

Persbericht

TKH Group N.V. (TKH)
Halfjaarcijfers 2008

Nettowinst TKH Group 1e halfjaar stijgt met 46,4%

- Stijging omzet eerste halfjaar 2008 met 31,2% naar € 504,8 miljoen, waarvan 9,7% autonoom.
- Hoog aandeel innovaties in omzet (22,4%) belangrijke motor voor autonome groei.
- Stijging EBITA met 68,6% naar € 44,1 miljoen.
- Alle solutions-segmenten laten sterke autonome winststijging zien.
- Acquisities in tweede helft 2007 dragen sterk bij aan winststijging.
- Focus op solutions draagt positief bij aan ontwikkeling marge (ROS).

Outlook

- Verwachting stijging nettowinst (voor amortisatie en voor bijzondere belastingbate 2007) voor geheel 2008 met circa 30%.

Kengetallen halfjaarcijfers (in mln. € tenzij anders vermeld)

	1e halfjaar 2008	1e halfjaar 2007	Vershil in %
Omzet	504,8	384,8	+ 31,2
EBITA	44,1	26,1	+ 68,6
Nettowinst voor amortisatie ¹⁾	27,1	17,4	+ 55,9
Nettowinst	25,5	17,4	+ 46,4
Nettowinst per gewoon aandeel voor amortisatie (in €)	0,77	0,51	+ 51,0
Nettowinst per gewoon aandeel (in €)	0,72	0,51	+ 41,2
Solvabiliteit	38,6%	46,3%	
ROS	8,7%	6,8%	

Kengetallen tweede kwartaalcijfers (in mln. € tenzij anders vermeld)

	Q2 2008	Q2 2007	Vershil in %
Omzet	249,6	187,0	+ 33,5
EBITA	23,9	13,2	+ 80,8
Nettowinst	13,9	9,2	+ 50,3
ROS	9,6%	7,1%	

¹⁾ Nettowinst voor amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).

Alexander van der Lof, CEO van technologiebedrijf TKH: "TKH heeft als oplossingsleverancier een gezond groeiperspectief. De transformatie naar de nieuwe segmentatie in Solutions geeft TKH een scherpere focus en maakt TKH transparanter. De samenhang in activiteiten is hiermee beter gestructureerd en georganiseerd. Dit vertaalt zich in een grotere efficiency van de oplossingen die worden aangeboden. De marge steeg in het tweede kwartaal naar 9,6%, wat de potentie van de TKH-groep bevestigt. De TKH-strategie biedt een redelijke weerstand tegen verslechterde economische omstandigheden."

Financiële gang van zaken

De omzet is in het eerste halfjaar 2008 met € 120,0 miljoen gestegen (+31,2%) naar € 504,8 miljoen (H1 2007: € 384,8 miljoen). De autonome groei bedroeg 9,7%. Sinds 30 juni 2007 werden CAE, NET, Pantaflex, SecurityWorks en Keyprocessor geacquireerd. De omzetgroei door acquisities bedroeg 21,5%. Alledrie solutions-segmenten (Telecom, Building en Industrial Solutions) droegen bij aan de omzetgroei, waarvan de Building Solutions de sterkste stijging liet zien. De verdeling van de omzet naar solutions was als volgt: Telecom Solutions 17%, Building Solutions 35% en Industrial Solutions 48%.

De brutomarge in procenten van de omzet steeg licht van 37,1% naar 37,5%. Door een goede kostenbeheersing en efficiencyverbeteringen stegen de bedrijfskosten exclusief amortisatie met 24,9% minder hard dan de omzet.

De afschrijvingen lagen met € 7,1 miljoen boven het niveau van de eerste helft van 2007 (H1 2007: € 6,1 miljoen) door de toename van de investeringen.

Het bedrijfsresultaat vóór amortisatie en bijzondere waardevermindering van immateriële activa (EBITA) steeg met 68,6% van € 26,1 miljoen in de eerste helft van 2007 naar € 44,1 miljoen in de eerste helft van 2008. De autonome winstgroei bedroeg 33,1%. Alledrie solutions-segmenten hadden een belangrijke bijdrage in de winstgroei.

