

Persbericht

TKH Group N.V. (TKH)
Jaarcijfers 2008

Nettowinst TKH € 50,3 miljoen

- Stijging omzet met 19,0% naar € 997,0 miljoen, waarvan 6,1% autonoom.
- EBITA stijgt met 21,7% naar € 80,2 miljoen.
- Stijging nettowinst voor amortisatie en bijzondere belastingbaten met 22,4% naar € 51,1 miljoen.
- Nettowinst ad € 50,3 miljoen in lijn met verwachting (€ 48 - € 50 miljoen).
- Hoog omzetaandeel innovaties van 21% is wederom groeimotor TKH.
- Marktomstandigheden vanaf november 2008 sterk veranderd.
- Exclusief eenmalige effecten was EBITA in Q4 2008 gelijk aan EBITA Q4 2007.
- Dividendvoorstel € 0,66 per (certificaat van) gewoon aandeel.

Kengetallen jaarcijfers

(in mln. € tenzij anders vermeld)	2008	2007	Vershil in %
Omzet	997,0	837,8	+ 19,0
EBITA	80,2	65,9	+ 21,7
Nettowinst	50,3	44,8	+ 12,4
Nettowinst voor amortisatie en belastingbaten	51,1	41,8	+ 22,4
Nettowinst per gewoon aandeel (in €)	1,43	1,30	+ 9,3
Solvabiliteit	40,7%	40,2%	
ROS	8,0%	7,9%	
ROCE	17,2%	15,5%	
Dividendvoorstel (in €)	0,66	0,66	

Kengetallen vierde kwartaalcijfers

(in mln. € tenzij anders vermeld)	Q4 2008	Q4 2007	Vershil in %
Omzet	244,9	244,1	+ 0,3 ¹⁾
EBITA ²⁾	16,6	24,7	- 32,6

¹⁾ Omzetgroei op basis gelijke kopersprijzen 7,7%

²⁾ Na eenmalige effecten van € 8 miljoen negatief.

Alexander van der Lof, CEO van TKH: *“De in het vierde kwartaal verder verslechterende marktomstandigheden hebben ook invloed gehad op de activiteiten van TKH. Deze verslechterende marktomstandigheden zullen ook de komende tijd aanhouden en TKH zal haar organisatie daar waar nodig hierop aanpassen. TKH's strategie om haar activiteiten in meerdere product-/marktcombinaties te positioneren, geeft TKH een goede uitgangspositie en beperkt risico's. In een aantal segmenten biedt deze strategie TKH groeikansen, waar wij met onze sterke financiële positie op in kunnen spelen. Hiermee zullen we onze solide marktposities de komende jaren verder kunnen versterken.”*

Financiële gang van zaken

De omzet is in 2008 met € 159,2 miljoen gestegen (+ 19,0%) naar € 997,0 miljoen (2007: € 837,8 miljoen). De autonome omzetgroei kwam uit op 6,1%. Gecorrigeerd voor de effecten van de in het vierde kwartaal ingezette sterke koperprijsdaling bedroeg deze autonome groei 8,2%. De overige groei werd gerealiseerd door de bedrijven die sinds medio 2007 geacquireerd werden: CAE, NET, Pantaflex, SecurityWorks, Keyprocessor, AVO Techniek en VDG Security. Deze acquisities droegen 12,9% bij aan de omzetgroei. Alledrie businesssegmenten (Telecom, Building en Industrial Solutions) lieten omzetgroei zien, waarvan de Building Solutions met 22,1% de sterkste stijging realiseerde. De verdeling van de omzet naar solutions was als volgt: Telecom Solutions 18,1%, Building Solutions 33,6% en Industrial Solutions 48,3%.

De brutomarge in procenten van de omzet steeg ondanks de negatieve effecten van de koperprijsdaling in het vierde kwartaal licht van 36,9% in 2007 naar 37,1% in 2008. Door een goede kostenbeheersing en efficiencyverbeteringen bleef de stijging van de bedrijfskosten exclusief amortisatie met 18,7% achter bij de omzetgroei.

De afschrijvingen lagen met € 16,8 miljoen (exclusief gedeeltelijke terugname van de impairment op telecom-activa) boven het niveau van 2007 (2007: € 12,4 miljoen) als gevolg van het hogere investeringsniveau in de afgelopen twee jaar.

Het bedrijfsresultaat vóór amortisatie (EBITA) steeg met 21,7% van € 65,9 miljoen in 2007 naar € 80,2 miljoen in 2008. De uitzonderlijke koperprijsdaling had een negatief effect op het bedrijfsresultaat in het vierde kwartaal van € 12 miljoen. Daartegenover stond een éénmalige bate in dat kwartaal voor het gedeeltelijk terugnemen van de impairment op telecom-activa van € 4,0 miljoen. De groei van de EBITA gecorrigeerd voor deze effecten bedroeg 33,8%, waarvan 15,7% autonoom werd gerealiseerd. Alledrie businesssegmenten hadden een belangrijke bijdrage in de winstgroei.

