

Datum: 19 juli 2013
Voor onmiddellijke publicatie

Naam: Carl Vanden Bussche
Functie: Director Investor Relations
Tel: +32 56 26 23 22
E-mail: carl.vandenbussche@barco.com

Gereguleerde informatie

Winstgevende groei wordt verdergezet

Barco absorbeert twee acquisities en investeert verder in strategische groei

Kortrijk, België, 19 juli 2013 – Barco (Nyse/Euronext: BAR; Reuters: BARBt.BR; Bloomberg: BAR BB) heeft vandaag zijn resultaten bekendgemaakt voor het halfjaar dat afliep op 30 juni 2013.¹

Financiële hoogtepunten van het eerste halfjaar van 2013:

- Barco realiseerde een omzet van 597,9 miljoen euro, een stijging van 12,6% ten opzichte van 531,0 miljoen euro in de eerste helft van 2012.
- Barco boekte bestellingen voor 556,5 miljoen euro, een stijging van 2,5% in vergelijking met 542,9 miljoen euro in dezelfde periode in 2012.
- EBITDA bedroeg 76,7 miljoen euro. Voor de eerste helft van 2012 was dit 71,7 miljoen euro. De EBITDA-marge bedroeg 12,8%, tegenover 13,5% in de eerste helft van 2012.
- EBIT voor herstructurering bedroeg 41,8 miljoen euro, een daling van 1,8 miljoen euro ten opzichte van 43,5 miljoen euro in dezelfde periode van 2012. De EBIT-marge bedroeg 7,0%, tegenover 8,2% in de eerste helft van 2012.
- De nettowinst bedroeg 31,7 miljoen euro. Vorig jaar bedroeg deze 43,5 miljoen euro.

Quote van de CEO

“Barco heeft goede resultaten laten optekenen en realiseerde dit semester opnieuw sterke omzetgroei en gezonde operationele winst, en dit na twee overnames en verdere investeringen in een aantal strategische groei-initiatieven”, communiceerde Eric Van Zele, President en CEO. “Terwijl onze Projection divisie haar aandeel vergrootte in elk van haar markten, tikte het cijfer van de Healthcare en Advanced Visualization divisies trager aan in het eerste semester. De marktadoptie voor onze digitale oplossing voor operatiekamers vergt wat tijd, maar onze inspanningen om deze oplossing in de markt te zetten, werpen vruchten af en wij verwachten dan ook een stijgende vraag in de toekomst. Daarnaast komt de verkoop van ClickShare op gang waardoor onze vooruitzichten op een verdere groei tijdens de tweede jaarhelft voor de Advanced Visualization divisie ondersteund worden. Ook de divisie Defense & Aerospace werd geconfronteerd met een verschuiving in de toekenning van enkele belangrijke programma's naar de tweede jaarhelft. We hebben stappen gezet om de kosten van deze divisie bij te stellen met het oog op de lagere defensiebudgetten en Barco boekte daarom een eenmalige herstructureringsprovisie van 4,6 miljoen euro. Met deze en andere strategische groei-initiatieven die beginnen lopen, menen we op schema te zitten voor verdere rendabele groei voor het volledige jaar.”

¹ Zie Activiteitenverslag 2K13 in bijlage 2
Pagina 1 van 12

GECONSOLIDEERDE RESULTATEN VOOR HET EERSTE HALFJAAR

Opmerking vooraf

De resultaten van de China Joint Venture en projectiondesign® werden per 1 januari 2013 volledig retroactief geconsolideerd. De resultaten van Awind werden per 1 april 2013 geconsolideerd.

INKOMENDE BESTELLINGEN EN ORDERBOEK

De inkomende bestellingen bedroegen in de eerste helft van 2013, 556,5 miljoen euro. Dit is een stijging van 2,5% in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar; er was een stijging van de bestellingen in de Asia Pacific (APAC) en Noord-Amerika regio's, maar een daling in de EMEALA regio². De inkomende bestellingen in de EMEALA regio bedroegen 39% van het totale aantal inkomende bestellingen, tegenover 31% voor Noord-Amerika en 30% voor de APAC regio.

Een stijging van de inkomende bestellingen resulteerde toch in een orderboek dat 4,5% lager staat in vergelijking met de tweede helft van 2012 en 12,3% lager ten opzichte van de eerste helft van 2012 en dit door een snellere verwerking van bestellingen en kortere leadtimes.

