



AANDEELHOUDERSCIRCULAIRE

Betreffende de verkoop en overdracht van de activiteiten van Witte Molen N.V. aan Laroy Duvo N.V. onder voorwaarden zoals opgenomen in de koopovereenkomst van 22 maart 2013 (de “Transactie”) en ter informatie voor de jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders van Witte Molen N.V., te houden ten kantore van Witte Molen N.V.: Moleneind 2, 4289 GD Meeuwen, op vrijdag 24 mei 2013 om 10 uur (de “AvA”).

Meeuwen, 12 april 2013

BELANGRIJKE INFORMATIE

Deze aandeelhouderscirculaire (“Aandeelhouderscirculaire”) is uitsluitend bedoeld voor het verstrekken van nadere informatie aan de aandeelhouders van Witte Molen N.V. (“Witte Molen”) ter voorbereiding van de besluitvorming over de Transactie. Deze Aandeelhouderscirculaire is te vinden op de website van Witte Molen (www.witemolen.nl/corporate), gratis af te halen op het kantoor van de Witte Molen en zal verkrijgbaar zijn tijdens de AvA.

Deze Aandeelhouderscirculaire bevat belangrijke informatie over de Transactie van Witte Molen waarbij alle operationele activiteiten met uitzondering van het (beheer van) het onroerend goed (zoals hieronder nader uiteengezet) worden verkocht aan Laroy Duvo N.V. (“Laroy Duvo”), welke vennootschap is gevestigd in Wondelgem (België) aan de Industrieweg 98-100.

Deze Aandeelhouderscirculaire dient zorgvuldig gelezen te worden alvorens een besluit wordt genomen aangaande de eventuele goedkeuring van de Transactie. Deze Aandeelhouderscirculaire is uitsluitend beschikbaar in het Nederlands.

Witte Molen verklaart dat per de datum van publicatie van deze Aandeelhouderscirculaire de van haar afkomstige gegevens in deze Aandeelhouderscirculaire naar beste inzicht in overeenstemming zijn met de werkelijkheid. De informatie in deze Aandeelhouderscirculaire geeft de situatie weer per de datum van deze Aandeelhouderscirculaire. De uitgave en verspreiding van deze aandeelhouderscirculaire houden onder geen enkele omstandigheid in dat de in deze Aandeelhouderscirculaire opgenomen informatie ook op een later tijdstip dan de datum van publicatie van deze Aandeelhouderscirculaire nog juist en volledig is. Bepaalde financiële informatie in deze Aandeelhouderscirculaire kan naar boven of naar beneden zijn afgerond. Deze Aandeelhouderscirculaire bevat mogelijk toekomstgerichte uitspraken die risico's, onzekerheden en veronderstellingen bevatten. Toekomstgerichte uitspraken zijn alle uitspraken die geen historische feiten betreffen en die in het algemeen herkend kunnen worden door het gebruik van toekomstgerichte termen. Hoewel Witte Molen van mening is dat de verwachtingen die in dergelijke toekomstgerichte mededelingen zijn vervat, gebaseerd zijn op redelijke veronderstellingen, kan geen zekerheid worden gegeven dat zulke toekomstgerichte mededelingen juist zullen blijken of worden bewaarheid, en kan Witte Molen niet instaan voor de juistheid of volledigheid van dergelijke mededelingen.

Deze Aandeelhouderscirculaire dient als schriftelijke informatie zoals bedoeld in Best Practice bepaling IV.3.8 van de Nederlandse Corporate Governance Code, die verstrekking vereist van informatie inzake de Transactie. Deze Aandeelhouderscirculaire dient in aanvulling op, en niet in plaats van, de agenda met toelichting voor de AvVA die op de site van de website van Witte Molen is gepubliceerd.

Deze Aandeelhouderscirculaire vormt geen prospectus als genoemd in artikel 5:2 van de Wet op het financieel toezicht.

