



Océ Kwartaalbericht 2006/1

Océ N.V.

Resultaten eerste kwartaal boekjaar 2006

Océ N.V.

Postbus 101, 5900 MA Venlo

077 359 22 40

Océ informatie voor investeerders op Internet: <http://www.investor.oce.com>



**Printing for
Professionals**

Resultaten eerste kwartaal 2006*

In miljoenen €

	Eerste kwartaal		
	2006	2005**	Δ
Omzet	754,1	622,8	21,1%
Bedrijfsresultaat	23,7	14,0	69,3%
Nettowinst	11,9	8,3	42,9%
Nettowinst toekomend aan houders van gewone aandelen	11,9	7,8	52,6%
<i>In € per gewoon aandeel</i>			
Nettowinst	0,14	0,09	

**Herberekend conform IFRS [zie persbericht d.d. 31 maart 2006 en website www.investor.com].

- Omzet stijgt dankzij de acquisitie van Imagistics en wisselkoerseffecten met 21%.
- Bedrijfsresultaat stijgt met 69%; ten opzichte van 2005 is dit resultaat beïnvloed door een aantal speciale posten. Op vergelijkbare basis stijgt het bedrijfsresultaat met 40%.
- Océ introduceert een aantal belangrijke nieuwe printsystemen, die zullen bijdragen tot verdere verbetering van de resultaten.

Commentaar bestuursvoorzitter Rokus van Iperen:

Over de integratie Océ-Imagistics:

'De integratie van Océ-Imagistics verloopt voorspoedig.

We gaan de voor 2006 geplande kostenbesparingen binnenhalen. Inmiddels zijn de eerste gezamenlijke commerciële resultaten gerealiseerd. Meerdere Imagistics-klanten zijn klant geworden van Océ Business Services. Andere klanten van Imagistics hebben Océ-printers besteld, die voorheen niet door Imagistics konden worden geleverd. Dankzij de combinatie Océ-Imagistics is er in de Verenigde Staten een nieuwe, full-line supplier gecreëerd, waarvan de kracht door de markt wordt opgemerkt. De voor 2006 geplande synergieën zullen vooral in de tweede helft van dit jaar in de resultaten doorwerken.'

Over de eerste kwartaalresultaten:

'De omzet van DDS is aanzienlijk gestegen dankzij de overname van Imagistics, dat voor het eerst een geheel kwartaal in de consolidatie is opgenomen.

De omzet van WFPS is eveneens goed gestegen. Dit weerspiegelt onze leidende positie in de breedformaatmarkt.

De resultaten geven aan, dat Océ de opgaande lijn voortzet. Wij zijn er echter nog lang niet. De realisatie van de synergieën met Imagistics, de verlaging van kostprijzen en operationele kosten én de concurrentiekracht van onze producten zullen leiden tot verbetering van de marge en de kasstroom.'

Over de producten:

'De afgelopen jaren zijn we, ondanks het soms moeilijke economische klimaat, blijven investeren in de vernieuwing en verbetering van onze producten. Mede daardoor hebben we vorige maand twintig nieuwe producten geïntroduceerd, waarvan de Océ VarioPrint 6250 en de Océ TCS500 de belangrijkste zijn.

De Océ VarioPrint 6250 is de snelste digitale machine ter wereld voor dubbelzijdig printen, bestemd voor de commerciële en de corporate markt, gebaseerd op een geheel nieuwe concept.

De Océ TCS500 is een zeer productieve kleurenprinter voor de technische markt.'

* Op de in dit bericht genoemde cijfers is geen accountantscontrole toegepast. Het bericht is volgens IFRS opgesteld.

Resultaten eerste kwartaal 2006

Met ingang van het boekjaar 2006 rapporteert Océ onder IFRS. Om een vergelijking met het voorgaande jaar mogelijk te maken, zijn de winst- en verliesrekening en balans van 2005 ook op basis van IFRS opgesteld. Hierover is op 31 maart 2006 een persbericht uitgegeven en de details zijn te vinden op onze website www.investor.oce.com.

Het bedrijfsresultaat is in het eerste kwartaal 2005 onder IFRS € 0,9 miljoen lager dan onder Dutch GAAP. De belangrijkste verandering in de winst- en verliesrekening betreft het opnemen van de kosten van aandelenregelingen [met name aandelen opties], die in het eerste kwartaal van 2005 € 1,3 miljoen bedroegen. Om deze reden wijken vergelijkende cijfers voor 2005 in dit persbericht af van de vorig jaar gepubliceerde cijfers.

