

Communiqué de presse

Informations réglementées

Le 28 février 2018 – 07h00 CET

Presse - Investors
Katrijn Bohez
T +32 56 76 66 10

www.bekaert.com

Résultats annuels 2017

Bekaert réalise une hausse du chiffre d'affaires de 10% et un EBIT sous-jacent de € 301 millions

Marge EBIT sous-jacente de 7,3% – marge EBIT de 7,8% – résultat net en hausse de 76% – dividende stable de € 1,10 par action

Faits marquants¹

Bekaert a réalisé une hausse du chiffre d'affaires de plus de 10% en 2017, franchissant ainsi pour la première fois dans son histoire la barre de € 4 milliards de chiffre d'affaires consolidé. En dépit des conditions économiques difficiles en Amérique latine, des divers effets de portefeuille défavorables et de la volatilité inhabituelle des prix des matières premières et des devises, nous avons atteint dans l'ensemble le même niveau de rentabilité qu'en 2016.

Notre croissance organique solide des volumes (+3,4%) résultait de la demande soutenue sur les marchés de l'automobile mondiaux et d'une hausse des volumes dans les marchés du fil d'acier industriel et de la construction. Bien que les hausses des prix des matières premières se traduisent avec un certain délai dans nos prix de vente, l'effet conjugué de la répercussion des hausses du prix du fil machine et du prix-mix a contribué pour 5,5% au chiffre d'affaires. L'effet net des fusions, acquisitions et cessions était de +2,2%, tandis que les mouvements de change défavorables représentaient -0,9%.

Bekaert a réalisé des résultats solides dans la région EMEA, une nouvelle progression de sa marge opérationnelle en Amérique du Nord, mais des marges inférieures en Amérique latine et en Asie-Pacifique en raison d'effets mixtes défavorables (le désinvestissement de Sumaré et le déclin des activités fil à scier respectivement). L'intégration en année pleine des activités Bridon dans les états consolidés de Bekaert par le biais de Bridon-Bekaert Ropes Group a atténué notre performance bénéficiaire. La hausse continue des prix du fil machine a pesé sur les marges dans tous les secteurs, en particulier à la mi-année.

La marge EBIT sous-jacente a diminué de 1% jusqu'à € 301 millions, soit une marge sur chiffre d'affaires de 7,3%. Notre EBITDA sous-jacent s'est établi à € 497 millions, en repli de 3% par rapport à 2016 et reflétant une marge de 12,1%. Nous avons réalisé un ROCE sous-jacent de 11,2%. Le résultat net attribuable au Groupe a augmenté de 76% pour s'établir à € 185 millions, soit un EPS de € 3,26.

- Chiffre d'affaires consolidé de € 4,1 milliards (+10%) et chiffre d'affaires global de € 4,8 milliards (+11%)
- Marge brute sous-jacente de € 704 millions (marge de 17,2%) par rapport à € 690 millions (marge de 18,6%)
- EBIT sous-jacent de € 301 millions (marge de 7,3%) par rapport à € 305 millions (marge de 8,2%)
- EBIT de € 318 millions (marge de 7,8%) par rapport à € 260 millions (marge de 7,0%)
- EBITDA sous-jacent de € 497 millions (marge de 12,1%) par rapport à € 513 millions (marge de 13,8%)
- ROCE sous-jacent de 11,2% par rapport à 11,8%
- € 273 millions d'investissements (immobilisations corporelles) par rapport à € 159 millions en 2016, soutenant la croissance future
- Endettement net de € 1 151 millions. Endettement net sur EBITDA sous-jacent de 2,3, en hausse par rapport à 2016 (2,1). Abstraction faite de Bridon-Bekaert Ropes Group, l'endettement net sur EBITDA sous-jacent était de 1,5
- Résultat de l'exercice attribuable au Groupe: € 185 millions, en hausse de 76% par rapport à € 105 millions
- Résultat par action: € 3,26 par rapport à € 1,87

Le Conseil d'administration confirme sa confiance dans la stratégie et les perspectives futures de l'entreprise et proposera à l'Assemblée générale des actionnaires de distribuer un dividende brut de € 1,10 par action, inchangé par rapport à l'année dernière.

¹ Toutes les comparaisons sont faites par rapport aux chiffres pour l'exercice financier 2016.

Perspectives

Nous prévoyons que l'économie mondiale prendra en 2018 de la vigueur dans la plupart des régions du monde, à l'exception de l'Amérique latine. Nous nous attendons à une demande élevée dans nos marchés de l'automobile, essentiellement sous l'effet de la croissance dans les marchés des pneumatiques poids lourds, ainsi que dans les marchés miniers et les marchés de la construction. Les perspectives pour les marchés pétroliers et gaziers pourraient s'améliorer au fur et à mesure que les prix pétroliers augmentent.

Nous reconnaissions que les mêmes facteurs qui ont affecté notre performance à un moment donné l'année dernière avec un impact sur les marges particulièrement au second semestre, continueront à peser sur la rentabilité de la première moitié de 2018. Ceux-ci comprennent:

- la conjoncture difficile en Amérique latine
- le désinvestissement de Sumaré au Brésil
- la volatilité persistante des prix du fil machine et autres coûts liés à l'inflation
- la faible demande continue pour le fil à scier du type 'loose abrasive'
- le redressement lent de Bridon-Bekaert Ropes Group

Le seul facteur de prudence additionnel pour 2018 se rapporte aux conséquences et à l'impact des changements éventuels de la politique fiscale et commerciale aux Etats-Unis.

Néanmoins, nous améliorerons progressivement sur tous les facteurs contrôlables dans le courant de l'année:

- Au cours du quatrième trimestre de 2017, nous avons été mieux à même de répercuter les hausses des prix du fil machine sans incidence défavorable sur les volumes de vente. Nous nous attendons à une amélioration accrue de nos marges en 2018.
- Nous avons réalisé une percée dans le développement du fil à scier du type 'fixed abrasive'. Tous les clients clés ont testé et approuvé les échantillons et nous renforcerons notre capacité de production afin de pouvoir fournir une contribution positive dans la seconde moitié de 2018.
- Bridon-Bekaert Ropes Group a commencé à déployer les mêmes instruments de transformation que ceux mis en place avec succès au sein de Bekaert. Ces programmes aideront à créer un redressement de la rentabilité, une croissance des ventes et de la capacité de marges et devraient progressivement améliorer notre performance dans les années à venir.
- Les programmes de transformation globaux soutenant notre vision et stratégie devraient progresser davantage dans les années à venir. Ils comprennent un programme 'Manufacturing Excellence' visant à accroître la compétitivité en améliorant la sécurité, la qualité, la performance de livraison et la productivité de l'entreprise; un programme 'Customer Excellence' pour soutenir notre croissance et notre performance des marges; un programme 'Supply Chain Excellence' afin d'améliorer notre capacité de gestion de stock et de planning; notre programme de sécurité globale visant à augmenter notre performance et notre culture en matière de sécurité et le programme 'Fit for Growth', récemment rajouté visant à stimuler l'excellence et la capacité fonctionnelle à travers Bekaert. Ces programmes soutiennent davantage notre évolution vers un niveau de performance supérieur durable.
- De plus, nous commencerons à voir quelques bénéfices découlant de nos investissements d'expansion.

C'est pourquoi nous sommes confiants que notre rentabilité s'améliorera progressivement en cours d'année pour atteindre le même niveau de rentabilité de 2017.

Nous continuons de croire que les améliorations que nous apportons à l'ensemble de nos activités, nous permettront de progresser vers une marge EBIT sous-jacente de 10% à moyen terme.

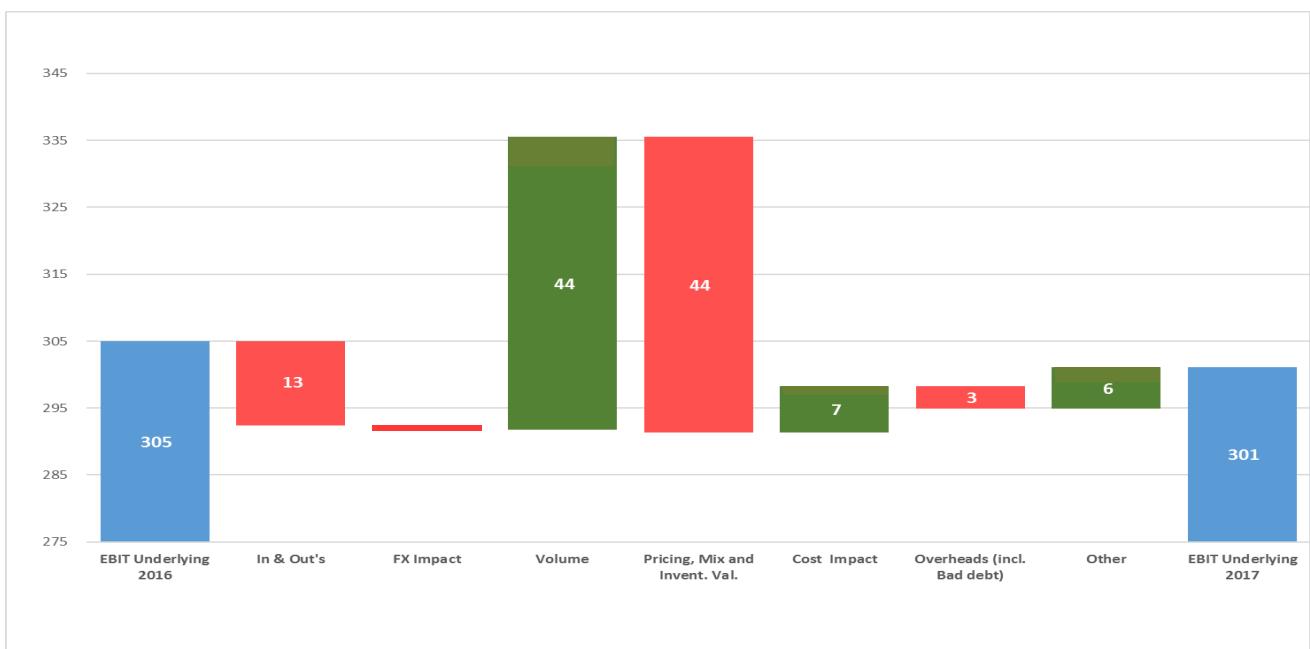
Etats financiers – résumé

en millions d'€	Sous-jacent				Rapporté	
	2016	2017	1S 2017	2S 2017	2016	2017
Chiffre d'affaires consolidé	3 715	4 098	2 095	2 003	3 715	4 098
Résultat opérationnel (EBIT)	305	301	176	125	260	318
Marge EBIT sur chiffre d'affaires	8,2%	7,3%	8,4%	6,2%	7,0%	7,8%
Amortissements et dépréciations d'actifs	208	196	101	95	222	192
EBITDA	513	497	277	220	481	510
Marge EBITDA sur chiffre d'affaires	13,8%	12,1%	13,2%	11,0%	13,0%	12,4%
ROCE	11,8%	11,2%			10,0%	11,8%
Chiffre d'affaires global	4 351	4 808	2 424	2 384	4 351	4 808

Evolution de l'EBIT sous-jacent

L'EBIT sous-jacent de Bekaert était de € 301 millions, reflétant une marge de 7,3%. En termes de croissance organique, les raisons principales qui nous empêchent de transformer la hausse des volumes dans une rentabilité accrue résultent d'effets mixtes défavorables émanant de la régression rapide des activités fils à scier du type 'loose abrasive' et le temps nécessaire pour répercuter la hausse continue des prix du fil machine. L'incidence de ce dernier sur nos marges était au maximum à la mi-année. Au cours du dernier trimestre nous étions mieux à même de répercuter les hausses des prix du fil machine sans incidence défavorable sur les volumes de vente.

Les réductions additionnelles des coûts découlant des programmes de transformation et d'autres mesures ont compensé l'intégration en année pleine des activités de Bridon dans Bridon-Bekaert Ropes Group à des marges inférieures à la moyenne et le désinvestissement des activités à marges élevées de Sumaré au Brésil.



Chiffre d'affaires

Bekaert a enregistré un chiffre d'affaires consolidé de € 4,1 milliards en 2017, une hausse de 10,3% par rapport à l'année dernière. La croissance organique des volumes s'est traduite par une progression du chiffre d'affaires de 3,4% et l'effet conjugué de la répercussion des hausses du prix du fil machine et des effets prix-mix a contribué pour +5,5%. L'effet net des fusions, acquisitions et cessions était de +2,2% alors que les mouvements de taux de change étaient de -0,9%. Le chiffre d'affaires global² s'est établi à € 4,8 milliards en 2017, en hausse de 10,5% par rapport à 2016 en raison de la croissance organique de 7,5%, de l'effet net limité des fusions, acquisitions et cessions (+2,8%) et des fluctuations des taux de change neutres.

Chiffre d'affaires consolidé et global par secteur d'activités - en millions d'€

Chiffre d'affaires consolidé	2016	2017	Quote-part	Déférence ³	Organique	FX	M&A
EMEA	1 148	1 273	31%	+11%	+11%	-	-
Amérique du Nord	512	552	14%	+8%	+10%	-2%	-
Amérique latine	682	673	16%	-1%	+3%	+1%	-6%
Asie-Pacifique	1 052	1 145	28%	+9%	+12%	-3%	-
BBRG	320	455	11%	+42%	+5%	-1%	+38%
Total	3 715	4 098	100%	+10%	+9%	-1%	+2%
Chiffre d'affaires global ²	2016	2017	Quote-part	Déférence ³	Organique	FX	M&A
EMEA	1 147	1 264	26%	+10%	+10%	-	-
Amérique du Nord	512	552	12%	+8%	+10%	-2%	-
Amérique latine	1 320	1 394	29%	+6%	+2%	+4%	-
Asie-Pacifique	1 052	1 144	24%	+9%	+12%	-3%	-
BBRG	319	454	9%	+42%	+5%	-1%	+38%
Total	4 351	4 808	100%	+11%	+7,5%	-	+3%

Evolution trimestrielle en 2017 - en millions d'€

Chiffre d'affaires consolidé	T1	T2	T3	T4	T4 en glissement annuel ⁴
EMEA	325	328	303	317	+16%
Amérique du Nord	147	140	134	130	+7%
Amérique latine	183	173	151	166	-7%
Asie-Pacifique	290	275	281	299	+9%
BBRG	117	117	108	113	+2%
Total	1 061	1 035	977	1 026	+7%
Chiffre d'affaires global ²	T1	T2	T3	T4	T4 en glissement annuel ⁴
EMEA	321	326	302	315	+16%
Amérique du Nord	147	140	134	130	+7%
Amérique latine	350	342	347	356	+4%
Asie-Pacifique	290	275	280	299	+9%
BBRG	117	117	108	112	+2%
Total	1 223	1 201	1 172	1 213	+8%

² Le chiffre d'affaires global comprend le chiffre d'affaire des sociétés consolidées plus 100% du chiffre d'affaires des coentreprises et entreprises associées après élimination inter-sociétés.

³ Toutes les comparaisons sont faites par rapport aux chiffres pour l'exercice financier 2016, sauf indication contraire.

⁴ T4 en glissement annuel: T4 2017 contre T4 2016.

Information sectorielle

EMEA

Chiffres clés (en millions d'€)	Sous-jacent				Rapporté	
	2016	2017	1S 2017	2S 2017	2016	2017
Chiffre d'affaires consolidé	1 148	1 273	653	621	1 148	1 273
Résultat opérationnel (EBIT)	141	141	81	60	136	144
Marge EBIT sur chiffre d'affaires	12,2%	11,1%	12,3%	9,7%	11,8%	11,3%
Amortissements et dépréciations d'actifs	59	62	31	31	58	58
EBITDA	200	203	111	91	194	202
Marge EBITDA sur chiffre d'affaires	17,4%	15,9%	17,1%	14,7%	16,9%	15,9%
Actifs du secteur	881	1 018	965	1 018	881	1 018
Passifs du secteur	240	299	268	299	240	299
Capitaux employés	642	718	697	718	642	718
ROCE	22,1%	20,8%			21,3%	21,2%

Les activités de Bekaert dans la région EMEA ont affiché une croissance de 11% en 2017, portée par une croissance organique vigoureuse (+7%) et l'effet conjugué de la répercussion des hausses du prix du fil machine et du prix-mix (+4%). La vigueur des marchés de l'automobile, de la construction et des autres marchés industriels a stimulé les volumes de ventes tout au long de l'année, tandis que la demande de fils d'acier spécialisés est restée stable par rapport à 2016.

La région EMEA a affiché de solides résultats en 2017. Nous avons réitéré le record de l'EBIT sous-jacent de € 141 millions de l'année passée en chiffres absolus. La performance des marges a été plus faible en raison des retards dans la répercussion des hausses du prix du fil machine sur nos clients – en particulier dans les marchés de construction à haute compétition – et en raison de coûts supplémentaires d'embauche et de formation de personnel nécessaires aux programmes d'expansion en cours en Europe centrale et de l'Est.

Les éléments exceptionnels s'élevaient à € +3 millions et étaient principalement liés à la reprise des dépréciations d'actifs.

Par rapport à l'année passée, les investissements (immobilisations corporelles) ont plus que doublé pour atteindre € 115 millions et comprenaient, entre autres, des augmentations de capacité importantes en Roumanie, en Slovaquie, et en Russie.

Bekaert prévoit une demande toujours soutenue dans la plupart des marchés et une augmentation des bénéfices en raison des programmes d'expansion en cours. L'augmentation constante des prix du pétrole, pourrait entraîner certains investissements dans les marchés pétroliers dans un avenir proche.

AMERIQUE DU NORD

Chiffres clés (en millions d'€)	Sous-jacent				Rapporté	
	2016	2017	1S 2017	2S 2017	2016	2017
Chiffre d'affaires consolidé	512	552	287	265	512	552
Résultat opérationnel (EBIT)	26	33	21	13	26	33
Marge EBIT sur chiffre d'affaires	5,1%	6,0%	7,2%	4,8%	5,1%	6,0%
Amortissements et dépréciations d'actifs	13	13	7	6	13	13
EBITDA	39	47	28	19	39	47
Marge EBITDA sur chiffre d'affaires	7,6%	8,5%	9,6%	7,2%	7,6%	8,5%
Actifs du secteur	300	299	301	299	300	299
Passifs du secteur	62	88	76	88	62	88
Capitaux employés	237	210	225	210	237	210
ROCE	11,7%	14,9%			11,7%	14,9%

Les activités de Bekaert en Amérique du Nord ont réalisé une hausse du chiffre d'affaires de près de 8% et une amélioration sensible de la rentabilité. La répercussion des hausses du prix du fil machine et les effets prix-mix ainsi qu'une hausse des volumes de plus de 3% ont stimulé la croissance organique de près de 10%.

Les marchés de l'automobile et des fils d'acier industriels et spécialisés se sont bien comportés en 2017. Comme anticipé, les volumes de vente furent moins élevés au cours du dernier trimestre de l'année en raison des effets saisonnier habituels. L'incidence défavorable de la faiblesse du dollar américain au cours du deuxième semestre de l'année a eu un impact significatif aussi bien sur le chiffre d'affaires que sur la rentabilité, en glissement annuel.

Les programmes de transformation récemment mis en place dans la région ont eu un impact significatif sur la performance de 2017. L'approche conjugué de l'implémentation de l'excellence manufacturière et commerciale et de la gestion logistique a résulté dans une organisation plus forte, une meilleure segmentation et une compétitivité coûts accrue. L'EBIT sous-jacent a augmenté de 28% atteignant € 33 millions avec une marge de 6%. Le secteur a également enregistré une hausse importante des marges EBITDA et ROCE, par rapport aux périodes précédentes.

Les investissements (immobilisations corporelles) s'élevaient à € 13 millions en Amérique du Nord.

AMERIQUE LATINE

Chiffres clés (en millions d'€)	Sous-jacent				Rapporté	
	2016	2017	1S 2017	2S 2017	2016	2017
Chiffre d'affaires consolidé	682	673	356	317	682	673
Résultat opérationnel (EBIT)	67	55	28	26	67	80
Marge EBIT sur chiffre d'affaires	9,8%	8,2%	8,0%	8,4%	9,8%	11,9%
Amortissements et dépréciations d'actifs	22	20	11	8	22	20
EBITDA	89	74	40	35	88	100
Marge EBITDA sur chiffre d'affaires	13,0%	11,1%	11,1%	11,0%	12,9%	14,8%
Chiffre d'affaires global	1 320	1 394	692	703	1 320	1 394
Actifs du secteur	464	453	448	453	464	453
Passifs du secteur	118	120	117	120	118	120
Capitaux employés	347	332	331	332	347	332
ROCE	16,6%	14,8%			16,5%	21,6%

Le chiffre d'affaires consolidé en Amérique latine a régressé de 1% par rapport à 2016. Le désinvestissement de l'entité de Sumaré représente -5,5%. La faiblesse générale de l'environnement économique dans la région a entraîné une baisse de la demande pour nos produits, résultant dans une perte de volumes de -5,6% en 2017. Ces effets ont été pratiquement totalement annihilés au niveau du chiffre d'affaires en raison de la répercussion des hausses du prix du fil machine et des effets de change légèrement positifs.

La rentabilité du secteur a été affectée par la détérioration du climat économique en 2017. L'EBIT sous-jacent a régressé de 18% en raison des faibles conditions de marché et de l'inflation des coûts, notamment suite aux mesures de protection prises dans plusieurs pays contre l'importation de fil machine. La résiliation des obligations imposées dans un contrat de livraison onéreux a compensé l'incidence du désinvestissement de Sumaré, une entité à marges élevées. La marge EBIT sous-jacente a atteint 8,2% pour l'année 2017.

L'EBIT a augmenté de plus de 20% pour atteindre € 80 millions, sous l'effet de la plus-value sur la cession de 55,5% des parts de l'usine de Sumaré au Brésil qui a été intégrée à la coentreprise BMB (Belgo Mineira Bekaert Artefatos de Arame Ltda) en partenariat avec ArcelorMittal.

Les investissements (immobilisations corporelles) s'élevaient à € 22 millions pour la région, en particulier au Chili et au Pérou.

La hausse du chiffre d'affaires global reflète l'impact de conversion du real à un taux moyen plus élevé que l'année dernière et la répercussion des hausses du prix du fil machine. La quote-part dans le résultat des coentreprises a augmenté de 5,5% suite à l'intégration de l'entité de Sumaré dans la coentreprise au Brésil.

ASIE-PACIFIQUE

Chiffres clés (en millions d'€)	Sous-jacent				Rapporté	
	2016	2017	1S 2017	2S 2017	2016	2017
Chiffre d'affaires consolidé	1 052	1 145	565	580	1 052	1 145
Résultat opérationnel (EBIT)	119	107	61	46	100	104
Marge EBIT sur chiffre d'affaires	11,3%	9,3%	10,7%	7,9%	9,5%	9,1%
Amortissements et dépréciations d'actifs	103	90	47	43	119	89
EBITDA	222	196	108	89	219	193
Marge EBITDA sur chiffre d'affaires	21,1%	17,1%	19,0%	15,3%	20,8%	16,8%
Chiffre d'affaires global	1 052	1 144	565	579	1 052	1 144
Actifs du secteur	1 115	1 209	1 191	1 209	1 115	1 209
Passifs du secteur	179	197	175	197	179	197
Capitaux employés	936	1 012	1 015	1 012	936	1 012
ROCE	12,2%	10,9%			10,3%	10,7%

Bekaert a réalisé en Asie-Pacifique une croissance organique du chiffre d'affaires de 12%, grâce à une nette croissance des volumes et à l'effet positif conjugué de la répercussion des hausses des prix du fil machine et du prix-mix. Les activités de renforcement de caoutchouc de Bekaert ont affiché une hausse importante à travers la région.

Plusieurs développements nous ont empêchés de réitérer nos marges bénéficiaires exceptionnelles de l'année passée:

- Les hausses continues des prix des matières premières ont entravé une réaction immédiate et efficace dans le contexte concurrentiel féroce en Chine. L'impact sur les marges a atteint son point culminant à la mi-année. Au cours du quatrième trimestre de 2017, nous avons été mieux à même de répercuter les hausses des prix du fil machine sans incidence défavorable sur les volumes de vente.
- La demande pour fil à scier du type 'loose abrasive' a régressé en raison de l'accélération de l'évolution technologique vers une nouvelle génération de produits.
- Les programmes d'expansion en cours dans la région ont engendré des coûts additionnels d'embauche et de formation de personnel.

Ces éléments ont eu une incidence défavorable sur la rentabilité globale de la région en 2017. L'EBIT sous-jacent a régressé jusqu'à € 107 millions avec une marge de 9,3%, en-dessous de notre performance de 2016.

Nous avons pris des mesures afin de rehausser notre gamme de produits de fil à scier de façon à pouvoir contribuer à l'évolution technologique en cours. Bekaert a développé avec succès un fil à scier du type 'fixed abrasive'. Tous les clients-clés ont testé et approuvé les échantillons et nous investissons dans notre capacité de production pour commencer à servir nos clients à partir de mi 2018.

En prévision des perspectives de croissance continues, Bekaert a investi € 122 millions en immobilisations corporelles dans la région en 2017, multipliant par plus de deux le rythme d'investissements de 2016 et comprenant des investissements d'expansion en Chine, en Inde et en Indonésie. Afin de tirer le meilleur parti de la taille de l'entreprise, Bekaert a également fermé deux entités qui n'avaient pas le potentiel de créer une croissance génératrice de valeur: l'usine de Shah Alam en Malaisie et la petite usine de steel cord de Huizhou en Chine.

Bekaert s'attend à ce que le taux de croissance élevé dans nos marchés pneumatiques se maintienne tout au long de 2018. Nous nous attendons à une amélioration de notre performance des marges dans nos activités courantes en récupérant progressivement le pouvoir de fixer les prix. Nous tenons compte d'une demande faible continue pour le fil à scier du type 'loose abrasive' au premier semestre 2018 et de la contribution positive du lancement du fil à scier du type 'fixed abrasive' à partir de la seconde moitié.

Bridon-Bekaert Ropes Group

Chiffres clés (en millions d'€)	Sous-jacent				Rapporté	
	2016	2017	1S 2017	2S 2017	2016	2017
Chiffre d'affaires consolidé	320	455	234	221	320	455
Résultat opérationnel (EBIT)	13	15	11	4	-9	12
Marge EBIT sur chiffre d'affaires	4,1%	3,3%	4,7%	1,8%	-2,7%	2,7%
Amortissements et dépréciations d'actifs	21	26	11	15	22	26
EBITDA	35	41	22	19	13	38
Marge EBITDA sur chiffre d'affaires	10,8%	9,0%	9,4%	8,6%	4,0%	8,4%
Actifs du secteur	613	574	591	574	613	574
Passifs du secteur	92	108	87	108	92	108
Capitaux employés	522	465	504	465	522	465
ROCE	3,4%	3,1%			-2,3%	2,5%

Bridon-Bekaert Ropes Group (BBRG) a réalisé une hausse du chiffre d'affaires de 42%. L'intégration des activités de Bridon depuis fin juin 2016 représente une hausse de 38%. Les anciennes activités de Bekaert reprises dans BBRG ont affiché une croissance organique de 5% reflétant une hausse des volumes de pratiquement 4% grâce à la croissance à deux chiffres des activités 'advanced cords' et d'une faible hausse des volumes des câbles.

Les activités 'advanced cords' ont affiché de bonnes performances tout au long de l'année. Les activités câbles d'acier en Amérique du Nord, en Australie et au Chili ont graduellement réalisé de meilleures volumes de vente favorisés par une demande accrue dans le secteur minier. Les entités européennes et brésiliennes, qui dépendent fortement du pétrole, ont enregistré un chiffre d'affaires et de résultats très faibles tout au long de l'année.

L'EBIT sous-jacent était de € 15 millions pour une marge de 3,3%, reflétant les conditions difficiles dans les secteurs pétroliers et gaziers et les effets sur la rentabilité en raison des nombreuses hausses des prix du fil machine. Le redressement escompté de Bridon-Bekaert Ropes Group prend plus de temps que prévu en raison de l'absence de reprise de marché des activités pétroliers et gaziers offshore ainsi que de la lenteur de la reconversion et de la pénétration sur des secteurs de marché plus diversifiés. Alors que les carnets de commande pour les activités câbles d'acier augmentent légèrement, ceux-ci n'ont qu'une incidence limitée sur la croissance immédiate en raison des demandes de livraison étendue sur une longue période.

BBRG a investi € 15 millions en immobilisations immobilières en 2017, dont la moitié dans les activités 'advanced cords' et l'autre moitié dans les entités de production de câbles d'acier à travers le monde.

Le management de Bridon-Bekaert Ropes Group met en œuvre des mesures visant à renforcer ses positions de marché et à tirer parti progressivement de la taille de l'entreprise. Bridon-Bekaert Ropes Group a commencé à déployer les mêmes instruments de transformation que ceux mis en place avec succès au sein de Bekaert. Ces programmes aideront à créer un redressement de la rentabilité, une croissance des ventes et de la capacité des marges et devraient progressivement améliorer notre performance dans les années à venir.

Mise à jour des investissements et autres informations

L'endettement net s'établit à € 1 151 millions, en hausse par rapport à € 1 068 millions fin 2016 et en baisse par rapport à € 1 230 millions au 30 juin 2017. L'endettement net sur EBITDA sous-jacent était de 2,3, par rapport à 2,1 au 31 décembre 2016. Abstraction faite de l'incidence Bridon-Bekaert Ropes Group, l'endettement net sur EBITDA sous-jacent était de 1,5, en-dessous de notre objectif de 2,0.

Bekaert investit dans tous les continents afin d'augmenter et de moderniser de notre capacité de production aux niveaux souhaités. Les investissements en immobilisations corporelles s'élevaient à € 273 millions en 2017 et comprennent les programmes d'expansion importants des activités tire cord dans les régions d'EMEA et de l'Asie-Pacifique.

En plus des 3 885 446 actions propres détenues au 31 décembre 2016, Bekaert a acheté 172 719 actions propres au cours de 2017. Un total de 403 150 options sur actions émises en vertu du Management Share Option Plan 2010-2014 ont été exercées en 2017 et 403 150 actions propres détenues par la société ont été cédées à cette fin. 18 735 actions propres ont été transférées en vertu du Personal Shareholding Requirement Plan. Le nombre total d'actions propres détenues par la société s'élevait ainsi à 3 636 280 fin au 31 décembre 2017.

Revue financière

Dividende

Le Conseil d'administration confirme sa confiance dans la stratégie et les perspectives futures de l'entreprise et proposera à l'Assemblée Générale des Actionnaires du 9 mai 2018 d'approuver la distribution d'un dividende brut de € 1,10 par action, inchangé par rapport à l'année dernière. Le dividende, après approbation par l'Assemblée générale des actionnaires, sera payable à partir du 15 mai 2018.

Résultats financiers

Bekaert a enregistré un résultat opérationnel (EBIT sous-jacent) de € 301 millions (par rapport à € 305 millions en 2016). Ceci correspond à une marge sur chiffre d'affaires de 7,3% (par rapport à 8,2% en 2016). Les éléments exceptionnels se sont élevés à € 17 millions (par rapport à € -45 millions en 2016) et comprennent le gain sur la cession de 55,5% des parts dans la filiale de Sumaré (€ +25,8 millions), détenue préalablement à 100% par Bekaert, ainsi que d'autres éléments totalisant une charge nette de € -8,8 millions.

En incluant ces éléments exceptionnels, l'EBIT était de € 318 millions, conduisant à une marge EBIT sur chiffre d'affaires de 7,8% (contre € 260 millions ou 7%). L'EBITDA sous-jacent a atteint € 497 millions (marge de 12,1%) par rapport à € 513 millions (13,8%). L'EBITDA s'est établi à € 510 millions, conduisant à une marge EBITDA sur chiffre d'affaires de 12,4% (contre 13,0%).

Les charges commerciales et administratives rapportées ont augmenté de € 17 millions et s'élèvent à € 345 millions, principalement en raison de l'incidence des fusions, acquisitions et cessions (€ 17,8 millions) et des honoraires de consultants liés aux programmes de transformation (€ 7,5 millions). Ces effets ont été partiellement annihilés par la réduction des frais généraux et l'incidence positive des mouvements des taux de change. Les frais de recherche et de développement s'élevaient à € 63 millions, et sont restés stables par rapport à 2016. Les autres produits et charges opérationnels reflètent principalement les gains sur les couvertures de flux de trésorerie, les revenus tirés des subventions gouvernementales et une réduction des dépréciations d'actifs par rapport à 2016.

Les produits et charges d'intérêt se sont élevés à € -87 millions, en hausse par rapport à l'exercice précédent (€ -14 millions) en raison de la hausse de la dette brute et d'un taux d'intérêt moyen plus élevé. Les autres produits et charges financiers se sont établis à € -6,4 millions (contre € -37,5 millions) et comprenaient un gain de € 17,7 millions sur l'option de conversion intégrée dans les obligations convertibles émises en juin 2016 (contre une perte de € -37,4 millions en 2016).

Les impôts sur le résultat s'élevaient à € 69 millions contre € 62 millions l'année précédente. Le taux d'imposition effectif a régressé de 41,6% en 2016 jusqu'à 30,8% en 2017.

La quote-part dans le résultat des coentreprises et entreprises associées a progressé de € 25 millions à € 27 millions et comprend l'intégration des activités de Sumaré dans la coentreprise à partir du second semestre de 2017.

Le résultat de l'exercice se chiffre ainsi à € 183 millions par rapport à € 112 millions en 2016. Le résultat attribuable aux intérêts minoritaires a régressé de € 7 millions à € -2 millions. Déduction faite des intérêts minoritaires, le résultat de l'exercice attribuable au Groupe était de € 185 millions, par rapport à € 105 millions en 2016. Le résultat par action était de € 3,26, en hausse par rapport à € 1,87 en 2016.

Bilan financier

Au 31 décembre 2017, les capitaux propres représentaient 35,6% du total des actifs, en baisse par rapport à 37,1% en 2016. Le *gearing* (l'endettement net sur capitaux propres) était de 72,7% (contre 66,8%).

L'endettement net s'est établi à € 1 151 millions, en repli par rapport à € 1 230 millions au 30 juin 2017 et en hausse par rapport à € 1 068 millions fin 2016. L'endettement net sur EBITDA sous-jacent était de 2,3, par rapport à 2,1 au 31 décembre 2016.

Cash-flow

Les flux de trésorerie nets provenant des activités opérationnelles se sont établis à € 244 millions, par rapport à € 400 millions en 2016, en raison d'une baisse du flux de trésorerie et de l'effet des sorties de trésorerie résultant d'un fonds de roulement plus élevé.

Les flux de trésorerie nets provenant des activités d'investissement se sont établis à € -226 millions (contre € -100 millions), dont € -277 millions liés à des investissements (immobilisations incorporelles et corporelles) nettement plus élevés tandis que l'effet net des acquisitions et cessions a chuté de € 41 millions à € 20 millions.

Les flux de trésorerie provenant des activités de financement se sont établis à € 47 millions (contre € -302 millions en 2016). Les entrées de trésorerie de l'endettement financier brut en 2016 reflètent le remboursement d'une dette à long terme annihilé par des liquidités supplémentaires dégagées par l'échange des obligations convertibles.

NV Bekaert SA (états financiers)

Le chiffre d'affaires de l'entité basée en Belgique s'élevait à € 410 millions, contre € 358 millions en 2016. Le bénéfice opérationnel avant éléments non récurrents était de € 23 millions, par rapport à une perte de € -8 millions l'année dernière, alors que le résultat non récurrent inclus dans le résultat opérationnel était de € 50 millions en 2017, par rapport à € -4 millions l'exercice précédent. Le résultat financier s'élevait à € 15 millions contre € -16 millions en 2016. Le résultat de l'exercice s'est ainsi établi à € +91 millions par rapport à € - 24 millions en 2016.

Calendrier financier

Résultats 2017

28 février 2018

Le CEO et le CFO de Bekaert vont présenter les résultats à la communauté des investisseurs à 14.00 heures CET. Cette conférence peut être suivie en direct en mode « écoute » après s'être enregistré sur le [website](#) de Bekaert.

Rapport annuel 2017 disponible sur l'internet	30	mars	2018
Rapport d'activités au 1 ^{er} trimestre 2018	9	mai	2018
Assemblée générale des actionnaires	9	mai	2018
<i>Dividend ex-date</i>	11	mai	2018
Mise en paiement du dividende	15	mai	2018
Résultats du premier semestre 2018	27	juillet	2018
Rapport d'activités au 3 ^{ième} trimestre 2018	15	novembre	2018

Déclaration de l'auditeur

Le commissaire a confirmé que ses travaux de révision des comptes consolidés sont terminés quant au fond et n'ont pas révélé de correction significative qui devrait être apportée aux données comptables reprises dans ce communiqué. Les états financiers consolidés ont été préparés suivant les mêmes méthodes comptables et modes d'évaluation que ceux utilisés pour établir les états financiers consolidés au 31 décembre 2016. Aucune disposition IFRS nouvelle, amendée ou révisée, adoptée à compter du 1^{er} janvier 2017 n'a eu un impact significatif sur ce rapport.

Déclaration des personnes responsables

Les personnes soussignées attestent que, à leur connaissance:

- les états financiers consolidés de NV Bekaert SA et ses filiales au 31 décembre 2017 ont été établis conformément aux International Financial Reporting Standards, et donnent une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats de l'ensemble des entreprises comprises dans la consolidation; et
- le rapport de gestion sur les états financiers consolidés contient un exposé fidèle sur l'évolution des affaires, les résultats et la situation de l'ensemble des entreprises comprises dans la consolidation, ainsi qu'une description des principaux risques et incertitudes auxquels elles sont confrontées.

Au nom du Conseil d'administration:

Matthew Taylor - Administrateur délégué

Bert De Graeve - Président du Conseil d'administration

Disclaimer

Le présent communiqué de presse peut contenir des déclarations prospectives au sujet de l'impact de la transaction sur les comptes annuels de Bekaert. Ces déclarations reflètent les opinions actuelles de la direction concernant des événements futurs, et sont sujettes à des risques connus et inconnus, des incertitudes et d'autres facteurs qui peuvent conduire les résultats réels à être sensiblement différents de résultats ou de performances futurs exprimés par le présent communiqué de presse ou qui pourraient en être déduits. Bekaert fournit les informations reprises dans ce communiqué à la date d'aujourd'hui, et n'assume aucune obligation d'actualiser les déclarations prospectives à la lumière d'informations nouvelles, d'événements futurs ou autrement. Bekaert rejette toute responsabilité pour toutes déclarations faites ou publiées par des tiers, et n'assume aucune obligation de corriger des données, informations, conclusions ou opinions inexactes publiées par des tiers au sujet du présent ou de tout autre communiqué de presse diffusé par Bekaert.

Profil

Bekaert (www.bekaert.com) est à l'échelle mondiale leader sur ses marchés et leader technologique dans le domaine de la transformation et de revêtements de fil d'acier. En offrant de manière continue de la valeur ajoutée à nos clients de par le monde, nous nourrissons l'ambition d'être leur fournisseur préféré de produits et de solutions de fil d'acier. Bekaert (Euronext Bruxelles: BEKB) est une entreprise globale, employant approximativement 30 000 personnes dans le monde, ayant son siège en Belgique et réalisant un chiffre d'affaires global de € 4,8 milliards.

Annexe 1: Communiqué de presse du 28 février 2018

Compte de résultats consolidé

(en milliers d'€)	2016 ¹	2017
Chiffre d'affaires	3 715 217	4 098 247
Coût des ventes	-3 058 093	-3 396 431
Marge brute	657 124	701 816
Charges commerciales	-175 769	-180 100
Charges administratives	-151 727	-164 411
Frais de recherche et de développement	-63 322	-62 670
Autres produits opérationnels	14 657	48 863
Autres charges opérationnelles	-21 309	-25 436
Résultat opérationnel (EBIT)	259 654	318 062
EBIT - Sous-jacent	304 952	301 095
Produits d'intérêt	6 325	3 117
Charges d'intérêt	-79 493	-89 852
Autres produits et charges financiers	-37 458	-6 408
Résultat avant impôts	149 028	224 919
Impôts sur le résultat	-62 052	-69 276
Résultat après impôts (sociétés consolidées)	86 976	155 643
Quote-part dans le résultat des coentreprises et entreprises associées	25 445	26 857
RESULTAT DE L'EXERCICE	112 421	182 500
Attribuable		
au Groupe	105 166	184 720
aux intérêts minoritaires	7 255	-2 220
Résultat par action (en euros par action)		
Résultat net consolidé du Groupe		
De base	1,87	3,26
Dilué	1,85	2,67

¹ 2016: Les éléments non récurrents initialement comptabilisés dans les autres produits opérationnels et autres charges opérationnelles ont été affectés aux postes fonctionnels applicables (coût des ventes, charges commerciales, charges administratives, frais de recherche et de développement...).

Annexe 2: Communiqué de presse du 28 février 2018

Rapprochements de l'information sectorielle

Chiffres clés par secteur d'activités

(en millions d'euros)	Sous-jacent							2017
	EMEA	AM N	AM L	ASIE-P	GROUP ¹	BBRG	RECONC ²	
Chiffre d'affaires consolidé	1 273	552	673	1 145	-	455	-	4 098
Résultat opérationnel (EBIT)	141	33	55	107	-45	15	-5	301
Marge EBIT sur chiffres d'affaires	11,1%	6,0%	8,2%	9,3%	-	3,3%	-	7,3%
Amortissements et dépréciations d'actifs	62	13	20	90	5	26	-19	196
EBITDA	203	47	74	196	-40	41	-24	497
Marge EBITDA sur chiffre d'affaires	15,9%	8,5%	11,1%	17,1%	-	9,0%	-	12,1%
Actifs du secteur	1 018	299	453	1 209	199	574	-285	3 466
Passifs du secteur	299	88	120	197	122	108	-134	802
Capitaux employés	718	210	332	1 012	77	465	-152	2 664
ROCE	20,8%	14,9%	14,8%	10,9%	-	3,1%	-	11,2%
Acquisitions d'immobilisations corporelles	115	13	22	122	17	15	-32	273

(en millions d'euros)	Rapporté							2017
	EMEA	AM N	AM L	ASIE-P	GROUP ¹	BBRG	RECONC ²	
Chiffre d'affaires consolidé	1 273	552	673	1 145	-	455	-	4 098
Résultat opérationnel (EBIT)	144	33	80	104	3	12	-58	318
Marge EBIT sur chiffres d'affaires	11,3%	6,0%	11,9%	9,1%	-	2,7%	-	7,8%
Amortissements et dépréciations d'actifs	58	13	20	89	4	26	-19	192
EBITDA	202	47	100	193	7	38	-77	510
Marge EBITDA sur chiffre d'affaires	15,9%	8,5%	14,8%	16,8%	-	8,4%	-	12,4%
Actifs du secteur	1 018	299	453	1 209	199	574	-285	3 466
Passifs du secteur	299	88	120	197	122	108	-134	802
Capitaux employés	718	210	332	1 012	77	465	-152	2 664
ROCE	21,2%	14,9%	21,6%	10,7%	-	2,5%	-	11,8%
Acquisitions d'immobilisations corporelles	115	13	22	122	17	15	-32	273

¹ Group et business support

² Rapprochements

Annexe 3: Communiqué de presse du 28 février 2018

Etat consolidé du résultat global de l'exercice

(en milliers d'€)	2016	2017
Résultat de l'exercice	112 421	182 500
Autres éléments du résultat global (comptabilisés en capitaux propres)		
<i>Autres éléments du résultat global susceptibles d'être reclassés en résultat net</i>		
Différences de change	36 837	-123 933
Ajustements d'inflation	1 483	2 032
Couvertures de flux de trésorerie	742	-247
Participations disponibles à la vente	2 349	-1 389
Quote-part dans les autres éléments de résultat susceptibles d'être reclassés des coentreprises et entreprises associées	-	-
Impôts différés relatifs aux autres éléments du résultat global susceptibles d'être reclassés en résultat net	-135	-75
Autres éléments du résultat global susceptibles d'être reclassés en résultat net, après impôts	41 276	-123 612
<i>Autres éléments du résultat global non susceptibles d'être reclassés en résultat net</i>		
Réévaluations du passif net au titre des prestations définies	-9 978	15 089
Quote-part dans les autres éléments de résultat susceptibles d'être reclassés des coentreprises et entreprises associées	40	16
Impôts différés relatifs aux autres éléments du résultat global non susceptibles d'être reclassés en résultat net	-602	-1 176
Autres éléments du résultat global non susceptibles d'être reclassés en résultat net, après impôts	-10 540	13 929
Autres éléments du résultat global (comptabilisés en capitaux propres)	30 736	-109 683
RESULTAT GLOBAL DE L'EXERCICE	143 157	72 817
Attribuable		
au Groupe	134 687	87 481
aux intérêts minoritaires	8 470	-14 664

Annexe 4: Communiqué de presse du 28 février 2018

Bilan consolidé

(en milliers d'€)	2016	2017
Actifs non courants	2 136 528	2 124 225
Immobilisations incorporelles	140 377	125 217
Goodwill	152 345	149 895
Immobilisations corporelles	1 514 714	1 501 028
Participations dans des coentreprises et entreprises associées	146 582	165 424
Autres actifs non courants	32 142	41 944
Actifs d'impôts différés	150 368	140 717
Actifs courants	2 167 785	2 320 506
Stocks	724 500	779 581
Lettres de change reçues	60 182	55 633
Créances commerciales	739 145	836 809
Autres créances	108 484	126 876
Dépôts à court terme	5 342	50 406
Trésorerie et équivalents de trésorerie	365 546	418 779
Autres actifs courants	52 225	44 329
Actifs détenus en vue de la vente	112 361	8 093
Total de l'actif	4 304 313	4 444 731
Capitaux propres	1 597 893	1 583 036
Capital social	177 612	177 690
Primes d'émission	36 594	37 278
Résultats non distribués	1 432 394	1 529 268
Autres réserves du Groupe	-179 508	-256 581
Capitaux propres attribuables au Groupe	1 467 092	1 487 655
Intérêts minoritaires	130 801	95 381
Dettes non courantes	1 504 487	1 448 734
Obligations liées aux avantages du personnel	182 641	150 810
Provisions	63 107	46 074
Dettes portant intérêt	1 161 310	1 180 347
Autres passifs non courants	44 873	27 121
Passifs d'impôts différés	52 556	44 382
Dettes courantes	1 201 933	1 412 961
Dettes portant intérêt	297 916	454 401
Dettes commerciales	556 361	665 196
Obligations liées aux avantages du personnel	132 913	130 204
Provisions	17 720	9 181
Dettes d'impôts sur le résultat	101 683	91 597
Autres passifs courants	61 840	62 382
Passifs associés aux actifs détenus en vue de la vente	33 500	-
Total du passif	4 304 313	4 444 731

Annexe 5: Communiqué de presse du 28 février 2018

Etat consolidé des variations des capitaux propres

(en milliers d'€)	2016	2017
Solde au début de l'exercice	1 511 651	1 597 893
Résultat global de l'exercice	143 157	72 817
Apports de capital par des intérêts minoritaires	-	9 870
Effet des acquisitions et cessions	-6 004	-17 020
Nouvelles actions émises	5 365	762
Opérations d'actions propres	7 538	3 978
Dividendes aux actionnaires de NV Bekaert SA	-50 472	-62 441
Dividendes aux intérêts minoritaires	-17 791	-27 949
Autres	4 449	5 126
Solde à la fin de l'exercice	1 597 893	1 583 036

Annexe 6: Communiqué de presse du 28 février 2018

Tableau consolidé des flux de trésorerie

(en milliers d'€)	2016	2017
Résultat opérationnel (EBIT)	259 654	318 062
Eléments sans effet de trésorerie inclus dans le résultat opérationnel	256 227	191 588
Eléments d'investissement inclus dans le résultat opérationnel	1 034	-16 194
Utilisation de provisions et obligations liées aux avantages du personnel	-44 864	-50 098
Impôts sur le résultat payés	-96 388	-87 059
Flux de trésorerie bruts provenant des activités opérationnelles	375 663	356 299
Variation du fonds de roulement opérationnel	16 336	-109 544
Autres flux de trésorerie opérationnels	7 553	-2 609
Flux de trésorerie provenant des activités opérationnelles	399 552	244 146
 Nouveaux regroupements d'entreprises	40 917	-
Autres participations	-41	-17 362
Montant des sorties d'investissements	13	37 596
Dividendes reçus	22 422	28 615
Acquisition d'immobilisations incorporelles	-5 955	-3 853
Acquisition d'immobilisations corporelles	-158 529	-272 666
Autres flux de trésorerie d'investissement	1 187	1 404
Flux de trésorerie provenant des activités d'investissement	-99 986	-226 266
 Intérêts reçus	7 338	3 284
Intérêts payés	-63 397	-60 066
Dividendes bruts payés	-67 977	-90 163
Nouvelles dettes portant intérêt non courantes	172 072	179 274
Remboursement de dettes portant intérêt non courantes	-375 255	-29 829
Flux de trésorerie provenant des dettes portant intérêt courantes	-5 567	69 629
Opérations d'actions propres	7 538	3 978
Autres flux de trésorerie de financement	23 193	-28 916
Flux de trésorerie provenant des activités de financement	-302 055	47 191
 Augmentation ou diminution (-) nette de la trésorerie et des équivalents de trésorerie	-2 489	65 071
 Trésorerie et équivalents de trésorerie au début de l'exercice	401 771	365 546
Effet de la variation des taux de change	-25 495	-20 079
Trésorerie et équivalents de trésorerie - reclassifiés en vue de la vente	-8 241	8 241
Trésorerie et équivalents de trésorerie à la fin de l'exercice	365 546	418 779

Annexe 7: Communiqué de presse du 28 février 2018

Chiffres-clés additionnels

(in € per share)	2016	2017
Number of existing shares at 31 December	60 347 525	60 373 841
Book value	24,31	24,64
Share price at 31 December	38,49	36,45
Weighted average number of shares		
Basic	56 263 172	56 741 126
Diluted	56 886 582	66 427 499
Result for the period attributable to the Group		
Basic	1,87	3,26
Diluted	1,85	2,67
(in thousands of € - ratios)	2016	2017
EBITDA	481 432	509 602
EBITDA - Underlying	513 230	496 925
Depreciation and amortization and impairment losses	221 779	191 541
Negative goodwill	-	-
Capital employed	2 649 944	2 663 725
Operating working capital	842 508	887 586
Net debt	1 067 683	1 150 857
EBIT on sales	7,0%	7,8%
EBIT - Underlying on sales	8,2%	7,3%
EBITDA on sales	13,0%	12,4%
EBITDA - Underlying on sales	13,8%	12,1%
Equity on total assets	37,1%	35,6%
Gearing (net debt on equity)	66,8%	72,7%
Net debt on EBITDA	2,2	2,3
Net debt on EBITDA - Underlying	2,1	2,3
NV Bekaert SA - Statutory Profit and Loss Statement	2016	2017
(in thousands of €)		
Sales	358 291	409 874
Operating result before non-recurring items	-8 131	22 853
Non-recurring operational items	-3 898	49 587
Operating result after non-recurring items	-12 029	72 440
Financial result before non-recurring items	33 121	19 334
Non-recurring financial items	-49 098	-4 027
Financial result after non-recurring items	-15 977	15 307
Profit before income taxes	-28 006	87 748
Income taxes	3 691	3 657
Result for the period	-24 315	91 405

Annexe 8: Communiqué de presse du 28 février 2018

Définitions

<i>Capitalisation nette</i>	Endettement net + capitaux propres.
<i>Capital ratio</i>	Capitaux propres par rapport au total de l'actif.
<i>Capitaux employés (CE)</i>	Fonds de roulement + goodwill net + immobilisations incorporelles nettes + immobilisations corporelles nettes. La moyenne des capitaux employés prend en considération le nombre de périodes qu'une entité a contribué au résultat consolidé.
<i>Chiffre d'affaires global</i>	Chiffre d'affaires des entreprises consolidées plus 100% du chiffre d'affaires des coentreprises et des entreprises associées après élimination des ventes intragroupes.
<i>Coentreprises</i>	Entreprises sous contrôle conjoint dans lesquelles Bekaert détient en général une participation d'environ 50%. Les coentreprises sont comptabilisées selon la méthode de la mise en équivalence.
<i>Coût moyen pondéré du capital (WACC)</i>	Coût de l'endettement et coût des capitaux propres pondérés avec un gearing cible de 50% (endettement net / capitaux propres) après impôt (avec un taux d'imposition cible de 27%). Bekaert calcule un WACC pour ses trois principaux environnements monétaires: EUR, USD et CNY, dont la moyenne (7,6%) a été arrondie à 8% pour fixer une cible à long terme.
<i>EBIT</i>	Résultat opérationnel (<i>earnings before interest and taxation</i>).
<i>EBIT en couverture des intérêts</i>	Rapport entre le résultat opérationnel et la charge nette d'intérêt.
<i>EBIT sous-jacent</i>	EBIT avant produits et charges opérationnels liés aux programmes de restructuration, aux dépréciations d'actifs, aux regroupements d'entreprises, aux cessions d'activités, aux provisions environnementales ou aux autres événements et transactions qui ont un effet non récurrent.
<i>EBITDA</i>	Résultat opérationnel (EBIT) + amortissements et dépréciations d'actifs et goodwill négatif.
<i>Endettement net</i>	Dettes portant intérêt après déduction des prêts courants, créances financières et cautions non courantes, dépôts à court terme, trésorerie et équivalents de trésorerie. A la seule fin du calcul de l'endettement, les dettes portant intérêt sont réévaluées afin de refléter l'effet des swaps de taux d'intérêt inter devises (ou instruments similaires) convertissant ces dettes dans la monnaie fonctionnelle de l'entité.
<i>Entreprises associées</i>	Entreprises dans lesquelles Bekaert détient une influence notable, en général traduite par un intérêt d'au moins 20%. Les entreprises associées sont comptabilisées selon la méthode de mise en équivalence.
<i>Filiales</i>	Entreprises sur lesquelles Bekaert exerce le contrôle et dans lesquelles elle détient en général une participation supérieure à 50%.
<i>Fonds de roulement (opérationnel)</i>	Stocks + créances commerciales + lettres de change reçues + acomptes payés - dettes commerciales - acomptes reçus - dettes relatives aux rémunérations et charges sociales - taxes relatives au personnel.
<i>Gearing</i>	Endettement net par rapport aux capitaux propres.
<i>Méthode de la mise en équivalence</i>	Une méthode de comptabilisation selon laquelle la participation (dans une coentreprise ou dans une entreprise associée) est initialement enregistrée au coût, et ultérieurement ajustée pour tout changement de la quote-part de l'investisseur dans l'actif net (c.-à-d. les capitaux propres) de la coentreprise ou l'entreprise associée. Le compte de résultats comprend la quote-part de l'investisseur dans le résultat net de la coentreprise ou de l'entreprise associée.
<i>Rendement des capitaux employés moyens (ROCE)</i>	Résultat opérationnel (EBIT) par rapport à la moyenne des capitaux employés.
<i>Rendement des capitaux investis (ROIC)</i>	NOPLAT sur capitaux investis. NOPLAT est l'EBIT après impôts (avec un taux d'imposition cible de 27%) et inclut la part du Groupe dans le NOPLAT de ses coentreprises et ses entreprises associées. Le capital investi est l'ensemble des capitaux propres, de l'endettement net, des obligations liées aux avantages du personnel non courantes et des autres provisions non courantes et inclut la quote-part du Groupe dans l'endettement net de ses coentreprises et de ses entreprises associées.
<i>Rendement des capitaux propres (ROE)</i>	Résultat de l'exercice par rapport à la moyenne des capitaux propres.
<i>Rendement du dividende</i>	Dividende brut exprimé en pourcentage du cours de l'action au 31 décembre.
<i>Valeur ajoutée</i>	Résultat opérationnel (EBIT) + rémunérations, charges sociales et pensions + amortissement, dépréciations d'actifs et goodwill négatif.
<i>Valeur comptable par action</i>	Capitaux propres attribuables au Groupe divisés par le nombre d'actions en circulation à la date de clôture.