

Persbericht

TKH Group N.V. (TKH)
Q4 en jaarcijfers 2014

Succesvol jaar voor TKH

Highlights Q4

- Stijging omzet met 16,0% naar € 353,1 miljoen, vrijwel geheel autonoom.
- Stijging omzet binnen Industrial Solutions het sterkst, maar ook een substantiële omzetgroei binnen Telecom en Building Solutions.
- Succesvolle aandelenemissie van € 75 miljoen voor financiering van verdere strategische groei.
- Acquisitie van Commend-groep, effectief vanaf januari 2015.
- Eenmalige bate van € 9,4 miljoen, in verband met gewijzigde pensioenregelingen.

Highlights 2014

- Stijging omzet met 12,7% naar € 1,35 miljard, vrijwel geheel autonoom, met name forse omzetsijging Industrial Solutions.
- Recordniveau orderintake in bandenbouwsegment met bijna € 400 miljoen.
- Toename orderintake Building Solutions.
- Merger squeeze-out Augusta Technologie AG in afrondende fase.
- Verhoging middellangetermijn doelstelling bandbreedte ROS naar 10-11%.
- Het aandeel innovaties in de omzet bedroeg 22,8%.
- Dividendvoorstel € 1,00 per (certificaat van) gewoon aandeel.

Vierde kwartaalcijfers

(in mln. € tenzij anders vermeld)	Q4 2014	Q4 2013	Vershil in %
Omzet	353,1	304,4	+ 16,0
EBITA voor eenmalige baten en lasten ¹⁾	39,7	33,4	+ 18,7
EBITA	49,1	26,2	+ 87,2
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders ^{2, 3)}	26,1	20,4	+ 27,7
ROS	11,2%	11,0%	

Jaarcijfers

(in mln. € tenzij anders vermeld)	2014	2013	Vershil in %
Omzet	1.350,4	1.197,8	+ 12,7
EBITA voor eenmalige baten en lasten ¹⁾	135,1	99,8	+ 35,4
EBITA	144,6	92,6	+ 56,1
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders ^{2, 3)}	86,3	55,9	+ 54,4
Nettowinst	85,4	41,7	+ 105,0
Nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders per gewoon aandeel (in €) ^{2, 3)}	2,23	1,48	+ 50,7
Nettowinst toerekenbaar aan aandeelhouders per gewoon aandeel (in €)	2,14	0,98	+ 118,4
Solvabiliteit	44,9%	40,7%	
ROS	10,0%	8,3%	
ROCE	20,3%	15,9%	
Dividendvoorstel (in €)	1,00	0,75	

- 1) De eenmalige baten in 2014 betreffen een pensioenbaten in verband met gewijzigde pensioenregelingen. De eenmalige lasten in 2013 betreffen voornamelijk herstructureringskosten.
- 2) Amortisatie van aan acquisities gerelateerde immateriële vaste activa (na belastingen).
- 3) De eenmalige baten en lasten in 2014 betreffen een pensioenbaten van € 9,4 miljoen, bijzondere waardeminderings van per saldo € 0,6 miljoen en de belastinglast hierover van € 1,2 miljoen. In 2013 bedroegen de eenmalige baten en lasten per saldo een last van € 6,7 miljoen.

Alexander van der Lof, CEO van technologiebedrijf TKH: *“De stijging van de omzet en het resultaat is bijzonder te noemen. De strategische keuzes zijn hiermee succesvol gebleken en dit inspireert ons om op deze weg door te gaan. De technologiebasis van TKH is onze kracht en het is mooi om te zien hoe deze basis in de afgelopen jaren verder is uitgebouwd en versterkt. Onze klanten dagen ons uit om vooruitstrevende technologie aan te bieden of deze met hen samen te ontwikkelen. TKH is er goed in geslaagd om toegevoegde waarde te leveren met technologieën die de processen efficiënter en veiliger maken met een hoog rendement op de investering voor onze klanten. De gerealiseerde schaalgrootte in de afgelopen jaren heeft onze margeverbetering ondersteund. Dit is vertaald naar een ROS van 10% in 2014, hetgeen voor ons aanleiding is om onze ROS-doelstelling voor de komende jaren te verhogen.”*

Financiële gang van zaken

De omzet steeg in 2014 met € 152,5 miljoen (12,7%) naar € 1.350,4 miljoen (2013: € 1.197,8 miljoen). De bijdrage van acquisities in de omzet bedroeg 0,5%. Lagere grondstofprijzen hadden een negatief effect van 0,7% op de omzet. Per saldo bedroeg de autonome omzetgroei 12,9%.

De omzetgroei bij Industrial Solutions was het sterkst met 23,9%. De omzet bij Telecom Solutions steeg met 5,4% en bij Building Solutions met 2,5%. Over geheel 2014 steeg het aandeel in de omzet van Industrial Solutions van 46% naar 51%, terwijl het aandeel Building Solutions daalde van 41% naar 37%. Telecom Solutions daalde van 13% naar 12%. De innovaties droegen wederom goed bij aan de omzet. Het aandeel innovaties in de omzet bedroeg 22,8% (2013: 21,2%).

De brutomarge steeg van 41,7% in 2013 naar 42,6% in 2014 dankzij een betere productmix. De bedrijfskosten (exclusief eenmalige baten en lasten) in procenten van de omzet daalde ten opzichte van 2013, namelijk van 33,3% naar 32,6% in 2014. De afschrijvingen bedroegen € 19,9 miljoen en lagen € 0,5 miljoen boven het niveau van 2013 door het hogere investeringsniveau in de laatste jaren.

Het bedrijfsresultaat voor amortisatie van immateriële activa en eenmalige baten en lasten (EBITA) steeg met 35,4% van € 99,8 miljoen in 2013 naar € 135,1 miljoen in 2014. Binnen Industrial Solutions steeg de EBITA met 56,7%. De EBITA binnen Building Solutions nam met 9,4% toe. De EBITA van Telecom Solutions steeg ten opzichte van 2013 met 2,0%. De ROS steeg naar 10,0% (2013: 8,3%) en kwam daarmee aan de bovenkant uit van de door TKH gecommuniceerde ROS-doelstelling (bandbreedte van 9-10%).

