



TNT persbericht



Eerste kwartaalcijfers 2006

Sterke groei bedrijfsresultaat in eerste kwartaal

Focus strategie goed op koers en maatregelen bekendgemaakt om overheadkosten te verlagen

➤ 14,2% Stijging bedrijfsresultaat

- Bedrijfsresultaat Express Business Segment stijgt met 30,5%
- Omzet Post stijgt met ruim 4% bij een operationele marge van bijna 22%

➤ Winst per aandeel uit gecontinueerde activiteiten stijgt met 11,7%

➤ Sterke netto kasstroom uit operationele activiteiten van € 303 miljoen

➤ Verlaging overheadkosten met circa € 75 miljoen

- Belangrijk deel te realiseren in 2006; volledig per einde 2007

➤ Verkoopproces Logistics loopt

- Business blijft stabiel, omzet groeit

Kerncijfers

	1 ^e kw. 2006	1 ^e kw. 2005	verandering
	€ mln	€ mln	in %
Omzet	2,647	2,430	8.9%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	329	288	14.2%
Winst uit gecontinueerde activiteiten	216	202	6.9%
Winst / (Verlies) gedisccontinueerde activiteiten	(11)	(8)	
Winst / (Verlies) toekomend aan de aandeelhouders	205	193	6.2%
Netto kasstroom uit operationele bedrijfsactiviteiten	303	65	366.2%
WPA (in € centen)	47.0	42.5	10.6%
WPA uit operationele activiteiten (in € centen)	49.5	44.3	11.7%

Peter Bakker, Voorzitter Raad van Bestuur:

“We zijn blij met de ontwikkelingen in het eerste kwartaal van 2006. In alle sleutelgebieden van onze Focus-strategie is goede voortgang geboekt. Onze businesses hebben goed gepresteerd, we hebben onze voorwaardelijke belastingverplichting naar beneden kunnen bijstellen en het verkoopproces van Logistics loopt. Onze resultaten ondersteunen duidelijk de strategische richting die we met onze Focus-strategie zijn ingeslagen.”

Groepsoverzicht

TNT is het jaar gestart met een omzetgroei van 8,9% en een stijging van de winst uit gecontinueerde activiteiten van 6,9%. De hogere winst, gecombineerd met het effect van het inkoopprogramma van eigen aandelen, betekende dat de winst per aandeel in het eerste kwartaal van 2006 10,6% hoger was (11,7% op basis van gecontinueerde activiteiten).

De Focus-strategie ligt goed op koers. Als volgende stap in de implementatie van de Focus-strategie stelt TNT zich tot doel de overheadkosten met circa € 75 miljoen te verlagen.

Overzicht van de bedrijfsactiviteiten

Het **Express Business Segment** boekte een groei van het bedrijfsresultaat van 30,5%, met een record operationele marge in het eerste kwartaal van 8,6% en een double digit omzetgroei. Italië, Duitsland en de Benelux liepen voorop voor wat betreft de groei in Europa, met een nadruk op de Global Accounts en de internationale stromen. De acquisitie van TG+ in Spanje is dit kwartaal voor het eerst geconsolideerd. Ook de omzet in de Rest van de Wereld groeide sterk waarbij Australië een duidelijke verbetering liet zien. De omzetyield bleef in dit segment opnieuw positief.

Het **Vrachtmanagement Business Segment** keerde terug naar groei – 6,0% autonoom – en boekte een stijging van het bedrijfsresultaat.

Bij **Post Nederland** heeft een positief prijs-mix effect de druk op de omzet als gevolg van volumedaling volledig gecompenseerd. De masterplannen hebben opnieuw extra kostenbesparingen opgeleverd. Europese Postnetwerken heeft een omzetgroei van 21,6% gerealiseerd en zag een verdere ontwikkeling van de geadresseerde postactiviteiten in het Verenigd Koninkrijk en Duitsland. Cross-border herstelde de omzetgroei en de activiteiten van Data & Document Management vertoonden een tweecijferige omzetstijging. Over het geheel lag de marge met bijna 22% dicht bij het niveau van vorig jaar.

De prestaties van Logistics, die als **Gediscontinueerde Activiteiten** in de kwartaalcijfers zijn opgenomen, waren stabiel en lieten een autonome omzetgroei van 3,8% zien.

