

PERSBERICHT – FINANCIËEL JAAR 2021

Gecorrigeerde WPA stijgt met +93% tot €2,10

ACOMO VERDUBBELT RESULTATEN IN 2021 MET STERKE PRESTATIES IN ALLE SEGMENTEN EN SUCCESVOLLE INTEGRATIE VAN TRADIN ORGANIC. DE RAAD VAN BESTUUR DOET DIVIDENDVOORSTEL VAN €0,60 PER AANDEEL

ROTTERDAM, 22 FEBRUARI 2022

Acomo (Amsterdam Commodities N.V.) heeft in het financiële jaar 2021 uitstekende resultaten behaald met een groei van de EBITDA van +110% naar €105 miljoen. De aan de Euronext Amsterdam genoteerde onderneming in plantaardige en natuurlijke voedingsingrediënten wist succesvol het hoofd te bieden aan verstoringen in de toeleveringsketen, COVID-19-lockdowns en kosteninflatie. Zowel de bestaande Acomo-bedrijven als het nieuw overgenomen Tradin Organic leverden een bijdrage aan de groei van de Groep, die actief is in specerijen en noten, eetbare zaden, biologische ingrediënten, thee en voedingsingrediënten. De omzet nam toe met +77% tot €1,3 miljard en de brutowinstmarge van 13,6% was in lijn met die van het afgelopen jaar. De gecorrigeerde nettowinst bedroeg €62,1 miljoen, resulterend in een gecorrigeerde winst per aandeel van €2,10; een toename van +93% ten opzichte van 2020.

Het bedrijf stelt de aandeelhouders voor over 2021 een dividend uit te keren van €0,60 per aandeel.

(in € miljoenen)	2021	2020	Wijziging t.o.v. 2020
Omzet	1,254.4	707,4	+77%
EBITDA	104,8	49,9	+110%
Nettowinst (exclusief amortisatielasten)	62,1	27,0	+130%
Nettowinst (gerapporteerd)	54,0	27,0	+100%
WPA in € (exclusief amortisatielasten)	2,10	1,09	+93%
WPA in € (gerapporteerd)	1,82	1,09	+68%

Op de cijfers over 2021 zoals hierboven vermeld is geen accountantscontrole toegepast.

Acomo's teams wisten deze uitstekende financiële resultaten te realiseren door te blijven voldoen aan de klantvraag onder uitdagende omstandigheden, zoals langdurige COVID-gerelateerde beperkingen, verstoringen in de toeleveringsketen en logistieke onzekerheden. Na de overname door Acomo op 30 december 2020 werd Tradin Organic succesvol geïntegreerd in de Groep en draagt dit jaar voor het eerst bij aan de bedrijfsresultaten.

De voortdurende onvoorspelbaarheid en leveringsonzekerheid leidden tot een toename van het volume en de waarde van voorraden, wat resulteerde in een hoger werkkapitaal voor de Groep. De Raad van Bestuur is zeer tevreden met de resultaten en

onder de indruk van de toewijding, oplossingsgerichtheid en de uitstekende prestaties van de individuele bedrijven binnen de Groep in wat opnieuw een ongewoon jaar is gebleken.

In 2021 steeg de geconsolideerde gerapporteerde omzet van de Groep met +77% tot €1.254,4 miljoen (2020: €707,4 miljoen). De gerapporteerde brutowinst steeg met +80% naar €170,2 miljoen (2020: €94,7 miljoen). Voor het volledige jaar 2021 bedroeg de gerapporteerde nettowinst €54,0 miljoen, een stijging van +€27,0 miljoen ten opzichte van 2020 (€27,0 miljoen, +100%).

Geconsolideerde resultaten (in € miljoenen)	2021	2020
Omzet	1.254,4	707,4
Nettowinst	170,2	94,7
EBITDA	104,8	49,9
EBITA	91,1	49,9
Bedrijfsresultaat (EBIT)	80,2	39,8
Financiële baten en lasten	(7,1)	(2,9)
Vennootschapsbelasting	(19,1)	(9,9)
Nettowinst	54,0	27,0
Eigen vermogen toekomend aan aandeelhouders	364,3	288,3
Totaal eigen vermogen	365,7	289,5
Totaal activa	866,8	704,4
Ratio's		
Solvabiliteit – totaal eigen vermogen als % van de totale activa	42,2%	41,1%
Nettoschuldenlast/EBITDA ratio, (2020: proforma)	3,15	3,22
Winst en eigen vermogen per aandeel (in €)		
Winst per aandeel (exclusief amortisatielasten)	2,10	1,09
Winst per aandeel	1,82	1,09
Eigen vermogen per aandeel per jaareinde	12,302	9,744

Op de cijfers over 2021 zoals hierboven vermeld is geen accountantscontrole toegepast.

Rentelasten zijn inclusief de kosten van de lening ten behoeve van de acquisitie van Tradin Organic in december 2020 (voor een uitstaand bedrag per 31 december 2021 van €124,4 miljoen), alsmede kosten die verband houden met de toegenomen financieringsbehoefte als gevolg van bedrijfsgroei en hogere grondstoffenprijzen.

De leverage ratio, berekend als de netto schuldenlast per 31 december 2021 gedeeld door de EBITDA voor het hele jaar, bedraagt 3,15.

De gerapporteerde resultaten zijn inclusief amortisatielasten (–€10,8 miljoen in 2021) gerelateerd aan de acquisitie van Tradin Organic. Ongerealiseerde FX- (buitenlandse valuta) en CX- (grondstoffen) hedgeresultaten zijn eveneens opgenomen in de winst-verliesrekening. Deze items waren van invloed op zowel de brutowinst als de operationele kosten.

Het niet toepassen van hedge-accounting met betrekking tot ongerealiseerde valutaresultaten uit afgedekte posities had een positief effect van +€3,6 miljoen op de gerapporteerde brutowinst (-€2,5 miljoen in 2020). De invloed van ongerealiseerde FX hedge-resultaten op de gerapporteerde nettowinst bedroeg +€2,7 miljoen (-€1,9 miljoen in 2020).