In het vierde kwartaal van 2014 werden diverse pensioenregelingen in Nederland gewijzigd en geharmoniseerd in het kader van de nieuwe pensioenwetgeving. De betreffende pensioenregelingen zijn vervangen door een toegezegde-bijdrageregeling (defined contribution) en ondergebracht bij een pensioenverzekeraar. Hierdoor vervallen toekomstige verplichtingen waardoor een eenmalige bate ontstond van € 9,4 miljoen (2013: eenmalige last van € 7,2 miljoen in verband met herstructureringskosten). De EBITA inclusief eenmalige baten en lasten steeg met € 51,9 miljoen (56,1%) naar € 144,6 miljoen.

De amortisatielast nam toe met € 1,1 miljoen tot € 26,2 miljoen door hogere investeringen in research & development. Daarnaast werd een bijzondere waardevermindering verantwoord van per saldo € 0,6 miljoen.

De financiële lasten daalden in 2014 met € 4,8 miljoen tot € 10,4 miljoen. De verbetering is het gevolg van eenmalige amortisatiekosten in 2013 op de geactiveerde financieringskosten vanwege de vernieuwde kredietfaciliteit in oktober 2013, alsmede lagere rente en lagere kredietopslagen evenals aflopende renteswaps in 2014. Tegenover de lagere rentelasten staat een lager resultaat uit deelnemingen, dat in 2013 positief beïnvloed werd door valuta-effecten.

De belastingdruk daalde van 22,5% in 2013 naar 20,6% in 2014. De toepassing van de Nederlandse innovatieboxfaciliteit had vanwege het hoge aandeel van innovaties in de omzet van TKH en de daarmee samenhangende winst een positief effect op de belastingdruk.

De nettowinst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toerekenbaar aan aandeelhouders bedroeg in 2014 € 86,3 miljoen (2013: € 55,9 miljoen), een stijging van 54,4%. De nettowinst over 2014 steeg naar € 85,4 miljoen (2013: € 41,7 miljoen). De winst per aandeel voor amortisatie en eenmalige baten en lasten bedroeg € 2,23 (2013: € 1,48). De gewone winst per aandeel bedroeg € 2,14 (2013: € 0,98).

De kasstroom uit operationele activiteiten steeg naar € 94,9 miljoen (2013: € 78,6 miljoen). In 2014 steeg het werkkapitaal als percentage van de omzet licht naar 13,8% (2013: 13,2%). De netto-investeringen in onroerende en roerende goederen bedroegen in 2014 € 34,2 miljoen (2013: € 18,7 miljoen). Een groot deel hiervan is gerelateerd aan investeringen in de productielocaties, waaronder de uitbreiding van capaciteit voor het subsegment manufacturing systems en fibre network systems. Daarnaast is € 22,5 miljoen geïnvesteerd in immateriële vaste activa, voornamelijk R&D, patenten, licenties en software (2013: € 16,8 miljoen). De uitgaven voor acquisities bedroegen € 6,8 miljoen voor GF Messtechnik GmbH (30 juni 2014) en de afwikkeling van enkele optie- en earn-outregelingen. Voorts is van enkele minderheidsaandeelhouders van Augusta Technologie AG ("Augusta") een aanvullend belang verworven ter waarde van € 65,5 miljoen.

De netto-bankschuld nam ten opzichte van ultimo 2013 af met € 20,8 miljoen tot € 164,8 miljoen ultimo 2014. Deze afname werd mede gerealiseerd door de uitgifte van 3.061.225 (certificaten van) nieuwe gewone aandelen in november 2014. De netto-opbrengst van de uitgifte bedroeg € 74,1 miljoen en wordt gebruikt voor de financiering van de acquisitie van Commend, de squeeze-out van minderheidsaandeelhouders van Augusta, investeringen en algemene bedrijfsdoeleinden. Door de aandelenuitgifte en het gerealiseerde netto-resultaat steeg de solvabiliteit naar 44,9% (2013: 40,7%). TKH opereert ruim binnen de met de banken overeengekomen financiële ratio's. De Net debt/EBITDA-ratio kwam uit op 1,0 en de interest coverage-ratio op 18,9.

Het aantal personeelsleden (FTE) ultimo 2014 bedroeg 5.030 (2013: 4.802). Daarnaast waren eind 2014 483 (FTE) tijdelijke arbeidskrachten werkzaam. De stijging van het aantal personeelsleden was voor het grootste deel toe te rekenen aan de sterk toegenomen activiteiten binnen Industrial Solutions en versterking van de organisatie op het gebied van R&D en commercie in Building Solutions.

Voortgang realisatie doelstellingen en uitvoering strategie

De positieve ontwikkeling van de omzet en het resultaat is vooral gebaseerd op technologische ontwikkeling die TKH de afgelopen jaren heeft doorgemaakt en de aangebrachte focus op de vier kerntechnologieën - *vision & security, communication, connectivity en manufacturing systems*- in combinatie met de zeven verticale groeimarkten -*glasvezelnetwerken, parkeren, tunnel & infra, zorg, marine, oil & gas, industrial machine vision en bandenbouw*

De ambitieuze doelstelling om de omzet vanaf 2012 in de verticale markten van € 450 miljoen te laten groeien met € 300 tot € 500 miljoen in 3-5 jaar is in het afgelopen jaar dichterbij gekomen door een gerealiseerde groei van € 185 miljoen in 2014 in deze markten. Hiervan kwam ruim € 140 miljoen uit de bandenbouwmarkt. In de overige verticale groeimarkten werd ook goede vooruitgang geboekt. Dit werd deels vertaald in een gestegen omzet, waarbij toonaangevende projecten werden gerealiseerd. Daarnaast werd er geïnvesteerd in technologische ontwikkeling en versterking van de commerciële organisatie om de middellange termijn groeidoelstelling te realiseren.

Dit heeft ertoe geleid dat TKH verwacht dat de omzet ook de komende 3-5 jaar met € 300 tot € 500 miljoen kan groeien in de gedefinieerde zeven verticale groeimarkten.

Mede door de hogere marges die in de verticale groeimarkten worden gerealiseerd, is in 2014 zowel de ROS- als de ROCE-doelstelling gerealiseerd. De ROS kwam met 10% (2013: 8,3%) uit aan de bovenkant van de bandbreedte van 9-10%. De ROCE kwam met 20,3% (2013: 15,9%) eveneens aan de bovenkant van de bandbreedte uit van 18-20%. Op basis van het perspectief dat de verticale groeimarktstrategie biedt, in combinatie met schaalgroottesvoordelen, heeft TKH besloten om de doelstelling voor de ROS te verhogen naar een bandbreedte van 10-11% voor de middellange termijn.

