

Novisource toont sterke groei in eerste halfjaar 2014

Nieuwegein, 29-8-2014

Hoofdpunten eerste halfjaar 2014 t.o.v. vergelijkbare periode 2013

- Bruto omzet stijgt met 55%
- Brutomarge stijgt met 12%
- EBITDA stijgt met 38%
- Ook verdere groei door overnames gezocht; eerste overname geslaagd
- Beursgang in februari 2014 positief ontvangen in de markt

Financiële hoofdpunten

- Bruto omzetstijging met 55% tot 18,1 miljoen euro
- EBITDA stijgt met 38% naar 0,26 miljoen euro (eerste helft 2013: 0,19 miljoen euro)
- Bezettingsgraad eigen professionals ontwikkelde zich positief naar ruim boven de 80%
- Totale bedrijfskosten stegen met 10% onder andere als gevolg van uitgaven aan (mogelijke) fusies en overnames en kosten gerelateerd aan de beursnotering
- Een bijzondere afboeking heeft plaatsgevonden als gevolg van de verwerking onder IFRS van de reverse listing
- Eigen Vermogen solide op 2,9 miljoen euro

Willem van der Vorm, CEO Novisource N.V., over de resultaten:

“Gelukkig hebben wij de in het eerste kwartaal ingezette lijn door kunnen zetten. Na de bewogen voorbereidingsperiode van de beursgang in februari, hebben we focus gehouden op het realiseren van goede opdrachtresultaten bij onze klanten. Daarnaast zijn wij onze portfolio aan het vernieuwen door nieuwe proposities, al dan niet met samenwerkingspartners, te ontwikkelen. De nodige inspanningen zijn verricht om in de komende periode succesvol een aantal overnames te kunnen doen. In maart leidde dat tot de overname van GriP BI, een specialist op het gebied van big data en BI. Recent hebben wij de voorgenomen overname van Diesis Consultancy aangekondigd. Daarmee onderstreept Novisource dat zij de mix van autonome groei en groei door overnames blijft zoeken.”

Strategie van autonome groei en acquisities

Novisource N.V. wil groei van omzet en winstgevendheid realiseren door een combinatie van autonome groei en acquisities. Novisource verwacht met haar beursnotering een versnelling van de groei te kunnen bewerkstelligen. Wij kiezen voor een strategie van specialisatie waarbij kennis en ervaring van enkele relevante thema's die actueel zijn in haar doelmarkten wordt opgebouwd. Novisource wil uiteindelijk door (potentiële) klanten en (toekomstige) medewerkers als autoriteit op een dergelijk kennisgebied worden gezien.

Resultaten in het eerste halfjaar 2014

Krachtige groei bruto omzet

Novisource realiseerde in het eerste halfjaar van 2014 autonoom een forse omzetgroei. De bruto omzet groeide met 55% tot 18,1 miljoen euro (eerste helft 2013: 11,7 miljoen euro). De omzetgroei werd voor een belangrijk deel gevoed door de groei van onze brokeractiviteiten onder het label B-Street, waarbij naast één nieuwe corporate account vooral de omzettoename bij een aantal bestaande klanten hieraan bijdroeg. Daarnaast droeg de werkmaatschappij Novisource Banking & Investments in belangrijke mate bij aan de toename van de omzet en winst door geleidelijk haar positie bij key-accounts verder te versterken. Door de attractiviteit van deze opdrachtgevers en haar opdrachten konden we meer specialistisch toptalent aantrekken.

Bij Novisource Technology Services namen wij deze maanden de overname van GriP BI te baat om de business meer om te bouwen en ons vooral te richten op de competenties Business Intelligence en Servicemanagement. Novisource Insurance & Pensions richtte zich meer op het ontwikkelen van nieuwe producten en diensten. Om in de komende maanden naar betere resultaten te kunnen komen zijn het voor beide organisatieonderdelen noodzakelijke investeringen, maar hierdoor stagneerde wel de omzet en de winst.