De amortisatielast steeg in het eerste halfjaar 2008 naar € 3,2 miljoen (H1 2007: € 0,4 miljoen), met name als gevolg van de acquisities in de afgelopen 12 maanden.

De financiële baten en lasten stegen van € 1,6 miljoen in het eerste halfjaar 2007 naar € 5,4 miljoen in het eerste halfjaar 2008. Deze stijging was voornamelijk het gevolg van de toename van de bankschulden. Daarnaast was er een negatief valuta effect van € 0,7 miljoen. De belastingdruk daalde licht naar 28,0% (H1 2007: 28,8%).

De nettowinst voor amortisatie over het eerste halfjaar 2008 bedroeg € 27,1 miljoen, een stijging van 55,9% ten opzichte van de vergelijkbare periode 2007 (H1 2007: € 17,4 miljoen). De nettowinst over het eerste halfjaar 2008 steeg naar € 25,5 miljoen, een stijging van 46,4% ten opzichte van de vergelijkbare periode 2007 (H1 2007: € 17,4 miljoen). De winst per aandeel bedroeg € 0,72 (H1 2007: € 0,51), en de winst per aandeel voor amortisatie bedroeg € 0,77 (H1 2007: € 0,51).

De netto-bankschulden namen ten opzichte van ultimo 2007 toe met € 26,3 miljoen, voornamelijk als gevolg van de omzetgroei en de daarmee samenhangende werkkapitaalbehoefte alsmede investeringen. Het werkkapitaal daalde in procenten van de omzet naar 21,5% (H1 2007: 22,9%). De solvabiliteit daalde naar 38,6% (H1 2007: 46,3%) met name door de sterk gestegen financieringsbehoefte door de

acquisities. Ondanks de gestegen financieringsbehoefte opereert TKH ruim binnen de financiële ratio's zoals vastgelegd in de kredietovereenkomsten.

Het aantal personeelsleden (FTE) per 30 juni 2008 bedroeg 3.804 (ultimo 2007: 3.577).

Voortgang uitvoering strategie

De bedrijven die in de afgelopen twaalf maanden geacquireerd werden, dragen goed bij aan de strategische ontwikkeling van de TKH-groep. Het Franse CAE, dat in de tweede helft van 2007 geacquireerd werd, geeft TKH een belangrijke positie in de Franse markt waarmee de totale Europese positie van TKH fors is versterkt. De groei van de TKH-groep wordt verder gestimuleerd door de focus op het vergroten van de geografische overlap in activiteiten. De toegang voor de bedrijven in de groep tot het totale TKH-portfolio en de onderlinge kennisoverdracht is een extra stimulans voor de groei. Dit komt sterk naar voren in de resultaatontwikkeling van de eerste helft van 2008. Als technologiebedrijf is het belangrijk voortdurend verder te ontwikkelen en nieuwe technologieën succesvol te vertalen in nieuwe opdrachten. Het hoge innovatie-aandeel in de omzet over het eerste halfjaar 2008 van 22,4% bewijst opnieuw het succes van de TKH-groep. De innovaties zijn voor de TKH-groep een belangrijke motor voor autonome groei.

Segmentatie solutions

Sinds 1 januari 2008 rapporteert TKH in een nieuwe structuur gebaseerd op de segmenten Telecom, Building en Industrial Solutions. Vanaf 2003 is naar deze nieuwe structuur toegewerkt. TKH heeft in haar strategie de oplossing centraal gesteld en zich ontwikkeld tot een systeemleverancier waarbij ICT en elektrotechniek de basistechnologieën zijn. In de vorm van engineering, assemblage en systeemintegratie voegt TKH in haar oplossingen waarde toe. Hierbij wordt ruim 70% van de productie van componenten uitbesteed aan derden. In de afgelopen jaren is TKH daarmee getransformeerd naar een technologiebedrijf met een zeer hoog aandeel innovaties.

