

Persbericht

TKH Group N.V. (TKH)
Trading update 3^e kwartaal 2008

Sterk derde kwartaal TKH Group

- Stijging omzet derde kwartaal 2008 met 18,4% naar € 247,3 miljoen, waarvan 9,9% autonoom.
- Innovaties in security en manufacturing systems hebben een positieve invloed op de autonome groei.
- Stijging EBITA met 29,5% naar € 19,5 miljoen.
- Alle solutions-segmenten laten een sterke autonome winststijging zien.
- Orderintake derde kwartaal in alle segmenten op een hoog niveau.

Outlook

- De nettowinstverwachting (voor amortisatie en voor bijzondere belastingbate 2007 en 2008) voor geheel 2008 wordt bijgesteld naar een stijging van 18 tot 23%.

Kengetallen t/m derde kwartaal

(in mln. € tenzij anders vermeld)

	t/m Q3 2008	t/m Q3 2007	Vershil in %
Omzet	752,1	593,7	+ 26,7
EBITA	63,6	41,2	+ 54,3
Nettowinst voor amortisatie ¹⁾	39,6	26,3	+ 50,5
Nettowinst	37,1	26,3	+ 41,2
Nettowinst per gewoon aandeel voor amortisatie (in €)	1,13	0,77	+ 46,8
Nettowinst per gewoon aandeel (in €)	1,06	0,77	+ 32,8
Solvabiliteit	39,0%	39,6%	
ROS	8,5%	6,9%	

Kengetallen derde kwartaal

(in mln. € tenzij anders vermeld)

	Q3 2008	Q3 2007	Vershil in %
Omzet	247,3	208,9	+ 18,4
EBITA	19,5	15,1	+ 29,5
Nettowinst voor amortisatie ¹⁾	12,5	8,9	+ 40,1
Nettowinst	11,7	8,9	+ 30,9
ROS	7,9%	7,2%	

¹⁾ Nettowinst voor amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).

Alexander van der Lof, CEO van technologiebedrijf TKH: "De ontwikkelingen in het derde kwartaal bevestigen de groeiuitgangspunten in de strategie van TKH. Ondanks duidelijke tekenen van een afzwakkende economie kon, gedreven door de innovaties, een sterke autonome groei gerealiseerd worden. TKH is echter niet immuun voor de afzwakkende economie en zal hiervan ook effecten zien. Wij zijn in staat ons snel aan de veranderende omstandigheden aan te passen. De investeringen in de innovaties maken het mogelijk nieuwe posities in de markt in te nemen. Dit geeft TKH compenserend vermogen ten aanzien van effecten van negatieve algemene economische ontwikkelingen".

Ontwikkelingen derde kwartaal

De omzet in het derde kwartaal 2008 steeg met 18,4%. De autonome groei bedroeg 9,9%. De overige groei werd gerealiseerd door de in 2007 en 2008 geacquireerde bedrijven CAE, SecurityWorks, Pantaflex, Keyprocessor en AVO Techniek. Het derde kwartaal is binnen de TKH-groep door seizoensinvloeden traditioneel het zwakste kwartaal. Echter de omzet gerealiseerd in het derde kwartaal was ongeveer op hetzelfde niveau als in het tweede kwartaal.

Zowel Telecom, Building als Industrial Solutions, lieten een omzetgroei zien in lijn met de totale omzetgroei.

De EBITA steeg met 29,5% naar € 19,5 miljoen. Alle segmenten realiseerden een sterke groei, waarbij Telecom Solutions en Industrial Solutions de sterkste stijging lieten zien. De ROS steeg van 7,2% naar 7,9%. De nettowinst na amortisatie steeg met 30,9% naar € 11,7 miljoen.

Telecom Solutions

Binnen Telecom Solutions werden diverse nieuwe projecten binnen Europa verworven voor systemen voor glasvezelnetwerken. De prioriteit voor investeringen in glasvezelnetwerken bleef op een onveranderd hoog niveau waardoor de omzet in dit segment verder kon toenemen. Daarnaast was er ook groei binnen het segment indoor netwerken. De daling in het segment kopernetwerken, door verschuiving van investeringen richting glasvezelnetwerken, bleef beperkt met name door een stijging van de vraag naar connectivity-oplossingen in Oost-Europa. De autonome groei binnen Telecom Solutions bedroeg 10,9%.

Building Solutions

De omzet in alle segmenten binnen Building Solutions ontwikkelde zich voorspoedig. Binnen building technologies werd de omzet positief beïnvloed door een toename van de vraag naar systemen voor verlaging van energieverbruik en een toegenomen behoefte aan upgrading van datacommunicatiesystemen. Daarnaast werd de omzetgroei binnen het segment security systems gedreven door de toenemende behoefte aan intelligente beveiligingssystemen. Binnen het segment connectivity systems werd eveneens omzetgroei gerealiseerd. De autonome groei binnen Building Solutions bedroeg 6,8%.

Industrial Solutions

In het segment Industrial Solutions had de trend binnen de industriële sector om steeds meer aan gespecialiseerde bedrijven uit te besteden een positieve invloed op de groei. De orderintake voor bandenbouwsystemen in het segment manufacturing systems lag op een onveranderd hoog niveau. Binnen het segment connectivity systems was er een beperkte negatieve invloed zichtbaar in de omzet verbonden aan de machinebouwsector. De overige segmenten binnen connectivity systems lieten een groei zien. De autonome omzet binnen Industrial Solutions steeg met 11,8%.