Het aandeel innovaties in de TKH-omzet lag met 22,8% op een zeer hoog niveau en overtrof opnieuw het gestelde doel dat 15% van de omzet moet bestaan uit innovaties die in de afgelopen twee jaar in de markt zijn geïntroduceerd. De innovaties ondersteunden de marktaandeelgroei van TKH in 2014.

Aanpassing segmentatie

Met ingang van 1 januari 2015 zal een vereenvoudiging van de segmentatie worden doorgevoerd. Door de aangebrachte focus in de afgelopen jaren is besloten om binnen Telecom Solutions het subsegment copper network systems, met een omzet aandeel van 1,2%, mede vanwege de huidige beperkte omvang te integreren in het subsegment indoor telecom systemen. Verder is besloten om binnen Building Solutions het subsegment building technologies, met een omzetaandeel van 6,7%, te integreren in de overige twee subsegmenten: vision & security systems (30%) en connectivity systems (70%). Hiermee is een vereenvoudiging doorgevoerd die recht doet aan de technologiefocus van de afgelopen jaren. Het aantal subsegmenten is daarmee gereduceerd tot zes.

Ontwikkelingen per solutions-segment

Telecom Solutions

Profiel

Telecom Solutions ontwikkelt, produceert en levert systemen voor outdoor basisinfrastructuur voor telecom- en CATV-netwerken tot aan indoor home networking-toepassingen. De focus ligt hierbij op het leveren van systemen waarbij de klant volledig wordt ontzorgd door de systeemgaranties die worden verstrekt. Ongeveer 40% van het portfolio bestaat uit glasvezel- en koperkabel ten behoeve van verbindingen van knooppunt naar knooppunt. De overige 60%, bestaande uit componenten en systemen op het gebied van connectivity en randapparatuur, wordt hoofdzakelijk ingezet in de knooppunten van het netwerk.

Kengetallen Telecom Solutions

(in mln. € tenzij anders vermeld)	2014	2013	Verskil in %
Omzet	165,3	156,8	+ 5,4
EBITA ¹⁾	14,4	14,1	+ 2,0
ROS	8,7%	9,0%	

1) Voor eenmalige lasten van € 0,5 miljoen in 2013

De omzet binnen het segment Telecom Solutions steeg met 5,4% naar € 165,3 miljoen. In het vierde kwartaal nam de omzet toe met 14,6%, waarbij met name het segment fibre network systems bijdroeg aan de stijging. De omzetstijging in het vierde kwartaal was het gevolg van een toename van de vraag binnen Europa voor glasvezelnetwerken doordat er meer budget voor investeringen beschikbaar kwam bij de telecom-operators nu de hoge 4G-netwerkinvesteringen zijn afgerond.

De EBITA steeg met € 0,3 miljoen. De ROS daalde licht van 9,0% naar 8,7% door een toegenomen aandeel van activiteiten in Polen, Duitsland en Frankrijk, waar werd geïnvesteerd in het uitbouwen van de strategische positie ter voorbereiding op de verwachte groeimogelijkheden in deze landen. De marge in het tweede halfjaar lag in lijn met vorig jaar waardoor het resultaat in het tweede halfjaar hoger was dan in het eerste halfjaar.

Indoor telecom systems - home networking-systemen, breedband connectivity, IPTV-softwareoplossingen – omzetaandeel 4,1%

De omzet steeg met 14,8% door een toename van projecten voor opwaardering van breedbandaansluitingen in de Benelux. Er was sprake van een stijgende vraag naar breedbandcapaciteit in woningen wat resulteerde in een vervangingsvraag naar breedband connectivity-componenten met betere transmissie-eigenschappen en een grotere breedbandcapaciteit.

Fibre network systems - glasvezel, glasvezelkabel, connectivity systemen en componenten, actieve randapparatuur – omzetaandeel 6,9%

De omzet steeg met 10,1%. De investeringen binnen Europa namen gedurende het jaar weer toe doordat bij de meeste operators de 4G-netwerkinvesteringen in de eerste helft van het jaar werden afgerond. De in 2013 gerealiseerde productiecapaciteitsuitbreiding voor glasvezel werd ten volle benut, waarbij de productiviteits- en efficiencyverbeteringen de concurrentiepositie verstevigden. In met name Polen, Duitsland en Frankrijk werd een aantal strategische projecten verworven die een drukkend effect op de marge hadden. Hiermee werd de gewenste marktpositie verkregen die gezien de groeipotentie in deze landen van belang is. Ook de vraag in

China steeg in het tweede halfjaar. Besloten werd om bestaande verouderde productiecapaciteit te vervangen door de in 2013 geïntroduceerde geavanceerde productietechnologie, waarmee tevens de productiecapaciteit wordt uitgebreid. Naar verwachting zal dit project aan het einde van het eerste kwartaal 2015 zijn afgerond.

Copper network systems - koperkabel, connectivity systemen en componenten, actieve randapparatuur – omzetaandeel 1,2%

De omzet in dit segment daalde met 30,3%, hetgeen in lijn is met de verschuiving richting investeringen in glasvezelnetwerken en 4G-netwerken. Vanaf 1 januari 2015 wordt dit subsegment vanwege de geringe omvang samengevoegd met het subsegment indoor telecom systems.

Building Solutions

Profiel

Building Solutions ontwikkelt, produceert en levert oplossingen op het gebied van efficiënte elektrotechniek voor toepassing binnen gebouwen tot aan technische systemen die, gekoppeld aan software, efficiency-oplossingen aanbieden voor de zorg- en security-sector. De kennis concentreert zich op visiontechnologie en connectivity systemen in samenhang met efficiency-oplossingen voor het verkorten van de doorlooptijd van het realiseren van installaties binnen gebouwen en industriële automatisering. Daarnaast wordt gefocust op intelligente video-, communicatie- en toegangscontrolesystemen voor een aantal specifieke sectoren, waaronder ouderenzorg, parkeren, scheepsbouw, olie- en gasindustrie, tunnels en beveiliging van gebouwen en terreinen.

