



Ageas rapporteert resultaten over het eerste kwartaal 2022

- Goede commerciële start voor alle activiteiten
- Sterk operationeel resultaat

Kerncijfers	
Nettoresultaat	• Het nettoresultaat van de Groep, exclusief RPN(i), bedroeg EUR 210 miljoen
Premie-inkomen	• Het premie-inkomen van de Groep steeg met 5% tot EUR 5 miljard, met stijgingen in zowel Leven als Niet-Leven en in alle regio's • Het premie-inkomen Leven steeg met 5% tot EUR 3,5 miljard, dankzij nieuwe contracten in China en Unit-linked in België en Portugal • Het premie-inkomen Niet-Leven steeg met 5% tot EUR 1,4 miljard; alle regio's boekten vooruitgang
Operationeel resultaat	• Combined ratio van 96,7%, inclusief de impact van ongunstige weersomstandigheden in België en het VK voor 8,5 procentpunten • De operationele marge Producten met gegarandeerde rente bedroeg 109 basispunten en de operationele marge Unit-linked bedroeg 40 basispunten
Balans	• Eigen vermogen van EUR 11,1 miljard of EUR 60,03 per aandeel • De Solvency II_{Ageas}-ratio Groep bleef sterk op 203%, ruimschoots in lijn met het risicoprofiel en de solvabiliteitsdoelstelling • De totale liquide activa in de Algemene Rekening per 31 maart 2022 bedroegen EUR 1,1 miljard • De Technische verplichtingen Leven van de geconsolideerde entiteiten exclusief shadow accounting daalden in vergelijking met eind 2021 met 1% tot EUR 74,4 miljard

Een volledig overzicht van de cijfers en een vergelijking met vorig jaar is te vinden op pagina 5 van dit persbericht en op de website van Ageas. De kerncijfers en de belangrijkste hoogtepunten van de segmenten kunnen worden geraadpleegd in de bijlagen bij dit persbericht

Impact24 -- Niet-financiële resultaten en verwezenlijkingen inzake duurzaamheid

- Onder Impact24, neemt **duurzaamheid** een centrale plaats in alles wat Ageas onderneemt. En de Groep blijft zich sterk maatschappelijk engageren. Dit kwartaal verhoogde MSCI de rating van Ageas met één niveau tot 'A' status.
- Ageas werd voor zijn verschillende duurzaamheidsinitiatieven bekroond met de award 'Best Sustainable Insurance Solutions (Europe)' door FI.co, een magazine dat zakelijk en financieel nieuws brengt.
- Voor zijn medewerkers wil Ageas een 'Great place to Grow' zijn. De huidige top kwartiel score voor Employee NPS (Net promoter Score) bevestigt de sterke betrokkenheid van de werknemers van de Groep. Daarnaast erkende European Women on Boards de inspanningen van Ageas om talent, gelijkheid en diversiteit te bevorderen en voor de aanzienlijke vooruitgang die het op het vlak van genderdiversiteit in leidinggevende functies heeft geboekt.



Hans De Cuyper,
CEO Ageas

"Ik ben verheugd om vast te stellen dat we het jaar in alle regio's commercieel goed hebben ingezet, zowel in Leven als in Niet-Leven. In een moeilijk economisch klimaat, met onder meer de aanhoudende impact van COVID-19 in China en het conflict aan de grenzen van Europa dat ons en de hele wereld erg raakt, blijft Ageas voor velen als verzekeraar een vertrouwde waarde. Zelfs in een context van volatiele financiële markten, inflatie en stormen, blijven onze activiteiten goed presteren, en dat geeft ons vertrouwen voor het komende jaar."