Op EBITDA niveau zagen wij positieve groeicijfers. Dat is des te meer bijzonder omdat wij ondertussen zijn blijven investeren in productontwikkeling, managementontwikkeling en de intensieve voorbereiding van overnames. Bovendien zien wij in onze markten, vooral in de financiële sector, een sterke focus op kostenverlaging (vaak zelfs ten koste van de kwaliteit van ingehuurd personeel) en nog steeds vertraagde besluitvorming rondom investeringen op belangrijke beleidsterreinen zoals Solvency, het inrichten van een Closed Book-portfolio en de implementatie van de nieuwe pensioenwetgeving.

Ondanks dit alles groeide de EBITDA naar 0,26 miljoen euro. Onze brutomarge kwam uit op 24% (eerste halfjaar 2013: 33%). De lagere brutomarge wordt veroorzaakt door een sterke toename van de omzet uit brokeractiviteiten binnen de totale omzet. Deze omzet kent een relatief lage brutomarge.

Tabel 1: kerncijfers eerste halfjaar 2014 en 2013 Novisource (in euro)

	Eerste halfjaar 2014	Eerste halfjaar 2013
Bruto omzet	18.133.987	11.683.791
Brutomarge	4.369.254	3.905.526
EBITDA	262.964	190.488

Financiële positie

In het Eigen Vermogen heeft zich, als gevolg van het onder IFRS rapporteren van de cijfers en de verwerking van de reverse listing, een aantal mutaties voorgedaan. Conform verwachting heeft de reverse listing geleid tot een eenmalige afboeking. Dit heeft overigens geen invloed op de vermogenspositie en operationele resultaat. Voor een gedetailleerde toelichting verwijzen wij naar het halfjaarbericht zoals gepubliceerd op onze website. Het eigen vermogen is per 30 juni 2014 2,91 miljoen euro (eerste helft 2013: 2,88 miljoen euro). Onze liquiditeit heeft zich ontwikkeld naar een niveau van 1,4 miljoen euro (eerste halfjaar 2013: 2,9 miljoen euro). Door de groei van de businessactiviteiten, de langere

betalingstermijn van grote accounts en de wens van B-Street haar zelfstandig professionals (zp'ers) op opdracht tijdig te betalen, is de kaspositie tijdelijk gedaald.

Overname GRiP BI

Inmiddels hebben wij de overname van GRiP BI geheel in onze bedrijfsvoering en cijfers geconsolideerd. Ook is de eindverantwoordelijke van GRiP nu volledig verantwoordelijk voor Novisource Technology Services geworden. Met deze integratie hebben wij diepgaande kennis, licenties en het netwerk van business intelligence en Big Data verkregen. Aan het portfolio van de vernieuwde werkmaatschappij willen wij nog minstens één extra specialisme toevoegen. Hiervoor vindt marktonderzoek plaats.

Beursnotering 20 februari jl.

De beursnotering van 20 februari jl. heeft vooral geleid tot veel exposure in de markt. Daarnaast heeft het veel nieuwe contacten opgeleverd. Alle verplichtingen en acties naar aanleiding van de reverse listing van 1Nomij zijn afgerond en de Algemene Vergadering van Aandeelhouders in juni heeft alle voorstellen en effecten rondom deze beursnotering goedgekeurd. De aandeelhouders hebben het bestuur décharge van het gevoerde beleid verleend.

Medewerkers

Op 30 juni jl. waren er direct en indirect 328 FTE medewerkers (30 juni 2013: 198 FTE) voor ons bedrijf werkzaam. Het grootste deel hiervan is zelfstandig professional (zp'er) en wordt via ons label B-Street bemiddeld op opdrachten bij onze klanten. Het aantal uren gerealiseerd door consultants van Novisource heeft zich positief ontwikkeld. Het billability-percentage lag ruim boven de 80%, wat een toename is ten opzichte van dezelfde periode in 2013. Bij B-Street viel op dat veel zp'ers in het tweede kwartaal gemiddeld relatief iets minder uren maakten. Dit wordt veroorzaakt door een combinatie van persoonlijke keuzes en sturing van onze klanten op hun benodigde inzet. In de komende tijd zullen wij vooral sturen op margeverbetering door nog meer specialisten aan te trekken en een grotere commerciële conversie te realiseren op de plaatsing van hoogwaardige zp'ers bij onze klanten.