Doelstelling overheadkosten met circa € 75 miljoen te verlagen

TNT kondigt vandaag aan de overheadkosten tussen nu en eind 2007 met circa € 75 miljoen te willen verlagen. Een belangrijk deel van deze besparingen zal gedurende dit jaar gerealiseerd worden en het resterende deel voor het einde van 2007. De Focus-strategie maakt een vereenvoudiging van de organisatiestructuur en kostenreducties op een aantal projecten mogelijk. De personele consequenties zullen naar verwachting minimaal zijn. De voorgestelde organisatie-aanpassingen worden momenteel met de ondernemingsraad besproken.

Financiële analyse

Het bedrijfsresultaat van € 329 miljoen was 14,2% hoger dan vorig jaar. De netto financiële lasten van € 1 miljoen staan tegenover de netto financiële baten van € 10 miljoen van vorig jaar, toen wij rente-inkomsten van € 14 miljoen konden boeken in verband met een belastingteruggave.

De stijging van de effectieve belastingdruk tot 33,9% heeft te maken met belastingverliezen die niet kunnen worden verrekend en met de herstructurering van onze belastingpositie. De winst uit gecontinueerde activiteiten bedroeg € 216 miljoen, een stijging van bijna 7%. Het verlies op de gedisccontinueerde activiteiten was € 11 miljoen.

De netto kasstroom uit operationele activiteiten steeg van € 65 miljoen vorig jaar tot € 303 miljoen dit jaar. Het bedrag van het voorgaande jaar was inclusief een belastingvoortuitbetaling van € 156 miljoen en een relatief grote werkkapitaaluitstroom. De nettoschuld steeg tijdens het kwartaal van € 725 miljoen tot € 1.154 miljoen, hoofdzakelijk door de inkoop van eigen aandelen voor € 633 miljoen, die deels werd gecompenseerd door een sterke netto kasstroom uit operationele activiteiten.

Op 20 april 2006 maakte TNT de verlaging bekend van de realistische bandbreedte van de voorwaardelijke belastingverplichting, van de in het jaarverslag 2005 vermelde € 150 miljoen tot € 550 miljoen, naar € 100 miljoen tot € 250 miljoen. In het eerste kwartaal van 2006 zijn geen voorzieningen genomen.

Op basis van de resultaten van het eerste kwartaal bevestigt de Raad van Bestuur zijn vertrouwen in de op 27 februari 2006 bekendgemaakte vooruitzichten voor het gehele jaar ten aanzien van de gecontinueerde activiteiten.

Belangrijke gebeurtenissen sinds jaareinde

2 januari	Verkoop van Ladoux – onderdeel van Logistics Frankrijk
3 januari	Uitbreiding Innight-netwerk naar Tsjechië en Slowakije
18 januari	Overname Spaans express-bedrijf TG+
27 januari	Verkoop van een deel van Nicolas – onderdeel van Logistics Frankrijk
1 februari	Lancering binnenlands netwerk in India
10 februari	Verkoop van laatste onderdeel van Logistics Frankrijk – Mendy
20 februari	TNT kondigt aan voornemens te zijn de notering aan de beurzen van Londen en Frankfurt in te trekken
27 februari	Raad van Commissarissen sluit onderzoek naar bepaalde belastingzaken uit het verleden
21 maart	Intrekking notering aan de beurs van Londen
10 april	Reorganisatie van sorteercentra in lijn met masterplannen
20 april	Substantiële daling van voorwaardelijke belastingverplichting TNT
20 april	Jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders stelde dividend 2005 vast, werd geïnformeerd over de benoeming van de heer C.H. van Dalen tot Chief Financial Officer en benoemde de heer R. King tot nieuw lid van de Raad van Commissarissen.
2 mei	TNT verkoopt ID Company Fashion aan WE International

Groepsoverzicht	Ie kw. 2006	Ie kw. 2005	verandering in %		
	€ mln	€ mln	Operationeel	Wisselkoers	Totaal
Omzet	2,647	2,430	8.1%	0.8%	8.9%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	329	288	13.9%	0.3%	14.2%
Winst uit gecontinueerde activiteiten	216	202	6.4%	0.5%	6.9%
Winst / (Verlies) gedisccontinueerde activiteiten	(11)	(8)			
Winst / (Verlies) toekomend aan de aandeelhouders	205	193			