MEDIA CONTACT
+32 (0)2 557 57 36

INVESTOR RELATIONS
+32 (0)2 557 57 32

AGEAS
Rue du Marquis 1
1000 Brussels – Belgium
www.ageas.com
@AgeasGroup

EURONEXT BRUSSELS
Ticker: AGS
ISIN: BE0974264930

QUICK LINKS
[Over Ageas](#)
[Impact24 \(EN\)](#)
[Duurzaamheid \(EN\)](#)
[Jaarverslag \(EN\)](#)

Solide bedrijfsprestaties om het jaar in te zetten

Commercieel heeft Ageas het jaar goed ingezet, met in alle regio's een hoger premie-inkomen in zowel Leven als in Niet-Leven. De operationele marges van Leven en de combined ratio van Niet-Leven weerspiegelen de solide operationele resultaten van de geconsolideerde entiteiten. De stormen van februari in België en het VK en de volatiele aandelenmarkten hadden een negatieve impact op het resultaat. Dankzij de sterke onderliggende bedrijfsprestaties heeft Ageas er alle vertrouwen in dat een resultaat van EUR 1 miljard, zonder de impact van de RPN(i), voor het volledige jaar 2022 haalbaar is.

Het **premie-inkomen van de Groep**, inclusief de niet-geconsolideerde entiteiten (Ageas' deel), is in vergelijking met vorig jaar met 5% gestegen, tot EUR 5 miljard. De groei van het premie-inkomen Leven was te danken aan nieuwe contracten in China en Unit-linked, zowel in België als in Portugal. De recent overgenomen Leven-activiteiten van AgeSa in Turkije leverden een bijdrage van EUR 17 miljoen. Het premie-inkomen Niet-Leven steeg in de mature markten in België en Portugal en in de Aziatische partnerships, door de groei van de portefeuille en door tariefverhogingen als reactie op de hogere inflatie.

De **combined ratio Niet-Leven** voor de geconsolideerde entiteiten bedroeg 96,7% en omvat de negatieve impact van de stormen van februari van 8,5 procentpunten die vooral een impact had op de winstgevendheid van Woningverzekeringen. In Autoverzekeringen tekende de Groep een uitstekende combined ratio van 91,8% op, dankzij een sterke prestatie in alle segmenten.

De **operationele marge Producten met gegarandeerde rente** van de geconsolideerde entiteiten van 109 basispunten was te danken aan de goede timing van de in België gerealiseerde meerwaarden.

De **operationele marge Unit-linked** van de Groep bedroeg 40 basispunten, met solide marges en dankzij hogere volumes, zowel in België als in Portugal.

De bijdrage van de niet-geconsolideerde entiteiten aan de **nettowinst van de Groep** leed onder de onrust op de aandelenmarkten, die leidde tot negatieve nettomeerwaarden, langer aanhoudende lage rentevoeten en een hogere inflatie, vooral in Turkije. Dit werd gecompenseerd door de sterke onderliggende prestaties van de geconsolideerde entiteiten. Het nettoresultaat, exclusief RPN(i), van EUR 210 miljoen omvatte verder een negatieve impact van EUR 65 miljoen door de stormen in België en het VK en de meerwaarde van EUR 45 miljoen op de verkoop van de professionele verzekeringen voor nieuwe klanten in het VK.

Op basis van de behaalde resultaten in dit eerste kwartaal – weliswaar behoudens de impact van extreme negatieve ontwikkelingen op de financiële markten – bevestigt Ageas met vertrouwen de vooruitzichten van een resultaat van EUR 1 miljard voor 2022, zonder de impact van de RPN(i).

De **investeringsportefeuille** van Ageas had aan het einde van het eerste kwartaal van 2022 een waarde van EUR 79,8 miljard in vergelijking met EUR 82,3 miljard eind 2021. Die daling is te wijten aan lagere niet-gerealiseerde meerwaarden op de vastrentende portefeuille als gevolg van stijgende rentevoeten. De reële waarde van de vastgoedportefeuille is gestegen tot EUR 6,3 miljard met EUR 2 miljard aan latente winsten, in lijn met eind 2021.

