



Océ Kwartaalbericht 2006/2

Océ N.V.

Resultaten tweede kwartaal en eerste halfjaar 2006

Océ N.V.

Postbus 101, 5900 MA Venlo

077 359 22 40

Océ informatie voor investeerders op Internet: <http://www.investor.oce.com>



**Printing for
Professionals**

*Gezonde omzetgroei in tweede kwartaal 2006**

Hoofdpunten tweede kwartaal:

- Omzet ontwikkelt zich goed bij beide business units.
- Bedrijfsresultaat steeg met 22,4%; gecorrigeerd voor bijzondere posten was de stijging 66%.
- Nettowinst stijgt met 6,4% naar € 12,2 miljoen.
- Integratie van Océ Imagistics verloopt volgens plan.

Kerncijfers <i>In miljoenen €</i>	Tweede kwartaal			Eerste halfjaar		
	2006	2005**	Δ	2006	2005**	Δ
Omzet	783,6	640,4	22,4%	1.537,7	1.263,2	21,7%
EBITDA	66,4	49,5	34,2%	142,0	97,9	45,1%
EBITA	26,5	19,1	38,8%	59,4	37,6	58,1%
Bedrijfsresultaat [EBIT]	18,0	14,7	22,4%	41,7	28,7	45,2%
Nettowinst	12,2	11,5	6,4%	24,1	19,8	21,8%
<i>In € per aandeel</i>						
Nettowinst	0,14	0,13	8,4%	0,28	0,22	26,6%
EBITDA	0,79	0,59	33,9%	1,69	1,17	44,7%

**Herberekend conform IFRS [zie persbericht d.d. 31 maart 2006 en website www.investor.oce.com].

Commentaar CEO Rokus van Iperen:

‘De goede ontwikkeling van de omzet in het tweede kwartaal illustreert het succes van onze strategie, die is gebaseerd op het vergroten van onze distributiekraft en het introduceren van innovatieve printsystemen.

Wide Format Printing Systems behaalde opnieuw uitstekende resultaten. Zowel omzet als bedrijfsresultaat ontwikkelden zich voorspoedig.

Digital Document Systems liet over de gehele linie een gezonde omzetgroei zien. De integratie van Océ Imagistics verloopt volgens plan. We gaan de voor 2006 geplande synergievoordelen realiseren. De integratie zal de resultaten over de tweede helft van dit boekjaar gunstig beïnvloeden.’

* Op de in dit bericht genoemde cijfers is geen accountantscontrole toegepast. Het bericht is volgens IFRS opgesteld.

Omzet groeit in tweede kwartaal met 22,4%

De *omzet* in het tweede kwartaal van 2006 steeg met 22,4% naar € 783,6 miljoen. Gecorrigeerd voor wisselkoerseffecten bedroeg de stijging 20,5%. De *non-recurring omzet* steeg met 24,3% waarvan 1,6% als gevolg van wisselkoersen. Deze stijging werd voor het grootste deel gerealiseerd dankzij de bijdrage van Océ Imagistics waar goede voortgang werd geboekt met de integratie. Ook bij de andere delen van Océ nam de verkoop verder toe. De *recurring omzet* steeg met 21,6%. Het valuta-effect bedroeg 2,1%. Zowel Business Services als de inkomsten uit onderhoudscontracten droegen bij aan deze stijging.

Agressievere prijsstelling

De *brutomarge* daalde van 41,8% naar 41,3%. Deze daling werd veroorzaakt door een agressievere prijsstelling bij de verkoop van nieuwe printsystemen. Hierdoor stijgt het aantal machines dat wordt verkocht, en neemt het machinepark toe. Als gevolg hiervan zullen de inkomsten uit service, toners en inkten verder stijgen. De *operationele kosten* als percentage van de omzet daalden met 0,5% naar 39,0%, mede als gevolg van het herstructureringsprogramma. De hieruit voortvloeiende kostenbesparingen in het eerste halfjaar van 2006 bedragen circa € 10 miljoen.

Bedrijfsresultaat, gecorrigeerd voor bijzondere posten, groeit met 66%

Het *bedrijfsresultaat* vóór afschrijving en amortisatie [EBITDA] was € 66,4 miljoen [2005: € 49,5 miljoen]. Het bedrijfsresultaat [EBIT] bedroeg € 18,0 miljoen, een stijging van 22,4% ten opzichte van 2005. Het bedrijfsresultaat bevat een aantal bijzondere posten die een goede vergelijking met het resultaat van het tweede kwartaal 2005 bemoeilijken.