Kengetallen Building Solutions

(in mln. € tenzij anders vermeld)	2014	2013	Vershil in %
Omzet	502,1	490,0	+ 2,5
EBITA ¹⁾	43,1	39,4	+ 9,4
ROS	8,6%	8,0%	

1) Voor eenmalige lasten van € 6,6 miljoen in 2013

De omzet binnen het segment Building Solutions steeg met 2,5% naar € 502,1 miljoen. Acquisities waren verantwoordelijk voor een groei van 1,1%. De autonome groei gecorrigeerd voor het effect van lagere grondstofprijzen bedroeg 2,2%. De marktomstandigheden waren vooral in de Benelux uitdagend door het uitblijven van herstel in de bouw- en constructiesector. In de eerste 9 maanden van het jaar daalde de omzet. Door focus op onze verticale groeimarkten en verdere internationalisatie kon in het vierde kwartaal een autonome groei gerealiseerd worden van 8,3%, vooral door het sub-segment vision & security systems, met een autonome groei van 13,4%. De orderintake binnen Building Solutions steeg door de toename van grotere projecten met een omvang van € 1 tot € 5 miljoen.

De EBITA steeg met 9,4% naar € 43,1 miljoen. De marge in het connectivity-subsegment stond onder druk, maar door de gestegen omzet in de andere subsegmenten en de doorgevoerde efficiency-programma's, kon het resultaat stijgen. De ROS steeg van 8,0% in 2013 naar 8,6% in 2014, vooral door een hoger aandeel in de omzet van de vision & security systems.

Building technologies - energiezuinige licht- en lichtschakelsystemen, energie beheersystemen, zorgsystemen, gestructureerde bekabelingsystemen – omzetaandeel 6,7%

De omzet steeg met 4,0%, met name door een goede ontwikkeling in de verticale groeimarkten parkeren en tunnels & infra. Belangrijke projecten voor parkeersystemen werden gewonnen in Australië, Noord-Amerika en het Midden-Oosten, die tot uitlevering kwamen in het vierde kwartaal. Hierdoor steeg de omzet in het laatste kwartaal sterker dan in de voorgaande kwartalen. De omzet in de zorgmarkt daalde door de terughoudendheid voor investeringen in de Nederlandse zorgsector. Vanaf 1 januari 2015 wordt dit subsegment samengevoegd met de twee overige subsegmenten vision & security systems en connectivity systems.

Vision & security systems – vision technologie, systemen voor CCTV, video/audio analyse en detectie, intercom, evacuatie, toegangscontrole en -registratie, centrale controlekamer integratie – omzetaandeel 18,8%

De omzet steeg met 8,3%. Gedurende het jaar nam de omzetstijging toe met in het vierde kwartaal een stijging van 15,3%, met name door de focus op de verticale groeimarkten. Ook de innovaties en onderscheidende technologieën binnen dit segment spelen goed in op de behoeftes van klanten om veiliger en efficiënter te kunnen werken. De toenemende dreiging van terroristische aanvallen in de wereld vraagt om steeds geavanceerdere beveiligingssystemen. Deze trend heeft een gunstig effect op de groei van de omzet in dit segment. Het aandeel van de omzet buiten Nederland nam fors toe door vele internationale projecten die werden gerealiseerd. De terughoudendheid voor investeringen in de bouw- en constructiesector kon hiermee worden gecompenseerd. De uitgaven voor R&D werden verhoogd om de voorsprong op het gebied van onze technologie verder uit te bouwen.

Connectivity systems - speciaalkabel (-systemen) voor scheepsbouw, spoorwegen, infrastructuur, windenergie evenals installatie- en energiekabel voor nichemarkten – omzetaandeel 11,7%

De omzet nam met 6,4% af, door uitdagende marktomstandigheden binnen de bouw- en constructiesector in de Benelux, waar het grootste deel van de omzet wordt gerealiseerd. Tevens was er een negatief effect van 2,5% als gevolg van lagere grondstofprijzen. Ook het lagere investeringsniveau binnen de energie- en netwerkbedrijven in Nederland had een negatief omzeteffect. De daling in het vierde kwartaal kon beperkt worden tot 0,4%, gedragen door een betere internationale marktpositionering en focus op de gedefinieerde verticale groeimarkten marine, oil & gas en tunnels & infra. De marge stond weliswaar onder druk maar verbeterde door de doorgevoerde efficiencyprogramma's.

Industrial Solutions

Profiel

Industrial Solutions, ontwikkelt, produceert en levert oplossingen van speciaalkabel, “plug and play”-kabelsystemen tot geïntegreerde systemen voor de productie van auto- en vrachtwagenbanden. De kennis op het gebied van automatisering van productieprocessen en het verbeteren van de betrouwbaarheid van productiesystemen geeft TKH onderscheidend vermogen om in te spelen op de wens van een aantal gespecialiseerde industriële sectoren zoals de bandenbouw-, robot-, medische en machinebouwindustrie, om de bouw van productiesystemen of modules in toenemende mate uit te besteden.

Kengetallen Industrial Solutions

(in mln. € tenzij anders vermeld)	2014	2013	Vershil in %
Omzet	683,0	551,0	+ 23,9
EBITA	91,6	58,5	+ 56,7
ROS	13,4%	10,6%	

De omzet binnen het segment Industrial Solutions steeg met 23,9% naar € 683,0 miljoen. Grondstofprijzen hadden een negatief effect op de omzet van 0,7%. Autonoom steeg de omzet met 24,6%. De substantiële groei binnen de bandenbouwindustrie was de voornaamste oorzaak voor de stijging van de omzet. Vooral in Azië werd een forse groei gerealiseerd.

De EBITA steeg met 56,7% naar € 91,6 miljoen. Door een goede beheersing van de kosten, de sterke stijging van de omzet en een hoog aandeel nieuwe technologie met betere marges, steeg de EBITA harder dan de omzet. De bezettingsgraad kon beter over de productielocatie verdeeld worden dan in het jaar ervoor, wat de stijging van de ROS ondersteunde. De ROS steeg als gevolg hiervan van 10,6% naar 13,4%.

Connectivity systems - speciaalkabelsystemen en modules voor de medische, de robot-, de automotive en machinebouwindustrie.- omzetaandeel 17,9%

De omzet steeg met 1,6%, gecorrigeerd voor een negatief effect op de omzet van 1,4% voor doorberekende lagere grondstofprijzen. De onzekere economische situatie binnen Europa leidde tot enige terughoudendheid voor investeringen bij een aantal klanten. De groei bleef hierdoor beperkt. De marge verbeterde door een hoger aandeel innovatieve kabeloplossingen voor medische apparatuur. Ook het grotere aandeel kabelsystemen droeg bij aan een betere marge. Voor de komende jaren wordt ook verwacht dat het aandeel van complete systemen in de omzet verder zal toenemen, waarbij ook geïntegreerde kabelkettingsystemen een steeds belangrijker aandeel zal krijgen.