(in miljoen euro)	1H13	2H12	1H12	2H11	1H11
Orderboek	440,0	461,2	501,5	479,9	479,9

OMZET

De omzet van 597,9 miljoen euro is een weergave van de groei in Projection en de Ventures, gedeeltelijk geremd door een daling in Defense & Aerospace. De omzet voor Advanced Visualization en Healthcare bleef grotendeels status quo.

De verkoop in Europa, het Midden-Oosten, Afrika en Latijns-Amerika (EMEALA) vertegenwoordigde 41% van de geconsolideerde omzet, terwijl 32% van de verkoop werd gerealiseerd in Noord-Amerika en 27% in APAC. In vergelijking met de eerste helft van 2012 steeg de verkoop met 5% in de EMEALA regio, terwijl de omzet met respectievelijk 11% en 28% steeg in Noord-Amerika en de APAC regio.

WINSTGEVENDHEID

Brutowinst

De brutowinst steeg van 173,1 miljoen euro naar 195,9 miljoen euro, een stijging van 13,2%. De bruto winstmarge bedroeg 32,8%, tegenover 32,6% in dezelfde periode van 2012 en 32,4% in de tweede jaarhelft van 2012.

Operationele kosten

De totale indirecte uitgaven stegen met 15,6% tegenover vorig jaar, hoofdzakelijk door de toevoeging van projectiondesign® en Awind (zonder de impact van deze acquisities stegen de indirecte uitgaven met slechts 4,3% tegenover vorig jaar).

² EMEALA regio omvat Europa, het Midden-Oosten, Afrika en Latijns-Amerika

Uitgaven voor onderzoek en ontwikkeling (Q&O) stegen met 8,1 miljoen euro tot 52,4 miljoen euro, aangestuurd door nieuwe productontwikkelingsprojecten in de Advanced Visualization divisie, hogere O&O uitgaven door de integratie via projectiondesign® en afschrijvingen van technologie verworven van projectiondesign® en Awind. Als percentage van de omzet stegen de uitgaven voor O&O tot 8,8%, tegenover 8,3% vorig jaar.

De uitgaven voor verkoop en marketing stegen met 13,3 miljoen euro tot 82,1 miljoen euro, ten opzichte van 68,9 miljoen euro verleden jaar, dit grotendeels door de bovenvermelde overnames. Als percentage van de omzet stegen de uitgaven voor verkoop en marketing tot 13,7%, tegenover 13,0% verleden jaar.

De algemene en administratiekosten bedroegen 27,0 miljoen euro, ten opzichte van 25,5 miljoen euro verleden jaar of 4,5% van de omzet versus 4,8% verleden jaar.

De andere bedrijfsresultaten bedroegen 1,2 miljoen euro, ten opzichte van 4,3 miljoen euro verleden jaar.

EBITDA en EBIT

De EBITDA bedroeg 76,7 miljoen euro, een stijging van 7,0%, tegenover 71,7 miljoen euro het jaar daarvoor. De EBITDA-marge bedroeg 12,8% in de eerste helft van 2013, tegenover 13,5% in de eerste helft van 2012. Met 12,8% blijft Barco's operationele winstmarge op een gezond niveau rekening houdende met aanzienlijke investeringen en eenmalige kosten gerelateerd aan overnames, zoals een inventory step-up boeking -in lijn met de IFRS richtlijnen- om de toekomstige groei te ondersteunen.

1H13	Omzet	EBITDA	EBITDA %
Projection	285,4	47,6	16,7%
Healthcare	98,6	12,2	12,3%
Advanced Visualization	88,9	5,5	6,2%
Defense & Aerospace	71,1	6,7	9,4%
Ventures	55,4	4,8	8,7%
Intra-groep eliminaties	(1,6)		
Groep	597,9	76,7	12,8 %

De vork tussen de EBITDA en EBIT verbreedde van 5,3% van de omzet vorig jaar naar 5,8% dit jaar.

Dit is het gevolg van een stijging in de afschrijvingen van gekapitaliseerde ontwikkelingskosten en extra afschrijvingen van immateriële activa die - in lijn met IFRS richtlijnen - geboekt moeten worden als gevolg van de recente overnames (technologie, klantenlijsten en merknamen).

Als gevolg hiervan bedroeg EBIT voor herstructurering 41,8 miljoen euro, tegenover 43,5 miljoen in de eerste helft van 2012.

