

JAARVERSLAG:

DOUBLE DIGIT GROEI EN STERKE CASHGENERATIE

Kortrijk, België, 11 februari 2016 – Barco (NYSE/Euronext: BAR; Reuters: BARBt.BR; Bloomberg: BAR BB) maakte vandaag de resultaten bekend voor de jaarhelft en het jaar eindigend op 31 december 2015.

Financiële hoogtepunten van het boekjaar 2015

- De inkomende bestellingen bedroegen 1043,7 miljoen euro (+ 20,1%)
- De omzet bedroeg 1028,9 miljoen euro (+ 13,3%)
- De brutowinstmarge bedroeg 35,0% (+1,5 ppts)
- Adjusted EBITDA¹ bedroeg 74,1 miljoen euro (+ 14,4 miljoen euro) of 7,2% van de omzet (+ 0,6 ppts)
- EBIT bedroeg 1,7 miljoen euro of 0,2% van de omzet²
- De nettowinst bedroeg 17,4 miljoen euro
- De vrije kasstroom bedroeg 110,3 miljoen euro (versus 14,9 miljoen euro in 2014)
- De nettocashpositie bedroeg 265,0 miljoen euro
- Voorstel om het dividend te verhogen van 1,60 naar 1,75 euro per aandeel

Quote van de CEO, Eric Van Zele

“We zijn trots dat wij goede resultaten kunnen voorleggen voor het jaar 2015”, zegt Eric Van Zele, President en CEO van Barco. “Dankzij sterke prestaties in alle divisies, liet Barco een dubbel digit winstgevende groei optekenen in 2015 en werd een aanzienlijk hogere vrije kasstroom gegenereerd.”

“Elk van de divisies liet een omzetgroei noteren, verbeterde zijn EBITDA-marge en lanceerde nieuwe groei-initiatieven. De Entertainment divisie bevestigde haar marktleiderschap in Cinema en de Healthcare divisie liet een verdere groei noteren dankzij de digital operating room toepassingen. De Enterprise divisie liet opnieuw een hogere omzet optekenen in het Corporate segment, met een versterking van het marktaandeel van ClickShare, terwijl de omzet voor Control Rooms stabiel bleef.”

Vooruitzichten voor 2016

De volgende stellingen geven een vooruitblik op de toekomst. De effectieve resultaten kunnen aanzienlijk verschillen.

Rekening houdend met de huidige onzekere macro-economische evoluties en in de veronderstelling dat de wisselkoersen op de huidige niveaus blijven, verwacht het management een stijging van de omzet met een mid-single digit percentage.

Rekening houdend met verdere investeringen in geplande groei-initiatieven in onze core business, verwachten wij dat de organische EBITDA voor het jaar 2016 ongeveer vlak zal blijven met die van 2015.

1 Adjusted EBITDA is de EBITDA min de afschrijving van geactiveerde uitgaven in productontwikkeling en herstructureringslasten.

Zie voorafgaande opmerkingen m.b.t. de rapporteringsmethodologie.

2 Dit is EBIT onder de nieuwe capitalisatie methodologie. Indien Barco de boekhoudkundige verwerking van de productontwikkelingskosten niet had gewijzigd, dan zou de EBIT-marge voor 2015 ongeveer 5,0% bedragen hebben, in vergelijking met 3,6% in 2014 (berekend als EBIT, zonder afschrijvingen min geactiveerde uitgaven in productontwikkeling voor voorgaande periodes). Zie opmerkingen m.b.t. de nieuwe rapporteringsmethodologie voor productontwikkelingskosten.

Dividend

De Raad van Bestuur zal aan de Algemene Vergadering voorstellen om het dividend te verhogen van 1,60 euro tot 1,75 euro per aandeel in 2016.

De volgende kalender zal voorgelegd worden aan de Jaarlijkse Algemene Vergadering der Aandeelhouders:

- Ex-Dividend trading datum: dinsdag, 10 mei 2016
- Registratiedatum: woensdag, 11 mei 2016
- Betalingsdatum: donderdag, 12 mei 2016

Voorafgaande opmerkingen

I. Barco's organisatiestructuur voor 2015

Op 31 januari 2015 rondde Barco de desinvestering van de Defense & Aerospace divisie af.

Na de desinvestering van de Defense & Aerospace divisie en per 1 januari 2015 ging Barco verder met het stroomlijnen van de activiteiten. Op vandaag zijn Entertainment, Enterprise en Healthcare Barco's kerndivisies.

- **Entertainment:** De divisie Entertainment is de combinatie van de Cinema en Venues & Hospitality activiteiten van de divisie Entertainment & Corporate 2014, met inbegrip van de LiveDots venture.
- **Enterprise:** De divisie Enterprise is de combinatie van de divisie Industrial & Government 2014 (hierna "Control Rooms") en de Corporate activiteiten van de E&C divisie (met inbegrip van ClickShare). De venture Silex werd bij deze divisie gevoegd.
- **Healthcare:** De Healthcare divisie bleef ongewijzigd. Vanaf het tweede semester van 2015 werden de activiteiten van ADVAN, overgenomen in juni 2015, inbegrepen in de resultaten van de Healthcare divisie.

II. Items met een materiële impact op de winstgevendheid in 2015

Voor 2015 zijn een aantal structurele items van toepassing met een niet-terugkerende maar materiële impact op Barco's nettoresultaat:

1. Verandering van rapporteringsmethodologie voor nieuwe uitgaven in productontwikkeling:

- i. Met het oog op de verkorte levenscycli van de producten en de snel evoluerende technologieën besliste Barco de uitgaven in productontwikkeling per 1 januari 2015 op te nemen zoals ze voorlagen. Voordien werden de uitgaven in productontwikkeling geactiveerd.
- ii. De openstaande geactiveerde uitgaven in productontwikkeling worden afgeschreven in 2015 en 2016.
- iii. Met "Adjusted EBITDA" worden de inkomsten voor belasting, interestkosten, waardeverminderingen en afschrijvingen zonder geactiveerde uitgaven in productontwikkeling voor voorgaande periodes weergegeven.