Vanaf het eerste kwartaal van 2006 zijn innovatiekosten, die voorheen als productiekosten werden geclassificeerd, in de R&D kosten opgenomen. Hierdoor stijgt de brutomarge in 2006 met € 10,0 miljoen [2005: € 8,8 miljoen]; de operationele kosten stijgen met hetzelfde bedrag. De vergelijkende cijfers voor 2005 zijn aangepast voor deze wijzigingen.

De *omzet* in het eerste kwartaal steeg met 21,1% naar € 754,1 miljoen.

Deze stijging is gerealiseerd door de acquisitie van Imagistics en wisselkoerseffecten. Door wisselkoersen steeg de omzet met 4,2%.

Dankzij de acquisitie steeg de non-recurring omzet met 16,1%. Gecorrigeerd voor wisselkoersen was de stijging 12,4%. Deze omzetsijging is relatief beperkt doordat in het eerste kwartaal van 2005 een exceptioneel hoge stijging werd gerealiseerd.

De recurring omzet steeg met 23,0%, waarvan 4,4% ten gevolge van wisselkoersen. De stijging in de recurring omzet was, naast de acquisitie, te danken aan hogere omzet in services.

De *brutomarge* steeg met 1,0% naar 42,9%. Het netto-effect van wisselkoersresultaten en valuta hedges bedraagt -0,1%; een vrijval van pensioen-

verplichtingen in de Verenigde Staten verklaart 0,6% van de stijging en volume/mix effecten 0,5%.

De *operationele kosten* stegen met 0,2%, naar 39,8% van de omzet. Gecorrigeerd voor wisselkoersen en bijzondere posten daalden de operationele kosten licht.

Het *bedrijfsresultaat* bedroeg € 23,7 miljoen [2005: € 14,0 miljoen]. Enerzijds werd dit resultaat positief beïnvloed door de genoemde vrijval van pensioenverplichtingen in de Verenigde Staten, als gevolg van een wijziging van de pensioenregeling [€ 11,8 miljoen]. Anderzijds hadden een aantal bijzondere posten een drukkend effect. Herstructurerings- en integratiekosten bedroegen € 3,7 miljoen.

De IFRS-accounting regels voor aandelenregelingen verlaagden het bedrijfsresultaat met € 2,7 miljoen [in 2005: € 1,3 miljoen]. Door de stijging van het aandeel Océ in het eerste kwartaal is de verplichting die Océ heeft voor aandelenregelingen met voornoemd bedrag toegenomen. Door de verkoop van de leaseportefeuille daalde het operationele resultaat met € 2,6 miljoen ten opzichte van het eerste kwartaal 2005 als gevolg van lagere boekwinsten en lease rente-inkomsten.

Voor de vergelijking met het bedrijfsresultaat van 2005 [€ 14,0 miljoen], bijgaande opstelling:

In miljoenen €

EBIT 2006/1		23,7
Herstructurerings- en integratiekosten	3,7	
Kosten aandelenregelingen [verschil met 2005]	1,4	
Lease-inkomsten [verschil met 2005]	2,6	
Vrijval voorzieningen:		
- Pensioenen Verenigde Staten	- 11,8	
		- 4,1
EBIT 2006/1 gecorrigeerd		19,6

De *financieringskosten* bedroegen € 12,6 miljoen [2005: € 3,1 miljoen]. In deze post is € 1,1 miljoen opgenomen als gevolg van de herclassificatie onder IFRS van de financieringspreferente aandelen en een minderheidsdeelneming

van groepsvermogen naar schuld. Doordat Océ en de betrokken financiers de voorwaarden voor deze financieringsinstrumenten hebben gewijzigd, zullen deze posten opnieuw als groepsvermogen worden aangemerkt. Voor wat betreft de financieringspreferente aandelen geldt dit onder voorbehoud van goedkeuring door aandeelhouders op de Algemene Vergadering van Aandeelhouders van 20 april a.s.

Een aanzienlijk deel van de winst werd gemaakt in landen met een relatief lage belastingdruk. Daarnaast worden compensabele verliezen grotendeels tegen nominaal belastingtarief verwerkt. Per saldo resulteerde dit in een bijdrage van belastingen van € 0,7 miljoen aan het netto resultaat.

De *nettowinst* was € 11,9 miljoen [2005: € 8,3 miljoen].

Per *uitstaand gewoon aandeel* bedroeg de winst € 0,14 [2005: € 0,09].