Belasting op het resultaat

In de eerste helft van 2013 bedroeg de belasting op het resultaat 4,3 miljoen euro, gelijk aan een belasting van 12,0%, tegenover 1,8 miljoen euro in de eerste helft van 2012, zijnde een belasting van 4,0%.

Nettowinst

Een eenmalige provisie van 4,6 miljoen euro werd geboekt voor de herstructurering binnen de divisie Defense en dit droeg bij tot een daling van de nettowinst toekenbaar aan de aandeelhouders voor het semester tot 30,9 miljoen euro, ten opzichte van 43,5 miljoen euro verleden jaar. De nettomarge voor het semester bedroeg 5,2%, in vergelijking met 8,2% het jaar voordien.

De nettowinst per aandeel (EPS) voor het halfjaar bedroeg 2,54 euro, een daling vergeleken met 3,62 euro in de eerste helft van 2012. Na verwateringseffect bedroeg de nettowinst per aandeel 2,45 euro, tegenover 3,37 euro vorig jaar.

KASSTROOM en BALANS

Op 30 juni 2013 had Barco een netto cashpositie van 24,2 miljoen euro, tegenover 47,5 miljoen euro op 30 juni 2012 en 111,2 miljoen euro op 31 december 2012. Barco heeft zijn cashmiddelen aangewend om de acquisities van projectiondesign® en Awind af te ronden en om het dividend te betalen.

De vrije kasstroom voor de eerste zes maanden van 2013 bedroeg -11,6 miljoen euro, ten opzichte van 29,1 miljoen euro voor dezelfde periode het voorbije jaar. Barco genereerde 72,1 miljoen euro aan bruto operationele kasstroom. De hogere cash uitstroom betroffen voornamelijk de gestegen belastingen en hoger werkkapitaal.³

Op 30 juni 2013 bedroegen de handelsvorderingen 194,5 miljoen euro, wat quasi evenveel is als een jaar geleden. In vergelijking met 31 december 2012 is dit een stijging van 11,4 miljoen euro. DSO bedroeg 57 dagen, ten opzichte van 60 dagen op 30 juni 2012 en 48 dagen op 31 december 2012.

De voorraden bedroegen 251,4 miljoen euro, wat 13,2 miljoen lager is dan op 30 juni 2012 en 27,7 miljoen meer dan op 31 december 2012. De stockrotatie bedroeg 3,0 ten opzichte van 2,5 eind juni 2012 en 3,1 eind december 2012.

De handelsschulden bedroegen eind juni 2013 118,4 miljoen euro, ten opzichte van 152,5 miljoen euro eind juni 2012 en 127,5 miljoen euro op 31 december 2012. Deze daling in de te betalen rekeningen is het gevolg van een meer behouden aankoopbeleid gecombineerd met een strikt betalingsbeleid die het DPO-niveau gelijk kon houden met het sterke resultaat van vorig jaar.

De investeringsuitgaven, zonder de geactiveerde ontwikkelingskosten, bedroegen 10,1 miljoen euro, ten opzichte van 10,3 miljoen euro in dezelfde periode van het voorgaande jaar.

ROCE stond op 16%, vergeleken met 19% op 30 juni 2012 en 24% op 31 december 2012.

Een aantal balans items zijn ook geïmpacteerd door de acquisities van projectiondesign® en Awind: goodwill steeg tot 145,4 miljoen euro op 30 juni 2013 van 68,8 miljoen op 31 december 2012. Ander immateriële vaste active stegen van 25,0 million euro op 31 december 2012 naar 55,5 million euro terwijl verplichtingen op lange termijn stegen van 25,9 miljoen euro op 31 december 2012 naar 77,9 miljoen euro.

³ Barco verwierf geen eigen aandelen tijdens de eerste zes maanden van 2013. Het bedrijf bezit momenteel 716.163 eigen aandelen of 5.51% vóór verwatering.