Inhoudsopgave

1. Bericht aan de aandeelhouders.....	4
2. Informatie over Witte Molen	5
A. Profiel	5
B. Geschiedenis	5
3. Strategische alternatieven.....	6
4. Informatie over Laroy Duvo	6
5. Structuur en beoordeling van de Transactie.....	7
6. Voorwaarde voor de Transactie.....	8
7. Voordelen voor aandeelhouders	9
A. Terugtrekking uit een volwassen, krimpende en zeer competitieve markt	9
B. Koopprijs.....	9
C. Geen alternatieve biedingen	10
D. Beperkte autonome groeimogelijkheden.....	10
8. Voordelen voor overige stakeholders	10
A. Werknemers.....	10
B. Afnemers.....	10
C. Leveranciers	10
9. Toekomst beursgenoteerde N.V.....	11

1. Bericht aan de aandeelhouders

Deze Aandeelhouderscirculaire wordt gepubliceerd om de aandeelhouders zo goed mogelijk te informeren over verkoop van de operationele activiteiten van Witte Molen aan Laroy Duvo en omvat mede het standpunt van het bestuur ten aanzien van de Transactie en de motivering daaromtrent conform Best Practice Bepaling IV 1.3 van de Nederlandse Corporate Governance Code.

De Directie en de Raad van Commissarissen (“RvC”) van Witte Molen hebben de afgelopen jaren intensief gezocht naar partners, overnamekandidaten en andere mogelijke vormen van samenwerking om de positie van Witte Molen op de zeer competitieve en hoogst gefragmenteerde markt voor (klein)diervoeders te versterken en voor de afzienbare toekomst zeker te stellen. Het bleek tot dusverre niet mogelijk om een succesvolle, strategisch passende en tevens kapitaalkrachtige partner te vinden. De Transactie biedt Witte Molen nu een unieke kans om haar positie te versterken en de kracht van twee succesvolle merken te combineren.

De Directie en de RvC hebben alle strategische, financiële en sociale aspecten van de Transactie zorgvuldig in overweging genomen. Deze overwegingen hebben tot de unanieme conclusie geleid dat de Transactie in het belang is van Witte Molen en al haar stakeholders. De verkoop van de activiteiten zorgt voor continuïteit in de door Witte Molen, Allesterin B.V. en Witte Molen B.V. gedreven onderneming (de “Onderneming”) die jarenlang is gesaneerd en gereorganiseerd.

Directie

André Vink

Raad van Commissarissen

Adriaan Stoop (voorzitter)

Jan Alderlieste

Frans van Westen

2. Informatie over Witte Molen

A. Profiel

Witte Molen (tot 27 mei 2011: Alanheri) is een in Nederland gevestigde naamloze vennootschap welke in 1974 is opgericht naar Nederlands recht, is statutair gevestigd in Tilburg, heeft haar kantooradres aan (4268 GD) Moleneind 2 in Meeuwen en staat ingeschreven onder KvK-nummer 12016134.

Witte Molen houdt zich bezig met de productie en verkoop van kleindier- en vogelvoerders. Het bedrijf is een innovatieve fabrikant van kwalitatief hoogwaardig knaagdier- en vogelvoer. Witte Molen verkoopt haar producten in meer dan 30 landen wereldwijd. Het grootste deel van de omzet komt uit volwassen markten, zoals Nederland, Duitsland, Spanje en Portugal. De activiteiten in groeimarkten als India, Rusland en Brazilië zijn recent gestart en maken nog maar een bescheiden deel uit van de omzet.

B. Geschiedenis

In 1999 was Witte Molen een uitgebreide voedingsproducent en handelonderneming. Zo handelde de groep in granen, zaden, noten, bakkerijgrondstoffen, gedroogde vruchten, rijst, groenten en kruiden vanuit Nederland, het Verenigde Koninkrijk, Zuid Afrika, Hongarije en Zwitserland.