(in € miljoenen)	2021				2020			
	Gerapporteerd	Ongerealiseerde FX/CX hedge- resultaten	Amortisatie-lasten acquisitie	Gecorrigeerd	Gerapporteerd	Ongerealiseerde FX/CX hedge- resultaten	Gecorrigeerd	% wijziging gecorrigeerd
Brutowinst	170.2	3.6	(6.2)	172.8	94.7	(2.5)	97.2	+78%
<i>Als % van omzet</i>	13.6%			13.8%	13.4%		13.7%	
Operationele kosten	(90.0)		(4.6)	(85.4)	(54.9)		(54.9)	
EBIT	80.2	3.6	(10.8)	87.4	39.8	(2.5)	42.3	+107%
Nettowinst	54.0	2.7	(8.1)	59.4	27.0	(1.9)	28.9	+106%

Op de cijfers over 2021 zoals hierboven vermeld is geen accountantscontrole toegepast.

Wisselkoers euro/US dollar

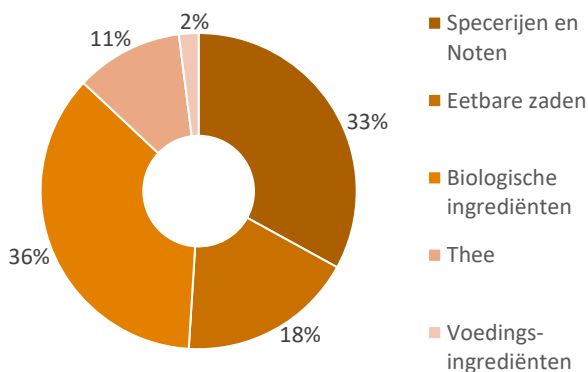
De euro/US dollar-wisselkoers was de eerste maanden van het jaar zeer volatiel. Vanaf juni steeg de US dollar ten opzichte van de euro. Dit resulteerde in een eindejaarskoers van 1,137 (2020: 1,230). De gemiddelde wisselkoers van de euro/US dollar in 2021 bedroeg 1,183 (2020: 1,142). De wisselkoersontwikkelingen hadden een negatief effect op de omzet (-€21.3 miljoen) en de nettowinst (-€1,3 miljoen) ten opzichte van het vorige jaar.

De eindejaarskoers van 2021 van 1,137 weerspiegelt de sterkere US dollar ten opzichte van de euro in vergelijking met de eindejaarskoers van 2020, die 1,230 bedroeg. Per 31 december 2021 resulteerde dit in een toename van de totale activa (+€21,4 miljoen).

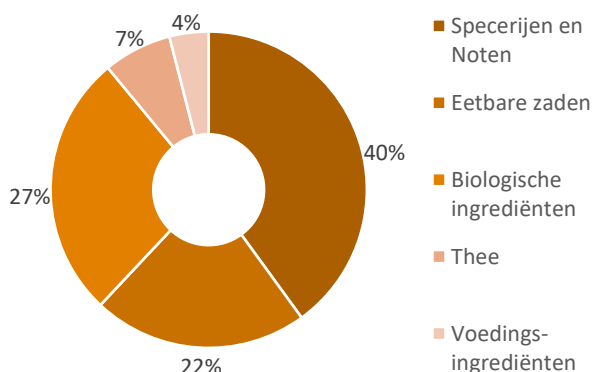
‘Gezien de uitstekende resultaten in alle segmenten, de succesvolle integratie van Tradin Organic, en vroegtijdige aflossingen op onze termijnlending zijn we verheugd om de dividenduitkeringen dit jaar te hervatten,’ aldus Chief Executive Officer Kathy Fortmann. ‘Onze sterke prestaties in deze ongekende tijden weerspiegelen de veerkracht van ons bedrijf en de indrukwekkende kwaliteit van onze teams. De beschikbaarheid van producten stond niet altijd buiten kijf, met name als gevolg van de voortdurende logistieke verstoringen het afgelopen jaar. Maar tegelijkertijd heeft dit ons een kans geboden om steeds opnieuw te bewijzen dat wij onze klanten en leveranciers “peace of mind” kunnen bieden. Ongeacht de omstandigheden konden wij hen helpen om de continuïteit van hun business te waarborgen met ons wereldwijde inkoop- en distributienetwerk van natuurlijke voedingsingrediënten en producten, en met diensten met toegevoegde waarde voor onze klanten in de hele toeleveringsketen.

Met Tradin Organic als onderdeel van de groep zijn ook biologische, plantaardige producten een substantieel onderdeel geworden van onze business. Daarmee is ons portfolio nog beter in staat om te beantwoorden aan de toenemende vraag van onze klanten en van consumenten naar gezonde, plantaardige ingrediënten en producten.’

Omzetverdeling 2021



EBITDA 2021



Activiteiten per segment

Specerijen en Noten

Alle bedrijven in het segment Specerijen en Noten noteerden recordprestaties in 2021, met een omzetgroei van +20% ten opzichte van vorig jaar.

Bij Catz International in Rotterdam was er sprake van een uitzonderlijk jaar. Dankzij de wendbaarheid van het team en zijn diepgaande kennis van producten en toeleveringsketens wist Catz een aanzienlijke groei in omzet en winst te realiseren, ondanks logistieke uitdagingen en containertekorten. Binnen alle productgroepen verbeterden de prestaties. De prijzen van de meeste specerijen, waaronder peper, nootmuskaat, kruidnagel, komijn, knoflook en gember, stegen aanzienlijk; andere specerijen, zoals kardemom, bleven op een stabiel prijsniveau. Ook de marktprijzen van de belangrijkste noten, zoals cashews, macadamia's, walnoten en amandelen, vertoonden een stijgende lijn. Logistieke aanvoerbeperkingen, onvoorspelbare weersomstandigheden en arbeidstekorten als gevolg van lockdowns leidden tot een onbalans in vraag en aanbod. De prijsniveaus van geraspte kokos lagen gemiddeld 40% hoger dan vorig jaar, met name omdat het belangrijkste exportland van geraspte kokos, de Filipijnen, het afgelopen jaar veel te lijden had van zware tropische stormen. Andere landen van oorsprong, zoals Indonesië, kregen te maken met vergelijkbare onzekerheden; ook de toenemende vraag naar kokosolie maakt dat de beschikbaarheid van de grondstof voor geraspte kokosnoot daar onder druk staat.