RESULTATEN VAN DE DIVISIES VOOR DE EERSTE HELFT VAN 2013

Divisie Projection

De divisie Projection zag zijn omzet stijgen voor zowel Digitale Cinema als Professional AV. EBITDA als percentage van de omzet daalde tot 16,7% ten opzichte van het record van vorig jaar (18,3%). De daling komt op het conto van projectiondesign® dat momenteel een lagere marge genereert. Tijdens de eerste helft van 2013, breidde Barco zijn aandeel in de digitale cinema markt uit met belangrijke programma's en roll-outs in Latijns-America, China en India. Om te anticiperen op een vertraging in de digital cinema markt, werkte Barco verder aan de introductie van projectoren voor het professionele AV middensegment, steunend op de reputatie als leverancier van superieure technologie en op het wereldwijde distributienetwerk. In dit professionele AV segment, liet de divisie een sterke groei van orders en omzet optekenen, voornamelijk door de inbreng van projectiondesign®. Barco zit op schema met het integratieplan om de winstgevendheid van projectiondesign® in lijn te brengen met de financiële doelstellingen van de Projection divisie door verkoop en marketing alsook de supply chain en de productie te optimaliseren. Tijdens het eerste semester rondde Barco de alignering van de verkoops- en marketing divisies van de twee bedrijven af en bracht het een eerste gezamenlijk product op de markt, de Collaborate projector, bestemd voor het mid venue projector segment.

Naast de integratie van projectiondesign®, breidde Barco zijn wereldwijde netwerk verder uit teneinde een verdere penetratie van de middensegmenten van de professionele AV markt te ondersteunen.

Projection	1H13	1H12	Vershil %
Orders	262,4	230,5	13,8%
Omzet	285,4	218,9	30,4%
EBITDA	47,6	40,0	19,2%
EBITDA-marge	16,7%	18,3%	

- In overeenstemming met de objectieven van Barco vertoonden de inkomende orders voor de professionele AV markt een sterkere stijging ten opzichte van digitale cinema, waar ook nog altijd een stijging werd genoteerd voor de eerste jaarhelft. De inkomende orders namen toe voor alle drie de gebieden, met de APAC regio als sterkste groeier.
- Zowel digitale cinema als de professionele AV markt lieten een omzetstijging noteren voor de eerste helft van 2013. De omzet in Latijns-Amerika, het Midden-Oosten en de APAC regio lag hoog en werd gedeeltelijk geremd door een status quo in West-Europa en Noord-Amerika.
- De EBITDA-marge verlaagde ten opzichte van het niveau van de eerste helft van 2012 door een lagere winstgevendheid van de projectiondesign® activiteiten.

Divisie Healthcare

Deze divisie behield haar leiderspositie op het gebied van diagnostic imaging, ondanks een vertraging in de modality markt in Europa. De uitbreidingsstrategie naar nieuwe marktsegmenten, waaronder digitale operatiekamers, interactive patient care en

tandheelkunde werd voortgezet. In de loop van het semester boekte Barco vooruitgang met de eerste installaties van zijn digitale operatiesystemen, het opbouwen van de noodzakelijke verkoop- en marketinginfrastructuur en het aangaan van overeenkomsten met nieuwe marktspecifieke systeemintegratoren en bestaande partners. Recent engageerden zowel bestaande als nieuwe klanten zich om meer dan 100 operatiekamers te laten installeren en de FDA gaf Barco een Class II goedkeuring om de Nexxis-toepassing in de Verenigde Staten te verdelen. Op die manier wordt deze markt nu ook opengesteld voor meer gerichte marktontwikkeling. Barco zit daarmee in een goede uitgangspositie om nieuwe orders binnen te halen in de loop van de tweede jaarhelft bovenop de traditionele omzet.

Om de positie van Barco in interactive patient care en in tandheelkunde verder uit te bouwen heeft het bedrijf zijn portfolio uitgebreid en bracht het producten uit met vernieuwde functionaliteiten.

Healthcare	1H13	1H12	Vershil %
Orders	92,7	94,2	(1,5%)
Omzet	98,6	100,2	(1,6%)
EBITDA	12,2	12,0	1,6%
EBITDA-marge	12,3%	12,0%	

- De inkomende orders bleven jaar op jaar grotendeels status quo. De groei in de Noord-Amerikaanse regio werd afgeremd door een vertraging in West-Europa.
- De omzet daalde licht door een minder sterk tweede kwartaal. De traditionele diagnostische markten blijven sterk met groei in Noord-Amerika, terwijl er een vertraging was in West-Europa en in de modality markt.
- EBITDA verbeterde licht voornamelijk door kostreducties in de divisie.

