

JAARCIJFERS ORDINA N.V.: OMZET GROEIT MET 27%, EBITA MET 30%

HOOFDPUNTEN RESULTATEN 2007

- De omzet over 2007 bedraagt EUR 665,4 miljoen. Ten opzichte van 2006 is dit op ons kernportfolio een groei van 27%. De autonome omzetgroei bedraagt 14%.
- Het omzetaandeel van meerjarige overeenkomsten is gestegen van 15% in 2006 naar 18% in 2007.
- De EBITA bedraagt EUR 62,1 miljoen. Dit is een stijging van 30% ten opzichte van 2006. Ten opzichte van de recurring EBITA over 2006 bedraagt de stijging 44%.
- De operationele marge op Consulting, ICT en Application Outsourcing steeg van 9,3% in 2006 naar 10,6% in 2007.
- Het operationele verlies van de BPO-activiteiten bedraagt, mede als gevolg van getroffen voorzieningen van ruim EUR 1,0 miljoen, EUR 4,6 miljoen bij een omzetstijging van 83%.
- De nettowinst is met 18% gestegen tot EUR 30,4 miljoen.
- Dividendvoorstel in lijn met dividendbeleid: EUR 0,20 per aandeel in contanten (2006: EUR 0,20 in contanten).
- De nettowinst per aandeel voor afschrijving van immateriële activa ingevolge acquisities is in 2007 gestegen naar EUR 1,15. Dit is een stijging van 34%.
- De netto schuldpositie bedraagt ultimo 2007 EUR 61,4 miljoen, 0,8x de EBITDA.
- Ultimo 2007 heeft Ordina 5.702 medewerkers (FTE) in dienst. Ten opzichte van eind 2006 is dit een stijging van 14%.

VOORUITBLIK NAAR 2008

- Ordina is 2008 erg goed begonnen. Onder meer met de (voorlopige) gunning van zeer prestigieuze opdrachten bij de Immigratie en Naturalisatiedienst en het Ministerie van LNV.
- De markt vertoont in de eerste twee maanden van 2008 een aanhoudend gezond investeringsklimaat. Effecten van de kredietcrisis zijn op dit moment niet merkbaar in de vraag naar onze diensten.
- Teneinde ons strategisch profiel verder aan te scherpen, zijn wij voornemens het bedrijfsonderdeel Technical Automation (embedded en industrial IT) te verkopen.
- 2008 staat voor BPO in het teken van de overgang van onze bestaande klanten naar het nieuwe gestandaardiseerde platform. Deze transformatie duurt naar huidige inzichten langer dan eerder is ingeschat. Het is reëel te verwachten dat BPO in 2008 nog verliesgevend zal zijn en in 2009 de omslag naar winstgevendheid zal maken. De marktperspectieven voor BPO blijven onverminderd goed.
- Uitgaande van een aanhoudend positief investeringsklimaat, verwacht Ordina over 2008 een omzetgroei te realiseren van ten minste 10% onder gelijktijdige verdere lichte verbetering van de operationele marge en groei van het omzetaandeel dat gebaseerd is op meerjarige overeenkomsten.
- Wij blijven gericht kijken naar acquisitiemogelijkheden in Nederland en België om onze groei-ambities te versnellen.

RONALD KASTEEL CEO ORDINA, OVER DE JAARCIJFERS 2007

"Met een omzetgroei van 27% en een stijging van onze EBITA met zelfs 44%, hebben we een uitstekende prestatie neergezet. Zeker als bij die groeicijfers in acht wordt genomen dat het omzetaandeel van lange termijncontracten is gestegen naar 18%. In onze belangrijkste markten, Finance en Public, hebben wij een bovengemiddelde groei gerealiseerd. Al met al hebben we niet alleen financieel een solide performance neergezet, maar we hebben het afgelopen jaar ook strategisch duidelijk vooruitgang geboekt. Onze positionering als gespecialiseerde dienstverlener wordt duidelijk door de markt gehonoreerd. Klanten kiezen Ordina steeds vaker als voorkeursleverancier. Deze keuze is in veel gevallen gebaseerd op het feit dat wij onze diepgaande kennis van hun business met hoogwaardige kennis van de nieuwste technologie weten te combineren tot werkbare oplossingen.

