

TNT persbericht



Eerste kwartaalcijfers 2007

Een goede start van het jaar met 9,1% omzetgroei en een hoger bedrijfsresultaat

- Tweecijferige omzetgroei en stijging bedrijfsresultaat met 8,3% bij Express
- Goede omzetgroei bij Post dankzij Europese Postnetwerken
- Sterke toename winst per aandeel uit operationele activiteiten door winststijging en inkoop eigen aandelen
- Winst van € 195 miljoen op de succesvolle verkoop van Vrachtmanagement brengt winst toekomstend aan de aandeelhouders op € 427 miljoen

Kerncijfers	1 e kw. 2007	1 e kw. 2006	verandering
	€ mln	€ mln	in %
Omzet	2,676	2,452	9.1%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	351	327	7.3%
Winst uit gecontinueerde activiteiten	234	215	8.8%
Winst / (Verlies) gedisccontinueerde activiteiten	195	(10)	
Winst toekomstend aan de aandeelhouders	427	205	108.3%
Kasstroom uit operationele bedrijfsactiviteiten	354	364	-2.7%
WPA (in € centen)	109.8	47.0	133.6%
WPA uit operationele activiteiten (in € centen)	59.6	49.3	20.9%

Peter Bakker, Voorzitter Raad van Bestuur:

“In het eerste kwartaal van 2007 zagen we wederom een verdere omzetgroei en een stijging van het bedrijfsresultaat.

Bij Post zijn de volumes in Nederland verder gedaald als gevolg van de groeiende concurrentie en substitutie; dankzij de aangescherpte kostenbeheersing en een eenmalige bate als gevolg van de verkoop van een gebouw, is de totale marge gehandhaafd op het niveau van vorig jaar. Europese Postnetwerken realiseerde een autonome omzetgroei van 25%, aangevuld met enige acquisitie-effecten. De besprekingen over de nieuwe Postwet in de Tweede Kamer zijn nog niet afgerond. Er wordt nog gewerkt aan een eindvoorstel, en de stemming is uitgesteld naar later in het tweede kwartaal. TNT vindt het belangrijk dat er een postwet komt – met daaraan gekoppeld een liberaliseringsproces - waarvan de inhoud in lijn blijft met de oorspronkelijke voorstellen, zoals die vorig jaar zijn voorgelegd aan de Tweede Kamer.

De marges in Express zijn, aanpast voor de eerder aangekondigde effecten van recente acquisities, verder verbeterd. In Europa stegen de marges, in een business klimaat van enige druk op de binnenlandse markten en een sterke groei in de internationale markten. Er is significante voortgang geboekt met onze strategische acquisities in India, China en Brazilië, die nu alle drie voor het eerst zijn opgenomen in onze kwartaalcijfers.

Al met al kijken we met vertrouwen vooruit naar het jaar 2007 en handhaven we onze vooruitzichten zoals afgegeven in februari jongstleden.”

Samenvatting

Het jaar is van start gegaan met een omzetgroei van 9,1% en een stijging van 7,3% van het bedrijfsresultaat. Beide divisies hebben hier positief aan bijgedragen.

Express heeft opnieuw een tweecijferige omzetgroei gerealiseerd (+12,3%) bij een operationele marge van 8,0%; nagenoeg op hetzelfde niveau als vorig jaar (8,3%), ondanks de effecten in verband met recente acquisities. Zonder deze effecten is de marge 8,6%.

De omzetgroei bij Express was 8,0% in Europa en 32,5% in de Rest van de Wereld (operationeel 37,6% bij constante wisselkoersen). Dit laatste is inclusief een acquisitie-effect van 25,9%. In het begin van het kwartaal hebben we in Brazilië Mercúrio overgenomen, en de acquisitie van Hoau in China is in maart afgerond. Samen zullen deze activiteiten € 300 miljoen aan jaaromzet bijdragen aan de groep.