2. Waardevermindering en herstructureringslasten:

- i. Waardeverminderinglasten op goodwill voor een totaal bedrag van 20,8 miljoen euro hoofdzakelijk in verband met investeringen in Control Rooms en Patient Care toepassingen.
- ii. Een herstructureringskost van 8,3 miljoen euro, die hoofdzakelijk verband hield met herstructureringsmaatregelen in Control Rooms.

3. Desinvestering van Defense & Aerospace op 31 januari 2015:

- i. Wat de desinvestering betreft, werden de resultaten voor 2014 en 2015 van Defense & Aerospace opnieuw geklassificeerd als stopgezette activiteiten.
- ii. De nettowinst uit stopgezette activiteiten bedroeg 47 miljoen euro, met inbegrip van de winst van de desinvestering.
- iii. De gerapporteerde resultaten geven de resultaten weer van Barco's verdergezette activiteiten.

De impact van deze items op Barco's EBIT en nettowinst voor 2015 en 2014 wordt weergegeven in onderstaand overzicht:

(in miljoen euro)

	FY15	FY14	Vershil	Commentaar
Omzet	1.028,9	908,4	+120,5	3.iii
Adjusted EBITDA	74,1	59,7	+14,4	1.iii
Geactiveerde ontwikkeling	0	47,6	(47,6)	1.i
Afschrijvingen van geactiveerde R&D	(49,4)	(57,2)	+7,8	1.ii
Waardeverminderingen + andere afschrijvingen	(22,9)	(19,3)	(3,6)	
EBIT voor herstructurering & waardevermindering goodwill	1,7	30,9	(29,2)	
Waardevermindering goodwill	(20,8)	0	(20,8)	2.i
Herstructureringskosten	(8,3)	(3,3)	(5,0)	2.ii
Interest & Belastingen	7,9	(5,8)	+13,7	
Nettowinst uit stopgezette activiteiten	47,0	6,1	+40,9	3.ii
Aandeel van derden in het resultaat en aandeel in equity companies	(10,1)	(3,9)	(6,2)	
Nettowinst toewijsbaar aan de aandeel-houders van de moedermaatschappij	17,4	23,9	(6,4)	

Deel I – Geconsolideerde resultaten voor het boekjaar 2015 op basis van de voortgezette activiteiten

Inkomende bestellingen & Orderboek

Op 31 december 2015 bedroeg het orderboek 333,2 miljoen euro. Daarmee stond het orderboek gelijk met juli 2015 en 10,3% hoger dan op 31 december 2014 (302,2 miljoen euro). De stijging reflecteert voornamelijk extra boekingen in de divisies Healthcare en Entertainment.

Orderboek

<i>(in miljoen euro)</i>	2H15	1H15	2H14
Orderboek	333,2	333,1	302,2

De inkomende bestellingen bedroegen 1.043,7 miljoen euro, een stijging met 20,1% in vergelijking met het jaar ervoor, dankzij een stijging van de inkomende bestellingen in alle divisies en in elke regio.

Order Intake

<i>(in millions of euros)</i>	FY15	FY14	FY13
Order Intake	1,043.7	869.4	993.4

Inkomende bestellingen

	FY15	FY14	Vershil
Entertainment	536,4	431,2	+24,4%
Enterprise	287,0	255,5	+12,3%
Healthcare	221,2	181,0	+22,2%
<i>Andere & Intra-groep eliminaties</i>	<i>(0,9)</i>	<i>2,7</i>	
Groep	1.043,7	869,4	+ 20,1 %

Order intake per region

	FY15	FY14	Vershil
Amerika	39%	35%	+34,6%
EMEA	33%	36%	+10,9%
APAC	28%	29%	+14,0%

Omzet

De jaaronzet steeg met 13,3% dankzij double digit groeicijfers in alle divisies en voordelige wisselkoersen. De groei werd aangedreven door sterke leveringen voor de Amerikaanse en APAC regio.

Omzet

<i>(in miljoen euro)</i>	FY15	FY14	FY13
Omzet	1.028,9	908,4	1.008,5

Omzet per divisie

	FY15	FY14	Vershil
Entertainment	514,5	459,7	+11,9%
Enterprise	300,4	259,8	+15,6%
Healthcare	216,0	186,7	+15,7%
Andere & Intra-groep eliminaties	(2,0)	2,2	
Groep	1.028,9	908,4	+13,3%

Omzet per regio

	FY15	FY14	Vershil
Amerika	37%	37%	+15,9%
EMEA	33%	35%	+4,0%
APAC	30%	28%	+21,4%

Winstgevendheid

Brutowinst

De brutowinstmarge steeg met 1,5 procentpunt naar 35,0% voor 2015, in vergelijking met 33,5% in 2014.

Indirecte kosten

Als gevolg van de wisselkoerseffecten en investeringen in groei-initiatieven, stegen de totale cash werkingskosten (exclusief andere bedrijfsresultaten) tot 312,4 miljoen euro, in vergelijking met 269,6 miljoen euro een jaar eerder. Uitgedrukt als percentage van de omzet bedroegen de totale indirecte cash kosten 30,3%, in vergelijking met 29,7% in 2014.