Manufacturing systems - geavanceerde bandenbouwproductiesystemen voor de auto- en truckbandenbouwindustrie, canwashers, testapparatuur, producthandlingsystemen voor de medische industrie en machinebesturingssystemen – omzetaandeel 32,7%

De omzet steeg met 42,4%. Bijzonder is te noemen dat de omzet, die sinds 2013 een forse, volledig autonome groei heeft laten zien, na enige aanloopproblemen in 2013, met een zeer hoog efficiëncyniveau werd gerealiseerd. Op zowel de locatie in Nederland als in China moest extra ruimte worden gehuurd om voldoende capaciteit te creëren. Ook het aantal inleenkrachten lag op een zeer hoog niveau. Door een goede kostenbeheersing en het hoge efficiëncyniveau steeg het resultaat harder dan de omzet en kon de marge toenemen ten opzichte van het jaar ervoor.

Het aandeel van nieuwe technologie in de omzet en orderintake was met 46,6% hoog. Door de geavanceerdheid van de nieuwe technologie werd een versnelling gerealiseerd in het vervangen van bestaande productiecapaciteit bij onze klanten in de bandenbouwindustrie. Met name in Azië zette deze versnelling door, waarbij ook investeringen in capaciteitsuitbreiding de groei ondersteunden. De orderintake voor het gehele jaar kwam uit op bijna € 400 miljoen, een nieuw record. De orderintake in het tweede halfjaar lag wat lager dan in het eerste halfjaar doordat de investeringen in Azië temporiseerden in vergelijking met de extreme vraag in het eerste halfjaar. De omzet en orderintake binnen de top 5-bandenbouwers nam toe in lijn met de overige klanten.

Een belangrijke voortgang werd geboekt met de ontwikkeling van een volgende generatie bandenbouwtechnologie waarmee niet alleen een band geassembleerd wordt maar ook de productie van componenten die in de band toegepast worden in één systeem zijn verenigd. Dit systeem zal onder de naam UNIXX binnen drie jaar op de markt geïntroduceerd worden. De marktprijs van dit nieuwe geïntegreerde systeem is naar verwachting drie maal zo hoog als die van de huidige systemen.

Gebeurtenissen na balansdatum

Zoals op 20 november 2014 is aangekondigd, heeft TKH overeenstemming bereikt met de aandeelhouders van Commend met betrekking tot de overname van een controlerend belang in de Commend-groep met het hoofdkantoor in Salzburg (Oostenrijk). De overdracht van de aandelen in Commend heeft begin januari 2015 plaatsgevonden. Commend realiseert met ruim 300 medewerkers een omzet van circa € 45 miljoen op jaarbasis. De activiteiten zullen TKH's subsegment vision & security systems versterken en zullen bijdragen aan de winstgevendheid van het business segment Building Solutions.

Op 17 november jl. heeft TKH als onderdeel van de squeeze-out-procedure haar beslissing bevestigd deze procedure op te starten voor het verkrijgen van het resterende belang dat in het bezit is van minderheidsaandeelhouders van Augusta. TKH houdt een belang in Augusta van 91,2%. De merger squeeze-out is door de Aandeelhoudersvergadering van Augusta goedgekeurd. De verwachting is dat de merger squeeze-out in maart 2015 van kracht wordt.

Voorgenomen herbenoeming Raad van Bestuur

De Raad van Commissarissen geeft kennis van de voorgenomen herbenoeming van Arne Dehn, voor een volgende termijn van vier jaar, als lid van de Raad van Bestuur van TKH Group N.V. per de Algemene Vergadering van Aandeelhouders van 7 mei 2015.

Dividendvoorstel

Aan de op 7 mei 2015 te houden Algemene Vergadering zal worden voorgesteld een dividend van € 1,00 uit te keren per (certificaat van) aandeel (2013: € 0,75). Op basis van het gewogen gemiddelde van de uitstaande aandelen betekent dit een pay out-ratio van 44,8% van de netto-winst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten en 46,7% van de nettowinst. Op basis van de uitstaande aandelen ultimo 2014 bedraagt de pay out-ratio respectievelijk 48,0% van de netto-winst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten en 50,0% van de nettowinst. Voorgesteld wordt om het dividend naar keuze in contanten of in aandelen ten laste van de reserves uit te keren. De vaststelling van het dividend in aandelen zal plaatsvinden één dag na afloop van de keuzeperiode op basis van de gemiddelde koers van het aandeel gedurende de laatste vijf beursdagen van die keuzeperiode welke op 27 mei 2015 eindigt. De betaalbaarstelling van het dividend, contant dan wel in aandelen, vindt plaats op 1 juni 2015.

Vooruitzichten

De mondiale economische omstandigheden laten een voorzichtig herstel zien. De instabiele geopolitieke en monetaire situatie geeft nog onzekerheid over de verdere economische ontwikkeling.

Per Solutionssegment zien wij uitdagingen en kansen. Belangrijk is dat wij voor de middellange en lange termijn een goed perspectief zien en dat de kerntechnologieën van TKH goed gepositioneerd zijn om groei te continueren. Dit heeft ertoe geleid dat wij verwachten dat de omzet ook de komende 3-5 jaar met € 300 tot € 500 miljoen kan groeien in de gedefinieerde zeven verticale groeimarkten.

Wij verwachten, onvoorziene omstandigheden voorbehouden, de volgende ontwikkelingen voor het jaar 2015:

Telecom Solutions

De markt voor glasvezelnetwerken zal naar verwachting groeien. De penetratiegraad voor glasvezel ligt in de meeste Europese landen nog op een laag niveau en glasvezeltechnologie wordt als de superieure breedbandtechnologie gezien. De positie van TKH in de Europese markt is goed, naar verwachting kan de omzet hier groeien. Daarnaast is ook de Aziatische markt een groeimarkt, waar TKH goed vertegenwoordigd is. De stijging van de waarde van de Aziatische valuta leidt tot enige druk op marges voor de componenten die in Azië ingekocht worden. Daar staat tegenover dat er verdere efficiëncystappen worden gezet in het productieproces die leiden tot een verlaging van de kostprijs.

Building Solutions

De verwachting is dat de omstandigheden in de Benelux binnen de bouw- en constructiesector uitdagend zullen blijven vanwege het verder uitblijven van herstel in de markt. De verticale groeimarkten, vooral verbonden aan de vision- en security-technologie van TKH, geven echter voldoende perspectief om te veronderstellen dat er groei gerealiseerd kan worden binnen het Building Solutions-segment.

