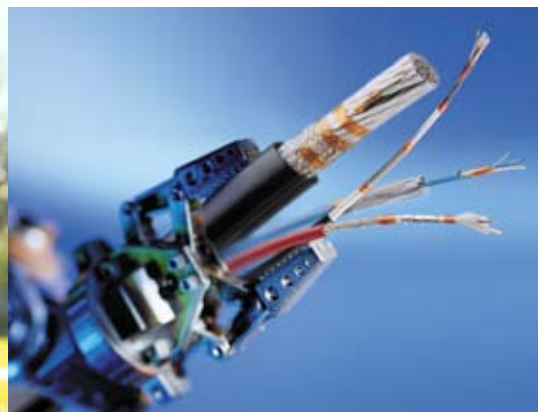




Halfjaarbericht 2009

MISSIE



TKH wil een innovatieve toonaangevende niche-speler zijn met Telecom, Building en Industrial Solutions, gebaseerd op technologisch geavanceerde systeemconcepten, producten en gerelateerde dienstverlening.

Resultaatverbetering Q2 ten opzichte van Q1 ondanks toename omzetsdaling

- Daling omzet met 30% naar € 353,5 miljoen, waarvan 4,5% door grondstofprijseffect.
- Omzetsdaling binnen Industrial Solutions sterkst met 40%.
- Daling EBITA voor bijzondere lasten met 68,7% naar € 13,8 miljoen.
- EBITA voor bijzondere lasten in Q2 verbeterd ten opzichte van Q1 met 51%.
- Bijzondere last in Q2 voor reorganisaties € 7,2 miljoen.
- Sterke kostenreductie in Q2 met € 9,3 miljoen.
- Sterke kasstroom uit operationele activiteiten van € 66 miljoen.
- Versterking balans door schuldreductie met € 44 miljoen.

Outlook

- Indien marktomstandigheden niet verder verslechteren, verbetering netto-resultaat voor bijzondere lasten verwacht voor tweede helft 2009.



*Alexander van der Lof,
CEO van technologiebedrijf TKH*

‘Om de moeilijke marktomstandigheden en de daarmee gepaard gaande sterke omzetsdaling het hoofd te bieden, heeft TKH drastisch in de kosten gesneden en schulden gereduceerd. Herstel van winstgevendheid heeft de hoogste prioriteit, waarbij we onze innovatiekracht niet uit het oog verliezen. Ook in deze tijden komt 18,5% van onze omzet uit nieuwe producten. Wij zijn ervan overtuigd dat door de huidige economische situatie kansen ontstaan waarop wij met onze innovatiekracht goed kunnen inspelen.’

Kengetallen halfjaarcijfers

<i>in mln. € tenzij anders vermeld</i>	1^e halfjaar 2009	1^e halfjaar 2008	Vershil in %
Omzet	353,5	504,8	-30,0
EBITA voor bijzondere lasten	13,8	44,1	-68,7
EBITA na bijzondere lasten	6,6	44,1	-85,1
Nettowinst voor amortisatie ¹⁾ en bijzondere lasten	4,4	27,1	-83,6
Nettowinst	-2,6	25,5	
Nettowinst per gewoon aandeel (in €)	-0,08	0,72	
Solvabiliteit	43,6%	38,6%	
ROS voor bijzondere lasten	3,9%	8,7%	

¹⁾ Nettowinst voor amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).

Kengetallen tweede kwartaalcijfers

<i>in mln. € tenzij anders vermeld</i>	2^e kwartaal 2009	2^e kwartaal 2008	Vershil in %
Omzet	165,0	249,6	-33,9
EBITA voor bijzondere lasten	8,3	23,9	-65,3
EBITA na bijzondere lasten	1,1	23,9	-95,6
Nettowinst voor amortisatie ¹⁾ en bijzondere lasten	2,4	14,8	-83,5
Nettowinst	-3,7	13,9	
ROS voor bijzondere lasten	5,0%	9,6%	

¹⁾ Nettowinst voor amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).

Financiële gang van zaken

De omzet is in het eerste halfjaar 2009 met € 151,3 miljoen gedaald (-30,0%) naar € 353,5 miljoen (H1 2008: € 504,8 miljoen). Van deze daling was 4,5% het gevolg van doorberekende gedaalde grondstofprijzen. De bijdrage in de omzet van de in 2008 geacquireerde bedrijven Keyprocessor, Ithaca, AVO Techniek en VDG Security bedroeg 2,0%. Alledrie solutions-segmenten (Telecom, Building en Industrial Solutions) lieten een daling zien, waarbij Industrial Solutions met 40% het sterkst daalde door uitstel van investeringen bij klanten in de industriële sector. Het aandeel in de omzet van Industrial Solutions daalde hierdoor van 48% naar 41%, terwijl het aandeel Telecom Solutions steeg van 17% naar 21% en Building Solutions van 35% naar 38%.

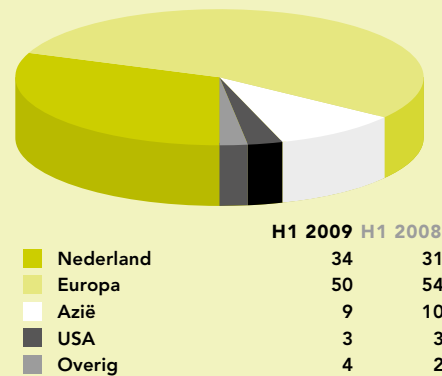
De brutomarge in procenten van de omzet steeg van 37,5% naar 41,3%. Deze stijging werd veroorzaakt door de lagere grondstofkosten en een verbeterde mix in activiteiten, waarbij vooral de security-activiteiten een bijdrage hadden in deze stijging. De bedrijfskosten exclusief bijzondere lasten daalden in het eerste halfjaar met € 13,4 miljoen, waarvan € 9,3 miljoen in het tweede kwartaal werd gerealiseerd. Het aantal FTE's, inclusief tijdelijke krachten, is ten opzichte van ultimo 2008 wereldwijd gedaald met 452. Daarnaast werd in een aantal vestigingen werktijdverkort doorgevoerd.

De afschrijvingen lagen met € 8,1 miljoen boven het niveau van de eerste helft van 2008 (H1 2008: € 7,2 miljoen) door de investeringen in 2008 en de gedeeltelijke terugname van de bijzondere waardevermindering op de glasvezel-activiteiten ultimo 2008.

Het bedrijfsresultaat vóór amortisatie van immateriële activa (EBITA) en bijzondere lasten daalde met 68,7% van € 44,1 miljoen in de eerste helft van 2008 naar € 13,8 miljoen in de eerste helft van 2009.

