



ABO-Group Jaarcijfers 2015

Gent, 31 maart 2016 – 18.00 u. – Persbericht / gereguleerde Informatie

ABO-Group, een groep van engineering & testing ondernemingen, actief op vlak van bodem, milieu, geotechniek, energie en afval, kondigt vandaag zijn geconsolideerde jaarcijfers over 2015 aan.

	2014 In € 000	2015 In € 000	Verandering	+/- %	Per aandeel In €
Totale bedrijfsopbrengsten	29.947	33.143	3.196	+10,7%	
Omzet	29.015	31.620	2.605	+9,0%	
REBITDA ¹	2.177	2.195	18	+0,8%	0,21
Afschrijvingen	1.544	1.713	169	+10,9%	
Operationele winst	342	323	-19	-5,6%	0,02
Financieel resultaat ²	-136	-160	-24	-17,6%	
Winst voor belastingen uit voortgezette activiteiten	206	163	-43	-20,9%	
Nettowinst uit voortgezette activiteiten	38	162	124	+326,3%	
Nettowinst	199	148	-51	-25,6%	0,01

Hoofdpunten 2015

- Sterke groei van de omzet met 9%, autonome groei van 6%
- Operationele en nettowinst beïnvloed door zwakke internationale divisie en éénmalige provisie
- Gezonde balans en financiële positie

Vooruitzichten 2016

- Sterke start van 2016 met goed gevuld orderboek
- Blijvende inzet op organische en acquisitieve groei
- Verandering van operationele aansturing

Sterke groei van de omzet van 9%

In 2015 kon ABO-Group proeven van het prille economische herstel in voornamelijk België en Nederland. De Franse markt kende weinig animo. De groep kon evenwel in elk van zijn thuislanden een degelijke omzetgroei realiseren. **De totale omzet steeg met 9%, waarvan 6% organisch en**

¹ Recurring earnings before interest, taxes, depreciation and amortization

² Inclusief het aandeel in de winst van geassocieerde ondernemingen



3% uit acquisitie in Nederland. Ondanks blijvende druk op de prijzen, nam algemeen de vraag toe. De sterkste groei werd opgetekend bij Geosonda België, in geotechniek Nederland en bij de energieafdeling E20. Ook de adviesactiviteiten in België (ABO) gingen stevig vooruit, voornamelijk door het uitbreiden van het productaanbod richting archeologie en BREEAM.³

De omzetverdeling over de 3 thuismarkten ziet er als volgt uit:

	2014 In € 000	2015 In € 000	Wijziging In € 000	Groei %
Frankrijk	15.862	16.545	+683	+4,3%
België	12.084	12.935	+851	+7,0%
Nederland	1.069	2.140	+1.071	+100%
Totale omzet	29.015	31.620	+2.605	+9,0%

Operationele en nettowinst, beïnvloed door zwakke internationale afdeling en éénmalige provisie

Zowel in 2014, als in 2015 werd de operationele winstgevendheid van de groep sterk beïnvloed door éénmalige, niet recurrente elementen. In 2014 zorgde de beursnotering voor 291k euro aan uitzonderlijke kosten. In 2015 worden de cijfers gekleurd door enerzijds een éénmalige provisie voor een juridisch geschil met een negatieve impact van 520k euro, anderzijds door een overige bedrijfsopbrengst van 360k euro op de herwaardering van het bestaande belang in Sialtech (toepassing van IFRS 3). De onderliggende evolutie kan aldus beter bekeken worden zonder rekening te houden in beide boekjaren met deze éénmalige elementen, vandaar het gebruik van REBITDA als graadmeter.

De recurrente kasstroom van de groep (REBITDA) kwam uit op 2,2 mln euro (0,21 euro/aandeel), een lichte toename met 0,8%. Ook in 2015 werd volop ingezet op uitbouw van het dienstenpakket van de groep, waardoor werd ingeboet op marge. Geografisch werd verder uitgebreid met de opstart van een kantoor in Montpellier. Daarnaast kon het wegvallen van exportsteun in de internationale afdeling niet tijdig worden opgevangen met nieuwe contracten. De lead-time (= de periode tussen offerte en het effectief winnen van een contract) is in dit type van projecten vrij lang, waardoor plots schakelen geen evidente keuze is. ABO-Group plukt evenwel stilaan de vruchten van tal van nieuwe initiatieven die de voorbije jaren werden gelanceerd. Het productpallet werd stelselmatig uitgebreid, zodat klanten voor steeds meer zaken bij ABO terecht kunnen. De geïntegreerde aanpak levert de klant, naast een prijsvoordeel, vooral ook tijdswinst op in de uitvoering van zijn project.