Resultaten per Strategische Business Unit

De resultaten van de Strategische Business Units zijn op basis van IFRS. Voor 2005 zijn deze afwijkend van de vorig jaar gepubliceerde cijfers. De verschillen zijn echter relatief beperkt.

In *Digital Document Systems* [DDS] verloopt de integratie van het in oktober 2005 overgenomen Imagistics International Inc. voorspoedig. De integratie van de marketing- en verkooporganisaties heeft reeds plaatsgevonden. Ook het samenvoegen van regiokantoren is in volle gang en zal medio 2006 worden afgerond. Er is dan ook alle reden om te verwachten dat de voorziene synergieën gerealiseerd zullen worden.

De positieve ontwikkeling van de integratie en daarmee de te realiseren synergieën geven het vertrouwen dat Océ Imagistics gedurende het jaar 2006 een duidelijke positieve bijdrage zal leveren aan het resultaat van Digital Document Systems en daarmee aan het resultaat van Océ.

In DDS steeg de omzet met 26,9% van € 434,4 miljoen naar € 551,1 miljoen. Van deze stijging was 3,8% het gevolg van wisselkoersen.

De non-recurring omzet steeg met 18,6% waarvan 2,8% als gevolg van wisselkoersen.

De recurring omzet steeg met 29,9%. Exclusief het wisselkoerseffect was de stijging 25,7%.

De bovengenoemde toename van de omzet is volledig het gevolg van de acquisitie van Imagistics en wisselkoersen.

Het bedrijfsresultaat van DDS was € 6,6 miljoen [2005: € 4,3 miljoen].

Dit resultaat is per saldo positief beïnvloed door een vrijval van pensioenvoorzieningen in de Verenigde Staten. Het is onze verwachting dat het resultaat van DDS zich in de komende kwartalen positief zal ontwikkelen.

De Strategische Business Unit *Wide Format Printing Systems* [WFPS] had een uitstekend kwartaal. De omzet steeg met 7,7% naar € 203,0 miljoen. Van deze stijging was 4,9% het gevolg van wisselkoersen.

Zowel de non-recurring als de recurring omzet stegen exclusief wisselkoerseffecten met respectievelijk 5,7% en 1,5%.

Het bedrijfsresultaat steeg met 76,5% naar € 17,1 miljoen [2005: € 9,7 miljoen].

WFPS profiteert maximaal van de recente product-introducties en een toename in de vraag naar kleurenconsumables die zorgen voor een gezonde groei van de omzet en de winst. Daarnaast hebben de bijzondere posten ook het resultaat van WFPS positief beïnvloed.

Voorals in de markt voor technische documentatie [TDS], waar Océ een leidende marktpositie heeft, waren de resultaten goed. Zowel in het hoogvolume als het digitale laagvolume segment was sprake van een belangrijke omzetgroei. Ook in het kleursegment veroverd Océ een steeds sterkere positie, zowel met eigen producten als met producten van derden.

Eind maart heeft Océ op OpenHouse 2006, onze eigen trade show voor klanten, potentiële klanten, analisten en pers, weer een aantal belangrijke, nieuwe producten gelanceerd.

Hoogtepunten zijn de Océ TCS500, een zeer productieve kleurenprinter voor de technische markt, de Océ VarioPrint 6250, de snelste digitale duplexprinter voor de commerciële en kantoormarkt en de Océ VarioStream 9330, een meerkleurenprinter voor de transactie en grafische markt.

Met de in de afgelopen jaren op de markt gebrachte printsystemen [hardware en software], aangevuld met de recente introducties, heeft Océ zowel voor Digital Document Systems als voor Wide Format Printing Systems een zeer sterk, volledig productassortiment.

Balans en cash flow

De openingsbalans per 1 december 2005 is ten opzichte van de eindbalans van het boekjaar 2005 aangepast met de toevoeging van “financial instruments” [IAS 32 en IAS 39]. Daarmee nam het balans totaal met € 20 miljoen toe en het groepsvermogen met € 100 miljoen af. De afname werd veroorzaakt door de reeds genoemde herclassificatie van preferente aandelen [€ 57 miljoen] en een minderheidsdeelneming [€ 37 miljoen] van groepsvermogen naar vreemd vermogen. Per einde van het eerste kwartaal 2006 zijn de voorwaarden van een minderheidsdeelneming zodanig gewijzigd dat deze weer in het groepsvermogen wordt opgenomen. Mits de gewijzigde voorwaarden voor de preferente aandelen door de aandeelhouders in de komende Algemene Vergadering van Aandeelhouders worden goedgekeurd, zullen de preferente aandelen aan het eind van het tweede kwartaal weer als eigen vermogen geënclassificeerd worden.