In het tweede kwartaal 2009 steeg de EBITA voor bijzondere lasten met € 2,8 miljoen (51%) ten opzichte van het eerste kwartaal 2009. De omzet in het tweede kwartaal 2009 daalde echter met € 23,4 miljoen (12,4%) ten opzichte van het eerste kwartaal 2009. In het tweede kwartaal werd, in lijn met het in april voor het hele jaar aangekondigde reorganisatieprogramma van € 15 miljoen, een bijzondere last genomen van € 7,2 miljoen. De belangrijkste maatregelen zijn getroffen binnen het segment Industrial Solutions. Het portfolio van systemen binnen het subsegment manufacturing systems is verder teruggebracht, en de productielocaties binnen dit subsegment worden

**OMZETVERDELING
GEOGRAFISCH H1 2009 in %**



geconcentreerd in Nederland en China. Door deze herstructureringsmaatregelen zullen vanaf 2010 de kosten structureel € 25 miljoen lager zijn, waarvan € 15 miljoen in 2009. Het totale kostenniveau zal in 2009 met circa € 40 miljoen gereduceerd worden.

De EBITA na bijzondere lasten bedroeg € 6,6 miljoen.

De ROS (marge op de omzet) voor bijzondere lasten in het tweede kwartaal steeg ten opzichte van het eerste kwartaal van 2,9% naar 5,0%. Alledrie solutions-segmenten lieten over de eerste zes maanden een daling zien van het resultaat, waarbij Industrial Solutions de grootste daling realiseerde.

De amortisatielast steeg in het eerste halfjaar 2009 naar € 4,3 miljoen (H1 2008: € 3,2 miljoen), met name als gevolg van de acquisities en geactiveerde R&D in de afgelopen 12 maanden.

De financiële baten en lasten stegen van € 5,4 miljoen in het eerste halfjaar 2008 naar € 5,6 miljoen in het eerste halfjaar 2009. Deze stijging was het gevolg van valuta-effecten. Er was sprake van een belastingbate van € 1,0 miljoen door het negatieve resultaat voor belastingen van € 3,7 miljoen.

De nettowinst voor amortisatie en exclusief bijzondere lasten over het eerste halfjaar 2009 bedroeg € 4,4 miljoen (H1 2008: € 27,1 miljoen). De nettowinst voor amortisatie en inclusief bijzondere lasten bedroeg € 0,8 miljoen negatief. De nettowinst na amortisatie en bijzondere lasten over het eerste halfjaar 2009 bedroeg € 2,6 miljoen negatief (H1 2008: € 25,5 miljoen). De gewone winst per aandeel bedroeg negatief € 0,08 (H1 2008: € 0,72).

De netto-bankschulden namen ten opzichte van ultimo 2008 af met € 43,5 miljoen naar € 143,3 miljoen, door een gericht programma voor afbouw van werkkapitaal en beperking van het investeringsniveau. Het werkkapitaal daalde in procenten van de omzet naar 18,3% (H1 2008: 20,4%). De solvabiliteit steeg naar 43,6% (H1 2008: 38,6%). Ondanks het sterk gedaalde resultaat opereert TKH mede door de gereduceerde schuldenlast ruim binnen de financiële ratio's zoals vastgelegd in de kredietovereen-

komsten. De net debt/EBITDA-ratio kwam uit op 2,5 en de interest coverage ratio op 6,4 (inclusief bijzondere lasten).

De netto-kasstroom uit operationele activiteiten bedroeg € 65,9 miljoen (H1 2008: € 10,5 miljoen), met name als gevolg van een sterk gedaald werkkapitaal.

Het aantal personeelsleden in vaste dienst (FTE) per 30 juni 2009 bedroeg 3.700.

Ontwikkelingen per solutions-segment

SEGMENT	SUB-SEGMENT	VERDELING	BUSINESS-MODEL					MARKTEN
			R&D and System engineering	Inhouse Manufacturing	Outsourced Manufacturing	Assembling	Service	
Telecom Solutions		21%						• Telecomoperators • Kabeloperators • Serviceproviders • Telecominstallateurs • Telecomretailers • Woningbouwverenigingen
	Indoor Telecom Systems	6%						
	Fibre Network Systems	9%						
	Copper Network Systems	6%						
Building Solutions		38%						• Utiliteitsmarkt (installateurs en groothandel) • Overheid • Verkeersinfrastructuur • Zorginstellingen • Parkeerorganisaties • Scheepsbouw en offshore • Spoorwegen • Energiebedrijven
	Building Technologies	9%						
	Security Systems	11%						
	Connectivity Systems	18%						
Industrial Solutions		41%						• Machinebouwindustrie • Procesindustrie • Bandenbouwindustrie • Medische industrie • Robotindustrie • Automotive industrie • Blickverwerkende industrie
	Connectivity Systems	23%						
	Manufacturing Systems	18%						

Telecom Solutions

Profiel

Telecom Solutions ontwikkelt, produceert en levert systemen voor outdoor basisinfrastructuur voor telecom- en CATV-netwerken tot aan indoor home networking-toepassingen. De focus ligt hierbij op het leveren van systemen waarbij de klant volledig wordt ontzorgd door de systeemgaranties die worden verstrekt. Ongeveer 40% van het portfolio bestaat uit glasvezel- en koperkabel ten behoeve van verbindingen van knooppunt naar knooppunt. De overige 60%, bestaande uit componenten en systemen op het gebied van connectiviteit en randapparatuur, wordt hoofdzakelijk ingezet in de knooppunten van het netwerk.

Kengetallen halfjaarcijfers Telecom Solutions

in mln. € tenzij anders vermeld

	1 ^e halfjaar 2009	1 ^e halfjaar 2008	Vershil in %
Omzet	74,0	87,9	-15,8
EBITA voor bijzondere lasten	8,8	12,3	-28,4
ROS voor bijzondere lasten	11,9%	14,0%	

De omzet binnen het segment Telecom Solutions daalde in het eerste halfjaar 2009 naar € 74,0 miljoen. Door lagere grondstofprijzen daalde de omzet met 1,0%. De omzet in glasvezelnetwerksystemen steeg licht terwijl de omzet in indoor telecom systemen en outdoor kopernetwerksystemen daalde.

De EBITA voor bijzondere lasten daalde in het eerste halfjaar 2009 naar € 8,8 miljoen. Door de waardeinstijging van de Aziatische valuta stegen de inkoopkosten, wat een negatief effect had op het bedrijfsresultaat. Door een reductie van kosten bleef het effect op de marge beperkt. De afschrijvingen stegen in de eerste helft van 2009 als gevolg van de gedeeltelijke terugname van de bijzondere waardevermindering op de glasvezelactiviteiten eind 2008.