Tovano in Maasdijk, actief in verpakte noten en gedroogde vruchten, rapporteerde een substantieel hogere winst ten opzichte van vorig jaar dankzij een goede positionering in de belangrijkste notencategorieën en een focus op specifieke marktsegmenten.

King Nuts & Raaphorst in Bodegraven, actief in noten en rijstcrackers, beleefde eveneens een uitzonderlijk goed jaar met zowel omzet- als winststijgingen ten opzichte van vorig jaar. Dankzij de uitstekende marktkennis, de focus en de toewijding van het team was het bedrijf in staat om voort te bouwen op zijn sterke positie in zowel de binnenlandse markt als de export.

Delinuts in Ede, actief in noten en gedroogde vruchten, bleef zowel qua omzet als winst sterk groeien. Het team wist te profiteren van nieuwe afzetkanalen dankzij meer klantgerichte categoriemarketing en op maat gemaakte oplossingen. Aan het einde van het jaar tekende Delinuts een overeenkomst voor de overname van activiteiten van Qualino, een bedrijf gespecialiseerd in noten, gedroogde vruchten en gerelateerde producten. Door deze overname krijgt Delinuts de beschikking over eigen verpakkingslijnen in een moderne BRC-gecertificeerde productielocatie in Nederland.

Eetbare zaden

Het segment Eetbare zaden liet een omzetgroei van +7% zien ten opzichte van vorig jaar, vóór wisselkoerseffecten. De gerapporteerde omzet groeide met +4% vergeleken met vorig jaar als gevolg van het lagere jaargemiddelde van de US dollar ten opzichte van de koers van de euro in 2021.

Red River Commodities in Fargo (ND, Verenigde Staten), actief in de verwerking, verpakking en distributie van vogelvoer, eetbare zonnebloempitten en producten op basis van zonnebloem, presteerde over het geheel genomen goed, met wisselende resultaten in de verschillende divisies. De groei van SunButter® liep terug door een afname in de verkoop aan scholen ten opzichte van 2020, het jaar waarin COVID-gerelateerde overheidssteun scholen in staat stelde om grote bestellingen te doen ten behoeve van lunchpakketten. De vogelvoerdivisie realiseerde een sterke omzetgroei dankzij toegenomen vraag en verbeterde marges in de tweede helft van het jaar. Ook de SunGold-divisie wist haar prestaties te verbeteren dankzij efficiëntieverbeteringen bij de productiefaciliteiten. De verwerkingsdivisie realiseerde verhoogde volumes tegen stabiele marges.

Red River Global Ingredients in Winkler (Canada) zag zijn omzet dalen als gevolg van hogere prijsniveaus in Oost-Europa, waardoor de import van producten uit die regio naar Noord-Amerika minder aantrekkelijk werd.

Red River-Van Eck in Etten-Leur toonde stabiele groeicijfers. De nieuwe ultramoderne pasteurisatiefaciliteit van FISCe (Food Ingredients Service Center Europe) in Etten-Leur had een veelbelovend eerste operationele jaar en bediende zowel interne als externe afnemers. In de toekomst zal deze faciliteit in staat zijn om een steeds breder productassortiment met hitte te behandelen, waarmee een verdere verbreding van het dienstenaanbod mogelijk wordt.

SIGCO Warenhandel in Hamburg, Duitsland, liet in 2021 een stabiele groei zien ten opzichte van het vorige jaar, in lijn met de verbeterde marktomstandigheden als gevolg van de verdere opheffing van COVID-19-beperkingen.

Biologische ingrediënten

Tradin Organic, met haar hoofdkantoor in Amsterdam, werd op 30 december 2020 onderdeel van Acomo en de volledige afsplitsing van de vorige eigenaar werd succesvol gerealiseerd in de eerste zes maanden van het jaar. Ondanks wereldwijde logistieke uitdagingen slaagde Tradin Organic erin om de inkoop van biologische ingrediënten in herkomstlanden veilig te stellen om aan de vraag van klanten te voldoen. De algehele wereldwijde prestaties van het bedrijf waren volgens verwachting. Het biologische cacao-segment wist de productie en het rendement van de Crown of Holland-productiefaciliteit in Middenmeer te verhogen, waardoor Tradin in staat was aan een stijgende vraag naar biologische cacao te voldoen tegen gelijke marges, ondanks hogere energieprijzen. Het fruitsegment realiseerde hogere omzet en marges in Noord-Amerika en Europa ten opzichte van vorig jaar, dankzij de toenemende vraag van consumenten naar gezonde producten. Het premium vruchtensappensegment in de Verenigde Staten, Big Basin Foods, presteerde wederom goed met aanhoudend hoge vraag, in het bijzonder naar biologisch sinaasappelsap; echter met lagere marges als gevolg van langetermijncontracten, waardoor hogere verpakkings- en transportkosten slechts vertraagd konden worden doorgerekend. Trabocca, de biologische koffiedivisie van Tradin Organic, zag haar marges stijgen ondanks logistieke uitdagingen. Het biologische oliënsegment presteerde zowel in Noord-Amerika als in Europa goed, ondanks de stijging van de productiekosten bij de Ethiopische verwerkingsfaciliteit voor avocado's. Het noten- en gedroogde vruchtensegment bleef relatief stabiel, hoewel de financiële risico's in Europa toenamen als gevolg van uitdagende marktomstandigheden en stijgende transportkosten.