Het *balanstotaal* bedroeg € 2.741 miljoen. Dit is een vermindering van € 120 miljoen ten opzichte van de IFRS openingsbalans van het boekjaar 2006. Lease- en handelsdebiteuren daalden met € 27 miljoen en kassaldi met € 83 miljoen. Het eigen vermogen [exclusief minderheidsdeelneming] steeg licht gedurende het kwartaal [€ 14 miljoen].

De *free cash flow* was € 64 miljoen negatief [2005: € 52 miljoen negatief].

De operationele cash flow was € 52 miljoen negatief. De toename van voorraden was € 24 miljoen, terwijl handelscrediteuren met € 39 miljoen daalden. Verder waren er in het kwartaal belangrijke seizoensgebonden betalingen van, reeds in vorige kwartalen voorziene, kosten.

De cash flow uit investeringsactiviteiten was € 12 miljoen negatief [2005: € 3 miljoen negatief]. Netto-investeringen in materiële en immateriële activa [€ 23 miljoen] werden slechts ten dele gecompenseerd door de verkoop van de nog bestaande leaseportefeuille [€ 11 miljoen]. Gedurende 2006 zal de cash flow verbeteren en voor het jaar wordt een positieve cash flow verwacht.

Vooruitzichten

De Raad van Bestuur handhaaft de verwachting van januari jongstleden dat de omzet, mede dankzij de acquisitie van Imagistics, zal stijgen. Het bedrijfsresultaat zal worden gedrukt door hogere R&D uitgaven, herstructureringskosten, de amortisatie van immateriële activa, en lagere lease-inkomsten. Daartegenover staan de besparingen uit de herstructureringen in Europa en de Verenigde Staten en de synergieën van de integratie van Océ Imagistics.

Het is echter nog te vroeg om een concrete verwachting voor het resultaat van 2006 uit te spreken.

Océ N.V.
4 april 2006

Voor verdere informatie:

Investor Relations:

Pierre Vincent
Senior Vice President Investor Relations
Telefoon 077 359 2240
E-mail investor@oce.com

Pers:

Jan Hol
Senior Vice President Corporate Communications
Telefoon 077 359 2000
E-mail jan.hol@oce.com

Kwartaalbericht 2006/1

Geconsolideerde winst- en verliesrekening

Periode 1 december 2005 tot en met 28 februari 2006

In miljoenen €

	Eerste kwartaal 2006 IFRS	Eerste kwartaal 2005 IFRS
Opbrengsten uit verkopen, verhuur en service	746,1	613,1
Rente uit finance lease	8,0	9,7
Netto-omzet	754,1	622,8
Kostprijs	430,6	362,0
Brutomarge	323,5	260,8
Operationele kosten	299,8	246,8
Bedrijfsresultaat	23,7	14,0
Financieringskosten	-12,6	-3,1
Opbrengsten uit niet-geconsolideerde deelnemingen	0,1	0,3
Resultaat voor belastingen	11,2	11,2
Belastingen	0,7	-2,3
Groepswinst	11,9	8,9
Winst toekomend aan derden	0,0	-0,6
Nettowinst	11,9	8,3
Nettowinst toekomend aan houders van gewone aandelen	11,9	7,8
 Free cash flow	 -63,6	 -51,7
 Gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen [x 1.000]	 83.742	 83.560
 Per gewoon aandeel in €		
Nettowinst toekomend aan houders van gewone aandelen	0,14	0,09

Geconsolideerde balans

<i>In miljoenen €</i>	Eerste kwartaal	Openings- balans	Einde boekjaar
	2006 IFRS	2006 IFRS	2005 IFRS
Activa			
Immateriële vaste activa	541	551	551
Materiële vaste activa	569	579	579
Derivaten	10	9	-
Overige vaste activa	331	355	351
Totaal vaste activa	1.451	1.494	1.481
Vorraden	384	363	363
Handels- en overige vorderingen	840	855	854
Derivaten	6	6	-
Liquide middelen	60	143	143
Totaal vlottende activa	1.290	1.367	1.360
Totaal activa	2.741	2.861	2.841
Eigen vermogen en schulden			
Eigen vermogen	662	648	711
Minderheidsbelang van derden	35	-	37
Groepsvermogen	697	648	748
Rentedragende langlopende schulden	271	334	227
Voorzieningen en overige schulden	590	605	605
Totaal langlopende schulden	861	939	832
Rentedragende kortlopende schulden	672	669	669
Derivaten	14	16	-
Overige kortlopende schulden	497	589	592
Totaal kortlopende schulden	1.183	1.274	1.261
Totaal eigen vermogen en schulden	2.741	2.861	2.841

Mutatieoverzicht eigen vermogen

<i>In miljoenen €</i>	Eerste kwartaal 2006 IFRS	Boekjaar 2005 IFRS
Stand per 30 november 2005/2004	711	714
Invoering IFRS [exclusief IAS 32 en IAS 39]	-	-70
Invoering IAS 32 en IAS 39	-63	-
Stand per 1 december 2005/2004	648	644
Nettowinst	12	80
Dividend	-	-50
Resultaat op ingekochte aandelen	-	-1
Mutatie ingekochte aandelen	3	3
Mutatie hedge reserve	3	-
Wijziging wisselkoersen	-4	35
Stand per 28 februari 2006/30 november 2005	662	711

Verkort geconsolideerd kasstroomoverzicht

Periode 1 december 2005 tot en met 28 februari 2006

In miljoenen €

	Eerste kwartaal 2006 IFRS	Eerste kwartaal 2005 IFRS
Kasstroom uit operationele activiteiten		
Nettowinst	12	8
Afschrijvingen	52	35
Investerings minus desinvesteringen van verhuurde apparaten en mutatie finance lease	-3	3
Voorzieningen inclusief voorzieningen op finance lease en kortlopende activa	-2	-15
Handelsdebiteuren en overige vorderingen	-6	-2
Voorraden	-24	-14
Handelscrediteuren en wissels	-39	-9
Mutaties in overig werkkapitaal	-42	-55
Kasstroom uit operationele activiteiten	-52	-49
Kasstroom uit investeringsactiviteiten		
Investerings immateriële activa	-4	-2
Investerings minus desinvesteringen duurzame bedrijfsmiddelen	-19	-20
Investerings overige financiële activa	-	-
Mutatie niet-geconsolideerde deelnemingen	-	-
Verkoop leaseportefeuille	11	19
Kasstroom uit investeringsactiviteiten	-12	-3
Free cash flow	-64	-52
Kasstroom uit financieringsactiviteiten		
Mutatie rentedragende leningen	-58	12
Mutatie ingekochte aandelen	3	1
Dividend	-	-
Overig	35	-2
Kasstroom uit financieringsactiviteiten	-20	11
Omrekeningsverschillen	1	-2
Mutatie in liquide middelen	-83	-43

Profiel

Océ: van nature innovatief

Océ is een van de belangrijkste aanbieders ter wereld van professionele print- en documentmanagement-systemen. Voor kantoren, industrie en de grafische markt ontwikkelt en produceert de onderneming systemen voor de productie, distributie en het beheer van documenten, in kleur en zwart-wit, in klein- en in breedformaat. Daarbij gaat het om printers, scanners, randapparatuur en printmedia maar ook om documentmanagementsoftware en innovatieve producten op het gebied van systeemintegratie, uitbesteding van documentmanagement-activiteiten en leasing van apparaten.

Océ richt zich in de eerste plaats op professionele omgevingen waar de producten bekendstaan om hun productiviteit en betrouwbaarheid, bedieningsgemak en een gunstige total cost of ownership. De onderneming heeft wereldwijd een reputatie als innovatief bedrijf, zowel in commercieel als technologisch opzicht.

Océ is commercieel actief in 80 landen, waarvan in ruim 30 landen met een eigen verkoop- en service-onderneming. In Europa en de Verenigde Staten zijn bovendien op verschillende plaatsen research- en productiefaciliteiten gevestigd. Océ behaalde in 2005 met ruim 24.000 medewerkers een omzet van € 2,7 miljard en een nettowinst van € 80 miljoen.

Ondernemingsmodel Océ's ondernemingsmodel berust op een nauwe samenwerking tussen Verkoop en Service en Research & Development. Omdat de ervaringen uit het voortdurende, intensieve contact met de gebruikers constant worden teruggekoppeld, kan Océ snel en adequaat reageren en inspelen op veranderende markteisen.

De eigen verkoop- en service-organisatie heeft de activiteiten nauwkeurig afgestemd op de strategisch relevante marktsegmenten. Zo kunnen het brede product- en technologiescala van Océ en geselecteerde apparaten van derden [Original Equipment Manufacturers] optimaal worden ingezet voor de verwezenlijking van de doelen van

de klant. In een aantal landen wordt een deel van het productassortiment aangeboden via gespecialiseerde distributeurs.