Overzicht per divisie	Ie kw. 2006	Ie kw. 2005	verandering in %		
	€ mln	€ mln	Operationeel	Wisselkoers	Totaal
Express					
<i>Express Business Segment</i>					
Omzet	1,443	1,269	12.4%	1.3%	13.7%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	124	95	29.4%	1.1%	30.5%
Operationele marge	8.6%	7.5%			
<i>Vrachtmanagement Business Segment</i>					
Omzet	198	183	6.0%	2.2%	8.2%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	2	1	100.0%	0.0%	100.0%
Operationele marge	1.0%	0.5%			
Post					
Omzet	1,013	973	3.9%	0.2%	4.1%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	222	215	3.3%	0.0%	3.3%
Operationele marge	21.9%	22.1%			
Niet-toewijsbaar	(19)	(23)	17.4%	0.0%	17.4%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	329	288	13.9%	0.3%	14.2%

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor de doorwerking van de Focus strategie, inclusief het besluit de Logistics divisie te verkopen en dus te rapporteren als gedisccontinueerde activiteiten; de overgang van Innight van Logistics naar Express en van Cendris UK van Mail naar Express; alsmede het als apart segment rapporteren van Vrachtmanagement Business Segment.

Express Business Segment

- Tweecijferige omzetgroei
- Bedrijfsresultaat stijgt met 30,5%
- Record eerste kwartaalmarge van 8,6%

Overzicht Express Business Segment	1e kw. 2006 € mln	1e kw. 2005 € mln	verandering in %
Omzet	1.443	1.269	13.7%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	124	95	30.5%
Operationele marge	8.6%	7.5%	

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

Express is het jaar goed begonnen met een stijging van 30,5% van het bedrijfsresultaat, mede dankzij het positieve effect van de dit jaar laat vallende Paasdagen (april) waardoor er o.a. meer werkdagen waren. De marge van 8,6% ligt op een record niveau voor een eerste kwartaal als gevolg van enerzijds omzetgroei en lagere kosten per eenheid door optimalisatie van het netwerk anderzijds. Ongeveer de helft van de margeverbetering, vergeleken met het eerste kwartaal van 2005 was toe te schrijven aan het 'Paasdagen'-effect.

De tweecijferige omzetgroei werd veroorzaakt door hogere volumes (zendingen en gewicht), een positieve omzetyield en het acquisitie-effect van TG+ in Spanje. De volumes zijn in alle klantensegmenten gestegen, met name bij Global Accounts en vooral in de internationale stromen. Zowel lucht- als wegvervoer volumes groeiden waarbij wegvervoer twee keer zo hard groeide als luchtvervoer.

Analyse van de omzet	1e kw. 2006 € mln	1e kw. 2005 € mln	verandering in %	verandering in %		
				Autonoom	Overnames	Wisselkoers
Express Europa	1.188	1.055	12.6%	9.8%	2.7%	0.1%
Express Rest van de Wereld	255	214	19.2%	12.2%	0.0%	7.0%
Express Business segment	1.443	1.269	13.7%	10.1%	2.3%	1.3%

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

Zoals we ook al in het vorige kwartaal zagen, leverden Italië, Duitsland en de Benelux de sterkste prestaties in termen van omzetgroei in **Europa**. Ondanks het lokaal lastige bedrijfsklimaat realiseerden ook Frankrijk en het Verenigd Koninkrijk omzetgroei. De Oost-Europese landen presteerden opnieuw goed, met stijgende volumes op de 16 lijnverbindingen die in 2004 zijn ingevoerd.

In de **Rest van de Wereld** realiseerden China en het Midden-Oosten opnieuw de hoogste omzetgroei. Australië vertoonde een significante verbetering en boekte een 'high single digit' omzetgroei.

Vrachtmanagement Business Segment

- Herstel omzetgroei
- Hogere operationele marge

Overzicht Vrachtmanagement Business Segment	1e kw. 2006 € mln	1e kw. 2005 € mln	verandering in %	verandering in %		
				Autonoom	Overnames	Wisselkoers
Omzet	198	183	8.2%	6.0%	0.0%	2.2%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	2	1	100.0%			
Operationele marge	1.0%	0.5%				

Met een omzetstijging van 8,2%, waarvan 6,0% autonoom, herstelde Vrachtmanagement de groei. Alle regio's hebben aan de groei bijgedragen, maar de belangrijkste stijging is toe te schrijven aan de exportvolumes uit Zweden.

