



Océ

Kwartaal-
bericht 2007/3

Resultaten derde kwartaal 2007



Océ N.V.

Océ N.V.

Postbus 101, 5900 MA Venlo

077 359 22 40

Océ informatie voor investeerders op Internet: <http://www.investor.oce.com>



**Printing for
Professionals**

Océ meldt sterke groei verkoop printers

Resultaten derde kwartaal 2007^{1]}

Kerncijfers <i>In miljoenen €</i>	Derde kwartaal			Negen maanden		
	2007	2006 ^{2]}	Δ	2007	2006 ^{2]}	Δ
Netto-omzet	753,5	740,6	1,7%	2.259,8	2.278,3	-0,8%
EBITDA	71,3	66,7	6,9%	222,5	208,7	6,6%
Bedrijfsresultaat [EBIT]	21,2	16,7	26,9%	71,4	58,5	22,1%
Nettowinst	12,6	6,4	96,9%	43,1	30,4	41,5%
<i>In € per aandeel</i>						
EBITDA	0,84	0,79	6,3%	2,64	2,49	6,2%
Winst per gewoon aandeel toekomstend aan aandeelhouders	0,14	0,06	125%	0,47	0,34	40,5%

1] Op de in dit bericht genoemde cijfers is geen accountantscontrole toegepast.

2] Voor 2006 is de rapportage van de brutomarge en de operationele kosten van Océ Imagistics in lijn gebracht met de Océ Groep [zie persbericht d.d. 15 januari 2007, pagina 11].

Hoofdpunten derde kwartaal:

- Omzet groeit autonoom met 5,1%
- Verkoop van printsystemen [non-recurring omzet] groeit autonoom met 17,9%
- Aandeel kleur in omzet groeit sterk
- Recurring omzet exclusief fax groeit autonoom met 1,4%
- Brutomarge stijgt van 40,4% naar 40,7%
- Bedrijfsresultaat 2007 zal naar verwachting uitkomen op tenminste € 110 miljoen

Commentaar Rokus van Iperen, voorzitter Raad van Bestuur:

'Klanten reageren enthousiast op onze nieuwe innovatieve producten en diensten. Mede daardoor verkochten we veel meer printers dan in het derde kwartaal 2006, met name kleur. Hierdoor steeg de omzet autonoom met 5%. Tevens verwierven we een aantal grote document management opdrachten. Deze ontwikkelingen versterken de basis voor de groei van de recurring omzet.'

De Strategische Business Unit DDS groeide autonoom met meer dan 4%, maar het bedrijfsresultaat is nog ver van het gewenste niveau. WFPS groeide met bijna 7% en leverde een uitstekend bedrijfsresultaat.

We blijven investeren in de versterking van onze distributiekracht én in de ontwikkeling van concurrerende producten en diensten, waarbij we samenwerken met vooraanstaande partners. Daarnaast zullen we met hoge prioriteit de totale kosten en het werkkapitaal, met name de voorraden, naar beneden brengen. Bij de uitvoering van ons Strategisch Plan 2007 - 2010 maken we goede voortgang.'

Océ omzet groeit autonoom 5,1%

De *omzet* in het derde kwartaal steeg naar € 753,5 miljoen. Autonoom was de groei 5,1%. Het aandeel kleur steeg naar 20% van de omzet [2006: 14%] door goede verkopen van zowel eigen als OEM printsystemen en door een stijging van de recurring omzet bestaande uit ondermeer kleurentoners en inkten.

De *non-recurring omzet* groeide autonoom met 17,9% [inclusief wisselkoerseffecten met 14,4%]. Hierdoor steeg het aantal in de markt geïnstalleerde printsystemen.

De *recurring omzet* exclusief fax steeg autonoom met 1,4% [inclusief fax 0,1%]. De daling van de Imagistics' fax business en wisselkoerseffecten drukten de ontwikkeling van de recurring omzet. Hierdoor daalde de recurring omzet met 3,2%.