De navolgende opstelling geeft een beter inzicht in de ontwikkeling:

In miljoenen €

EBIT 2006/2		18,0
Herstructurerings- en integratiekosten	7,6	
Kosten aandelenregelingen [verschil met 2005]	-1,2	
Lease-inkomsten [verschil met 2005]	2,2	
Vrijval pensioenen USA/UK	-2,1	
		6,5
EBIT 2006/2 genormaliseerd		24,5

Het genormaliseerde bedrijfsresultaat bedroeg € 24,5 miljoen, een stijging van 66,0%, ten opzichte van het tweede kwartaal van 2005 [€ 14,7 miljoen].

Omzetontwikkeling exclusief acquisitie- en wisselkoerseffecten

Om een beter inzicht te krijgen in de omzetontwikkeling exclusief de acquisitie van Imagistics en wisselkoerseffecten kunnen de indicatieve cijfers, vermeld op pagina 8 van het persbericht, worden gebruikt. De *non-recurring omzet* nam toe met 5,0%. De *recurring omzet* steeg met 1,5%. Dit resulteerde in een indicatieve stijging van de omzet van 2,5%.

Rente-instrumenten verlagen de financieringskosten

De *financieringskosten* waren € 6,5 miljoen. Deze vallen lager uit door een resultaat van € 4,6 miljoen op de rente-instrumenten, die zijn afgesloten om Océ te beschermen tegen rentestijgingen. Bovendien is de rentelast verminderd, doordat de financieringspreferente aandelen en een minderheidsdeelneming als gevolg van de aanpassing van de voorwaarden niet langer als schuld, maar wederom als groepsvermogen worden aangemerkt. *Belastingen* droegen met € 0,6 miljoen bij aan het resultaat. Deze bijdrage ontstaat doordat een groot deel van de winst werd gerealiseerd in landen met een relatief lage belastingdruk. Bovendien werden compensabele verliezen grotendeels geactiveerd. De *nettowinst* steeg met 6,4% naar € 12,2 miljoen.

Het bedrijfsresultaat vóór afschrijving en amortisatie bedroeg € 0,79 per gewoon aandeel [2005: € 0,59]. Per *uitstaand gewoon aandeel* was de *nettowinst* € 0,14 [2005: € 0,13].

Omzet Digital Document Systems groeit over de hele linie

De omzet van de Strategische Business Unit *Digital Document Systems* [DDS] steeg met 29,1% naar € 557,7 miljoen. Deze stijging was voor 1,6% het gevolg van wisselkoerseffecten.

De non-recurring omzet steeg met 31,4%. In deze stijging is 1,1% aan wisselkoerseffecten verwerkt.

De verkoop van printsystemen nam in de Verenigde Staten sterk toe dankzij Océ Imagistics. Ook in Europa werd er meer verkocht dan vorig jaar, zowel in cutsheet als in continuous feed printsystemen.

De recurring omzet steeg met 28,2% [26,3% exclusief wisselkoerseffecten]. De omzet uit Business Services nam toe met 3,5% ten opzichte van 2005.

Het bedrijfsresultaat van DDS was – € 3,2 miljoen. Het genormaliseerde bedrijfsresultaat van DDS bedroeg € 2,5 miljoen. Gecorrigeerd voor de amortisatie van de immateriële activa [EBITA] was dit € 9,7 miljoen [2005: € 2,2 miljoen].

De maatregelen in DDS, die hebben geleid tot de forse herstructureringskosten in de eerste helft van het jaar, zullen in de tweede helft van het jaar zorgen voor een verbetering van het resultaat van de Business Unit.

Opnieuw uitstekende resultaten bij Wide Format Printing Systems

In de Strategische Business Unit Wide Format Printing Systems [WFPS] steeg de omzet met 8,4% naar € 225,9 miljoen [5,9% exclusief wisselkoerseffecten].

De non-recurring omzet groeide met 11,6% waarvan 2,7% ten gevolge van wisselkoersen.

De stijging van de verkoop van printsystemen werd zowel gerealiseerd in de technische documentatie markt als in de grafische markt.

Kleurenprinters vertonen de sterkste groei, maar ook de vraag naar zwart/wit printers in de technische markt ontwikkelt zich goed.

