

Barco Persbericht

Datum: 20 juli 2011
Onmiddellijke publicatie

Naam : JP Tanghe
Functie: Senior Vice President Barco n.v.

Tel: +32 56 26 23 22
E-mail: jp.tanghe@barco.com

Gereguleerde informatie

Vooruitgang verloopt volgens plan

Kortrijk, België, 20 juli 2011 - Barco (Nyse/Euronext: BAR; Reuters: BARbt.BR; Bloomberg: BAR BB) maakte vandaag de resultaten bekend voor de jaarhelft die afliep op 30 juni 2011¹.

Financiële hoogtepunten van de eerste helft van 2011:

- In het eerste semester werden bestellingen ten bedrage van 560,4 miljoen euro geboekt, een stijging met 8,8 % in vergelijking met dezelfde periode in 2010. Kaderovereenkomsten zijn niet opgenomen in de inkomende bestellingen.
- Barco's orderboek bedroeg eind juni 2011 479,9 miljoen euro, in vergelijking met 513,3 miljoen euro een jaar voordien.
- De omzet van het eerste semester van 2011 bedroeg in totaal 490,3 miljoen euro, een stijging met 33,1 % in vergelijking met 368,2 miljoen euro in de eerste helft van 2010.
- Het brutoresultaat bedroeg 147,0 miljoen euro, een stijging met 19,5 % in vergelijking met het jaar voordien. In de eerste helft van 2011 was de bruto winstmarge 30,0 %, in vergelijking met 33,4 % in de eerste helft van 2010.
- EBITDA steeg in de eerste helft van 2011 met 57,0 % tot 60,0 miljoen euro.
- EBIT bedroeg 35,0 miljoen euro, een stijging met 216 % in vergelijking met dezelfde periode het jaar voordien. De EBIT-marge was 7,1 % in de eerste helft van 2011, in vergelijking met 3,0 % in de eerste helft van 2010.
- In de eerste helft van 2011 bedroegen de netto-inkomsten 34,0 miljoen euro, een stijging met 305 % in vergelijking met het jaar voordien, toen de netto-inkomsten 8,4 miljoen euro bedroegen.
- Het nettoresultaat per aandeel bedroeg 2,84 euro, ten opzichte van 0,70 euro in de eerste helft van 2010.
- De vrije kasstroom bedroeg min 12,7 miljoen euro, ten opzichte van 1,8 miljoen euro het jaar voordien.

¹ Zie activiteitenverslag tweede kwartaal 2011 in bijlage 2

Barco Persbericht

Verwijzend naar de resultaten van de eerste helft van 2011 zei Dhr. Van Zele, President & CEO van Barco: "We blijven op tal van fronten vooruitgang boeken. Onze inkomende bestellingen in de eerste helft van 2011 waren goed voor 560 miljoen euro en de leveringen ten bedrage van 490 miljoen euro waren in overeenstemming met de verwachtingen." Dhr. Van Zele zei nog dat alle bedrijfseenheden van Barco in de eerste helft van 2011 een positieve bijdrage leverden aan de EBITDA, terwijl de globale rentabiliteit van het bedrijf bemoedigend steeg met een EBIT-marge van 7,1 % in vergelijking met 3 % in de eerste helft van 2010.

Dhr. Van Zele zei: "Hoewel het succes van Barco nog altijd in grote mate gedragen wordt door het momentum in de Entertainment en Healthcare divisies, verwachten we dat ook de divisies Control Rooms & Simulation en Defense & Aerospace aan momentum zullen winnen en forse vooruitgang zullen boeken om hun corporate doelstellingen te realiseren. Ook onze ventures leverden een positieve bijdrage aan de EBITDA."

Dhr. Van Zele voegde daar nog aan toe dat de voorraden nog altijd ongewoon hoog waren in afwachting van potentiële componenttekorten in de nasleep van de aardbeving in Japan en de sterke vraag naar digitale cinema projectoren en op LED gebaseerde control room cubes. Hij besloot dat de voorraden tegen het einde van het kalenderjaar opnieuw op normale niveaus gebracht zullen worden.

