

Inhoudsopgave

- BERICHT AAN ONZE AANDEELHOUDERS
- VERKORTE GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING EN VERKORT GECONSOLIDEERD OVERZICHT VAN HET TOTAALRESULTAAT VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI
- VERKORTE GECONSOLIDEERDE BALANS
- VERKORT GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI
- VERKORT GECONSOLIDEERD MUTATIEOVERZICHT VAN HET EIGEN VERMOGEN
- TOELICHTING BIJ DE GEAUDITEERDE HALFJAAR RESULTATEN VOOR DE PERIODE BEEËINDIGD OP 30 JUNI
- INFORMATIE OVER HET BEDRIJF

BERICHT AAN ONZE AANDEELHOUDERS

OVERZICHT

- A. OPSOMMING VAN DE BELANGRIJKSTE GEBEURTENISSEN DIE ZICH DE EERSTE ZES MAANDEN VAN HET BOEKJAAR HEBBEN VOORGEDAAN EN HET EFFECT DAARVAN OP DE VERKORTE GECONSOLIDEERDE TUSSENTIJDSE FINANCIËLE OVERZICHTEN**
- B. BESCHRIJVING VAN DE VOORNAAMSTE RISICO'S EN ONZEKERHEDEN VOOR DE RESTERENDE MAANDEN VAN HET BOEKJAAR**
- C. MANAGEMENT VERKLARING**

A. OPSOMMING VAN DE BELANGRIJKSTE GEBEURTENISSEN DIE ZICH DE EERSTE ZES MAANDEN VAN HET BOEKJAAR HEBBEN VOORGEDAAN EN HET EFFECT DAARVAN OP DE VERKORTE GECONSOLIDEERDE TUSSENTIJDSE FINANCIËLE OVERZICHTEN

Op het niveau van de Option groep (de “Groep” of “Option”), vonden een aantal belangrijke gebeurtenissen plaats die gecommuniceerd werden via de website van Option NV (de “Vennootschap”). Hierna volgt een overzicht van de belangrijkste niet-financiële hoogtepunten tijdens de eerste zes maanden van het boekjaar 2013.

Overzicht

Option startte een nieuw businessmodel waarbij de focus ligt op de M2M-markt, waarvan verwacht wordt dat deze in de komende jaren zal groeien wanneer de visie ‘Internet of Things’ zich geleidelijk aan concretiseert.

Met CloudGate mikt Option op niche- en gespecialiseerde marktsegmenten die minder volumegebaseerd zijn en meer toegespitst op toegevoegde waarde, lokale aanwezigheid, diensten en product gebonden eigenschappen (zowel hard- als software) die ervoor zorgen dat CloudGate beter aangepast kan worden voor het beoogde segment of de gewenste applicatie.

In tegenstelling tot concurrerende producten, kan CloudGate eenvoudig worden aangepast of uitgebreid voor gebruik in specifieke gevallen en dit zowel op het niveau van de hardware als software. Hiervoor heeft Option, gebruikmakend van de ervaring die het heeft opgebouwd bij de ontwikkeling van voorgaande producten een systeem gecreëerd voor de ontwikkeling en de verspreiding van “end-to-end” M2M-applicaties. De CloudGate-oplossing omvat een cloudgebaseerd mechanisme dat zorgt voor de verspreiding (en installatie) van de toepassingen en configuratie (van de CloudGate) en een stabiel, betrouwbaar routing platform met een gesofisticeerde development kit. Het routing platform is gebaseerd op een open source platform met eigen uitbreidingen en een volledig geautomatiseerde testsuite die Option toelaat om het platform snel uit te breiden om tegemoet te komen aan de noden van klanten. Bij de ontwikkeling van dit alles werd rekening gehouden met hoge kwaliteitseisen, wat een absolute vereiste is in een markt waarbinnen toestellen ingezet worden op ver gelegen en moeilijk bereikbare locaties. De CloudGate hardware biedt ruimte voor flexibele hardware expansiekaarten wat toelaat om de CloudGate hardware aan te passen aan verschillende diverse M2M-segmenten.