2008 Wordt voor ons opnieuw een interessant jaar. De aandacht bij BPO is volledig gericht op de transformatie van bestaande klanten naar het nieuwe platform en we zijn voornemens ons Technical Automation onderdeel te verkopen. De verkoopopbrengst willen wij beschikbaar houden voor acquisitiemogelijkheden in Nederland en België. Daarbij mag het geen verrassing zijn dat wij zeker met interesse kijken naar de aangekondigde verkoop van bepaalde onderdelen van Getronics door KPN."

	2007	2006*	Ontw.
Enkele kerncijfers (in miljoenen EUR, tenzij anders aangegeven)			
Omzet Consulting, ICT en Application Outsourcing	628,6	504,9	25%
Omzet Business Proces Outsourcing	36,8	20,1	83%
Omzet kernactiviteiten	665,4	525,0	27%
EBITA Consulting, ICT en Application Outsourcing	66,7	47,5	41%
EBITA Business Proces Outsourcing	-4,6	-4,3	-7%
EBITA totaal	62,1	43,2	44%
Nettowinst per aandeel voor afschrijving van immateriële activa ingevolge acquisities (in EUR)	1,15	0,86	34%

* Cijfers 2006 exclusief omzet Infrastructure Management (EUR 5,4 miljoen) en éénmalige bate uit hoofde van pensioenharmonisaties (EUR 4,6 miljoen).

MARKTONTWIKKELINGEN

Focus op de front office

Bij onze klanten is duidelijk waarneembaar dat alles is gericht op klantbedieningsconcepten om zo de omzetten bij bestaande klanten te verhogen en nieuwe klanten te winnen. Dit betekent dat er over de volle breedte van de markt fors wordt geïnvesteerd in front offices, gebruikmakend van alle beschikbare afzetkanalen.

Outsourcing

Outsourcing blijft een trend. Onze klanten focussen zich op hun kernactiviteiten. Activiteiten op het gebied van ICT, zowel ontwikkeling als beheer en onderhoud, worden uitbesteed aan gespecialiseerde dienstverleners. Bij de selectie van de dienstverlener realiseren klanten zich dat een dienstverlener die bijvoorbeeld goed is in het beheren van kantoorautomatisering niet per definitie de partij is voor de ontwikkeling en het beheer en onderhoud van bedrijfskritische applicaties. Ordina is op dit laatste gebied uitstekend gepositioneerd. Het beste voorbeeld daarvan is het zevenjarige contract dat Ordina heeft verworven bij de Rabobank.

Return on investment

De afgelopen jaren is de markt voor Consulting, ICT en Outsourcing volwassen geworden. Opdrachtgevers willen een duidelijk rendement zien op hun investeringen. Zij verwachten van hun dienstverleners dat zij in staat zijn (mede)verantwoordelijkheid te dragen voor het op te leveren eindresultaat. Dit geldt temeer omdat opdrachten alsmaar groter zijn geworden. Ordina is al jaren gewend (mede)verantwoordelijkheid te nemen voor de op te leveren resultaten en ziet deze ontwikkeling dan ook vooral als kans.

Offshore

Offshore staat bij veel opdrachtgevers op de agenda. Niet alleen omdat delen van het werk tegen lagere kosten kunnen worden uitgevoerd maar vooral ook omdat goed geschoolde capaciteit in de Benelux schaars is. Opdrachtgevers hebben in veel gevallen wel geleerd dat het ontzettend belangrijk is om offshore beheerst in te zetten. Rechtstreeks offshoren is niet altijd een onverdeeld succes gebleken. Het hebben van een lokale partner die de taal spreekt en de cultuur begrijpt, is essentieel om succesvol gebruik te maken van offshore mogelijkheden. Ordina heeft in dit verband in 2007 een partnership met Cognizant gesloten. Hiermee wordt onze kennis van onze klanten en hun business op beheerste wijze gekoppeld aan de mogelijkheden die offshore te bieden heeft. In 2007 besteedde Ordina voor een bedrag van EUR 7 miljoen offshore uit. In 2006 was dit nog nagenoeg nihil.

Sterke groei in kernmarkten

Ordina wil duurzame groei realiseren en ziet hiervoor de beste kansen op de lange termijn in de markten Finance en Public. Maar ook in de Industry markt zijn en blijven wij actief. Onze omzet in Finance en Public is in 2007 fors gestegen, zoals wordt weergegeven in onderstaande grafiek.

	2007	2006*	Ontw.
Omzetverdeling naar marktsegmenten			
Finance	196,1	126,9	55%
Public	229,1	188,0	22%
Industry	189,4	164,0	15%
Energy & Telecom	50,8	46,1	10%
TOTAAL	665,4	525,0	27%

* Omzet 2006 exclusief Infrastructure Management (EUR 5,4 miljoen).