GECONSOLIDEERDE RESULTATEN VOOR DE EERSTE JAARHEFT ²

Omzet en inkomende bestellingen

De omzet voor het semester bedroeg 490,3 miljoen euro, dit is jaar op jaar een stijging met 33,1 %. Er was groei in alle divisies, behalve de divisie Defense & Aerospace. De divisies Entertainment en Control Rooms & Simulation realiseerden de grootste groei. De top line van de divisie Healthcare en de Ventures steeg met bijna 2 cijfers in vergelijking met dezelfde periode het jaar voordien.

De omzet in Europa, het Midden-Oosten, Afrika en Latijns-Amerika (EMEALA) vertegenwoordigde 43 % van de geconsolideerde omzet, terwijl 34 % van de omzet werd gerealiseerd in Noord-Amerika en 23 % in de Asia Pacific regio. In vergelijking met de eerste helft van 2010 steeg de omzet in absolute cijfers met 30,4 % in de EMEALA regio, terwijl de omzet met respectievelijk 34,8 % en 36,1 % steeg in Noord-Amerika en de Asia Pacific regio.

De inkomende bestellingen bedroegen in de eerste helft van 2011 560,4 miljoen euro. In vergelijking met dezelfde periode het jaar voordien is dit een stijging met 8,8 %, toe te schrijven aan de divisies Entertainment en Healthcare.

De inkomende bestellingen in de APAC regio bedroegen 29 % van het totaal, tegenover 34 % voor Noord-Amerika en 37 % voor de EMEALA regio. In die laatste regio daalden de bestellingen met 9,2 %, terwijl de bestellingen in Noord-Amerika en in de APAC regio stegen met respectievelijk 12,4 % en 38,9 %.

Het orderboek bedroeg eind juni 2011 479,9 miljoen euro. Dat is 6,5 % lager dan op het einde van juni 2010 en 12,4 % hoger dan op het einde van december 2010.

² Zie nieuwe rapporteringsstructuur in bijlage 3

Barco Persbericht

Orderboek

(in miljoen euro)	1H11	2H10	1H10	2H09	1H09
Orderboek	479,9	426,9	513,3	331,4	336,7

Brutoresultaat

Het brutoresultaat steeg jaar op jaar met 19,5 % van 123,0 miljoen euro tot 147,0 miljoen euro. De bruto winstmarge bedroeg 30,0 % tegenover 33,4 % in dezelfde periode vorig jaar en 31,1 % in de tweede helft van 2010.

EBITDA

De EBITDA bedroeg 60,0 miljoen euro ten opzichte van 38,2 miljoen euro het jaar ervoor. De EBITDA-marge bedroeg in de eerste helft van 2011 12,2 %, in vergelijking met 10,4 % in de eerste helft van 2010.

1 ^e helft 2011	Omzet	EBITDA	EBITDA %
Entertainment	206,5	28,0	13,5 %
Healthcare	90,9	17,3	19,1 %
Control Rooms & Simulation	99,6	7,4	7,4 %
Defense & Aerospace	53,6	5,4	10,1 %
Ventures	40,4	1,8	4,5 %
BGS/Elim	(0,7)		
Groep	490,3	60,0	12,2 %

EBIT

De EBIT bedroeg 35,0 miljoen euro, ten opzichte van 11,1 miljoen in de eerste helft van 2010. De cash uitgaven voor onderzoek & ontwikkeling stegen jaar op jaar in absolute cijfers maar daalden als percentage van de omzet: van 33,3 miljoen euro of 9,0 % van de omzet tot 39,2 miljoen euro of 8,0 % van de omzet. De uitgaven voor verkoop & marketing en de algemene & administratiekosten kenden een vergelijkbare evolutie. De uitgaven voor verkoop & marketing stegen van 52,4 miljoen euro (14,2 % van de omzet) tot 58,3 miljoen euro (11,9 % van de omzet). De algemene & administratiekosten stegen van 23,4 miljoen euro (6,4 % van de omzet) tot 24,2 miljoen euro (4,9 % van de omzet).

De andere bedrijfsresultaten bedroegen 5,0 miljoen euro. In de eerste helft van 2010 was dit min 1,4 miljoen euro.

Belasting op het resultaat

In de eerste helft van 2011 bedroeg de belasting op het resultaat 0 miljoen euro, ten opzichte van 1,9 miljoen euro in de eerste helft van 2010. Dit was te wijten aan overgedragen fiscale verliezen waarvoor in het verleden geen actieve belastinglatentie werd opgezet.

