

STERKE EERSTE JAARHELFT

Kortrijk, België, 22 juli 2015 – Vandaag maakte Barco (Nyse/Euronext: BAR; Reuters: BARBt.BR; Bloomberg: BAR BB) de resultaten bekend voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2015.

Financiële hoogtepunten eerste jaarhelft 2015

- De inkomende bestellingen waren 522,5 miljoen euro (+ 15,9%)
- De omzet was 506,2 miljoen euro (+ 16,6%)
- De brutowinstmarge was 35,4% (+ 2,1 ppts)
- Adjusted EBITDA¹ was 40,5 miljoen euro (+ 18,2 miljoen euro)
- Adjusted EBITDA-marge was 8,0% (+2,9 ppts)²
- EBIT bedroeg 7,5 miljoen euro, of 1,5% EBIT marge, en dit onder de nieuwe capitalizatie-methodologie³
- De nettowinst bedroeg 51,7 miljoen euro, en dit met inbegrip van nettowinst gerealiseerd op niet voortgezette activiteiten van 46,3 miljoen euro
- De vrije kasstroom bedroeg 14,5 miljoen euro (versus een negatieve 14,5 miljoen euro voor de periode 1H14)
- De netto cashpositie bedroeg 187,7 miljoen euro

Quote van de CEO, Eric Van Zele

“Voortbouwend op een sterk eerste kwartaal – en mede dankzij de gunstige wisselkoersen – knoopten de resultaten van het eerste semester opnieuw aan met een groei in omzet en in winstgevendheid”, meldt Eric Van Zele, President en CEO. “Het welslagen van groei-initiatieven voor networking en collaboratie, gekenmerkt door het succes van ClickShare, en een stijging van de verkoop van digitale cinema in China zorgden voor een omzetstijging in vergelijking met vorig jaar.”

“Elke divisie leverde omzetgroei en een aangroei van de adjusted EBITDA-marges: de Entertainment divisie bevestigde haar marktleiderschap in digitale cinema terwijl de Healthcare divisie verdere groei liet noteren dankzij de IP-based operating room oplossingen. De Enterprise divisie zorgde verder voor een sterke groei in het Corporate segment met ClickShare, terwijl de omzet voor Control Rooms zich stabiliseerde en het bedrijf initiatieven aan het overwegen is om de winstgevendheid in dit segment te corrigeren.”

¹ Adjusted EBITDA is de EBITDA min de geactiveerde uitgaven in productontwikkeling en voor herstructurering. Zie opmerkingen mbt de rapporteringsmethodologie blz 2.

² EBITDA: Met een vergelijkbare capitalisatie-aanpak als voorgaande jaren, zou de EBITDA-marge voor 1H15 ongeveer 12,8% geweest zijn in vergelijking met 10,1% voor 1H14.

³ EBIT: Met een vergelijkbare capitalisatie-aanpak als in voorgaande jaren, zou de EBIT-marge voor 1H15 ongeveer 6,2% geweest zijn in vergelijking met 2,9% voor 1H14. Zie opmerkingen mbt de rapporteringsmethodologie blz 2.

Vooruitzichten voor 2015

De volgende stellingen geven een vooruitblik op de toekomst. De effectieve resultaten kunnen aanzienlijk verschillen.

In de veronderstelling dat de wisselkoersen op de huidige niveaus blijven, verwacht het management een stijging van de jaaromzet met een hoger single digit percentage. Adjusted EBITDA – met inbegrip van geplande groei-initiatieven - zal matig verbeteren in vergelijking met vorig jaar.

Enkele opmerkingen vooraf mbt rapporteringsmethodologie

I. Activatie methodologie mbt ontwikkelingskosten

Met het oog op de verkorte levenscycli van de producten en de snel evoluerende technologieën besliste Barco's Raad van Bestuur om een meer conservatieve activatiemethodologie toe te passen. De Raad van Bestuur is van oordeel dat door het nemen van deze beslissing de financiële rapportering van het Bedrijf beter zal overeenstemmen met de bedrijfstechnische realiteit en dat deze evolutie ook de transparantie van de gerapporteerde resultaten ten goede zal komen.