ARBEIDSMARKT

FTE groei 14%

De arbeidsmarkt was in 2007 krap. De vraag naar goed gekwalificeerde, gemotiveerde professionals was ook bij Ordina groot. Ordina is er in geslaagd om in 2007 te groeien van 5.009 medewerkers eind 2006 naar 5.702 medewerkers eind december 2007. Een groei waar we trots op zijn. Deze groei is een mix van autonome ontwikkelingen en nieuwe collega's die bij het sluiten van de grote contracten op het gebied van applicatie outsourcing en BPO of door acquisities bij Ordina in dienst zijn getreden. Om onze naamsbekendheid te vergroten zijn wij afgelopen september gestart met een landelijke arbeidsmarktcampagne. Een campagne die zeker een positieve impuls heeft gegeven aan de zichtbaarheid van Ordina in de arbeidsmarkt.

Groeierende medewerker-tevredenheid

Ordina wil door professionals erkend worden als de voorkeurswerkgever. Wij willen topprofessionals in de Benelux aantrekken en aan ons binden door hen blijvend te boeien. Dit doen wij door onze medewerkers maximale ontplooiingskansen te bieden in interessante opdrachten voor grote klanten. Daarbij krijgen medewerkers alle gelegenheid om zich verder te ontwikkelen. Wij streven naar een bovengemiddelde medewerkertevredenheid. De uitkomst van het medewerkertevredenheidsonderzoek dat eind 2007 is gehouden, laat zien dat Ordina op de goede weg is. De gemiddelde medewerkertevredenheid is voor het tweede achtereenvolgende jaar gestegen en beloopt thans een 7,0 (ultimo 2006: 6,8).

FINANCIËLE RESULTATEN

Groei boven markt-gemiddelde

In lijn met onze verwachtingen bedroeg de omzet over 2007 EUR 665,4 miljoen. Ten opzichte van 2006 is dit een groei van 27%. Volgens diverse onafhankelijke onderzoeksbureaus bedraagt de gemiddelde marktgroei in de voor ons relevante markten circa 7%. Onze doelstelling om in 2007 opnieuw marktaandeel te winnen is hiermee ruimschoots gerealiseerd (van 8,0% in 2006 naar 9,6% in 2007).

Autonome groei

Het grootste deel van de omzetgroei in 2007 hebben wij autonoom gerealiseerd. Van de omzetgroei werd EUR 66,4 miljoen gerealiseerd door acquisities. De autonome omzetgroei bedroeg in 2007 14% en werd in belangrijke mate gedreven door een aantal nieuwe grote meerjarige opdrachten op het gebied van Application Outsourcing (contract met Rabobank) en BPO (contracten met Robeco Direct, BNG en Reaal Verzekeringen). Deze contracten dragen tevens bij aan onze strategische doelstelling om het omzetaandeel van meerjarige overeenkomsten te laten groeien.

	2007	2006*	Ontw.
Omzetverdeling naar activiteiten			
Consulting	161,0	112,0	44%
ICT	388,5	335,4	16%
Application Outsourcing	79,1	57,5	37%
BPO	36,8	20,1	83%
TOTAAL	665,4	525,0	27%

* Omzet 2006 exclusief Infrastructure Management (EUR 5,4 miljoen).

Naast de impact van de toonaangevende overeenkomsten, hadden stijging van tarieven en een groei van het gemiddelde aantal professionals een belangrijk positief effect op de autonome omzetgroei. Verder droeg een lichte verbetering van de productiviteit hieraan bij.

België +14%

In onze tweede thuismarkt België werd een omzet van EUR 53,1 miljoen gerealiseerd. Ook hier was sprake van groei. De groei ten opzichte van 2006 was 14% (EUR 46,7 miljoen). Hiervan werd 7% autonoom gerealiseerd.

EBITA-marge ex BPO >10%

De Consulting, ICT en Application Outsourcing activiteiten van Ordina hebben een grote samenhang. Ze worden veelvuldig in combinatie aangeboden aan klanten. In 2007 was de EBITA-marge op deze activiteiten 10,6%. Een belangrijke reden voor deze positieve marge-ontwikkeling is het feit dat wij in staat zijn geweest om meer dan de gemiddelde salarisstijgingen door te vertalen in onze tariefstelling. Daarnaast bieden de verdere groei van Ordina en de integratie van acquisities mogelijkheden tot benutting van synergie- en kostenvoordelen. Tot slot hebben ook de acquisities die wij in 2007 hebben gedaan, het Nederlandse YoungWood IT Group en het Belgische ITG Consulting Group, een positieve bijdrage geleverd aan de realisatie van onze dubbelcijferige marge.