De amortisatielast steeg in 2008 naar € 7,0 miljoen (2007: € 3,0 miljoen), met name als gevolg van de acquisities sinds medio 2007.

De financiële baten en lasten stegen van € 6,2 miljoen in 2007 naar € 7,8 miljoen in 2008. Deze stijging was voornamelijk het gevolg van hogere financieringslasten ad € 3,3 miljoen uit hoofde van de gemiddelde toename van de bankschulden in 2008 als gevolg van investeringen en acquisities. Dit werd deels gecompenseerd door een positief valuta-effect van € 1,6 miljoen. De belastingdruk steeg naar 22,9% (2007: 21,7%). De belastingdruk werd in 2008 positief beïnvloed voor € 2,5 miljoen (2007: € 4,1 miljoen) in verband met de afwikkeling van vennootschapsbelastingaangiftes uit voorgaande jaren. Genormaliseerd bedroeg de belastingdruk in 2008 26,8% (2007: 28,9%).

De nettowinst voor amortisatie en bijzondere belastingbaten in 2008 bedroeg € 51,1 miljoen, een stijging van 22,4% ten opzichte van 2007 (2007: € 41,8 miljoen). De nettowinst over 2008 steeg naar € 50,3 miljoen, een stijging van 12,4% ten opzichte van 2007 (2007: € 44,8 miljoen). De winst per aandeel bedroeg € 1,43 (2007: € 1,30).

De kasstroom uit operationele activiteiten steeg sterk naar € 53,4 miljoen (2007: € 37,7 miljoen).

De netto-bankschulden namen ten opzichte van ultimo 2007 toe met € 21,8 miljoen, voornamelijk als gevolg van investeringen en acquisities. Doordat bestedingen van klanten in het vierde kwartaal sterk afnamen doordat zij hun voorraden afbouwden daalde het werkkapitaal minder sterk dan over de voorgaande kwartalen. Over geheel 2008 daalde het werkkapitaal in procenten van de omzet naar 19,1% (2007: 20,9%). De solvabiliteit steeg licht naar 40,7% (2007: 40,2%). TKH opereert ruim binnen de met de banken overeengekomen financiële ratio's.

Het aantal personeelsleden (FTE) ultimo 2008 bedroeg 3.882 (2007: 3.577). De toename was voor 143 FTE het gevolg van acquisities.

Voortgang realisatie doelstellingen en uitvoering strategie

Opnieuw is er belangrijke voortgang geboekt in de ontwikkeling van de TKH-groep. Dit vertaalt zich in de gerealiseerde financiële ratio's. Met een ROS van 8,0% in 2008 is de doelstelling die voor de ROS voor 2009 gesteld was reeds in 2008 gehaald. Gecorrigeerd voor eenmalige effecten komt de ROS met 8,7% zelfs aan de bovenkant van de bandbreedte van 8 à 9% uit. Ook de ROCE heeft in 2008 met 17,2% een duidelijke verbetering laten zien (2007: 15,5%). Wanneer gecorrigeerd wordt voor eenmalige effecten is ook hier de doelstelling voor 2009 reeds in 2008 behaald.

De verschuiving naar activiteiten met meer toegevoegde waarde en dus een hoger margepotentieel, gecombineerd met het toenemende aandeel van activiteiten dat boven het huidige gemiddelde presteert, geeft TKH het vertrouwen de lange termijn ROS-doelstelling naar boven bij te stellen tot een bandbreedte van 9 à 10%. Gezien de huidige onzekere economische omstandigheden wordt vooralsnog geen specifieke termijn aangegeven waarop deze lange termijn doelstelling gerealiseerd zal worden. Voor de ROCE is de lange termijn doelstelling een bandbreedte van 18 à 20%.

Het hoge innovatieaandeel in de omzet over 2008 van 21,0% (2007: 25,2%) bewijst opnieuw het succes van de TKH-groep. De innovaties zijn een belangrijke motor voor autonome groei van de TKH-groep.

De acquisities hebben in 2008 sterk bijgedragen aan de groei van omzet en resultaat in de TKH groep. Het in 2007 geacquireerde CAE voldoet aan de verwachtingen en heeft met de toegang tot het totale TKH-portfolio en haar capaciteit om markten te ontwikkelen een goed toekomstperspectief. Voor de komende jaren zal TKH zich meer richten op autonome groei. Naast het aan bestaande vestigingen toevoegen van beschikbare technologieën uit het portfolio, zullen nieuwe vestigingen opgezet worden om dit portfolio in nieuwe markten te positioneren.