De afronding van de nieuwe rapportagestructuur en implementatie van de solutionsorganisatie heeft in de eerste helft van 2008 een extra impuls gegeven aan de positionering van oplossingen in de drie solutions-segmenten. De winstgevendheid per solutions-segment is verder geoptimaliseerd en het portfolio-management van de segmenten is hiermee beter geborgd.

Ontwikkelingen per solutions-segment

Telecom Solutions

De omzet binnen het segment Telecom Solutions steeg met 18,1% van € 74,5 miljoen in het eerste halfjaar 2007 naar € 87,9 miljoen in het eerste halfjaar 2008. Hiervan werd € 12,0 miljoen gerealiseerd door de acquisitie van CAE. Autonoom steeg de omzet met 2,0%. De marktomstandigheden binnen Europa waren voor zowel indoor telecom-systemen als glasvezelnetwerken goed, terwijl kopernetwerken een daling liet zien.

De EBITA steeg met 47,4% van € 8,3 miljoen in het eerste halfjaar 2007 naar € 12,3 miljoen in het eerste halfjaar 2008. Het bedrijfsresultaat werd positief beïnvloed door de groei van het aandeel leveringen met een hoge toegevoegde waarde in de vorm van systemen.

De marge (ROS) steeg van 11,2% in het eerste halfjaar 2007 naar 14,0% in het eerste halfjaar 2008.

Indoor telecom systems

De omzet nam met name in Frankrijk en Duitsland toe. De behoefte aan verdere upgradering van indoor-netwerken naar hogere bandbreedtes had een positieve invloed op de vraag naar randapparatuur. In Nederland daalde de omzet door een sterk teruglopende vraag naar dect-telefoons.

Fibre network systems

De omzet nam toe door de groeiende behoefte aan glasvezel. De investeringsprioriteit voor glasvezelnetwerken nam verder toe. De wereldmarkt voor glasvezel steeg in het eerste halfjaar met ongeveer 20%. Binnen Europa werden diverse nieuwe opdrachten verworven waardoor de orderportefeuille voor zowel actieve als passieve glasvezel systemen toenam.

Copper network systems

De verschuiving van investeringen in de richting van glasvezelnetwerken had een negatief effect op de groei van de omzet in koperen netwerksystemen.

Building solutions

De omzet binnen het segment Building Solutions steeg in het eerste halfjaar met 46,9% van € 118,2 miljoen naar € 173,7 miljoen. De autonome omzetstijging bedroeg 10,8%, met name door de security-oplossingen en de gestructureerde databekabelsystemen binnen building technologies. Daarnaast ontwikkelde de omzet van de connectivity systemen zich positief, terwijl de omzet in kabel met een lage toegevoegde waarde werd afgebouwd. De acquisities CAE, NET, SecurityWorks en Keyprocessor realiseerden gezamenlijk een groei van 36,1% binnen de Building Solutions.

In de meeste segmenten binnen Building Solutions was sprake van goede marktomstandigheden, hoewel de marktgroei wel afvlakte in de eerste helft van 2008. In Frankrijk waren de marktomstandigheden minder goed dan in de rest van Europa waardoor de groei daar werd beperkt.

De EBITA steeg met 108,4% van € 6,7 miljoen in de eerste helft van 2007 naar € 14,1 miljoen in de eerste helft van 2008. Deze sterke stijging werd met name veroorzaakt door een belangrijke toename van activiteiten met een hoge toegevoegde waarde zoals security-oplossingen en kabelsystemen en de afbouw van activiteiten met een lage toegevoegde waarde zoals commodity installatiekabel.

De marge (ROS) steeg van 5,7% in het eerste halfjaar 2007 naar 8,1% in het eerste halfjaar 2008.

Building technologies

De omzet in building technologies ontwikkelde zich positief. Met name het segment gestructureerde bekabelingsystemen liet een gezonde groei zien. De trend naar

hogere transmissiesnelheden voor datacommunicatiesystemen leidt tot een sterke vervangingsvraag en hogere kwaliteitseisen met betrekking tot de gewenste specificaties. Ook flexibele installatie en reductie van installatiekosten leiden tot meer complete systemen en oplossingen, waarvoor de TKH-groep goed is gepositioneerd. Daarnaast had de toenemende behoefte aan domotica-oplossingen, onder meer gericht op verlaging van energieverbruik en vergroting van de efficiency in de zorgsector, een positief effect op de groei.