Flexibiliteit in personeels- kosten

De afgelopen jaren heeft Ordina bewust ingezet op een groei van het variabele inkomen boven de verhoging van de vaste salarissen. Dit heeft er in geresulteerd dat over 2007 het totaalbedrag aan variabel inkomen is gestegen naar EUR 30 miljoen (2006: EUR 22 miljoen). Als aandeel in de totale personeelskosten steeg het variabele inkomen van 6,3% in 2006 naar 7,0% in 2007. De toegenomen kostenflexibiliteit is van belang voor het geval de economische groei mocht vertragen.

BPO nog verliesgevend

Zoals verwacht, realiseerde onze in 2004 gestarte BPO-activiteit in 2007 nog een verlies op EBITA-niveau. Dit verlies bedraagt EUR 4,6 miljoen en ligt daarmee licht boven onze uitgesproken verwachting. Het verlies wordt enerzijds veroorzaakt door de kosten die gemoeid zijn met het opstarten van de drie grote nieuwe contracten met Robeco Direct, BNG en Reaal Verzekeringen. Anderzijds werd in 2007 gewerkt aan het neerzetten van een gestandaardiseerd platform voor onze BPO-diensten, met name op het gebied van betalen, sparen, lenen en effectenverwerking (basic banking), welke ontwikkelingen grotendeels zijn afgerond. Transformatie van klanten naar ons nieuwe platform kost echter meer tijd dan oorspronkelijk was ingeschat. In verband met verplichtingen jegens klanten die samenhangen met deze vertraging, hebben wij ten laste van het BPO-resultaat over 2007 voorzieningen getroffen ter grootte van in totaal ruim EUR 1,0 miljoen.

Pas na de overgang van onze bestaande klanten naar de nieuwe platforms, kunnen synergievoordelen en kostenbesparingen binnen BPO worden gerealiseerd. Het jaar 2008 staat dan ook volledig in het teken van de transformatie van onze klanten naar de gestandaardiseerde platforms. Het is dan ook reëel te verwachten dat BPO in 2008 nog verliesgevend zal zijn en in 2009 de omslag naar winstgevendheid zal maken. Gezien onze materiële investeringen in BPO is het van belang te constateren dat de marktpotentie voor onze BPO-diensten onverminderd goed is. Naast tier 2 en tier 3 spelers staat BPO ook bij het management van tier 1 spelers steeds vaker op de agenda.