De **Technische verplichtingen Leven** voor het aandeel van Ageas, exclusief shadow accounting van de geconsolideerde entiteiten, daalden licht tegenover eind 2021 als gevolg van de marktvolatiliteit. De sterke stijging in de Technische verplichtingen Leven in de niet-geconsolideerde entiteiten was te danken aan de aanhoudende groei van het aantal nieuwe contracten en de hoge persistentie.

Het totale **eigen vermogen** aan het einde van het eerste kwartaal bedroeg EUR 11,1 miljard, ofwel EUR 60,03 per aandeel. De niet-gerealiseerde meerwaarden op de vastrentende portefeuille weerspiegeld in het eigen vermogen daalden aanzienlijk als gevolg van de stijgende rentevoeten.

De **Solvency II_{ageas}-ratio** van Ageas steeg tot 203%, door de sterke operationele prestaties en de aanzienlijke stijging van de risicovrije curve, enigszins gecompenseerd door de impact van de stijgende inflatie. De bijdrage van de verzekeringsactiviteiten heeft de toerekening van het verwachte dividend volledig gedekt. Het **operationeel vrij kapitaal** van de entiteiten die onder Solvency II vallen, genereerde EUR 243 miljoen vrij kapitaal, terwijl de Algemene Rekening EUR 46 miljoen opslopte. Het effect van de stormen van februari werd gecompenseerd door het voordeel van de beslissing om

niet langer commerciële verzekeringen te onderschrijven in het VK.

De wettelijke PIM-solvabiliteitsratio steeg verder tot 205%, dankzij de evolutie van de spreads. De solvabiliteit van de niet onder Solvency II vallende ondernemingen steeg tot 231%, waarbij het solvabiliteitsniveau in Taiping Life gebaseerd was op het nieuwe C- Ross II-kader.

België

Het premie-inkomen voor Ageas' deel in het kwartaal steeg met 4% dankzij de sterke groei in zowel Leven (+5%) als Niet-Leven (+3%). Er werd een stijging in het premie-inkomen Leven opgetekend waarbij zowel spaarproducten met gegarandeerde rente als Unit-linked producten dit kwartaal profiteerden van een geslaagde verkoopcampagne in het makelaarskanaal. Het premie-inkomen in Niet-Leven kende een solide groei in de meeste productlijnen, waarbij de sterke groei in Woning- en Autoverzekeringen de daling in Ongevallen- en Ziekteverzekeringen ruimschoots compenseerde.

De operationele marge van Producten met gegarandeerde rente in Leven bereikte 113 basispunten dankzij een sterk beleggingsresultaat, dat te danken was aan meerwaarden op aandelen en vastgoed. De operationele marge Unit-linked bleef op 43 basispunten erg sterk, dankzij een betere netto-onderschrijvingsmarge en hogere volumes.

De combined ratio van Niet-Leven die 100,4% bedroeg, werd in aanzienlijke mate getroffen door de slechte weersomstandigheden (11 procentpunten). Als de weersomstandigheden buiten beschouwing worden gelaten, vertoonde Niet-Leven sterke onderliggende prestaties die profiteerden van de betere resultaten van Ongevallen- en Ziekteverzekeringen en Woningverzekeringen. De combined ratio van vorig jaar omvatte nog het voordeel van de lagere schadefrequentie in Autoverzekeringen.

Europa

Voor Europa, het nieuwe segment dat de voormalige segmenten Continentaal Europa en het VK omvat, steeg het premie-inkomen dit kwartaal zowel in Leven als Niet-Leven, tegen constante wisselkoersen. Op vergelijkbare basis daalde het premie-inkomen Leven met 5%, een weerspiegeling van de transitie van producten met gegarandeerde rente naar Unit-linked producten. AgeSa, het Turkse levensverzekeringsbedrijf dat in mei 2021 werd overgenomen, bleef ondanks het moeilijke klimaat goed presteren en leverde een bijdrage van EUR 17 miljoen, met goede resultaten van een product uitgedrukt in USD. Het extra premie-inkomen uit de niet in de balans opgenomen

flexibele pensioenproducten in Portugal leed onder de volatiliteit op de financiële markten en bedroeg EUR 36 miljoen. Het premie-inkomen Niet-Leven was te danken aan een solide stijging in Ongevallen- en Ziekteverzekeringen en Overige productlijnen in Portugal. Tegen constante wisselkoersen groeide het premie-inkomen in Turkije met 57%.