- Op cash basis stegen de kosten voor Research & Development van 90,2 miljoen euro in 2014 tot 100,8 miljoen euro in 2015. Uitgedrukt als percentage van de omzet bedroegen de cash kosten voor R&D 9,8% van de omzet, in vergelijking met 9,9% in 2014.
Met inbegrip van de afschrijving van openstaande geactiveerde uitgaven in productontwikkeling ten bedrage van 49,4 miljoen euro, bedroegen de gerapporteerde kosten voor R&D 150,2 miljoen euro of 14,6% van de omzet. Zie voorafgaande opmerkingen m.b.t. de rapporteringsmethodologie.
- De kosten voor Sales & Marketing stegen tot 160,6 miljoen euro, in vergelijking met 135,1 miljoen euro in 2014. Uitgedrukt als percentage van de omzet stegen de kosten voor Sales & Marketing naar 15,6% van de omzet, in vergelijking met 14,9% een jaar eerder.
- De Algemene en Administratiekosten bedroegen 51,0 miljoen euro, vergeleken met 44,3 miljoen euro een jaar eerder. Uitgedrukt als percentage van de omzet komt dit uit op 5,0% in vergelijking met 4,9% vorig jaar.

Andere bedrijfsresultaten bedroegen 3,0 miljoen euro positief, vergeleken met 5,3 miljoen euro positief een jaar eerder.

EBITDA & EBIT

Adjusted EBITDA steeg 24,1% tot 74,1 miljoen euro, vergeleken met 59,7 miljoen euro het vorige jaar. In de EBITDA voor 2014 was een bedrag van 6,7 miljoen euro uit de desinvestering van Orthogon³ begrepen.

De Adjusted EBITDA-marge bedroeg 7,2% versus 6,6% voor 2014.

Per divisie bedraagt de Adjusted EBITDA en Adjusted EBITDA-marge:

FY15	Omzet	EBITDA	EBITDA %
Entertainment	514,5	43,6	8,5%
Enterprise	300,4	11,1	3,7%
Healthcare	216,0	19,4	9,0%
Intra-groep eliminaties	(2,0)		
Groep	1.028,9	74,1	7,2 %

³ In augustus 2014 verkocht Barco Orthogon aan Exelis (NYSE: XLS). De inkomsten uit de desinvestering (6,7 miljoen euro) werden in 2H14 geboekt onder andere bedrijfsresultaten.

De adjusted EBITDA per divisie 2015 versus 2014:

	FY15	FY14	Vershil
Entertainment	43,6	34,3	+27,2%
Enterprise	11,1	8,7	+27,7%
Healthcare	19,4	10,3	+88,4%
Groep	74,1	59,7	+ 24,1 %

De EBIT voor herstructurering bedroeg 1,7 miljoen euro, of 0,2% van de omzet, vergeleken met 30,9 miljoen euro, of 3,4% van de omzet, in 2014 en geeft de verandering weer van rapporteringsmethodologie om de uitgaven in productontwikkeling op te nemen als kosten per 1 januari 2015 en de afschrijvingen van openstaande geactiveerde uitgaven in productontwikkeling te absorberen (zie opmerkingen m.b.t. de rapporteringsmethodologie). De afschrijvingen, met inbegrip van de waardeverminderingen in productontwikkeling, bedroegen 49,4 miljoen euro in 2015.

De EBIT na herstructurering en waardeverminderingen was 27,4 miljoen euro negatief. In de EBIT was een herstructureringskost van 8,3 miljoen euro inbegrepen, die hoofdzakelijk verband hield met herstructureringsmaatregelen in de Control Rooms activiteit, en waardeverminderingen op goodwill en investeringen voor een totaal bedrag van 20,8 miljoen euro gerelateerd aan investeringen voor hoofdzakelijk Control Rooms en Patient Care toepassingen.

Inkomstenbelasting

Als gevolg van negatieve inkomsten voor belasting, bedroeg de inkomstenbelasting in 2015 4,9 miljoen euro positief voor een effectieve belastingsvoet van 20,0% voor de voortgezette activiteiten, in vergelijking met 4,7 miljoen euro negatief in 2014, of een effectieve belastingsvoet van 18,0%.

Nettowinst

De nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders bedroeg 17,4 miljoen euro, met inbegrip van de nettowinst uit stopgezette activiteiten van 47,0 miljoen euro, geboekt in verband met de desinvestering van Defense & Aerospace, in vergelijking met 23,9 miljoen euro in 2014.

De nettowinst per gewoon aandeel (EPS) bedroeg 1,45 euro vergeleken met 1,96 euro in 2014. Na verwateringseffect bedroeg de nettowinst per aandeel 1,41 euro, vergeleken met 1,92 euro een jaar eerder.

Kasstroom en Balans

Vrije kasstroom en werkkapitaal

Free cash flow for the year was 110.3 million euro compared to a 14.9 million euro for 2014.

De vrije kasstroom voor 2015 bedroeg 110,3 miljoen euro, vergeleken met 14,9 miljoen euro in 2014.

Barco genereerde een bruto operationele kasstroom van 62,7 miljoen euro, maar in 2015 zonder geactiveerde uitgaven in productontwikkeling, in vergelijking met een bruto operationele kasstroom van 97,4 miljoen euro min 47,7 miljoen euro actieve uitgaven voor productontwikkeling in 2014.

Een aanzienlijke daling van de inventarisniveaus en handelsvorderingen in combinatie met hogere handelsschulden leidde tot een sterke verbetering op niveau van werkkapitaal.

Het nettowerkkapitaalsaldo bedroeg 21,0 miljoen euro negatief, in vergelijking met 44,4 miljoen euro positief in 2014.