Gebruik vreemd vermogen leidt tot hogere rentelasten	In november 2006 heeft Ordina haar financieringsfaciliteiten vernieuwd omdat Ordina meer structureel gebruik is gaan maken van haar financieringscapaciteit. Gedurende 2007 werd continu en in een hogere mate dan in 2006 gebruik gemaakt van de beschikbare financieringsfaciliteiten. Als gevolg hiervan zijn de rentelasten in 2007 opgelopen naar EUR 4,7 miljoen (2006: EUR 2,3 miljoen).
Belastingdruk licht boven nominaal tarief	De vennootschapsbelastingdruk bedraagt over 2007 26,2%. Hiermee ligt de druk licht boven het geldende nominale tarief in Nederland. Enerzijds zijn in de tweede helft van 2007 afspraken gemaakt met de belastingdienst over de verrekening van een aantal oudere, niet gewaardeerde fiscale verliezen ter grootte van EUR 2,6 miljoen. Anderzijds zijn enkele kleinere correcties doorgevoerd met betrekking tot eerdere jaren en is er een effect van de hogere Belgische belastingdruk. Voor 2008 en verder moet rekening worden gehouden met een belastingdruk die in lijn ligt met het toepasselijke nominale tarief.
Nettowinst per aandeel +34%	In 2007 steeg de nettowinst met 18% naar een bedrag van EUR 30,4 miljoen. De nettowinst per aandeel steeg over 2007 met 25% naar een bedrag van EUR 0,75 (2006: EUR 0,60). De nettowinst per aandeel voor afschrijving van immateriële activa ingevolge acquisities steeg over 2007 met 34% naar EUR 1,15 (2006: EUR 0,86).
DSO <65 dagen	Als direct gevolg van een continue focus op werkkapitaalbeheer, zijn wij er voor het tweede achtereenvolgende jaar in geslaagd om de DSO per eind 2007 beneden de 65 te houden, en wel op 61 dagen (2006: 64 dagen). De strakke sturing op het werkkapitaal heeft in belangrijke mate bijgedragen aan de uitstekende operationele cashflow van EUR 74,6 miljoen in 2007 (2006: EUR 34,1 miljoen).
Investerings in BPO en facilites	Het jaar 2007 heeft in het teken gestaan van gerichte investeringen in de bedrijfsvoering. In het bijzonder werd, zoals aan het begin van 2007 aangekondigd, fors geïnvesteerd in het neerzetten van gestandaardiseerde oplossingen voor ons BPO-initiatief, waarvoor de vraag in de markt enorm en nog altijd groeiend is. De investering in de basic banking factory bedroeg EUR 20 miljoen. In totaal bedroegen de BPO-investeringen in 2007 EUR 28,0 miljoen. Daarnaast werd in 2007 geïnvesteerd in ondersteunende systemen voor onze reguliere bedrijfsvoering en in onze centrale kantoorlocatie in Nieuwegein. Het kantoor vormt de hoofdlocatie voor nagenoeg alle bedrijfsonderdelen van Ordina en is ingericht met het doel de samenwerking binnen het bedrijf te vergemakkelijken en bevorderen. Voor 2008 verwachten wij dat de investeringen op een lager niveau liggen dan in 2007. De investeringen in de transformaties naar onze basic banking fabriek zullen in 2008 naar verwachting circa EUR 11 miljoen bedragen. Daarnaast zal naar verwachting ruim EUR 10 miljoen geïnvesteerd worden in standaardisatie en schaalbaarheid van onze oplossingen op het gebied van beleggersgiro's en hypotheek, inclusief transformatie van klanten naar deze platforms.
Investerings in acquisities	Naast investeringen in de bedrijfsvoering, werden ook in 2007 enkele bedrijven geacquireerd. In het eerste halfjaar werd geïnvesteerd in de aankoop van alle aandelen in YoungWood IT Group. In het derde kwartaal werd geïnvesteerd in de verwerving van alle aandelen in ITG Consulting Group in België. Daarnaast werd in het eerste kwartaal van 2007 voor een bedrag van EUR 32,4 miljoen nabetaald voor in eerdere jaren gedane acquisities. Deze nabetalingen waren gebaseerd op earn out afspraken. In het eerste kwartaal van 2008 zal naar verwachting voor een totaalbedrag van EUR 8,0 miljoen worden voldaan in het kader van earn out verplichtingen.
Nettoschuld <1x EBITDA	Ordina heeft, gezien haar bedrijfsmodel en de conjunctuurgevoeligheid van het bedrijf, gekozen voor een relatief conservatieve financiering. Beleidsuitgangspunt is de nettoschuld niet hoger te laten zijn dan 2x de EBITDA. Ultimo 2007 bedraagt de nettoschuld 0,8x de EBITDA, waarmee wij ruim binnen de beleidskaders blijven. Hierbij moet wel worden opgemerkt dat Ordina traditiegetrouw een sterk seizoenspatroon kent in haar cashflows. Het eerste halfjaar wordt gekenmerkt door relatief veel cash outflows, als gevolg van betaling van bonussen, earn out verplichtingen, vakantiegeld en dividend. Het tweede

halfjaar kenmerkt zich traditiegetrouw juist door een grote cash inflow. Ondanks het feit dat medewerkers dit jaar de mogelijkheid krijgen om hun vakantiegeld per maand te laten uitbetalen, zal dit patroon zich ook in 2008 voortzetten. Gezien het sterke operationele cashgenererende vermogen van Ordina en de ruimte die onze financieringsfaciliteiten biedt, heeft Ordina voldoende armslag voor de financiering van verdere groei.

DIVIDENDVOORSTEL

Dividend in contanten van EUR 0,20

In lijn met het dividendbeleid, zal aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders worden voorgesteld om een dividend uit te keren van EUR 0,20 per aandeel in contanten, uit te keren ten laste van de nettowinst over 2007. De resterende nettowinst wordt toegevoegd aan de algemene reserves en kan daarmee worden aangewend voor de financiering van verdere groei.