De operationele marges van producten met gegarandeerde rente in Leven bedroegen een solide 98 basispunten. De daling tegenover het eerste kwartaal van 2021 was toe te schrijven aan een groot contract in Portugal dat niet werd verlengd. De operationele marges van Unit-linked producten in Leven bleven gestaag verbeteren en tekenden na de wijziging in de productmix een solide 36 basispunten op.

De combined ratio van Niet-Leven van Europa bedroeg 97,7%, inclusief de impact van de februaristormen in het VK en zonder het voordeel van de lagere schadefrequentie in Autoverzekeringen in verband met de lockdowns.

Het nettoresultaat weerspiegelt de bijdrage van de verkoop van de professionele verzekeringen in het VK, goed voor EUR 45,5 miljoen.

Azië

Het premie-inkomen in Azië hield in het eerste kwartaal goed stand en steeg mede dankzij de evolutie van de Chinese Renminbi met 7%. Tegen constante wisselkoersen daalde het premie-inkomen slechts met 1%, ondanks een vertraging in de campagnes in het begin van het nieuwe jaar, maar ondersteund door de sterkte van agentennetwerk. Het aantal nieuwe contracten was in de hele regio sterk en werd niet langer beïnvloed door de coronabeperkingen in Zuidoost Azië. De Technische verplichtingen Leven stegen tegen constante wisselkoersen met 5%, gesteund door de aanhoudend hoge persistentieniveaus en de groei van het aantal nieuwe contracten, met een focus op hoge periodieke premies. De commerciële trend was erg positief in Niet-Leven, waar het premie-inkomen met 15% steeg dankzij de sterke groei in Maleisië en in Taiping Reinsurance.

De Groep boekte in Azië een solide operationeel resultaat in zowel Leven als Niet-leven, wat zich vertaalde in een stijging van het onderliggende resultaat. Het nettoresultaat vertoonde echter een daling door de ongunstige ontwikkeling van de aandelenmarkten, voornamelijk in China, waardoor er negatieve nettomeerwaarden werden gerealiseerd. Bovendien bleef de aanhoudende daling van de rentevoeten in China druk uitoefenen op het resultaat van Leven. In Niet-Leven werden de lagere nettomeerwaarden gecompenseerd door de betere combined ratios in de regio.

Herverzekering

Het premie-inkomen Herverzekering omvatte EUR 392 miljoen van de quota share-overeenkomsten. Inclusief de traditionele beschermingsactiviteiten steeg het totale premie-inkomen tegenover vorig jaar tot EUR 516 miljoen.

Het Herverzekeringsresultaat over het kwartaal werd in aanzienlijke mate getroffen door het aandeel in het negatieve resultaat in België en het VK in verband met de slechte weersomstandigheden (EUR 30 miljoen). Dit werd deels gecompenseerd door een aanvullende vrijval van reserves in verband met de herziening van de reserves van het Britse contract voor Autoverzekeringen in het vierde kwartaal van 2021. Het resultaat van vorig jaar profiteerde nog van de lagere schadefrequentie die op het niveau van de afdragende entiteiten werd geregistreerd.

Algemene Rekening

Het nettoresultaat van de Algemene Rekening profiteerde van een positieve bijdrage van EUR 62 miljoen door de herwaardering van het referentiebedrag voor de RPN(i)-verplichting, wat leidde tot een positief nettoresultaat van EUR 33 miljoen voor het kwartaal.

De totale liquide activa in de Algemene Rekening bleven op hetzelfde niveau als eind vorig jaar, namelijk EUR 1,1 miljard. Het totale bedrag dat in het eerste kwartaal van de operationele entiteiten werd ontvangen, bedroeg EUR 87 miljoen en was afkomstig van Herverzekering.