- De handelsvorderingen daalden met 5,4 miljoen euro en de handelsschulden stegen met 16,3 miljoen euro. Het inventarisniveau daalde met 27,6 miljoen euro.
- De handelsvorderingen bedroegen 186,9 miljoen euro versus 194,3 miljoen euro in juni 2015 en 170,5 miljoen euro op 31 december 2014. De DSO bedroeg 58 dagen, vergeleken met 65 dagen op het einde van de eerste jaarhelft en 63 dagen op 31 december 2014.
- Met 166,0 miljoen euro lag de inventaris 19,6 miljoen euro lager dan op 31 december 2014. De voorraadrotatie verbeterde aanzienlijk en stond op 3,6, vergeleken met 3,1 na de eerste jaarhelft van 2015 en 2,9 eind december 2014.
- De handelsschulden bedroegen 139,5 miljoen euro, vergeleken met 111,4 miljoen euro in juni 2015 en 109,1 miljoen euro eind 2014.

Investeringsuitgaven

De investeringsuitgaven bedroegen 43,0 miljoen euro, met inbegrip van de investering in het One Campus programma ten bedrage van 28,3 miljoen euro. In 2014 bedroegen de totale investeringsuitgaven 24.7 miljoen euro, investering in het One Campus programma inbegrepen.

Het One Campus programma betreft een investering in een nieuwe hoofdzetel voor Barco, waardoor nagenoeg de volledige Belgische Barco-gemeenschap onder één dak samenkomt. De totale investering wordt geraamd op 50 miljoen euro en wordt gespreid over 2014, 2015 en 2016. Deze investering wordt gedeeltelijk gecompenseerd door de verkoop van gebouwen in Kortrijk aan Esterline, in de context van de desinvestering van de Defense & Aerospace divisie, en door de verkoop van de site in Kuurne. De investeringen zullen afgeschreven worden over een looptijd van 20 jaar en die afschrijving zal starten in 2016.

Geactiveerde ontwikkelingskosten

De openstaande geactiveerde ontwikkelingskosten bedroegen 22,9 miljoen euro, een daling in vergelijking met 71,4 miljoen euro eind 2014 en 49,2 miljoen euro in juni 2015. Door de beslissing van de Raad van Bestuur in verband met de activatiemethodologie, toegepast per 1 januari 2015, worden uitgaven in productontwikkeling niet langer geactiveerd en onmiddellijk in kost genomen.

Het resterende saldo van de geactiveerde uitgaven in productontwikkeling wordt afgeschreven in 2015 en 2016.

Goodwill

Eind 2015 bedroeg de goodwill op groepsniveau 132,4 miljoen euro, vergeleken met 143,8 miljoen euro in 2014. In de loop van 2015 nam Barco waardeverminderingen op goodwill en investeringen op ten bedrage van 20,8 miljoen euro in verband met herziene vooruitzichten op inkomsten voor bepaalde producten van het Control Rooms en Patient Care segment (verworven bij de acquisitie van Jaotech in 2012 in de Healthcare divisie).

Cashpositie

Op 31 december 2015 bedroeg de netto financiële cashpositie van Barco 265,0 miljoen euro, in vergelijking met 187,7 miljoen euro op 30 juni 2015 en 63,4 miljoen euro op 31 december 2014.

De stijging is het resultaat van een hogere operationele kasstroom en winst uit de desinvestering van de Defense & Aerospace activiteiten, gedeeltelijk gecompenseerd door dividendbetalingen en investeringen voor de overname van ADVAN en het One Campus project.

Deel II - Geconsolideerde resultaten voor 2H15

Financiële hoogtepunten 2H15

- In de tweede jaarhelft bedroegen de inkomende bestellingen 521,2 miljoen euro, vergeleken met 418,3 miljoen euro een jaar eerder (+24,6%).
- De omzet bedroeg 522,7 miljoen euro, in vergelijking met 474,3 miljoen euro voor de periode 2H14 (+10,2%)
- De brutowinstmarge was 34,7% versus 33,8% in 2H14.
- EBITDA was 33,5 miljoen euro, vergeleken met 37,4 miljoen euro voor de periode 2H14. De EBITDA-marge was 6,4%, vergeleken met 7,9% in 2H14.
- EBIT was 5,7 miljoen euro negatief, in vergelijking met 18,2 miljoen euro voor 2H14, wat de tijdelijke impact weergeeft van afschrijvingen van openstaande geactiveerde uitgaven voor productontwikkeling.
- De vrije kasstroom op het einde van het semester bedroeg 95,8 miljoen euro, vergeleken met 1,2 miljoen euro tijdens dezelfde periode een jaar eerder.

Inkomende bestellingen

In het orderboek werd een cijfer van 333,2 miljoen euro opgetekend, een stijging van 10,3% in vergelijking met het einde van 2014, en gelijklopend met juli 2015.

<i>(in miljoen euro)</i>	2H15	1H15	2H14	1H14	2H13
Inkomende bestellingen	521,2	522,5	418,3	451,0	496,7

De inkomende bestellingen in de tweede jaarhelft waren consistent met het eerste semester en alle divisies droegen met aanzienlijke stijgingen bij aan de groei ten opzichte van de resultaten in het tweede semester 2014.

Amerika noteerde de meeste inkomende bestellingen en tekende een stijging op van meer dan 40%. Ook de twee andere regio's lieten aanzienlijke double digit procentuele stijgingen optekenen. De EMEA regio genereerde 34% van de inkomende bestellingen en Asia Pacific 24%.

Inkomende bestellingen per divisie

	2H15	2H14	Vershil
Entertainment	239,4	195,5	+22,4%
Enterprise	151,8	129,3	+17,4%
Healthcare	130,3	93,2	+39,8%
Groep	521,2	418,3	+24,6 %

Inkomende bestellingen per regio

<i>(in miljoen euro)</i>	2H15	2H14	Vershil
Amerika	41%	37%	+40,6%
EMEA	34%	38%	+14,0%
APAC	24%	26%	+17,4%

Omzet

<i>(in miljoen euro)</i>	2H15	1H15	2H14	1H14	2H13
Omzet	522,7	506,2	474,3	434,1	481,6

In vergelijking met het tweede semester van 2014, presteerden alle divisies beter en lieten Enterprise en Healthcare een double digit procentuele stijging noteren.