Barco Persbericht

Nettoresultaat

Het nettoresultaat voor het semester steeg tot 34,0 miljoen euro, ten opzichte van 8,4 miljoen euro voor de eerste helft van 2010. De nettomarge voor het semester bedroeg 6,9 %, in vergelijking met 2,3 % het jaar ervoor.

De nettowinst per gewoon aandeel bedroeg 2,84 euro; een stijging vergeleken met de 0,7 euro in de eerste helft van 2010. Na verwatering steeg de nettowinst per aandeel van 0,66 euro tot 2,65 euro.

Vrije kasstroom

De vrije kasstroom voor de eerste helft van 2011 bedroeg min 12,7 miljoen euro, door een stijging met 47,9 miljoen euro van de voorraden als gevolg van de sterke groei van de top line. Ook de daling van de handelsschulden met 27,8 miljoen euro leverde bij aan de negatieve vrije kasstroom. De bruto operationele kasstroom bedroeg niettemin 57,3 miljoen euro.

BALANS

Eind juni 2011 had Barco een netto financiële schuldpositie van min 24,8 miljoen euro, in vergelijking met een netto cashpositie van 21,9 miljoen euro op 30 juni 2010 en een netto cashpositie van 8,9 miljoen euro op 31 december 2010. Barco kocht geen eigen aandelen terug in het eerste semester van 2011³. Op 30 juni 2011 bedroegen de handelsvorderingen 170,7 miljoen euro, dat is 30,3 miljoen minder dan eind december 2010. DSO bedroeg 61 dagen, in vergelijking met 72 dagen eind juni 2010 en 59 dagen eind december 2010. Met 279,8 miljoen euro waren de voorraden 80,2 miljoen euro groter dan een jaar voordien. De stockrotatie was 2,2 ten opzichte van 2,1 eind juni 2010 en 2,3 eind december 2010. De handelsschulden daalden met 27,6 miljoen euro tot 97,8 miljoen euro, ten opzichte van 125,4 miljoen euro op het einde van december 2010. Eind juni 2010 bedroegen de handelsschulden 92,4 miljoen euro. De investeringsuitgaven voor de eerste helft van 2011, zonder de geactiveerde ontwikkelingskosten, bedroegen 7,5 miljoen euro, tegenover 5,9 miljoen euro het jaar ervoor.

RESULTATEN VAN DE DIVISIES VOOR DE EERSTE HELFT VAN 2011

Entertainment divisie

De inkomende bestellingen in de divisie Entertainment stegen met 16,4 % van 229,2 miljoen euro in de eerste helft van 2010 tot 266,8 miljoen euro in de eerste helft van 2011, met een positieve bijdrage van de drie activiteiten: digitale cinema, projectie en beeldverwerking. De inkomende bestellingen van de divisie waren sterk in Noord-Amerika met een groei van 26,1 %, en zelfs nog sterker in de APAC regio met 78,1 % groei. In de EMEALA regio werd echter een daling met 32,1 % opgetekend als gevolg van de zeer sterke inkomende bestellingen voor digitale cinema in de eerste helft van 2010. Kaderovereenkomsten zijn niet opgenomen in de inkomende bestellingen.

³ De onderneming bezit nu 737.963 van haar eigen aandelen of 5,78 % vóór verwatering.

Het programma voor de aankoop van eigen aandelen ging in 2003 van start.

Barco Persbericht

De omzet van de divisie Entertainment steeg in de eerste helft van 2011 met 87,4 % tot 206,5 miljoen euro in vergelijking met 110,3 miljoen euro in de eerste helft van 2010. De drie activiteiten leverden een bijdrage aan deze groei, en hetzelfde gold voor de drie regio's: EMEALA verhoogde zijn top line van de eerste helft van 2010 met 55,1 %, Noord-Amerika met 130,6 % en de APAC regio met 89,8 %. De projectie activiteit boekte sterke prestaties op de evenementenmarkt en boorde de Corporate AV-markt aan.

EBITDA voor de eerste helft van 2011 bedroeg 28,0 miljoen euro ten opzichte van 15,5 miljoen euro in de eerste helft van 2010, een stijging met 80,8 %. De EBITDA-marge daalde jaar op jaar van 14,0 % tot 13,5 %.