Strategische ontwikkelingen

Op 31 maart 2022 kondigde Ageas aan dat zijn dochteronderneming **Ageas UK Ltd.** de verkoop van zijn professionele verzekeringen voor nieuwe klanten aan AXA Insurance UK PLC heeft voltooid. Ageas UK zal zich in de toekomst richten op verzekeringen voor particulieren, waar het bedrijf over een solide traditie beschikt en ervaring heeft als marktleider.

Bijlage 1: Groep

KERNCIJFERS AGEAS

in miljoenen EUR	3M 22	3M 21	Wijziging
Nettowinst Ageas	271.8	295.9	- 8 %
Per segment:			
- België	121.8	101.3	20 %
- Europa	74.4	47.4	57 %
- Azië	39.1	147.6	- 74 %
- Herverzekering	3.5	22.1	- 84 %
- Algemene Rekening & Eliminatie	33.1	- 22.5	*
waarvan RPN(I)	61.5	1.7	
Nettowinst Ageas excl. RPN(I)	210.3	294.2	- 29 %
Per type:			
- Leven	145.0	227.0	- 36 %
- Niet-Leven	93.8	91.4	3 %
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen (in miljoenen)	185.2	187.0	- 1 %
Winst per aandeel excl. RPN(I), (in EUR)	1.14	1.58	- 28 %
Ageas' deel in premie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen)	4,971.1	4,736.5	5 %
Per segment:			
- België	1,369.5	1,314.4	4 %
- Europa	904.6	891.6	1 %
- Azië	2,696.9	2,530.5	7 %
Per type:			
- Leven	3,537.8	3,371.9	5 %
- Niet-Leven	1,433.3	1,364.6	5 %
Combined ratio	96.7%	91.7%	
Operationele marge producten met intrestgarantie (bps)	109	92	
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)	40	34	

in miljoenen EUR	31 maart 2022	31 dec 2021	Wijziging
Eigen vermogen	11,087	11,914	- 7 %
Netto eigen vermogen per aandeel (in EUR)	60.03	64.14	- 6 %
Netto eigen vermogen per aandeel (in EUR) (exclusief ongerealiseerde winsten en verliezen)	45.62	43.43	5 %
Rendement eigen vermogen - Ageas Groep (exclusief ongerealiseerde winsten en verliezen)	13.2%	10.9%	
Groep Solvency II_{Ageas}	203%	197%	3 %
Technische verplichtingen Leven (geconsolideerde deelnemingen)	75,437	78,192	- 4 %
- Technische verplichtingen Leven excl. "Shadow accounting"	74,376	75,233	- 1 %
- "Shadow accounting"	1,061	2,959	- 64 %

Bijlage 2: Kapitaalpositie & Beleggingsportefeuille

KERNCIJFERS KAPITAAL EN INVESTERINGEN					
In miljoenen EUR					
	31 maart 2022	31 dec 2021	30 sept 2021		
Groep Solvency II _{ageas}	203%	197%	187%		
- België	217%	212%	190%		
- Europa	171%	166%	0%		
- Herverzekering	226%	223%	211%		
Groep Solvency II _{pim}	203%	188%	183%		
Eigen vermogen	11,087	11,914	11,533		
In miljarden EUR					
	31 maart 2022	31 dec 2021	30 sept 2021	31 maart 2022	31 dec 2021
Totaal van investeringen	79.8	82.3	82.8		
waarvan					
- Overheidsobligaties	33.4	35.5	36.0	42%	43%
- Bedrijfsobligaties	18.0	18.5	18.8	23%	23%
- Leningen	14.8	14.5	14.3	18%	18%
- Aandelen	5.3	5.7	5.4	7%	7%
- Vastgoed	6.3	6.1	6.0	8%	7%

Bijlage 3: België

- Sterke commerciële prestaties in Leven en Niet-leven ondanks de impact van de slechte weersomstandigheden