Indoor telecom systems home networking systemen, breedband connectivity, IPTV-softwareoplossingen

De omzet daalde met 24,8% als gevolg van een lager bestedingsniveau bij consumenten voor opwaardering van randapparatuur voor breedbandaansluitingen. Ook een lager activiteitsniveau in de bouwsector in Europa had een negatieve invloed op de investeringen in dit segment.

Fibre network systems glasvezel, glasvezelkabel, connectivity systemen en componenten, actieve randapparatuur

De omzet nam licht toe met 3,8%. In Europa daalde de vraag met ongeveer 10%, terwijl in China de vraag naar glasvezelnetwerken toenam. De investeringsprioriteit voor glasvezelnetwerken nam verder toe, waardoor er een verdere verschuiving van investeringen van kopernetwerken naar glasvezelnetwerken werd gerealiseerd.

De bezettingsgraad in de glasvezel- en glasvezelkabelproductie lag op een hoog niveau. Een aantal optimalisaties werd doorgevoerd, waarmee de capaciteit met 15% werd verhoogd. De gestegen waarde van de Aziatische valuta leidde tot een stijging van de inkoopkosten, waardoor de marge daalde.

Copper network systems koperkabel, connectivity systemen en componenten, actieve randapparatuur

Doordat telecombedrijven hun investeringenniveaus beperkten en er een verschuiving van investeringen in de richting van glasvezelnetwerken plaatsvond, daalde de omzet in dit segment met 27,3%. Ook het terugdringen van onderhoudsinvesteringen in de knooppunten van de netwerken had een negatieve invloed op de omzet.

Building Solutions

Profiel

Building Solutions ontwikkelt, produceert en levert oplossingen op het gebied van efficiënte elektrotechniek voor toepassing binnen gebouwen tot aan technische systemen die, gekoppeld aan software, efficiency-oplossingen aanbieden voor de zorg- en de security-sector. De kennis concentreert zich op connectivity systemen in samenhang met efficiency-oplossingen voor het verkorten van de doorlooptijd van het realiseren van installaties binnen gebouwen. Daarnaast wordt gefocust op intelligente video-, intercom- en toegangscontrolesystemen voor een aantal specifieke sectoren, waaronder ouderenzorg, parkeren, en beveiliging van gebouwen en terreinen.



Kengetallen halfjaarcijfers Building Solutions

in mln. € tenzij anders vermeld

	1 ^o halfjaar 2009	1 ^o halfjaar 2008	Vershil in %
Omzet	134,4	173,7	-22,7
EBITA voor bijzondere lasten	4,7	14,1	-66,7
ROS voor bijzondere lasten	3,5%	8,1%	

De omzet binnen het segment Building Solutions daalde in het eerste halfjaar naar € 134,4 miljoen. Door grondstof-prijseffecten daalde de omzet met 5,6%. De belangrijkste daling werd gerealiseerd in het connectivity-segment. Het security-segment realiseerde een omzetstijging, mede door de acquisities van Keyprocessor en VDG in 2008. De omzet in het tweede kwartaal 2009 liet een verbetering zien ten opzichte van het eerste kwartaal 2009.

De EBITA voor bijzondere lasten daalde naar € 4,7 miljoen. Deze daling werd voornamelijk gerealiseerd in de sub-segmenten connectivity systems en building technologies. Binnen het subsegment security systems werd een stijging van het resultaat gerealiseerd.

Building technologies energiezuinige licht- en lichtschakel-systemen, energie beheersystemen, zorgsystemen, gestructureerde bekabelingsystemen.

De omzet in building technologies daalde met 19,8%, met name in het segment gestructureerde bekabelingssystemen, door een lager activiteitsniveau in de bouwsector. De toename van de omzet in domotica-oplossingen, onder meer gericht op verlaging van energieverbruik en vergroting van de efficiency in de zorgsector, kon de omzetsdaling beperkt compenseren.

Security systems systemen voor CCTV, video/audio analyse en detectie, intercom, toegangscontrole en -registratie, centrale controlekamer integratie

De omzet steeg met 10,1%, voornamelijk door de acquisities van Keyprocessor en VDG in 2008. Met de nieuw geopende vestigingen en onderscheidende technologie wist TKH marktaandeel te winnen, wat de gedaalde marktvraag compenseerde. Het aandeel security-systemen in de omzet steeg naar circa 11%.

Connectivity systems speciaalkabel (systemen) voor scheepsbouw, spoorwegen, infrastructuur, solar- en windenergie evenals installatie- en energiekabel voor nichemarkten

De omzet daalde met 35,5%, met name in het eerste kwartaal door voorraadafbouw bij klanten en de strenge winterperiode. In het tweede kwartaal herstelde de omzet zich deels en werd een beter resultaat gerealiseerd. Doordat een groot deel van de activiteiten in dit segment verbonden zijn aan infrastructurele projecten had de strenge winterperiode een bovengemiddeld effect.

Industrial Solutions

Profiel

Industrial Solutions, ontwikkelt, produceert en levert oplossingen van speciaalkabel, "plug and play"-kabelsystemen tot geïntegreerde systemen voor de productie van auto- en vrachtwagenbanden. De kennis op het gebied van automatisering van productieprocessen en het verbeteren van de betrouwbaarheid van productiesystemen geeft TKH onderscheidend vermogen om in te spelen op de wens van een aantal gespecialiseerde industriële sectoren zoals de bandenbouw-, robot, medische en machinebouwindustrie, om de bouw van productiesystemen of modules in toeneemende mate uit te besteden.



Kengetallen halfjaarcijfers Industrial Solutions

in mln. € tenzij anders vermeld

	1 ^o halfjaar 2009	1 ^o halfjaar 2008	Vershil in %
Omzet	145,1	243,2	-40,3
EBITA voor bijzondere lasten	4,2	22,7	-81,6
ROS voor bijzondere lasten	2,9%	9,3%	

De omzet binnen het segment Industrial Solutions daalde in het eerste halfjaar 2009 naar € 145,1 miljoen. Door grondstofprijseffecten daalde de omzet met 4,9%. De omzetzijdeling vond bij zowel connectivity systemen als manufacturing systemen plaats. De activiteiten binnen Industrial Solutions zijn sterk gerelateerd aan kapitaalgoederen, met name in de robot-, de machinebouw- en de bandenbouwindustrie. Binnen deze sectoren werd het investeringsniveau drastisch teruggebracht.

Voor bijzondere lasten daalde de EBITA in de eerste helft van 2009 naar € 4,2 miljoen. Door de zeer sterke en abrupte omzetzijdeling kon het kostenniveau niet volledig aan het lagere activiteiteniveau worden aangepast, waardoor het effect van de omzetzijdeling op het resultaat meer dan evenredig was.