De omzet steeg ook in alle regio's in vergelijking met het tweede semester van 2014. De grootste stijging werd opgetekend in Amerika.

Omzet per divisie

	2H15	2H14	Vershil
Entertainment	250,1	232,0	+7,8%
Enterprise	161,5	144,4	+11,9%
Healthcare	111,3	98,2	+13,3%
Intra-groep eliminaties	(0,2)	(0,3)	
Groep	522,7	474,3	+10,2%

Omzet per regio

<i>(in miljoen euro)</i>	2H15	2H14	Vershil
Amerika	38%	36%	+15,8%
EMEA	34%	34%	+8,1%
APAC	28%	29%	+5,7%

Winstgevendheid

Brutowinst

Jaar op jaar steeg de brutowinst naar 181,2 miljoen euro, in vergelijking met 160,4 miljoen euro. Dit resulteerde in een brutowinstmarge van 34,7% in de tweede jaarhelft, een stijging van 0,9 procentpunten vergeleken met 33,8% in de periode 2H14.

Indirecte kosten

De indirecte cash kosten, zonder de andere bedrijfsresultaten, stegen in de tweede jaarhelft van 137,8 miljoen euro, of 29,1% van de omzet, tot 164,7 miljoen euro, of 31,5% van de omzet.

De stijging van de indirecte kosten voor product management en sales & marketing werd aangedreven door wisselkoerseffecten en investeringen in groei-initiatieven.

- Op cash basis stegen de kosten voor Research & Development van 45,9 miljoen euro, of 9,7% van de omzet, tot 53,7 miljoen euro of 10,3% van de omzet. Met inbegrip van de afschrijvingen van openstaande geactiveerde kosten voor productontwikkeling ten bedrage van 26,2 miljoen euro, bedroegen de gerapporteerde kosten voor R&D 79,9 miljoen euro, vergeleken met 55,5 miljoen euro voor dezelfde periode een jaar eerder.
- De kosten voor Sales & Marketing stegen van 68,9 miljoen euro, of 14,5% van de omzet, tot 83,4 miljoen euro, of 16,0% van de omzet.
- Jaar op jaar stegen de Algemene & Administratiekosten van 23,0 miljoen euro, of 4,8% van de omzet, tot 27,6 miljoen euro, of 5,3% van de omzet. Vanaf 2H15 omvatten de Algemene & Administratiekosten tevens 1,7 miljoen euro afschrijvingen gerelateerd aan de One Platform investering.

Andere bedrijfsresultaten bedroegen 3,9 miljoen euro positief, vergeleken met 5,2 miljoen euro positief voor dezelfde periode een jaar eerder.

EBITDA & EBIT

EBITDA bedroeg 33,5 miljoen euro, een daling van 3,9 miljoen euro vergeleken met 37,4 miljoen euro een jaar eerder. Toen was er een bedrag van 6,7 miljoen euro uit de desinvestering van Orthogon inbegrepen.⁴

De EBIT bedroeg 5,7 miljoen euro negatief, vergeleken met 18,2 miljoen euro positief voor de periode 2H14.

De daling van de EBIT reflecteert de verandering van rapporteringsmethodologie om de uitgaven in productontwikkeling onmiddellijk in kost te nemen vanaf 1 januari 2015 en om de openstaande geactiveerde uitgaven in productontwikkeling af te schrijven in 2015 en 2016.

2H15 (in miljoen euro)	Omzet	EBITDA	EBITDA %
Entertainment	250,1	16,1	6,4 %
Enterprise	161,5	9,6	6,0 %
Healthcare	111,3	9,1	8,1 %
Intra-groep eliminaties	(0,2)	(1,2)	
Groep	522,7	33,5	6,4 %

⁴ In augustus 2014 verkocht Barco Orthogon aan Exelis (NYSE: XLS). De inkomsten uit de desinvestering (6,7 miljoen euro) werden in 2H14 geboekt onder andere bedrijfsresultaten.

Nettowinst

Aangedreven door de waardevermindering- en herstructureringslasten daalde de nettowinst voor de periode 2H15 tot 25,3 miljoen euro negatief, in vergelijking met 16,8 miljoen euro voor de periode 2H14.

Deel III – De resultaten van de divisies voor het boekjaar 2015

ENTERTAINMENT DIVISIE

<i>(in miljoen euro)</i>	FY15	FY14	<i>Vershil met FY14</i>
Orders	536,4	431,2	+24,4%
Omzet	514,5	459,7	+11,9%
Adjusted EBITDA	43,6	34,3	+27,2%
Adjusted EBITDA-marge	8,5%	7,5%	