Bij Post Nederland daalden de volumes geadresseerde post met 4,3%. Het totale resultaat profiteerde van een eenmalige bate van € 14 miljoen als gevolg van de verkoop van onroerend goed, positieve prijs-mix effecten en een strakke kostenbeheersing. Bij Europese Postnetwerken bedroeg de autonome omzetgroei ruim 25%, met verdere groei in de geadresseerde postactiviteiten in het Verenigd Koninkrijk en Duitsland. Acquisitie-effecten, met name in Duitse regionale postdiensten en consolidatieactiviteiten, voegden hier nog +14,7% aan toe.

Financiële analyse

Het bedrijfsresultaat van € 351 miljoen was 7,3% hoger dan vorig jaar. Er zijn kostenverlagingen gerealiseerd in de niet-toewijsbare kosten, die € 10 miljoen bedroegen tegen € 15 miljoen vorig jaar*.

De netto financiële lasten bedroegen € 14 miljoen. Dit bedrag is inclusief een bijstelling (bate) met € 9 miljoen van de marktwaarde van de financiële vaste activa. De netto financiële lasten over het eerste kwartaal 2006 waren nul, of € 16 miljoen als de rente-inkomsten uit gedisccontinueerde activiteiten niet zou zijn meegenomen.

De belastingkosten bedroegen € 102 miljoen, hetgeen leidt tot een effectieve belastingdruk van 30,4% tegen 34,0% vorig jaar. Dit is onder andere te danken aan de recente verlaging van de vennootschapsbelasting in Nederland van 29,6% tot 25,5%.

De winst uit gecontinueerde activiteiten bedroeg € 234 miljoen, een stijging van 8,8%. De winst uit gedisccontinueerde activiteiten van € 195 miljoen vertegenwoordigt de winst op de verkoop van de Vrachtmanagement-activiteiten en lag iets hoger dan onze eerdere verwachtingen. De winst toekomend aan de aandeelhouders bedroeg € 427 miljoen, meer dan het dubbele van het resultaat van vorig jaar. Dit is voornamelijk te danken aan de winst op de verkoop van Vrachtmanagement.

De winst per aandeel bedroeg in totaal 109,8 cent, of 59,6 cent voor wat betreft de gecontinueerde activiteiten.

Dit laatste bedrag betekent een stijging van 20,9% ten opzichte van vorig jaar, dankzij onder andere de daling met 10,8% van het gemiddeld aantal gewone aandelen als gevolg van de recente aandeleninkoopprogramma's.

De kasstroom uit operationele activiteiten bedroeg € 354 miljoen, iets minder dan vorig jaar als gevolg van met name fasering van vooruitbetalingen bij 'overige vlottende activa'. De nettoschuld per einde periode van € 862 miljoen was lager dan die per jaareinde 2006 (€ 1.268 miljoen), als gevolg van met name de opbrengsten uit de verkoop van Vrachtmanagement. Het merendeel van deze opbrengsten wordt nu aangewend voor de inkoop van aandelen TNT voor een bedrag van € 400 miljoen. Het inkoopprogramma is op 23 april 2007 van start gegaan. Tot op heden is voor € 25,8 miljoen aan aandelen ingekocht.

** Bepaalde overhead-kosten die eerder als niet-toewijsbaar waren opgenomen, worden nu geboekt bij de resultaten van Express. In het eerste kwartaal van 2007 zijn € 4 miljoen aan dergelijke kosten toegewezen aan Express. De resultaten over het eerste kwartaal van 2006 zijn voor vergelijkingsdoeleinden aangepast – ook met een bedrag van € 4 miljoen – in Express.*

Vooruitzichten bevestigd

Op basis van de resultaten over het eerste kwartaal bevestigen we onze vooruitzichten voor het gehele jaar zoals afgegeven op 26 februari 2007.

➤ Bij **Express** verwachten we een omzetgroei van circa 15%. Dit komt overeen met een dubbelcijferige autonome omzetgroei aangevuld met acquisities. We verwachten een operationele marge in de bandbreedte van 9% tot 10%, na hertoewijzing van de eerder genoemde overheadkosten en effecten met betrekking tot recente acquisities.