De operationele marge vertoonde een verbetering, vooral door de lagere afschrijvingskosten op immateriële vaste activa. Het eerder gecommuniceerde onderzoek naar synergieën tussen Vrachtmanagement en Express loopt door.

- Bevredigende omzetprestatie in alle business gebieden
- Sterke omzetgroei Europese Postnetwerken gehandhaafd: 21,6%
- Verdere kostenbesparingen dragen bij tot hoge marge

Overzicht Post	1 e kw. 2006 € mln	1 e kw. 2005 € mln	verandering in %
Omzet	1.013	973	4.1%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	222	215	3.3%
Operationele marge	21.9%	22.1%	

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

Post is het jaar sterk begonnen met een omzetgroei van ruim 4% en een operationele marge die zeer dicht bij het zeer hoge niveau van het vorige jaar lag.

De masterplannen leverden een verlaging op van de Nederlandse kostenbasis met nog eens € 15 miljoen dankzij onder meer verdere besparingen als gevolg van de efficiëntere huisnummersortering, bijdragend aan de hoge marge.

De op jaarbasis vergeleken incrementele besparingen door de masterplannen zullen naar verwachting in de loop van dit jaar geleidelijk dalen. De divisie formuleert nu de nieuwe generatie masterplannen om de concurrentiepositie van de Nederlandse postactiviteiten op de (middel)lange termijn verder te verbeteren.

Analyse van de omzet	1 e kw. 2006 € mln	1 e kw. 2005 € mln	verandering in %	verandering in %		
				Autonoom	Overnames	Wisselkoers
Post Nederland	668	668	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
Europese Postnetwerken	163	134	21.6%	19.4%	2.2%	0.0%
Cross-border Post	130	126	3.2%	1.6%	0.0%	1.6%
Data en Document Management	52	45	15.6%	4.5%	11.1%	0.0%
Post	1.013	973	4.1%	3.1%	0.8%	0.2%

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

De omzet van **Post Nederland** lag op hetzelfde niveau als vorig jaar en profiteerde van een gunstig prijs-mix effect dat de volumedaling van 1,5% goedmaakte. De volumes binnenlandse post stegen met 3,0%, of 1,1% na correctie voor de verkiezingspost. Deze stijging heeft te maken met de extra mailings in verband met de invoering van het nieuwe zorgstelsel en de fasering van de belastingmailings. In direct mail was er sprake van een volumedaling van 9,2% die voor een deel toe te schrijven is aan de concurrentie van andere media, met name televisie en radio.

De sterke groei van **Europese Postnetwerken** werd opnieuw gedomineerd door het Verenigd Koninkrijk en Duitsland. In het Verenigd Koninkrijk

zijn pilots gestart met een nieuwe end-to-end distributie-oplossing en is op vier locaties gestart met automatische sortering. In Duitsland is in twee regio's capaciteit toegevoegd voor geadresseerde postbezorging.

De **Cross-border** activiteiten vertoonden een bescheiden groei, die te verklaren is door de stijging van de Nederlandse uitgaande briefpost en een toename van de pakjesactiviteit.

Data & Document Management profiteerde van het effect van de acquisitie van Euro Mail en groeide met 15,6%. Het drukken van de speciale mailings in verband met de invoering van het nieuwe zorgstelsel was de belangrijkste aanjager van de 4,5% autonome omzetgroei.

De hieronder gegeven omzetcijfers van gediscontinueerde bedrijfsactiviteiten zijn niet opgenomen in de geconsolideerde omzet van de groep. De hieronder vermelde winst/(verlies) na belasting uit de gediscontinueerde bedrijfsactiviteiten is opgenomen in de geconsolideerde winst- en verliesrekening op een aparte regel 'winst/(verlies) uit gediscontinueerde bedrijfsactiviteiten'.