Segmentatie solutions

Sinds 1 januari 2008 rapporteert TKH in een nieuwe structuur gebaseerd op de segmenten Telecom, Building en Industrial Solutions. Vanaf 2003 is naar deze nieuwe structuur toegewerkt. TKH heeft in haar strategie de solutions centraal gesteld en zich ontwikkeld tot een systeemleverancier waarbij ICT en elektrotechniek de basistechnologieën zijn. TKH voegt in haar oplossingen waarde toe in de vorm van engineering, assemblage en systeemintegratie. Hierbij wordt ruim 70% van de kapitaalintensieve productie van componenten uitbesteed aan derden. In de afgelopen jaren is TKH daarmee getransformeerd naar een technologiebedrijf met een zeer hoog aandeel innovaties.

De afronding van de nieuwe rapportagestructuur en implementatie van de solutions-organisatie heeft in 2008 een extra impuls gegeven aan de positionering van de verschillende product-/marktcombinaties. De winstgevendheid per solutions-segment is verder verbeterd door de samenhang van de activiteiten beter te benutten.

Ontwikkelingen per businesssegment

TELECOM SOLUTIONS

De omzet binnen het segment Telecom Solutions steeg met 16,1% van € 155,6 miljoen in 2007 naar € 180,6 miljoen in 2008. Hiervan werd € 14,3 miljoen gerealiseerd door de acquisitie van CAE in Frankrijk. Autonoom steeg de omzet met 6,9%. De marktgroei voor glasvezelsystemen en indoor telecomsystemen ontwikkelde zich in het tweede halfjaar positief. Door verschuiving van prioriteiten in investeringen van koper- naar glasvezelnetwerken daalde de omzet in het segment kopernetwerken. De groei in het segment glasvezelsystemen kon deze daling ruimschoots compenseren.

De EBITA steeg met 44,9% van € 18,6 miljoen in 2007 naar € 27,0 miljoen in 2008. Efficiencyverbeteringen en een groter aandeel hoogwaardige systemen hadden een positief effect op de groei van de EBITA. Tengevolge van een gedeeltelijke terugname van een eerder genomen impairment op een deel van de telecom-activa, werd een bijzondere bate gerealiseerd van € 4,0 miljoen. De EBITA voor de bijzondere bate steeg met 23,4% naar € 23,0 miljoen in 2008. De marge stond in het vierde kwartaal onder druk vanwege de sterk gestegen waarde van Aziatische valuta's doordat een groot deel van de productiekosten in Azië wordt gerealiseerd.

De marge (ROS) steeg van 12,0% in 2007 naar 15,0% in 2008, inclusief de bijzondere bate van € 4 miljoen. De ROS voor bijzondere bate bedroeg 12,7%.

Indoor telecom systems

De behoefte aan verdere upgradings van netwerken had een positieve invloed op de vervangingsvraag naar randapparatuur en infrastructuur, wat zich vertaalde in een stijging van de omzet, met name in Frankrijk en Duitsland. De belangstelling voor de IPTV-oplossingen nam verder toe, wat resulteerde in een aantal interessante opdrachten. Daarnaast werd een nieuwe oplossing ontwikkeld voor kleinschalige toepassingen in de hospitalitymarkt en de zorgsector. De activiteiten voor dect telefoons werden grotendeels afgebouwd.

Fibre network systems

De wereldmarkt voor glasvezel liet in 2008 een groei zien van ongeveer 11%. In vergelijking met voorgaande jaren vlakke de groei wel wat af. Europa, de belangrijkste markt voor TKH in dit segment, liet met 20% een hogere groei zien dan de wereldmarktgroei, waardoor de omzet verder kon groeien. In Scandinavië en Centraal- en Oost-Europa werden door de TKH-groep nieuwe posities in dit segment ingenomen. Met de acquisitie van CAE werd ook in Frankrijk een start gemaakt met het positioneren van de TKH-oplossingen.

De bezettingsgraad in de glasvezel- en glasvezelkabelproductie is verder toegenomen.

Copper network systems

De investeringen binnen Europa in kopernetwerken liepen verder terug en zijn steeds meer gericht op reparatie en onderhoud van deze netwerken. Een aantal telecom-operators onderzoekt de mogelijkheden om het bestaande netwerk op te waarderen als alternatief voor glasvezel. TKH speelt hierop in met haar innovatieve oplossingen. De autonome omzet daalde in lijn met de markt met ongeveer 5%. In Polen en Frankrijk kon de omzet wel groeien.

BUILDING SOLUTIONS

De omzet binnen het segment Building Solutions steeg met 22,1% van € 274,7 miljoen in 2007 naar € 335,3 miljoen in 2008. De autonome omzetstijging na koperprijscorrectie bedroeg 4,8%. De acquisities CAE, NET, SecurityWorks, Keyprocessor en VDG realiseerden gezamenlijk een groei van 20,5%.

De marktomstandigheden in het tweede halfjaar lieten een duidelijke verslechtering zien waardoor de autonome groei in het tweede halfjaar nihil was, terwijl deze in het eerste halfjaar nog ruim 10% was. De markt veranderde met name in het vierde kwartaal doordat veel klanten hun voorraden sterk afbouwden. De omzet in het connectivity segment daalde in het tweede halfjaar met ongeveer 5%. Daartegenover lieten het security-segment en het segment building technologies wel een duidelijke groei zien in het tweede halfjaar.

