



Océ

Kwartaal-
bericht 2008/4

Resultaten vierde kwartaal 2008



Océ N.V.

september 2008 – november 2008

Dit is een Nederlandse vertaling van het officiële Engelstalige persbericht over de voorlopige resultaten over het vierde kwartaal / boekjaar 2008.

In het geval van eventuele inconsistenties tussen beide taalversies, prevaleert de Engelstalige versie.

Océ N.V.

Postbus 101, 5900 MA Venlo, telefoon (077) 359 22 40

Handelsregister te Venlo onder nummer 12002283

Océ informatie voor investeerders op internet: <http://www.investor.oce.com>



**Printing for
Professionals**

Snel verslechterende economie beïnvloedt resultaat Océ over vierde kwartaal: € 27,8 miljoen genormaliseerd bedrijfsresultaat

Hoofdpunten vierde kwartaal:

- Uitzonderlijke economische achteruitgang beïnvloedt printindustrie aanzienlijk
- Totale omzet € 802,0 miljoen (-5,5% autonoom, exclusief fax)
- Genormaliseerd bedrijfsresultaat € 27,8 miljoen (2007: € 50,1 miljoen)
- Vrije kasstroom van € 142 miljoen (2007: € 208 miljoen)
- Kostenreductieprogramma in 2008 levert beoogde € 80 miljoen op
- Dividendvoorstel 2008 € 0,15 per gewoon aandeel (2007: € 0,64), al volledig betaald als interimdividend

Commentaar Rokus van Iperen, voorzitter Raad van Bestuur:

De versnelling van de uitzonderlijke economische neergang heeft de printindustrie sinds oktober sterk geraakt. De gevolgen hiervan hebben ook Océ's financiële prestaties fors beïnvloed. Door onze innovatieve producten en onze sterke verkoop- en service-organisatie hebben we onze marktpositie in deze roerige tijden kunnen behouden. We hebben de gevolgen van de economische neergang kunnen beperken dankzij ons business model, met ongeveer 70% recurring omzet, en dankzij krachtig doorgevoerde bezuinigingen.

Voor 2009 voorzien we aanhoudend moeilijke marktcondities. In overeenstemming met onze strategie voeren we acties uit om onze winstgevendheid in 2009 te ondersteunen. We hebben ons kostenbesparingsprogramma voor 2009 uitgebreid van € 50 miljoen naar € 80 miljoen. We zullen aanvullend € 100 miljoen kasstroom genereren, onder meer door de verkoop van onroerend goed, verlagen van voorraden en financiële lease debiteuren, en door beter debiteurenbeheer.

We handhaven onze strategie. Als onderdeel daarvan onderzoeken we mogelijkheden om nieuwe samenwerkingsverbanden aan te gaan, waardoor we continuous feed en grootformaat printers via derden kunnen gaan verkopen. Deze acties zijn erop gericht om onze marktpositie te behouden in deze tijd van economische neergang.

De voortgaande verslechtering van de economie heeft effect op de periode waarbinnen we onze financiële doelstellingen kunnen bereiken. We houden aan deze doelstellingen vast en zullen een nieuw tijdpad uitzetten zodra de economische ontwikkelingen voorspelbaar worden.'

Samenvatting voorlopige resultaten 2008*

Kerncijfers <i>In miljoen € / als %</i>	Vierde kwartaal			Twaalf maanden		
	2008	2007	Δ	2008	2007	Δ
Totale omzet	802,0	838,4	-4,3%	2.909,0	3.098,2	-6,1%
Genormaliseerd bedrijfsresultaat**	27,8	50,1	-44,4%	82,3	122,2	-32,6%
Eenmalige posten	-11,9	-0,3	-	-36,3	-1,0	-
Bedrijfsresultaat (EBIT)	15,9	49,8	-68,0%	46,0	121,2	-62,0%
Genormaliseerd netto resultaat**	7,5	36,1	-79,2%	28,1	79,6	-64,7%
Netto resultaat	0,7	35,8	-98,0%	3,8	78,9	-95,2%
Vrije kasstroom	142	208	-31,7%	19	191	-90,1%

* Op de cijfers in dit persbericht is nog geen accountantscontrole toegepast.

** Aangepast aan eenmalige posten.

Printindustrie

De economie verslechterde in een nog nooit eerder vertoond tempo, vooral sinds oktober 2008. Dit resulteerde in een sterke verslechtering van bijvoorbeeld de maakindustrie en de reclamebranche en een aanhoudend zwakke financiële services en bouwsector. Echter, enkele andere sectoren, met name overheid en onderwijs, lieten een meer stabiele ontwikkeling zien.