Daarom zal Barco per 1 januari 2015 de uitgaven in productontwikkeling niet langer activeren. Openstaande geactiveerde uitgaven in productontwikkeling zullen worden afgeschreven in overeenstemming met het huidige afschrijvingsbeleid van het Bedrijf. Vanaf dit halfjaarverslag 1H15 rapporteert het management een "Adjusted EBITDA" die omschreven wordt als inkomsten voor belasting, interestkosten, waardeverminderingen en afschrijvingen zonder geactiveerde uitgaven in productontwikkeling voor de voorgaande periodes.

Zie ook het commentaar in het financiële rapport met de gedetailleerde motivering voor deze aanpassing van de activatie-methodologie voor ontwikkelingskosten.

II. Barco's organisatiestructuur 2015 en resultaten van voortgezette activiteiten

Op 31 januari 2015 rondde Barco de desinvestering van de Defense & Aerospace divisie af.

Om een jaar-op-jaar trendanalyse mogelijk te maken, geven de financiële hoogtepunten, zoals vermeld hiervoor, maar ook de geconsolideerde resultaten in dit verslag de financiële resultaten weer voor de eerste jaarhelft van 2014 en 2015 op voortgezette basis en zonder de D&A bijdragen.

Na de desinvestering van D&A en met ingang van 1 januari 2015 ging Barco verder met het stroomlijnen van de activiteiten in drie divisies: Entertainment, Enterprise en Healthcare:

- **Entertainment:** De divisie Entertainment is de combinatie van de Cinema en de Venues & Hospitality activiteiten van de Entertainment & Corporate divisie 2014 met inbegrip van de LiveDots venture.
- **Enterprise:** De divisie Enterprise is de combinatie van de Industrial & Government divisie 2014 en de Corporate activiteiten van de divisie E&C met inbegrip van ClickShare. De ventures X2O en Silex werden bij deze divisie gevoegd.
- **Healthcare:** De divisie Healthcare blijft ongewijzigd. Vanaf het tweede semester van 2015 zullen de cijfers voor de activiteiten van ADVAN, overgenomen in juni 2015, inbegrepen worden in de resultaten van de Healthcare divisie.

Deel I – Geconsolideerde resultaten voor 1H15 – Voortgezette activiteiten

Inkomende Bestellingen en Orderboek

De inkomende bestellingen bedroegen 522,5 miljoen euro, een stijging van 15,9% in vergelijking met vorig jaar dankzij een toename in elke divisie en in elke regio.

In het orderboek werd na de eerste zes maanden van 2015 een cijfer van 333,7 miljoen euro opgetekend, een daling in vergelijking met 356,0 miljoen euro vorig jaar en een stijging in vergelijking met 302,2 miljoen euro eind 2014.

Orderboek

(in miljoen euro)	1H15	2H14	1H14 ⁴	2H13	1H13
Orderboek	333,1	302,2	356,2	334,5	330,7

Inkomende bestellingen

(in miljoen euro)	1H15	2H14	1H14	2H13	1H13
Inkomende bestellingen	522,5	418,3	451,0	496,7	497,0

Inkomende bestellingen per regio

	1H15	1H14	Vershil
Noord en Zuid-Amerika	37%	33%	+28%
EMEA	33%	35%	+8%
APAC	31%	32%	+12%

Omzet

De omzet voor het eerste semester was sterk op groepsniveau en voor elke divisie. De groei werd aangedreven door sterke leveringen voor de Amerikaanse en APAC regio.