De recurring omzet, de inkomsten uit onderhoudscontracten, toner, inkt en media, nam toe met 7,0% [4,5% exclusief wisselkoerseffecten]. Het bedrijfsresultaat van WFPS bedroeg € 21,2 miljoen [2005: € 13,8 miljoen], een stijging van 53,8%. Het genormaliseerde bedrijfsresultaat van WFPS bedroeg € 22,0 miljoen.

Omzet groeit in eerste halfjaar met 21,7% naar € 1,5 miljard

De *omzet* in het eerste halfjaar 2006 steeg met 21,7% waarvan 3,0% als gevolg van wisselkoerseffecten.

De non-recurring omzet steeg met 20,3%, exclusief wisselkoerseffecten met 17,6%.

De recurring omzet steeg met 22,3%, inclusief 3,2% aan positief wisselkoerseffect.

De *brutomarge* steeg met 0,3% van 41,8% naar 42,1%.

De *operationele kosten* als percentage van de omzet daalden met 0,2% naar 39,4%.

Het *bedrijfsresultaat* bedroeg € 41,7 miljoen [2005: € 28,7 miljoen], een stijging van 45,2%.

De *nettowinst* was € 24,1 miljoen [2005: € 19,8 miljoen], een stijging van 21,8%.

EBITDA was € 142,0 miljoen, een stijging van 45,1% ten opzichte van 2005.

De *nettowinst per gewoon aandeel* bedroeg € 0,28 [2005: € 0,22].

De integratie van Imagistics verloopt volgens plan

De verkoopactiviteiten van de Business Group Corporate Printing in de Verenigde Staten zijn in zijn geheel ondergebracht bij Océ Imagistics.

Op deze wijze worden de synergievoordelen tussen de beide bedrijven op optimale wijze benut.

Daarnaast bereidt de organisatie zich voor op de introductie van de Océ VarioPrint 6250 in de Amerikaanse markt.

De besparingen van personeelskosten en huisvestingskosten verlopen goed. De voor 2006

verwachte besparingen ten gevolge van deze akties zullen worden gerealiseerd.

Océ North America en Océ Imagistics zullen op termijn één IT-systeem gaan gebruiken. Hierdoor wordt het mogelijk om de werkmethode verder te harmoniseren en verdere kostenbesparingen te behalen. De verwachting is dat geen eenmalige impairment last zal ontstaan met betrekking tot de gekapitaliseerde IT-kosten.

Balans en cash flow

Tijdens het tweede kwartaal zijn de voorwaarden van de financieringspreferente aandelen aangepast, zodat deze zich onder IFRS als eigen vermogen kwalificeren.

Het eigen vermogen steeg hierdoor met € 56,7 miljoen.

Het *balanstotaal* bedroeg € 2.650 miljoen, een afname van € 191 miljoen ten opzichte van de balans eind 2005. Deze verkorting van de balans werd voornamelijk veroorzaakt door een afname van de debiteuren [€ 62 miljoen], de vermindering van de liquide middelen met € 95 miljoen en de verkoop van de leaseportefeuille ad € 16 miljoen. De solvabiliteit [groepsvermogen/totale activa] bedroeg 27%.

De kasstroom uit operationele activiteiten in het eerste halfjaar was € 24 miljoen.

In het tweede kwartaal is € 28 miljoen besteed aan investeringen in immateriële activa. Bij deze investeringen ging het voornamelijk om langjarige investeringen in patentrechten.

De *free cash flow* in het tweede kwartaal was € 33 miljoen. Over de eerste 6 maanden was deze € 30 miljoen negatief [2005: € 17 miljoen negatief].

Naar verwachting zal de free cash flow over 2006 positief zijn.

Corporate Sustainability Report gepubliceerd

In juni heeft Océ voor de tweede keer een Corporate Sustainability Report gepubliceerd. In dit rapport wordt beschreven hoe Océ in 2005 met duurzaamheid is omgegaan. Océ maakt producten die milieuvriendelijk zijn door een lange levensduur en door hergebruik van componenten. De

onderneming streeft ernaar om via duidelijk meetbare indicatoren de voortgang van de verbeteringen op het gebied van duurzaamheid jaarlijks te meten.

Vooruitzichten voor 2006

De positieve omzetontwikkeling zal zich naar verwachting in de tweede helft van het jaar voortzetten, doordat de verkoop van printsystemen en ook de omzet van services zich verder goed blijven ontwikkelen.