De EBITA steeg met 22,9% van € 22,1 miljoen in 2007 naar € 27,1 miljoen in 2008. De EBITA werd in het vierde kwartaal met € 4 miljoen negatief beïnvloed door de effecten van de sterk gedaalde koperprijs. Het building technology- en security-portfolio had hierbij een bovengemiddelde bijdrage aan de groei van de winst.

De marge (ROS) steeg van 8,0% in 2007 naar 8,1% in 2008. Gecorrigeerd voor het koperprijsseffect steeg de ROS naar 9,0%.

Building technologies

De omzet in building technologies ontwikkelde zich positief. De vele innovaties in dit segment maakten het mogelijk om in de afzwakkende markt marktaandeel te winnen, waardoor de omzet onder verslechterende marktomstandigheden bleef groeien.

Gedurende 2008 werden kosten gemaakt om de marktontwikkeling van de zorginnovaties te versnellen. De omzet in gestructureerde bekabelingsystemen liet een gezonde groei zien. Flexibele installatie en reductie van installatiekosten leiden tot meer complete systemen en oplossingen. Daarnaast had de toenemende behoefte aan

domotica-oplossingen, onder meer gericht op verlaging van energieverbruik, een positief effect op de groei.

Security systems

In 2008 groeide het aandeel van dit segment, ondanks de sterke stijging van de totale omzet van TKH, van 5% naar ruim 7%. Hiermee is TKH op weg naar het gestelde doel van een omzedeel van tenminste 20% voor het security segment in de totaalomzet van TKH in 2012. De markt voor security-oplossingen groeit, enerzijds door de maatschappelijke behoefte aan een steeds veiliger omgeving en anderzijds door de behoefte om de efficiency in de veiligheidssector verder te verhogen. Het marktaandeel van TKH is toegenomen, ondermeer door de onderscheidende technologie op het gebied van videoanalyse en het aanbod van geïntegreerde “state of the art” security-oplossingen. Ook de acquisities droegen bij aan de groei. De overname van Keyprocessor en VDG Security zijn een goede aanvulling op de aanwezige technologiebouwstenen binnen de TKH-groep. Mede hierdoor werd de eigen organisatie versneld uitgebouwd om internationaal verder te kunnen groeien en nieuwe posities in te kunnen nemen. In Duitsland wordt een ‘TKH Security Duitsland’-vestiging opgezet en ook in andere landen zal TKH zich met nieuwe vestigingen richten op een verdere penetratie in de security-markt.

Connectivity systems

De marge in dit segment verbeterde sterk door een verdere verschuiving naar systemen en kabels met een hogere toegevoegde waarde. De gedaalde koperprijs en de afbouw van voorraden door klanten in het vierde kwartaal hadden echter een duidelijke impact op de groei. Ondanks het feit dat de orderportefeuilles in de belangrijkste marktsegmenten waarin TKH opereert, nog goed gevuld zijn, zwakte de groei in het tweede halfjaar sterk af.

In de markt voor energiekabel in Nederland, het belangrijkste afzetgebied van TKH voor deze systemen, steeg de vraag, maar was duidelijk merkbaar dat de capaciteit aan de aanbodzijde ook fors was toegenomen.

INDUSTRIAL SOLUTIONS

De omzet binnen het segment Industrial Solutions steeg met 18,1% van € 407,6 miljoen naar € 481,2 miljoen in 2008. De autonome omzetgroei voor geheel 2008 na koperprijscorrectie bedroeg 11,0%. Ook in de tweede helft van 2008 lag de autonome groei met 10,2% op een hoog niveau. Met name het segment manufacturing systems droeg sterk bij aan deze autonome groei. De groei in het segment connectivity systems vlakke in het vierde kwartaal af doordat eindklanten in de machinebouw- en robotsector voorraden afbouwden en het investeringsniveau daalde. De groei door de acquisities van CAE, Pantaflex en AVO Techniek bedroeg 9,3%.

De EBITA steeg met 4,5% van € 33,1 miljoen in 2007 naar € 34,6 miljoen in 2008. Gecorrigeerd voor de effecten van de sterk gedaalde koperprijs groeide de EBITA in 2008 met 28,6% en in het tweede halfjaar met 9,3%. Manufacturing systems had een belangrijke bijdrage in deze resultaatverbetering, doordat het kostenniveau en de marge zich in 2008 normaliseerde. In 2007 lag het kostenniveau zeer hoog als gevolg van hoge prototyping-kosten voor de ontwikkelde innovaties, terwijl dat in 2008 weer een normaal niveau bereikte.

De marge (ROS) daalde van 8,1% in 2007 naar 7,2% in 2008. Gecorrigeerd voor het koperprijseffect steeg de marge naar 8,7%.