Vanuit een hardware-oogpunt biedt CloudGate een belangrijke uitbreidingsmogelijkheid voor zijn gebruikers. Dit laat gebruikers toe om het product te transformeren tot een veelzijdige oplossing die kan worden gebruikt voor digital signage (in combinatie met een Ethernet expansiekaart), voor verschillende telematica toepassingen (in combinatie met de telematica expansiekaart), in een Wifi-omgeving (in combinatie met een Wifi-expansiekaart), enz.... Option heeft tijdens de eerste zes maanden van het jaar verschillende expansiekaarten ontwikkeld waardoor het de potentiële markten die CloudGate kan aanspreken nog gevoelig heeft vergroot.

Daarenboven zorgt de uitbreidbaarheid van zowel de software als de hardware ervoor dat de gebruiker zeer eenvoudig het standaardproduct kan aanpassen en omvormen tot een geoptimaliseerde oplossing op maat. Hiervoor werden een ontwikkelingsexpansiekaart en een software development kit ontwikkeld door de Vennootschap.

Voorts, onderscheidt dit product zich door het zeer eenvoudige installatieproces. Dit is in het bijzonder belangrijk in omgevingen waar specifiek aangepaste software moet draaien op CloudGate. Deze types van oplossingen winnen aan belang vermits M2M-applicaties grote hoeveelheden data genereren die eerst lokaal moeten verwerkt worden alvorens ze naar andere afgelegen systemen worden doorgestuurd. Omwille van zijn hoge graad van aanpasbaarheid wordt CloudGate via diverse kanalen en in samenwerking met verschillende partners verkocht, zoals netwerkoperatoren, systeemintegratoren, value added resellers, value add distributeurs, fabrikanten van toestellen en anderen.

CloudGate werd eerst gelanceerd op de markt in de VS. Sinds de productlancering heeft Option partnerships aangekondigd met distributeurs (zoals GetWireless) en toonaangevende systeemintegratoren en ontwikkelaars in de VS (zoals ILS, ClearConnex, Exosite, Hilton Development Group en vele anderen). Via dit partnernetwerk is CloudGate geïntroduceerd in een aantal partner-M2M-oplossingen en is de verkoop van CloudGate blijven groeien.. Option kreeg erg positieve feedback over het product en blijft werken aan de verdere uitbreiding van het ecosysteem om een goede marktdekking en aanwezigheid in de verschillende M2M-segmenten te verzekeren. Met CloudGate is Option in competitie voor reeds bestaande en nieuwe projecten in de VS.

Voortbouwend op zijn diepgaande technische kennis en kennis van de telecommarkt is Option erin geslaagd om CloudGate gecertificeerd te krijgen bij toonaangevende operatoren in Noord-Amerika, inclusief AT&T, Verizon, Sprint, T-Mobile, Telus en Bell Mobility. Het product voldoet daarnaast ook aan de FCC, PTCRB, IC, RoHS en REACH standaarden.

Omdat Option een nieuwe naam is binnen de M2M-markt, is de verkoopcyclus langer dan geanticipeerd, met lange pilootprogramma's vooraleer de finale aanvaarding volgt. Hoewel de duur van de salescyclus een uitdaging is, wijst het ook op het belang dat klanten hechten aan de betrouwbaarheid en productkwaliteit wanneer ze een M2M gateway selecteren en dit speelt in de kaart van Option's sterktes als bedrijf.

Op vraag van verschillende Europese partijen startte Option met het onderzoeken en ontwikkelen van een Europees introductieplan voor CloudGate in het eerste halfjaar van 2013. De implementatie van dit plan startte in het begin van het derde kwartaal. Vanaf nu is CloudGate ook beschikbaar in Europa via een aantal partners.

Deze ontwikkelingen tonen aan dat de Group evolueerde van standaard hardwaretoestellen voor mobiele operatoren naar "end-to-end" oplossingen voor zowel professionele als consumentenmarkten. De productportfolio is gericht op verticale markten zoals automotive, financiële diensten, beveiliging en bewaking.

Naast CloudGate blijft de Vennootschap ook andere producten aanbieden, zoals de robuuste GS3.5 gateway, de XYFI 3G routers met accessoires en diverse inbouwmodules geïntegreerd in laptops, tablets en verschillende M2M-toepassingen.