Industrial Solutions

De laatste maanden laten enige terughoudendheid voor investeringen in kapitaalgoederen in Azië zien. Enerzijds is dit het gevolg van de explosieve groei die in Azië is gerealiseerd. Anderzijds vanwege onzekerheid over de gevolgen voor Chinese bandenbouwproducenten van importheffingen die mogelijk gaan gelden in de Verenigde Staten. Tegelijkertijd zijn er positieve tekenen voor een stijging van investeringen gericht op efficiëncyverbeteringen binnen de grotere bandenbouwfabrikanten, waar de TKH-technologie goed op aansluit. De robotiseringstrend heeft een positieve invloed op het totale Industrial Solutions-segment.

Zoals gebruikelijk zal TKH bij de presentatie van de halfjaarcijfers in augustus 2015, een concrete verwachting uitspreken voor de winst voor geheel 2015.

Haaksbergen, 10 maart 2015

Raad van Bestuur

Voor nadere informatie:

J.M.A. (Alexander) van der Lof MBA,
voorzitter Raad van Bestuur
tel. (053) 5732903
Internetsite: www.tkhgroup.com

Agenda

6 mei 2015	Trading update Q1 2015
7 mei 2015	Algemene Vergadering van Aandeelhouders
11 mei 2015	Notering ex-dividend
12 mei 2015	Record date
13 mei t/m 27 mei 2015	Keuzeperiode
27 mei 2015	Bekendmaking omwisselverhouding stockdividend (na-beurs)
1 juni 2015	Betaalbaarstelling dividend
18 augustus 2015	Publicatie Q2 en halfjaarcijfers 2015
5 november 2015	Trading update Q3 2015

Profiel

Technologiebedrijf TKH Group NV (TKH) is een internationaal opererende groep ondernemingen, die zich heeft gespecialiseerd in het creëren en leveren van innovatieve Telecom, Building en Industrial Solutions.

De TKH kerntechnologieën – vision & security, communication, connectivity en manufacturing systems – worden met elkaar verbonden tot totaalsystemen en totaaloplossingen in de gedefinieerde Solutionssegmenten en daarmee samenhangende verticale markten. Door deze samenhang streeft TKH een vergaande synergie na tussen de bedrijfsonderdelen.

Telecom Solutions ontwikkelt, produceert en levert systemen voor outdoor basisinfrastructuur voor telecom- en CATV-netwerken tot aan indoor home networking-toepassingen. TKH Telecom Solutions zijn te onderscheiden in twee subsegmenten: glasvezelnetwerken en indoor telecomsystemen.

Building Solutions ontwikkelt, produceert en levert oplossingen op het gebied van vision- & security-, communicatie- en connectivitytechnologie voor toepassing binnen gebouwen en gebouwomgevingen tot aan geïntegreerde systemen die, gekoppeld aan software, efficiency-oplossingen aanbieden onder andere voor de bouw-, zorg-, parkeer, scheepsbouw-, olie- & gas-, verkeers- en securitysector. Building Solutions zijn te onderscheiden in twee subsegmenten: vision & security systemen en connectivity systemen.

Industrial Solutions, ontwikkelt, produceert en levert oplossingen van speciaalkabel, “plug and play”-kabelsystemen tot geïntegreerde systemen voor de productie van auto- en vrachtwagenbanden. Vision technologie, connectivity en systeemintegratie zijn de kerntechnologieën binnen dit segment. Industrial Solutions zijn te onderscheiden in twee subsegmenten: connectivity systems en manufacturing systems.

TKH streeft naar sterke marktposities – gebaseerd op hoofdzakelijk eigen hoogwaardige technologieën en dienstverlening – met een sterke regionale en internationale positionering. TKH is met haar bedrijven wereldwijd actief. De groei concentreert zich op Noordwest-, Midden- en Oost-Europa en Azië. Over 2014 behaalde TKH met 5.030 medewerkers een omzet van € 1,4 miljard.

Geconsolideerde balans

in duizenden euro's

	2014	2013
Activa		
<u>Vaste activa</u>		
Immateriële vaste activa	351.669	349.125
Materiële vaste activa	204.395	188.523
Vastgoedbeleggingen	8.494	10.103
Financiële vaste activa	17.083	17.795
Actieve belastinglatentie	11.054	12.550
Totaal van de vaste activa	592.695	578.096
<u>Vlottende activa</u>		
Voorraden	202.323	185.447
Vorderingen	170.813	152.532
Onderhanden projecten in opdracht van derden	115.332	78.272
Te ontvangen vennootschapsbelasting	1.676	3.364
Liquide middelen	90.332	79.613
Totaal van de vlottende activa	580.476	499.228
Voor verkoop aangehouden activa	3.050	0
Totaal activa	1.176.221	1.077.324
Passiva		
<u>Groepsvermogen</u>		
Eigen vermogen	510.847	377.577
Minderheidsbelang derden	17.174	61.398
Totaal van het groepsvermogen	528.021	438.975
<u>Langlopende verplichtingen</u>		
Langlopende schulden	258.925	258.558
Voorziening voor latente belastingen	57.613	59.850
Voorzieningen voor pensioenen	6.680	18.852
Overige voorzieningen	17.098	24.727
Totaal van de langlopende verplichtingen	340.316	361.987
<u>Kortlopende verplichtingen</u>		
Schulden aan kredietinstellingen	4.237	15.242
Handelsschulden en overige te betalen posten	241.803	213.471
Onderhanden projecten in opdracht van derden	41.495	38.735
Te betalen vennootschapsbelasting	10.613	717
Voorzieningen	9.736	8.197
Totaal van de kortlopende verplichtingen	307.884	276.362
Totaal passiva	1.176.221	1.077.324