Healthcare divisie

In de eerste helft van 2011 bedroegen de inkomende bestellingen voor de divisie Healthcare 98,8 miljoen euro. Dit is een stijging met 20,3 % in vergelijking met de inkomende bestellingen ten bedrage van 82,1 miljoen euro in dezelfde periode het jaar ervoor. De groei in de APAC regio bedroeg 40,0 %, die in EMEALA 25,4 %. Noord-Amerika realiseerde een stijging met 11,7 %.

Met 90,9 miljoen euro omzet ten opzichte van 83,8 miljoen euro in de eerste helft van 2010 realiseerde de divisie Healthcare jaar op jaar een stijging met 8,5 %. De top line bleef stabiel in Noord-Amerika en de APAC regio. In de EMEALA regio steeg de top line echter met 17,8 %. De overname van Fimi (eind december 2009) is nu volledig geïntegreerd en de synergieën leveren aanzienlijke voordelen op. Strategische inspanningen in nieuwe segmenten zoals dentale beeldvorming en digitale pathologie resulteren in belangrijke eerste contracten.

EBITDA voor de eerste helft van 2011 bedroeg 17,3 miljoen euro ten opzichte van 14,9 miljoen euro in de eerste helft van 2010, een stijging met 16,7 %. De EBITDA-marge steeg van 17,7 % tot 19,1 %.

Control Rooms & Simulation divisie

De globale inkomende bestellingen bij de divisie Control Rooms & Simulation daalden met 3,9 % van 107,8 miljoen euro in de eerste helft van 2010 tot 103,6 miljoen euro in de eerste helft van 2011. Bij Traffic, Surveillance & Monitoring stegen de inkomende bestellingen echter, en dit in de drie regio's, terwijl Simulation een negatieve bijdrage leverde als gevolg van de uitzonderlijk sterke inkomende bestellingen in de eerste helft van 2010.

De omzet van de divisie Control Rooms & Simulation steeg met 24,3 % van 80,1 miljoen euro in de eerste helft van 2010 tot 99,6 miljoen euro in de eerste helft van 2011, met een aanzienlijke groei van zowel de divisie Traffic, Surveillance & Monitoring als de divisie Simulation. Met uitzondering van Simulation in Noord-Amerika leverden de drie regio's een bijdrage aan de stijging van de top line van de twee divisies.

EBITDA voor het semester bedroeg 7,4 miljoen euro, een EBITDA-marge van 7,4 %, in vergelijking met 5,1 miljoen euro in de eerste helft van 2010, een marge van 6,4 %.

Barco Persbericht

Defense & Aerospace divisie

In de eerste helft van 2011 daalden de globale inkomende bestellingen bij de divisie Defense & Aerospace met 9,3 % van 51,8 miljoen euro tot 47,0 miljoen euro. Enkel in de EMEALA regio stegen de inkomende bestellingen (met 20,5 %). In het Verenigd Koninkrijk haalde Defense een eerste grote bestelling binnen op de land-based markt. Defense leverde goede prestaties in de APAC regio, en hetzelfde gold voor Aerospace in de EMEALA regio.

De totale omzet daalde met 8,9 % van 58,9 miljoen euro tot 53,6 miljoen euro. In de EMEALA regio steeg de top line met 13,0 %, met een sterke bijdrage van Aerospace. De andere twee regio's leverden een negatieve bijdrage, hoewel Defense een forse groei realiseerde in Noord-Amerika.

EBITDA voor het semester bedroeg 5,4 miljoen euro, een EBITDA-marge van 10,1 %, in vergelijking met 8,5 miljoen euro in de eerste helft van 2010, een marge van 14,4 %.

Ventures

De inkomende bestellingen voor de ventures bedroegen in de eerste helft van 2011 44,4 miljoen euro, een daling met 3,0 % ten opzichte van de 45,8 miljoen euro in de eerste helft van 2010, volledig toe te schrijven aan de lage inkomende bestellingen in de APAC regio. De inkomende bestellingen stegen miniem in de EMEALA regio, maar sterker in Noord-Amerika, voornamelijk dankzij de LED activiteit.

De totale omzet steeg met 7,7 % van 37,5 miljoen euro tot 40,4 miljoen euro, met bijdragen van de EMEALA regio en Noord-Amerika. Alle ventures realiseerden een groei in deze twee regio's.