Connectivity systems

De industriële markt ontwikkelde zich voor TKH in de eerste negen maanden positief, maar vanaf het vierde kwartaal kwam een duidelijke omslag. TKH wist wel marktaandeel te winnen doordat de autonome groei hoger was dan de groei van de markt. In het vierde kwartaal werd door veel klanten sterk de rem gezet op voorraden en investeringen. Met name de aan de auto-industrie toeleverende robotindustrie werd geraakt. Ook de machinebouwsector bestelde de laatste maanden van het jaar aanzienlijk minder ten opzichte van de maanden daarvoor. Daarentegen werden in de medische sector de investeringen op een hoog niveau gecontinueerd en waren de ontwikkelingen voor TKH positief.

De nieuw opgezette fabriek in Forst in Duitsland werd gedurende de tweede helft van 2008 verder in bedrijf genomen. De nieuw geïnstalleerde productielijnen maakt het mogelijk om de productiviteit naar hogere niveaus te brengen en tegelijkertijd het kwaliteitsniveau en de innovatiegraad te verbeteren.

Manufacturing systems

De orderintake lag in de eerste negen maanden op een recordhoogte. Met name het onderdeel bandenbouwsystemen, goed voor 70% van de omzet in het segment manufacturing systems, presteerde hierbij zeer goed met een orderintake van ruim € 150 miljoen in de eerste negen maanden. Dit was een stijging van ruim 40% ten opzichte van dezelfde periode in 2007. De prioriteit bij onze klanten lag daarmee vooral op efficiencyinvesteringen, om daarmee de druk op marges die ontstaan is door de in de afgelopen 12 maanden veranderende marktomstandigheden op te kunnen vangen. Vanaf november kwam hierin een duidelijke kentering doordat de prioriteit bij een groot aantal klanten werd verschoven naar cash management en investeringen ingrijpend werden gereduceerd. Hierdoor werden leveringen uitgesteld. Tegelijkertijd werden ook projecten uitgesteld, waardoor de orderintake in het vierde kwartaal op een laag niveau kwam te liggen. Aan het einde van het jaar werd het aantal inleenkrachten in het onderdeel bandenbouwsystemen met ruim 75% gereduceerd.

De marge ontwikkelde zich over geheel 2008 positief. Naast het grote aantal in 2007 ontwikkelde innovaties werden ook in 2008 weer een aantal nieuwe systemen geïntroduceerd.

De productiecapaciteit in de Verenigde Staten werd in 2008 volledig afgebouwd. De uitbouw van de capaciteit in China liep voorspoedig en geheel volgens plan.

Dividendvoorstel

Aan de op 28 april 2009 te houden Algemene Vergadering van Aandeelhouders zal worden voorgesteld een dividend van € 0,66 uit te keren per (certificaat van) aandeel (2007: € 0,66). Dit betekent een pay out-ratio van 46,2%. In lijn met het beleid van de afgelopen jaren wordt voorgesteld om het dividend naar keuze in contanten of in aandelen ten laste van de reserves uit te keren. De vaststelling van het dividend in aandelen zal plaatsvinden één dag na afloop van de keuzeperiode op basis van de gemiddelde koers van het aandeel gedurende de laatste vijf beursdagen van die keuzeperiode welke op 19 mei 2009 eindigt. De betaalbaarstelling van het dividend, contant dan wel in aandelen, vindt plaats op 25 mei 2009.

Voordracht benoemingen Raad van Commissarissen

Tijdens de Algemene Vergadering van Aandeelhouders 2009 treden de heren H.J. Hazewinkel RA, ir. A. van der Velden en ir. A.J. Driessen af als leden van de Raad van Commissarissen op grond van het geldende rooster van aftreden. De heren Hazewinkel en Van der Velden komen voor herbenoeming in aanmerking. Tijdens de Algemene Vergadering van Aandeelhouders 2009 zullen de heren Hazewinkel en Van der Velden worden voorgedragen voor herbenoeming. De heer Driessen komt niet voor herbenoeming in aanmerking gezien het verstrijken van de zittingsperiode van 3 keer 4 jaren. De heer drs. Ph. Houben, CEO van Wavin N.V., zal worden voorgedragen als nieuw lid van de Raad van Commissarissen van TKH.

Vooruitzichten

Sinds het vierde kwartaal 2008 zijn de meeste markten waarin TKH opereert verder verslechterd. De ingezette hoge prioriteit bij bedrijven om de kasstroom te optimaliseren leidt ertoe dat de investeringsniveaus en voorraden bij onze klanten worden gereduceerd. Dit heeft met name in de businesssegmenten Industrial en Building Solutions een negatief effect op de omzet gezien het grote aandeel activiteiten dat gerelateerd is aan investeringsgoederen. De korte termijn vooruitzichten voor het businesssegment Telecom Solutions zijn beter, doordat in dit segment bij onze klanten tot op heden de strategische afweging voor investeringen een hogere prioriteit heeft.