Omzet

(in miljoen euro)	1H15	2H14	1H14	2H13	1H13
Omzet	506,2	474,3	434,1	481,6	526,9

Omzet per regio

	1H15	1H14	Vershil
Noord en Zuid-Amerika	37%	37%	+16%
EMEA	31%	36%	-0%
APAC	32%	27%	+40%

⁴ Orderboek 1H14 is nog inclusief het Orthogon-orderboek ten belope van 13,1 miljoen euro.

Winstgevendheid

Brutowinst

De brutowinstmarge steeg naar 35,4% voor de eerste zes maanden van 2015 in vergelijking met 33,3% in de periode 1H14.

Indirecte kosten

Deels gedreven door wisselkoerseffecten waren de totale cash werkingskosten goed voor 147,6 miljoen euro in vergelijking met 131,9 miljoen euro vorig jaar. Uitgedrukt als percentage van de omzet bedroegen de totale indirecte cash kosten 29,2% in vergelijking met 30,4% in de eerste jaarhalf van 2014.

- Op cash basis stegen de kosten voor Research & Development tot 47,1 miljoen euro, vergeleken met 44,3 miljoen euro een jaar geleden. Uitgedrukt als percentage van de omzet bedroegen de cash kosten voor R&D 9,3% van de omzet, in vergelijking met 10,2% vorig jaar.
Door de gewijzigde activatie-methodologie met betrekking tot ontwikkelingskosten, werden de uitgaven inzake productontwikkeling voor 1H15 niet gekapitaliseerd. Met inbegrip van de afschrijving van de openstaande geactiveerde uitgaven in productontwikkeling ten bedrage van 23,3 miljoen euro bedroegen de gerapporteerde kosten voor R&D 70,4 miljoen euro of 13,9% van de omzet.
- De kosten voor Sales & Marketing stegen tot 77,1 miljoen euro, in vergelijking met 66,2 miljoen euro. Uitgedrukt als percentage van de omzet bleven de kosten voor Sales & Marketing nagenoeg gelijk (15,2%).
- De Algemene en Administratiekosten bedroegen 23,4 miljoen euro, vergeleken met 21,4 miljoen euro vorig jaar of 4,6% van de omzet in vergelijking met 4,9% vorig jaar.
- Andere bedrijfsresultaten bedroegen 1,0 miljoen euro negatief, vergeleken met 0,1 miljoen euro positief een jaar geleden.

EBITDA & EBIT

Adjusted EBITDA bedroeg 40,5 miljoen euro, in vergelijking met 22,3 miljoen euro voor 1H14. De adjusted EBITDA-marge bedroeg 8,0% versus 5,1% voor de periode 1H14. Per divisie bedraagt de adjusted EBITDA en de adjusted EBITDA-marge:

1H15	Omzet	Adjusted EBITDA	Adjusted EBITDA %
Entertainment	264,4	27,5	10,4%
Enterprise	138,9	2,7	1,9%
Healthcare	104,7	10,3	9,9%
Intra-groep eliminaties	(1,8)		
Groep	506,2	40,5	8,0%

De EBIT op voortgezette basis - en beïnvloed door de stopzetting van de activering van ontwikkelingskosten - bedroeg 7,5 miljoen euro of 1,5 % van de omzet. Ter vergelijking: voor de eerste jaarhalf van vorig jaar bedroeg de EBIT 12,7 miljoen euro of 2,9% van de omzet.

Inkomstenbelasting

Voor de eerste jaarhelft van 2015 bedroeg de inkomstenbelasting 1,5 miljoen euro voor een effectieve belastingsvoet van 20,0%, in vergelijking met 2,1 miljoen euro voor de periode 1H14, of een effectieve belastingsvoet van 18,0%.

Nettowinst

De nettowinst uit voortgezette activiteiten bedroeg 5,4 miljoen euro of 1,1% van de omzet, in vergelijking met 9,6 miljoen euro voor de eerste zes maanden van 2014 of 2,2% van de omzet.

De nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders bedroeg 46,4 miljoen euro, met inbegrip van de nettowinst uit stopgezette activiteiten van 46,3 miljoen euro, geboekt in verband met de desinvestering van Defense & Aerospace, in vergelijking met 8,5 miljoen euro voor de periode 1H14.

De nettowinst per gewoon aandeel (EPS) voor het eerste semester bedroeg 3,86 euro, vergeleken met 0,69 euro voor de periode 1H14. Na verwateringseffect bedroeg de nettowinst per aandeel 3,76 euro, vergeleken met 0,68 euro vorig jaar.

Kasstroom en Balans

Cashpositie

Op 30 juni 2015 bedroeg de netto financiële cashpositie van Barco 187,7 miljoen euro, in vergelijking met 41,0 miljoen euro op 30 juni 2014 en 63,4 miljoen euro op 31 december 2014.

De stijging is het resultaat enerzijds van een instroom door een positieve vrije kasstroom en de winst uit de desinvestering van de Defense & Aerospace divisie, gedeeltelijk gecompenseerd door het gebruik van liquide middelen, o.a. dividenden ten bedrage van 19,4 miljoen euro en een investering van 12,1 miljoen euro voor de overname van ADVAN.

Vrije kasstroom en werkkapitaal

De vrije kasstroom voor de eerste zes maanden van 2015 was 14,5 miljoen euro, vergeleken met een negatieve 14,5 miljoen euro voor dezelfde periode in 2014.

Barco genereerde een bruto operationele kasstroom van 38,2 miljoen euro, in vergelijking met 46,8 miljoen euro tijdens dezelfde periode in 2014, terwijl het werkkapitaal steeg met 10,2 miljoen euro door de hogere handelsvorderingen en lagere handelsschulden. De inventarisniveaus daalden. Het netto werkkapitaalsaldo bedroeg 5,1% van de geannualiseerde omzet, in vergelijking met 4,9% van de omzet in 2014.

- De evolutie van de handelsvorderingen en de handelsschulden was respectievelijk 15,6 en 6,5 miljoen euro negatief, terwijl de evolutie van de inventaris 12,5 miljoen euro positief was.
- De handelsvorderingen bedroegen 194,3 miljoen euro versus 170,5 miljoen euro op 31 december 2014. De DSO bedroeg 65 dagen, vergeleken met 63 dagen op 31 december 2014 en 54 dagen op 30 juni 2014.
- Met 179,3 miljoen euro lag de inventaris 6,3 miljoen euro lager dan op 31 december 2014. De voorraadrotatie stond op 3,1, vergeleken met 2,9 eind december 2014 en 3 na de eerste zes maanden van 2014.
- De handelsschulden bedroegen 111,4 miljoen euro, vergeleken met 109,1 miljoen euro eind 2014.

Investeringsuitgaven

De investeringsuitgaven, zonder geactiveerde ontwikkelingskosten, bedroegen 18,1 miljoen euro, vergeleken met 10,7 miljoen euro voor dezelfde periode vorig jaar.

De investeringsuitgaven zullen in 2015 stijgen, hoofdzakelijk door de investering in het One Campus programma.

Het One Campus programma betreft een investering in een nieuwe hoofdzetel voor Barco, waardoor nagenoeg de volledige Belgische Barco-gemeenschap onder één dak samenkomt. De totale investering wordt geraamd op 50 miljoen euro en wordt gespreid over 2014, 2015 en 2016. Deze investering wordt gedeeltelijk gecompenseerd door de verkoop van gebouwen in Kortrijk aan Esterline, in de context van de desinvestering van de Defense & Aerospace divisie, en van verkoop van de site in Kuurne. De afschrijving van de investering vangt aan per 1 januari 2016 en zal een looptijd hebben van 20 jaar.

Geactiveerde ontwikkelingskosten

De geactiveerde ontwikkelingskosten bedroegen 49,2 miljoen euro, een daling in vergelijking met 71,4 miljoen euro eind 2014. Door de beslissing van de Raad van Bestuur ivm de activatiemethodologie voor de uitgaven in productontwikkeling, zullen toekomstige ontwikkelingskosten niet meer worden geactiveerd en zullen de openstaande geactiveerde ontwikkelingsactiva verder afgeschreven worden in 2015 en 2016.