EBITDA voor het semester bedroeg 1,8 miljoen euro, een EBITDA-marge van 4,5 %, in vergelijking met min 5,8 miljoen euro in de eerste helft van 2010, een negatieve marge van 15,4 %.

VOORUITZICHTEN VOOR 2011

De volgende verklaringen zijn toekomstgericht en de eigenlijke resultaten kunnen wezenlijk verschillen.

Niettegenstaande de recente vooruitgang van Barco vooral werd gedragen door de groei in de Entertainment en Healthcare divisies, gelooft het management dat alle andere divisies goed op weg zijn om hun corporate doelstellingen te realiseren.

Hoewel verwacht wordt dat de groei in digitale cinema in de volgende kwartalen zal beginnen te nivelleren, blijft de vooruitgang van Barco duurzaam.

Zonder macro-economische tegenwind wordt 2011 een goed jaar voor Barco.

Barco Persbericht

CONFERENCE CALL

Op 20 juli 2011 om 09u00 Belgische tijd (3u00 EST) zal Barco een conference call houden met investeerders en analisten om de resultaten van de eerste helft van 2011 te bespreken. Eric Van Zele, CEO, Carl Peeters, CFO, en JP Tanghe, IRO, zullen de vergadering voorzitten.

Een audiocast van deze conference call zal beschikbaar zijn op de website van de onderneming www.barco.com om 12u30 Belgische tijd (6u30 EST).

OVER BARCO

Barco, een internationaal bedrijf, ontwerpt en ontwikkelt visualisatieproducten voor verscheidene professionele markten. Barco heeft eigen vestigingen voor Sales & Marketing, Customer Support, Research & Development en Manufacturing in Europa, Noord-Amerika en de Asia Pacific regio.

Barco (NYSE Euronext Brussel: BAR) is in meer dan 90 landen actief met ongeveer 3500 werknemers wereldwijd. In 2010 zette Barco een omzet neer van 897 miljoen euro.

Meer informatie en het volledige rapport 'periode van 6 maanden eindigend op 30 juni 2011', kunt u vinden op de website van de onderneming: www.barco.com

Barco Persbericht

Bijlage1: FINANCIËLE TABELLEN

Resultatenrekening	2011	2010
(in duizenden euro)	1ste half jaar	1ste half jaar
Omzet	490.300	368.245
Kostprijs van verkochte goederen	-343.338	-245.260
Bruto resultaat	146.962	122.985
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	-34.358	-34.636
Verkoop- en marketingkosten	-58.306	-52.445
Algemene en administratiekosten	-24.244	-23.398
Andere bedrijfsopbrengsten (kosten) - netto	4.984	-1.414
Bedrijfsresultaat (EBIT)	35.038	11.093
Interestopbrengsten	582	576
Interestkosten	-1.636	-1.380
Resultaat vóór belastingen	33.984	10.289
Belastingen op het resultaat	0	-1.903
Netto resultaat	33.984	8.386
Aandeel van derden in het resultaat	0	0
Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	33.984	8.386
Netto resultaat per aandeel (in euro)	2,84	0,70
Netto resultaat per aandeel na verwateringseffect (in euro)	2,65	0,66

Geselecteerde financiële ratio's	2011	2010
	1ste half jaar	1ste half jaar
EBITDA	59.975	38.194
EBITDA op omzet	12,2%	10,4%
EBITDA vóór geactiveerde ontwikkelingskosten	37.281	18.995
EBITDA vóór geactiveerde ontwikkelingskosten op omzet	7,6%	5,2%
EBIT op omzet	7,1%	3,0%
Financiële schuld/eigen vermogen	12,8%	7,5%