De fundamenten van TKH zijn stevig door een sterke financiële positie, door de innovaties en de positionering in groeisegmenten alsmede door de spreiding over verschillende product-/marktcombinaties. TKH speelt alert in op de marktontwikkelingen en zal daar waar nodig capaciteiten verder aan de marktomstandigheden aanpassen.

Haaksbergen, 11 maart 2009

Raad van Bestuur

Voor nadere informatie: J.M.A. (Alexander) van der Lof MBA,
voorzitter Raad van Bestuur
tel. (053) 5732901
Internetsite: www.tkhgroup.com

Agenda

28 april 2009	Trading update Q1 2009
28 april 2009	Algemene Vergadering van Aandeelhouders
27 augustus 2009	Publicatie halfjaarcijfers 2009
12 november 2009	Trading update Q3 2009

Profiel

Technologiebedrijf TKH Group NV (TKH) is een internationaal opererende groep ondernemingen, die zich heeft gespecialiseerd in het creëren en leveren van innovatieve Telecom, Building en Industrial Solutions.

Bij TKH staan niet de soort van activiteiten maar de oplossingen centraal. In de business-segmenten Telecom Solutions, Building Solutions en Industrial Solutions worden basistechnologieën op het gebied van ICT en elektrotechniek uit de diverse werkmaatschappijen, veelal in partnership met leveranciers, samengevoegd tot totaaloplossingen.

Specialisten op het gebied van marketing, procesontwikkeling, design, engineering en logistiek voegen advisering en projectimplementatie toe om uiteindelijk een op maat gesneden oplossing aan te bieden. Deze op lokaal niveau ontwikkelde concepten bieden we vervolgens internationaal aan, zodat de ervaring en kennis binnen TKH optimaal worden benut.

De Telecom Solutions bestaan uit oplossingen vanaf basisinfrastructuur tot aan home networking-toepassingen, voor zowel de outdoor telecom- als indoor telecom (ICT)-markten. TKH Telecom Solutions zijn te onderscheiden in drie subsegmenten: glasvezelnetwerken, kopernetwerken en indoor telecomsystemen.

De Building Solutions bestaan uit oplossingen op het gebied van efficiënte elektrotechniek tot aan ICT-systemen voor de zorgsector. Building Solutions zijn te onderscheiden in drie subsegmenten: building technologies, security systemen en connectivity systemen.

De Industrial Solutions bestaan uit geavanceerde manufacturing systemen voor de auto- en truckbandenbouwindustrie evenals connectivity systemen voor de medische, de robot, automotive en machinebouwindustrie.

Continue aandacht voor onderzoek en ontwikkeling zorgt voor een producten- en dienstenpakket dat technologisch geavanceerde oplossingen waarborgt. TKH is met haar bedrijven wereldwijd actief. De groei concentreert zich op Noordwest-, Midden- en Oost-Europa en Azië. Over 2008 behaalde TKH met 3.882 medewerkers een omzet van € 997 miljoen.

Geconsolideerde Winst- en Verliesrekening

in duizenden euro's

	2008	2007
Netto-omzet	964.952	818.469
Wijziging voorraad gereed product en onderhanden werk	30.226	15.918
Overige bedrijfsopbrengsten	1.858	3.425
Totaal bedrijfsopbrengsten	997.036	837.812
Kosten grond-, hulpstoffen, handelsproducten en uitbesteed werk	627.625	528.330
Personeelskosten	186.023	158.388
Afschrijvingen	12.791	12.424
Amortisatie	7.026	2.966
Overige bedrijfskosten	90.399	72.776
Totaal bedrijfslasten	923.864	774.884
Bedrijfsresultaat	73.172	62.928
Financiële baten en lasten	-7.826	-6.199
Resultaat deelnemingen	-54	419
Resultaat voor belastingen	65.292	57.148
Bijzondere belastingbate	-2.502	-4.109
Belastingen over lopend boekjaar	17.478	16.491
Belastingen over resultaat	14.976	12.382
Nettoresultaat	50.316	44.766
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de onderneming	49.934	44.578
Minderheidsbelang derden in het resultaat	382	188
	50.316	44.766
Winst per aandeel		
Gewogen gemiddeld aantal aandelen (x 1.000)	35.027	34.185
Gewogen gemiddeld aantal aandelen vermeerderd met potentiële aantal aandelen welke tot verwatering leiden (x 1.000)	35.154	34.606
Gewone winst per aandeel voor amortisatie (in €)	1,52	1,34
Gewone winst per aandeel (in €)	1,43	1,30
Verwaterde winst per aandeel (in €)	1,42	1,29