Deel II – Resultaten per divisie voor de periode 1H15

Entertainment divisie

<i>(in miljoen euro)</i>	1H15	2H14	1H14	Vershil vs 1H14
Orders	297,0	195,5	235,7	+26,0%
Omzet	264,4	232,0	227,7	+16,2%
Adjusted EBITDA	27,5	11,6	22,7	+21,1%
Adjusted EBITDA marge	10,4%	5,0%	10,0%	

De Entertainment divisie liet top-line stijgingen optekenen voor zowel het Cinema als het Venues & Hospitality segment. Het Cinema-segment nam 65% van de orders en de omzet voor zijn rekening, in vergelijking met 60% tijdens dezelfde periode vorig jaar.

Barco noteerde een omzetgroei voor Digitale Cinema dankzij een verdere marktpenetratie in China en verdere uitleveringen in Brazilië. Dit resulteerde in een versterking van het marktaandeel van Barco.

Op basis van high-end laser technologie leverde het bedrijf een aantal projecten op, waardoor de teller wereldwijd op 25 installaties komt te staan. Daarnaast werden ook lasergebaseerde oplossingen voor het IMAX-programma geleverd en werd de E-series projector gelanceerd. Die projector komt tegemoet aan de vraag van klanten in de lower-end rural en e-cinema eindmarkten die overschakelen naar digitale cinema.

In het Venues & Hospitality segment werd de groei aangewakkerd door de lanceringen en de stijgende verkoop van nieuwe oplossingen voor image processing, terwijl de projectie-activiteiten standhielden en terwijl er geïnvesteerd wordt in een versterking van de aanwezigheid op de fixed install markt en de voormalige LiveDots (LED) venture geïntegreerd en geherpositioneerd wordt.

De divisie sloot dit semester opnieuw af met een gezonde winstgevendheid met zowel een adjusted EBITDA als een adjusted EBITDA-marge die hoger was dan in het eerste semester van vorig jaar.

Enterprise divisie

<i>(in miljoen euro)</i>	1H15	2H14	1H14	Vershil vs 1H14
Orders	135,2	129,3	126,2	+7,1%
Omzet	138,9	144,4	115,4	+20,4%
Adjusted EBITDA	2,7	14,2	(5,5)	N/M
Adjusted EBITDA marge	1,9%	9,9%	(4,8%)	

De Enterprise divisie leverde betere resultaten af in vergelijking met de eerste zes maanden van 2014. Het Corporate segment droeg bij met een aanzienlijke omzet en winstgevendheidsgroei. Control Rooms stabiliseerde zijn omzetcijfer. De adjusted EBITDA was

positief in vergelijking met dezelfde periode vorig jaar.

Op basis van een grondige beoordeling van het businessmodel en markt-opportunities binnen het Control Room segment, is Barco momenteel initiatieven aan het overwegen - waaronder een rationalisering van de productportfolio - teneinde de winstgevendheid te verbeteren en in lijn te brengen met de standaard die is uitgezet voor de business segmenten.

Dankzij het aanhoudende succes van ClickShare liet het Corporate segment ongeveer 45% van de inkomende bestellingen en omzet van de divisie optekenen, in vergelijking met 38% vorig jaar. Terwijl de omzet van bedrijfsprojectoren initieel traag verliep, steeg de vraag na de succesvolle lancering van de laser phosphor-projector.

Het Control Rooms segment verkoopt enerzijds nog steeds een gebalanceerde mix van LCD en rear-projection toepassingen en breidt anderzijds gaandeweg zijn portfolio van networking en connectiviteitstoepassingen uit.