Security systems

De omzet in dit segment groeide verder door de hoge prioriteit voor investeringen in security-oplossingen. Deze investeringen worden enerzijds gedreven door de maatschappelijke behoefte aan een steeds veiliger omgeving en anderzijds door de behoefte om de efficiency in de veiligheidssector verder te verhogen. Ook de acquisities droegen belangrijk bij aan de groei.

Connectivity systems

De omzetstijging in dit segment werd beperkt door een verdere afbouw van activiteiten met een lagere toegevoegde waarde, zoals commodity installatiekabel. De marge werd hierdoor wel sterk verbeterd. Tevens leidde dit ertoe dat er ruimte werd gecreëerd om de aanwezige productiecapaciteit in dit segment op producten met een hogere toegevoegde waarde in te zetten.

Industrial Solutions

De omzet binnen het segment Industrial Solutions steeg in het eerste halfjaar 2008 met 26,6% naar € 243,2 miljoen (H1 2007: € 192,1 miljoen). De autonome omzetgroei bedroeg 12,0%. De twee subsegmenten van Industrial Solutions, connectivity systems en manufacturing systems, droegen beide bij aan deze groei, waarbij met name manufacturing systems een sterke groei liet zien. De groei door acquisities werd gerealiseerd door CAE en Pantaflex.

De marktomstandigheden binnen Industrial Solutions waren over het algemeen goed. De trend tot uitbesteding binnen de industriële sector droeg hier positief aan bij.

De EBITA steeg met 52,2% van € 14,9 miljoen in de eerste helft van 2007 naar € 22,7 miljoen in de eerste helft van 2008. Manufacturing systems had een belangrijke bijdrage in deze resultaatverbetering, doordat het kostenniveau zich in de eerste helft van 2008 normaliseerde, terwijl dat in de vergelijkbare periode in 2007 nog zeer hoog lag als gevolg van de hoge prototyping-kosten.

De marge (ROS) steeg van 7,8% in het eerste halfjaar 2007 naar 9,3% in het eerste halfjaar 2008.

Connectivity systems

De omzet in kabelsystemen en speciaalkabel liet een gezonde groei zien. In het tweede kwartaal werd een start gemaakt met de productie in de nieuw opgezette fabriek in Cottbus (Duitsland). De uitbouw van de productiecapaciteit speelt goed in op de verder toegenomen orderportefeuille in dit segment.

Manufacturing systems

De orderintake lag in het eerste halfjaar van 2008 op een recordhoogte. Met name het segment bandenbouwsystemen presteerde hierbij goed met een orderintake

ruim boven de € 100 miljoen in het eerste halfjaar 2008. Vanuit de bandenbouwindustrie was er een hoge prioriteit voor efficiencyinvesteringen, waar met de door TKH ontwikkelde innovaties goed op ingespeeld kon worden.

Vooruitzichten

De marktomstandigheden voor Telecom Solutions zijn gunstig. De investeringsprioriteit voor glasvezelnetwerken neemt verder toe door de sterk groeiende behoefte aan transmissiesnelheid en beeldkwaliteit. Daarentegen zal de vraag naar conventionele oplossingen voor telecomnetwerken verder afnemen.

Bij Building Solutions hebben de innovaties onder andere op het gebied van security-oplossingen en een verbeterde installatie-efficiency, bovengemiddelde groeimogelijkheden. In een aantal segmenten is sprake van verslechterde marktomstandigheden. Deze ontwikkelingen hebben beperkte invloed op de gang van zaken binnen het Building Solutionssegment doordat het grootste deel van de activiteiten binnen de TKH-groep gepositioneerd is in groeisegmenten.

Binnen Industrial Solutions profiteert TKH van de sterke tendens om steeds meer uit te besteden aan gespecialiseerde bedrijven en zijn de vooruitzichten positief.