Thee

Royal Van Rees Group, met haar hoofdkantoor in Rotterdam, wist zowel handelsvolumes als marges te verhogen ten opzichte van het vorige jaar, met een omzetgroei van +13% vóór wisselkoerseffecten. Het Van Rees-team had dit jaar te maken met uitdagingen,

vergelijkbaar met 2020, maar wist toch groei te realiseren en de bedrijfsprestaties te verbeteren. De prijzen van thee uit de verschillende regio's daalden gemiddeld in de eerste helft van het jaar, maar de prijzen voor thee uit zowel Sri Lanka als Afrika stegen aanzienlijk in de tweede helft van 2021. De volatiliteit in de markt en instabiliteit van vraag en aanbod in sommige regio's eisten een hoge mate van wendbaarheid en flexibiliteit van de teams. In Malawi nam het bedrijf in 2021 nieuwe blendapparatuur in gebruik, om klanten te kunnen bedienen met theeproducten die voldoen aan de hoogste kwaliteits- en voedselveiligheidsnormen. In Noord-Amerika werd de nieuwe blendfaciliteit voor theespecialiteiten gecertificeerd en opgestart, waarmee Van Rees zich een groter aandeel kan toe-eigenen van deze uiterst aantrekkelijke markt. Tegen het einde van het jaar ondertekende Van Rees een verkoopovereenkomst voor de blendfaciliteit in Dongen met een logistiek dienstverlener, die beter is gepositioneerd om een breder klantenportfolio te bedienen. Van Rees heeft een dienstverleningsovereenkomst met de nieuwe eigenaar afgesloten om de continuïteit van de blendactiviteiten in Europa te waarborgen.

Voedingsingrediënten

Snick EuroIngredients in Ruddervoorde (België) behaalde goede resultaten met een stijgende omzet en marges, met name gedreven door sterke prestaties in droge- en natte mengsels. Deze compenseerden voor achterblijvende omzet in het handelssegment. De innovaties, producten en diensten van Snick zijn uitstekend afgestemd op de groeiende vraag van klanten en consumenten naar plantaardige producten en alternatieve bronnen van eiwitten.

Vennootschapsbelasting

Acomo's belastingtarief daalde licht van 26,7% naar 26,1%, voornamelijk dankzij een andere landenmix en niet fiscaal aftrekbare uitgaven in 2020.

Geconsolideerde balans

De totale activa per 31 december 2021 bedroegen €866,8 miljoen (+23% versus jaareinde 2020; €704,4 miljoen,). Deze stijging is voornamelijk toe te dichten aan een hoger werkkapitaal (+€133,9 miljoen) als gevolg van hogere businessvolumes, marktprijzen en hogere voorraadniveaus om leveringsonderbrekingen op te vangen. Het eigen vermogen steeg met €76,0 miljoen tot €364,3 miljoen per jaareinde. De belangrijkste financiële ontwikkelingen waren de stijging van de nettowinst naar €54,0 miljoen en een positief netto wisselkoerseffect van €21,0 miljoen als gevolg van de sterkere eindejaar koers van de US dollar. Netto schulden aan kredietinstellingen stegen met €56,9 miljoen tot €330,5 miljoen als gevolg van hoger werkkapitaal, deels gecompenseerd door aflossingen ter hoogte van €25,6 miljoen op de lening voor de acquisitie van Tradin Organic, waarmee de uitstaande balans van deze lening daalt naar €124,4 miljoen per jaareinde.

Dividend

De Raad van Bestuur stelt een dividend voor van € 0,60 per aandeel. In 2020 werd geen slotdividend verstrekt in het kader van de acquisitie van Tradin Organic. Aangezien er in 2021 geen interim-dividend verstrekt werd, bedraagt het voorgestelde totale dividend voor 2021 €0,60 per aandeel, betaalbaar in contanten.

Het volgende tijdschema is van toepassing:

3 mei 2022	datum ex-dividend (slotdividend 2021)
4 mei 2022	registratiedatum slotdividend
6 mei 2022	uitkeren slotdividend

Performance H2 2021

De Groep verbeterde zijn prestaties in de tweede helft van 2021 ten opzichte van de tweede helft van het voorgaande jaar dankzij goede resultaten in alle segmenten en dankzij de overname van Tradin Organic.

Vooruitzicht 2022

De activiteiten aan het begin van 2022 waren in lijn met het voorgaande jaar. Gezien de aard van de activiteiten van de Groep is het niet mogelijk om marktontwikkelingen of resultaten van de Groep te voorspellen. Het is eveneens onmogelijk om een inschatting te maken van de invloed die COVID-19 en hiermee geassocieerde lockdowns, verstoringen in de toeleveringsketen, kosteninflatie en arbeidstekorten zullen uitoefenen op de resultaten voor 2022. We zijn er echter van overtuigd dat de inspanningen van de teams zullen blijven leiden tot goede resultaten voor onze aandeelhouders.

Algemene vergadering van aandeelhouders

De jaarlijkse algemene vergadering van aandeelhouders vindt plaats op vrijdag 29 april 2022 om 10:30. Indien de COVID-19-regelgeving het toelaat, vindt de vergadering plaats in het Hilton Hotel in Rotterdam. In het geval dat coronabeperkingen een fysieke bijeenkomst onmogelijk maken, zal de vergadering digitaal plaatsvinden in de vorm van een webinar. Meer details volgen te zijner tijd.

Rotterdam, 22 februari 2022

Raad van Bestuur

ANNEXES

Pagina	9	Geconsolideerde winst- en verliesrekening 2021
Pagina	10	Geconsolideerde balans per 31 december 2021

Dit bericht in de Nederlandse taal is een vertaling van het bericht in de Engelse taal. Daar waar beide taalversies onverhoopt van elkaar mochten afwijken, prevaleert de versie in de Engelse taal.

Noot voor de redactie:

Voor nadere informatie kunt u contact opnemen met:

Amsterdam Commodities N.V. (Acomo)

Mevr. K.L. Fortmann
WTC, Beursplein 37
3011 AA Rotterdam

info@acomo.nl
Tel. +31 10 4051195

www.acomo.nl

Creative Venue PR

Mr F.J.M. Witte, woordvoerder
Sophialaan 43
1075 BM Amsterdam

f.witte@creativevenue.nl
Tel. +31 20 4525225

www.creativevenue.nl

Over Amsterdam Commodities N.V.