ACQUISITIEMOGELIJKHEDEN EN VOorgenomen VERKOOP TECHNICAL AUTOMATION

Markt biedt unieke consolidatiekansen

Ordina blijft actief kijken naar acquisitiemogelijkheden in Nederland en België. Ordina beperkt zich hierbij niet per definitie tot bedrijven met een omzetniveau tot rond de EUR 50 miljoen. Wij zijn zeker geïnteresseerd in mogelijkheden om het bedrijf in één stap te positioneren als de nummer 1 dienstverlener op het gebied van Consulting, ICT en Outsourcing in de Benelux.

Voorgenomen verkoop van TA

Ordina is al jaren een van de topspelers op het gebied van technische automatisering in Nederland. De afgelopen jaren hebben wij geconcludeerd dat de activiteiten van Technical Automation en de rest van de dienstverlening van Ordina weinig tot geen mogelijkheden tot (commerciële) synergie bieden. Gezien ons geloof in een scherpe positionering, hebben wij het voornemen om onze technical automation activiteiten te verkopen, mits we een geschikte koper vinden die er een goede prijs voor betaalt. De komende weken gaan wij hiervoor het verkoopproces in gang zetten. Ordina Technical Automation realiseerde over 2007 een omzet van circa EUR 36 miljoen en een EBITA-marge die vergelijkbaar is met de overige activiteiten op het gebied van Consulting, ICT en Application Outsourcing.

SAMENSTELLING RAAD VAN COMMISSARISSEN

Herbenoeming en aftreden

Volgens het rooster van aftreden treedt de heer Robert-Jan van de Kraats dit jaar af als commissaris. Hij is herbenoembaar en stelt zich hiervoor beschikbaar. In aanvulling hierop heeft de heer Jo van Engelen de Raad van Commissarissen en de Raad van Bestuur geïnformeerd dat hij na afloop van de Algemene Vergadering van Aandeelhouders van 2008 zal terugtreden uit de Raad van Commissarissen. Reden hiervoor is dat hij is toegetreden tot de Raad van Bestuur van APG Groep en daar onder meer ICT-gerelateerde zaken in zijn portefeuille krijgt. Om te voorkomen dat op enig moment een belangenverstremming zou kunnen ontstaan tussen de primaire werkzaamheden van de heer Van Engelen voor APG Groep en zijn rol als commissaris van Ordina, heeft hij besloten terug te treden als commissaris van Ordina. Hoezeer de Raad van Commissarissen en de Raad van Bestuur het vertrek van de heer Van Engelen ook betreuen, zij respecteren zijn beweegredenen en het besluit dat hieruit voortvloeit. Op dit moment wordt gezocht naar een geschikte opvolger voor de heer Van Engelen.

**Goede start
2008 basis
voor market
outperformance**

VERWACHTINGEN

Ordina is het jaar 2008 erg goed begonnen, onder meer met de (voorlopige) gunning van een aantal grote en zeer aansprekende opdrachten bij onder meer de IND en het Ministerie van LNV. De marktvraag naar onze diensten vertoont in de eerste maanden van 2008 een aanhoudend gezond beeld en wordt tot op heden niet beïnvloed door de mogelijke economische gevolgen van de krediet-crisis. Ervan uitgaande dat de markt zich in de loop van 2008 positief zal blijven ontwikkelen, verwachten wij over 2008 een omzetgroei te realiseren van ten minste 10%, onder gelijktijdige verdere lichte verbetering van onze operationele marge en groei van het omzetaandeel dat gebaseerd is op meerjarige overeenkomsten. Hierbij wordt opgemerkt dat de effecten van de voorgenomen verkoop van Ordina Technical Automation buiten beschouwing zijn gelaten.

OVER ORDINA

Ordina werkt met circa 5.700 mensen binnen de Nederlandse en Belgische markt aan de verbetering van bedrijfsprocessen. Wij doen dit door te adviseren, ondersteunende applicaties te ontwikkelen of door complete processen, inclusief ICT, over te nemen. Ordina N.V. is opgericht in 1973 en het aandeel is genoteerd aan Euronext Amsterdam en maakt onderdeel uit van de Midkap Index.