Healthcare divisie

<i>(in miljoen euro)</i>	1H15	2H14	1H14	Vershil vs 1H14
Orders	90,8	93,2	87,8	+ 3,4 %
Omzet	104,7	98,2	88,4	+18,4 %
Adjusted EBITDA	10,3	8,4	1,9	+442,0 %
Adjusted EBITDA marge	9,9 %	8,6 %	2,1 %	

De Healthcare divisie behield haar marktleiderspositie in het diagnostic & modality imaging segment terwijl de oplossingen voor het digitale operatiekwartier verder werden uitgebouwd. Het netwerk van channel partners in dit laatste segment werd verder uitgebreid, systemen werden in Europa en Noord-Amerika geïnstalleerd en er worden nieuwe afzetmarkten aangeboord in de APAC regio (o.a. in Japan, Australië en China). In het tweede kwartaal van 2015 bereikte Barco een belangrijke mijlpaal van 500 installaties van digitale operatiekwartieren in Europa.

Op 15 juni 2015 kondigde Barco de afsluiting van de overname aan van ADVAN. Hiermee zal de Healthcare divisie haar positie in het modality & surgical imaging segment verstevigen, vooral in Noord-Amerika. Barco zal de resultaten van ADVAN consolideren per 1 juli 2015.

De divisie liet een hogere winstgevendheid noteren dankzij een hogere omzet, een verbeterde brutowinstmarge en besparingsmaatregelen die werden getroffen in 2014.

Bovendien begonnen de investeringen in de uitbouw van een distributienetwerk in China vruchten af te werpen – de divisie kreeg de eerste orders binnen tijdens het eerste semester – en ook het nieuwe UNITI-model, dat onlangs werd gelanceerd, leverde zijn eerste concrete orders van key accounts in.

Conference call

Op 22 juli om 9.00 uur CET (3.00 uur EST) organiseert Barco een conference call met de investeerders en analisten om de resultaten voor de eerste jaarhelft van 2015 te bespreken. Eric Van Zele, CEO, Carl Peeters, CFO en Carl Vanden Bussche, IRO, zullen de vergadering voorzitten.

Tegen 12.30 uur CET (6.30 uur EST) zal een audio-opname van deze conference call beschikbaar zijn op www.barco.com

Bijkomende informatie

Financiële kalender

- Aankondiging van de resultaten 1H15 - (woensdag 22 juli 2015)
- Trading update 3Q14 - (woensdag 21 oktober 2015)

Over Barco

Barco, een mondiaal technologiebedrijf, ontwerpt en ontwikkelt geconnecteerde visualisatie producten voor de Entertainment, Enterprise en Healthcare markten. Barco beschikt over eigen faciliteiten voor verkoop en marketing, klantenondersteuning, O&O en fabricatie in Europa, Noord-Amerika en Zuidoost-Azië. Barco (NYSE Euronext Brussel: BAR) is actief in meer dan 90 landen met 3.300 medewerkers wereldwijd. Barco realiseerde in 2014 een omzet van 1,051 miljard euro.

Meer informatie en het Halfjaarverslag 2015 vindt u op de website van het bedrijf www.barco.com

© Copyright 2015 by Barco

Voor meer informatie, gelieve contact op te nemen met:

Carl Vanden Bussche, VP Investor Relations
+32 56 26 23 22 or carl.vandenbussche@barco.com