Al deze activiteiten waren maar beperkt winstgevend, waardoor de vennootschap ook in economisch voorspoedige tijden haar financieringskosten (zowel eigen als vreemd vermogen) nauwelijks wist terug te verdienen. Na diverse reorganisaties – in 2001, 2004, 2006 en 2008 – waarbij de activiteiten in Zuid Afrika, Zwitserland en Hongarije werden afgestoten, verdwenen uiteindelijk ook de groothandelsactiviteiten van de vennootschap. Als gevolg van deze reorganisaties werd het personeelsbestand drastisch ingekrompen.

Vanaf 2008 was Witte Molen een kleindiervoederproducent welke hoofdzakelijk produceerde vanuit Meeuwen, met Nederland en Duitsland als voornaamste afzetmarkten. Om zich als diervoederproducent te onderscheiden zijn door Witte Molen door de jaren heen diverse nieuwe commerciële initiatieven ondernomen, welke helaas onvoldoende vruchten afwierpen.

Gezien de onderbenutting van de fabriekscapaciteit was er wel het perspectief dat – indien de omzet zou kunnen worden opgevoerd – er sprake zou zijn van een goede winstgevendheid. Helaas is dat niet gelukt. Schaalvergroting was evident nodig om tot structureel winstgevend exploitatie te komen en daarmee de middelen te genereren om in verdere groei te investeren. In dat proces stond Witte Molen voor alle opties open: acquisities, een fusie of een overname van Witte Molen zelf.

Met de komst van Value8 als grootaandeelhouder is dat streven niet gewijzigd. Value8 nam in april 2010 een belang van 29 procent en vergrootte dat belang in januari 2012 tot 81,25 procent van de aandelen. Dat bod bood outside aandeelhouders in een situatie van beperkte liquiditeit van het aandeel Witte Molen een exit-mogelijkheid. Value8 heeft aan het bestuur van de vennootschap aangegeven actief te willen meehelpen om het proces van schaalvergroting te stimuleren.

De neerwaartse omzettrend over vele jaren en de zwakke winstgevendheid maakten de vennootschap wel kwetsbaar. Witte Molen voldeed niet aan de door de bank gestelde bankconvenanten en grootaandeelhouder Value8 moest in maart 2011 een lening verstrekken om de vertrekregeling van een oud-bestuurder te betalen, aangezien de vennootschap niet over de daarvoor benodigde middelen beschikte.

Bezien in het licht van alle ontwikkelingen is het personeelsbestand over de jaren aanzienlijk ingekrompen. Een groot aantal personeelsleden heeft (al dan niet gedwongen) moeten vertrekken. In de periode van begin 2008 tot heden is sprake van een daling van 112 medewerkers naar circa 30. De resterende medewerkers vreesden dat ook hun baan door die ontwikkelingen op de tocht zou kunnen komen te staan. Met de permanente dreiging van illiquiditeit was dat een reëel risico.

In 2012 heeft Witte Molen 9.578 ton aan kleindier- en vogelvoeding geproduceerd. Daarmee behoort Witte Molen tot de kleinere spelers op de Nederlandse kleindier- en vogelvoedingsmarkt.

3. Strategische alternatieven

In de afgelopen jaren is met meer dan 10 partijen gesproken. De meeste partijen hebben besloten die gesprekken niet voort te zetten, om een of meer van de volgende redenen:

- de negatieve omzettrend;
- de verwachting dat zij geen prijs zouden kunnen bieden die de waarde ter beurse reflecteerde;
- een tegenvallende eigen exploitatie;
- geen goede match met het management van Witte Molen;
- onvoldoende financiering.

Dientengevolge heeft de vennootschap – op het voorstel van Laroy Duvo na - geen enkel concreet voorstel bereikt dat – met inachtneming van de belangen van werknemers en aandeelhouders – tot de beoogde schaalvergroting zou leiden.