Amsterdam Commodities N.V. (Acomo) is een internationale groep ondernemingen die zich primair bezighoudt met de inkoop, behandeling, bewerking, verpakking en distributie van natuurlijke voedingsgrondstoffen en -ingrediënten. Onze voornaamste groepsmaatschappijen zijn Catz International B.V. in Rotterdam (specerijen en onbewerkte voedingsgrondstoffen); The Organic Corporation B.V. in Amsterdam en Tradin Organics USA LLC in Scotts Valley, USA (biologische ingrediënten); Royal Van Rees Group B.V. in Rotterdam (thee); Red River Commodities Inc. in Fargo, USA; Red River Global Ingredients Ltd. in Winkler, Canada; Red River-van Eck B.V. in Etten-Leur; Food Ingredients Service Centre Europe B.V. in Etten-Leur; SIGCO Warenhandelsgesellschaft mbH in Hamburg, Duitsland (eetbare zaden); King Nuts B.V. in Bodegraven; Delinuts B.V. in Ede; Tavano B.V. in Maasdijk (noten); en Snick Euroingredients B.V. in Ruddervoorde, België (voedingsingrediënten). Het aandeel Acomo is sinds 1908 genoteerd aan Euronext Amsterdam.

Amsterdam Commodities N.V.

Geconsolideerde winst- en verliesrekening **2021 *** **2020**
(in € duizenden)

Omzet	1.254.436	707.364
Kostprijs van de omzet	(1.084.203)	(612.643)
Brutomarge	170.233	94.721
Algemene en administratieve kosten	(90.002)	(54.872)
Bedrijfsresultaat (EBIT)	80.231	39.849
Financiële baten en lasten	(7.144)	(2.947)
Winst voor vennootschapbelasting	73.087	36.902
Vennootschapbelasting	(19.100)	(9.853)
Nettowinst	53.987	27.049
Winst toewijsbaar aan aandeelhouders van de Vennootschap	53.956	27.035
Winst toewijsbaar aan aandeel van derden	31	14
Nettowinst per aandeel		
Nettowinst per aandeel (in €)	1,823	1,086
Nettowinst per aandeel, verwaterd (in €)	1,820	1,086
Nettowinst per aandeel (exclusief amortisatielasten)		
Nettowinst per aandeel (in €)	2,097	-
Nettowinst per aandeel, verwaterd (in €)	2,094	-

* Op de cijfers over 2021 zoals hierboven vermeld is geen accountantscontrole toegepast.

Amsterdam Commodities N.V.

Geconsolideerde balans (vóór slotdividend) (in € duizenden)	31 december 2021 *	31 december 2020
Activa		
Vaste activa		
Immateriële vaste activa	204.417	207.245
Materiële vaste activa	53.495	57.356
Activa met gebruiksrecht	17.053	16.873
Overige vaste activa	1.370	1.658
Latente belastingvorderingen	1.664	1.241
Totaal vaste activa	277.999	284.373
Vlottende activa		
Vorraden	393.201	265.707
Debiteuren	161.698	128.174
Overige vorderingen	23.296	21.798
Derivaten	4.384	867
Liquide middelen	3.254	3.507
Totaal vlottende activa	585.833	420.053
Activa bestemd voor verkoop	2.925	-
Totaal activa	866.757	704.426
Passiva		
Eigen vermogen		
Eigen vermogen toekomend aan aandeelhouders	364.261	288.258
Eigen vermogen toekomend aan derden	1.393	1.208
Totaal eigen vermogen	365.654	289.466
Langlopende schulden en voorzieningen		
Bankleningen	104.068	136.403
Leaseverplichtingen	14.112	13.745
Voorzieningen	16.698	16.292
Totaal langlopende schulden en voorzieningen	134.878	166.440
Kortlopende schulden		
Kortlopend deel langlopende bankleningen	23.290	16.025
Schulden aan kredietinstellingen	206.421	124.715
Leaseverplichtingen	3.517	3.726
Crediteuren	83.338	56.220
Belastingen en sociale premies	5.834	1.939
Derivaten	730	4.521
Overige schulden en overlopende passiva	43.095	41.374
Totaal kortlopende schulden	366.225	248.520
Total schulden	501.103	414.960
Total passiva	866.757	704.426

* Op de cijfers over 2021 zoals hierboven vermeld is geen accountantscontrole toegepast.

PRESS RELEASE – FISCAL YEAR 2021

Adjusted EPS increased by +93% to €2.10

ACOMO MORE THAN DOUBLES OPERATING RESULTS IN 2021 WITH STRONG PERFORMANCE IN ALL SEGMENTS AND SUCCESSFUL INTEGRATION OF TRADIN ORGANIC. THE BOARD PROPOSES DIVIDEND OF €0.60 PER SHARE.

ROTTERDAM (NL), 22 FEBRUARY 2022

Acomo (Amsterdam Commodities N.V.), the Euronext Amsterdam-listed natural, plant-based food products and ingredients Group achieved very strong results with an EBITDA increase of +110% to €105 million for the fiscal year 2021. The Group, with operating segments specialized in spices and nuts, edible seeds, organic ingredients, tea, and food ingredients, effectively navigated supply chain disruptions, COVID-19 lockdowns, and cost inflation. Existing businesses, as well as the newly acquired Tradin Organic, contributed to the growth of the Group. Sales increased by +77% to €1.3 billion, while overall margin of 13.6% was in line with previous year. Adjusted Net Profit was €62.1 million, resulting in an adjusted Earnings Per Share of €2.10 which represents an increase of +93% versus 2020.

The company resumes dividend payments and proposes to distribute a dividend for 2021 of €0.60 per share.

(in € millions)	2021	2020	Change vs 2020
Sales	1,254.4	707.4	+77%
EBITDA	104.8	49.9	+110%
Net Profit (excluding amortization charges)	62.1	27.0	+130%
Net Profit (reported)	54.0	27.0	+100%
EPS in € (excluding amortization charges)	2.10	1.09	+93%
EPS in € (reported)	1.82	1.09	+68%

Pending the finalization of the external audit, the financials 2021 shown above are unaudited.

The very strong financial results were realized due to the teams' ability to consistently meet the needs of customers in the face of numerous challenges, including continued COVID-related restrictions, supply chain disruptions, and logistics issues.

Tradin Organic, acquired on 30 December 2020, was successfully integrated into the Group in 2021, contributing to the financial results for the first time.

The unpredictability of supply chains and rising market price levels led to an increase in inventory volume and value, resulting in increased working capital for the Group. The Board of Directors is very pleased and impressed with the dedication, drive for solutions, and strong performance of individual entities within the Group during another unusual year.

In 2021, consolidated reported sales of the Group increased by +77% to €1,254.4 million (2020: €707.4 million). Reported gross profit increased by +80% to €170.2 million (2020: €94.7 million). For the full year 2021, reported net profit reached €54.0 million, an increase of +€27.0 million versus 2020 (€27.0 million, +100%).