➡ Verkoopproces Logistics loopt

➡ Business blijft stabiel en toont omzetgroei

Overzicht Logistics (gediscontinueerd)	1e kw. 2006	1e kw. 2005	verandering
	€ mln	€ mln	in %
Omzet	875	865	1.2%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	20	15	33.3%
Operationele marge	2.3%	1.7%	
Winst / (Verlies) gediscontinueerde activiteiten	(11)	(8)	

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

Het bedrijfsresultaat van € 20 miljoen is inclusief het operationele verlies van € 26 miljoen van de Franse activiteiten. Het bedrijfsresultaat van de rest van de gediscontinueerde activiteiten bedroeg € 46 miljoen. Het merendeel van de verliezen in Frankrijk was het gevolg van eenmalige kosten in verband met de verkoop van deze activiteiten. In de overblijvende delen van de gediscontinueerde activiteiten bedroeg de autonome omzetgroei 4,1%.

De netto financiële lasten bedroegen € 19 miljoen, waarvan € 15 miljoen te betalen aan groepsondernemingen die onder de gecontinueerde bedrijfsactiviteiten vallen. De belastingkosten bedroegen € 12 miljoen. Het resulterende verlies op de gediscontinueerde activiteiten bedroeg daarmee € 11 miljoen, tegen € 8 miljoen vorig jaar.

Geconsolideerde winst- en verliesrekening	1e kw. 2006	1e kw. 2005
	€ mln	€ mln
Netto omzet	2,623	2,419
Overige bedrijfsopbrengsten	24	11
Som der bedrijfsopbrengsten	2,647	2,430
Overig inkomen	10	6
Materiaalkosten	(95)	(84)
Uitbesteed werk en andere externe kosten	(1,152)	(991)
Salarissen en pensioenlasten	(875)	(857)
Afschrijvingen en waardeverminderingen	(77)	(74)
Overige bedrijfskosten	(129)	(142)
Totale bedrijfskosten	(2,328)	(2,148)
Bedrijfsresultaat	329	288
Rentebaten en soortgelijke opbrengsten	37	12
Rentelasten en soortgelijke lasten	(38)	(2)
Netto financiële (lasten) / baten	(1)	10
Aandeel in resultaat van deelnemingen	(1)	(1)
Resultaat voor belastingen	327	297
Belastingen	(111)	(95)
Winst uit gecontinueerde activiteiten	216	202
Winst / (Verlies) gedisccontinueerde activiteiten	(11)	(8)
Periodewinst	205	194
Winst toekomend aan aandeel derden	0	1
Winst toekomend aan aandeelhouders	205	193
Winst per aandeel (in € centen)*	47.0	42.5
Aantal medewerkers	127,541	123,468
Aantal FTE's	89,861	87,613

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

* Gebaseerd op een gemiddeld aantal van 436.1 miljoen gewone aandelen, inclusief ADS (2005: 454.5 miljoen).

€ mln	1 e kw. 2006	4 e kw. 2005	3 e kw. 2005	2 e kw. 2005	1 e kw. 2005
-------	--------------	--------------	--------------	--------------	--------------

EXPRESS BUSINESS SEGMENT & VRACHTMANAGEMENT

Express Europa

Omzet	1,188	1,160	1,058	1,105	1,055
Groei in %	12.6%	2.9%	7.5%	9.4%	10.2%
Autonoom	9.8%	1.7%	7.4%	9.6%	10.5%
Overnames / Vervreemdingen	2.7%	0.2%	0.5%	0.1%	0.0%
Wisselkoersen	0.1%	1.0%	-0.4%	-0.3%	-0.3%

Express Rest van de Wereld

Omzet	255	284	245	242	214
Groei in %	19.2%	11.4%	14.0%	14.7%	6.5%
Autonoom	12.2%	3.2%	10.3%	12.8%	9.5%
Overnames / Vervreemdingen	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
Wisselkoersen	7.0%	8.2%	3.7%	1.9%	-3.0%

Totaal Express Business segment

Omzet	1,443	1,444	1,303	1,347	1,269
Groei in %	13.7%	4.4%	8.7%	10.3%	9.6%
Autonoom	10.1%	2.0%	8.0%	10.1%	10.4%
Overnames / Vervreemdingen	2.3%	0.1%	0.4%	0.1%	0.0%
Wisselkoersen	1.3%	2.3%	0.3%	0.1%	-0.8%
Aantal werkdagen	64	64	64	63	62
Zendingen kernproducten (mln stuks)	45.9	45.4	40.5	44.2	42.8
Gewicht kernproducten (mln kg)	810.9	826.3	734.1	759.5	736.8
Verbetering yield kernproducten	1.6%	3.3%	4.9%	6.2%	5.6%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	124	149	99	133	95
Operationele marge	8.6%	10.3%	7.6%	9.9%	7.5%