➤ Bij **Post** verwachten we een totale omzetgroei in de "mid-single-digit" bandbreedte, met een operationele marge van circa 17% (deze marge is exclusief mogelijke voorzieningen in verband met de nieuwe Masterplan-initiatieven**). Net als in 2006 verwachten we op jaarbasis een daling van de marge als gevolg van groei en opstartkosten bij Europese Postnetwerken en het tempo van de Masterplan-besparingen in verhouding tot de volumedalingen in Nederland. Bij Europese Postnetwerken verwachten we een omzetgroei van circa 25% bij een "low-single-digit" operationele marge. Bij Post zijn er in het eerste halfjaar van 2007 ten opzichte van 2006 twee werkdagen minder.

*** Zoals aangekondigd in december 2006 overwegen we gedurende 2007 voorzieningen te nemen in de Postdivisie als gevolg van de nieuwe Masterplan-initiatieven.*

Belangrijke gebeurtenissen sinds jaareinde

- | | | |
|------------|---|---|
| 10 januari | ⇒ | Overname van Mercúrio, de marktleider op de Braziliaanse expressmarkt |
| 15 januari | ⇒ | TNT Post UK verwerft contract met British Telecom – het grootste “downstream access” contract ooit sinds de deregulering van de postmarkt |
| 23 januari | ⇒ | TNT voltooit tweede aandeleninkoopprogramma tot € 1 miljard |
| 31 januari | ⇒ | TNT Express wint European Business Award voor klantgerichtheid |
| 5 februari | ⇒ | Voltooiing verkoop Vrachtmanagement |
| 14 maart | ⇒ | Voltooiing overname Hoau |
| 16 maart | ⇒ | Spring Global Mail bereikt overeenkomst met Pitney Bowes in de Verenigde Staten |
| 27 maart | ⇒ | TNT Post verwerft alle aandelen van de callcenteractiviteiten van CendrisBSC |
| 2 april | ⇒ | TNT start pilot met biodiesel in India |
| 3 april | ⇒ | TNT geeft meer duidelijkheid over nieuwe Masterplan-initiatieven en mogelijke sociale gevolgen |
| 20 april | ⇒ | Algemene Vergadering van Aandeelhouders TNT keurt dividend 2006 goed |
| 20 april | ⇒ | TNT kondigt nieuw aandeleninkoopprogramma voor bedrag tot € 400 miljoen aan |

Groepsoverzicht	1e kw. 2007	1e kw. 2006	verandering in %		
	€ mln	€ mln	Operationeel	Wisselkoers	Totaal
Omzet	2,676	2,452	9.5%	-0.4%	9.1%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	351	327	7.3%	0.0%	7.3%
Winst uit gecontinueerde activiteiten	234	215	8.8%	0.0%	8.8%
Winst / (Verlies) gedisccontinueerde activiteiten	195	(10)			
Winst toekomend aan de aandeelhouders	427	205	108.3%	0.0%	108.3%

Overzicht per Segment	1e kw. 2007	1e kw. 2006	verandering in %		
	€ mln	€ mln	Operationeel	Wisselkoers	Totaal
Express					
Omzet	1,621	1,443	13.0%	-0.7%	12.3%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	130	120	8.3%	0.0%	8.3%
Operationele marge	8.0%	8.3%			
Post					
Omzet	1,059	1,013	4.4%	0.1%	4.5%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	231	222	4.1%	0.0%	4.1%
Operationele marge	21.8%	21.9%			
Niet-toewijsbaar	(10)	(15)	33.3%		33.3%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	351	327	7.3%	0.0%	7.3%

Vergelijkende cijfers over 2006 zijn aangepast voor het discontinueren van Vrachtmanagement en voor de pro-forma toewijzing van voorheen als niet-toewijsbaar opgenomen kosten naar de divisies.

- Omzet stijgt met 12,3%, waarvan 4,6% door recente acquisities
- Autonome groei door internationale stromen en special services
- Robuuste groei bedrijfsresultaat van 8,3%
- Operationele marge van 8,6% exclusief het effect van recente acquisities

Overzicht Express Business Segment	1e kw. 2007 € mln	1e kw. 2006 € mln	verandering in %
Omzet	1,621	1,443	12.3%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	130	120	8.3%
Operationele marge	8.0%	8.3%	

Cijfers over 2006 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

Express kende in dit kwartaal een tweecijferige omzetgroei die voor het grootste deel autonoom was (+8,4%). Recente acquisities in opkomende markten droegen 4,6% bij aan de groei. De grootste bijdrage hieraan werd geleverd door Mercúrio in Brazilië. De belangrijkste autonome groeigebieden waren de intracontinentale stromen binnen Europa, de opkomende markten en de special services.