Het bedrijfsresultaat in de tweede helft van het jaar zal worden beïnvloed door hogere R&D-kosten en de amortisatie van immateriële activa. Daartegenover staat dat de besparingen uit de herstructurering in Europa en de Verenigde Staten, alsook de synergieën uit de integratie van Océ Imagistics versterkt gaan bijdragen aan het resultaat.

Een concrete verwachting voor het resultaat voor het jaar 2006 wordt nog niet afgegeven.

Raad van Bestuur Océ N.V.

5 juli 2006

Voor verdere informatie:

Investor Relations:

Pierre Vincent

Senior Vice President

Investor Relations

Telefoon 077 359 2240

E-mail investor@oce.com

Pers:

Jan Hol

Senior Vice President

Corporate Communications

Telefoon 077 359 2000

E-mail jan.hol@oce.com

Geconsolideerde winst- en verliesrekening

Periode 1 december 2005 tot en met 31 mei 2006

In miljoenen €

	Tweede kwartaal		Eerste halfjaar	
	2006 IFRS	2005 IFRS	2006 IFRS	2005 IFRS
Opbrengsten uit verkopen, verhuur en service	775,9	631,3	1.522,0	1.244,4
Rente uit finance lease	7,7	9,1	15,7	18,8
Netto-omzet	783,6	640,4	1.537,7	1.263,2
Kostprijs	460,0	372,9	890,6	734,8
Brutomarge	323,6	267,5	647,1	528,4
Operationele kosten	305,6	252,8	605,4	499,7
Bedrijfsresultaat	18,0	14,7	41,7	28,7
Financieringskosten	-6,5	-3,6	-19,1	-6,7
Opbrengsten uit niet-geconsolideerde deelnemingen	0,1	0,1	0,2	0,4
Resultaat voor belastingen	11,6	11,2	22,8	22,4
Belastingen	0,6	0,8	1,3	-1,5
Groepswinst	12,2	12,0	24,1	20,9
Winst toekomend aan derden	-	-0,5	-	-1,1
Nettowinst	12,2	11,5	24,1	19,8
Nettowinst toekomend aan houders van gewone aandelen	11,9	11,0	23,8	18,8
Free cash flow	33,2	34,9	-30,4	-16,8
Gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen [x 1.000]	83.925	83.697	83.834	83.615
Per gewoon aandeel in €				
Nettowinst toekomend aan houders van gewone aandelen	0,14	0,13	0,28	0,22

Geconsolideerde balans

<i>In miljoenen €</i>	Tweede kwartaal		Openings- balans	Einde boekjaar
	2006 IFRS		2006 IFRS	2005 IFRS
Activa				
Immateriële vaste activa	522		551	551
Materiële vaste activa	552		579	579
Derivaten	16		9	-
Overige vaste activa	318		355	351
Totaal vaste activa	1.408		1.494	1.481
Voorraden	377		363	363
Handels- en overige vorderingen	801		855	854
Derivaten	16		6	-
Liquide middelen	48		143	143
Totaal vlottende activa	1.242		1.367	1.360
Totaal activa	2.650		2.861	2.841
Eigen vermogen en schulden				
Eigen vermogen	675		648	711
Minderheidsbelang van derden	35		-	37
Groepsvermogen	710		648	748
Rentedragende langlopende schulden	606		334	227
Derivaten	2		-	-
Voorzieningen en overige schulden	579		605	605
Totaal langlopende schulden	1.187		939	832
Rentedragende kortlopende schulden	225		669	669
Derivaten	3		16	-
Overige kortlopende schulden	525		589	592
Totaal kortlopende schulden	753		1.274	1.261
Totaal eigen vermogen en schulden	2.650		2.861	2.841

Mutatieoverzicht eigen vermogen

<i>In miljoenen €</i>	Eerste halfjaar 2006 IFRS	Boekjaar 2005 IFRS
Stand per 30 november 2005/2004	711	714
Invoering IFRS [exclusief IAS 32 en IAS 39]	-	-70
Invoering IAS 32 en IAS 39	-63	-
Stand per 1 december 2005/2004	648	644
Nettowinst	24	80
Dividend	-36	-50
Resultaat op ingekochte aandelen	-	-1
Mutatie ingekochte aandelen	3	3
Mutatie preferente aandelen	57	-
Mutatie hedge reserve	14	-
Wijziging wisselkoersen	-35	35
Stand per 31 mei 2006/30 november 2005	675	711

Indicatieve omzetgroei [exclusief wisselkoerseffecten en acquisities]

<i>In procenten</i>	Tweede kwartaal 2006	Eerste halfjaar 2006
Non-recurring omzet		
Digital Document Systems	2,5	-5,0
Wide Format Printing Systems	8,9	7,4
Totaal	5,0	-1,0
Recurring omzet		
Digital Document Systems	0,5	-
Wide Format Printing Systems	4,5	3,0
Totaal	1,5	1,0
Omzetgroei		
Digital Document Systems	1,0	-1,5
Wide Format Printing Systems	5,9	4,4
Totaal	2,5	0,5

Verkort geconsolideerd kasstroomoverzicht

Periode 1 december 2005 tot en met 31 mei 2006

In miljoenen €

	Eerste halfjaar 2006 IFRS	Eerste halfjaar 2005 IFRS
Kasstroom uit operationele activiteiten		
Nettowinst	24	20
Afschrijvingen	100	69
Investerings minus desinvesteringen van verhuurde apparaten en mutatie finance lease	-21	-4
Voorzieningen inclusief voorzieningen op finance lease en kortlopende activa	5	-17
Handelsdebiteuren en overige vorderingen	2	5
Voorraden	-33	-19
Handelscrediteuren en wissels	-26	-12
Mutaties in overig werkkapitaal	-27	-50
Kasstroom uit operationele activiteiten	24	-8
Kasstroom uit investeringsactiviteiten		
Investerings immateriële activa	-32	-4
Investerings minus desinvesteringen duurzame bedrijfsmiddelen	-38	-47
Investerings overige financiële activa	-	-1
Mutatie niet-geconsolideerde deelnemingen	-	-
Verkoop leaseportefeuille	16	43
Verkoop [aankoop] groepsmaatschappijen na aftrek liquide middelen	-	-
Kasstroom uit investeringsactiviteiten	-54	-9
Free cash flow	-30	-17
Kasstroom uit financieringsactiviteiten		
Mutatie rentedragende leningen	-130	-33
Inkoop/uitgifte eigen aandelen	60	2
Dividend	-36	-40
Overig	34	-3
Kasstroom uit financieringsactiviteiten	-72	-74
Omrekeningsverschillen	7	3
Mutatie in liquide middelen	-95	-88

Profiel

Océ: van nature innovatief

Océ is een van de belangrijkste aanbieders ter wereld van professionele print- en document management systemen. Voor kantoren, industrie en de grafische markt ontwikkelt en produceert de onderneming systemen voor de productie, distributie en het beheer van documenten, in kleur en zwart-wit, in klein- en in breedformaat. Daarbij gaat het om printers, scanners, randapparatuur en printmedia maar ook om document management software en innovatieve producten op het gebied van systeemintegratie, uitbesteding van document management activiteiten en leasing van apparaten. Océ richt zich in de eerste plaats op professionele omgevingen waar de producten bekendstaan om hun productiviteit en betrouwbaarheid, bedieningsgemak en een gunstige total cost of ownership. De onderneming heeft wereldwijd een reputatie als innovatief bedrijf, zowel in commercieel als technologisch opzicht.

Océ is commercieel actief in 80 landen, waarvan in ruim 30 landen met een eigen verkoop- en service-onderneming. In Europa en de Verenigde Staten zijn bovendien op verschillende plaatsen research- en productiefaciliteiten gevestigd. Océ behaalde in 2005 met ruim 24.000 medewerkers een omzet van € 2,7 miljard en een nettowinst van € 80 miljoen.

Ondernemingsmodel Océ's ondernemingsmodel berust op een nauwe samenwerking tussen Verkoop en Service en Research & Development. Omdat de ervaringen uit het voortdurende, intensieve contact met de gebruikers constant worden teruggekoppeld, kan Océ snel en adequaat reageren en inspelen op veranderende markteisen.

De eigen verkoop- en service-organisatie heeft de activiteiten nauwkeurig afgestemd op de strategisch relevante marktsegmenten. Zo kunnen het brede product- en technologiescala van Océ en geselecteerde apparaten van derden [Original Equipment Manufacturers] optimaal worden ingezet voor de verwezenlijking van de doelen van de klant. In een aantal landen wordt een deel van

het productassortiment aangeboden via gespecialiseerde distributeurs.

Océ ontwikkelt zijn basistechnologieën en het merendeel van zijn productconcepten in eigen R&D-faciliteiten. Daarbij wordt steeds gezocht naar wegen om op basis van de klantervaringen oplossingen te bieden voor concrete, actuele en toekomstige opgaven. De wil en het vermogen om daarbij grensverleggende concepten te ontwikkelen is de bron van de brede en unieke technologiebasis van de onderneming. Het innovatief vermogen van Océ wordt bovendien verbreed en versterkt door allianties met strategische partners, samenwerking met co-developers en met OEM's voor apparatuur in de hoog-, midden- en laagvolumesegmenten.

De beursgenoteerde houdstermaatschappij van de Groep is Océ N.V. Het geplaatste aandelenkapitaal bedraagt circa € 53,6 miljoen verdeeld in € 43,6 miljoen gewone aandelen, € 10 miljoen financieringspreferente aandelen en € 1.500,- prioriteitsaandelen. De gewone en financieringspreferente aandelen hebben een nominale waarde van € 0,50. De gewone aandelen Océ zijn genoteerd aan de effectenbeurzen van Amsterdam [Euronext], Düsseldorf en Frankfurt/Main. In Zwitserland worden de aandelen verhandeld op de elektronische beurs [EBS]. Zij worden in de Verenigde Staten via NASDAQ verhandeld als American Depositary Receipts [ADR's]. Opties op aandelen Océ worden verhandeld op de Euronext Optiebeurs.

Forward-looking statements

Dit bericht bevat bepaalde uitspraken en verwachtingen, ook wel aangeduid als *forward-looking statements* in de zin van Sectie 27A van de Securities Act 1933, zoals thans geldend en in de zin van Sectie 21E van de Securities Exchange Act van 1934, zoals thans geldend. Deze forward-looking statements verwijzen naar toekomstige gebeurtenissen die op diverse manieren tot uitdrukking kunnen komen, zoals 'verwachtingen', 'voorspellingen', 'anticiperen', 'van plan zijn' en vergelijkbare uitdrukkingen.

Océ heeft deze uitspraken over de toekomst gebaseerd op zijn huidige verwachtingen en projecties met betrekking tot toekomstige gebeurtenissen.

Océ's verwachtingen en projecties kunnen worden bijgesteld en Océ's werkelijke resultaten, prestaties of succes kunnen aanmerkelijk afwijken van de resultaten beschreven in deze forward-looking statements vanwege mogelijke risico's, onzekerheden en andere belangrijke factoren [waarop de onderneming niet altijd invloed heeft], en die voor Océ noch beheersbaar noch voorspelbaar zijn. Bij forward-looking statements moet men deze risico's, onzekerheden en andere waarschuwingen in dit bericht of in andere jaar- of periodieke verslagen, zoals gedeponeed bij de Amerikaanse Securities and Exchange Commission, in aanmerking nemen. Deze factoren, risico's en onzekerheden omvatten de volgende, niet limitatieve opsomming: veranderingen in economische en commerciële omstandigheden, de wensen van klanten in concurrerende markten, succesvolle marktintroducties van nieuwe producten en services, technologische ontwikkelingen, goede prijsstelling voor producten en services, prijsconcurrentie in de markten waarin Océ actief is, de financiering van de ondernemingsactiviteiten, efficiency en kostenbeheersing, wisselkoersveranderingen, renteschommelingen, onzekere politieke situaties, veranderingen in wet- en regelgeving, belastingtarieven, het succes van overnames, samenwerkingen en afstotingen en de gevolgen van recente en potentiële terroristische aanvallen en de strijd tegen het terrorisme.

Voor een meer gedetailleerde bespreking van de risico's, onzekerheden en andere factoren, welke Océ's werkelijke resultaten, prestaties of succes kunnen beïnvloeden, wordt verwezen naar pagina's 69 tot en met 74 van het jaarverslag over 2005, Océ's Annual Report on Form 20-F en andere publicaties, die Océ gedeponeed heeft bij de Amerikaanse Securities and Exchange Commission.

Océ's forward-looking statements geven de situatie weer van de datum waarop de uitspraken worden gedaan en Océ verplicht zich niet tot publicatie van wijzigingen op de forward-looking statements ten gevolge van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins.

Copies of the English translation of this three months report will gladly be supplied upon request.

Océ enables its customers to manage their documents efficiently and effectively by offering innovative print and document management products and services for professional environments.