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

Totaal Vrachtmanagement

Omzet	198	213	199	194	183
Groei in %	8.2%	-3.2%			
Autonoom	6.0%	-3.2%			
Overnames / Vervreemdingen	0.0%	-2.7%			
Wisselkoersen	2.2%	2.7%			
Bedrijfsresultaat (EBIT)	2	3	4	3	1
Operationele marge	1.0%	1.4%	2.0%	1.5%	0.5%

€ mln	1e kw. 2006	4e kw. 2005	3e kw. 2005	2e kw. 2005	1e kw. 2005
POST					
Post Nederland					
Omzet	668	750	586	643	668
Groei in %	0.0%	1.6%	-2.5%	0.6%	-0.9%
Autonoom	0.0%	1.7%	-2.5%	0.6%	-0.9%
Overnames / Vervreemdingen	0.0%	-0.1%	0.0%	0.0%	0.0%
Wisselkoersen	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
Geadresseerde post (mln stuks)	1,292	1,480	1,101	1,246	1,312
Groei in %	-1.5%	-5.6%	-2.3%	-2.5%	-1.4%
Aantal werkdagen	65	64	65	63	64
Europese Postnetwerken					
Omzet	163	171	147	145	134
Groei in %	21.6%	22.1%	33.6%	19.8%	22.9%
Autonoom	19.4%	21.4%	33.6%	19.8%	22.9%
Overnames / Vervreemdingen	2.2%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
Wisselkoersen	0.0%	0.7%	0.0%	0.0%	0.0%
Cross-border Post					
Omzet	130	146	118	125	126
Groei in %	3.2%	-5.2%	-2.5%	-8.1%	-10.0%
Autonoom	1.6%	-7.1%	-2.5%	-8.1%	-9.3%
Overnames / Vervreemdingen	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
Wisselkoersen	1.6%	1.9%	0.0%	0.0%	-0.7%
Data en Document Management					
Omzet	52	58	48	45	45
Groei in %	15.6%	13.7%	29.7%	15.4%	7.1%
Autonoom	4.5%	-3.9%	16.2%	10.3%	0.0%
Overnames / Vervreemdingen	11.1%	17.6%	13.5%	5.1%	7.1%
Wisselkoersen	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%	0.0%
Totaal Post					
Omzet	1,013	1,125	899	958	973
Groei in %	4.1%	3.9%	3.5%	2.5%	0.8%
Autonoom	3.1%	2.8%	2.9%	2.3%	0.6%
Overnames / Vervreemdingen	0.8%	0.7%	0.6%	0.2%	0.3%
Wisselkoersen	0.2%	0.4%	0.0%	0.0%	-0.1%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	222	212	147	201	215
Operationele marge	21.9%	18.8%	16.4%	21.0%	22.1%