KERNCIJFERS BELGIË			
In miljoenen EUR	3M 22	3M 21	Wijziging
Nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders	121.8	101.3	20 %
- Leven	97.7	69.7	40 %
- Niet-Leven	24.1	31.6	- 24 %
Ageas' deel in premie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen)	1,369.5	1,314.4	4 %
- Leven	809.3	771.4	5 %
- Niet-Leven	560.2	543.0	3 %
Combined ratio - voor LPT en QS	100.4%	94.6%	
Operationele marge producten met interestgarantie (bps)	113	85	
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)	43	38	
In miljoenen EUR	31 maart 2022	31 dec 2021	Wijziging
Technische verplichtingen Leven	60,940	63,004	(3%)
- Technische verplichtingen Leven excl. "Shadow accounting"	60,201	60,718	(1%)
- "Shadow accounting"	739	2,286	(68%)

De combined ratio, inclusief de impact van de interne herverzekeringsovereenkomst, bedroeg 96,7% sinds het begin van het jaar.

Voor meer informatie verwijzen we naar de presentatie voor investeerders en de tabellen op de website.

Bijlage 4: Europa

- Sterk resultaat dat de verkoop van de professionele verzekeringen en de februaristormen in het VK omvat

KERNCIJFERS EUROPA

In miljoenen EUR	3M 22	3M 21	Wijziging
Nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders	74.4	47.4	57 %
- Leven	16.9	16.9	- 0 %
- Niet-Leven	57.5	30.5	89 %
Ageas' deel in premie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen)	904.6	891.6	1 %
- Leven	270.1	266.7	1 %
- Niet-Leven	634.5	624.9	2 %
Combined ratio - voor LPT en QS	97.7%	88.7%	
Operationele marge producten met interestgarantie (bps)	98	131	
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)	36	26	

In miljoenen EUR	31 maart 2022	31 dec 2021	Wijziging
Technische verplichtingen Leven	14,514	15,192	- 4 %
- Technische verplichtingen Leven excl. "Shadow accounting"	14,193	14,519	- 2 %
- "Shadow accounting"	322	673	- 52 %

De combined ratio, inclusief de impact van de interne herverzekeringsovereenkomst, bedroeg 85,0% sinds het begin van het jaar.

Voor meer informatie verwijzen we naar de presentatie voor investeerders en de tabellen op de website.

Bijlage 5: Azië

- Verkopen hielden in de hele regio goed stand
- Sterke onderliggende prestaties waarbij het nettoresultaat werd beïnvloed door de evolutie van de aandelenmarkt

KERNCIJFERS AZIË

In miljoenen EUR	3M 22	3M 21	Wijziging
Nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders	39.1	147.6	- 74 %
- Leven	32.0	139.8	- 77 %
- Niet-Leven	7.1	7.8	- 9 %
Ageas' deel in premie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen)	2,696.9	2,530.5	7 %
- Leven	2,458.3	2,333.7	5 %
- Niet-Leven	238.6	196.8	21 %
Premie-inkomen Leven (incl. niet geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	2,458.3	2,333.7	5 %
- Eénmalige premies	265.3	260.8	2 %
- Periodieke premies	2,193.0	2,072.9	6 %
Combined ratio	100.8%	102.5%	
In miljoenen EUR	31 maart 2022	31 dec 2021	Wijziging
Technische verplichtingen Leven	35,172	32,954	7 %

Bijlage 6: Herverzekering

- Bijdrage aan het nettoresultaat beïnvloed door de slechte weersomstandigheden in België en het VK

KERNCIJFERS HERVERZEKERING

In miljoenen EUR	3M 22	3M 21	Wijziging	NA	NA	Wijziging	NA
Nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders	3.5	22.1	- 84 %	- 41.1	19.0	*	44.6
- Leven	- 1.6	0.6	*	- 3.2	0.1	*	1.6
- Niet-Leven	5.1	21.5	- 76 %	- 37.9	18.9	*	43.0
Ageas' deel in premie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen)	515.9	487.1	6 %	(757.5)	256.2	*	1,273.4
- Leven	8.1	10.8	- 25 %	(24.8)	3.5	*	32.9
- Niet-Leven	507.8	476.3	7 %	(732.7)	252.7	*	1,240.5
Combined ratio	100.8%	95.2%		93.9%	96.2%		97.5%