ABO-Group heeft de voorbije jaren in zijn veldwerkafdelingen continu geïnvesteerd in de uitbouw van zijn machinepark. De jaar-op-jaar toename van de afschrijvingen met 10,9% tot 1,7 mln euro is hiervan het bewijs. Dit garandeert de klant een kwalitatieve uitvoering, alsook een multifunctionele inzetbaarheid en flexibiliteit in boortechiek.

³ BREEAM is een door BRE (een organisatie uit het Verenigd Koninkrijk) ontwikkeld label dat de milieu-impact van gebouwen of projecten beoordeelt aan de hand van de genomen duurzaamheidsmaatregelen. Het label is internationaal toepasbaar en kan zowel toegekend worden aan gebouwen die al in gebruik zijn, aan nieuwe of gerenoveerde gebouwen als aan nieuwe masterplannen.



Gezonde balans en financiële positie

Met een eigen vermogen van 11,1 mln euro en een netto financiële schuld van 4,2 mln euro, heeft de groep alle troeven in hand om het pad van organische en acquisitieve groei verder te zetten.

De volledige set van cijfers (geconsolideerde resultatenrekening, geconsolideerde balans en kasstroomoverzicht) is opgenomen als bijlage van dit bericht.

Sterke start van 2016 met goed gevuld orderboek

Het boekjaar 2016 is sterk van start gegaan, onder andere door een goed gevuld orderboek eind 2015. De Nederlandse markt blijft aan een hoog tempo herstellen. De groei in België wordt gesteund door het winnen van een aantal interessante contracten. De Franse markt blijft voorlopig status quo.

Blijvende inzet op organische en acquisitieve groei

ABO-Group wil zijn milieu- en energieadvies, engineering- en testingactiviteiten verder uitbouwen en dit zowel in zijn drie thuislanden (België, Nederland, Frankrijk), als in een aantal specifieke groeimarkten (Centraal- en Zuidoost-Azië, Afrika en de voormalige Oostbloklanden). De groep houdt vast aan zijn strategie zich te positioneren als een Europese speler met internationale ambities. ABO-Group zet in op interne groei, met aanwerving van experts voor het opzetten en uitbouwen van nieuwe activiteiten. Daarnaast wil de groep ook zijn acquisitiestrategie in de thuislanden verder ontplooiën. In 2015 werd ABO-Group 100% eigenaar van E20 (door overname van het 50% belang dat werd aangehouden door KWA B.V.), werd een 17,5% belang gekocht in Sialtech B.V. en werd 25% in Ecorem NV verkocht. Het positieve effect van de in de voorbije jaren gerealiseerde transacties is al duidelijk merkbaar.

Verandering van operationele aansturing

In een steeds sneller veranderende omgeving is reactiesnelheid cruciaal om in te spelen op wijzigende marktomstandigheden. Hiertoe zal ABO-Group de beslissingsorganen in zijn operationele vennootschappen versterken. De overkoepelende diensten ("ABO Corporate Office") zullen worden gefocust, waarbij de toegevoegde waarde voor de volledige groep centraal staat. Bepaalde diensten werden daarom inmiddels ook extern uitbesteed (IT). Dit zal resulteren in aanzienlijke kostenbesparingen en een verhoogde flexibiliteit.