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

	I e kw. 2006 € mln	I e kw. 2005 € mln
Resultaat voor belastingen	327	297
Aanpassingen voor:		
Afschrijvingen en waardeverminderingen	77	74
Personeelsbeloningen in aandelen	2	2
Beleggingsinkomsten:		
Winst / (verlies) op vervreemding van materiële vaste activa	(8)	(6)
Rentebaten en soortgelijke opbrengsten	(37)	(39)
Winst op wisselkoersverschillen	(1)	1
Verlies op wisselkoersverschillen	0	0
Rentelasten en soortgelijke lasten	39	28
Aandeel in resultaat van deelnemingen	1	1
Mutaties in de voorzieningen:		
Pensioenschulden	(17)	(12)
Overige voorzieningen	(9)	0
Mutaties in het werkkapitaal:		
Voorraden	1	2
Handelsvorderingen	(4)	(22)
Overige vlottende activa	11	(72)
Handelsschulden	(16)	(35)
Kortlopende schulden excl. kortlopende financiering en belastingen	(4)	55
Kasstroom uit operationele bedrijfsactiviteiten	362	274
Betaalde rente	(18)	(8)
Betaalde belastingen	(41)	(201)
Netto kasstroom uit operationele bedrijfsactiviteiten	303	65
Verwerving van groepsmaatschappijen (incl. liquide middelen)	(30)	(1)
Vervreemding van groepsmaatschappijen en joint ventures	0	0
Investerings in deelnemingen	(1)	(2)
Vervreemding van deelnemingen	0	0
Investerings in immateriële vaste activa	(27)	(14)
Desinvesteringen van immateriële vaste activa	0	1
Investerings in materiële vaste activa	(61)	(42)
Inkomsten uit vervreemding van materiële vaste activa	9	9
Overige mutaties in (financiële) vaste activa	2	9
Mutaties in het aandeel van derden	3	0
Ontvangen rente	12	4
Netto kasstroom uit investeringsactiviteiten	(93)	(36)
Inkoop eigen aandelen	(633)	(259)
Overige mutaties in eigen vermogen	34	1
Aangetrokken langlopende schulden	0	4
Afgeïst op langlopende schulden	(23)	(4)
Aangetrokken kortlopende schulden *	453	2
Afgeïst op kortlopende schulden	(143)	(24)
Aangetrokken financiële lease	7	1
Afgeïst op financiële lease	(1)	(1)
Uitgekeerd dividend	0	0
Financiering van Logistics (gediscontinueerd)	(24)	(5)
Netto kasstroom uit financieringsactiviteiten	(330)	(285)
Mutaties liquide middelen	(120)	(256)
Liquide middelen primo periode zoals voorheen gerapporteerd	559	633
waarvan Logistics (gediscontinueerd)	(2)	(70)
Liquide middelen primo periode	557	563
Invoering van IAS 32/39 per 1 Januari 2005 *	0	46
Koersverschillen	(1)	3
Mutaties liquide middelen	(120)	(256)
Liquide middelen ultimo periode	436	356

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

* Bij de eerste toepassing van IAS 32 per 1 Januari 2005, zijn negatieve banksaldi van €46 miljoen niet meer gesaldeerd opgenomen onder de liquide middelen.

	31 Mar 2006 € mln	31 Dec 2005 € mln
Goodwill	1,653	1,626
Overige immateriële vaste activa	229	212
Immateriële vaste activa	1,882	1,838
Bedrijfsgebouwen en - terreinen	794	805
Bedrijfstechnische apparatuur	299	313
Andere vaste bedrijfsmiddelen	374	390
Vaste bedrijfsmiddelen in uitvoering	74	44
Materiële vaste activa	1,541	1,552
Overige deelnemingen	48	47
Overige leningen u/g	12	13
Latente belastingvorderingen	192	188
Overlopende activa	23	25
Financiële vaste activa	275	273
Totaal vaste activa	3,698	3,663
Voorraden	23	29
Vorderingen	1,473	1,471
Terug te ontvangen vennootschapsbelasting	78	78
Overlopende activa	217	218
Liquide middelen	436	559
Totaal vlottende activa	2,227	2,355
Activa aangehouden voor verkoop	2,376	2,378
Totaal activa	8,301	8,396
Eigen vermogen	2,855	3,262
Aandeel van derden	20	17
Totaal groepsvermogen	2,875	3,279
Latente belastingschulden	231	233
Voorziening voor pensioenschulden	117	136
Overige verplichtingen voor personeelsregelingen	49	49
Overige voorzieningen	94	105
Langlopende leningen	1,072	1,071
Overlopende passiva (langlopend)	19	14
Totaal langlopende schulden	1,582	1,608
Schulden aan leveranciers	313	320
Voorzieningen (kortlopend)	33	29
Overige kortlopende schulden	877	571
Nog te betalen vennootschapsbelasting	312	233
Overlopende passiva (kortlopend)	1,120	1,126
Totaal kortlopende activa	2,655	2,279
Schulden verbonden aan activa aangehouden voor verkoop	1,189	1,230
Totaal groepsvermogen en schulden	8,301	8,396

Investerings in materiële vaste activa en overige immateriële vaste activa

	1e kw. 2006	1e kw. 2005
	€ mln	€ mln
Express Business segment	67	36
Vrachtmanagement	1	1
Post	18	18
Niet-toewijsbaar	2	1
Totaal	88	56

Mutaties in eigen vermogen

	1e kw. 2006	1e kw. 2005
	€ mln	€ mln
Openingsbalans	3,262	3,057
Winst / (Verlies) toekomend aan de aandeelhouders	205	193
Wisselkoersverschillen en overig	(17)	18
Inkoop eigen aandelen	(633)	0
Overige reserves	38	(5)
Dividend in contanten	0	0
Eindbalans	2,855	3,263

