

# Persbericht

## Gereguleerde informatie

Pers - Investors

Katlijn Bohez

T +32 56 23 05 71

[www.bekaert.com](http://www.bekaert.com)

10 november 2017 - 07u30 CET

### Activiteitenverslag derde kwartaal 2017

## Bekaert realiseert 11% omzetgroei

### Omzet<sup>1</sup>

Bekaert behaalde een geconsolideerde omzet van € 3 073 miljoen in de eerste negen maanden van 2017, een stijging van 11% vergeleken met dezelfde periode vorig jaar. De geconsolideerde omzetgroei weerspiegelde een organische omzetstijging (+7,5%), het netto-effect van fusies, overnames en desinvesteringen (+3,7%) en beperkte wisselkoersschommelingen (+0,3%). De organische groei werd gestuurd door hogere verkoopvolumes (+2,5%) en het gezamenlijke effect van gestegen walsdraadprijzen en prijsmix (+5%).

De belangrijkste trends in het derde kwartaal waren:

- Een aanhoudend sterke vraag van de automobiemarkten en de bouwsector.
- De volumestijging in EMEA en Pacifisch Azië veerde op tot het niveau van het eerste kwartaal van 2017, wat bijdroeg aan de geconsolideerde organische volumegroei in het derde kwartaal (+6,3% tegenover Q3 vorig jaar).
- De prestatiekloof tussen Latijns-Amerika en de andere regionale segmenten werd groter.
- De walsdraadprijzen stegen aanzienlijk en waren in bijna al onze business activiteiten moeilijk door te rekenen.
- De vraag naar Bekaerts zaagdraad verminderde door de versnelde technologie-shift naar nieuwe-generatie productoplossingen.
- Het netto-effect van fusies, overnames en desinvesteringen was negatief in het derde kwartaal (-2%) door de integratie van Sumaré (Brazilië) in het joint venture-partnerschap met ArcelorMittal, waardoor de entiteit sinds 1 juli 2017 opgenomen wordt volgens de vermogensmutatiemethode (*equity method*). De integratie van de Bridon-activiteiten in de Bridon-Bekaert Ropes Group (opgenomen in Bekaerts geconsolideerde cijfers sinds eind juni 2016) had geen M&A-effect meer in dit kwartaal.
- De meeste wisselkoersen hebben de laatste maanden terrein verloren ten opzichte van de euro. Deze evoluties hebben de positieve effecten uit de eerste jaarhelft bijna geneutraliseerd.

De gezamenlijke omzet<sup>2</sup> bedroeg € 3 595 miljoen in de eerste negen maanden van 2017, een stijging van 11% vergeleken met dezelfde periode vorig jaar. Op het niveau van de gezamenlijke omzet bedroeg de organische groei 5,5%. De impact van fusies, overnames en desinvesteringen was +3,7% en de wisselkoersschommelingen waren goed voor +2%. Onze joint ventures in Brazilië noteerden lagere volumes ten gevolge van het zwakke economische klimaat in het land. De Braziliaanse real devalueerde aanzienlijk in de loop van het derde kwartaal na een sterke opwaardering in de eerste jaarhelft.

<sup>1</sup> De cijfers in dit persbericht zijn voorlopig en niet geauditeerd.

<sup>2</sup> De gezamenlijke omzet is de omzet gerealiseerd door de geconsolideerde ondernemingen plus 100% van de omzet gerealiseerd door de joint ventures en geassocieerde ondernemingen na eliminatie van onderlinge verkopen.

## Vooruitzichten

### Markontwikkelingen

Bekaert tekende een solide onderliggende volumegroei op in de eerste negen maanden van het jaar, vooral in de automobiemarkten en de bouwsector. We verwachten een aanhoudend sterke vraag in deze sectoren, hoewel we rekening houden met de gebruikelijke seizoenseffecten bij jaareinde.

De olieprijsen zijn traag maar gestaag gestegen in de afgelopen 6 maanden. Indien deze trend aanhoudt, bestaat de mogelijkheid dat er in de nabije toekomst opnieuw investeringsactiviteit plaatsvindt in deze sector. Dat zou opportuniteiten creëren voor zowel Bekaerts profieldraden voor flexibele pijpleidingen als voor de Bridon-Bekaert Ropes Group waar het geplande herstel van de kabelactiviteiten langer duurt dan verwacht.

We zien weinig tekenen van heropleving in Latijns-Amerika en de onzekerheid in de VS creëert een alsmaar moeilijker economisch klimaat.

In de markt van de zonne-energie veroorzaakt de technologie-shift naar zaagdraadoplossingen van een nieuwe generatie een snel afnemende vraag voor onze *loose abrasive* zaagdraadproducten.

In nagenoeg al onze activiteiten is het uiterst moeilijk om de stijgende grondstofprijzen te verrekenen aan onze klanten. Dit is een zeer ongebruikelijke dynamiek in onze industrie die ons er op korte termijn van weerhoudt om onze verbeterde volumes om te zetten in bijkomende winstgevendheid.

### Business-ontwikkelingen

Zoals eerder aangekondigd zullen de integratie van de voormalige volle dochteronderneming in Sumaré (Brazilië) in het partnership met ArcelorMittal en de integratie voor het volledige boekjaar van Bridon-Bekaert Ropes Group aan lagere dan gemiddelde marges, een nadelige invloed hebben op Bekaerts marges in 2017.

De huidige prijsdynamiek in onze markten laat ons dit jaar niet toe om onze verbeterde volumes om te zetten in incrementele winst. We herhalen onze prognose dat we de onderliggende EBIT-prestaties van FY2016 zullen kunnen benaderen.

Vanaf 2018 zien we meer positieve groeikansen naargelang onze acties om meerwaarde te creëren aan impact zullen winnen. We behouden ook het vertrouwen in onze strategie en in de doeltreffendheid van onze transformatie- en investeringsprogramma's die ons zullen toelaten om in de komende jaren te evolueren naar een onderliggende EBIT-marge van 10%.

## Geconsolideerde en gezamenlijke omzet per segment – in miljoen €

| Geconsolideerde omzet | 2016         | 2017         | Aandeel     | Verschil <sup>3</sup> | Organisch    | FX <sup>4</sup> | M&A        |
|-----------------------|--------------|--------------|-------------|-----------------------|--------------|-----------------|------------|
| EMEA                  | 876          | 956          | 31%         | +9%                   | +9%          | -               | -          |
| Noord-Amerika         | 391          | 421          | 14%         | +8%                   | +8%          | -               | -          |
| Latijns-Amerika       | 504          | 508          | 17%         | +1%                   | +1%          | +4%             | -4%        |
| Pacifisch Azië        | 778          | 846          | 28%         | +9%                   | +11%         | -2%             | -          |
| BBRG                  | 210          | 342          | 11%         | +63%                  | +4%          | +1%             | +58%       |
| <b>Totaal</b>         | <b>2 759</b> | <b>3 073</b> | <b>100%</b> | <b>+11%</b>           | <b>+7,5%</b> | <b>-</b>        | <b>+4%</b> |

  

| Gezamenlijke omzet <sup>5</sup> | 2016         | 2017         | Aandeel     | Verschil <sup>3</sup> | Organisch    | FX <sup>4</sup> | M&A        |
|---------------------------------|--------------|--------------|-------------|-----------------------|--------------|-----------------|------------|
| EMEA                            | 875          | 949          | 26%         | +8%                   | +8%          | -               | -          |
| Noord-Amerika                   | 391          | 421          | 12%         | +8%                   | +8%          | -               | -          |
| Latijns-Amerika                 | 979          | 1 038        | 29%         | +6%                   | -2%          | +8%             | -          |
| Pacifisch Azië                  | 778          | 845          | 24%         | +9%                   | +11%         | -2%             | -          |
| BBRG                            | 209          | 342          | 10%         | +64%                  | +4%          | +1%             | +58%       |
| <b>Totaal</b>                   | <b>3 232</b> | <b>3 595</b> | <b>100%</b> | <b>+11%</b>           | <b>+5,5%</b> | <b>+2%</b>      | <b>+4%</b> |

## 2017 kwartaalevolutie - in miljoen €

| Geconsolideerde omzet | K1           | K2           | K3         | K3 j-o-j <sup>6</sup> |
|-----------------------|--------------|--------------|------------|-----------------------|
| EMEA                  | 325          | 328          | 303        | +13%                  |
| Noord-Amerika         | 147          | 140          | 134        | +6%                   |
| Latijns-Amerika       | 183          | 173          | 151        | -14%                  |
| Pacifisch Azië        | 290          | 275          | 281        | +7%                   |
| BBRG                  | 117          | 117          | 108        | -                     |
| <b>Totaal</b>         | <b>1 061</b> | <b>1 035</b> | <b>977</b> | <b>+4%</b>            |

  

| Gezamenlijke omzet | K1           | K2           | K3           | K3 j-o-j <sup>6</sup> |
|--------------------|--------------|--------------|--------------|-----------------------|
| EMEA               | 321          | 326          | 302          | +13%                  |
| Noord-Amerika      | 147          | 140          | 134          | +6%                   |
| Latijns-Amerika    | 350          | 342          | 347          | +1%                   |
| Pacifisch Azië     | 290          | 275          | 280          | +7%                   |
| BBRG               | 117          | 117          | 108          | -                     |
| <b>Totaal</b>      | <b>1 223</b> | <b>1 201</b> | <b>1 172</b> | <b>+6%</b>            |

<sup>3</sup> Vergelijking ten opzichte van de cijfers van de eerste 9 maanden van 2016, tenzij anders aangegeven.

<sup>4</sup> Wisselkoersimpact op de omzet over de eerste 9 maanden van 2017 – in miljoen €.

<sup>5</sup> De gezamenlijke omzet is de omzet gerealiseerd door de geconsolideerde ondernemingen plus 100% van de omzet gerealiseerd door de joint ventures en geassocieerde ondernemingen na eliminatie van onderlinge verkopen.

<sup>6</sup> K3 jaar-op-jaar: derde kwartaal 2017 tegenover derde kwartaal 2016.

## Segmentrapportering

### EMEA

Bekaerts activiteiten in EMEA boekten een organische omzetgroei van 9% in de eerste negen maanden van 2017, vergeleken met dezelfde periode vorig jaar. De omzet in het derde kwartaal steeg met 13% en was vooral gedreven door een stevige volumegroei (+10%). Sterke automobiel-, bouw- en andere industriële markten stuwden de volumegroei, terwijl de vraag naar profieldraden laag bleef door uitblijvende investeringen in de olie- en gasindustrie.

Hoewel we rekening houden met de gebruikelijke seizoenseffecten bij jaareinde, anticiperen we een blijvend sterke vraag vanuit de meeste markten. De gestaag stijgende olieprijs kunnen in de nabije toekomst leiden tot het hervatten van enige investeringsactiviteit in de oliesector.

### Noord-Amerika

De Noord-Amerikaanse activiteiten van Bekaert behaalden bijna 8% organische omzetgroei in de eerste negen maanden van 2017. De wisselkoerseffecten waren neutraal over deze periode. De organische groei was voor +2% afkomstig van hogere volumes en voor bijna +6% van de verrekening van hogere walsdraadprijzen en prijs-mix effecten.

De automobielsector en de markten van industriële en gespecialiseerde staal draad presteerden goed.

We verwachten lagere omzetvolumes in het laatste kwartaal van 2017 door de gebruikelijke seizoenseffecten en ten gevolge van de economische onzekerheid in de VS.

### Latijns-Amerika

In Latijns-Amerika bleef de geconsolideerde omzet nagenoeg stabiel (+1%) gedurende de eerste negen maanden van het jaar. De omzet van het derde kwartaal lag 14% lager dan vorig jaar door de desinvesteringsschommelingen van de integratie van de Braziliaanse tire cord fabriek in Sumaré binnen het partnerschap met ArcelorMittal sinds 1 juli 2017. Dit effect geldt niet voor de gezamenlijke omzet van het kwartaal (+1%) die zowel de omzet van onze geconsolideerde vennootschappen als 100% van de omzet van de Braziliaanse joint ventures omvat.

In de eerste negen maanden van 2017 daalden de geconsolideerde organische volumes met -4% ten opzichte van vorig jaar en bedroeg het gezamenlijke effect van hogere walsdraadprijzen en prijs-mix +5%. De translatie-impact van wisselkoersschommelingen nam af tot +4% door de afzwakkende lokale munten. De invloed van de desinvestering van Sumaré (Brazilië) vertegenwoordigde -4% in de geconsolideerde omzet.

Bekaert ondervindt een zwak economisch klimaat in de meeste landen met weinig tekenen van herstel in de nabije toekomst.

### Pacifisch Azië

In vergelijking met de eerste negen maanden van 2016 realiseerde Bekaert 11% organische omzetgroei in Pacifisch Azië. Het samengestelde effect van hogere walsdraadprijzen en prijs-mix stuwde de omzet met +7,5%. De volumegroei voegde meer dan +3% toe dankzij sterke volumes in het derde kwartaal (+10%), volgend op een inkrimping in het tweede kwartaal. De wisselkoerseffecten waren negatief (-2%) door de zwakkere Aziatische valuta in het derde kwartaal.

Bekaerts rubberversterkingsactiviteiten kenden een robuuste groei in de hele regio. Ook de andere activiteiten gericht op de automobielsector presteerden goed. De vraag naar zaagdraad is in het derde kwartaal verder gedaald door de versnelde technologie-shift naar nieuwe-generatie producten.

We verwachten dat de solide vraag in onze bandenmarkten zal aanhouden in het laatste kwartaal van 2017. Daarnaast voorzien we een verdere daling in onze zaagdraadactiviteiten en nemen we acties om ons aanbod te verbeteren en een rol te spelen in de huidige technologieverschuiving.

## Bridon-Bekaert Ropes Group

In vergelijking met de eerste negen maanden van 2016 realiseerde Bridon-Bekaert Ropes Group 63% omzetgroei. De integratie van de Bridon-activiteiten sinds eind juni 2016 vertegenwoordigde een stijging van 58%. Het segment rapporteerde een organische omzetgroei van +4% dankzij de volumetoename in de kabelactiviteiten (+11%) en in de advanced cords business (+16%). De prijs-mix effecten waren negatief (-7,5%) en wisselkoersschommelingen vertegenwoordigden +1%.

Het management van Bridon-Bekaert Ropes Group implementeert maatregelen om de marktpositie te versterken en geleidelijk aan de voordelen van de schaalgrootte te benutten door verbeteringen aan de productie-footprint en de globale business portfolio. Het verwachte herstel in de kabel business duurt langer dan verwacht terwijl de sterke prestaties van de advanced cords business over de eerste negen maanden van het jaar naar verwachting zullen blijven aanhouden. De trage maar constante stijging van de olieprijs zou de vraag in de olie- en gasindustrie kunnen aanwakkeren. Het orderboek voor onze staalkabel business groeit geleidelijk maar zal gezien de tijdspanne van de leveringskalenders een beperkt groei-effect opleveren vóór het einde van 2017.

## Investerings en andere informatie

De nettoschuld bedroeg € 1 205 miljoen op 30 september 2017, € 126 miljoen meer dan op 30 september 2016 en € 137 miljoen meer dan bij jaareinde 2016. Dit was vooral het gevolg van een verhoging van het werkkapitaal en van investeringen in materiële vaste activa. Bekaert verwacht dat de nettoschuld bij jaareinde op hetzelfde niveau zal blijven.

Bekaert investeert in alle continenten voor het uitbreiden en het moderniseren van de productiecapaciteit tot de gewenste niveaus. De investeringen in materiële vaste activa bedroegen € 180 miljoen in de eerste negen maanden van 2017. Het is de bedoeling om in 2017 € 250 miljoen te investeren, nagenoeg € 100 miljoen meer dan vorig jaar.

Sinds 1 juli 2017 werden 10 167 eigen aandelen aangeleverd in het kader van de uitoefening van aandelenopties en het *Bekaert Personal Shareholding Requirement Plan*. Als gevolg daarvan bezit Bekaert nu 3 523 680 eigen aandelen.

## Financiële kalender

|                                                   |    |          |      |
|---------------------------------------------------|----|----------|------|
| Resultaten 2017                                   | 28 | februari | 2018 |
| Jaarverslag 2017 beschikbaar op Internet          | 30 | maart    | 2018 |
| Activiteitenverslag 1ste kwartaal 2018            | 9  | mei      | 2018 |
| Algemene Vergadering van Aandeelhouders           | 9  | mei      | 2018 |
| Halfjaarresultaten 2018                           | 27 | juli     | 2018 |
| Activiteitenverslag 3 <sup>de</sup> kwartaal 2018 | 15 | november | 2018 |

## Disclaimer

Dit persbericht kan toekomstgerichte verklaringen bevatten. Die verklaringen reflecteren de huidige inzichten van de bedrijfsleiding aangaande toekomstige gebeurtenissen, en zijn onderhevig aan bekende en onbekende risico's, onzekerheden en andere factoren die ertoe kunnen leiden dat de werkelijke resultaten aanzienlijk verschillen van toekomstige resultaten of prestaties die door die toekomstgerichte verklaringen worden uitgedrukt of die daaruit zouden kunnen worden afgeleid. Bekaert verstrekt de in dit persbericht opgenomen informatie per huidige datum en neemt geen enkele verplichting op om de toekomstgerichte verklaringen in het licht van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins te actualiseren. Bekaert wijst elke aansprakelijkheid af voor verklaringen die door derden worden afgelegd of gepubliceerd, en neemt geen enkele verplichting op om onnauwkeurige gegevens, informatie, conclusies of opinies te corrigeren die door derden worden gepubliceerd met betrekking tot dit of enig ander persbericht dat door Bekaert wordt verspreid.

## Profiel

Bekaert ([www.bekaert.com](http://www.bekaert.com)) is een wereldmarkt- en technologisch leider in staaldraadtransformatie en deklaagtechnologieën. Door het continu creëren van toegevoegde waarde streven we ernaar de voorkeurleverancier voor staaldraadproducten en –oplossingen te zijn voor onze klanten wereldwijd. Bekaert (Euronext Brussels: BEKB) is een globale onderneming die wereldwijd ongeveer 30 000 medewerkers telt, met hoofdzetel in België en een jaaromzet van € 4,4 miljard.