Per saldo verwacht TKH dat de nettowinst voor amortisatie en voor bijzondere belastingbaten in 2007, onvoorziene omstandigheden voorbehouden, met circa 30% zal stijgen. Daarmee zal de nettowinst over geheel 2008 (na amortisatie) circa € 52 miljoen bedragen.

Haaksbergen, 29 augustus 2008

Raad van Bestuur

Voor nadere informatie: J.M.A. (Alexander) van der Lof MBA,
voorzitter Raad van Bestuur
tel. (053) 5732901
Internetsite: www.tkhgroup.com

Agenda

20 november 2008	Trading update Q3 2008
11 maart 2009	Publicatie jaarcijfers 2008
28 april 2009	Algemene Vergadering van Aandeelhouders
6 mei 2009	Trading update Q1 2009
27 augustus 2009	Publicatie halfjaarcijfers 2009
12 november 2009	Trading update Q3 2009

Profiel

Technologiebedrijf TKH Group NV (TKH) is een internationaal opererende groep ondernemingen, die zich heeft gespecialiseerd in het creëren en leveren van innovatieve Telecom, Building en Industrial Solutions.

Bij TKH staan niet de soort van activiteiten maar de oplossingen centraal. In de business-segmenten Telecom Solutions, Building Solutions en Industrial Solutions worden basistechnologieën op het gebied van ICT en elektrotechniek uit de diverse werkmaatschappijen, veelal in partnership met leveranciers, samengevoegd tot totaaloplossingen.

Specialisten op het gebied van marketing, procesontwikkeling, design, engineering en logistiek voegen advisering en projectimplementatie toe om uiteindelijk een op maat gesneden oplossing aan te bieden. Deze op lokaal niveau ontwikkelde concepten bieden we vervolgens internationaal aan, zodat de ervaring en kennis binnen TKH optimaal worden benut.

De Telecom Solutions bestaan uit oplossingen vanaf basisinfrastructuur tot aan home networking-toepassingen, voor zowel de outdoor telecom- als indoor telecom (ICT)-markten. TKH Telecom Solutions zijn te onderscheiden in drie subsegmenten: glasvezelnetwerken, kopernetwerken en indoor telecomsystemen.

De Building Solutions bestaan uit oplossingen op het gebied van efficiënte elektrotechniek tot aan ICT-systemen voor de zorgsector. Building Solutions zijn te onderscheiden in drie subsegmenten: building technologies, security systemen en connectivity systemen.

De Industrial Solutions bestaan uit geavanceerde manufacturing systemen voor de auto- en truckbandenbouwindustrie evenals connectivity systemen voor de medische, de robot, automotive en machinebouwindustrie.

Continue aandacht voor onderzoek en ontwikkeling zorgt voor een producten- en dienstenpakket dat technologisch geavanceerde oplossingen waarborgt. TKH is met haar bedrijven wereldwijd actief. De groei concentreert zich op Noordwest-, Midden- en Oost-Europa en Azië. Over 2007 behaalde TKH met 3.577 medewerkers een omzet van € 837,8 miljoen.

Geconsolideerde Winst- en Verliesrekening

in duizenden euro's

	1e halfjaar 2008	1e halfjaar 2007
Netto-omzet	471.429	337.114
Wijziging voorraad gereed product en onderhanden werk	32.651	47.080
Overige bedrijfsopbrengsten	690	586
Totaal bedrijfsopbrengsten	504.770	384.780
Kosten grond-, hulpstoffen, handelsproducten en uitbesteed werk	315.270	242.219
Personeelskosten	91.999	76.041
Afschrijvingen	7.144	6.107
Amortisatie	3.233	387
Overige bedrijfskosten	46.297	34.281
Totaal bedrijfslasten	463.943	359.035
Bedrijfsresultaat	40.827	25.745
Financiële baten en lasten	-5.367	-1.566
Resultaat deelnemingen	-107	246
Resultaat voor belastingen	35.353	24.425
Belastingen over resultaat	9.901	7.045
Nettoresultaat	25.452	17.380
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de onderneming	25.244	17.387
Minderheidsbelang derden in het resultaat	208	-7
	25.452	17.380
Winst per aandeel		
Gewogen gemiddeld aantal aandelen (x 1.000)	34.849	33.981
Gewogen gemiddeld aantal aandelen vermeerderd met potentiële aantal aandelen welke tot verwatering leiden (x 1.000)	35.010	34.294
Gewone winst per aandeel voor amortisatie (in €)	0,77	0,51
Gewone winst per aandeel (in €)	0,72	0,51
Verwaterde winst per aandeel (in €)	0,72	0,51