Consolidated figures (in € millions)	2021	2020
Sales	1,254.4	707.4
Gross profit	170.2	94.7
EBITDA	104.8	49.9
EBITA	91.1	49.9
Operating income (EBIT)	80.2	39.8
Financial result	(7.1)	(2.9)
Corporate income tax	(19.1)	(9.9)
Net profit	54.0	27.0
Total Shareholders' equity	364.3	288.3
Total equity	365.7	289.5
Total assets	866.8	704.4
Ratios		
Solvency – total equity as % of total assets	42.2%	41.1%
Leverage ratio (net debt/EBITDA), (2020: proforma)	3.15	3.22
Earnings and equity per share (in €)		
Earnings per share (excluding amortization charges)	2.10	1.09
Earnings per share	1.82	1.09
Equity per share as at 31 December	12.302	9.744

Pending the finalization of the external audit, the financials 2021 shown above are unaudited.

Interest expenses include costs for the term loan facility related to the acquisition of Tradin Organic in December 2020 (outstanding amount as at 31 December 2021 of €124.4 million) as well as costs linked to the increase in financing needs as a result of business growth and higher commodity prices in general.

The 2021 leverage ratio (net debt/EBITDA), calculated as the net debt as at 31 December 2021 divided by full year EBITDA, is 3.15.

The reported results include amortization charges (–€10.8 million in 2021) in relation to the Tradin Organic acquisition. Unrealized foreign currency (FX) and commodity (CX) hedge results are also included in the P&L. These items impacted both gross profit and operating expenses.

Unrealized FX hedge results (due to not applying hedge accounting) had a positive effect on reported gross profit of +€3.6 million (-€2.5 million in 2020). The impact of unrealized FX hedge results on reported net profit was +€2.7 million (-€1.9 million in 2020).

(in € millions)	2021				2020			
	Reported	Unrealized FX/CX hedge results	Acquisition amortization charges	Adjusted	Reported	Unrealized FX hedge results	Adjusted	% change adjusted
Gross profit	170.2	3.6	(6.2)	172.8	94.7	(2.5)	97.2	+78%
<i>As % of sales</i>	13.6%			13.8%	13.4%		13.7%	
Operating expenses	(90.0)		(4.6)	(85.4)	(54.9)		(54.9)	
EBIT	80.2	3.6	(10.8)	87.4	39.8	(2.5)	42.3	+107%
Net profit	54.0	2.7	(8.1)	59.4	27.0	(1.9)	28.9	+106%

Pending the finalization of the external audit, the financials 2021 shown above are unaudited.

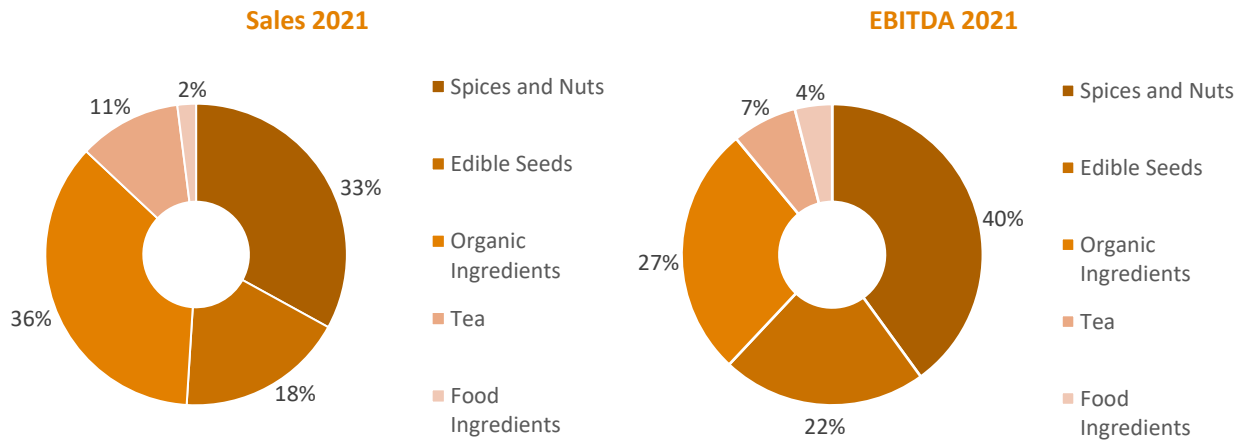
Currency euro/US dollar

The euro/US dollar exchange rate was very volatile during the first months of the year. After June, the US dollar strengthened against the euro, resulting in a year-end euro/US dollar exchange rate of 1.137 (1.230 in 2020). The average euro/US dollar exchange rate in 2021 was 1.183 (2020: 1.142). The FX rate change contributed negatively to sales (-€21.3 million) and net profit (-€1.3 million) compared to the previous year.

The 2021 year-end exchange rate of 1.137 reflects the stronger US dollar against the euro when compared to the 2020 year-end rate of 1.230. As of 31 December 2021, this resulted in an increase in total assets (+€21.4 million).

‘Given the strong performance across all segments, the successful integration of Tradin Organic, and term loan repayments ahead of schedule, we are very pleased to resume dividend payments’, said Chief Executive Officer Kathy Fortmann. ‘The excellent results in these unprecedented times reflect the resilience of our business and the capabilities of our teams, which are truly impressive. The availability of products was not without challenges, especially due to ongoing logistical disruptions. Yet at the same time, it has been an opportunity to prove over and over again the peace of mind we are able to give our customers and suppliers by helping to ensure the continuity of their business, with global sourcing and supply of natural food ingredients and products, and value-added services throughout the supply chain.

Now with Tradin Organic as part the group, organic, plant-based products are a substantial part of our business, giving us an even stronger portfolio to meet the increasing demand of our customers and consumers for healthy, plant-based ingredients and products.’



Activity reviews per segment

Spices and Nuts

All Spices and Nuts Companies reported record performance in 2021, with an increase in revenue of +20% versus prior year.