De omzetyield (gedefinieerd als de gemiddelde jaarlijkse stijging van de opbrengsten per kilogram en per zending) bedroeg +0,9%. Dit is het dertigste kwartaal op rij dat deze indicator positief is. De brandstof toeslag lag op een niveau vergelijkbaar met dat van vorig jaar. De yield is toe te schrijven aan internationale stromen met een relatief hoge waarde.

De marge bleef robuust, met name gezien de effecten van de recente acquisities, die we bij de presentatie van onze jaarcijfers 2006 al aangaven. Zonder deze effecten zou TNT Express een marge hebben behaald van 8,6%, een verbetering van 0,3 procentpunten in vergelijking met het eerste kwartaal van 2006.

Zoals hierboven aangegeven zijn de cijfers voor het bedrijfsresultaat over 2007 and 2006 (proforma aangepast) inclusief € 4 miljoen aan opnieuw toegewezen kosten. Deze hebben betrekking op de voorheen als niet-toewijsbaar geboekte overheadkosten in China, die door de verkoop van onze logistieke en vrachtmanagementactiviteiten nu op Express zijn gericht.

Analyse van de omzet	1e kw. 2007 € mln	1e kw. 2006 € mln	verandering in %	verandering in %		
				Autonoom	Overnames	Wisselkoers
Express Europa	1,283	1,188	8.0%	7.6%	0.1%	0.3%
Express Rest van de Wereld	338	255	32.5%	11.7%	25.9%	-5.1%
Express Business segment	1,621	1,443	12.3%	8.4%	4.6%	-0.7%

Cijfers over 2006 zijn aangepast voor vergelijkingsdoeleinden.

De **Europese** activiteiten vertoonden een vrijwel geheel autonome omzetgroei van 8,0%. In West-Europa leverden de grensoverschrijdende stromen de grootste bijdrage aan deze groei. De sterkste groei was afkomstig van Duitsland en de Benelux. De groei van binnenlandse activiteiten was positief maar kwam onder enige druk, met name in het Verenigd Koninkrijk en Frankrijk, hoewel Italië goede voortgang boekte.

De **Rest van de Wereld** vertoonde een substantiële (+37,6%) operationele omzetgroei. Autonoom steeg de omzet met 11,7%, in lijn met de laatste kwartalen. Het valuta effect was -5,1% leidend tot een totale omzetgroei in de Rest van de Wereld van 32,5%. Dit is het resultaat van een "mid-single digit" groei in Australië en een tweecijferige groei in opkomende markten. De grootste bijdrage aan de omzetgroei was afkomstig van de acquisities, met name Mercúrio in Brazilië waarvan de overname aan het begin van dit kwartaal werd voltooid. De overname van Hoau in China werd laat in het kwartaal afgerond (consolidatie per 1 maart), zodat het effect ervan op de omzetgroei in de komende kwartalen beter zichtbaar zal worden.

- ➔ Marge Post gehandhaafd, mede door een eenmalige bate, een positieve prijs-mix en goede kostenbeheersing
- ➔ Groei Europese Postnetwerken van 41,1% - autonoom en netwerkuitbreiding

Overzicht Post	1e kw. 2007	1e kw. 2006	verandering
	€ mln	€ mln	in %
Omzet	1,059	1,013	4.5%
Bedrijfsresultaat (EBIT)	231	222	4.1%
Operationele marge	21.8%	21.9%	

De resultaten over het eerste kwartaal van Post laten een voortzetting van de trends van 2006 zien. De verwachte afname van de marge is echter uitgebleven als gevolg van een eenmalige bate.