De snelle en forse achteruitgang in alle marktsectoren trof vrijwel alle segmenten van de printindustrie. De vraag naar algemene copiers en printers vertraagde en vervangingsinvesteringen in zeer hoog volume apparatuur werden uitgesteld. Mogelijke investeringen voor nieuwe toepassingen zijn vertraagd. Bij deze nieuwe toepassingen verplaatst printvolume zich van analoge persen naar digitale printers. In alle segmenten stonden printvolumes onder druk, behalve bij nieuwe toepassingen. Uitbesteding van Document Management Services bleef groeien.

De resultaten van Océ in het vierde kwartaal werden sterk beïnvloed door de economische neergang en de daarop volgende verslechtering van de verschillende marktsectoren. Océ handhaafde zijn marktpositie door de uitvoering van zijn strategie. Door het business model van Océ bleef de invloed van de verslechterende economie op de onderneming beperkt, dankzij de

recurring omzet, goed voor 70% van de totale omzet, die tevens een afspiegeling is van de lange termijn relaties met onze klanten. Ook de spreiding van klanten over verschillende markten en geografische gebieden beperkte de invloed van de economische neergang.

Hoofdpunten Océ Groep resultaten vierde kwartaal 2008

Totale omzet vierde kwartaal bedroeg € 802,0 miljoen, een daling van 4,3% ten opzichte van het vierde kwartaal 2007. Exclusief wisselkoerseffecten en de niet-kernactiviteit fax, nam de omzet autonoom af met 5,5%. Het aandeel kleur blijft groeien en bedraagt nu 28% van de omzet (2007: 23%).

Genormaliseerde bedrijfslasten bedroegen 32,1% (2007: 33,6%). Deze afname werd gerealiseerd door een strakke uitvoering van het operational excellence programma.

Het genormaliseerde bedrijfsresultaat bedroeg € 27,8 miljoen (2007: € 50,1 miljoen).

Vrije kasstroom in het vierde kwartaal was € 142 miljoen (2007: € 208 miljoen, inclusief € 39 miljoen eenmalige opbrengsten uit de verkoop van kantoorgebouwen).

Vooruitzicht 2009

Gezien de economische neergang zullen de marktomstandigheden in 2009 uitzonderlijk moeilijk blijven.

Het strategisch plan en de tastbare acties zorgen ervoor dat Océ zijn concurrerende positie kan behouden. In 2009 zal Océ een vergroot operational excellence programma uitvoeren, dat € 80 miljoen aan besparingen oplevert. Door balansverkorting, waaronder verkoop van onroerend goed, genereert Océ € 100 miljoen kasstroom. Tevens wil Océ zijn samenwerkingsverbanden in continuous feed en grootformaat printers uitbreiden en de flexibiliteit van de productiekosten vergroten.

Raad van Bestuur Océ N.V.

12 januari 2009

Voor verdere informatie:

Investor Relations: Carlo Schaeken, Vice President
Investor Relations

Telefoon (077) 3 59 2240, e-mail investor@oce.com

Pers: Jan Hol, Senior Vice President

Corporate Communications

Telefoon (077) 3 59 2000, e-mail jan.hol@oce.com

Profiel

Océ van nature innovatief Océ is wereldwijd een toonaangevende aanbieder van professionele print- en document management systemen. Een van nature innovatief bedrijf, zowel commercieel als technologisch. Océ ontwikkelt en produceert systemen voor de productie, distributie en het beheer van documenten, in kleur en zwart-wit, in klein- en in grootformaat voor kantoren, onderwijs, industrie en de grafische markt. Het productaanbod omvat printers, scanners, randapparatuur en printmedia maar ook document management software en innovatieve producten op het gebied van systeemintegratie, uitbesteding van document management activiteiten en leasing van printsystemen. Het zelf ontwikkelde en geproduceerde kernassortiment van Océ richt zich op het klein- en grootformaat en voor wat betreft het kleinformaat op de (zeer) productieve segmenten. In aanvulling daarop biedt Océ zijn klanten, veelal binnen totaaloplossingen, geselecteerde apparatuur van Original Equipment Manufacturers (OEMs). Océ's reputatie is gevestigd op productiviteit en betrouwbaarheid, bedieningsgemak en een gunstige 'total cost of ownership'. Océ is commercieel actief in ruim 90 landen, waarvan in meer dan 30 landen met een eigen verkoop- en service-organisatie. In Europa, Noord-Amerika en Azië zijn bovendien negen research- en productiefaciliteiten gevestigd. Océ behaalde in 2008 met ruim 23.000 medewerkers een omzet van € 2,9 miljard.