Bijlage 7: General Account

KERNCIJFERS ALGEMENE REKENING

In miljoenen EUR

	3M 22	3M 21	Wijziging
Nettowinst inclusief eliminatie	33.1	- 22.5	*
Niet-gerealiseerde meer(min-)waarde op RPN(I)	61.5	1.7	*
Totale lasten	- 20.5	- 20.6	- 0 %
- Personeel en intercompany lasten	- 6.9	- 8.4	- 18 %
- Overige operationele en administratieve lasten	- 13.6	- 12.2	11 %
	31 maart 2022	31 dec 2021	Wijziging
RPN(I)	- 458.9	- 520.4	- 12 %
Royal Park Investments	0.3	1.3	- 77 %
Voorziening Fortisschikking	- 114.4	- 114.4	0 %

TELEFONISCHE VERGADERING VOOR ANALISTEN & BELEGGER:

11 mei 2022

09:30 CET (08:30 in het VK)

AUDIOCAST: WWW.AGEAS.COM

Inbelnummers (toegangsnummer 64961436#)

+44 2 071 943 759 (VK)

+32 2 403 58 16 (België)

+1 646 722 4916 (VS)

HERBELUISTEREN:

+44 2 033 645 147 (VK)

+32 2 403 72 61 (België)

+1 646 722 4969 (VS)

(toegangsnummer 425021233#)

Beschikbaar tot 11 juni 2022

CONTACTGEGEVENS

INVESTOR RELATIONS

- Veerle Verbessem
+32 (0)2 557 57 32
veerle.verbessem@ageas.com
- Arnaud Nicolas
+32 (0)2 557 57 34
arnaud.nicolas@ageas.com
- Anaïs de Scitivaux
+32 (0)2 557 57 95
anais.descitivaux@ageas.com

PERS

- Michaël Vandenberghe
+32 (0)2 557 57 36
michael.vandenberghe@ageas.com

DISCLAIMER

De informatie op basis waarvan de verklaringen in dit persbericht zijn opgesteld, is onderhevig aan veranderingen en dit persbericht bevat mogelijk ook ramingen en andere toekomstgerichte verklaringen met betrekking tot Ageas. Deze verklaringen zijn gebaseerd op de huidige verwachtingen van de directie van Ageas en zijn vanzelfsprekend onderhevig aan onzekerheden, veronderstellingen en eventuele wijzigingen in de omstandigheden. De financiële informatie in dit persbericht is niet geauditeerd. De toekomstgerichte verklaringen zijn geen garantie voor toekomstige prestaties en brengen risico's en onzekerheden met zich mee die tot gevolg kunnen hebben dat de eigenlijke resultaten aanzienlijk verschillen van degene die in de toekomstgerichte verklaringen zijn uitgedrukt. Veel van deze risico's en onzekerheden hebben te maken met factoren waarover Ageas geen controle heeft of die Ageas niet precies kan inschatten, zoals toekomstige marktomstandigheden en het gedrag van andere marktpartijen. Andere onbekende of onvoorspelbare factoren waarover Ageas geen controle heeft, kunnen eveneens voor een aanzienlijk verschil zorgen tussen de eigenlijke resultaten en die in de verklaringen en zijn bijvoorbeeld (maar niet beperkt tot) het verkrijgen van toestemming van regelgevende of toezichhoudende autoriteiten en de uitkomst van hangende en toekomstige rechtszaken waarbij Ageas betrokken is. Om die reden is het niet aanbevolen deze verklaringen blindelings te volgen. Ageas is niet verplicht of van plan deze verklaring te actualiseren, al dan niet als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins, behalve wanneer de wet dat vereist.