BIJLAGE I

FINANCIËLE TABELLEN

<u>Resultatenrekening (Voortgezette bedrijfsactiviteiten)</u>	2015	2014
	1ste half jaar	1ste half jaar
<i>(in duizenden euro)</i>		
Netto-omzet	506.167	434.073
Kostprijs van verkochte goederen	-326.863	-289.616
Bruto resultaat	179.304	144.457
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	-70.354	-44.169
Verkoop- en marketingkosten	-77.127	-66.164
Algemene en administratiekosten	-23.404	-21.372
Andere bedrijfsopbrengsten (kosten) - netto	-967	-35
EBIT	7.453	12.717
Interestopbrengsten	2.313	765
Interestkosten	-2.191	-1.762
Ander niet-operationeel resultaat - netto	11	9
Resultaat vóór belastingen	7.587	11.730
Belastingen op het resultaat	-1.517	-2.111
Resultaat na belastingen	6.070	9.619
Aandeel in het resultaat van joint ventures en partners	-681	29
Netto resultaat van voortgezette bedrijfsactiviteiten	5.388	9.648
Netto resultaat van beëindigde bedrijfsactiviteiten	46.295	1.359
Netto resultaat	51.683	11.007
 Netto resultaat toewijsbaar aan joint ventures en partners	 5.247	 2.520
 Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	 46.436	 8.488
Netto resultaat (voortgezet) toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	141	7.129
Netto resultaat (beëindigd) toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	46.295	1.359
Nettoresultaat per aandeel (in euros)	3,86	0,69
Nettoresultaat per aandeel na verwateringseffect (in euros)	3,76	0,68
 Nettoresultaat (voortgezette bedrijfsactiviteiten) per aandeel (in euro)	 0,01	 0,58
Nettoresultaat (voortgezette bedrijfsactiviteiten) per aandeel na verwateringseffect (in euro)	0,01	0,57

<u>Geselecteerde financiële ratio's</u>	2015 1ste half jaar	2014 1ste half jaar
Adjusted EBITDA	40.509	22.270
Adjusted EBITDA op omzet	8,0%	5,1%
EBIT op omzet	1,5%	2,9%
Financiële schuld/eigen vermogen	14,8%	14,3%

Balans (Voortgezette bedrijfsactiviteiten) **30 jun 2015** **31 dec 2014**

(in duizenden euro)

ACTIVA		
Goodwill	144.375	143.774
Geactiveerde ontwikkelingskosten	49.235	71.351
Andere immateriële vaste activa	56.417	55.926
Terreinen en gebouwen	21.073	21.315
Andere materiële vaste activa	56.771	44.597
Investeringen	25.591	14.360
Uitgestelde belastingvorderingen	70.449	68.219
Andere vaste activa	28.903	15.736
Vaste activa	452.814	435.278
Voorraden	179.270	185.631
Handelsvorderingen	193.378	170.486
Overige vorderingen	18.398	18.940
Liquide middelen	263.026	145.340
Over te dragen kosten en verkregen opbrengsten	7.717	8.948
Activa van beëindigde bedrijfsactiviteiten	0	110.761
Vlottende activa	661.789	640.106
Totale activa	1.114.603	1.075.384
PASSIVA		
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	629.300	587.415
Belangen van derden	9.964	7.146
Eigen Vermogen	639.263	594.561
Financiële verplichtingen op meer dan een jaar	82.539	57.737
Uitgestelde belastingverplichtingen	5.794	6.830
Overige verplichtingen op meer dan een jaar	2.842	0
Verplichtingen op lange termijn	91.175	64.567
Verplichtingen op meer dan een jaar die binnen het jaar vervallen	8.586	7.130
Verplichtingen op minder dan een jaar	2.218	19.253
Handelsschulden	111.005	109.091
Ontvangen vooruitbetalingen	98.140	107.544
Belastingsverplichtingen	16.843	15.171
Verplichtingen met betrekking tot het personeel	47.983	44.759
Overige verplichtingen op korte termijn	18.268	5.204
Toe te rekenen kosten en over te dragen opbrengsten	42.798	33.390
Voorzieningen	38.324	40.148
Schulden van beëindigde bedrijfsactiviteiten	0	34.567
Verplichtingen op korte termijn	384.165	416.257
Totale passiva	1.114.603	1.075.384