Geconsolideerde balans

in duizenden euro's

	30-06-2008	31-12-2007
Activa		
<u>Vaste activa</u>		
Immateriële vaste activa	161.792	147.110
Materiële vaste activa	148.152	142.473
Vastgoedbeleggingen	2.490	2.549
Financiële vaste activa	3.412	3.517
Actieve belastinglatentie	4.927	4.853
Totaal van de vaste activa	320.773	300.502
<u>Vlottende activa</u>		
Vorraden	157.785	144.759
Vorderingen	238.814	202.464
Liquide middelen	5.823	9.653
Totaal van de vlottende activa	402.422	356.876
Voor verkoop aangehouden activa	1.240	1.240
Totaal activa	724.435	658.618
Passiva		
<u>Eigen vermogen</u>		
Eigen vermogen	278.493	264.648
Minderheidsbelang derden	1.236	1.205
Totaal van het eigen vermogen	279.729	265.853
<u>Langlopende schulden</u>		
Langlopende schulden	86.818	86.306
Voorziening voor latente belastingen	34.058	28.820
Voorziening voor pensioenen	12.996	13.144
Overige voorzieningen	9.426	4.457
Langlopende schulden	143.298	132.727
<u>Kortlopende schulden</u>		
Schulden aan kredietinstellingen	110.599	87.864
Handelsschulden en overige te betalen posten	164.655	148.222
Te betalen belastingen	12.081	5.629
Voorzieningen	14.073	18.323
Totaal van de kortlopende schulden	301.408	260.038
Totaal passiva	724.435	658.618

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

in duizenden euro's

	1e halfjaar 2008	1e halfjaar 2007
Kasstroom uit operationele activiteiten		
Bedrijfsresultaat	40.827	25.745
Afschrijvingen en amortisatie	10.455	6.494
Resultaat desinvesteringen	-78	
Mutatie in voorzieningen	-1.893	-1.362
Mutatie in werkkapitaal	-30.817	-31.051
Kasstroom uit bedrijfsoperaties	18.494	-174
Betaalde interest	-5.596	-1.313
Betaalde vennootschapsbelasting	-2.960	-5.209
Netto-kasstroom uit operationele activiteiten (A)	9.938	-6.696
Kasstroom uit investeringsactiviteiten		
Dividend ontvangen van niet-geconsolideerde deelnemingen	48	135
Investerings in materiële vaste activa	-13.351	-14.864
Desinvesteringen in materiële vaste activa	747	3.319
Saldo van investeringen en desinvesteringen in vastgoedbeleggingen	59	0
Verwerving van dochterondernemingen	-9.119	-2.387
Verwerving van overige deelnemingen	-375	0
Verwerving van immateriële vaste activa	-3.008	-1.886
Verwerving van overige financiële vaste activa	0	-186
Netto-kasstroom uit investeringsactiviteiten (B)	-24.999	-15.869
Kasstroom uit financieringsactiviteiten		
Betaald dividend	-11.929	-7.960
In- en verkoop eigen aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	-597	-1.414
Aandelen- en optieregelingen	541	-457
Opgenomen langlopende schulden	512	76
Opgenomen kortlopend bancaire krediet	22.735	27.163
Netto-kasstroom uit financieringsactiviteiten (C)	11.262	17.408
Netto toename/(afname) in liquide middelen (A+B+C)	-3.799	-5.157
Omrekeningsverschillen	-31	813
Mutatie liquide middelen	-3.830	-4.344
Saldo liquide middelen per 1 januari	9.653	9.970
Saldo liquide middelen per 30 juni	5.823	5.626