- Entertainment genereerde verdere omzetgroei en liet een hogere Adjusted EBITDA optekenen in 2015 aangedreven door betere resultaten in de verschillende business activiteiten.
Als gevolg hiervan tekende de divisie voor de helft van de totale jaaromzet van het bedrijf. Terwijl de divisie investeerde in groei-initiatieven in nieuwe toepassingen, zoals Barco Escape, groeide EBITDA sterker aan dan de omzet mede aangedreven door een betere bruto winstmarge.
- Cinema groeide en behield zijn relatieve gewicht van 63% van de divisionele omzet door sterke prestaties in de APAC regio en China en deployments in Latijns-Amerika.
In de loop van het jaar behield Barco zijn leiderspositie op de cinema markt door het behoud van een wereldwijde capture rate van meer dan 50%; een stijging van het aantal installaties van solid state toepassingen (waaronder de eigen branded flagship laser projector) tot meer dan 60 installaties wereldwijd; en verdere leveringen voor het IMAX-programma.
Bovendien breidde Cinema zijn projectorportefeuille uit met lower-end projectoren voor gebruik op rurale en e-cinema markten en met laser fosfor toepassingen voor gebruik in bioscopen die omschakelen naar digitale cinema en/of de upgrade doorvoeren naar performante en kostenefficiënte solid state uitrustingen.
In lijn met de strategie om de installed base aan te boren, werd meer omzet gegenereerd met inkomsten uit recurrente beheer en onderhoud-diensten en ontwikkelde de divisie ook go-to-market strategieën voor Barco Escape, High-end residential en oplossingen voor de Lobby.
- Venues & Hospitality kende een sterke omzetgroei, vooral voor simulatietoepassingen en beeldverwerkingstoepassingen, en zag het aantal nieuwe orders toenemen voor nieuwe LED oplossingen.
Om tegemoet te komen aan een bestaande marktbehoefte, breidt Venues & Hospitality de productportefeuille ook verder uit en staat de introductie van nieuwe projectorplatformen en geavanceerde LED toepassingen gepland voor 2016.

ENTERPRISE DIVISIE

<i>(in miljoen euro)</i>	FY15	FY14	Verskil met FY14
Orders	287,0	255,5	+12,3%
Omzet	300,4	259,8	+15,6%
Adjusted EBITDA	11,1	8,7	+27,6%
Adjusted EBITDA-marge	3,7%	3,4%	

- De Enterprise divisie noteerde een aanzienlijke stijging voor zowel orders als omzet en liet een lichte verbetering optekenen van de Adjusted EBITDA-marge.
- Naast een stijgende verkoop van het aantal vierkante meter videowall in vergelijking met een jaar eerder, genereerde Control Rooms een hogere omzet in vergelijking met 2014. Control Rooms tekent voor 56% van de omzet van de divisie Enterprise, in vergelijking met 62% een jaar eerder. Tijdens de tweede jaarhelft rondde Control Rooms een herstructurering af om zijn voetafdruk te stroomlijnen en het aantal personeelsleden te verminderen. Als gevolg van de herstructurering liet Control Rooms een positieve EBITDA optekenen voor het vierde kwartaal, verbeterde de voorraadrotatie en verlaagde het zijn werkkapitaal. Hiermee positioneerde dit segment zich voor sterkere resultaten in 2016. In de loop van 2015 breidde Control Rooms tevens de portefeuille uit met nog meer networking en workflow oplossingen, waardoor het aanbod verder uitgebreid werd voor de klanten.
- Corporate liet voor het tweede jaar op rij een uitzonderlijke omzetstijging noteren als gevolg van een sterke groei in Europa en de VS en tekent voor 43% van de omzet van de divisie Enterprise, vergeleken met 38% een jaar eerder. Een van de vele marketing & sales-initiatieven van Corporate was de uitbreiding van het distributie- en partnernetwerk met IT-channels in de reeds ontwikkelde regio's en het ontwikkelen van distributienetwerken op nieuwe markten, waaronder het Midden-Oosten, China en Latijns-Amerika. Bovendien investeerde Corporate in de loop van het jaar in productontwikkeling teneinde de ClickShare-portefeuille uit te breiden en te vervolledigen. Daarmee beschikt het segment nu over ClickShare producten in alle prijscategorieën van de markt.

HEALTHCARE DIVISIE

<i>(in miljoen euro)</i>	FY15	FY14	<i>Vershil met FY14</i>
Orders	221,2	181,0	+22,2%
Omzet	216,0	186,7	+15,7%
Adjusted EBITDA	19,4	10,3	+88,4%
Adjusted EBITDA-marge	9,0%	5,5%	

- De Healthcare divisie deed het goed en liet een aanzienlijke groei noteren van het order- en omzetcijfer, en dit in combinatie met een aanzienlijke verhoging van de winstgevendheid.
De Adjusted EBITDA-marge verbeterde dankzij een hoger omzetcijfer en een hogere brutowinst, aangedreven door een betere kostenefficiëntie en een gunstige mix van softwaretoepassingen met hoger marge.
- De Healthcare divisie versterkte haar marktleiderschap in het diagnostic & modality imaging segment met de lancering van de 12 megapixel Uniti display en de overname van Advan in juni 2015. De divisie haalde een aantal nieuwe accounts binnen voor modality en voerde de penetratie van de surgical display markt in Noord-Amerika verder op.
Een sterkere focus op China resulteerde in nieuwe partnerschappen, zowel met internationale als lokale OEMs, en de eerste verkopen in het land.
Barco bouwde ook de digital operating room activiteiten verder uit en breidde het netwerk van channel partners uit. Er werden meer installaties uitgevoerd in Europa, waardoor het totale aantal geïnstalleerde digital operating rooms de kaap van de 500 rondde na te zijn gelanceerd in 2012. Ook in Noord-Amerika werden de eerste verkopen genoteerd voor de digitale Nexxis-oplossing.

Conference call

Op 11 februari 2016 om 9.00 uur CET (3.00 uur EST) organiseert Barco een conference call met de investeerders en analisten om de resultaten voor het boekjaar 2015 te bespreken. Eric Van Zele, CEO, Carl Peeters, CFO en Carl Vanden Bussche, IRO, zullen de vergadering voorzitten.

Tegen 12.30 uur CET (6.30 uur EST) zal een audio-opname van deze conference call beschikbaar zijn op www.barco.com

Bijkomende informatie

Verslag van de commissaris

Ernst & Young, de commissaris, heeft bevestigd dat zijn auditprocedures van de geconsolideerde jaarrekening, van Barco NV Consolidated en de dochterondernemingen, opgesteld in overeenstemming met de International Financial Reporting Standards zoals toegepast in de Europese Unie en de wettelijke en statutaire bepalingen toepasbaar in België ten gronde afgewerkt zijn. Ernst & Young bevestigde dat de financiële informatie in dit persbericht geen commentaar behoeft en in overeenstemming is met de geconsolideerde jaarrekening van de Groep. Het volledige auditrapport dat verband houdt met de audit van de geconsolideerde jaarrekening zal deel uitmaken van het jaarverslag van 2015 dat zal worden gepubliceerd op het Internet (www.barco.com).