Geconsolideerde Winst- en Verliesrekening

in duizenden euro's

	2014	2013
Netto-omzet	1.344.199	1.196.024
Wijziging voorraad gereed product en onderhanden werk	4.664	-395
Overige bedrijfsopbrengsten	1.520	2.216
Totaal bedrijfsopbrengsten	1.350.383	1.197.845
Kosten grond-, hulpstoffen, handels- producten en uitbesteed werk	774.721	698.771
Personeelskosten	286.752	268.639
Afschrijvingen	19.948	19.462
Amortisatie	26.199	25.068
Bijzondere waardeverminderingen	575	94
Overige bedrijfskosten	124.412	118.350
Totaal bedrijfslasten ¹⁾	1.232.607	1.130.384
Bedrijfsresultaat	117.776	67.461
Financiële baten en lasten ²⁾	-10.357	-15.176
Resultaat deelnemingen	197	1.441
Resultaat voor belastingen	107.616	53.726
Belastingen over resultaat	22.216	12.073
Nettoresultaat	85.400	41.653
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de vennootschap	82.735	37.232
Minderheidsbelang derden in het resultaat	2.665	4.421
	85.400	41.653
Winst per aandeel toerekenbaar aan aandeelhouders		
Gewogen gemiddeld aantal aandelen (x1.000)	38.648	37.862
Gewogen gemiddeld aantal aandelen vermeerderd met potentiële aantal aandelen welke tot verwatering leiden (x1.000)	38.819	37.973
Gewone winst per aandeel voor amortisatie en bijzondere baten en lasten (in €) ²⁾	2,23	1,48
Gewone winst per aandeel voor amortisatie (in €) ³⁾	2,43	1,30
Gewone winst per aandeel (in €)	2,14	0,98
Verwaterde winst per aandeel (in €)	2,13	0,98

1) In de personeelskosten 2014 is een eenmalige pensioenbete van € 9,4 miljoen verantwoord als gevolg van wijzigingen in de pensioenregelingen. In de bedrijfslasten 2013 zijn naast bijzondere waardeverminderingen eenmalige lasten van € 7,2 miljoen verantwoord als gevolg van herstructureringen.

2) In de financiële baten en lasten van 2013 is een eenmalige last van € 1.6 miljoen begrepen uit hoofde van de afboeking van de geactiveerde transactiekosten vanwege de herfinanciering in 2013.

3) Niet IFRS verplichte toelichting.

Geconsolideerd overzicht van niet-gerealiseerde resultaten

<i>in duizenden euro's</i>	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Nettoresultaat	85.400	41.653
Posten die in de toekomst niet naar winst of verlies zullen worden overgeboekt		
Actuariële winsten / (verliezen)	2.294	-2.763
Herwaardering van onroerend goed	<u>-344</u>	<u>-1.376</u>
	1.950	-4.139
Posten die mogelijk in de toekomst naar winst of verlies zullen worden overgeboekt		
Valuta-omrekeningsverschillen	16.640	-5.206
Effectief deel van veranderingen in reële waarde van kasstroomafdekkingen (na belastingen)	-578	2.699
(Af)/herwaardering van voor verkoop beschikbare financiële activa	<u>-1.090</u>	<u>237</u>
	14.972	-2.270
Totaal van de niet-gerealiseerde resultaten	16.922	-6.409
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over periode	<u>102.322</u>	<u>35.244</u>
Toerekenbaar aan:		
Aandeelhouders van de vennootschap	98.625	32.391
Minderheidsbelang derden in het resultaat	<u>3.697</u>	<u>2.853</u>
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten over periode	<u>102.322</u>	<u>35.244</u>

Geconsolideerd overzicht van mutaties in het groepsvermogen

in duizenden euro's

	<u>2014</u>	<u>2013</u>
Stand per 1 januari	438.975	424.823
Nettoresultaat	85.400	41.653
Totaal van de niet-gerealiseerde resultaten	<u>16.922</u>	<u>-6.409</u>
Gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten	102.322	35.244
Dividenduitkeringen	-19.809	-18.017
Dividenduitkeringen aan minderheidsaandeelhouders	-1.989	-2.336
Uitgifte van (certificaten van) nieuwe aandelen	74.051	
Verworven minderheidsbelang	-65.491	
Verworven minderheidsbelang in het kader van overnames		-449
Aandelen- en optieregelingen (IFRS 2)	1.845	1.982
Ingekochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen	-4.157	-5.411
Verkochte aandelen tbv aandelen- en optieregelingen	<u>2.274</u>	<u>3.139</u>
Stand per 31 december	<u>528.021</u>	<u>438.975</u>

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

in duizenden euro's

	2014	2013
Kasstroom uit operationele activiteiten		
Bedrijfsresultaat	117.776	67.461
Afschrijvingen, amortisatie en bijzondere waardeverminderingen	46.720	45.134
Aandelen- en optieregelingen niet resulterend in een kasstroom	1.845	1.982
Resultaat desinvesteringen	2	-510
Mutatie in voorzieningen	-8.633	4.105
Mutatie in werkkapitaal	-40.761	-8.717
Kasstroom uit bedrijfsoperaties	116.949	109.455
Betaalde interest	-9.035	-11.665
Betaalde vennootschapsbelasting	-13.015	-19.237
Netto-kasstroom uit operationele activiteiten (A)	94.899	78.553
Kasstroom uit investeringsactiviteiten		
Dividend ontvangen van niet-geconsolideerde deelnemingen	372	544
Aflossing op verstrekte leningen	440	
Investerings in materiële vaste activa	-34.936	-21.205
Desinvesteringen in materiële vaste activa	1.239	2.356
Saldo van investeringen en desinvesteringen in vastgoedbeleggingen	-533	128
Verwerving van dochterondernemingen	-6.857	-15.544
Verwerving van overige deelnemingen	-149	0
Investering in immateriële vaste activa	-22.471	-16.848
Netto-kasstroom uit investeringsactiviteiten (B)	-62.895	-50.569
Kasstroom uit financieringsactiviteiten		
Betaald dividend	-21.798	-20.353
Uitgifte van (certificaten van) nieuwe gewone aandelen	74.051	
Verwerving van minderheidsbelangen	-65.491	
Inkoop eigen aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	-4.157	-5.411
Verkoop eigen aandelen t.b.v. aandelen- en optieregelingen	2.274	3.139
Opgenomen langlopende schulden		312.314
Aflossingen van langlopende schulden	-11	-259.000
Mutatie kortlopend bancaire krediet	-11.005	-44.322
Netto-kasstroom uit financieringsactiviteiten (C)	-26.137	-13.633
Netto toename/(afname) in liquide middelen (A+B+C)	5.867	14.351
Omrekeningsverschillen	4.852	-1.203
Mutatie liquide middelen	10.719	13.148
Saldo liquide middelen per 1 januari	79.613	66.465
Saldo liquide middelen per 31 december	90.332	79.613

Toelichting op de financiële overzichten

1. Grondslagen voor financiële verslaggeving

De financiële overzichten zijn opgesteld in overeenstemming met de door de Europese Commissie goedgekeurde International Financial Reporting Standards ("IFRS") die van toepassing zijn op 31 december 2014. De grondslagen voor waardering en resultaatbepaling en nadere toelichtingen zoals vereist onder IFRS zijn niet opgenomen bij de financiële overzichten. Voor een volledig inzicht dient dit persbericht te worden gelezen in samenhang met de jaarrekening van TKH Group N.V.