Connectivity systems speciaalkabelsystemen en modules voor de medische, de robot-, de automotive en machinebouwindustrie. De omzet in kabelsystemen en speciaalkabel daalde met 42,0%. Met name de activiteiten gerelateerd aan de robotindustrie en de machinebouwindustrie in Duitsland werden hard geraakt door het zeer lage investeringsniveau en uitstel van de uitleveringen in deze sectoren.

Manufacturing systems geavanceerde bandenbouwproductiesystemen voor de auto- en truckbandenbouwindustrie, canwashers, producthandlingsystemen en machinebesturingssystemen. Door uitstel van uitleveringen en een zeer lage orderintake daalde ook hier de omzet substantieel met 38,0%. Met name het onderdeel bandbouwssystemen, goed voor ruim 80% van de activiteiten in dit sub-segment, zag een sterke daling van de uitleveringen en orderintake. De orderintake verbeterde in het tweede kwartaal, maar bleef laag.

Vooruitzichten

De economische omstandigheden blijven onzeker. Bij TKH heeft het verlagen van het kostenniveau en de verdere afbouw van de schulden een hoge prioriteit. Verder zal ingezet worden op het innemen van nieuwe marktposities door middel van de innovaties en versterking van de commerciële inspanningen in de drie solutions-segmenten.

Indien de marktomstandigheden niet verder verslechteren in het tweede halfjaar, zal het nettoresultaat voor bijzondere lasten, mede door effecten van de genomen maatregelen, ten opzichte van het eerste halfjaar 2009 verbeteren. De schulden worden met tenminste € 25 miljoen in het tweede halfjaar 2009 verder afgebouwd.

Haaksbergen, 27 augustus 2009

Raad van Bestuur

Telecom Solutions

De Telecom Solutions bestaan uit oplossingen vanaf basis-infrastructuur tot aan home networking-toepassingen, voor zowel de outdoor telecom- als indoor telecom (ICT)-markten. TKH Telecom Solutions zijn te onderscheiden in drie sub-segmenten: glasvezelnetwerken, kopernetwerken en indoor telecomsystemen. Tot de glasvezelnetwerken en kopernetwerken behoren systemen voor de uitbouw en opwaardering van telecommunicatie netwerken. Indoor telecomsystemen zijn systemen die binnen huis- en bedrijfsomgevingen worden toegepast in randapparatuur zoals telefoontoestellen en beveiligingssystemen. Maar ook connectivity-concepten om breedbandaansluitingen te realiseren en IP TV-softwareoplossingen.

Building Solutions

De Building Solutions bestaan uit oplossingen op het gebied van efficiënte elektrotechniek tot aan ICT-systemen voor de zorgsector. Building Solutions zijn te onderscheiden in drie sub-segmenten: building technologies, security systemen en connectivity systemen. Building technologies zijn toepassingen voor gebouwen en tunnels en bestaan onder andere uit energiezuinige licht(schakel) systemen, (vlucht)informatiesystemen, domoticaoplossingen, systemen voor (ouderen)zorg en gestructureerde bekabelingssystemen. Security systemen zijn geïntegreerde beveiligingsoplossingen en omvatten systemen voor toegangscontrole en -registratie, winkelbeveiliging evenals video-observatie-, detectie- en analysesystemen. Connectivity systemen omvatten installatie- en energie-kabelsystemen zowel voor complexere gebouwen (utiliteitssector) als infrastructuurprojecten en energienetwerken. Verder bestaan de connectivity systemen uit kabeloplossingen voor duurzame energiesystemen (solar- en windenergie) en de scheepsbouw- en offshore markt.

Industrial Solutions

De samenhang in de Industrial Solutions-activiteiten van TKH richt zich op de kennis van systeemintegratie, ICT, elektrotechniek en mechatronica. Ook de kennis binnen TKH ten aanzien van de mogelijkheden om tot kostenverlagende oplossingen te komen in de industriële sector speelt een belangrijke rol in het succes van deze activiteiten. De Industrial Solutions bestaan uit twee sub-segmenten: manufacturing systemen en connectivity systemen. De manufacturing systemen richten zich op geavanceerde bandenbouwsystemen voor de auto- en truckbandenbouwindustrie alsmede producthandlingssystemen en machinebesturingssystemen voor verschillende toepassingen. De connectivity systemen zijn speciaal-kabelsystemen voor de medische, de robot-, de automotive en machinebouwindustrie.



De kernthema's
van onze tijd zijn
de speerpunten
van TKH

Anticiperen op trends door innoverend vermogen.

Onze focus op maatschappelijke trends is onlosmakelijk verbonden met innovaties. Het genereren en instandhouden van een voortdurende stroom vernieuwingen.

De TKH-groep is ingericht op het leveren van oplossingen, voor uiteenlopende en steeds wisselende vragen.

Die flexibiliteit is inherent aan onze manier van werken. Door onze gespecialiseerde kennis, denken we mee met onze klanten en met de maatschappij.

Zorg

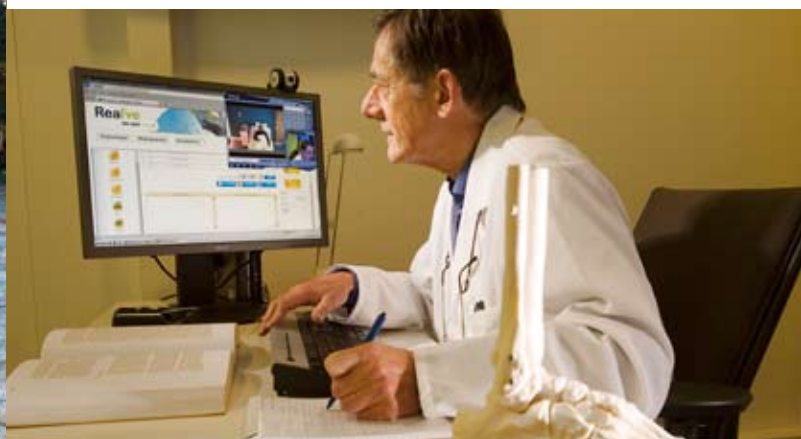
De zorgsector is een veranderende, maar ook snelgroeiende internationale markt met toenemende kansen voor TKH. Meer marktwerking in de zorg moet leiden tot betere kwaliteit, hogere productiviteit en lagere kosten. Alles is gericht op meer efficiency en effectiviteit in de zorg, maar vooral ook met investeringen in nieuwe, innovatieve technologie die mensen met uiteenlopende zorgvragen ondersteunt en zorgtaken duurzaam verlicht.

Een ideale en sterke uitgangspositie voor TKH met haar hightech-oplossingen, systemen, toepassingen en producten die direct bijdragen aan de noodzakelijke verbetering van efficiency, effectiviteit en productiviteit voor de werkers in de zorg. Tegelijk draagt TKH bij aan betere kwaliteit van woon- en leefomgeving van ieder die zorg nodig heeft, nu en in de toekomst. Van alarmeringssystemen tot innovatieve domotica- en ICT-toepassingen zorgt TKH voor meer kwaliteit van leven en zorg.