Evenzo is gekeken naar de mogelijkheid om als standalone een groeiscenario te bereiken. Hoewel er concrete mogelijkheden waren om kleine acquisities te doen, moest worden geconstateerd dat zelfs die stappen niet tot een voldoende sterke positie voor Witte Molen zouden leiden.

4. Informatie over Laroy Duvo

Laroy Duvo is een vooraanstaand internationaal familiebedrijf in de markt van voeding en benodigdheden voor vrijwel alle gezelschapsdieren. Het bedrijf is gevestigd in Wondelgem, België.

Laroy Duvo omvat drie activiteiten:

- Wholesale: een goed uitgebalanceerd assortiment op maat voor elke dierenspecialzaak en tuincentrum.
- Distributie: exclusieve distributie van de merken Eukanuba en Iams in België en Luxemburg.
- Logistieke partnerships: logistiek partnership voor onder meer Nestlé, voor de distributie van de Purina producten.

De verkoopteams in België, Luxemburg, Nederland en Frankrijk bedienen retailers en professionele partijen met een totaalassortiment van ruim 10.000 artikelen. Export vindt plaats naar groothandels en retailers in 25 landen. Het bedrijf behaalde in 2012 een omzet van meer dan 40 miljoen euro. De onderneming telt 130 medewerkers.

In het assortiment wordt de nadruk gelegd op innovaties die een hoge toegevoegde waarde bieden. Daarbij bouwt Laroy Duvo op de stevige basis van langdurige partnerships met gerenommeerde fabrikanten van over de hele wereld. Partners zijn o.a. Eukanuba, Iams, Savic, JBL, Herman Sprenger, Happy Pet en Proline. Zij vertrouwen de distributie en marketing toe aan Laroy Duvo.

Laroy Duvo beschikt over een beperkte productiecapaciteit (schonen, mengen, verpakken) en ziet in de samenwerking met Witte Molen een unieke kans om de krachtige merken van beide bedrijven te combineren met de mogelijkheid om operationele efficiency te realiseren in productie en verkoop.

5. Structuur en beoordeling van de Transactie

Witte Molen, Allesterin B.V., Witte Molen B.V. (hierna gezamenlijk “de Witte Molen-Vennootschappen”) hebben, als verkopers, op 22 maart 2013 een koopovereenkomst houdende koop, verkoop en overdracht van activa en passiva gesloten met Havo Kwaliteitsprodukten B.V., als koper, en, de enig aandeelhouder van de koper, Laroy Duvo (de “Koopovereenkomst”).

De Transactie is aangegaan onder een ontbindende voorwaarde. De AvA moet vóór 1 juni 2013 haar goedkeuring verlenen voor het aangaan van de Transactie conform art. 2:107a BW. De hoofdpunten van de Koopovereenkomst zijn als volgt:

- Laroy Duvo koopt de materiële vaste activa, immateriële activa, de vlottende activa, de contracten, de vergunningen en de administratie van de Witte Molen Vennootschappen voor een koopprijs van 5.025.406 euro. Hiervan zal 150.000 euro in escrow worden geplaatst bij een notaris.
- De koopprijs is uitgesplitst in: 3.000.000 euro voor de immateriële activa (waaronder het Witte Molen-merk), 500.000 euro voor de materiële vast activa (waaronder de machines), 1.619.523 euro voor de voorraden, minus een bedrag van 94.117 euro uit hoofde van het negatieve debiteuren-crediteuren saldo.
- Het onroerend goed in Meeuwen wordt door Laroy Duvo voor 150.000 euro per jaar gehuurd voor een periode van in ieder geval 3 jaar. In de jaarrekening van 2013 zal een voorziening worden opgenomen voor het onroerend goed.
- Laroy Duvo neemt de verplichtingen uit onder meer de arbeidscontracten, distributieovereenkomsten en handelscrediteuren van de Witte Molen Vennootschappen over.
- Er worden geen garanties verstrekt op de overgenomen activa en passiva.
- De Witte Molen Vennootschappen zullen Laroy Duvo compenseren voor een bedrag van ten hoogste 550.000 euro voor eventuele herstructureringskosten (waaronder ontslagvergoedingen) in het geval Laroy Duvo de Onderneming zou willen verplaatsen. In de eerste 3 jaar na de transactie is dit niet aan de orde.
- De Witte Molen Vennootschappen hebben zich verplicht om binnen 2 maanden na de overname hun naam te wijzigen zodanig dat hier geen “Witte Molen” meer in voorkomt.