Mutatieoverzicht eigen vermogen

in duizenden euro's

	Geplaatst aandelenkapitaal	Agio	Wettelijke reserve	Herwaarderings- reserve	Reserve omrekenings- verschillen	Cash-flow hedge reserve	Algemene reserve	Totaal	Minderheidsbelang	Totaal eigen vermogen
Stand per 1 januari 2007	8.632	6.068	3.146	23.961	6.074	183	172.520	220.584	642	221.226
Resultaat boekjaar							44.918	44.918	188	45.106
Reclassificatie voor putopties gehouden door minderheidsaandeelhouders			190				-190	0		0
Mutatie cash-flow hedges						1.185		1.185		1.185
Herwaarderings				781				781		781
Vrijval gerealiseerde herwaardering				-715			715	0		0
Wijziging van belasting-tarieven				42				42		42
Omrekeningsverschillen					-108			-108		-108
Aandelen- en optieregelingen							-1.232	-1.232		-1.232
Totaal resultaat	0	0	190	108	-108	1.185	44.211	45.586	188	45.774
Dividenduitkeringen	119	-119					-7.967	-7.967	-439	-8.406
Uitgifte van nieuwe aandelen	100	6.900						7.000		7.000
Saldo van ingekochte en verkochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen							-452	-452		-452
Geactiveerde ontwikkelingskosten			3.086				-3.086	0		0
Acquisities			-103					-103	814	711
Overige mutaties								0		0
Stand per 31 december 2007	8.851	12.849	6.319	24.069	5.966	1.368	205.226	264.648	1.205	265.853
Resultaat boekjaar							25.244	25.244	208	25.452
Reclassificatie voor putopties gehouden door minderheidsaandeelhouders			53					53	-53	0
Mutatie cash-flow hedges						656		656		656
Omrekeningsverschillen					-247			-247		-247
Aandelen- en optieregelingen							541	541		541
Totaal resultaat	0	0	53	0	-247	656	25.785	26.247	155	26.402
Dividenduitkeringen	166	-166					-11.805	-11.805	-124	-11.929
Saldo van ingekochte en verkochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen							-597	-597		-597
Geactiveerde ontwikkelingskosten			2.143				-2.143	0		0
Stand per 30 juni 2008	9.017	12.683	8.515	24.069	5.719	2.024	216.466	278.493	1.236	279.729

Toelichting op het tussentijds financieel verslag

1. Grondslagen voor financiële verslaggeving.

Het halfjaarbericht is opgesteld in overeenstemming met IAS 34 Interim Financial Reporting. Voor de grondslagen voor waardering en resultaatbepaling verwijzen wij naar de jaarrekening van 2007.

Op de halfjaarcijfers is geen accountantscontrole toegepast.

2. Maatschappelijk kapitaal

Het aantal uitstaande (certificaten van) aandelen per 31 december 2007 bedroeg omgerekend 34.626.012. Vanwege het uitoefenen van optierechten en aandelenregelingen zijn gedurende het 1^e halfjaar per saldo 5.254 (certificaten van) aandelen geleverd en verkocht. Daarnaast is er een stockdividend van 662.300 (certificaten van) aandelen uit agio uitgekeerd. Hierdoor bedraagt per 30 juni 2008 het aantal bij derden uitstaande (certificaten van) aandelen 35.293.566.

3. Dividend

Het dividend over 2007 werd tijdens de Algemene Vergadering van Aandeelhouders vastgesteld op € 0,66 per (certificaat van) gewoon aandeel. Het dividend werd naar keuze in contanten of (certificaten van) aandelen vastgesteld. Het dividend op de prioriteitsaandelen werd vastgesteld op € 0,05 per aandeel. In totaal werd in het eerste halfjaar van 2008 € 11.805.024 dividend betaald en ten laste gebracht van de overige reserves. Daarnaast is uit hoofde van stockdividend een bedrag van € 166.575 ten laste van de agioreserve gebracht.