Balans	30 juni 2011	31 dec 2010
(in duizenden euro)		
ACTIVA		
Consolidatiegoodwill	53.708	52.891
Geactiveerde ontwikkelingskosten	64.053	59.378
Andere immateriële vaste activa	12.420	8.573
Terreinen en gebouwen	26.217	30.525
Andere materiële vaste activa	27.295	25.657
Financiële vaste activa	327	326
Uitgestelde belastingvorderingen	44.130	41.742
Andere vaste activa	19.867	17.339
Vaste activa	248.017	236.431
Voorraden	279.805	230.421
Handelsvorderingen	170.692	200.983
Overige vorderingen	36.178	32.044
Liquide middelen	24.400	46.041
Over te dragen kosten en verkregen opbrengsten	4.706	8.780
Viottende activa	515.781	518.269
Totale activa	763.798	754.699
PASSIVA		
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	415.712	395.590
Belangen van derden	2	1
Eigen Vermogen	415.714	395.591
Financiële schulden op meer dan een jaar	13.236	12.674
Uitgestelde belastingverplichtingen	6.145	7.331
Andere schulden op meer dan een jaar	12.522	13.288
Schulden op lange termijn	31.903	33.293
Schulden op meer dan een jaar die binnen het jaar vervallen	1.843	2.643
Financiële schulden op minder dan een jaar	38.131	24.039
Handelsschulden	97.787	125.353
Ontvangen vooruitbetalingen op bestellingen in uitvoering	43.942	33.659
Belastingsschulden	24.328	23.574
Schulden met betrekking tot het personeel	44.429	47.598
Andere schulden op korte termijn	5.972	6.522
Toe te rekenen kosten en over te dragen opbrengsten	17.597	14.154
Voorzieningen	42.153	48.273
Schulden op korte termijn	316.182	325.815
Totale passiva	763.798	754.699

Barco Persbericht

Kasstroomoverzicht	2011	2010
(in duizenden euro)	1ste half jaar	1ste half jaar
Kasstroomen ontstaan uit operationele activiteiten		
Bedrijfsresultaat (EBIT)	35.038	11.093
Herstructureringskosten	-2.614	-2.196
Amortisatie gekapitaliseerde ontwikkelingskost	17.806	20.526
Afschrijving van materiële en immateriële vaste activa	7.139	6.575
Winst en verlies op vaste activa	-57	-6
Aandelenopties opgenomen als kost	338	144
Bruto operationele kasstromen	57.650	36.137
Wijziging van de handelsvorderingen	29.058	-10.548
Wijziging van de voorraad	-47.928	-39.201
Wijziging van de handelsschulden	-27.792	23.119
Andere wijzigingen in netto werkkapitaal	10.125	17.723
Wijziging in netto werkkapitaal	-36.536	-8.907
Netto operationele kasstromen	21.115	27.230
Interestopbrengsten/-uitgaven	-1.054	-804
Belastingen	-5.374	-3.073
Kasstroomen ontstaan uit operationele activiteiten	14.686	23.353
Kasstroomen ontstaan uit investeringsactiviteiten		
Uitgaven in productontwikkeling	-22.694	-19.199
Aankopen van materiële en immateriële vaste activa	-7.465	-5.876
Opbrengsten uit verkoop van materiële en immateriële vaste activa	3.077	70
Verwerving van ondernemingen, na aftrek van verworven liquide middelen	-8.705	-1.999
Verkoop van ondernemingen, na aftrek van verkochte liquide middelen	-3.452	1.976
Kasstroomen ontstaan uit investeringsactiviteiten	-39.240	-25.029
Kasstroomen ontstaan uit financiële activiteiten		
Betaalde dividenden	-12.670	0
Uitgifte aandelen	3.584	0
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) langetermijnschulden	-1.269	-168
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) kortetermijnschulden	13.267	4.949
Kasstroomen ontstaan uit financiële activiteiten	2.912	4.781
Netto daling/stijging van de liquide middelen	-21.641	3.107
Liquide middelen aan het begin van de periode	46.041	45.901
Liquide middelen aan het einde van de periode	24.400	49.008

Resultaten per divisie	2011	2010
(in duizenden euro)	1ste half jaar	1ste half jaar
Omzet		
Entertainment	206.545	110.261
Healthcare	90.913	83.823
Control Rooms & Simulation	99.575	80.112
Defense & Aerospace	53.642	58.869
Ventures	40.413	37.518
Eliminaties	-788	-2.339
Groep	490.300	368.245
EBITDA		
Entertainment	27.969	15.467
Healthcare	17.335	14.851
Control Rooms & Simulation	7.413	5.142
Defense & Aerospace	5.422	8.497
Ventures	1.836	-5.763
Groep	59.975	38.194

Barco Persbericht

Bijlage 2: ACTIVITEITENVERSLAG 2^{DE} KWARTAAL 2011

Activiteitenverslag tweede kwartaal 2011:

Orderboek

	2K11	2K10	Groei
Barco	479.9	513.3	(6.5%)

Inkomende bestellingen

	2K11	2K10	Groei
Barco	266.3	298.9	(10.9%)

Omzet per divisie

	2K11	2K10	Groei
Entertainment	103.9	63.0	65.0%
Healthcare	43.3	39.9	8.5%
Control Rooms & Simulation	57.2	44.5	28.6%
Defense & Aerospace	27.5	29.4	(6.4%)
Ventures	19.8	16.3	21.4%
Intra-group eliminations	(0.6)	(0.9)	
Barco	251.1	192.2	30.6%

Bijlage 3: NIEUWE RAPPORTERINGSSTRUCTUUR

In het begin van 2009 lanceerde Barco een 3-fasenplan om zijn prestaties te verbeteren. De eerste 2 fasen, die tegen eind 2010 voltooid werden, bestonden uit het doorstaan van de wereldwijde economische en financiële crisis, gevolgd door een voorzetting van de groei en een herstel van de rentabiliteit. De derde fase, die in het begin van 2011 werd opgestart, heeft tot doel Barco voor te bereiden op een duurzame rendabele groei. De eerste stap in dit proces van de herdefiniëring van Barco bestond uit een analyse van de huidige activiteiten. Dit leidde tot een structuur van vier kernactiviteiten en één groep van ventures:

- **Barco's kernactiviteiten:** het bedrijf zal investeren en verwacht een verdere groei te realiseren in:
 - o **de divisie Control Rooms & Simulation:** De voormalige divisies Traffic, Surveillance & Monitoring (waarvan de resultaten vorig jaar gerapporteerd werden als deel van de businessgroep Monitoring, Control & Medical Imaging) en Simulation (waarvan de resultaten vorig jaar gerapporteerd werden als deel van de businessgroep Media, Entertainment & Simulation) zijn samengebracht in één divisie.
 - o **de divisie Entertainment:** deze divisie bevat de digitale cinema-activiteiten, met sterke projector knowhow als kerncompetentie en trends naar geïntegreerde multimediacapaciteiten. Vorig jaar werden de resultaten van deze divisie gerapporteerd als deel van de businessgroep Media, Entertainment & Simulation.
 - o **de divisie Healthcare:** deze divisie van Barco kan bogen op een sterk marktleiderschap in het radiologiesegment en streeft ernaar haar portefeuille uit te breiden met point of care en chirurgische capaciteiten. Vorig jaar werden de resultaten van deze divisie gerapporteerd als deel van de businessgroep Monitoring, Control & Medical Imaging.
 - o **de divisie Defense & Aerospace:** Barco zal zijn afdelingen Defense & Aerospace beheren als een 'defensieactiviteit', met focus op een vergelijkbare waardepositionering voor beide divisies, die gekenmerkt worden als langetermijn projectactiviteiten. Vorig jaar werden de resultaten van deze divisie gerapporteerd als deel van de businessgroep Monitoring, Control & Medical Imaging.
- **Barco's ventures:** binnen zijn portefeuille identificeerde Barco 5 activiteiten die meer focus en autonomie vereisen om hun prestatievermogen te verbeteren en groei te stimuleren. Vorig jaar werden de resultaten van deze ventures gerapporteerd als deel van de businessgroepen Monitoring, Control & Medical Imaging en Media, Entertainment & Simulation.

Het management volgt de resultaten van elke kerndivisie en de ventures afzonderlijk op, zodat er beslist kan worden over de toewijzing van de middelen en de evaluatie van de prestaties. De prestaties van de divisies worden geëvalueerd op basis van EBITDA. De financiering van de groep (inclusief financiële kosten en financiële opbrengsten) en de belasting op het resultaat worden beheerd op het niveau van de groep en worden niet toegewezen aan de operationele divisies.

Als gevolg hiervan heeft de groep zijn segmentrapportering afgestemd op deze nieuwe bedrijfsstructuur, wat resulteert in 5 operationele segmenten. De financiële gegevens van vorig jaar werden aangepast om de consistentie te verzekeren.

Transactieprijzen tussen de operationele segmenten zijn op een 'arm's length'-basis, vergelijkbaar met transacties met derden.