VOOR MEER INFORMATIE:

Ordina N.V.
Saskia Huuskes, Directeur Corporate Communicatie
Tel: +31 (0)30 - 6637402
www.ordina.nl

Dit document bevat uitspraken die prognoses geven over toekomstige financiële resultaat van Ordina N.V. en geeft bepaalde plannen, doelstellen en ambities weer op basis van huidige inzichten. Dergelijke prognoses zijn uiteraard niet vrij van risico's en kennen, gezien het feit dat geen zekerheid bestaat over de omstandigheden die in de toekomst van toepassing zijn een bepaalde mate van onzekerheid. Er is een veelheid aan factoren die eraan ten grondslag kan liggen dat de werkelijke resultaten en prognoses kunnen afwijken van hetgeen terzake in dit document is beschreven. Dergelijke factoren kunnen onder meer zijn: de algemene economische ontwikkelingen, het tempo van internationalisatie van de markt voor consulting ICT en outsourcing, toenemende projectverantwoordelijkheid, toenemende schaarste op de arbeidsmarkt en toekomstige acquisities en desinvesteringen.

	2007	2006	Ontw.
(in miljoenen EUR, tenzij anders aangegeven)			
Omzet ICT-services (Consulting, ICT en Application Outsourcing)	628,6	504,9	24%
Omzet Business Process Outsourcing	36,8	20,1	83%
	665,4	525,0	27%
Omzet Infrastructure Management	-	5,4	-100%
Totaal omzet	665,4	530,4	25%
EBITA	62,1	43,2*	44%
EBITA in % van de omzet	9,3	8,1*	
Bedrijfsresultaat ICT-services (2006: incl. Infrastructure Management)	50,3	42,0	20%
Bedrijfsresultaat Business Process Outsourcing	-4,6	-4,3	-7%
Totaal bedrijfsresultaat	45,7	37,7	21%
Nettowinst	30,4	25,8	18%
Nettowinst in % van de omzet	4,6	4,9	
Eigen vermogen	254,6	194,0	31%
Eigen vermogen in % van het totale vermogen	48	42	
Immateriële vaste activa	292,6	242,1	21%
Materiële vaste activa	29,1	21,8	33%
Totale activa	532,2	457,0	16%
Handelsdebiteuren in % van de omzet	17	19	
Gemiddelde debiteurentermijn (in dagen)	61	64	
Netto schuld ten opzichte van EBITDA	0,8	0,9	
Gemiddeld aantal medewerkers (in FTE)	5.388	4.641	16%
Aantal medewerkers ultimo (in FTE)	5.702	5.009	14%
Aantal uitstaande aandelen ultimo (in miljoenen)	41,2	39,0	6%
Cijfers per aandeel (op basis van het gemiddeld aantal uitstaande aandelen, in euro's)			
Eigen vermogen	6,27	5,13	22%
Cashflow	1,51	1,26	20%
Nettowinst vóór afschrijving immateriële vaste activa ingevolge acquisities	1,15	0,86*	34%
Nettowinst na afschrijving immateriële vaste activa ingevolge acquisities	0,75	0,60*	25%
Nettowinst na afschrijving immateriële vaste activa ingevolge acquisities na verwatering	0,74	0,67	10%

* Cijfers 2006 zijn na aftrek van de éénmalige bate als gevolg van harmonisatie van pensioenen.

	2007	2006
<i>(in duizenden euro's)</i>		
Netto-omzet	665.402	530.411
Inkoopwaarde hard- en software	22.232	19.310
Uitbestede werkzaamheden	93.754	68.234
Personeelskosten	430.543	348.512
Afschrijving op immateriële vaste activa	21.280	13.243
Afschrijving op materiële vaste activa	9.597	8.648
Overige bedrijfslasten	42.248	34.813
Totaal bedrijfslasten	619.654	492.760
Bedrijfsresultaat	45.748	37.651
Financiële baten en lasten	-4.668	-2.299
Aandeel in resultaten van deelnemingen	76	5
Resultaat voor belastingen	41.156	35.357
Belastingen	-10.762	-9.529
Resultaat na belastingen	30.394	25.828
Nettowinst per aandeel (in euro's)	0,75	0,60*
Gemiddeld aantal uitstaande aandelen (x 1.000)	40.632	37.842
Nettowinst per aandeel na verwatering (in euro's)	0,74	0,67
Gemiddeld aantal uitstaande aandelen na verwatering (x 1.000)	41.104	38.765

* Cijfers 2006 gebaseerd op de nettowinst per aandeel na aftrek van de éénmalige bate als gevolg van harmonisatie van pensioenen.