Overzicht 2015 / Vooruitzichten 2016 per segment

Frankrijk

ABO-ERG, de Franse afdeling van ABO-Group, is gekend als één van de meest performante Franse bedrijven in geotechniek en milieu, waardoor het een ruime toegang heeft tot de grote nationale Franse projecten zoals (energie)transport, industriële opdrachten, kerncentrales en verontreinigde sites. Ondanks de negatieve conjunctuur in Frankrijk heeft ABO-ERG in 2015 een verdere omzetgroei kunnen optekenen, bovenop de significante omzetgroei (+16%) van 2014. De hogere omzet wordt vooral gemaakt in de grote geotechnische werven. Daarnaast hebben commerciële acties, in het



bijzonder de verdere uitbouw van het kantoor in Lyon en de nieuwe vestiging in Montpellier, hun steentje bijgedragen. Tot slot plukt ABO-ERG de vruchten van belangrijke investeringen in machines en labo-materiaal en opleiding. De afdeling milieu heeft, in een zeer moeilijke markt, zijn positie kunnen vasthouden en zelfs versterken. ABO-ERG diversifieert in aanverwante activiteiten en zet tevens zijn investeringsprogramma in kwaliteit en veiligheid verder. Op deze manier kan ook in 2016 verdere groei en ontwikkeling in Frankrijk verwacht worden.

België

ABO NV richt zich als consultancy- en engineeringbureau op integraal advies voor alle mogelijke bouw- en herontwikkelingsprojecten. ABO NV is gericht op de Belgische markt, met kantoren in Vlaanderen, Brussel en Wallonië. ABO focust zich op bodemonderzoek en bodemsanering, alle denkbare milieustudies, archeologisch en bouwhistorisch onderzoek, alsook integraal advies inzake duurzame herontwikkeling en ruimtelijke planning. De diensten van ABO gaan van projectomschrijving (beleidsondersteunend advies, strategische nota's), de (pre)haalbaarheidsfase (techno-economische studies, situeringsstudies, milieu-impactstudies, risicoanalyses, begeleiding bij aanbesteding, ...), de ontwerpfase (detailengineering, het opmaken van een bestek, sociale en milieu-impactstudie, vergunningen, ...) tot de begeleiding en het monitoren van de werken. Voor de succesvolle realisatie van projecten kan ABO dagelijks rekenen op een multidisciplinair team van maar liefst 80 specialisten over verschillende vakgebieden.

Voor 2016 verwacht ABO een sterke groei in archeologie (ten gevolge van de implementatie van een nieuwe regelgeving in Vlaanderen) en in BREEAM en duurzaam bouwadvies. Daarnaast wordt volop ingezet op verdere diversificatie, zoals asbeststudies (i.f.v. het asbestafbouwbeleidsplan) in samenwerking met Translab. Vanaf eind 2016, alsook de komende jaren, wordt voor bodemsanering een sterke groei verwacht in Wallonië omwille van de implementatie van de langverwachte uitvoeringsbesluiten van het Waalse bodemdecreet.

Gelet op de wijzigende internationale marktomstandigheden van milieuconsultancy, met minder beschikbare subsidies en een toenemende vraag naar een integrale aanpak, kan 2015 voor **ECOREM** aanzien worden als een belangrijk investeringsjaar, waarbij verdieping en verbreding van het internationale dienstenpakket centraal stond. Teneinde optimaal in te spelen op de globaliserende en veranderende milieuconsultancymarkt, werden bepaalde activiteiten versneld uitgebouwd. Dit was vooral van toepassing voor het concept "urban environment", alsook voor onze projecten inzake hernieuwbare energie, met klemtoon op het onderzoek naar mogelijkheden inzake energie-opslag (o.a. het energie-atol in de Noordzee).

In een selectie van groeilanden werden de netwerken verstevigd ter voorbereiding van nieuwe contracten. Daarnaast werden een aantal nieuwe landen onderzocht, met de nodige aandacht voor hun potentieel voor milieufinanciering. Omwille van de economische en/of politieke instabiliteit werden commerciële acties in andere regio's teruggeschroefd of voorlopig "on hold" gezet. Teneinde ons nog beter te kunnen focussen op thema's als duurzame stadsontwikkeling, havenuitbreiding, strategische energie-opslag en innoverende onderzoeksopdrachten, werden de lokale, eerder decretale onderzoeksopdrachten overgedragen aan ABO of in sommige gevallen zelfs stopgezet. Deze herstructurering moet bijdragen aan de internationale profilering van Ecorem NV en aan de internationalisering van de volledige ABO-Group.