- De Witte Molen Vennootschappen zullen na 1 april 2013 geen activiteiten ontplooiën die concurreren met de Onderneming.
- De Witte Molen Vennootschappen hebben over 2013 een omzetgarantie afgegeven van 9,8 miljoen euro, indien er een afwijking naar beneden optreedt van 15% of meer zal het bedrag in escrow van 150.000 euro vrijvallen aan Laroy Duvo.
- De transactiekosten aan de kant van de Witte Molen Vennootschappen bedragen ongeveer 250.000 euro, welke kunnen worden uitgesplitst in 57.500 euro aan juridische kosten en 192.500 euro aan corporate finance advieskosten. De over de koopprijs verschuldigde vennootschapsbelasting zal geheel kunnen worden gecompenseerd met de bij de Witte Molen Vennootschappen aanwezige fiscaal compensabele verliezen uit het verleden.
- Partijen hebben voldaan aan de op hen rustende meldings- en consultatieverplichtingen.
- André Vink (bestuurder sinds november 2012 bij Witte Molen) zal middels detachering leiding blijven geven aan de Onderneming en blijft ook (part time) bestuurder van Witte Molen.

Met de Transactie zal Witte Molen alleen het onroerend goed in eigendom en beheer overhouden. Als gevolg van de 3-jaars huurovereenkomst met Laroy Duvo zal Witte Molen een aantal voorzieningen moeten treffen m.b.t. noodzakelijke reparaties, onderhoud en mogelijke verwijderingskosten voor het onroerend goed. Hiermee is een bedrag gemoeid van 525.000 euro.

Rekening houdend met de hierboven genoemde voorzieningen en garanties kan de waarde van de Transactie als volgt worden weergegeven:

Opbrengst activa-passiva :	€5.025.406,-
Minus transactiekosten :	€250.000,-
Minus aflossing rentedragende schulden :	€1.829.107,-
Minus voorziening herstructureringskosten :	€550.000,-
Minus voorziening onroerend goed :	€525.000,-
Plus waarde onroerend goed:	€2.525.000,-
Is totale waarde :	€4.396.299,-

Dit bedrag vertegenwoordigt een waarde per aandeel van €5,72 en betekent een premie ten opzichte van de volgende vergelijkbare meetpunten :

- 29% ten opzichte van de intrinsieke waarde per aandeel (€ 4,43 per 31-12-2012)
- 20% ten opzichte van de slotkoers van de dag vóór aankondiging (€ 4,75)
- 31% ten opzichte van de 40-daags gemiddelde koers vóór aankondiging (€ 4,38)
- 16% ten opzichte van de hoogste koers gedurende 12 maanden vóór aankondiging (€ 4,93)
- 63% ten opzichte van de laagste koers gedurende 12 maanden vóór aankondiging (€ 3,50)

In combinatie met de strategische en de sociale aspecten van de Transactie en de mogelijke kansen die hiermee voor de Witte Molen Vennootschappen ontstaan, zijn Directie en Raad van Commissarissen van mening dat deze Transactie positief is voor de Witte Molen Vennootschappen en al hun stakeholders.

6. Voorwaarde voor de Transactie

De Transactie is aangegaan onder een ontbindende voorwaarde. De AvA moet vóór 1 juni 2013 haar goedkeuring verlenen voor het aangaan van de Transactie conform art. 2:107a BW.