Oplossingen

- Zorgalarmering
- Beeld-communicatie
- Telegeneeskunde/telemedicine
- Intercom-/video-systemen
- Domotica
- Huisnetwerksystemen

oplossing Telegeneeskunde



Veiligheid

Meer dan ooit neemt de behoefte toe aan meer veiligheid en effectieve beveiliging in onze persoonlijke leef-, woon- en werkomgeving. Wereldwijd zien steeds meer bedrijven de noodzaak om hun gebouwen en de mensen die erin werken te beschermen.

Met haar innoverend vermogen en kennis van technologie en markten en een allesomvattend productportfolio richt TKH zich met haar oplossingen op een betere veiligheid en op een efficiënte beveiliging. Strategisch beheerst TKH de schakels van de veiligheidsketen en kan ze daarom snel en flexibel de trend zetten voor nieuwe ontwikkelingen en oplossingen. Voor duurzame, betrouwbare (tele-) communicatie, optimale verlichtingssystemen, snelle ICT-toepassingen, CCTV en videobewaking tot intercom en publieke waarschuwingssystemen. Nauwe samenwerking binnen de groep op alle terreinen van veiligheid en beveiliging zorgt voor groeiende synergie, efficiency en meer resultaat in het belang van klanten, partners en de eigen organisatie.

Oplossingen

- Camerabewaking
- Inbraakdetectie
- Personenbewaking
- Parkeerbeheersystemen
- Toegangscontrole
- Verlichtingssystemen
- Intercom-/gebouwbeheersystemen
- Centrale meldkamerconcepten

oplossing Toegangscontrole



Communicatie

De markt voor glasvezelaansluitingen zal naar schatting de komende vijf jaar verdubbelen. De vraag naar meer bandbreedte groeit exponentieel. Zowel in de zakelijke markt als ook in onze woon- en leefomgeving.

Met haar gecertificeerd ACE®-concept voor één breedbandoplossing voor tele- en data-communicatie, internet en tv, vervult TKH hierin een voortrekkersrol. We communiceren dan met de snelheid van het licht. Geen vertraging meer tijdens een telefoongesprek of bij het downloaden van informatie via internet. Maar ook bijvoorbeeld beveiligingssystemen voor zakelijk of privé-toepassingen worden optimaal aangestuurd via breedband. We zijn voortdurend met elkaar in contact, we hebben op ieder gewenst moment verbinding met mens of machine, waar ook ter wereld.

Oplossingen

- Glasvezelnetwerksystemen
- Huisnetwerksystemen
- IPTV-oplossing
- Domotica
- (Draadloze) communicatiesystemen
- Camerabewaking

oplossing Draadloze communicatiesystemen



Efficiency

In snel veranderende markten worden fabrikanten steeds meer gedwongen te produceren op basis van de werkelijke vraag. Het betekent kortere doorlooptijden, kleinere series, minder voorraad, hogere kwaliteit, lagere kosten en een organisatie die volledig is ingesteld op efficiency en effectiviteit met een sterke focus op wat de klant wil. Die visie is diepgeworteld binnen TKH en vindt in steeds sterkere mate z'n weerslag in de innovatieve oplossingen voor de industrie die de onderneming succesvol op de markt brengt.

Als technologieconcern loopt TKH voorop bij de ontwikkeling van zeer specifieke procescontrole- en Scada-systemen voor de industrie. Hierbij heeft TKH telkens het belang van haar klanten op het oog, zodat deze klanten de beschikking hebben over technologisch geavanceerde efficiënte productie- en controlesystemen voor een zo hoog mogelijk rendement op hun investeringen.

Oplossingen

- Procescontrole- en besturingssystemen
- Manufacturingssystemen
- 'Plug and Play'-kabelsystemen
- Verkeersgeleidingssystemen
- (Machine-)veiligheidssystemen
- Centrale meldkamerconcepten

oplossing Bandenbouwsysteem



Duurzaamheid

Duurzaamheid is een concept waarin ecologische, economische en sociale belangen samenkomen voor huidige en toekomstige generaties. Duurzaamheid is de onmisbare toegevoegde waarde die TKH biedt in denken, doen en handelen, in het belang van haar eigen, organisatie en die van haar klanten, leveranciers en partners.

Stuwende innovatie en duurzame ontwikkeling zijn voor TKH een eis geworden om een verantwoord evenwicht te vinden tussen de door TKH gedefinieerde peilers van het duurzaamheidsconcept. De onderneming concentreert zich breed op alle ontwikkelingen, op technisch, technologisch, economisch, ecologisch en sociaal vlak die bijdragen aan een wereld die efficiënter, zuiniger en ook op lange termijn verantwoord omgaat met de beschikbare en schaarser wordende hulpbronnen van onze aarde. Duurzaam en met een toekomstgerichte visie ondernemen is voor TKH onomkeerbaar.

Oplossingen

- Energiebeheersystemen
- Bekabelingsystemen windenergie- en solarmarkt
- Verlichtingsystemen
- Procescontrole- en besturingssystemen
- Domotica

oplossing Duurzame verlichtingsysteem



Geconsolideerde winst- en verliesrekening

<i>in duizenden euro's</i>	1e halfjaar 2009	1e halfjaar 2008
Netto-omzet	360.836	471.429
Wijziging voorraad gereed product en onderhanden werk	-8.112	32.651
Overige bedrijfsopbrengsten	756	690
Totaal bedrijfsopbrengsten	353.480	504.770
Kosten grond-, hulpstoffen, handelsproducten en uitbesteed werk	207.593	315.270
Personeelskosten	90.245	91.999
Afschrijvingen	8.128	7.144
Amortisatie	4.333	3.233
Overige bedrijfskosten	40.940	46.297
Totaal bedrijfslasten ¹⁾	351.239	463.943
Bedrijfsresultaat	2.241	40.827
Financiële baten en lasten	-5.557	-5.367
Resultaat deelnemingen	-350	-107
Resultaat voor belastingen	-3.666	35.353
Belastingen over resultaat	-1.021	9.901
Nettoresultaat	-2.645	25.452
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de onderneming	-2.764	25.244
Minderheidsbelang derden in het resultaat	119	208
	-2.645	25.452
Winst per aandeel		
Gewogen gemiddeld aantal aandelen (x 1.000)	35.625	34.849
Gewone winst per aandeel voor amortisatie (in €)	-0,03	0,77
Gewone winst per aandeel (in €)	-0,08	0,72
Verwaterde winst per aandeel (in €)	-0,08	0,72