Ondernemingsmodel Océ is als een van de weinige aanbieders actief in de complete waardeketen van printsystemen: van ontwikkeling via productie, verkoop en financiering tot service. Door constante terugkoppeling in de keten kan Océ steeds alert anticiperen en inspelen op veranderende markteisen en nieuwe marktkansen. Océ's beleid wordt in de verschillende deelmarkten aangestuurd door drie Strategische Business Units, Digital Document Systems (DDS) voor het kleinformaat, Océ Business Services (OBS) voor document gerelateerde dienstverlening en Wide Format Printing Systems (WFPS) voor het grootformaat, in nauwe samenwerking met enerzijds Research & Development, anderzijds Marketing & Verkoop.

DDS bewerkt de markt via Document Printing en Production Printing. OBS bewerkt de markt door middel van een geografische benadering van Europa en de Verenigde Staten. WFPS bewerkt de markt via de businessgroepen Technical Document Systems, Display Graphics Systems en Imaging Supplies.

Een aparte activiteit, Software & Professional Services, richt zich op ontwikkeling en implementatie van software in printsystemen en ondersteunt daarmee alle businessgroepen. In een aantal landen waar Océ niet zelf vertegenwoordigd is, biedt het bedrijf een deel van het productassortiment aan via gespecialiseerde distributeurs.

Met eigen Research & Development ontwikkelt Océ zelf zijn basistechnologieën en het merendeel van zijn productconcepten. Daarbij fungeren de rechtstreeks teruggekoppelde klantervaringen als een belangrijke bron voor oplossingen voor concrete, actuele en toekomstige opgaven. Océ verbreedt en versterkt zijn innovatief vermogen bovendien door allianties met strategische partners en samenwerking met co-developers en met OEMs voor printsystemen in de hoog-, midden- en laagvolume segmenten.

De beursgenoteerde houdstermaatschappij van de Groep is Océ N.V. Het geplaatste aandelenkapitaal bedraagt circa € 53,7 miljoen verdeeld in € 43,7 miljoen gewone aandelen, € 10 miljoen financierings preferente aandelen. De gewone en financierings preferente aandelen hebben een nominale waarde van € 0,50.

De gewone aandelen Océ zijn genoteerd aan de effectenbeurs van Amsterdam (NYSE Euronext). Opties op aandelen Océ worden verhandeld op de Euronext Optiebeurs.

Toekomstverwachtingen

Dit bericht bevat informatie, zoals bedoeld in artikel 5:59 jo. 5:53 Wet op het financieel toezicht (Wft).

Toekomstverwachtingen, die onderdeel kunnen uitmaken van dit bericht verwijzen naar toekomstige gebeurtenissen die op diverse manieren tot uitdrukking kunnen komen, zoals 'verwachtingen', 'voorspellingen', 'anticiperen', 'van plan zijn' en vergelijkbare uitdrukkingen ("Toekomstverwachtingen").

Océ N.V. ("Océ") heeft deze uitspraken over de toekomst gebaseerd op zijn huidige verwachtingen en projecties met betrekking tot toekomstige gebeurtenissen. Océ's verwachtingen en projecties kunnen worden bijgesteld en Océ's werkelijke resultaten, prestaties of succes kunnen aanmerkelijk afwijken van de resultaten beschreven in deze toekomstverwachtingen vanwege mogelijke risico's, onzekerheden en andere belangrijke factoren waarop de onderneming niet altijd invloed heeft, en die voor Océ noch beheersbaar noch voorspelbaar zijn.

Bij toekomstverwachtingen moet men deze risico's, onzekerheden, waarschuwingen en andere belangrijke factoren in dit bericht of in andere jaar- of periodieke verslagen, in aanmerking nemen.

Voor een niet-limitatieve bespreking van de risico's, onzekerheden en andere factoren, welke Océ's werkelijke resultaten, prestaties of succes kunnen beïnvloeden, wordt verwezen naar het jaarverslag en andere Océ-publicaties.

Gegeven deze onzekerheden kan geen zekerheid worden gegeven over Océ's toekomstige resultaten of financiële positie. Wij adviseren u voorzichtig om te gaan met toekomstverwachtingen die uitsluitend de situatie weergeven van de datum waarop de uitspraken worden gedaan. Océ verplicht zich niet tot publicatie van wijzigingen op de toekomstverwachtingen ten gevolge van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins, tenzij daartoe gehouden ingevolge toepasselijk (effecten)recht.

Océ enables its customers to manage their documents efficiently and effectively by offering innovative print and document management products and services for professional environments.