	31 dec 2007	31 dec 2006
(in duizenden euro's)		
Activa		
Immateriële vaste activa	292.611	242.101
Materiële vaste activa	29.064	21.839
Investerings in niet-geconsolideerde deelnemingen	143	119
Latente belastingvorderingen	4.955	6.146
Derivaten	717	292
Totaal vaste activa	327.490	270.497
Vorraden	-	103
Handelsdebiteuren en overige vorderingen	168.670	142.414
Te vorderen vennootschapsbelasting	-	10.529
Liquide middelen	35.993	32.828
Voor verkoop aangehouden vaste activa	-	666
Totaal vlottende activa	204.663	186.540
Totaal activa	532.153	457.037
Passiva		
Geplaatst kapitaal	4.119	3.899
Agioreserve	75.744	50.337
Afdekkingsreserve	534	218
Ingehouden winsten	143.800	113.757
Resultaat boekjaar	30.394	25.828
Eigen vermogen	254.591	194.039
Bancaire schulden	34.893	44.852
Financiële leaseverplichtingen	2.665	1.299
Personeelsgelateerde voorzieningen	7.348	12.269
Overige voorzieningen	2.238	1.743
Latente belastingverplichtingen	11.517	11.724
Langlopende schulden	58.661	71.887
Bancair krediet	57.716	38.041
Handelscrediteuren en overige schulden	154.904	149.120
Te betalen vennootschapsbelasting	6.281	3.378
Voor verkoop aangehouden verplichtingen	-	572
Totaal kortlopende schulden	218.901	191.111
Totaal verplichtingen	277.562	262.998
Totaal eigen vermogen en verplichtingen	532.153	457.037
Mutatie overzicht eigen vermogen		
Stand per 31 december vorig boekjaar	194.039	
Emissie bij verwerving deelnemingen	32.017	
Emissie ingevolge optie-uitoefeningen	3.586	
Actuariële winsten en verliezen	1.745	
Verandering in reële waarde van kasstroomafdekkingen	316	
Aandeel gerelateerde beloningen	704	
Dividend over het voorgaand boekjaar	-8.210	
Resultaat na belastingen lopend boekjaar	30.394	
Stand per 31 december huidig boekjaar	254.591	

	2007	2006
(in duizenden euro's)		
Kasstroom uit operationele activiteiten		
Nettoresultaat	30.394	25.828
Aanpassingen voor:		
Financieringbaten en -lasten	4.668	2.299
Aandeel in resultaten van geassocieerde deelnemingen	-76	-5
Belastingen	10.762	9.529
	15.354	11.823
Bedrijfsresultaat	45.748	37.651
Aanpassingen voor:		
Afschrijvingen immateriële vaste activa	21.280	13.243
Afschrijvingen materiële vaste activa	9.597	8.648
Aandeel gerelateerde beloningen	704	829
	31.581	22.720
Bedrijfsresultaat voor mutaties in werkkapitaal en voorzieningen	77.329	60.371
Mutaties in vorderingen	-18.788	-541
Mutaties in voorraden en onderhanden werk	103	-47
Mutaties in kortlopende schulden	21.206	-9.207
Mutaties in voorzieningen	-2.214	-8.221
	307	-18.016
Kasstroom uit operationele activiteiten	77.636	42.355
Betaalde rente	-4.261	-1.637
Betaalde winstbelasting	1.217	-6.606
Nettokasstroom uit operationele bedrijfsactiviteiten	74.592	34.112
Kasstroom uit investeringsactiviteiten		
Verwerving groepsmaatschappijen	-34.116	-82.717
Desinvestering vennootschappen/activiteiten	406	3.082
Investerings in materiële vaste activa	-13.145	-12.588
Investerings in immateriële vaste activa	-30.549	-10.459
Opbrengst bij verkoop van immateriële vaste activa	48	50
Opbrengst bij verkoop van materiële vaste activa	826	5.554
Ontvangen dividend geassocieerde deelnemingen	52	11
Nettokasstroom uit investeringsactiviteiten	-76.478	-97.067
Kasstroom uit financieringsactiviteiten		
Emissie van gewone aandelen	3.586	3.284
Leningen/aflossingen opgenomen gelden	-	44.619
Dividendbetaling aan aandeelhouders	-8.210	-7.505
Nettokasstroom uit financieringsactiviteiten	-4.624	40.398
Nettokasstroom in het jaar	-6.510	-22.557
Nettokasstroom in het jaar	-6.510	-22.557
Saldo liquide middelen begin boekjaar	-5.213	17.344
Saldo liquide middelen einde boekjaar	-11.723	-5.213