1) In de bedrijfslasten zijn eenmalige reorganisatielasten opgenomen van € 7,2 miljoen. Deze lasten zijn verwerkt in het tweede kwartaal en hebben voor € 6,6 miljoen betrekking op personeelskosten. Het restant is in de overige bedrijfskosten verwerkt

Verkort geconsolideerde overzicht van het totaalresultaat

<i>in duizenden euro's</i>	1e halfjaar 2009	1e halfjaar 2008
Resultaat over periode	-2.645	25.452
Valuta-omrekeningsverschillen	-325	-247
Effectief deel van veranderingen in reële waarde van kasstroomafdekkingen (na belastingen)	-1.444	656
Resultaat op herwaardering van onroerend goed	-49	0
Netto baten en lasten rechtstreeks verwerkt in het eigen vermogen	-1.818	409
Totaalresultaat over periode	-4.463	25.861
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de onderneming	-4.582	25.653
Minderheidsbelang derden in het resultaat	119	208
Totaalresultaat over periode	-4.463	25.861

Geconsolideerde balans

in duizenden euro's

	30-06-2009	31-12-2008
Activa		
Vaste activa		
Immateriële vaste activa	168.260	168.895
Materiële vaste activa	156.858	161.427
Vastgoedbeleggingen	3.311	3.512
Financiële vaste activa	3.058	3.417
Actieve belastinglatentie	6.068	5.868
Totaal van de vaste activa	337.555	343.119
Vlottende activa		
Vorraden	124.572	140.405
Vorderingen	154.977	225.255
Te vorderen belastingen	1.267	0
Liquide middelen	9.507	9.519
Totaal van de vlottende activa	290.323	375.179
Voor verkoop aangehouden activa	3.655	3.261
Totaal activa	631.533	721.559
Passiva		
Groepsvermogen		
Eigen vermogen	274.366	292.404
Minderheidsbelang derden	1.124	1.089
Totaal van het groepsvermogen	275.490	293.493
Langlopende schulden		
Langlopende schulden	125.712	125.689
Voorziening voor latente belastingen	30.691	31.795
Voorzieningen voor pensioenen	13.160	13.643
Overige voorzieningen	8.207	11.092
Totaal van de langlopende schulden	177.770	182.219
Kortlopende schulden		
Schulden aan kredietinstellingen	27.047	70.623
Handelsschulden en overige te betalen posten	144.779	166.724
Te betalen belastingen	0	4.691
Voorzieningen	6.447	3.809
Totaal van de kortlopende schulden	178.273	245.847
Totaal passiva	631.533	721.559

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

in duizenden euro's		1e halfjaar 2009	1e halfjaar 2008
Kasstroom uit operationele activiteiten			
Bedrijfsresultaat		2.241	40.827
Afschrijvingen en amortisatie		12.424	10.455
Aandelen- en optieregelingen niet resulterend in een kasstroom		548	609
Resultaat desinvesteringen		37	-78
Mutatie in voorzieningen		-635	-1.893
Mutatie in werkkapitaal		62.090	-30.817
Kasstroom uit bedrijfsoperaties		76.705	19.103
Betaalde interest		-4.527	-5.596
Betaalde vennootschapsbelasting		-6.241	-2.960
Netto-kasstroom uit operationele activiteiten	(A)	65.937	10.547
Kasstroom uit investeringsactiviteiten			
Dividend ontvangen van niet-geconsolideerde deelnemingen		9	48
Saldo van investeringen en desinvesteringen in materiële vaste activa		-4.002	-12.604
Saldo van investeringen en desinvesteringen in vastgoedbeleggingen		201	59
Verwerving van dochterondernemingen		0	-9.119
Verwerving van overige deelnemingen		0	-375
Verwerving van immateriële vaste activa		-3.793	-3.008
Netto-kasstroom uit investeringsactiviteiten	(B)	-7.585	-24.999
Kasstroom uit financieringsactiviteiten			
Betaald dividend		-13.970	-11.929
In- en verkoop eigen aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen		-118	-665
Opgenomen langlopende schulden		23	512
Mutatie kortlopend bancaire krediet		-43.576	22.735
Netto-kasstroom uit financieringsactiviteiten	(C)	-57.641	10.653
Netto toename/(afname) in liquide middelen	(A+B+C)	711	-3.799
Omrekeningsverschillen		-723	-31
Mutatie liquide middelen		-12	-3.830
Saldo liquide middelen per 1 januari		9.519	9.653
Saldo liquide middelen per 30 juni		9.507	5.823

Geconsolideerd mutatieoverzicht eigen vermogen

<i>in duizenden euro's</i>	Geplaatst aandelen- kapitaal	Agio	Wettelijke reserve	Herwaar- derings- reserve	Reserve om- rekenings- verschillen	Cash-flow hedge reserve	Algemene reserve	Onverdeelde winst	Totaal	Minder- heids- belang	Totaal eigen vermogen
Stand per 1 januari 2008	8.851	12.849	6.319	24.069	5.966	1.368	160.308	44.578	264.308	1.205	265.513
Resultaat boekjaar								49.934	49.934	382	50.316
Reclassificatie voor putopties gehouden door minderheidsaandeelhouders			476				-476		0		0
Mutatie cash-flow hedges						-7.548			-7.548		-7.548
Herwaarderings				-169					-169		-169
Vrijval gerealiseerde herwaardering				-448			448		0		0
Wijziging van belastingtarieven									0		0
Omrekeningsverschillen					-1.921				-1.921		-1.921
Totaal resultaat	0	0	476	-617	-1.921	-7.548	-28	49.934	40.296	382	40.678
Bestemming resultaat voorgaand boekjaar							32.773	-32.773	0		0
Dividenduitkeringen	166	-166						-11.805	-11.805		-11.805
Dividenduitkeringen aan minder- heidsaandeelhouders			-438						-438	-81	-519
Aandelen- en optieregelingen (IFRS 2)							1.112		1.112		1.112
Ingekochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen							-2.572		-2.572		-2.572
Verkochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen							1.277		1.277		1.277
Reclassificatie voor geactiveerde ontwikkelings- kosten en opties op aandelen van deelnemingen die als eigendom worden verwerkt			3.196				-3.196		0		0
Acquisities			175				51		226	-417	-191
Stand per 31 december 2008	9.017	12.683	9.728	23.452	4.045	-6.180	189.725	49.934	292.404	1.089	293.493
Resultaat boekjaar							-2.764		-2.764	119	-2.645
Reclassificatie voor putopties gehouden door minderheidsaandeelhouders			663				-663		0		0
Mutatie cash-flow hedges						-1.444			-1.444		-1.444
Herwaarderings				-49					-49		-49
Omrekeningsverschillen					-325				-325		-325
Totaal resultaat	0	0	663	-49	-325	-1.444	-3.427	0	-4.582	119	-4.463
Bestemming resultaat voorgaand boekjaar							36.048	-36.048	0		0
Dividenduitkeringen	239	-239						-13.886	-13.886		-13.886
Dividenduitkeringen aan minder- heidsaandeelhouders									0	-84	-84
Aandelen- en optieregelingen (IFRS 2)							548		548		548
Ingekochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen							-612		-612		-612
Verkochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen							494		494		494
Reclassificatie voor geactiveerde ontwikkelings- kosten en opties op aandelen van deelnemingen die als eigendom worden verwerkt			1.523				-1.523		0		0
Acquisities									0		0
Stand per 30 juni 2009	9.256	12.444	11.914	23.403	3.720	-7.624	221.253	0	274.366	1.124	275.490

