

Qurius eerste halfjaar 2007 cijfers

<i>(in euro x 1.000)</i>	1^{ste} halfjaar 2007	1^{ste} halfjaar 2006
Netto-omzet	51.208	22.177
EBIT	2.852	3.063
Resultaat na belastingen	1.511	2.099

19 juli 2007 – In het eerste halfjaar van 2007 was de netto-omzet van Qurius N.V. EUR 51,2 miljoen, een toename van 131% ten opzichte van 2006 (EUR 22,2 miljoen). EBIT was EUR 2,9 miljoen versus EUR 3,1 euro in het eerste halfjaar van 2006. Qurius realiseerde een resultaat na belastingen van EUR 1,5 miljoen (eerste halfjaar 2006: EUR 2,1 miljoen). De daling van het resultaat is gedeeltelijk veroorzaakt doordat de cijfers van het eerste halfjaar van 2006 inclusief Magnus Management Consultants is (effect op resultaat na belastingen ongeveer EUR 700 duizend) en gedeeltelijk door een stijging van de betaalde rente op de financiering van acquisities (voornamelijk Watermark in december 2006).

“In de maand juni 2007 zijn er minder licentieverkopen geweest dan op basis van ervaring uit het verleden werd verwacht. Echter, we geloven dat de meeste van de verwachte verkopen zijn uitgesteld en niet zijn verloren. Als reeds eerder is aangegeven is de EBIT marge negatief beïnvloed door de suboptimale omvang van een aantal buitenlandse vestigingen”, zegt Fred Hermans, Qurius’ Chief Executive Officer.

“Met betrekking tot onze middenlange termijn strategie hebben we belangrijke stappen gemaakt in dit eerste halfjaar. De ratio achter de fusie met Watermark was het verkrijgen van een springplank voor onze internationale organische en acquisitieve groei ambitie. Gedurende het eerste halfjaar van 2007 zijn de koop van Cedilla in Engeland, Wilhelm+Zeller in Duitsland en Ibitec in Zweden de eerste markeringen voor de versteviging van de positie in een aantal landen. De recentelijk geslaagde plaatsing van aandelen geeft ons de financiële zekerheid om reeds aangekondigde acquisities af te ronden en om verdere stappen te maken”.

Geconsolideerde winst- en verliesrekening

(in euro x 1.000, behalve percentages)

	1 ^{ste} halfjaar 2007	1 ^{ste} halfjaar 2006	% verandering
Netto-omzet	51.208	22.177	131%
Inkoopwaarde omzet	-15.165	-5.985	153%
Toegevoegde waarde	36.043	16.192	123%
(als % van netto-omzet)	70,4%	73,0%	
Salarissen	19.448	8.148	139%
Sociale lasten	3.760	1.241	203%
Overige bedrijfskosten	8.773	3.833	129%
Bedrijfskosten	-31.981	-13.222	142%
EBITDA	4.062	2.970	37%
(als % van netto-omzet)	7,9%	13,4%	
Afschrijvingen	1.210	533	127%
EBIT (exclusief het verkoopresultaat van Magnus Management Consultants)	2.852	2.473	17%
Verkoopresultaat van Magnus Management Consultants	0	626	n.a.
EBIT	2.852	3.063	-7%
(als % van netto-omzet)	5,6%	13,8%	
Financiële baten en lasten	-694	-79	778%
Resultaat voor belastingen	2.158	2.984	-28%
Belastingen	-647	-885	-27%
Resultaat na belastingen	1.511	2.099	-28%
(als % van netto-omzet)	3,0%	9,5%	

(Opmerking: Qurius desinvesteerde in juni 2006 zijn belang in Magnus Management Consultants en in december 2006 fuseerde Qurius met Watermark. Beide gebeurtenissen zijn relevant bij het vergelijken van 2007 met 2006. De acquisities van Cedilla, Wilhelm+Zeller and Ibitec zullen per 1 juli 2007 worden meegeconsolideerd).

De netto-omzet steeg met EUR 29,0 miljoen, of 131%, tot EUR 51,2 miljoen in het eerste halfjaar van 2007 in vergelijking met EUR 22,2 miljoen in het eerste halfjaar van 2006. Op een vergelijkbare basis (inclusief Watermark and exclusief Magnus Management Consultants), is de autonome netto-omzet groei EUR 3,3 miljoen. Watermark droeg EUR 31,0 miljoen bij aan de netto-omzet in het eerste halfjaar van 2007.

Netto-omzet is negatief beïnvloed door de desinvestering van Magnus Management Consultants (EUR 3,2 miljoen).