De omzet steeg in totaal met 4,5%, of 6,5% als het effect van de afstoting van enkele Data & Document activiteiten buiten beschouwing wordt gelaten. De omzetsdaling van 1,6% bij Post Nederland viel mee door prijs-mix effecten. Europese Postnetwerken boekte een zeer substantiële omzetsijging dankzij zowel autonome groei als acquisities.

Het bedrijfsresultaat profiteerde van een additionele eenmalige bate van € 14 miljoen betrekking hebbend op de verkoop van onroerend goed in Nederland.

Bij Post Nederland zijn de kosten goed onder controle gebleven, mede door de voortgang van de Masterplannen (in het eerste kwartaal van 2007 zijn € 7 miljoen aan besparingen gerealiseerd). Per begin 2007 bedraagt de doelstelling voor de Masterplan-besparingen € 370 miljoen, waarvan € 300 miljoen betrekking hebben op nieuwe initiatieven die naar verwachting in 2008 van start zullen gaan, en € 70 miljoen resteren uit de oorspronkelijke plannen. Het overleg met onze medewerkers, ondernemingsraad en vakbonden, over deze nieuwe initiatieven is in het eerste kwartaal begonnen.

Analyse van de omzet	1e kw. 2007	1e kw. 2006	verandering	verandering in %		
	€ mln	€ mln	in %	Autonoom	Overnames	Wisselkoers
Post Nederland	657	668	-1.6%	-1.5%	-0.1%	0.0%
Europese Postnetwerken	230	163	41.1%	25.2%	14.7%	1.2%
Cross-border Post	137	130	5.4%	6.2%	0.0%	-0.8%
Data en Document Management	35	52	-32.7%	7.7%	-40.4%	0.0%
Post	1,059	1,013	4.5%	4.2%	0.2%	0.1%

De omzet van **Post Nederland** daalde met 1,6%. Positieve prijs-mix effecten maakten de daling van de volumes geadresseerde post van 4,3% grotendeels goed. Deze volumedaling is het gevolg van zowel groeiende concurrentie als substitutie. Binnenlandse post daalde met 2,9% en direct mail met 7,7%.

De omzet van **Europese Postnetwerken** steeg met 41,1%. De autonome groei van 25,2%, het hoogste percentage sinds een jaar, was opnieuw afkomstig van de geadresseerde postvolumes in het Verenigd Koninkrijk en Duitsland. Ruim de helft van de acquisitiegroei was afkomstig uit Duitsland in de vorm van een uitbreiding van de regionale end-to-end service en postconsolidatie-bedrijf PostCon. De rest van de acquisitiegroei was afkomstig uit het Verenigd Koninkrijk en Italië.

De omzet van **Cross-Border** steeg autonoom met 6,2%. Belangrijkste factoren hiervan zijn de stijging van de Europese omzet van Spring en positieve tariefffecten in de activiteiten onder de merknaam TNT Mail.

Data & Document Management vertoonde verbeteringen in alle business lines. Het belangrijkste jaar-op-jaar effect was echter de verkoop eind 2006 van de document management activiteiten in Nederland, die resulteerden in een daling met 2% van de totale omzet van Post.

Consolidated statements of income	Q1 2007 € mil	Q1 2006 € mil
Net sales	2,655	2,428
Other operating revenues	21	24
Total revenues	2,676	2,452
Other income	37	10
Cost of materials	(96)	(95)
Work contracted out and other external expenses	(1,139)	(994)
Salaries and social security contributions	(869)	(850)
Depreciation, amortisation and impairments	(85)	(73)
Other operating expenses	(173)	(123)
Total operating expenses	(2,362)	(2,135)
Operating income	351	327
Interest and similar income*	34	38
Interest and similar expenses*	(48)	(38)
Net financial (expense)/income	(14)	0
Results from investments in associates	(1)	(1)
Profit before income taxes	336	326
Income taxes	(102)	(111)
Profit from continuing operations	234	215
Profit/(loss) from discontinued operations	195	(10)
Profit for the period	429	205
Attributable to:		
Minority interests	2	0
Shareholders	427	205
EPS (€ cents)**	109.8	47.0
EPS from continuing operations (€ cents)**	59.6	49.3
Number of employees	158,562	125,288
Full time equivalent employees	111,203	87,659

Comparative 2006 figures are adjusted for the decision to divest Freight Management and for the estimated pro-forma allocation of previously non-allocated costs to the divisions.