Catz International in Rotterdam, the Netherlands, had an outstanding year. As a result of the team's agility and in-depth knowledge of products and supply chains, Catz achieved a substantial increase in both sales and profit despite logistics challenges and container shortages. All product groups reported an improved performance versus prior year. Most spices, including pepper, nutmeg, cloves, cumin, garlic, and ginger, increased substantially in price, whereas other spices, such as cardamom, remained stable. Prices of major nuts, including cashews, macadamias, walnuts, and almonds, also increased. Logistical supply constraints, disruptive weather conditions, and lockdown-induced labour shortages further impacted the imbalance between supply and demand. Desiccated coconut prices rose 40% in comparison with previous year due to typhoon activity in the Philippines, the most important desiccated coconut exporting country. Other countries of origin, such as Indonesia, dealt with similar uncertainties and were also impacted by the limited availability of raw material due to the growing demand for coconut oil.

Tovano in Maasdijk, the Netherlands, active in packed nuts and dried fruits, reported substantially increased profits versus previous year due to good positions in the main nut categories and a focus on specific market segments.

King Nuts & Raaphorst in Bodegraven, the Netherlands, active in nuts and rice crackers, also had an exceptional year with increased sales and profit versus previous year. By drawing on its team's excellent market knowledge, focus, and dedication, the company was able to build upon its strong position in domestic and export markets.

Delinuts in Ede, the Netherlands, active in nuts and dried fruits, continued to grow substantially in both sales and profit. The team developed new business channels through increased customer-focused category marketing and tailor-made solutions. At the end of the year, an agreement was signed to acquire the activities of Qualino, a specialist in nuts, dried fruits and related products. With this acquisition, Delinuts obtains its own packaging lines in a modern BRC certified production facility in the Netherlands.

Edible Seeds

The Edible Seeds segment realised an increase in revenue of +7% versus prior year before currency translation effects. Reported sales increased by +4% versus the prior year due to the lower annual average US dollar versus the euro rate in 2021.

Red River Commodities in Fargo (ND), USA, active in processing, packaging and distribution of wildlife seeds, edible sunflower seeds and sunflower-based products, performed well and experienced a mixed performance across its various activities. SunButter® growth slowed as sales to schools were lower versus 2020, when schools ordered high volumes of the product for lunch kits supported by government COVID-related subsidies. The Wildlife division realized strong sales growth due to increased demand with improved margins in the second half of the year. The SunGold division improved performance versus the previous year with better plant production efficiencies, and the Processing division achieved increased volumes at stable margins.

Red River Global Ingredients in Winkler, Canada, reported lower sales as import of products into North America from Eastern Europe was less attractive because of increased price levels at origin.

Red River-Van Eck in Etten-Leur, the Netherlands, showed stable growth and the new state-of-the-art pasteurization facility of FISCe (Food Ingredients Service Center Europe) in Etten-Leur, the Netherlands, had a promising first year of operations, serving both internal and external customers. Going forward, increasing the range of products that can be heat-treated will allow for a further broadening of the service offering.

SIGCO Warenhandel in Hamburg, Germany, showed stable growth versus the previous year, in line with better market conditions related to further lifting of COVID-19 restrictions.

Organic Ingredients

Tradin Organic, with its global headquarters in Amsterdam, the Netherlands, became part of Acomo on 30 December 2020 and successfully concluded a full carve-out from the previous owner within the first six months of the year. Despite global logistics challenges, the Tradin team managed to continue sourcing key organic ingredients from origin countries to meet customer demand. Tradin's overall global performance was in line with expectations. The Organic Cocoa business, was able to increase yield and output at the Crown of Holland production facility located in Middenmeer, The Netherlands, enabling Tradin to successfully meet increased demand for organic cocoa while maintaining overall margins despite higher energy costs. The Fruit segment realized increased sales and margins in North America and Europe as compared to prior year, driven by increased consumer demand for healthy products. The Premium Juice business in the U.S., Big Basin Foods, continued to do well with strong demand, especially for organic orange juices, however with lower margins due to long-term contracts and delays in passing along price increases for packing and transportation. Tradin's organic coffee business, Trabocca, showed improvement in overall margins despite challenges with logistics. The Organic Oil segment did well in both North America and Europe, although production costs rose at the Ethiopian avocado processing facility. Nuts and Dried Fruit was relatively flat for the year overall, with more exposure in Europe due to challenging market conditions and increased freight costs.

Tea

Royal Van Rees Group, headquartered in Rotterdam, the Netherlands, finished the year with higher volume and margins compared to the previous year with turnover up by +13% before currency translation effects. The Van Rees team faced numerous challenges this year, similar to 2020, and yet, they continued to grow the business and improved performance. Tea pricing developments between the different regions showed lower prices in the first half of the year, followed by significant increases in prices for both Sri Lankan as well as African tea origins in the second half of 2021. Market volatility and instability of supply and demand in some regions required agility and flexibility from the teams. In 2021, new blending equipment in Malawi became operational to serve customers with tea products meeting the highest quality and food safety standards. In North America, the new speciality tea

blending facility became operational and was certified, giving Van Rees a larger footprint in this highly attractive market. At the end of the year, an agreement was signed to sell the blending facility in Dongen, the Netherlands, to a logistics service provider, which is positioned to serve a broader portfolio of customers. A service agreement has been signed with the new owner to ensure continuity of blending activities in Europe.

Food Ingredients

Snick EuroIngredients in Ruddervoorde, Belgium, performed well with higher sales and margins driven by strong performance in value-added dry and wet blends, which made up for lagging trade segment sales. Snick's innovation, products and services are very well aligned with customer and consumer demand for plant-based products and alternative protein sources.

Corporate income tax

Acomo's tax rate decreased from 26.7% to 26.1% mainly due to a different country mix and non-tax-deductible expenses in 2020.

Consolidated balance sheet

Total assets as at 31 December 2021 amounted to €866.8 million (+23% versus year-end 2020; €704.4 million). The increase is mainly caused by a higher working capital (+€133.9 million) due to an increase in business volumes, market price increases as well as higher stock levels to address supply disruptions. Shareholders' equity increased by €76.0 million to €364.3 million as at 31 December 2021. The main movements were the 2021 net profit of €54.0 million and a positive net currency translation effect of €21.0 million due to the stronger year-end US dollar. Net bank borrowings increased by €56.9 million to €330.5 million due to higher working capital, partly offset by repayments on the Tradin Organic acquisition term loan for an amount of €25.6 million, reducing the balance of the term loan to €124.4 million per year-end.