De *brutomarge* steeg met 0,3 procentpunt naar 40,7% van de omzet [2006: 40,4%]. De brutomarges op zowel producten als op services ontwikkelden zich positief.

De *bedrijfslasten* daalden met 0,3 procentpunt naar 37,8% van de omzet [2006: 38,1%].

Door de verbeterde brutomarge en de slechts licht gestegen bedrijfslasten verhoogde Océ het *bedrijfsresultaat* met 26,9% naar € 21,2 miljoen [2006: € 16,7 miljoen].

Het bedrijfsresultaat werd gedrukt door gestegen kosten van op aandelen gebaseerde beloningen [Δ € 2,9 miljoen] samenhangend met de koersstijging van het Océ aandeel in het derde kwartaal. Onder IFRS worden fluctuaties in de waarde van optie- en aandelenplannen verwerkt in de winst- en verliesrekening.

<i>In miljoenen €</i>	Derde kwartaal	
	2007	2006
Bedrijfsresultaat	21,2	16,7
Reorganisatiekosten	-	1,8
Genormaliseerd bedrijfsresultaat*	21,2	18,5
Activering R&D [netto]	3,6	8,1
Kosten van op aandelen gebaseerde beloningen	4,9	2,0

* gecorrigeerd voor eenmalige posten.

De netto *financieringslasten* bedroegen € 10,1 miljoen [2006: € 14,0 miljoen] en werden positief beïnvloed door circa € 3 miljoen eenmalige resultaten.

De *belastingen* droegen € 1,3 miljoen bij aan het resultaat [2006: € 3,4 miljoen bijdrage].

Per saldo steeg de *nettowinst* met 97% naar € 12,6 miljoen [2006: € 6,4 miljoen].

De *winst per gewoon aandeel toekomend aan aandeelhouders* steeg naar € 0,14 per aandeel [2006: € 0,06].

DDS omzet groeit autonoom 4,3%

De omzet in DDS steeg naar € 531,5 miljoen. Autonoom was de groei 4,3%. Zoals voorzien zette de autonome daling van de fax business door [41% daling ten opzichte van het derde kwartaal 2006]. De DDS omzet exclusief fax steeg autonoom met 5,9%. Het aandeel kleur steeg naar 17% van de omzet [2006: 12%].

Het DDS bedrijfsresultaat bedroeg -€ 0,8 miljoen [2006: -€ 4,3 miljoen]. De resultaten van DDS zijn nog ver van het gewenste niveau.

De non-recurring omzet steeg autonoom met 16,5%. DDS realiseerde deze stijging in drie belangrijke marktsegmenten. Allereerst groeide

DDS in het office segment. Verder droegen de printsystemen uit de Océ VarioPrint 6000 serie alsmede de Continuous Feed printsystemen in het [ultra] hoogvolume zwart-wit segment bij aan de stijging van de non-recurring omzet. En tenslotte vormde de sterke kleuren productportefeuille de basis voor een aanzienlijke omzetstijging in het kleurenssegment. DDS heeft zijn orderportefeuille ultimo derde kwartaal 2007 vergroot ten opzichte van ultimo derde kwartaal 2006.

In het derde kwartaal heeft Océ verdere versterking van zijn productportefeuille aangekondigd. Op de recente Graph Expo beurs in de Verenigde Staten annonceerde DDS diverse nieuwe printers, waaronder de Océ VarioStream 9710 HS [High Speed], een continuous feed printer uit de VarioStream 9000 serie, die 1515 zwart-wit prints per minuut maakt. Voor de grafische markt annonceerde DDS de Océ ColorStream 10000, een continuous feed printstelsel, dat 172 kleurenprints per minuut maakt. Ten derde introduceerde DDS de Océ CS550, een nieuwe OEM cutsheet printer, die tot 55 kleurenprints per minuut kan printen en wordt ingezet bij commerciële printshops en reproductie-afdelingen.

Deze ontwikkelingen vergrootten de concurrentiekracht van de productportefeuille van DDS. De gestegen verkoop van nieuwe printers versterkt de basis voor de groei van de recurring omzet.