* New cash pool arrangements in the Q1 2007 resulted in a € 16 million grossing up of the interest income and expenses compared with 2006. The 2006 numbers include a net € 16 million financial income from our discontinued logistics and freight management business.

** Based on an average number of 389.1 million ordinary shares in Q1, including ADS (2006: 436.1 million).

The total number of shares outstanding as of 30 March, 2007 was 422.8 million, including 34.0 million shares held in treasury.

€ mil

Q1 2007 Q1 2006

EXPRESS

Express Europe

Revenues	1,283	1,188
Growth %	8.0%	12.6%
Organic	7.6%	9.8%
Acquisition / Disposal	0.1%	2.7%
Fx	0.3%	0.1%

Express Rest of the World

Revenues	338	255
Growth %	32.5%	19.2%
Organic	11.7%	12.2%
Acquisition / Disposal	25.9%	0.0%
Fx	-5.1%	7.0%

Total Express

Revenues	1,621	1,443
Growth %	12.3%	13.7%
Organic	8.4%	10.1%
Acquisition / Disposal	4.6%	2.3%
Fx	-0.7%	1.3%
Working days	64	64
Core consignments (mil)	51.3	45.9
Core kilos (mil)	1,013.5	810.9
Core revenue quality yield improvement	0.9%	1.6%

Operating income (EBIT)	130	120
Operating margin	8.0%	8.3%

Comparative 2006 figures are adjusted for the decision to divest Freight Management and for the estimated pro-forma allocation of previously non-allocated costs to the divisions.

€ mil	Q1 2007	Q1 2006
MAIL		
Mail Netherlands		
Revenues	657	668
Growth %	-1.6%	0.0%
Organic	-1.5%	0.0%
Acquisition / Disposal	-0.1%	0.0%
Fx	0.0%	0.0%
Addressed mail pieces (millions)	1,237	1,292
Growth %	-4.3%	-1.5%
Working days	64	65
European Mail Networks		
Revenues	230	163
Growth %	41.1%	21.6%
Organic	25.2%	19.4%
Acquisition / Disposal	14.7%	2.2%
Fx	1.2%	0.0%
Cross-border Mail		
Revenues	137	130
Growth %	5.4%	3.2%
Organic	6.2%	1.6%
Acquisition / Disposal	0.0%	0.0%
Fx	-0.8%	1.6%
Data and Document Management		
Revenues	35	52
Growth %	-32.7%	15.6%
Organic	7.7%	4.5%
Acquisition / Disposal	-40.4%	11.1%
Fx	0.0%	0.0%
Total Mail		
Revenues	1,059	1,013
Growth %	4.5%	4.1%
Organic	4.2%	3.1%
Acquisition / Disposal	0.2%	0.8%
Fx	0.1%	0.2%
Operating income (EBIT)	231	222
Operating margin	21.8%	21.9%