Geconsolideerde balans

in duizenden euro's

	2008	2007
Activa		
<u>Vaste activa</u>		
Immateriële vaste activa	168.895	149.586
Materiële vaste activa	161.427	142.473
Vastgoedbeleggingen	3.512	2.549
Financiële vaste activa	3.417	3.517
Actieve belastinglatentie	5.868	4.853
Totaal van de vaste activa	343.119	302.978
<u>Vlottende activa</u>		
Voorraden	140.405	144.759
Vorderingen	225.255	202.464
Liquide middelen	9.519	9.653
Totaal van de vlottende activa	375.179	356.876
Voor verkoop aangehouden activa	3.261	1.240
Totaal activa	721.559	661.094
Passiva		
<u>Groepsvermogen</u>		
Eigen vermogen	292.404	264.308
Minderheidsbelang derden	1.089	1.205
Totaal van het groepsvermogen	293.493	265.513
<u>Langlopende schulden</u>		
Langlopende schulden	125.689	86.306
Voorziening voor latente belastingen	31.795	31.636
Voorzieningen voor pensioenen	13.643	13.144
Overige voorzieningen	11.092	4.457
Totaal van de langlopende schulden	182.219	135.543
<u>Kortlopende schulden</u>		
Schulden aan kredietinstellingen	70.623	87.864
Handelsschulden en overige te betalen posten	166.724	148.222
Te betalen belastingen	4.691	5.629
Voorzieningen	3.809	18.323
Totaal van de kortlopende schulden	245.847	260.038
Totaal passiva	721.559	661.094

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

	2008	2007
Kasstroom uit operationele activiteiten		
Bedrijfsresultaat	73.172	62.928
Afschrijvingen en amortisatie	19.970	15.449
Aandelen- en optieregelingen niet resulterend in een kasstroom	1.112	1.218
Resultaat desinvesteringen	-153	-59
Mutatie in voorzieningen	-10.855	-2.453
Mutatie in werkkapitaal	-4.353	-20.543
Kasstroom uit bedrijfsoperaties	78.893	56.540
Betaalde interest	-9.421	-5.867
Betaalde vennootschapsbelasting	-16.117	-12.962
Netto-kasstroom uit operationele activiteiten (A)	53.355	37.711
Kasstroom uit investeringsactiviteiten		
Dividend ontvangen van niet-geconsolideerde deelnemingen	328	369
Investerings in materiële vaste activa	-32.472	-29.396
Desinvesteringen in materiële vaste activa	718	629
Saldo van investeringen en desinvesteringen in vastgoedbeleggingen	-922	217
Desinvesteringen in voor verkoop aangehouden activa	0	3.025
Verwerving van dochterondernemingen	-20.708	-97.353
Verwerving van overige deelnemingen	-273	-2.026
Verwerving van immateriële vaste activa	-5.756	-4.298
Verwerving van overige financiële vaste activa	-8	0
Netto-kasstroom uit investeringsactiviteiten (B)	-59.093	-128.833
Kasstroom uit financieringsactiviteiten		
Betaald dividend	-12.324	-8.406
Uitgifte van nieuwe aandelen	0	7.000
In- en verkoop eigen aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	-1.295	-2.902
Opgenomen langlopende schulden	38.174	60.097
Mutatie kortlopend bancaire krediet	-17.241	34.756
Netto-kasstroom uit financieringsactiviteiten (C)	7.314	90.545
Netto toename/(afname) in liquide middelen (A+B+C)	1.576	-577
Omrekeningsverschillen	-1.710	260
Mutatie liquide middelen	-134	-317
Saldo liquide middelen per 1 januari	9.653	9.970
Saldo liquide middelen per 31 december	9.519	9.653

Geconsolideerd overzicht van mutaties in het groepsvermogen

in duizenden euro's

	2008	2007
Stand per 1 januari	265.513	221.226
Resultaat boekjaar	50.316	44.766
Mutatie cash-flow hedges	-7.548	1.185
Herwaarderingen	-169	781
Wijziging van belastingtarieven		42
Omrekeningsverschillen	-1.921	-108
Totaal resultaat	40.678	46.666
Dividenduitkeringen	-11.805	-7.967
Dividenduitkeringen aan minderheidsaandeelhouders	-519	-739
Uitgifte van nieuwe aandelen		7.000
Aandelen- en optieregelingen (IFRS 2)	1.112	1.218
Ingekochte aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	-2.572	-4.604
Verkochte aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	1.277	1.702
Acquisities	-191	1.011
Stand per 31 december	293.493	265.513

Toelichting op de financiële overzichten

1. Grondslagen voor financiële verslaggeving

Voor de grondslagen voor waardering en resultaatbepaling verwijzen wij naar de jaarrekening van 2007, met uitzondering van de volgende wijziging in de grondslagen en doorgevoerde reclassificaties:

Wijziging in de grondslagen voor financiële verslaggeving

Met ingang van 2008 past TKH IFRS 8 Operating Segments toe. Gelijktijdig zijn de gerapporteerde segmenten gewijzigd van Technische Handelsgroep, Kabelgroep en Machinegroep naar Telecom Solutions, Building Solutions en Industrial Solutions. Deze nieuwe segmentatie sluit aan op de interne rapportage- en managementstructuur bij TKH.

De Solutions zijn gebaseerd op de markten die de TKH-ondernemingen bedienen. In de gesegmenteerde informatie zijn de vergelijkende cijfers weergegeven conform de nieuwe segmentatie-indeling.