Toelichting op het tussentijds financieel verslag

1 Grondslagen voor financiële verslaggeving

Het halfjaarbericht is opgesteld in overeenstemming met IAS 34 Interim Financial Reporting. Het bevat niet alle informatie die is vereist voor een volledige jaarrekening en dient in combinatie met de geconsolideerde jaarrekening 2008 van de groep te worden gelezen.

Tenzij hierna anders wordt vermeld, zijn de toegepaste grondslagen voor de waardering van activa en passiva en resultaatbepaling (hierna “waarderingsgrondslagen”) gelijk aan de waarderingsgrondslagen die voor de geconsolideerde jaarrekening 2008 zijn toegepast.

Wijziging in de grondslagen voor financiële verslaggeving

Vanaf 1 januari 2009 past TKH de herziene standaard IAS 1 presentatie van de jaarrekening toe. Als gevolg hiervan presenteert TKH de mutaties in het eigen vermogen die niet het gevolg zijn van transacties met aandeelhouders in twee afzonderlijke onderdelen, te weten het “Verkort geconsolideerde overzicht van het totaalresultaat”, alsmede in het “Geconsolideerd mutatieoverzicht eigen vermogen”. In het mutatieoverzicht van het eigen vermogen staan tevens alle veranderingen in het eigen vermogen die verband houden met aandeelhouders in hun capaciteit als aandeelhouders.

2 Schattingen

De opstelling van de geconsolideerde halfjaarrekening vereist dat het management oordelen vormt en schattingen en veronderstellingen maakt die van invloed zijn op de toepassing van grondslagen voor financiële verslaggeving en de gerapporteerde waarde van activa en verplichtingen, en van baten en lasten. De daadwerkelijke uitkomsten kunnen afwijken van deze schattingen. De door het management gebruikte belangrijkste schattingsbronnen zijn gelijk aan de bronnen die zijn toegepast bij het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening over het boekjaar 2008.

3 Maatschappelijk kapitaal

Het aantal uitstaande (certificaten van) aandelen per 31 december 2008 bedroeg omgerekend 35.293.566. Vanwege het uitoefenen van optierechten en aandelenregelingen zijn gedurende het 1e halfjaar per saldo 37.340 (certificaten van) aandelen geleverd en verkocht. Daarnaast is er een stockdividend van 957.106 (certificaten van) aandelen uit agio uitgekeerd. Hierdoor bedraagt per 30 juni 2009 het aantal bij derden uitstaande (certificaten van) aandelen 36.288.012.

4 Dividend

Het dividend over 2008 werd tijdens de Algemene Vergadering van Aandeelhouders vastgesteld op € 0,66 per (certificaat van) gewoon aandeel. Het dividend werd naar keuze in contanten of (certificaten van) aandelen vastgesteld. Het dividend op de prioriteitsaandelen werd vastgesteld op € 0,05 per aandeel. In totaal werd in het eerste halfjaar van 2009 € 13.885.630 dividend betaald en ten laste gebracht van de overige reserves. Daarnaast is uit hoofde van stockdividend een bedrag van € 239.276 ten laste van de agioreserve gebracht.

5 Gesegmenteerde informatie

	Telecom Solutions		Building Solutions		Industrial Solutions		Niet toerekenbaar		Totaal	
	H1 2009	H1 2008	H1 2009	H1 2008	H1 2009	H1 2008	H1 2009	H1 2008	H1 2009	H1 2008
Bedrijfsopbrengsten	74.041	87.912	134.352	173.701	145.087	243.157	0	0	353.480	504.770
EBITA excl. bijzondere lasten	8.803	12.298	4.676	14.065	4.173	22.732	-3.841	-5.035	13.811	44.060
Bijzondere baten en lasten	-743	0	-748	0	-5.746	0	0	0	-7.237	0
Segment EBITA	8.060	12.298	3.928	14.065	-1.573	22.732	-3.841	-5.035	6.574	44.060
Amortisatie	-384	-315	-2.098	-1.598	-1.851	-1.317	0	-3	-4.333	-3.233
Bedrijfsresultaat	7.676	11.983	1.830	12.647	-3.424	21.415	-3.841	-5.038	2.241	40.827
Financiële baten en lasten									-5.557	-5.367
Resultaat deelnemingen									-350	-107
Belastingen over resultaat									1.021	-9.901
Nettoresultaat									-2.645	25.452

6 Overzicht van nettowinst-definities

<i>in duizenden euro's</i>	1e halfjaar 2009	1e halfjaar 2008
Nettoresultaat toerekenbaar aandeelhouders van de onderneming	-2.764	25.244
Nettoresultaat toerekenbaar aan minderheidsaandeelhouders	119	208
Nettoresultaat	-2.645	25.452
Amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa in het kader van "purchase price allocations"	2.716	2.400
Belastingen over de amortisatie	-844	-763
Nettoresultaat voor de amortisatie	-773	27.089
Minderheidsbelang derden in het resultaat	-119	-208
Gewone winst voor amortisatie toerekenbaar aan aandeelhouders van de onderneming	-892	26.881
Nettoresultaat voor de amortisatie	-773	27.089
Bijzondere lasten	7.237	0
Belastingen over de bijzondere lasten	-2.026	0
Nettowinst voor de amortisatie en bijzondere lasten	4.438	27.089

7 Acquisities

Gedurende het eerste halfjaar van 2009 heeft TKH geen materiële acquisities gepleegd.

8 Niet uit de balans blijken- de verplichtingen

De niet uit de balans blijken-
de verplichtingen, zoals deze
zijn opgenomen in de jaarrekening 2008, zijn niet wezenlijk
gewijzigd gedurende het eerste halfjaar 2009.

9 Gebeurtenissen na balansdatum

Er hebben zich na balansdatum geen gebeurtenissen voor-
gedaan die van wezenlijk belang zijn voor het inzicht in de
afgelopen tussentijdse periode.

10 Risico's

In het jaarverslag 2008 hebben we bepaalde risicocategorieën
en risicofactoren uitgebreid beschreven welke een (negatieve)
invloed zouden kunnen hebben op onze financiële positie en
resultaten. Deze risicocategorieën en risicofactoren zijn nog
steeds van toepassing.

Voor de rest van het jaar 2009 zien wij in het bijzonder het
economisch klimaat als een belangrijk risico en onzekerheid.
Maatregelen zijn getroffen om een verdere kostenbesparing
en schuldreductie te realiseren, maar ook om verdere synergie
in de TKH-activiteiten en autonome groei te bewerkstelligen.

11 Bestuursverklaring

Dit rapport bevat de halfjaarcijfers van TKH Group NV. De
halfjaarcijfers voor de zes maanden eindigend op 30 juni
2009 bestaan uit de verkorte geconsolideerde halfjaarcijfers,
het halfjaarverslag en de bestuursverklaring van de Raad van
Bestuur van de vennootschap. Op de informatie in deze half-
jaarcijfers is geen accountantscontrole toegepast. De verkorte
geconsolideerde halfjaarcijfers bevatten niet alle informatie
en bijlagen die vereist zijn voor een volledige jaarrekening en
dienen in combinatie met de geconsolideerde jaarrekening
per 31 december 2008 van TKH te worden gelezen.

De Raad van Bestuur van TKH Group NV verklaart hierbij dat,
voor zover ons bekend, de halfjaarrekening, opgesteld overeen-
komstig IAS 34 Interim Financial Reporting, een getrouw
beeld geeft van de activa, de passiva, de financiële positie en
de winst of het verlies van de vennootschap en de in de con-
solidatie opgenomen gelieerde ondernemingen, en het half-
jaarverslag een getrouw overzicht geeft van de informatie ver-
eist krachtens art. 5:25d leden 8 en 9 van de Wet of het
financieel toezicht.

12 Ondertekening van het halfjaarbericht

Haaksbergen, 26 augustus 2009

Raad van Bestuur

J.M.A. van der Lof MBA, *voorzitter*

E.D.H. de Lange MBA

Op de halfjaarcijfers is geen accountantscontrole toegepast.

Profiel

Technologiebedrijf, TKH Group NV (TKH) is een internationaal opererende groep ondernemingen, die zich heeft gespecialiseerd in het creëren en leveren van innovatieve Telecom, Building en Industrial Solutions.

Bij TKH staan niet de soort van activiteiten maar de oplossingen centraal. In de business-segmenten Telecom Solutions, Building Solutions en Industrial Solutions worden basistechnologieën op het gebied van ICT en elektrotechniek uit de diverse werkmaatschappijen, veelal in partnership met leveranciers, samengevoegd tot totaaloplossingen.

Specialisten op het gebied van marketing, procesontwikkeling, design, engineering en logistiek voegen advisering en projectimplementatie toe om uiteindelijk een op maat gesneden oplossing aan te bieden. Deze op lokaal niveau ontwikkelde concepten bieden we vervolgens internationaal aan, zodat de ervaring en kennis binnen TKH optimaal worden benut.

De Telecom Solutions ontwikkelt, produceert en levert systemen voor outdoor basisinfrastructuur voor telecom- en CATV-netwerken tot aan indoor home networking-toepassingen. TKH Telecom Solutions zijn te onderscheiden in drie subsegmenten: glasvezelnetwerksystemen, kopernetwerksystemen en indoor telecomsystemen. Tot de glasvezel- en kopernetwerksystemen behoren oplossingen voor de uitbouw en opwaardering van telecommunicatienetwerken. Indoor telecomsystemen zijn systemen die binnen huis- en bedrijfsomgevingen worden toegepast in randapparatuur zoals beveiligingssystemen. Maar ook connectivity concepten om breedbandaansluitingen te realiseren en IP TV-softwareoplossingen.

De Building Solutions ontwikkelt, produceert en levert oplossingen op het gebied van efficiënte elektrotechniek voor toepassing binnen gebouwen tot aan technische systemen die, gekoppeld aan software, efficiencyoplossingen aanbieden voor de zorg- en security-sector. Building Solutions zijn te onderscheiden in drie subsegmenten: building technologies, security systemen en connectivity systemen. Building technologies zijn systeemoplossingen voor gebouwen en tunnels en bestaan onder andere uit energiezuinige licht(schakel)systemen, informatiesystemen, domotica-oplossingen, systemen voor (ouderen)zorg en gestructureerde bekabelingssystemen. Security systemen zijn geïntegreerde beveiligingsoplossingen

en omvatten toegangscontrole- en -registratiesystemen, winkelbeveiliging- evenals video-observatie-, detectie- en analysesystemen. Connectivity systemen omvatten installatie- en energiekabelsystemen zowel voor complexere gebouwen (utiliteitssector) als infrastructuurprojecten en energienetwerken. Verder bestaan connectivity systemen uit kabeloplossingen voor duurzame energiesystemen (solar- en wind-energie) en de scheepsbouw- en offshore markt.

De samenhang in de Industrial Solutions-activiteiten van TKH richt zich op de kennis van systeemintegratie, ICT, elektrotechniek en mechatronica. Ook de kennis binnen TKH ten aanzien van de mogelijkheden om tot kostenverlagende oplossingen te komen in de industriële sector speelt een belangrijke rol in het succes van deze activiteiten. De Industrial Solutions bestaan uit twee subsegmenten: manufacturing systemen en connectivity systemen. De manufacturing systemen richten zich op geavanceerde bandenbouwsystemen voor de auto- en truckbandenbouwindustrie alsmede producthandlingsystemen en machinebesturingssystemen. De connectivity systemen zijn speciaal kabelsystemen voor de medische, de robot, de automotive en machinebouwindustrie

Continue aandacht voor onderzoek en ontwikkeling zorgt voor een producten- en dienstenpakket dat technologisch geavanceerde oplossingen waarborgt. TKH is met haar bedrijven wereldwijd actief. De groei concentreert zich op Noordwest-, Midden- en Oost-Europa en Azië. Over 2008 behaalde TKH met 3.882 medewerkers een omzet van € 997 miljoen.

Agenda

12 november 2009	Trading update Q3 2009
10 maart 2010	Publicatie jaarcijfers 2009
27 april 2010	Algemene Vergadering van Aandeelhouders

Meer informatie over TKH en haar werkmatschappijen is ook beschikbaar op de website: www.tkhgroup.com, of via de secretaris van de vennootschap, mevrouw R. Dieperink.

TKH Group NV
Spinnerstraat 15
Postbus 5
7480 AA Haaksbergen
T 053 573 29 00
F 053 573 21 80
E info@tkhgroup.com
I www.tkhgroup.com

There is also an English version available.



TKH Group the solution provider <