
Koersverschillen in liquide middelen en kredietinstellingen	2,1	(1,0)
Liquide middelen en kredietinstellingen einde periode	(150,2)	(84,6)

Persbericht | Jaarverslag 2012

Segmentrapportage

in EUR miljoen

Industrial Services	2012	2011	Δ
Netto-omzet	595,2	579,2	3%
Bedrijfsresultaat (EBITDA)	110,5	107,8	3%
EBITDA in % van de netto-omzet	18,6	18,6	
Bedrijfsresultaat (EBITA)	79,6	79,8	-
EBITA in % van de netto-omzet	13,4	13,8	
Investerings	56,5	41,2	37%
Afschrijvingen	30,9	28,0	10%
Gemiddeld aantal medewerkers (x1)	4.756	4.463	7%
Aantal medewerkers per jaareinde (x1)	4.585	4.701	(2%)

Flow Control	2012	2011	Δ
Netto-omzet	1.429,3	1.358,2	5%
Bedrijfsresultaat (EBITDA)	185,6	171,6	8%
EBITDA in % van de netto-omzet	13,0	12,6	
Bedrijfsresultaat (EBITA)	139,5	129,1	8%
EBITA in % van de netto-omzet	9,8	9,5	
Investerings	47,1	43,1	9%
Afschrijvingen	46,1	42,5	8%
Gemiddeld aantal medewerkers (x1)	7.625	7.767	(2%)
Aantal medewerkers per jaareinde (x1)	7.445	7.563	(2%)

Geografische spreiding van de netto-omzet

	2012 in EUR miljoen	2012 in % van de omzet	2011 in EUR miljoen	2011 in % van de omzet
Verenigde Staten	388,5	19	344,6	18
Duitsland	357,6	18	337,9	17
Benelux	281,7	14	286,9	15
Oost-Europa	220,0	11	204,9	11
Frankrijk	212,4	10	210,7	11
Verenigd Koninkrijk	187,7	9	185,8	10
Scandinavië	92,2	5	94,4	5
Spanje & Portugal	45,8	2	47,8	2
Overige Europese landen	100,6	5	101,1	5
Overige landen buiten Europa	138,0	7	123,3	6
Totaal	2.024,5	100	1.937,4	100

Persbericht | Jaarverslag 2012

Geconsolideerd overzicht totaalresultaat

in EUR miljoen

	2012	2011
Winst boekjaar	136,0	131,6
Koersomrekeningsverschillen	6,8	(2,8)
Waardeveranderingen afgeleide financiële instrumenten	(1,8)	(5,6)
Belastingen over directe vermogensmutaties	0,3	1,3
Totaalresultaat	141,3	124,5
Toe te rekenen aan:		
Aandeelhouders	139,5	125,5
Minderheidsbelang	1,8	(1,0)

Geconsolideerd mutatieoverzicht eigen vermogen

in EUR miljoen

	Aan- delen- kapitaal	Agio	Overige reser- ves	Koers- omreke- ning en hedging reserve	Onver- deelde winst	Eigen ver- mogen	Minder- heids- belang	Totaal eigen ver- mogen
Per 1 januari 2011	26,7	201,7	418,8	(19,1)	104,4	732,5	13,2	745,7
Dividend 2010	0,3	(0,3)	-	-	(8,5)	(8,5)	(0,1)	(8,6)
Toevoeging aan overige reserves	-	-	95,9	-	(95,9)	-	-	-
Op aandelen gebaseerde personeelsbeloning	-	-	0,5	-	-	0,5	-	0,5
Verwerving van minderheidsbelangen	-	-	(1,0)	-	-	(1,0)	(2,6)	(3,6)
Totaalresultaat	-	-	-	(5,9)	131,4	125,5	(1,0)	124,5
Per 31 december 2011	27,0	201,4	514,2	(25,0)	131,4	849,0	9,5	858,5
Dividend 2011	0,3	(0,3)	-	-	(19,9)	(19,9)	(0,2)	(20,1)
Toevoeging aan overige reserves	-	-	111,5	-	(111,5)	-	-	-
Op aandelen gebaseerde personeelsbeloning	-	-	0,3	-	-	0,3	-	0,3
Totaalresultaat	-	-	-	4,4	135,1	139,5	1,8	141,3
Per 31 december 2012	27,3	201,1	626,0	(20,6)	135,1	968,9	11,1	980,0

Persbericht | Jaarverslag 2012

Financiële agenda 2013-2014

Onder voorbehoud

28 maart 2013	Registratiedatum voor de Algemene Vergadering
24 april 2013	<i>Trading update</i> (voor beurs)
25 april 2013	Algemene Vergadering In het Hilton Hotel, Apollolaan 138 te Amsterdam, aanvang 10:30 uur
29 april 2013	Notering ex-dividend
2 mei 2013	<i>Record date</i> voor dividend
3 t/m 16 mei 2013	Keuzeperiode stockdividend of contant dividend
17 mei 2013	Vaststelling omwisselverhouding stockdividend* (na beurs)
22 mei 2013	Betaalbaarstelling dividend en levering van nieuwe aandelen
15 augustus 2013	Publicatie halfjaarcijfers 2013 (voor beurs)
22 oktober 2013	<i>Trading update</i> (voor beurs)
26 februari 2014	Publicatie jaarcijfers 2013 (voor beurs)

*Vaststelling omwisselverhouding stockdividend geschiedt op basis van de naar volume gewogen gemiddelde koers van alle verhandelde aandelen Aalberts Industries N.V. per 13, 14, 15, 16 en 17 mei 2013, zodanig dat de waarde van het dividend in aandelen vrijwel overeenkomt met de waarde van het contante dividend.