De groei van de toegevoegde waarde is voor een belangrijk deel het resultaat van de fusie met Watermark. De toegevoegde waarde als percentage van netto-omzet daalde van 73% in het eerste halfjaar van 2006 naar 70% in het eerste halfjaar van 2007. Dit is veroorzaakt door het grotere gedeelte van licentie en onderhoud omzet dat, gemiddeld genomen, een lagere toegevoegde waarde als percentage van de netto-omzet heeft dan de services omzet van Qurius. Daarnaast heeft de desinvestering van Magnus een negatieve impact op dit percentage omdat de activiteiten van Magnus

Management Consultants een hoog percentage toegevoegde waarde als percentage van de netto-omzet heeft.

In het EBIT resultaat voor het eerste halfjaar van 2006 is een bedrag opgenomen van EUR 0,6 miljoen als verkoopresultaat van voor Magnus Management Consultants. Daarnaast droeg Magnus Management Consultants operationeel nog EUR 0,4 miljoen EBIT bij.
Op een vergelijkbare basis is het EBIT resultaat voor het eerste halfjaar van 2007 EUR 2,9 miljoen in vergelijking met EUR 2,0 miljoen voor het eerste halfjaar van 2006.

Netto-omzet segmentatie

De volgende tabel geeft de netto-omzet per business line voor de aangegeven perioden:

<i>(in euro x 1.000, behalve percentages)</i>	1^{ste} halfjaar 2007	1^{ste} halfjaar 2006	% verandering
Qurius Advanced Solutions	2.099	2.377	-12%
Qurius Business Solutions	44.509	13.028	242%
Qurius Infrastructure Solutions	3.459	3.533	-2%
Qurius Managed Services	1.141	0	n.a.
Magnus Management Consultants	0	3.239	-100%
	51.208	22.177	131%

De netto-omzet van Qurius Advanced Solutions in het eerste halfjaar van 2007 was 12% lager door een lagere factureerbaarheid van fee earners als gevolg van het opleveren van een aantal grotere projecten met een vaste aanneemsom.

De netto-omzet van Qurius Business Solutions was EUR 31,4 miljoen, voornamelijk het resultaat van de fusie met Watermark.

De daling van de netto-omzet bij Qurius Infrastructure Solutions is veroorzaakt doordat lange termijn contracten zijn overgegaan naar de business line Qurius Managed Services en dit is slechts gedeeltelijk gecompenseerd door autonome groei bij Infrastructure Solutions.

In lijn hiermee is de groei van de netto-omzet van Qurius Managed Services voor een belangrijk deel het resultaat van de overname van bestaande contracten van Business Solutions en Infrastructure Solutions.

Magnus Management Consultants is verkocht en meegeconsolideerde sinds 30 juni 2006 en draagt dus niet meer bij aan de netto-omzet.

De volgende tabel geeft de netto-omzet per omzetcategorie voor de aangegeven perioden:

<i>(in euro x 1.000, behalve percentages)</i>	1^{ste} halfjaar 2007	1^{ste} halfjaar 2006	% verandering
Licenties	9.256	3.251	185%
Onderhoud	10.305	2.042	405%
Services	28.652	10.868	164%
Hardware	2.995	2.777	8%
Magnus	0	3.239	-100%
	51.208	22.177	131%

De volgende tabel geeft de netto-omzet gesplitst tussen Nederland en de overig landen voor de aangegeven perioden:

<i>(in euro x 1.000, behalve percentages)</i>	1^{ste} halfjaar 2007	1^{ste} halfjaar 2006	% verandering
Nederland	29.096	20.995	39%
Internationale activiteiten	22.112	1.182	1.771%
	51.208	22.177	131%

De groei in de internationale activiteiten komt door de fusie met Watermark in december 2006.

Resultaat van financiële baten en lasten

De financiële lasten zijn gestegen van vrijwel nihil naar EUR 0,7 miljoen in het eerste halfjaar van 2007. De belangrijkste reden is de belangrijke toename van rentedragende schulden op de balans als resultaat van de financiering van Watermark.

Belastingen

Belastingen bedroegen EUR 0,7 miljoen in het eerste halfjaar van 2007 vergeleken met EUR 0,9 miljoen in het eerste halfjaar van 2006. De belastingdruk, als percentage van het resultaat voor belastingen bedroeg 30,0% in het eerste halfjaar van 2007, vergeleken met 29,7% in het eerste halfjaar van 2006. De toegenomen belastingdruk is voornamelijk veroorzaakt door de consolidatie van Watermark dat actief is in landen met een hogere belastingdruk dan in Nederland.

Resultaat na belastingen

Het resultaat na belastingen daalde tot EUR 1,5 miljoen in het eerste halfjaar van 2007 in vergelijking met EUR 2,1 miljoen in het eerste halfjaar van 2006. Dit is voornamelijk het resultaat van het incidentele resultaat van de verkoop van Magnus Management Consultants (ongeveer EUR 0,7 miljoen).