Financiële kalender

- | | |
|--|--------------------------|
| - Trading update 1Q16 | woensdag 20 april 2016 |
| - Jaarlijkse Algemene Vergadering der Aandeelhouders | donderdag 28 april 2016 |
| - Aankondiging van de resultaten 1H16 | woensdag 20 juli 2016 |
| - Trading update 3Q16 | woensdag 19 oktober 2016 |

Over Barco

Barco, een internationaal technologiebedrijf, ontwerpt en ontwikkelt networked visualization producten voor de Entertainment, Enterprise en Healthcare markten. Barco beschikt over eigen faciliteiten voor Sales & Marketing, Customer Support, R&D en Productie in Europa, Noord-Amerika en de regio Asia Pacific. Barco (NYSE Euronext Brussel: BAR) is actief in meer dan 90 landen en telt wereldwijd 3.300 werknemers. Barco realiseerde in 2015 een omzet van 1,029 miljard euro.

Meer informatie en het Jaarverslag 2015 vindt u op de website van het bedrijf: www.barco.com.

© Copyright 2016 by Barco

Voor meer informatie, gelieve contact op te nemen met:

Carl Vanden Bussche, VP Investor Relations
+32 56 26 23 22 or carl.vandenbussche@barco.com

BIJLAGE I

FINANCIAL TABLES

<u>Resultatenrekening (Voortgezette bedrijfsactiviteiten)</u>	2015	2014
<i>(in duizenden euro)</i>		
Netto-omzet	1.028.856	908.368
Kostprijs van verkochte goederen	-668.352	-603.659
Bruto resultaat	360.504	304.709
Kosten van onderzoek en ontwikkeling	-150.222	-99.689
Verkoop- en marketingkosten	-160.567	-135.111
Algemene en administratiekosten	-50.977	-44.334
Andere bedrijfsopbrengsten (kosten) - netto	2.960	5.306
EBIT voor herstructurering	1.698	30.882
Herstructureringskosten	-8.315	-3.373
Waardevermindering van goodwill	-20.783	0
Herstructurerings- en waardeverminderingkosten	-29.099	-3.373
Ander niet-operationeel resultaat - netto	35	0
EBIT	-27.366	27.509
Interestopbrengsten	7.103	3.022
Interestkosten	-4.098	-4.156
Resultaat vóór belastingen	-24.360	26.375
Belastingen op het resultaat	4.879	-4.748
Resultaat na belastingen	-19.481	21.628
Aandeel in het resultaat van joint ventures en partners	-1.073	68
Netto resultaat van voortgezette bedrijfsactiviteiten	-20.554	21.696
Netto resultaat van beëindigde bedrijfsactiviteiten	47.031	6.094
Netto resultaat	26.477	27.790
	0	0
Netto resultaat toewijsbaar aan joint ventures en partners	9.009	3.856
	0	0
Netto resultaat toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	17.468	23.933
Netto resultaat (voortgezet) toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	-29.563	17.840
Netto resultaat (beëindigd) toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	47.031	6.094
Nettoresultaat per aandeel (in euros)	1,45	1,96
Nettoresultaat per aandeel na verwateringseffect (in euros)	1,41	1,92
Nettoresultaat (voortgezette bedrijfsactiviteiten) per aandeel (in euro)	-2,45	1,46
Nettoresultaat (voortgezette bedrijfsactiviteiten) per aandeel na verwateringseffect (in euro)	-2,38	1,43

<u>Geselecteerde financiële ratio's</u>	2015	2014
Adjusted EBITDA min gekapitaliseerde ontwikkelingskosten	74.080	59.695
Adjusted EBITDA min gekapitaliseerde ontwikkelingskosten op omzet	7,2%	6,6%
EBIT op omzet (voor herstructurering)	0,2%	3,4%
EBIT op omzet (na herstructurering)	-2,7%	3,0%
Financiële schuld/eigen vermogen	14,8%	14,3%

<u>Balans (Voortgezette bedrijfsactiviteiten)</u>	31 dec 2015	31 dec 2014
---	-------------	-------------

(in duizenden euro)

ACTIVA		
Goodwill	132.386	143.774
Geactiveerde ontwikkelingskosten	22.846	71.351
Andere immateriële vaste activa	52.628	55.926
Terreinen en gebouwen	20.221	21.315
Andere materiële vaste activa	72.346	44.597
Investerings	9.031	14.360
Uitgestelde belastingvorderingen	78.031	68.219
Andere vaste activa	23.226	15.736
Vaste activa	410.715	435.278
Vorraden	165.960	185.631
Handelsvorderingen	186.910	170.486
Overige vorderingen	26.157	18.940
Liquide middelen	341.277	145.340
Over te dragen kosten en verkregen opbrengsten	9.308	8.948
Activa van beëindigde bedrijfsactiviteiten	0	110.761
Vlottende activa	729.612	640.106
Totale activa	1.140.327	1.075.384
	0	0
	0	0
PASSIVA		
Eigen vermogen toewijsbaar aan de aandeelhouders van de moedermaatschappij	597.739	587.415
Belangen van derden	13.925	7.146
Eigen Vermogen	611.664	594.561
Financiële verplichtingen op meer dan een jaar	79.527	57.737
Uitgestelde belastingverplichtingen	4.462	6.830
Overige verplichtingen op meer dan een jaar	2.839	0
Verplichtingen op lange termijn	86.828	64.567
Verplichtingen op meer dan een jaar die binnen het jaar vervallen	10.000	7.130
Verplichtingen op minder dan een jaar	2.124	19.253
Handelsschulden	139.504	109.091
Ontvangen vooruitbetalingen	113.874	107.544
Belastingsverplichtingen	13.016	15.171
Verplichtingen met betrekking tot het personeel	48.757	44.759
Overige verplichtingen op korte termijn	7.690	5.204
Toe te rekenen kosten en over te dragen opbrengsten	59.967	33.390
Voorzieningen	46.903	40.148
Schulden van beëindigde bedrijfsactiviteiten	0	34.567
Verplichtingen op korte termijn	441.835	416.257
Totale passiva	1.140.327	1.075.384

<u>Kasstroomoverzicht (Voortgezette bedrijfsactiviteiten)</u>	2015	2014
<i>(in duizenden euro)</i>		
Kasstromen ontstaan uit operationele activiteiten		
EBIT na herstructurering	-27.401	27.509
Bijzondere waardevermindering op geactiveerde ontwikkelingskosten en goodwill	25.650	7.244
Meerwaarde op verkoop Orthogon	-1.406	-6.650
Afschrijving van geactiveerde ontwikkelingskosten	44.575	49.969
Afschrijving van materiële en immateriële vaste activa	22.906	19.291
Winst/(verlies) op materiële vaste activa	-543	-69
Aandelenopties opgenomen als kost	1.313	1.268
Aandeel in winst/(verlies) van de joint venture	-1.073	68
Beëindigde bedrijfsactiviteiten: kasstromen uit operationele activiteiten	-4.407	21.281
Bruto operationele kasstromen	59.614	119.911
Wijziging van de handelsvorderingen	-5.443	-19.669
Wijziging van de voorraden	27.565	-11.915
Wijziging van de handelsschulden	16.297	220
Overige wijzigingen in nettowerkkapitaal	37.467	4.740
Beëindigde bedrijfsactiviteiten: wijzigingen in netto werkkapitaal	12.767	538
Wijziging in nettowerkkapitaal	88.652	-26.086
Netto operationele kasstromen	148.266	93.825
Interestopbrengsten	4.303	3.022
Interestkosten	-4.098	-4.156
Belastingen op het resultaat	-14.938	-2.993
Beëindigde bedrijfsactiviteiten: belastingen op het resultaat en interestopbrengsten/(kosten)	-5.094	-17
Kasstromen ontstaan uit operationele activiteiten	128.439	89.681
Kasstromen ontstaan uit investeringsactiviteiten	0	0
Uitgaven in productontwikkeling	0	-47.691
Aankopen van materiële en immateriële vaste activa	-14.730	-8.326
Realisatie van materiële en immateriële vaste activa	1.137	4.312
Verwerving van ondernemingen van de Groep, na aftrek van verworven liquide middelen	-9.635	-21.915
Verkoop van bedrijven van de Groep, na aftrek van gerealiseerde liquide middelen	139.622	10.590
Overige investeringsactiviteiten	-23.072	-15.699
Dividend uitgekeerd aan derden	-3.006	-1.792
Kapitaalverhoging van derden	406	0
Beëindigde bedrijfsactiviteiten: kasstromen uit investeringsactiviteiten	-887	-12.888
Kasstromen ontstaan uit investeringsactiviteiten (inclusief acquisities en desinvesteringen)	89.835	-93.409
Kasstromen ontstaan uit financiële activiteiten	0	0
Betaalde dividenden	-19.364	-18.410
Kapitaalverhoging/(verlaging)	895	314
(Inkoop)/verkoop eigen aandelen	-1.744	-11.335
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) langetermijnschulden	8.740	19.346
Opnames van (+), terugbetalingen van (-) kortetermijnschulden	-17.980	-8.255
Beëindigde bedrijfsactiviteiten: kasstromen uit financiële activiteiten	0	-36
Kasstromen ontstaan uit financiële activiteiten	-29.453	-18.375
Netto stijging/(daling) van de liquide middelen	188.821	-22.103
Liquide middelen aan het begin van de periode	145.340	156.545
Omrekeningsverschil op liquide middelen (CTA)	7.116	10.897
Liquide middelen aan het einde van de periode	341.277	145.340

Resultaten per divisie**2015****2014***(in duizenden euro)***Omzet**

Entertainment	513.332	459.241
Healthcare	215.896	186.478
Enterprise	299.627	258.082
Other (Orthogon in 2014)	0	4.567
Groep	1.028.856	908.368

Adjusted EBITDA min gekapitaliseerde ontwikkelingskosten

Entertainment	43.561	34.250
Healthcare	19.403	10.300
Enterprise	11.081	8.709
Other (Orthogon in 2014)	35	6.490
Groep	74.080	59.749

BIJLAGE II

TRADING UPDATE 4Q15

Trading update vierde kwartaal 2015

Orderboek

<i>(in miljoen euro)</i>	4Q15	3Q15	2Q15	1Q15	4Q14	3Q14
Orderboek	333,2	367,2	333,1	339,7	302,2	344,2

Inkomende bestellingen

<i>(in miljoen euro)</i>	4Q15	3Q15	2Q15	1Q15	4Q14	3Q14
Inkomende bestellingen	251,9	269,3	267,9	254,6	203,1	215,3

Omzet

<i>(in miljoen euro)</i>	4Q15	4Q14	Vershil
Entertainment	140,3	117,5	+19,4%
Enterprise	94,7	77,8	+21,7%
Healthcare	57,8	50,1	+15,3%
<i>Intra-groep eliminaties</i>	<i>(0,4)</i>	<i>(0,1)</i>	
Groep	292,4	245,0	+19,3%