Divisie Advanced Visualization

De divisie Advanced Visualization liet een status quo in de omzet optekenen, mede dankzij de toevoeging van de collaboration oplossingen Awind en ClickShare. De omzet voor control rooms sloot lager af door meerdere projecten in West-Europa en het Midden-Oosten die vertraging opliepen. De omzet voor ClickShare daarentegen is wel gestaag gestegen waarbij de omzet voor het tweede kwartaal hoger is dan deze voor het eerste kwartaal. Daarenboven ontving Barco onlangs de nodige certificering om ClickShare in China te verkopen en werd het certificeringsproces voor Japan en Zuid-Korea opgestart.

Met een bijkomende toegang tot belangrijke APAC markten voor ClickShare, nieuwe partners en de toevoeging van control room solutions voor het middensegment, bevindt Barco zich in een goede uitgangspositie om Advanced Visualization te laten groeien.

Advanced Visualization	1H13	1H12	Vershil %
Orders	94,5	101,1	(6,4%)
Omzet	88,9	89,6	(0,8%)
EBITDA	5,5	7,5	(26,7%)
EBITDA-marge	6,1%	8,4%	

- De globale inkomende bestellingen daalden in vergelijking met de eerste helft van 2012, wat toe te schrijven is aan een vertraging in control rooms, in het bijzonder in Europa. Dit wordt gedeeltelijk goedge maakt door een groei in collaboration toepassingen in het tweede kwartaal.
- De omzet voor Advanced Visualization vertoonde grotendeels een status quo in vergelijking met de eerste helft van 2012. Dit was te wijten aan vertragingen in control room projecten in Europa en het Midden-Oosten en werd gecompenseerd door een groeiende bijdrage van het collaboration segment. Geografisch gezien liet Noord-Amerika en de APAC regio een hogere omzet optekenen, terwijl de EMEALA omzet daalde.
- Hogere investeringen in networked en collaboration solutions alsook hogere verkoops- en marketingkosten resulteerden in een daling van EBITDA zowel als percentage van omzet als in absolute cijfers.

Divisie Defense & Aerospace

De omzet voor nieuwe en vervangingsproducten in avionics kon de verlaagde defensiebudgetten wereldwijd niet compenseren, wat resulteerde in een daling van de omzet met 11,7%. Barco onderneemt stappen om de divisie defense te stroomlijnen en de winstgevendheid ervan te verhogen. Op basis van de orders voor avionics, wordt verwacht dat de omzet tijdens de tweede helft van het jaar een heropleving zal kennen.

Defense & Aerospace	1H13	1H12	Vershil %
Orders	59,5	69,2	(14,0%)
Omzet	71,1	80,4	(11,7%)
EBITDA	6,7	7,7	(13,0%)
EBITDA-marge	9,4%	9,5%	

- De daling van de globale inkomende bestellingen werd vooral in de hand gewerkt door de druk die het defensiesegment in alle regio's ondergaat. Dit wordt gedeeltelijk tegengegaan door een gunstig cijfer voor inkomende bestellingen in avionics.
- De omzet daalde als gevolg van een omzetsdaling in de EMEA regio en Noord-Amerika die voor een deel gecompenseerd werd door groei in Latijns-Amerika en de APAC regio.
- EBITDA marge zit op hetzelfde niveau als vorig jaar en geeft reeds de eerste impact weer van het kostreductie programma voor de defense activiteit.

Ventures

Sterke prestaties voor LiveDots en High End Systems zorgden voor omzetgroei. Een iets lagere EBITDA-marge was het resultaat van een verschuiving in de sales mix.

Ventures	1H13	1H12	Vershil %
Orders	48,9	50,1	(2,4%)
Omzet	55,4	42,2	31,3%
EBITDA	4,8	4,5	5,1%
EBITDA-marge	8,6%	10,8%	

VOORUITZICHTEN VOOR 2013

In de hiernavolgende mededelingen wordt vooruitgekeken naar de toekomst. De werkelijke resultaten kunnen dan ook aanzienlijk verschillen.

Op basis van een goed halfjaarresultaat, de vooruitgang in de integratie van de acquisities en geplande efficiëntieverbeteringen, bevestigt Barco zijn vooruitzichten voor een rendabele omzetgroei, zij het aan een trager tempo dan in 2012.

CONFERENTIEGESPREK

Barco zal een conferentiegesprek houden voor beleggers en analisten op 19 juli 2013 om 9u00 CET (3u00 EST) om de resultaten van de eerste helft van 2013 te bespreken. Eric Van Zele, CEO, Carl Peeters, CFO en Carl Vanden Bussche, IRO, zullen het gesprek leiden.