Ontwikkelingen tot en met het derde kwartaal

De omzet in de eerste negen maanden 2008 nam toe met 26,7% naar € 752,1 miljoen. De autonome omzetstijging bedroeg 9,7%. De ROS verbeterde van 6,9% naar 8,5%. De ROS verbeterde in zowel de Telecom, Building als Industrial Solutions. De EBITA over de eerste negen maanden steeg met 54,3% naar € 63,6 miljoen. De nettowinst over de eerste negen maanden steeg met 41,2% naar € 37,1 miljoen.

Vooruitzichten

De trend bij klanten in met name het segment connectivity systems binnen Building en Industrial Solutions om voor het einde van het jaar voorraden af te bouwen, zal naar verwachting een negatief effect hebben op de uitleveringen in het vierde kwartaal. Op de overige segmenten binnen Telecom, Building en Industrial Solutions hebben de veranderende economische omstandigheden beperkte invloed.

Daarnaast zal door de recente, in korte tijd, met ruim 35% gedaalde koperprijs, in het vierde kwartaal, op basis van de huidige kopernotering, een last genomen moeten worden van netto € 6,5 miljoen. Daartegenover staat een bijzondere belastingbate van € 2 miljoen evenals een eenmalige bate van netto € 2,7 miljoen tengevolge van het deels terug moeten nemen van een in 2002 genomen bijzondere waardevermindering op telecom-activa door een structureel verbeterde winstgevendheid van de aan deze activa verbonden activiteiten. Per saldo resulteert dit in een last van netto € 1,8 miljoen in het vierde kwartaal.

Resumerend verwacht TKH dat de nettowinst (na amortisatie en bijzondere belastingbate), onvoorziene omstandigheden voorbehouden, over geheel 2008 circa € 48 tot € 50 miljoen zal bedragen. De verwachte nettowinststijging voor amortisatie en voor bijzondere belastingbate in 2007 en 2008 bedraagt daarmee circa 18 tot 23% (was 30%).

Haaksbergen, 20 november 2008

Raad van Bestuur

Voor nadere informatie: J.M.A. (Alexander) van der Lof MBA,
voorzitter Raad van Bestuur
tel. (053) 5732901
Internetsite: www.tkhgroup.com

Agenda

11 maart 2009	Publicatie jaarcijfers 2008
28 april 2009	Algemene Vergadering van Aandeelhouders
6 mei 2009	Trading update Q1 2009
27 augustus 2009	Publicatie halfjaarcijfers 2009
12 november 2009	Trading update Q3 2009

Profiel

Technologiebedrijf TKH Group NV (TKH) is een internationaal opererende groep ondernemingen, die zich heeft gespecialiseerd in het creëren en leveren van innovatieve Telecom, Building en Industrial Solutions.

Bij TKH staan niet de soort van activiteiten maar de oplossingen centraal. In de business-segmenten Telecom Solutions, Building Solutions en Industrial Solutions worden basistechnologieën op het gebied van ICT en elektrotechniek uit de diverse werkmaatschappijen, veelal in partnership met leveranciers, samengevoegd tot totaaloplossingen.

Specialisten op het gebied van marketing, procesontwikkeling, design, engineering en logistiek voegen advisering en projectimplementatie toe om uiteindelijk een op maat gesneden oplossing aan te bieden. Deze op lokaal niveau ontwikkelde concepten bieden we vervolgens internationaal aan, zodat de ervaring en kennis binnen TKH optimaal worden benut.

De Telecom Solutions bestaan uit oplossingen vanaf basisinfrastructuur tot aan home networking-toepassingen, voor zowel de outdoor telecom- als indoor telecom (ICT)-markten. TKH Telecom Solutions zijn te onderscheiden in drie subsegmenten: glasvezelnetwerken, kopernetwerken en indoor telecomsystemen.

De Building Solutions bestaan uit oplossingen op het gebied van efficiënte elektrotechniek tot aan ICT-systemen voor de zorgsector. Building Solutions zijn te onderscheiden in drie subsegmenten: building technologies, security systemen en connectivity systemen.

De Industrial Solutions bestaan uit geavanceerde manufacturing systemen voor de auto- en truckbandenbouwindustrie evenals connectivity systemen voor de medische, de robot, automotive en machinebouwindustrie.

Continue aandacht voor onderzoek en ontwikkeling zorgt voor een producten- en dienstenpakket dat technologisch geavanceerde oplossingen waarborgt. TKH is met haar bedrijven wereldwijd actief. De groei concentreert zich op Noordwest-, Midden- en Oost-Europa en Azië. Over 2007 behaalde TKH met 3.577 medewerkers een omzet van € 837,8 miljoen.

TKH Solutions-segmentatie eerste halfjaar 2008

Segmenten	Sub-segmenten	Business-model					Markten	
Telecom Solutions		17%	R&D and System enigneering	Inhouse Manufacturing	Outsourced Manufacturing	Assembling	Service	> Telecomoperators > Kabeloperators > Serviceproviders > Telecominstallateurs > Telecomretailers > Woningbouwverenigingen
	Indoor telecom systems	5%						
	Fibre network systems	6%						
	Copper network systems	6%						
Building Solutions		35%						
	Building technologies	8%						
	Security systems	7%						
	Connectivity systems	20%						
Industrial Solutions		48%						> Machinebouwindustrie > Procesindustrie > Bandenbouwindustrie > Medische industrie > Robotindustrie > Automotive industrie > Blikverwerkende industrie
	Connectivity systems	28%						
	Manufacturing systems	20%						