Nettoschuld

	31 Mar 2006	31 Dec 2005
	€ mln	€ mln
Kortlopende schuld	518	213
Langlopende schuld	1,072	1,071
Totaal rentedragende schulden	1,590	1,284
Liquide middelen	(436)	(559)
Nettoschuld	1,154	725

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

Winst toekomstend aan de aandeelhouders
Winst toekomstend aan de aandeelhouders conform IFRS

Aanpassingen voor:

Overige personeelsbeloningen	
Invloed beëindiging contract op personeelslasten	
Afschrijvingen en waardeverminderingen bij Logistics (gediscontinueerd)	
Overige	
Belastingeffect van de aanpassingen	

Winst toekomstend aan de aandeelhouders conform US GAAP

waarvan uit gedisccontinueerde activiteiten	
waarvan uit gecontinueerde activiteiten	

Winst per gewoon aandeel /ADS conform US GAAP * (in € centen)
Winst per verwaterd gewoon aandeel /ADS conform US GAAP ** (in € centen)

* Gebaseerd op gemiddeld 436,1 miljoen gewone aandelen, inclusief ADS (2005: 454,6 miljoen).

** Gebaseerd op gemiddeld 437,7 miljoen verwaterde gewone aandelen, inclusief ADS (2005: 455,3 miljoen).

1e kw. 2006 € mln	1e kw. 2005 € mln
205	193
4	8
(1)	(1)
(20)	0
0	1
4	(3)
192	198
(27)	(12)
219	210
44.0	43.6
43.9	43.5

Eigen vermogen
Groepsvermogen

Aandeel derden

Eigen vermogen conform IFRS

Aanpassingen voor:

Overige personeelsbeloningen	
Goodwill en overige langlopende immateriële vaste activa	
Afschrijving op overige immateriële vaste activa	
Minimum pensioenverplichting	
Afschrijvingen en waardeverminderingen bij Logistics (gediscontinueerd)	
Overige	
Belastingeffect van de aanpassingen	

Eigen vermogen conform US GAAP

31 Mar 2006 € mln	31 Mar 2005 * € mln
2,875	3,281
(20)	(18)
2,855	3,263
22	31
41	98
(11)	(25)
(587)	(454)
(28)	0
(6)	(1)
49	51
2,335	2,963

* Vergelijkend vermogen is aangepast voor de invoering van IAS 32/39 per 1 Januari 2005.

Cijfers over 2005 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

Financiële kalender 2006

Maandag 31 juli 2006 Bekendmaking cijfers tweede kwartaal 2006

Maandag 30 oktober 2006 Bekendmaking cijfers derde kwartaal 2006

“In geval van enige discrepantie tussen dit persbericht en de originele Engelstalige versie van dit persbericht prevaleert de Engelstalige versie.”

Aanvullende informatie is te vinden op <http://group.tnt.nl>

Mike Richardson

Director Investor Relations

Tel. +31 20 500 6241

Fax +31 20 500 7515

E-mail mike.richardson@tnt.com

David van Hoytema

Manager Investor Relations

Tel. +31 20 500 6597

Fax +31 20 500 7515

E-mail david.van.hoytema@tnt.com

Sabine Post – de Jong

Manager Investor Relations

Tel. +31 20 500 6242

Fax +31 20 500 7515

E-mail sabine.post@tnt.com

Pieter Schaffels

Director Media Relations

Tel. +31 20 500 6171

Fax +31 20 500 7520

E-mail pieter.schaffels@tnt.com

Daphne Andriesse

Senior Press Officer Media Relations

Tel. +31 20 500 6224

Fax +31 20 500 7520

E-mail daphne.andriesse@tnt.com

José Driessen

Senior Press Officer Media Relations

Tel. +31 20 500 6138

Fax +31 20 500 7520

E-mail jose.driessen@tnt.com

Uitgave:

TNT N.V.

Neptunusstraat 41-63

2132 JA Hoofddorp

Postbus 13000

1100 KG Amsterdam

Tel. +31 20 500 60 00

Fax +31 20 500 70 00

E-mail investorrelations@tnt.com

Internet <http://group.tnt.nl>