Er zal een audio cast van dit conferentiegesprek beschikbaar worden gesteld op de website van de onderneming - www.barco.com - tegen 12u30 CET (6u30 EST).

OVER BARCO

Barco, een wereldwijd technologiebedrijf, ontwerpt en ontwikkelt visualisatieproducten voor verschillende professionele markten. Barco beschikt over eigen faciliteiten voor Sales & Marketing, Customer Support, R&D en Productie in Europa, Noord-Amerika en de APAC regio. Barco (NYSE Euronext Brussel: BAR) is actief in meer dan 90 landen en telt wereldwijd meer dan 3.900 werknemers. Barco realiseerde in 2012 een omzet van 1,156 miljard euro.

Voor meer informatie en het volledige rapport "6 maanden eindigend op 30 juni 2013" kunt u terecht op de website van het bedrijf: www.barco.com.

© Copyright 2013 by Barco

Bijlage 1: FINANCIËLE TABELLEN

Resultatenrekening	(in duizenden euro)	1 ^{ste} half jaar 2013	1 ^{ste} half jaar 2012
Omzet		597.868	530.994
Kostprijs van verkochte goederen		-401.944	-357.883
Bruto resultaat		195.925	173.110
Kosten van onderzoek en ontwikkeling		-46.287	-39.487
Verkoop- en marketingkosten		-82.142	-68.872
Algemene en administratiekosten		-26.962	-25.537
Andere bedrijfsopbrengsten (kosten) - netto		1.228	4.311
Bedrijfsresultaat (EBIT) voor herstructurering		41.763	43.526
Herstructureringskosten		-4.620	0
Bedrijfsresultaat (EBIT) na herstructurering		37.142	43.526
Interestopbrengsten		545	2.216
Interestkosten		-1.765	-632
Resultaat vóór belastingen		35.923	45.108
Belastingen op het resultaat		-4.297	-1.822
Netto resultaat na belastingen		31.626	43.287
Deel in het resultaat van joint ventures en partners		27	237
Netto resultaat		31.652	43.523
Aandeel van derden in het resultaat		-770	0
Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij		30.883	43.523
Netto resultaat per aandeel (in euro)		2,54	3,62
Netto resultaat per aandeel na verwateringseffect (in euro)		2,45	3,37

Geselecteerde financiële ratio's	1 ^{ste} half jaar 2013	1 ^{ste} half jaar 2012
EBITDA op omzet	12,8%	13,5%
EBITDA vóór geactiveerde ontwikkelingskosten op omzet	8,0%	8,8%
EBIT op omzet	7,0%	8,2%
Financiële schuld/eigen vermogen	10,3%	3,4%

Balans	(in duizenden euro)	30 juni 2013	31 dec 2012
ACTIVA			
Goodwill		145.371	68.809
Geactiveerde ontwikkelingskosten		88.110	81.978
Overige immateriële vaste activa		55.494	25.093
Terreinen en gebouwen		28.130	28.744
Overige materiële vaste activa		41.384	30.661
Investerings		9.763	44.445
Uitgestelde belastingvorderingen		65.761	61.948
Overige vaste activa		14.513	18.041
Vaste Activa		448.525	359.719
Voorraden		251.356	223.677
Handelsvorderingen		194.471	183.082
Overige vorderingen		34.003	29.053
Liquide middelen		75.785	122.139
Over te dragen kosten en verkregen opbrengsten		5.336	4.209
Vlottende activa		560.951	562.160
Totale activa		1.009.476	921.879

PASSIVA		
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	557.386	538.050
Belangen van derden	3.048	0
Eigen Vermogen	560.434	538.050
Financiële verplichtingen op meer dan een jaar	46.843	12.695
Uitgestelde belastingverplichtingen	10.758	3.089
Overige verplichtingen op meer dan een jaar	20.315	10.161
Verplichtingen op lange termijn	77.915	25.945
Verplichtingen op meer dan een jaar die binnen het jaar vervallen	2.676	4.105
Verplichtingen op minder dan een jaar	7.951	1.302
Handelsschulden	118.378	127.528
Ontvangen vooruitbetalingen op bestellingen in uitvoering	75.387	73.587
Belastingsverplichtingen	25.856	25.012
Verplichtingen met betrekking tot het personeel	55.767	57.958
Overige verplichtingen op korte termijn	7.964	8.241
Toe te rekenen kosten en over te dragen opbrengsten	29.362	20.763
Voorzieningen	47.784	39.388
Verplichtingen op korte termijn	371.127	357.884
Totale passiva	1.009.476	921.879