Wijziging van vergelijkende cijfers

Gedurende het boekjaar is de reële waarde van de immateriële vaste activa bepaald die zijn verkregen bij de in 2007 geacquireerde bedrijven NET, Pantaflex, USE en SecurityWorks. In overeenstemming met IFRS 3 zijn de vergelijkende cijfers hierop aangepast. De gevolgen van deze aanpassing op de vergelijkende cijfers is hieronder uiteengezet.

in duizenden euro's

	Gepubliceerde cijfers 2007	Aan- passingen	Herziene cijfers 2007
<i>Balans</i>			
Goodwill	118.306	-7.426	110.880
Overige immateriële vaste activa	20.312	9.903	30.215
Eigen vermogen	264.648	-340	264.308
Voorziening voor latente belastingen	28.820	2.816	31.636
<i>Winst- en verliesrekening</i>			
Amortisatie	2.479	487	2.966
Belastingen over resultaat	12.529	-147	12.382
Nettoresultaat	45.106	-340	44.766
<i>Winst per aandeel</i>			
Gewone winst per aandeel (in €)	1,31	-0,01	1,30
Verwaterde winst per aandeel (in €)	1,30	-0,01	1,29

2. Gesegmenteerde informatie

<i>in duizenden euro's</i>	2008			2007		
	2e halfjaar	1e halfjaar	Totaal	2e halfjaar	1e halfjaar	Totaal
Bedrijfsopbrengsten						
Telecom Solutions	92.659	87.912	180.571	81.107	74.460	155.567
Building Solutions	161.611	173.701	335.312	156.448	118.222	274.670
Industrial Solutions	237.996	243.157	481.153	215.477	192.098	407.575
Totaal bedrijfsopbrengsten	492.266	504.770	997.036	453.032	384.780	837.812
EBITA ¹⁾						
Telecom Solutions	14.703	12.298	27.001	10.290	8.342	18.632
Building Solutions	13.082	14.065	27.147	15.338	6.751	22.089
Industrial Solutions	11.851	22.732	34.583	18.164	14.940	33.104
Niet gealloceerde opbrengsten en kosten	-3.498	-5.035	-8.533	-4.030	-3.901	-7.931
Totaal EBITA	36.138	44.060	80.198	39.762	26.132	65.894
Amortisatie	3.793	3.233	7.026	2.579	387	2.966
EBIT	32.345	40.827	73.172	37.183	25.745	62.928
Financiële baten en lasten	-2.459	-5.367	-7.826	-4.633	-1.566	-6.199
Resultaat deelnemingen	53	-107	-54	173	246	419
Resultaat voor belastingen	29.939	35.353	65.292	32.723	24.425	57.148
Belastingen over resultaat	5.075	9.901	14.976	5.484	6.898	12.382
Nettoresultaat	24.864	25.452	50.316	27.239	17.527	44.766

3. Overzicht van nettowinst-definities

<i>in duizenden euro's</i>	2008	2007
Nettowinst toerekenbaar aandeelhouders van de onderneming	49.934	44.578
Nettowinst toerekenbaar aan minderheidsaandeelhouders	382	188
Nettowinst	50.316	44.766
Amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa in het kader van "purchase price allocations"	4.839	1.675
Belastingen over de amortisatie	-1.537	-557
Nettowinst voor de amortisatie	53.618	45.884
Bijzondere belastingbaten	-2.502	-4.109
Nettowinst voor de amortisatie en bijzondere belastingbaten	51.116	41.775
Minderheidsbelang derden in het resultaat	-382	-188
Nettowinst voor amortisatie en bijzondere belastingbaten toerekenbaar aan aandeelhouders van de onderneming	50.734	41.587

4. Jaarverslag

De Geconsolideerde winst- en verliesrekening, Geconsolideerde balans, Geconsolideerd mutatie-overzicht van het eigen vermogen en Geconsolideerd kasstroom overzicht, zoals opgenomen in dit persbericht zijn gebaseerd op de opgemaakte jaarrekening per 31 december 2008, die krachtens wettelijke voorschriften nog niet is openbaar gemaakt. Ingevolge artikel 2: 395 BW melden wij dat onze accountant, Deloitte Accountants B.V. bij de opgemaakte jaarrekening een goedkeurende accountantsverklaring heeft verstrekt gedateerd 10 maart 2009. Voor het inzicht dat is vereist voor een verantwoorde oordeelsvorming omtrent de financiële positie en de resultaten van TKH Group N.V. en voor een toereikend inzicht in de reikwijdte van de controle van Deloitte Accountants B.V. dient dit persbericht te worden gelezen in samenhang met de jaarrekening waaraan dit persbericht is ontleend, alsmede met de door Deloitte Accountants B.V. daarbij verstrekte accountantsverklaring. Wij verwachten deze stukken begin april 2009 openbaar te kunnen maken. De jaarrekening wordt op 28 april 2009 ter vaststelling aangeboden aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders.