



KONINKLIJKE BRILL HANDHAFT WINSTVERWACHTING 2007

Leiden, 23 augustus 2007. **De omzet van Brill groeide in de eerste helft van 2007 met 5% tot EUR 11,0 mln. Een stijging van de kostprijs en de verkoopkosten werd ruim gecompenseerd door een daling van de operationele kosten. Daardoor groeide de EBITDA met 7%. Door een lagere belastingdruk steeg de winst met 22% tot bijna EUR 0,8 mln.**

Het aantal uitstaande (certificaten van) aandelen nam toe met 2,5% als gevolg van keuzedividend. De verwaterde winst per aandeel steeg met 19% tot EUR 0,42.

De kasstroom ontwikkelde zich gunstig in het eerste halfjaar door een beperkte toename van het werkkapitaal. In het eerste halfjaar hebben geen grote investeringen plaatsgevonden.

Na het einde van het eerste halfjaar werd definitieve overeenstemming bereikt met Koninklijke Van Gorcum BV over de verkoop van fondsonderdelen aan Brill. Ook werd kort na afsluiting van het eerste halfjaar met Sage UK een ruil in tijdschriften overeengekomen.

De onderneming handhaaft de eerder uitgesproken verwachtingen voor geheel 2007 namelijk dat, onvoorziene omstandigheden daargelaten, de omzet zal blijven stijgen. De verwachting van de winstgroei wordt gehandhaafd op 10% en dit vooruitzicht ligt in lijn met de strategische doelstellingen.

Ontwikkeling in eerste half jaar 2007

Omzet en resultaat

De autonome omzetgroei was in het eerste halfjaar 5%. Acquisities en desinvesteringen uit het voorgaande jaar zorgden per saldo voor een groei van 2%. De daling van de dollarkoers had een licht negatief effect op de omzetgroei. De autonome groei kwam onder andere uit de sterke toename van de omzet van elektronische producten. Ook enkele fondsonderdelen op het gebied van de Humanities lieten een bovengemiddelde groei zien, terwijl International Law door lichte vertragingen in deze periode enige achterstand opliep.

De kostprijs van de omzet steeg met 11%. Deze stijging werd veroorzaakt door een relatief groot aandeel van titels met een lagere marge in het uitgeefprogramma van het eerste halfjaar. Het aantal verkochte exemplaren liet daarbij een gezonde stijging zien. De kostprijs lag ook enigszins onder druk door een lager positief koersresultaat op de omrekening van de dollar. De kosten van de uitbestede productieactiviteiten van IDC worden nu direct in de variabele kostprijs verantwoord, terwijl deze in de vergelijkbare periode van vorig jaar nog in de vaste kosten waren opgenomen.

De verkoopkosten stegen sneller dan de omzet, namelijk met 16%. Deze kostenstijging wordt vooral veroorzaakt doordat de kosten beter over het jaar zijn gespreid in vergelijking met vorig jaar. De operationele kosten lieten een daling van 5% zien, hetgeen het gevolg is van synergie-effecten die zijn opgetreden na integratie van IDC en kostenbeheersing.



Het totaal aan bedrijfslasten steeg per saldo met slechts 1%. Naast hiervoor genoemde factoren droegen ook nagenoeg gelijke personele kosten daaraan bij. Dat de personele kosten niet zijn gestegen is mede een gevolg van lagere pensioenkosten; door de gestegen rente namen de pensioenverplichtingen af.

De winstgevendheid nam verder toe door een lagere belastingdruk. Deze lagere belastingdruk is deels het gevolg van een sterker seizoenseffect in de belastingen vergeleken met voorgaande jaren. De eind vorig jaar gewijzigde internationale fiscale configuratie van Brill die een groter deel van de kosten en de winst aan de Verenigde Staten toerekent, zal naar verwachting wel leiden tot een hogere belastingdruk in het tweede halfjaar. Tenslotte daalden de belastingen in de Verenigde Staten uitgedrukt in Euro's in het eerste halfjaar door de waardedaling van de US-dollar.

Balans en kasstroom

Doordat geen grote investeringen zijn gedaan, namen de vaste activa in het eerste halfjaar af. De vlottende activa daalden vooral door een afname van de debiteuren en de liquide middelen ten opzichte van eind 2006. Deze daling wordt voornamelijk veroorzaakt door het seizoenspatroon. De afname van de liquide middelen hangt samen met de afname van de financiële verplichtingen. Dit patroon is ook terug te vinden in de kasstroom over het eerste halfjaar. Er was in vergelijking met voorgaande jaren een lagere uitgaande kasstroom nodig voor het werkkapitaal, de kasstroom voor investeringen was laag en er was een hoge uitgaande kasstroom voor financieringsactiviteiten. Per saldo daalde het aandeel vreemd vermogen op de balans. De solvabiliteit nam in het eerste halfjaar toe van 45% eind 2006 naar 53% per 30 juni 2007.

Vooruitzichten

Onverwachte omstandigheden daargelaten wordt voor geheel 2007 een voortgaande groei van de omzet verwacht. Weliswaar zal door kostenbeheersing de EBITDA verder stijgen, maar door hogere rentekosten en een hogere belastingdruk in de tweede helft van het jaar zal de groei van de winst afzakken. De verwachting van de winstgroei wordt gehandhaafd op 10% en dit vooruitzicht ligt in lijn met de strategische doelstellingen.

Verkorte geconsolideerde balans per 30 juni

In duizenden euro's

		2007 HJ	2006 JE
Vaste activa	5, 9	14.454	14.610
Vlottende activa	6, 7, 9	17.234	21.077
Totaal activa		31.688	35.687
Totaal eigen vermogen	8	16.654	16.113
Langlopende verplichtingen	9	2.705	3.966
Kortlopende verplichtingen	9	12.329	15.608
Totaal passiva		31.688	35.687



Geconsolideerde winst- en verliesrekening eerste half jaar

In duizenden euro's

		2007 HJ	2006 HJ
Netto-omzet	10	11.044	10.470
Kostprijs van de omzet		-3.839	-3.466
Brutowinst		7.205	7.004
Verkoopkosten	11	-2.157	-1.848
Algemene beheerskosten			
Algemene operationele kosten	11	-3.556	-3.769
Afschrijvingen op immateriële vaste activa		-15	-24
Afschrijvingen op materiële vaste activa		-319	-337
Totaal bedrijfslasten		-6.047	-5.978
Winst voor rente en belastingen		1.158	1.026
Financieringsopbrengsten		31	-2
Financieringskosten		-155	-112
Winst voor belasting		1.034	912
Belastinglast	12	-268	-285
Winst over het eerste half jaar		766	627
Winst per aandeel	13		
Gewone winst per aandeel over het eerste halfjaar toe te rekenen aan aandeelhouders van Koninklijke Brill NV		0,42	0,35
Verwaterde winst per aandeel over het eerste half jaar toe te rekenen aan aandeelhouders van Koninklijke Brill NV		0,42	0,35

Voor verdere toelichting wordt gaarne verwezen naar het Halfjaarbericht 2007 op

<http://www.brill.nl/downloads/Halfjaarbericht2007.doc>

23 augustus 2007, drs. H.A. Pabbruwe, Directeur

Profiel

Brill is een beursgenoteerde, sterk internationaal georiënteerde, wetenschappelijke uitgeverij die sinds 1683 in Leiden is gevestigd. De nadruk van de fondsen ligt op de gebieden: Ancient Near East and Egypt; Middle East and Islamic Studies; Asian Studies (incl. Hotei imprint); Classical Studies; Medieval and Early Modern Studies; Biblical and Religious Studies; Social Sciences; Biology; Science (VSP imprint); Human Rights and Public International Law (Nijhoff imprint).

De overwegend Engelstalige publicaties bestaan grotendeels uit (boeken)series, encyclopedieën en tijdschriften. In beginsel worden publicaties zowel in druk als elektronisch beschikbaar gesteld.

Onder het imprint IDC wordt een groot aantal collecties met primaire bronnen op bovengenoemde vakgebieden op de markt gebracht.

De voornaamste afzetmarkten zijn Europa, de Verenigde Staten en Japan. De afnemers bestaan in meerderheid uit wetenschappelijke instituten en bibliotheken. www.brill.nl