Een gewone meerderheid van de tijdens de AVA uitgebrachte stemmen vóór een voorstel is vereist om de Transactie goed te keuren. Grootaandeelhouder Value8 N.V. heeft aangegeven voornemens te zijn om de Transactie goed te keuren.

De Transactie is reeds per 1 april 2013 geëffectueerd. Tot de AvA hebben de Witte Molen Vennootschappen echter geen onomkeerbare handelingen verricht.

7. Voordelen voor aandeelhouders

De Transactie moet worden gezien in het historisch perspectief van de volgende financiële ontwikkelingen over de afgelopen jaren :

Vanaf 2005 hebben de Witte Molen Vennootschappen te maken met een negatieve financiële trend. In de jaren 2005-2008 werd er een cumulatief verlies geleden van 7,5 miljoen euro en viel de omzet – mede door de verkoop van activiteiten - terug naar 20 miljoen euro van ongeveer 100 miljoen euro in eerdere jaren. In de periode 2008-2012 halveerde de omzet van 20,3 miljoen euro naar circa 9,9 miljoen euro in 2012. Het netto resultaat bleef de laatste jaren licht negatief –en over de periode 2010-2012 werd een cumulatief netto verlies geleden van 273.000 euro. Het eigen vermogen van de vennootschap is vanaf 2005 afgenomen van 7,4 miljoen euro naar circa 3,4 miljoen euro in 2012.

De belangrijkste voordelen voor aandeelhouders van de verkoop van de operationele activiteiten zijn:

A. Terugtrekking uit een volwassen, krimpende en zeer competitieve markt

De dierenbenodigdheden en -voedermarkt is een zeer competitieve markt waar de afgelopen jaren een consolidatieslag heeft plaatsgevonden die nog steeds gaande is.

Enkele zeer grote spelers (waaronder Vita Kraft, Versele Laga en Beduco) hebben een leidende positie opgebouwd, waardoor het voor kleinere zelfstandige spelers steeds moeilijker is geworden om winstgevend te opereren. Het nog steeds grote aantal kleine spelers gecombineerd met de aanhoudende economische crisis zet de omzet- en margeontwikkeling in de hele sector onder druk. Er is schaalgrootte en een goede productdifferentiatie nodig om als diervoederproducent succesvol en winstgevend te kunnen opereren.

B. Koopprijs

De vennootschap heeft op 1 april 2013 5.025.406 euro ontvangen en maakt daarmee een boekwinst. De over deze boekwinst verschuldigde vennootschapsbelasting zal geheel kunnen worden gecompenseerd met de bij de Witte Molen Vennootschappen aanwezige fiscaal compensabele verliezen uit het verleden. Na aftrek van (1) transactiekosten, (2) aflossing van alle bankschulden, en (3) reservering van benodigde voorzieningen voor het OG en eventuele herstructureringskosten resteert een bedrag van 2.181.237 euro in een vrijwel schuldenvrije vennootschap. De vennootschap zal voorstellen aan Value8 om haar lening van 290.000 euro terug te betalen. Value8 heeft echter nog steeds het recht om haar lening te converteren in aandelen. Daarnaast houdt Witte Molen haar onroerend goed in Nederland en Hongarije, dat nu voor een bedrag van 2.125.000 euro resp. 400.000 euro is gewaardeerd.

De overnamesom na aftrek van kosten en voorzieningen en na aflossing van schulden is in relatie tot de – stand alone – financiële resultaten en vooruitzichten een zeer aantrekkelijke prijs voor aandeelhouders. Met het zicht op de historie van de vennootschap is het hoogst onzeker dat de vennootschap als stand alone – zonder schaalvoordelen en kennisbundeling – op afzienbare termijn dezelfde waarde kan creëren.

C. Geen alternatieve biedingen

De aankondiging van de Transactie op 22 maart 2013 heeft geen alternatieve biedingen door andere partijen teweeg gebracht.