Voor **GEOSONDA**, de milieukundige en geotechnische veldwerkdienst, werd 2015 een jaar van sterke groei en transformatie. Vooreerst werd de operationele integratie voltooid. Hierdoor worden de drie belangrijkste onderzoekstechnieken (boren, sonderen en het aanleggen van proefsleuven) gecombineerd met de drie belangrijkste markten in bodemonderzoek (milieu, geotechniek en archeologie). Door deze unieke combinatie werd een stevige omzetgroei gegenereerd, waarbij het bedrijf werd versterkt met enkele nieuwe en talentvolle medewerkers. Zo werden ook enkele grote en multidisciplinaire projecten verworven (o.a. bodemonderzoek voor Saeftinghedok). Hiernaast werd verder geïnvesteerd in modern en gespecialiseerd materieel, zoals milieuvriendelijke voertuigen en een nieuwe CPT-unit, dat zal toelaten de groei en innovatie verder te zetten.

Ook voor **E20 (Energy to zero Consult)** was 2015 een jaar van groei. Er werd een nieuw, ervaren auditor-profiel aangetrokken, gestart met een projectmanager gericht op de Brusselse markt en voor de nodige administratieve ondersteuning gezorgd. E20 ziet zijn marktaandeel vergroten. De gunning van een groot contract voor Antwerpen zal toelaten de omzet in 2016 sterk te verhogen. Daarnaast werd in continuïteit voorzien door een bijkomende opdracht voor het Agentschap Ondernemen en de werving van nieuwe klanten voor de verplichte energie-audits voor grote ondernemingen en het lopend energiecoachingcontract voor stad Gent. Voor 2016 wordt groei voorzien in het begeleiden van bedrijven in energiegerelateerde zaken en van overheden in het reduceren van hun energieverbruik. Verder zullen investeringen in R&D toelaten niche-activiteiten te ontplooiën en lange termijn samenwerking met klanten op te bouwen.

Nederland

De Nederlandse markt lijkt aan snelheid te winnen. Hierdoor wordt de herstelbeweging, na een zeer moeilijke crisisperiode 2009-2013, verdergezet. De milieukundige en geotechnische veldwerkactiviteiten (Sialtech en Goorbergh Geotechniek) kenden een zeer gezonde groei. Ook voor 2016 wordt opnieuw een aanzienlijke organische omzetgroei voorzien. ABO-Group kijkt volop uit om zijn aanwezigheid en productaanbod in de Nederlandse markt te versterken.

Financiële kalender

25/05/2016: Algemene vergadering

30/09/2016: Halfjaarcijfers 2016

Verklaring van de commissaris

De commissaris van ABO-Group Environment NV, Ernst & Young Bedrijfsrevisoren BCVBA, vertegenwoordigd door Marnix Van Dooren, heeft bevestigd dat zijn controlewerkzaamheden, die ten gronde zijn afgewerkt, geen betekenisvolle correcties aan het licht gebracht hebben, die aan de geconsolideerde cijfers van de groep over 2015, opgenomen in dit persbericht, zouden moeten worden doorgevoerd.



Over ABO-Group

ABO-Group is een geheel van geïntegreerde engineering & testing ondernemingen, actief op vlak van bodem, milieu, geotechniek, energie en afval. ABO-Group heeft de ambitie om via interne groei en acquisities zijn omzet te vergroten en zijn activiteitenpalet uit te breiden binnen en buiten Europa. Voor een meer uitgebreide beschrijving van de risico's en de activiteiten van de groep, wordt verwezen naar het noteringsdocument van ABO-Group, vrijgegeven op 31 juli 2014 en beschikbaar op de website van ABO-Group (www.abo-group.eu).

Voor meer informatie:

Frank De Palmenaer
CEO ABO-Group Environment NV
frank.depalmenaer@abo-group.eu

Johan Reybroeck
CFO ABO-Group Environment NV
johan.reybroeck@abo-group.eu

T +32 (0)496 59 88 99

Derbystraat 255, Maaltecenter Blok G, B-9051 Gent (SDW), Belgium

Dit persbericht is beschikbaar op onze website www.abo-group.eu

BIJLAGE: GECONSOLIDEERDE FINANCIËLE CIJFERS

Geconsolideerde winst- en verliesrekening

	Voor het jaar eindigend op 31 december		Δ	Δ%
	2015	2014		
	In duizend €			
Omzet	31.620	29.015	2.605	9,0%
Overige bedrijfsopbrengsten	1.523	932	591	63,4%
Totaal bedrijfsopbrengsten	33.143	29.947	3.196	10,7%
Aankopen	-3.634	-2.992	-642	21,5%
Diensten en diverse goederen	-10.601	-10.319	-282	2,7%
Personeelsbeloningen	-15.710	-13.987	-1.723	12,3%
Afschrijvingen	-1.713	-1.544	-169	10,9%
Overige bedrijfskosten	-1.162	-763	-399	52,3%
Operationele winst	323	342	-19	-5,6%
Financiële kosten	-312	-274	-38	13,9%
Financiële opbrengsten	61	103	-42	-40,8%
Aandeel in de winst van geassocieerde ondernemingen	91	35	56	160,0%
Winst voor belastingen voor voortgezette activiteiten	163	206	-43	-20,9%
Belastingen	-1	-168	167	-99,4%
Nettowinst voor voortgezette activiteiten	162	38	124	326,3%
Winst voor stopgezette activiteiten, na belastingen	-14	161	-175	-108,7%
Nettowinst	148	199	-51	-25,6%
Nettowinst (verlies) toerekenbaar aan de aandeelhouders van de moeder	149	219	-70	-32,0%
Minderheidsbelangen	-1	-20	19	-95,0%

	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2015	2014
Winst (verlies) per aandeel voor de aandeelhouders		
Gewoon en verwaterd	€ 0,01	€ 0,02
Winst (verlies) per aandeel (voortgezette activiteiten)		
Gewoon en verwaterd	€ 0,02	€ 0,00
Winst (verlies) per aandeel (niet-voortgezette activiteiten)		
Gewoon en verwaterd	€ -0,00	€ 0,02
 Gewogen gemiddelde aandelen (gewone winst per aandeel)(in .000)	10.569	10.425
Gewogen gemiddelde aandelen met impact van dilutie (in .000)	10.569	10.425

	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2015	2014
	In duizend €	
Netto winst	148	199
 Niet-gerealiseerde resultaten		
Transfereerbaar naar de resultatenrekening		
Herwaardering van gebouwen	183	0
Impact belastingen	-62	0
Verandering reële waarde voor verkoop beschikbare financiële activa	40	22
Impact belastingen	0	-7
Niet-transfereerbaar naar de resultatenrekening		
Actuariële winsten (verliezen)	11	-158
Impact belastingen	-4	52
 Niet gerealiseerde resultaten, na belastingen	168	-91
 Totaal resultaat, na belastingen	316	108
 Totaal resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moeder	316	128
Minderheidsbelangen	0	-20

Geconsolideerde balans

	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2015	2014
	In duizend €	
Activa		
Vaste activa		
Goodwill	154	154
Immateriële vaste activa	322	89
Materiële vaste activa	10.759	9.310
Investeringen in geassocieerde ondernemingen	84	183
Uitgestelde belastingvorderingen	2.000	1.648
Voor verkoop beschikbare financiële activa	175	134
Overige financiële activa	336	267
	13.830	11.785
Kortlopende activa		
Voorraad	418	275
Handelsvorderingen	12.053	12.657
Overige kortlopende activa	2.571	1.364
Liquide middelen en kasequivalenten	2.405	3.327
	17.447	17.623
Activa bestemd voor verkoop	1.259	1.271
Totaal activa	32.536	30.679

	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2015	2014
	In duizend €	
Eigen vermogen en schulden		
Netto eigen vermogen		
Kapitaal	4.857	4.857
Geconsolideerde reserves	4.032	3.773
Niet-gerealiseerde resultaten	1.676	1.694
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de groep	10.565	10.324
Minderheidsbelang	551	107
Totaal eigen vermogen	11.116	10.431
Langlopende schulden		
Financiële schulden	1.675	2.022
Uitgestelde belastingsschulden	1.262	921
Voorzieningen	1.108	481
	4.045	3.424
Kortlopende schulden		
Financiële schulden	4.956	5.030
Handelsschulden	4.412	4.230
Belastingsschulden	143	85
Overige kortlopende schulden	6.568	6.180
	16.079	15.525
Schulden gerelateerd aan activa aangehouden voor verkoop	1.296	1.299
Totaal eigen vermogen en schulden	32.536	30.679