Kasstroomoverzicht (Voortgezette bedrijfsactiviteiten)	2015	2014
	1ste halfjaar	1ste halfjaar
<i>(in duizenden euro)</i>		
Kasstromen ontstaan uit operationele activiteiten		
EBIT	7.453	12.717
Meerwaarde op verkoop Orthogon	-1.406	0
Afschrijving van geactiveerde ontwikkelingskosten	23.290	24.356
Afschrijving van materiële en immateriële vaste activa	9.765	9.679
Winst en verlies op vaste activa	-190	21
Aandelenopties opgenomen als kost	656	634
Aandeel in winst/(verlies) van de joint venture	-681	29
Beëindigde bedrijfsactiviteiten: kasstromen uit operationele activiteiten	-5.260	8.118
Bruto operationele kasstromen	33.628	55.555
Wijziging van de handelsvorderingen	-15.550	9.192
Wijziging van de voorraad	12.488	-20.371
Wijziging van de handelsschulden	-6.515	4.534
Andere wijzigingen in netto werkkapitaal	-626	-19.509
Beëindigde bedrijfsactiviteiten: wijzigingen in netto werkkapitaal	13.334	4.549
Wijziging in netto werkkapitaal	3.131	-21.604
Netto operationele kasstromen	36.759	33.951
Interestopbrengsten	2.313	765
Interestkosten	-2.191	-1.762
Belastingen op het resultaat	-7.913	-3.774
Beëindigde bedrijfsactiviteiten: belastingen	-7.542	-418
Kasstromen ontstaan uit operationele activiteiten	21.426	28.762
Kasstromen ontstaan uit investeringsactiviteiten		
Uitgaven in productontwikkeling	0	-24.482
Aankopen van materiële en immateriële vaste activa	-6.052	-9.644
Opbrengsten uit verkoop van materiële en immateriële vaste activa	295	4.058
Verwerving van ondernemingen van de groep, na aftrek van verworven liquide middelen	0	-20.340
Verkoop van ondernemingen, na aftrek van verkochte liquide middelen	152.974	0
Overige investeringsactiviteiten	-23.540	0
Belangen in joint ventures	-3.019	-1.728
Beëindigde bedrijfsactiviteiten: kasstromen uit investeringsactiviteiten	-887	-6.165
Kasstromen ontstaan uit investeringsactiviteiten (inclusief acquisities en desinvesteringen)	119.772	-58.300
Kasstromen ontstaan uit financiële activiteiten		
Betaalde dividenden	-19.364	-18.410
Uitgifte aandelen	-262	-741
(Verwerving)/verkoop eigen aandelen	-1.570	-1.543
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) langetermijnschulden	7.618	-88
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) kortetermijnschulden	-20.134	-14.160
Kasstromen ontstaan uit financiële activiteiten	-33.712	-34.943
Netto stijging / (daling) van de liquide middelen	107.486	-64.481
Liquide middelen aan het begin van de periode	145.340	156.545
Omrekeningsverschil op liquide middelen (CTA)	10.200	374
Liquide middelen aan het einde van de periode	263.026	92.438

BIJLAGE II

TRADING UPDATE 2Q15

Trading update tweede kwartaal 2015

Orderboek

<i>(in miljoen euro)</i>	2Q15	1Q15	4Q14	3Q14	2Q14⁵	1Q14
Orderboek	333,1	339,7	302,2	344,2	356,2	345,4

Inkomende bestellingen

<i>(in miljoen euro)</i>	2Q15	1Q15	4Q14	3Q14	2Q14	1Q14
Bestellingen	267,9	254,6	203,1	215,3	225,8	225,2

Omzet

<i>(in miljoen euro)</i>	2Q15	2Q14	Vershil
Entertainment	129,5	113,7	+13,9%
Enterprise	80,0	64,4	+24,2%
Healthcare	56,9	43,9	+29,6%
Intra-groep eliminaties	(1,9)	1,2	
Groep	264,6	223,3	+18,5 %

⁵ Orderboek 2Q14 (en daarvoor) is nog inclusief orderboek Orthogon voor een bedrag ten belope van 13,1 miljoen euro.