Océ ontwikkelt zijn basistechnologieën en het merendeel van zijn productconcepten in eigen R&D-faciliteiten. Daarbij wordt steeds gezocht naar wegen om op basis van de klantervaringen oplossingen te bieden voor concrete, actuele en toekomstige opgaven. De wil en het vermogen om daarbij grensverleggende concepten te ontwikkelen is de bron van de brede en unieke technologiebasis van de onderneming. Het innovatief vermogen van Océ wordt bovendien verbreed en versterkt door allianties met strategische partners, samenwerking met co-developers en met OEM's voor apparatuur in de hoog-, midden- en laagvolumesegmenten.

De beursgenoteerde houdstermaatschappij van de Groep is Océ N.V. Het geplaatste aandelenkapitaal bedraagt circa € 53,6 miljoen verdeeld in € 43,6 miljoen gewone aandelen, € 10 miljoen financieringspreferente aandelen en € 1.500,- prioriteitsaandelen. De gewone en financieringspreferente aandelen hebben een nominale waarde van € 0,50. De gewone aandelen Océ zijn genoteerd aan de effectenbeurzen van Amsterdam [Euronext], Düsseldorf en Frankfurt/Main. In Zwitserland worden de aandelen verhandeld op de elektronische beurs [EBS]. Zij worden in de Verenigde Staten via NASDAQ verhandeld als American Depositary Receipts [ADR's]. Opties op aandelen Océ worden verhandeld op de Euronext Optiebeurs.

Forward-looking statements

Dit bericht bevat bepaalde uitspraken en verwachtingen, ook wel aangeduid als *forward-looking statements* in de zin van Sectie 27A van de Securities Act 1933, zoals thans geldend en in de zin van Sectie 21E van de Securities Exchange Act van 1934, zoals thans geldend. Deze forward-looking statements verwijzen naar toekomstige gebeurtenissen die op diverse manieren tot uitdrukking kunnen komen, zoals 'verwachtingen', 'voorspellingen', 'anticiperen', 'van plan zijn' en vergelijkbare uitdrukkingen.

Océ heeft deze uitspraken over de toekomst gebaseerd op zijn huidige verwachtingen en projecties met betrekking tot toekomstige gebeurtenissen.

Océ's verwachtingen en projecties kunnen worden bijgesteld en Océ's werkelijke resultaten, prestaties of succes kunnen aanmerkelijk afwijken van de resultaten beschreven in deze forward-looking statements vanwege mogelijke risico's, onzekerheden en andere belangrijke factoren [waarop de onderneming niet altijd invloed heeft], en die voor Océ noch beheersbaar noch voorspelbaar zijn. Bij forward-looking statements moet men deze risico's, onzekerheden en andere waarschuwingen in dit bericht of in andere jaar- of periodieke verslagen, zoals gedeponoord bij de Amerikaanse Securities and Exchange Commission, in aanmerking nemen. Deze factoren, risico's en onzekerheden omvatten de volgende, niet limitatieve opsomming: veranderingen in economische en commerciële omstandigheden, de wensen van klanten in concurrerende markten, succesvolle marktintroducties van nieuwe producten en services, technologische ontwikkelingen, goede prijsstelling voor producten en services, prijsconcurrentie in de markten waarin Océ actief is, de financiering van de ondernemingsactiviteiten, efficiency en kostenbeheersing, wisselkoersveranderingen, renteschommelingen, onzekere politieke situaties, veranderingen in wet- en regelgeving, belastingtarieven, het succes van overnames, samenwerkingen en afstotingen en de gevolgen van recente en potentiële terroristische aanvallen en de strijd tegen het terrorisme.

Voor een meer gedetailleerde bespreking van de risico's, onzekerheden en andere factoren, welke Océ's werkelijke resultaten, prestaties of succes kunnen beïnvloeden, wordt verwezen naar pagina's 69 tot en met 74 van het jaarverslag over 2005, Océ's Annual Report on Form 20-F en andere publicaties, die Océ gedeponoord heeft bij de Amerikaanse Securities and Exchange Commission.

Océ's forward-looking statements geven de situatie weer van de datum waarop de uitspraken worden gedaan en Océ verplicht zich niet tot publicatie van wijzigingen op de forward-looking statements ten gevolge van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins.

Copies of the English translation of this three months report will gladly be supplied upon request.

Océ enables its customers to manage their documents efficiently and effectively by offering innovative print and document management products and services for professional environments.