D. Beperkte autonome groeimogelijkheden

Evenzo is gekeken naar de mogelijkheid om autonoom een groeiscenario te bereiken. Hoewel er concrete mogelijkheden waren om kleine acquisities te doen, moest worden geconstateerd dat zelfs met die stappen niet tot een voldoende sterke positie kon worden gekomen om de continuïteit van de Witte Molen Vennootschappen op langere termijn te waarborgen.

8. Voordelen voor overige stakeholders

De directie en de Raad van Commissarissen achtten de Transactie ook in het belang van andere stakeholders dan aandeelhouders.

A. Werknemers

Voor werknemers biedt de Transactie uitzicht op een stabiele situatie. Laroy Duvo wil de bedrijfsactiviteiten in Meeuwen op ongewijzigde wijze voortzetten en wil de werkgelegenheid van de activiteiten in Meeuwen voor de nabije toekomst onder de naam “Witte Molen” handhaven. Daarmee komt voor medewerkers weer carrièreperspectief binnen de grotere organisatie van Laroy Duvo, alsmede een einde aan jarenlange reorganisaties en de structurele, sterke daling van de werkgelegenheid bij de Onderneming. Het onderbrengen van additionele productie in Meeuwen en investeringen in het merk Witte Molen zouden zelfs een impuls kunnen geven aan de werkgelegenheid.

B. Afnemers

Door de Transactie is de Onderneming als onderdeel van Laroy Duvo in staat een veel breder productassortiment aan te bieden aan haar verschillende afnemers. De directie is van mening dat de Onderneming op deze manier veel beter aan de wensen van de klant zal kunnen voldoen. Ook krijgen afnemers te maken met een vennootschap die veel kapitaalkrachtiger is, zodat zij meer aan de wensen van afnemers zal kunnen voldoen.

C. Leveranciers

De continuïteit van de operationele activiteiten van de Onderneming zal met de Transactie voor de langere termijn worden gewaarborgd.

9. Toekomst beursgenoteerde N.V.

Witte Molen is voornemens om haar beursnotering te handhaven en middels een aan de AvA voor te leggen Statutenwijziging op 24 mei 2013 haar naam te wijzigen in MTY International N.V.

Na goedkeuring van de Transactie zal Witte Molen een kaspositie hebben van circa 1,8 miljoen euro en het eigen vermogen zal na de Transactie ongeveer 4 miljoen euro bedragen.

De huidige bestuurder van Witte Molen - André Vink - zal voor een groot gedeelte van zijn tijd worden gedetacheerd aan Laroy Duvo en daarmee zullen de instandhoudingskosten van de beursvennootschap worden verminderd. De directie schat dat de instandhoudingskosten (incl. beheerskosten van het onroerend goed) op jaarbasis circa 300 duizend euro zullen bedragen. De komende maanden zullen worden aangegrepen om de vennootschap zo kostenefficiënt mogelijk in te richten en verdere mogelijkheden te onderzoeken voor verkoop van het onroerend goed dat niet in gebruik is, dan wel van de gehele portefeuille

De directie zal in samenwerking met de Raad van Commissarissen de komende maanden de mogelijkheid van een interim-dividend, evenals diverse strategische opties voor de beursvennootschap onderzoeken. Strategische opties zijn onder meer:

- een reverse merger met dan wel reverse take-over door een niet beursgenoteerde onderneming in een snelgroeiende sector. Indien dit aan de orde komt zal dit nog ter goedkeuring aan de Algemene vergadering van Aandeelhouders worden voorgelegd. De mogelijkheid bestaat dat aandeelhouders bij dit scenario zullen verwateren;
- verkoop van onroerend goed., mogelijkerwijs gevolgd door een volgende dividenduitkering;
- vrijwillige liquidatie en beëindiging beursnotering.

De directie en RvC zullen met nadere berichten komen indien de ontwikkelingen hiertoe aanleiding geven.

Meeuwen, 12 april 2013