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

	Voor het jaar eindigend op 31 december	
	2015	2014
	In duizend €	
Operationele activiteiten		
Netto winst	148	199
<i>Niet kaskosten en operationele aanpassingen</i>		
Afschrijvingen van materiële vaste activa	1.678	1.407
Afschrijvingen van immateriële vaste activa	59	69
Meerwaarde op herwaardering NCI	-361	
Winst op verkoop van materiële vaste activa	-187	-4
Beweging in de provisies	471	-46
Beweging in de waardeverminderingen op klanten	26	20
Financiële opbrengsten	-61	-93
Financiële kosten	314	274
Aandeel in de winst van geassocieerde ondernemingen	-91	-35
Uitgestelde belastingopbrengst	-301	-48
Belastingkost	302	216
Overige	0	2
Aanpassingen van het werkkapitaal		
Afname (toename) in de overige financiële activa, handelsvorderingen en overige kortlopende activa	363	-900
Afname (toename) van de voorraad	-37	24
Toename (afname) van de handelsschulden en overige schulden	-11	835
	2.312	1.920
Ontvangen interesten	39	44
Betaalde belastingen	-258	-360
Netto kasstroom uit operationele activiteiten	2.093	1.604

Investeringsactiviteiten

Investeringen in materiële vaste activa	-1.054	-774
Investeringen in immateriële vaste activa	-10	-13
Verkoop van materiële vaste activa	356	27
Acquisitie van minderheidsbelang	-175	0
Acquisitie van dochteronderneming	-196	585
Verkoop aan minderheidsbelang	1	0
Verkoop van joint venture	0	462
Lening toegekend aan geassocieerde onderneming	-70	0
Investeringen in geassocieerde ondernemingen	0	-50

Nettokasstroom uit (gebruikt in) investeringsactiviteiten

-1.148	237
---------------	------------

Financieringsactiviteiten

Ontvangsten uit leningen	1.878	3.159
Terugbetalingen van leningen	-2.806	-3.730
Terugbetalingen van leasingschulden	-670	-585
Kapitaalverhoging in geldmiddelen	0	527
Direct toewijsbare kosten kapitaalverhoging	0	-11
Betaalde interest	-163	-259
Overige financiële opbrengsten (kosten)	-118	34

Netto kasstroom uit financieringsactiviteiten

-1.879	-865
---------------	-------------

Netto toename van de geldmiddelen en kasequivalenten

-934	976
Geldmiddelen en kasequivalenten bij het begin van het jaar	3.433
2.499	3.433

Geldmiddelen en kasequivalenten op het einde van de jaar
--

Overige niet-kas transacties

Geldmiddelen assets held for sale	94	106
-----------------------------------	----	-----

Geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen

Toewijsbaar aan de aandeelhouders
van de groep

	Kapitaal	Geconsoli- deerde reserves	Niet- gerealiseer de resultaten	Totaal	Minder- heidsbelang	Totaal eigen vermogen
	In duizend €					
Op 31 december 2013	2.818	3.469	1.870	8.157	127	8.284
Nettowinst		219		219	-20	199
Niet-gerealiseerde resultaten			-91	-91		-91
Totaal resultaat	0	219	-91	128	-20	108
						0
Omgekeerde acquisitie Thenergo	1.524			1.524		1.524
Kapitaalverhoging in geld	526			526		526
Direct toewijsbare kosten kapitaalverhoging	-11			-11		-11
Transfer afschrijvingen materiële vaste activa		85	-85	0		0
Op 31 december 2014	4.857	3.773	1.694	10.324	107	10.431
Nettowinst		149		149	-1	148
Niet-gerealiseerde resultaten			167	167	1	168
Totaal resultaat	0	149	167	316	0	316
Verkoop 25% in Ecorem	0	93	-100	-7	8	1
Aankoop minderheidsbelang E20	0	-68	0	-68	-107	-175
Aankoop Sialtech (minderheidsbelang)	0	0	0	0	543	543
Transfer afschrijvingen materiële vaste activa	0	85	-85	0	0	0
Op 31 december 2015	4.857	4.032	1.676	10.565	551	11.116