4. Gesegmenteerde informatie

	1e halfjaar 2008	1e halfjaar 2007	2e halfjaar 2007
Bedrijfsopbrengsten			
Telecom Solutions	87.912	74.460	81.107
Building Solutions	173.701	118.222	156.448
Industrial Solutions	243.157	192.098	215.477
Totaal bedrijfsopbrengsten	504.770	384.780	453.032
EBITA ²⁾			
Telecom Solutions	12.298	8.342	10.290
Building Solutions	14.065	6.751	15.338
Industrial Solutions	22.732	14.940	18.164
Niet gealloceerde opbrengsten en kosten	-5.035	-3.901	-4.030
Totaal EBITA	44.060	26.132	39.762

²⁾ bedrijfsresultaat vóór amortisatie en bijzondere waardevermindering van immateriële activa

5. Nettowinst

	1e halfjaar 2008	1e halfjaar 2007
Nettowinst	25.452	17.380
Amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa	2.400	-
Belastingen over de amortisatie	- 762	-
Nettowinst voor amortisatie	27.090	17.380
Minderheidsbelang derden in het resultaat	-208	7
Nettowinst voor amortisatie toerekenbaar aan aandeelhouders van de onderneming	26.882	17.387

6. Acquisities

Gedurende het eerste half jaar van 2008 heeft TKH het volgende belang verworven:

Naam deelneming	Land	Eigendom en zeggenschap ³⁾	Consolidatie vanaf	Activiteit
Keyprocessor B.V.	Nederland	90,9%	1 april 2008	Building Solutions

³⁾ Economisch eigendom is 100%.

De minderheidsaandeelhouders in de geacquireerde onderneming hebben aan TKH een optie verleend voor de koop van de resterende aandelen. Daarnaast heeft TKH een verplichting de aandelen af te nemen indien het lokaal management deze aandelen aanbiedt. De optierechten kunnen begin 2010 worden uitgeoefend. De optierechten zijn gewaardeerd in de balans.

7. Niet uit de balans blijken de verplichtingen

De niet uit de balans blijken de verplichtingen, zoals deze zijn opgenomen in de jaarrekening 2007, zijn niet wezenlijk gewijzigd gedurende het eerste halfjaar 2008.

8. Gebeurtenissen na balansdatum

Op 8 augustus 2008 heeft TKH overeenstemming bereikt over de overname van 85% van de aandelen van AVO Techniek B.V., gevestigd in Nederland. AVO Techniek realiseert met 50 medewerkers (FTE) een omzet van € 6,5 miljoen op jaarbasis. De activiteiten worden ondergebracht in het segment manufacturing systems van TKH, dat deel uitmaakt van het business-segment Industrial Solutions.

Behalve de hiervoor genoemde acquisitie hebben zich na balansdatum geen gebeurtenissen voorgedaan die van wezenlijk belang zijn voor het inzicht in de afgelopen tussentijdse periode.

9. Ondertekening van het halfjaarbericht

Haaksbergen, 28 augustus 2008

Raad van Bestuur
J.M.A. van der Lof MBA, voorzitter
E.D.H. de Lange MBA

TKH Solutions-segmentatie eerste halfjaar 2008

Segmenten	Sub-segmenten	Business-model					Markten	
Telecom Solutions		17%	R&D and System enigneering	Inhouse Manufacturing	Outsourced Manufacturing	Assembling	Service	> Telecomoperators > Kabeloperators > Serviceproviders > Telecominstallateurs > Telecomretailers > Woningbouwverenigingen
	Indoor telecom systems	5%						
	Fibre network systems	6%						
	Copper network systems	6%						
Building Solutions		35%						
	Building technologies	8%						
	Security systems	7%						
	Connectivity systems	20%						
Industrial Solutions		48%						> Machinebouwindustrie > Procesindustrie > Bandenbouwindustrie > Medische industrie > Robotindustrie > Automotive industrie > Blikverwerkende industrie
	Connectivity systems	28%						
	Manufacturing systems	20%						