Dividend

The Board of Directors proposes a dividend of €0.60 per share. There was no final dividend distributed for 2020 due to the acquisition of Tradin Organic. As no interim-dividend was paid during 2021, the proposed total dividend for 2021 is €0.60 per share and will be paid in cash.

The following dividend timetable applies:

3 May 2022	Ex-dividend date (final dividend 2021)
4 May 2022	Final dividend record date
6 May 2022	Final dividend payment date

Performance H2 2021

The Group improved its performance in the second half of 2021 versus the second half of the prior year due to strong performance in all segments and the contribution of the Tradin Organic acquisition.

Outlook 2022

General business activity at the beginning of 2022 was in line with the previous year. Given the nature of the Group's activities, it is impossible to forecast market developments or likely Group results. It is furthermore impossible to estimate the continued impact of COVID-19 and related lockdowns, supply chain disruptions, cost inflation and labour shortage on the business results in 2022. However, we are convinced that our teams will continue to do their utmost to generate excellent results for the shareholders.

General meeting of shareholders

The annual general meeting of shareholders will be held on Friday 29 April 2022 at 10.30 am. If COVID-19 regulations allow, the meeting will be held at the Hilton Hotel in Rotterdam (NL). Should restrictions prohibit in-person meetings, the meeting will be organized virtually through a webinar. More details will be published at a later date.

Rotterdam, 22 February 2022

Board of Directors

ANNEXES

Page	9	Consolidated income statement 2021
Page	10	Consolidated balance sheet as at 31 December 2021

This report in the English language has also been translated into the Dutch language. In case of any differences between the two versions, the English version will prevail.

Note to the editors:

For further information, please contact:

Amsterdam Commodities N.V. (Acomo)

Mrs K.L. Fortmann
WTC, Beursplein 37
3011 AA Rotterdam
The Netherlands

info@acomo.nl
Tel. +31 10 4051195

www.acomo.nl

Creative Venue PR

Mr F.J.M. Witte, spokesperson
Sophialaan 43
1075 BM Amsterdam
The Netherlands

f.witte@creativevenue.nl
Tel. +31 20 4525225

www.creativevenue.nl

About Amsterdam Commodities N.V.

Amsterdam Commodities N.V. (Acomo) is an international group with as its principal business the sourcing, trading, treatment, processing, packaging and distribution of conventional and organic natural food products and ingredients. Our main trading subsidiaries are Catz International B.V. in Rotterdam, the Netherlands (spices and food raw materials), The Organic Corporation B.V. in Amsterdam, the Netherlands, and Tradin Organics USA LLC in Scotts Valley, USA (organic ingredients), Royal Van Rees Group B.V. in Rotterdam, the Netherlands (tea), Red River Commodities Inc. in Fargo, USA, Red River Global Ingredients Ltd. in Winkler, Canada, Red River-van Eck B.V. in Etten-Leur, the Netherlands, Food Ingredients Service Center Europe B.V. in Etten-Leur, the Netherlands, and SIGCO Warenhandelsgesellschaft mbH in Hamburg, Germany (edible seeds), King Nuts B.V. in Bodegraven, Delinuts B.V. in Ede, and Tovano B.V. in Maasdijk, the Netherlands (nuts), and Snick EuroIngredients N.V. in Ruddervoorde, Belgium (food ingredients). Acomo shares have been traded on Euronext Amsterdam since 1908.

Amsterdam Commodities N.V.

Consolidated income statement (in € thousands)	2021 <i>*unaudited</i>	2020
Sales	1,254,436	707,364
Cost of goods sold	(1,084,203)	(612,643)
Gross profit	170,233	94,721
General and administrative expenses	(90,002)	(54,872)
Operating income (EBIT)	80,231	39,849
Financial income and expenses	(7,144)	(2,947)
Profit before income tax	73,087	36,902
Corporate income tax	(19,100)	(9,853)
Net profit	53,987	27,049
Profit attributable to shareholders of the Company	53,956	27,035
Profit attributable to non-controlling interests	31	14
Earnings per share		
Basic EPS (in €)	1.823	1.086
Diluted EPS (in €)	1.820	1.086
Earnings per share (excluding amortization charges)		
Basic EPS (in €)	2.097	-
Diluted EPS (in €)	2.094	-

**Pending the finalization of the external audit, the financials 2021 shown above are unaudited.*

Amsterdam Commodities N.V.

Consolidated balance sheet (before final dividend)
(in € thousands)

31 December

2021

31 December

2020

Assets

** unaudited*

Non-current assets		
Intangible assets	204,417	207,245
Property, plant and equipment	53,495	57,356
Right-of-use assets	17,053	16,873
Other non-current receivables	1,370	1,658
Deferred tax assets	1,664	1,241
Total non-current assets	277,999	284,373
Current assets		
Inventories	393,201	265,707
Trade receivables	161,698	128,174
Other receivables	23,296	21,798
Derivative financial instruments	4,384	867
Cash and cash equivalents	3,254	3,507
Total current assets	585,833	420,053
Assets held-for-sale	2,925	-
Total assets	866,757	704,426
Equity and liabilities		
Shareholders' equity		
Total shareholders' equity	364,261	288,258
Non-controlling interests	1,393	1,208
Total equity	365,654	289,466
Non-current liabilities and provisions		
Bank borrowings	104,068	136,403
Lease liabilities	14,112	13,745
Provisions and other non-current liabilities	16,698	16,292
Total non-current liabilities and provisions	134,878	166,440
Current liabilities		
Current portion long-term bank borrowings	23,290	16,025
Bank borrowings	206,421	124,715
Lease liabilities	3,517	3,726
Trade creditors	83,338	56,220
Tax liabilities	5,834	1,939
Derivative financial instruments	730	4,521
Other current liabilities and accrued expenses	43,095	41,374
Total current liabilities	366,225	248,520
Total liabilities	501,103	414,960
Total equity and liabilities	866,757	704,426

**Pending the finalization of the external audit, the financials 2021 shown above are unaudited.*