	Q1 2007 € mil	Q1 2006 € mil
CASH FLOWS FROM CONTINUING OPERATIONS		
Profit before income taxes	336	326
Adjustments for:		
Depreciation, amortisation and impairments	85	73
Share based payments	2	2
Investment income:		
Profit/(loss) on sale of property, plant and equipment	(33)	(8)
Interest and similar income	(31)	(38)
Foreign exchange (gains) and losses	(3)	(1)
Interest and similar expenses	48	39
Results from investments in associates	1	1
Changes in provisions:		
Pension liabilities	(40)	(17)
Other provisions	(40)	(9)
Changes in working capital:		
Inventory	(1)	1
Accounts receivable	53	(25)
Other current assets	(45)	13
Trade accounts payable	3	5
Other current liabilities excluding short term financing and taxes	19	2
Cash generated from operations	354	364
Interest paid*	(38)	(17)
Income taxes paid	(78)	(41)
Net cash from operating activities	238	306
Acquisition of group companies (net of cash)	(177)	(30)
Disposals of group companies and joint ventures	472	0
Investment in associates	(8)	(1)
Disposals of associates	0	0
Capital expenditure on intangible assets	(19)	(27)
Disposal of intangible assets	0	0
Capital expenditure on property, plant and equipment	(56)	(61)
Proceeds from sale of property, plant and equipment	39	9
Other changes in (financial) fixed assets	(2)	2
Changes in minority interests	0	3
Interest received*	15	12
Dividends received	13	0
Net cash used in investing activities	277	(93)
Repurchases of shares	(119)	(633)
Other equity changes	5	34
Proceeds from long term borrowings	13	0
Repayments to long term borrowings	(1)	(23)
Proceeds from short term borrowings	0	453
Repayments to short term borrowings	(310)	(143)
Proceeds from finance leases	0	7
Repayments to finance leases	(1)	(1)
Dividends paid	0	0
Financing relating to our discontinued operations	11	(17)
Net cash used in financing activities	(402)	(323)
Changes in cash from continuing operations	113	(110)
CASH FLOWS FROM DISCONTINUED OPERATIONS		
Net cash from operating activities	(19)	(41)
Net cash used in investing activities	4	0
Net cash used in financing activities	16	11
Changes in cash from discontinued operations	1	(30)
TOTAL CHANGES IN CASH	114	(140)
Cash at beginning of the period	326	663
Cash from divested business	(29)	0
Exchange rate differences	0	(1)
Total changes in cash	114	(140)
Cash at end of period	411	522
of which discontinued business	0	(107)
Cash at end of period as reported	411	415

Comparative 2006 figures are adjusted for the decision to divest Freight Management and for the estimated pro-forma allocation of previously non-allocated costs to the divisions.

* New cash pool arrangements introduced in 2006 resulted in a grossing up on both the interest paid and interest received.
For Q1 2007 this amounted to € 14 million.

	30 Mar 2007 € mil	31 Dec 2006 € mil
Goodwill	1,774	1,573
Other intangible assets	275	212
Intangible assets	2,049	1,785
Land and buildings	830	823
Plant and equipment	364	342
Aircraft	299	306
Other	164	162
Construction in progress	37	45
Property, plant and equipment	1,694	1,678
Investments in associates	65	58
Other loans receivable	8	7
Deferred tax assets	206	211
Prepayments and accrued income	36	38
Financial fixed assets	315	314
Pension asset	18	0
Total non-current assets	4,076	3,777
Inventory	31	29
Accounts receivable	1,542	1,561
Income tax receivable	11	8
Prepayments and accrued income	277	227
Cash and cash equivalents	411	297
Total current assets	2,272	2,122
Assets held for sale	10	409
Total assets	6,358	6,308
Equity attributable to the equity holders of the parent	2,306	1,983
Minority interests	23	25
Total equity	2,329	2,008
Deferred tax liabilities	241	240
Provisions for pension liabilities	0	23
Other employee benefit obligations	57	57
Other provisions	67	106
Long-term debt	1,194	1,183
Accrued liabilities	3	3
Total non-current liabilities	1,562	1,612
Trade accounts payables	318	308
Short term provisions	111	87
Other current liabilities	558	731
Income tax payable	295	280
Accrued current liabilities	1,185	1,136
Total current liabilities	2,467	2,542
Liabilities related to assets classified as held for sale	0	146
Total liabilities and equity	6,358	6,308

Capital expenditure on property, plant and equipment and other intangible assets

	Q1 2007	Q1 2006
	€ mil	€ mil
Express	59	67
Mail	20	18
Non-allocated	1	2
Total	80	87

Capital expenditure includes financial leases, which are non-cash transactions.

Movement in equity attributable to the equity holders of the parent

	Q1 2007	Q1 2006
	€ mil	€ mil
Opening balance	1,983	3,262
Profit/(loss) attributable to the shareholders	427	205
Foreign exchange effects and other	(8)	(17)
Repurchases of shares	(113)	(633)
Other reserves	17	38
Cash dividend	0	0
Closing balance	2,306	2,855

Net debt^{*}

	30 Mar 2007	31 Dec 2006
	€ mil	€ mil
Short term debt	83	383
Long term debt	1,194	1,183
Total interest bearing debt	1,277	1,566
Cash and other interest bearing assets	(415)	(298)
Net debt	862	1,268

* Net debt does not include adjustments for operating leases and pension liabilities that are incorporated in the definition of total net debt used for credit rating purposes.