Raad van Commissarissen

Wij zijn er trots op dat het ons is gelukt om korte tijd na de beursnotering ook een nieuwe Raad van Commissarissen te presenteren. Helaas moesten wij afscheid nemen van Gerben Hettinga als enig lid van de RvC, maar met het aantreden van Juanita van Blokland, Jacques Brûlot en Ron Bavelaar (de laatste per 1 november a.s.) verwachten wij een goed evenwicht in de governance voor onze onderneming en onze aandeelhouders gewaarborgd te hebben.

Aandeelhouders

Na de reverse listing in het eerste kwartaal van dit jaar zijn de eigendomsverhoudingen voor een deel veranderd. Op dit moment heeft Novisource vier grootaandeelhouders, drie kleinere aandeelhouders en een klein percentage aandelen dat vrij op de beurs geplaatst is bij inmiddels honderden aandeelhouders.

Strategische agenda 2014

Voor de verdere invulling van onze groeistrategie zullen in de tweede helft van dit jaar de accenten gelegd worden op:

- uitbouw van onze specialistische kennisgebieden en proposities
- verdere autonome groei in onze huidige markten (vooral in de financiële sector) en bij de huidige opdrachtgevers
- verdere schaalvergroting door overnames, waarbij het primair gaat om de kwaliteitsverbetering van onze onderneming (competenties, rendement, marktpositie als sleutelcriteria)
- aantrekken van specialisten en verdere kennisopbouw

Dividendbeleid

Zoals eerder aangekondigd bij onze beursgang zullen wij in 2014 en 2015 een terughoudend dividendbeleid voeren. In de komende periode zullen wij de gerealiseerde nettowinst toevoegen aan het eigen vermogen of inzetten voor de financiering van beoogde investeringen.

Vooruitzichten 2^e halfjaar 2014

Volgens het CPB groeit de Nederlandse economie dit en volgend jaar. De politieke spanningen rond Oekraïne en in het Midden-Oosten vormen in toenemende mate een risico voor de Nederlandse economie. Bij een verdere escalatie van het conflict rond Oekraïne zou de Nederlandse bbp-groei in 2014 lager kunnen uitkomen. Indien zo, dan zal dit naar verwachting de resultaten van Novisource nadelig beïnvloeden. Mocht echter het economisch herstel doorzetten, dan verwachten wij een verdere groei van onze omzet. Zeker ook gezien de intrinsieke kracht, de groeipotentie van de Novisource-labels en de positionering van onze onderneming zijn wij positief gestemd over een succesvol vervolg van 2014.

Willem van der Vorm, Chief Executive Officer



+31 (0)30 850 44 44



ir@novisource.nl

Disclaimer

Dit persbericht is beschikbaar in het Nederlands en Engels. Bij onduidelijkheden is de Nederlandse tekst doorslaggevend.

Over Novisource N.V.

Het merkenportfolio van Novisource N.V. (NOVI: AEX) bevat de merken Novisource Banking & Investments, Novisource Insurance & Pensions, Novisource Technology Services, B-Street en Inhuurwijzer.

Dagelijks vertalen projectmanagers, businessconsultants en interim-managers van Novisource actuele en relevante thema's op het gebied van business en ICT naar de bedrijfsvoering en operationele processen van organisaties in vooral de financiële sector. Dit doen zij op een puur ondernemende wijze en met de benodigde realisatiekracht. Zo helpt Novisource organisaties zich te ontwikkelen en hun doelen te realiseren. Met Technology Services richt Novisource zich voornamelijk op de sectoren Telecom en Technology & Utilities.

Onder het label B-Street worden interim-professionals aangeboden en ingezet, die extern worden ingehuurd. Met B-Street is de onderneming in staat om snel op vragen van de klant in te spelen zonder dat hier het risico van overcapaciteit speelt. B-Street beschikt over een uitgebreid netwerk van externe interim-professionals.

Bezoek voor meer informatie over Novisource N.V. of haar werkmaatschappijen onze website www.novisource.nl of www.b-street.nl.