Kasstroomoverzicht	<i>(in duizenden euro)</i>	1^{ste} half jaar 2013	1^{ste} half jaar 2012
Kasstroomen ontstaan uit operationele activiteiten			
Bedrijfsresultaat (EBIT) na herstructureringskosten	37.143	43.526	
Niet gerealiseerd cumulatief omrekeningsverschil op Kladno liquidatie	0	-3.735	
Afschrijving van geactiveerde ontwikkelingskosten	23.058	20.256	
Afschrijving van materiële en immateriële vaste activa	11.910	7.908	
Winst en verlies op vaste activa	-3	38	
Aandelenopties opgenomen als kost	636	391	
Aandeel winst/verlies van joint venture	27	237	
Bruto operationele kasstromen	72.771	68.621	
Wijziging van de handelsvorderingen	14.879	113	
Wijziging van de voorraad	-4.060	-26.884	
Wijziging van de handelsschulden	-27.777	36.565	
Overige wijzigingen in netto werkkapitaal	-14.939	-17.313	
Wijziging in netto werkkapitaal	-31.898	-7.519	
Netto operationele kasstromen	40.873	61.102	
Interestopbrengsten	545	2.216	
Interestuitgaven	-1.765	-632	
Belastingen op het resultaat	-11.471	1.384	
Kasstroomen ontstaan uit operationele activiteiten	28.182	64.069	
Kasstroomen ontstaan uit investeringsactiviteiten			
Uitgaven in productontwikkeling	-29.160	-25.066	
Aankopen van materiële en immateriële vaste activa	-10.094	-10.323	
Opbrengsten uit verkoop van materiële en immateriële vaste activa	95	827	
Verwerving van ondernemingen, na aftrek van verworven liquide middelen	-51.667	-27.381	
Overige investeringsactiviteiten	0	-50	
Belangen in joint ventures	0	-1.240	
Kasstroomen ontstaan uit investeringsactiviteiten	-90.827	-63.234	

Kasstromen ontstaan uit financiële activiteiten		
Betaalde dividenden	-16.856	-13.153
Uitgifte aandelen	7.600	104
Verkoop eigen aandelen	1.354	0
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) langetermijnschulden	20.962	-1.730
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) kortetermijnschulden	4.190	-4.600
Kasstromen ontstaan uit financiële activiteiten	17.249	-19.379
Netto daling/stijging van de liquide middelen	-45.395	-18.544
Liquide middelen aan het begin van de periode	122.139	79.165
Omrekeningsverschil op liquide middelen	-958	567
Liquide middelen aan het einde van de periode	75.785	61.188

Resultaten per divisie	(in duizenden euro)	1 ^{ste} half jaar 2013	1 ^{ste} half jaar 2012
Omzet			
Projection		285.447	218.941
Healthcare		98.636	100.205
Advanced Visualization		88.906	89.605
Defense & Aerospace		71.058	80.442
Ventures		55.390	42.190
Eliminaties		-1.569	-389
Groep		597.868	530.994
EBITDA			
Projection		47.638	39.959
Healthcare		12.164	12.016
Advanced Visualization		5.452	7.491
Defense & Aerospace		6.695	7.677
Ventures		4.781	4.548
Groep		76.730	71.691

Bijlage 2: Activiteitenverslag 2K13

Activiteitenverslag tweede kwartaal 2013:

Orderboek

<i>(in miljoen euro)</i>	2K13	2K12	verschil
Barco	440,0	501,5	(12,3%)

Inkomende bestellingen

<i>(in miljoen euro)</i>	2K13	2K12	verschil
Barco	283,3	283,3	(0,6%)

Omzet per divisie

<i>(in miljoen euro)</i>	2K13	2K12	verschil
Projection	155,4	119,0	30,7%
Healthcare	47,2	49,7	(5,0%)
Advanced Visualization	51,3	50,8	1,0%
Defense & Aerospace	41,8	46,5	(10,2%)
Ventures	26,7	25,2	5,9%
Intra-groep eliminaties	(0,9)	(0,3)	
Barco	321,5	290,9	10,5 %