2. Gesegmenteerde informatie

	Telecom Solutions		Building Solutions		Industrial Solutions		Niet toerekenbaar		Totaal	
	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013	2014	2013
<u>Eerste halfjaar</u>										
Bedrijfsopbrengsten	80.480	80.080	242.347	241.528	334.253	265.540			657.080	587.148
EBITA	6.701	8.287	18.269	16.655	41.087	23.576	-5.811	-5.802	60.246	42.716
Eenmalige baten en lasten										
Segment EBITA ¹⁾	6.701	8.287	18.269	16.655	41.087	23.576	-5.811	-5.802	60.246	42.716
Amortisatie	-432	-487	-9.055	-8.543	-3.346	-2.859	-99	-84	-12.932	-11.973
Bijz. waardeverminderingen						379				379
Segment bedrijfsresultaat	6.269	7.800	9.214	8.112	37.741	21.096	-5.910	-5.886	47.314	31.122
Financiële baten en lasten									-4.842	-7.186
Resultaat deelnemingen									262	1.215
Belastingen over resultaat									-9.201	-5.796
Nettoresultaat									33.533	19.355
<u>Tweede halfjaar</u>										
Bedrijfsopbrengsten	84.801	76.753	259.753	248.408	348.736	285.504	13	32	693.303	610.697
EBITA	7.688	5.813	24.818	22.724	50.539	34.889	-8.190	-6.341	74.855	57.085
Eenmalige baten en lasten		-531		-6.647			9.449		9.449	-7.178
Segment EBITA ¹⁾	7.688	5.282	24.818	16.077	50.539	34.889	1.259	-6.341	84.304	49.907
Amortisatie	-392	-530	-9.795	-9.698	-2.947	-2.815	-133	-52	-13.267	-13.095
Bijz. waardeverminderingen			-297	-179	-278	-294			-575	-473
Segment bedrijfsresultaat	7.296	4.752	14.726	6.200	47.314	31.780	1.126	-6.393	70.462	36.339
Financiële baten en lasten									-5.515	-7.990
Resultaat deelnemingen									-65	226
Belastingen over resultaat									-13.015	-6.277
Nettoresultaat									51.867	22.298
<u>Gehele jaar</u>										
Bedrijfsopbrengsten	165.281	156.833	502.100	489.936	682.989	551.044	13	32	1.350.383	1.197.845
EBITA	14.389	14.100	43.087	39.379	91.626	58.465	-14.001	-12.143	135.101	99.801
Eenmalige baten en lasten		-531		-6.647			9.449		9.449	-7.178
Segment EBITA ¹⁾	14.389	13.569	43.087	32.732	91.626	58.465	-4.552	-12.143	144.550	92.623
Amortisatie	-824	-1.017	-18.850	-18.241	-6.293	-5.674	-232	-136	-26.199	-25.068
Bijz. waardeverminderingen			-297	-179	-278	85			-575	-94
Segment bedrijfsresultaat	13.565	12.552	23.940	14.312	85.055	52.876	-4.784	-12.279	117.776	67.461
Financiële baten en lasten									-10.357	-15.176
Resultaat deelnemingen									197	1.441
Belastingen over resultaat									-22.216	-12.073
Nettoresultaat									85.400	41.653

¹⁾ Segment EBITA: Bedrijfsresultaat plus amortisatie en impairment van immateriële vaste activa

3. Overzicht van nettowinst-definities

in duizenden euro's

	2014	2013
Nettoresultaat	85.400	41.653
Af: Minderheidsbelang derden in het resultaat	-2.665	-4.421
Winst toekomend aan de aandeelhouder	82.735	37.232
Nettoresultaat	85.400	41.653
Amortisatie van aan acquisitie gerelateerde immateriële vaste activa	15.294	16.601
Belastingen over de amortisatie	-4.055	-4.621
Winst voor amortisatie	96.639	53.633
Af: Minderheidsbelang derden in het resultaat	-2.665	-4.421
Winst voor amortisatie toekomend aan de aandeelhouders	93.974	49.212
Winst voor amortisatie	96.639	53.633
Herstructureringskosten uit hoofde van efficiencyprogramma's		7.066
Acquisitiekosten		113
Pensioenbaten als gevolg van wijzigingen in pensioenregelingen	-9.449	
Afboeking geactiveerde financieringskosten vanwege herfinanciering		1.600
Bijzondere waardeverminderingen	575	94
Belastingeffect eenmalige baten en lasten	1.221	-2.195
Winst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten	88.986	60.311
Af: Minderheidsbelang derden in het resultaat	-2.665	-4.421
Winst voor amortisatie en eenmalige baten en lasten toekomend aan de aandeelhouders	86.321	55.890

4. Jaarverslag

De geconsolideerde balans, geconsolideerde winst- en verliesrekening, het geconsolideerde overzicht van gerealiseerde en niet-gerealiseerde resultaten, geconsolideerd mutatie-overzicht van het eigen vermogen en geconsolideerd kasstroomoverzicht zoals opgenomen in dit persbericht zijn gebaseerd op de opgemaakte jaarrekening per 31 december 2014 die krachtens wettelijke voorschriften nog niet is openbaar gemaakt. Deze stukken zullen uiterlijk 25 maart 2015 openbaar worden gemaakt. De jaarrekening wordt op 7 mei 2015 ter vaststelling aangeboden aan de Algemene Vergadering.

Ingevolge artikel 2:393 en 395 BW melden wij dat onze accountant Deloitte Accountants B.V. bij de opgemaakte jaarrekening een goedkeurende controleverklaring heeft verstrekt gedateerd 9 maart 2015. Voor het inzicht dat is vereist voor een verantwoorde oordeelsvorming omtrent de financiële positie en de resultaten van TKH Group N.V. en voor een toereikend inzicht in de reikwijdte van de controle van Deloitte Accountants B.V. dient dit persbericht te worden gelezen in samenhang met de jaarrekening waaraan dit persbericht is ontleend, alsmede met de door Deloitte Accountants B.V. daarbij verstrekte controleverklaring.