In het derde kwartaal steeg de recurring omzet, exclusief fax business, autonoom met 1,7% ten opzichte van het derde kwartaal 2006 [inclusief fax onveranderd]. Het aandeel van de Océ VarioPrint 6000 serie en de kleurenprinters in de recurring omzet was in het derde kwartaal nog beperkt maar zal de komende kwartalen toenemen.

Océ Business Services [OBS] realiseerde een autonome omzetgroei van 6,6%. Daarnaast verwierf OBS enkele grote nieuwe klanten. In Duitsland werd bij een belangrijke onderneming in de financiële sector een zevenjarig contract afgesloten met een totale te verwachten omzet van meer dan € 60 miljoen. OBS zal bij deze klant de centrale printafdelingen verzorgen.

In Spanje versterkte OBS zijn sterke positie in de gezondheidszorg door contracten met ziekenhuizen voor de levering van alle document gerelateerde diensten zoals scanning, printing en printmanagement. Deze contracten zullen in 2008 aan de omzet gaan bijdragen.

WFPS omzet groeit autonoom 6,9%

De omzet in WFPS steeg naar € 222,0 miljoen. Autonoom was de groei 6,9%. Het aandeel kleur steeg naar 28% van de omzet [2006: 21%].

Het bedrijfsresultaat van WFPS bedroeg € 22,0 miljoen [2006: € 21,0 miljoen].

De businessgroepen Technical Document Systems en Display Graphics Systems verkochten uitstekend, waardoor de non-recurring omzet autonoom met 20,8% steeg. In het derde kwartaal heeft Display Graphics Systems de opschaling van de productie van de Océ Arizona 250 GT afgerond. Zowel Océ als zijn strategische partner Fujifilm hebben deze door Océ ontwikkelde en geproduceerde printer goed verkocht.

De WFPS recurring omzet steeg autonoom met 0,4%. De invloed van de Océ Arizona 250 GT op de recurring omzet was in het derde kwartaal nog beperkt, maar zal de komende kwartalen toenemen. Net zoals in het tweede kwartaal vergrootte Imaging Supplies de focus op marge. Als gevolg daarvan daalde de omzet van de A4-tender business. Exclusief dit effect steeg de recurring omzet met 1,4%.

Balans en cash flow

Het *balanstotaal* bedroeg € 2.573 miljoen en daalde daarmee € 34 miljoen ten opzichte van het einde boekjaar 2006 [€ 2.607 miljoen]. Naast wisselkoerseffecten werd deze afname voornamelijk veroorzaakt door een afname van de handels- en finance lease vorderingen. Voorraden waren hoger met name door de introductie van nieuwe printers en nog te factureren printsystemen.

Het *Net Capital Employed* daalde met € 88 miljoen naar € 1.371 miljoen ten opzichte van ultimo

derde kwartaal 2006. De Return on Capital Employed steeg naar 6,6% [geheel 2006: 5,6%].

De kasstroom uit operationele activiteiten in de eerste negen maanden was € 70 miljoen en daarmee gelijk aan 2006 [€ 69 miljoen].

De *free cash flow* voor het kwartaal was € 23 miljoen [2006: € 22 miljoen]. Over de eerste negen maanden was de free cash flow met – € 17 miljoen iets lager dan in 2006 [2006: – € 9 miljoen] met name als gevolg van hogere verkopen van de finance leaseportefeuille en belastingteruggaven in 2006.

Beëindiging notering aan NASDAQ

Het proces van de vrijwillige beëindiging van de notering aan NASDAQ en de registratie bij de SEC in de Verenigde Staten is afgerond. Zoals vermeld in het kwartaalbericht 2007/2 [3 juli 2007] zal Océ zijn bijeenkomsten voor beleggers en analisten en de roadshows ook in de Verenigde Staten ongewijzigd voortzetten.

Interimdividend

Océ keert over 2007 per gewoon uitstaand aandeel een interimdividend uit van € 0,15 [2006: € 0,15].

De ex-dividend datum is 3 oktober 2007. Het interimdividend wordt in contanten beschikbaar gesteld en is betaalbaar per 22 oktober 2007.

Vooruitzichten voor 2007

Océ ligt op schema met de uitvoering van zijn Strategisch Plan 2007-2010 hetgeen tot uiting komt in de versterking van zijn distributiekraacht en de introductie van concurrerende producten en diensten.

De autonome groei in het afgelopen kwartaal geeft vertrouwen voor het vierde kwartaal 2007.

Uitgaande van stabiele economische en valuta ontwikkelingen verwachten wij een verbetering van het bedrijfsresultaat over 2007 naar tenminste € 110 miljoen [2006: € 102,2 miljoen].

Raad van Bestuur Océ N.V.
2 oktober 2007

Voor verdere informatie:

Investor Relations:

Carlo Schaeken, Vice President

Investor Relations

Telefoon 077 359 2240,

e-mail investor@oce.com

Pers:

Jan Hol, Senior Vice President

Corporate Communications

Telefoon 077 359 2000,

e-mail jan.hol@oce.com

Legenda:

Non-recurring omzet: inkomsten uit de verkoop van apparaten, software en professional services.

Recurring omzet: inkomsten uit onderhoud, media, toner/inkt, huur, rente en business services.

Autonome groei: de ontwikkeling van de resultaten gecorrigeerd voor wisselkoerseffecten en grote acquisities.

Cutsheet printing: het printen op losse vellen.

Continuous feed printing: het printen op rollen papier of op kettingformulieren.

OEM Original Equipment Manufacturer:

aanduiding van de producent van een apparaat, wanneer dat wordt toegepast in het verkoopproces van een andere producent of distributeur.

Wide Format printing: grootformaat printen [groter dan A3].

Kwartaalbericht 2007/3

Geconsolideerde winst- en verliesrekening

Periode 1 december 2006 tot en met 31 augustus 2007

In miljoenen €

	Derde kwartaal		Negen maanden	
	2007	2006 ¹⁾	2007	2006 ¹⁾
Netto-omzet	753,5	740,6	2.259,8	2.278,3
Kostprijs	-447,2	-441,7	-1.328,8	-1.352,4
Brutomarge	306,3	298,9	931,0	925,9
Verkoop- en marketingkosten	-177,3	-174,0	-541,5	-549,3
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	-61,4	-52,5	-175,7	-171,1
Algemene beheerskosten	-46,4	-55,7	-142,4	-147,0
Bedrijfslasten	-285,1	-282,2	-859,6	-867,4
Bedrijfsresultaat	21,2	16,7	71,4	58,5
Financieringsbaten	5,1	2,3	14,7	10,5
Financieringslasten	-15,2	-16,3	-43,5	-43,7
Aandeel in het resultaat van geassocieerde deelnemingen	0,2	0,3	0,4	0,5
Resultaat voor belastingen	11,3	3,0	43,0	25,8
Belastingen	1,3	3,4	0,1	4,6
Nettowinst	12,6	6,4	43,1	30,4
Nettowinst toekomend aan				
Aandeelhouders	12,2	5,8	41,8	29,3
Minderheidsbelang van derden	0,4	0,6	1,3	1,1
	12,6	6,4	43,1	30,4
Free cash flow	23,2	21,7	-17,3	-8,7
Gemiddeld aantal uitstaande gewone aandelen [x 1.000]	84.441	83.956	84.183	83.874
Winst per gewoon aandeel toekomend aan aandeelhouders in €				
Basis	0,14	0,06	0,47	0,34

¹⁾ Gebaseerd op de rapportering in het jaarverslag 2006 en het persbericht [pagina 11] d.d. 15 januari 2007

Kwartaalbericht 2007/3

Geconsolideerde balans

In miljoenen €

Voor winstbestemming

		Einde derde kwartaal 2007	Einde boekjaar 2006
	Activa		
Vaste activa	Immateriële vaste activa	539	549
	Duurzame bedrijfsmiddelen	413	428
	Verhuurde apparaten	111	112
	Geassocieerde deelnemingen	2	2
	Latente belastingvorderingen	83	84
	Voor verkoop beschikbare financiële activa	9	9
	Derivaten	10	7
	Handelsvorderingen en overige vorderingen	192	209
		1.359	1.400
Vlottende activa	Voorraden	384	341
	Derivaten	5	10
	Handelsvorderingen en overige vorderingen	698	729
	Belastingvorderingen	35	33
	Liquide middelen	83	85
		1.205	1.198
	Vaste activa aangehouden voor verkoop	9	9
Totaal		2.573	2.607
	Passiva		
Groepsvermogen	Aandelenkapitaal	54	54
	Agioreserve	512	511
	Overige reserves	-156	-164
	Ingehouden winsten	232	228
	Nettowinst toekomend aan aandeelhouders	42	55
	Eigen vermogen	684	684
	Minderheidsbelang van derden	35	37
		719	721
Langlopende verplichtingen	Leningen	664	533
	Derivaten	9	5
	Pensioenverplichtingen	416	421
	Handelscrediteuren en overige verplichtingen	15	15
	Latente belastingverplichtingen	37	51
	Voorzieningen	49	54
		1.190	1.079
Kortlopende verplichtingen	Leningen	75	180
	Derivaten	2	4
	Belastingverplichtingen	20	2
	Handelscrediteuren en overige verplichtingen	552	592
	Voorzieningen	15	29
		664	807
Totaal		2.573	2.607

Mutatieoverzicht eigen vermogen

<i>In miljoenen €</i>	Negen maanden 2007	Boekjaar 2006
Stand per 30 november 2005		711
Invoering IAS 32 en IAS 39		-63
Stand per 1 december 2006 resp. 2005	684	648
Nettowinst toekomend aan aandeelhouders	42	55
Dividend	-38	-51
Op aandelen gebaseerde beloningen	12	6
Inkoop eigen aandelen	-	-
Reclassificatie financierings preferente aandelen	-	59
Kasstroomafdekkingen	-4	10
Omrekeningsverschillen	-12	-43
Stand per 31 augustus 2007 resp. 30 november 2006	684	684

Autonome omzetgroei

<i>In procenten</i>	Derde kwartaal 2007		Negen maanden 2007	
	exclusief fax	inclusief fax	exclusief fax	inclusief fax
Non-recurring omzet				
Digital Document Systems	16,5	16,5	6,9	6,9
Wide Format Printing Systems	20,8	20,8	13,6	13,6
Totaal	17,9	17,9	9,0	9,0
Recurring omzet				
Digital Document Systems	1,7	0,0	1,8	0,0
Wide Format Printing Systems	0,4	0,4	0,6	0,6
Totaal	1,4	0,1	1,5	0,1
Omzetgroei				
Digital Document Systems	5,9	4,3	3,3	1,8
Wide Format Printing Systems	6,9	6,9	4,8	4,8
Totaal	6,2	5,1	3,7	2,6

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

Periode 1 december 2006 tot en met 31 augustus 2007

In miljoenen €

	Negen maanden 2007	Negen maanden 2006
Resultaat voor belastingen	43	26
<i>Aanpassingen voor:</i>		
Afschrijvingen	151	150
Bijzondere waardeverminderingen	-	-
Op aandelen gebaseerde beloningen	5	2
Aandeel in het resultaat van geassocieerde deelnemingen	-	-
Overige	-1	-3
<i>Mutaties in voorzieningen, verhuurde apparaten en werkkapitaal:</i>		
Pensioenverplichtingen	-4	-9
Voorzieningen	-18	-19
Voorzieningen voor incurante voorraden en dubieuze finance lease- en handelsvorderingen	18	24
Verhuurde apparaten	-54	-50
Voorraden	-57	-33
Finance leasevorderingen	22	8
Handelsvorderingen en overige vorderingen [excl. finance leasevorderingen]	4	9
Handelscrediteuren en overige verplichtingen	-43	-68
Belastingen	4	32
Kasstroom uit operationele activiteiten	70	69
Investeringsactiviteiten		
Investeringsactiviteiten in immateriële vaste activa	-33	-46
Investeringsactiviteiten in duurzame bedrijfsmiddelen	-63	-61
Desinvestering van immateriële vaste activa	1	1
Desinvesteringen van duurzame bedrijfsmiddelen	7	7
Mutatie overige vaste activa	-4	-1
Mutatie geassocieerde deelnemingen	-	-
Verkoop finance leaseportefeuille	7	22
Verkoop/acquisities [na aftrek liquide middelen]	-2	-
Kasstroom uit investeringsactiviteiten	-87	-78
<i>Free cash flow</i>	-17	-9
Financieringsactiviteiten		
Opgenomen leningen	78	530
Aflossingen leningen	-30	-557
Dividend	-38	-36
Mutatie in groepsvermogen gerelateerd aan aandelen	10	3
Mutatie minderheidsbelang van derden	-3	-3
Kasstroom uit financieringsactiviteiten	17	-63
Omrekeningsverschillen	-2	8
Mutatie in liquide middelen	-2	-64

Océ: van nature innovatief Océ is wereldwijd een toonaangevende aanbieder van professionele print- en document management-systemen. Een van nature innovatief bedrijf, zowel commercieel als technologisch. Océ ontwikkelt en produceert systemen voor de productie, distributie en het beheer van documenten, in kleur en zwart-wit, in klein- en in grootformaat voor kantoren, onderwijs, industrie en de grafische markt. Het productaanbod omvat printers, scanners, randapparatuur en printmedia maar ook document management-software en innovatieve producten op het gebied van systeem-integratie, uitbesteding van document management-activiteiten en leasing van printsystemen. Het zelf-ontwikkelde en geproduceerde kernassortiment van Océ richt zich op het klein- en grootformaat en voor wat betreft het kleinformaat op de [zeer] productieve segmenten. In aanvulling daarop biedt Océ zijn klanten, veelal binnen totaaloplossingen, geselecteerde apparatuur van Original Equipment Manufacturers [OEMs].

Océ's reputatie is gevestigd op productiviteit en betrouwbaarheid, bedieningsgemak en een gunstige 'total cost of ownership'.

Océ is commercieel actief in ruim 90 landen, waarvan in meer dan 30 landen met een eigen verkoop- en service-organisatie. In Europa, de Verenigde Staten en Canada zijn bovendien een aantal research- en productiefaciliteiten gevestigd. Océ behaalde in 2006 met bijna 2.4.000 medewerkers een omzet van € 3,1 miljard en een nettowinst van € 57,1 miljoen.

Ondernemingsmodel Océ is als een van de weinige aanbieders actief in de complete waardeketen van printsystemen: van ontwikkeling via productie, verkoop en financiering tot service. Door constante terugkoppeling in de keten kan Océ steeds alert anticiperen en inspelen op veranderende markteisen en nieuwe marktkansen.

Océ's beleid wordt in de verschillende deelmarkten aangestuurd door twee Strategische Business Units, Digital Document Systems [DDS] voor het kleinformaat en Wide Format Printing Systems [WFPS] voor het grootformaat, in nauwe samenwerking met enerzijds Research & Development, anderzijds

Marketing & Verkoop.

DDS bewerkt de markt via de businessgroepen Corporate Printing Systems, Commercial Printing Systems en Océ Business Services. WFPS via de businessgroepen Technical Document Systems, Display Graphics Systems en Imaging Supplies.

Een aparte activiteit, Software & Professional Services, richt zich op ontwikkeling en implementatie van software in printsystemen en ondersteunt daarmee alle businessgroepen.

In een aantal landen waar Océ niet zelf vertegenwoordigd is, biedt het bedrijf een deel van het productassortiment aan via gespecialiseerde distributeurs.

Met eigen Research & Development ontwikkelt Océ zelf zijn basistechnologieën en het merendeel van zijn productconcepten. Daarbij fungeren de rechtstreeks teruggekoppelde klantervaringen als een belangrijke bron voor oplossingen voor concrete, actuele en toekomstige opgaven. Océ verbreedt en versterkt zijn innovatief vermogen bovendien door allianties met strategische partners en samenwerking met co-developers en met OEMs voor printsystemen in de hoog-, midden- en laagvolume segmenten.

De beursgenoteerde houdstermaatschappij van de Groep is Océ N.V. Het geplaatste aandelenkapitaal bedraagt circa € 53,7 miljoen verdeeld in € 43,7 miljoen gewone aandelen, € 10 miljoen financieringspreferente aandelen en € 1.500,- prioriteitsaandelen. De gewone en financieringspreferente aandelen hebben een nominale waarde van € 0,50.

De gewone aandelen Océ zijn genoteerd aan de effectenbeurzen van Amsterdam [Euronext], Düsseldorf en Frankfurt/Main. In Zwitserland worden de aandelen verhandeld op de elektronische beurs [EBS]. Opties op aandelen Océ worden verhandeld op de Euronext Optiebeurs.

Forward-looking statements

Dit bericht bevat bepaalde uitspraken en verwachtingen, ook wel aangeduid als *forward-looking statements* in de zin van Sectie 27A van de Securities Act 1933, zoals thans geldend en in de zin van Sectie 21E van de Securities Exchange Act van 1934, zoals thans geldend. Deze forward-looking statements verwijzen naar toekomstige gebeurtenissen die op diverse manieren tot uitdrukking kunnen komen, zoals 'verwachtingen', 'voorspellingen', 'anticiperen', 'van plan zijn' en vergelijkbare uitdrukkingen.

Océ heeft deze uitspraken over de toekomst gebaseerd op zijn huidige verwachtingen en projecties met betrekking tot toekomstige gebeurtenissen.

Océ's verwachtingen en projecties kunnen worden bijgesteld en Océ's werkelijke resultaten, prestaties of succes kunnen aanmerkelijk afwijken van de resultaten beschreven in deze forward-looking statements vanwege mogelijke risico's, onzekerheden en andere belangrijke factoren waarop de onderneming niet altijd invloed heeft, en die voor Océ noch beheersbaar noch voorspelbaar zijn. Bij forward-looking statements moet men deze risico's, onzekerheden en andere waarschuwingen in dit bericht of in andere jaar- of periodieke verslagen, zoals gedeponoord bij de Amerikaanse Securities and Exchange Commission, in aanmerking nemen. Deze factoren, risico's en onzekerheden omvatten de volgende, niet-limitatieve opsomming: veranderingen in economische en commerciële omstandigheden, de wensen van klanten in concurrerende markten, succesvolle marktintroducties van nieuwe producten en services, technologische ontwikkelingen, goede prijsstelling voor producten en services, prijsconcurrentie in de markten waarin Océ actief is, de financiering van de ondernemingsactiviteiten, efficiency en kostenbeheersing, wisselkoersveranderingen, renteschommelingen, onzekere politieke situaties, veranderingen in wet- en regelgeving, belastingtarieven, het succes van overnames, samenwerkingen en afstotingen en de gevolgen van recente en potentiële terroristische aanvallen en de strijd tegen het terrorisme.

Voor een meer gedetailleerde bespreking van de risico's, onzekerheden en andere factoren, welke Océ's werkelijke resultaten, prestaties of succes kunnen beïnvloeden, wordt verwezen naar pagina's 62 tot en met 71 van deel 2 van het jaarverslag over 2006, Océ's Annual Report on Form 20-F en andere publicaties, die Océ gedeponoord heeft bij de Amerikaanse Securities and Exchange Commission.

Océ's forward-looking statements geven de situatie weer van de datum waarop de uitspraken worden gedaan en Océ verplicht zich niet tot publicatie van wijzigingen op de forward-looking statements ten gevolge van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins.

Copies of the English translation of this three months report will gladly be supplied upon request.

Océ enables its customers to manage their documents efficiently and effectively by offering innovative print and document management products and services for professional environments.