Geconsolideerde balans

(in euro x 1.000)	30 juni 2007	31 december 2006
Activa		
Vaste activa		
Immateriële vaste activa	35.196	35.082
Materiële vaste activa	2.033	1.955
Financiële vaste activa	16.614	17.333
Vlottende activa		
Handelsvorderingen	35.986	28.577
Liquide middelen	35.141	4.820
Balans totaal	124.970	87.767
Passiva		
Groepsvermogen	71.071	33.474
Voorzieningen	2.799	2.428
Langlopende schulden	8.747	10.000
Kortlopende schulden	42.353	41.865
Balans totaal	124.970	87.767

Het balanstotaal bedroeg EUR 125,0 miljoen en het groepsvermogen bedroeg EUR 71,1 miljoen. De stijging van groepsvermogen is voor EUR 1,5 miljoen het resultaat van het behaalde resultaat in het eerste halfjaar van 2007. Daarnaast heeft Qurius nieuwe aandelen uitgegeven met een netto opbrengst van EUR 36 miljoen.

Kasstroomoverzicht

(in euro x 1.000)	1 ^{ste} halfjaar 2007	1 ^{ste} halfjaar 2006
Resultaat na belastingen	1.511	2.099
Afschrijvingen vaste activa	1.210	533
Mutaties in voorzieningen	371	0
Brutokasstroom	3.092	2.632
Mutatie werkkapitaal	-7.415	-1.222
Kasstroom uit operationele activiteiten	-4.323	1.410
Kasstroom uit investeringsactiviteiten	-962	-32
Kasstroom uit financieringsactiviteiten	35.606	-600
	30.321	778

De operationele kasstroom bedroeg EUR 4,3 miljoen negatief, voornamelijk door investeringen in werkkapitaal en gedeeltelijk gecompenseerd door het resultaat na belastingen.

De kasstroom uit investeringsactiviteiten bedroeg EUR 1,0 miljoen. De kasstroom uit financieringsactiviteiten bedroeg EUR 35,6 miljoen, voornamelijk door de opbrengst van de aandelenplaatsing en negatief beïnvloed door verlaging van de schuldpositie.

Werknemers

Op 30 juni 2007 had Qurius 724 werknemers (30 juni 2006: 263). De acquisities van Cedilla, Wilhelm+Zeller and Ibitec zullen per 1 juli 2007 worden meegeconsolideerd en hierdoor zullen ongeveer 175 werknemers worden toegevoegd.

<i>Aantal werknemers</i>	30 juni 2007
Nederland	388
Internationale activiteiten	336
	724 <i>(exclusief acquisities)</i>

Vooruitblik

Qurius is een architect, bouwer en beheerder van op Microsoft-technologie gebaseerde bedrijfsoplossingen. De Microsoft Dynamics deskundigheid, referenties en ervaring zorgen voor een sterke basis. Het doel is om een jaarlijkse omzet tussen de EUR 250 en 300 miljoen in 2010 te halen met een 75% toegevoegde waarde en een EBIT op netto-omzet van 9%.

Tot nu toe heeft Qurius 4 acquisities afgerond en 2 vervolg acquisities aangekondigd, waarvan de verwachte afronding in september 2007 plaats zal vinden, met een totale gecumuleerde omzet in 2006 van EUR 40 tot 45 miljoen. Met betrekking tot onze middenlange termijn doelen hebben we dit jaar een paar belangrijke stappen gezet in Duitsland, Zweden en Engeland.

Door de te kleine omvang van een aantal internationale deelnemingen zal de winstgevendheid voor het hele jaar 2007 niet het gewenste niveau van de middenlange termijn doelstelling bereiken. De komende twee jaar zal groei prevaleren boven winstgevendheid. De onderneming heeft gecommuniceerd dat voor het jaar 2007 een EBIT-marge wordt verwacht van tussen de 8% en 11% van toegevoegde waarde. Dit komt overeen met een EBIT-marge van tussen de 5,5% en 7,5% ten opzichte van netto-omzet. De onderneming verwacht nog steeds dat voor het gehele jaar 2007 een EBIT wordt behaald dat in deze range valt.

Qurius N.V.

Qurius verzorgt ontwerp, realisatie en beheer van op Microsoft-technologie gebaseerde bedrijfsoplossingen en van IT-infrastructuren, inclusief infrastructuur. Qurius telt ruim 900 medewerkers; het hoofdkantoor is in Zaltbommel. Vanuit vestigingen in België, Duitsland, Denemarken, Engeland, Italië, Nederland, Noorwegen, Spanje en Zweden bedient Qurius ruim 2.300 klanten. Qurius is sinds 1998 beursgenoteerd aan Euronext Amsterdam. Qurius is door Microsoft® benoemd tot de 2007 global Microsoft Dynamics™ Partner of the Year. Meer informatie is beschikbaar op www.qurius.nl.

Contact

Qurius. Fred Hermans: Telefoon 0418 683 500 of Fred.Hermans@Qurius.com.