Comparative 2006 figures are adjusted for the decision to divest Freight Management and for the estimated pro-forma allocation of previously non-allocated costs to the divisions.

Working daycount 2005-2007

	Q1	Q2	Q3	Q4	Total
Express					
2005	62	63	64	64	253
2006	64	60	64	63	251
2007	64	60	64	63	251
Mail					
2005	64	63	65	64	256
2006	65	62	65	63	255
2007	64	61	65	63	253

Reconciliation of Profit

	Q1 2007 € mil	Q1 2006 € mil
Profit attributable to the shareholders under IFRS	427	205
Adjustments for:		
Employee benefits	10	4
Depreciation and amortisation related to our discontinued business	0	(20)
Other	(5)	(1)
Tax liability	(8)	0
Tax effect of adjustments	(2)	4
Profit attributable to the shareholders under US GAAP	422	192
of which related to discontinued operations	195	(41)
of which related to continued operations (including minority interests)	227	233
Profit per ordinary share /ADS under US GAAP * (in € cents)	108.5	44.0
Profit per diluted ordinary share /ADS under US GAAP ** (in € cents)	107.9	43.8

* Based on an average number of 389.1 million ordinary shares, including ADS (2006: 436.1 million).

** Based on an average number of 391.2 million diluted ordinary shares, including ADS (2006: 438.4 million).

Reconciliation of Equity

	30 Mar 2007 € mil	31 Mar 2006 € mil
Total equity under IFRS	2,329	2,875
Minority interest	(23)	(20)
Equity for the equity holders of the parent under IFRS	2,306	2,855
Adjustments for:		
Employee benefits	5	22
Other long lived intangible assets	148	41
Other intangible assets amortisation	(7)	(11)
Pension liability	(539)	(587)
Depreciation and amortisation related to our discontinued logistics business	0	(28)
Tax liability (excluding the impact upon the adoption of FIN 48)	(8)	0
Cumulative effect upon the adoption of FIN 48	(8)	0
Other	(6)	(6)
Deferred taxes on adjustments	(9)	49
Total equity	1,882	2,335

Maandag	30 juli 2007	Bekendmaking cijfers tweede kwartaal 2007
Maandag	29 oktober 2007	Bekendmaking cijfers derde kwartaal 2007

Ingeval van enige discrepantie tussen dit persbericht en de originele Engelstalige versie van dit persbericht prevaleert de Engelstalige versie.

Aanvullende informatie is te vinden op <http://group.tnt.nl>

Mike Richardson

Director Investor Relations

Tel. +31 20 500 62 41

Fax +31 20 500 75 15

E-mail mike.richardson@tnt.com

David van Hoytema

Manager Investor Relations

Tel. +31 20 500 65 97

Fax +31 20 500 75 15

E-mail david.van.hoytema@tnt.com

Sabine Post – de Jong

Manager Investor Relations

Tel. +31 20 500 62 42

Fax +31 20 500 75 15

E-mail sabine.post@tnt.com

Pieter Schaffels

Director Media Relations

Tel. +31 20 500 61 71

Fax +31 20 500 75 20

E-mail pieter.schaffels@tnt.com

Daphne Andriesse

Senior Press Officer Media Relations

Tel. +31 20 500 62 24

Fax +31 20 500 75 20

E-mail daphne.andriesse@tnt.com

Cyrille Gibot

Senior Press Officer Media Relations

Tel. +31 20 500 62 23

Fax +31 20 500 75 20

E-mail cyrille.gibot@tnt.com

Uitgave:

TNT N.V.

Neptunusstraat 41-63

2132 JA Hoofddorp

Postbus 13000

1100 KG Amsterdam

Tel. +31 20 500 6000

Fax +31 20 500 7000

E-mail investorrelations@tnt.com

Internet www.tnt.com/group