Corporate

- Aan het einde van het eerste kwartaal van 2013 verzekerde Option zich van 9 miljoen EURO via de uitgifte van een converteerbare obligatie. Deze werd onderschreven door vijf partners: de Vlaamse Investeringsmaatschappij PMV voor 2 miljoen EURO, Athos Investments voor 1 miljoen EURO, Life Science Research Partners voor 0,5 miljoen EURO, Mondo voor 0,5 miljoen EURO en Jan Callewaert voor 5 miljoen EURO.
- De converteerbare obligatie heeft een looptijd van 5 jaar en loopt af in maart 2018. De obligaties kunnen worden geconverteerd in 31.034.483 nieuwe aandelen van Option N.V. De converteerbare obligatie heeft een jaarlijkse interest van 5% met een initiële conversieprijs van 0,285 EURO, wat de gemiddelde prijs van het aandeel was gedurende de 30 dagen voorafgaand aan de uitgifte van de converteerbare obligatie.
- Op 3 mei 2013 organiseerde Option een bijzondere algemene aandeelhoudersvergadering in toepassing van artikel 633 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen. Aangezien de Vennootschap verlies leed in 2012, was het netto actief op 31 december 2012 teruggelopen tot 4,5 miljoen EURO, of minder dan de helft van het maatschappelijk kapitaal. Als gevolg daarvan werd de verplichte procedure zoals voorzien in artikel 633 van het Wetboek van Vennootschappen toegepast. Tijdens de eerste bijzondere aandeelhoudersvergadering werd

het vereiste quorum niet gehaald en dus werd er een tweede bijzondere aandeelhoudersvergadering op 31 mei 2013 georganiseerd. Tijdens deze laatste vergadering werd het bijzonder verslag, opgesteld door de Raad van Bestuur in overeenstemming met artikel 633 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen, voorgesteld en beslisten de aandeelhouders om de activiteiten van de Vennootschap verder te zetten.

- Omdat de Vennootschap verlies bleef maken in de eerste jaarhelft van 2013, is het netto actief verder gedaald tot -1,3 miljoen EURO. Hierdoor moet, in toepassing van de vierde paragraaf van artikel 633 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen, een nieuwe bijzondere aandeelhoudersvergadering worden bijeengeroepen om te beslissen over de voortzetting van de Vennootschap. De Raad van Bestuur bereidt momenteel deze vergadering voor die zal worden gehouden de tweede helft van oktober in de kantoren van de Vennootschap.
- Tijdens de bijzondere aandeelhoudersvergadering die werd gehouden op 31 mei van dit jaar, werd beslist om het aantal leden van de Raad van Bestuur met een terug te brengen, wat betekent dat de Raad van Bestuur momenteel bestaat uit vijf leden. De volgende bestuurders werden opnieuw aangesteld door de aandeelhouders: Jan Callewaert en An Other Look To Efficiency als respectievelijk uitvoerend bestuurder en onafhankelijk bestuurder en als onafhankelijk bestuurder van de Vennootschap, en Lawrence Levy en Q-List BVBA als niet-uitvoerende bestuurders van de Vennootschap.

Financiële kerncijfers voor het eerste halfjaar van 2013

- De opbrengsten voor het eerste halfjaar van 2013 bedroegen 5,1 miljoen EURO in vergelijking met 23,3 miljoen EURO tijdens het eerste halfjaar van 2012. De opbrengsten met betrekking tot producten daalden van 6 miljoen EURO in het eerste halfjaar van 2012 naar 4,4 miljoen EURO in dezelfde periode van 2013, terwijl de software en de licentie opbrengsten afnamen van 17,2 miljoen EURO in het eerste halfjaar van 2012 naar 0,7 miljoen EURO in dezelfde periode van 2013. Door het aflopen van de licentie overeenkomst die de Groep had met Huawei Technologies, werd geen opbrengst hiervoor meer gerapporteerd in 2013 (2012: 16,5 miljoen EURO opbrengsten voor het eerste halfjaar).
- De brutowinstmarge van het eerste halfjaar van 2013 bedroeg 34,1 % (exclusief uitzonderlijke items bedroeg de brutowinstmarge 27,3%) ten opzichte van de opbrengsten in vergelijking met een brutowinstmarge van 75,6 % in de eerste jaarhelft van 2012, die echter een positieve invloed had door de omzet verkregen uit de licentie overeenkomst met Huawei.
- In vergelijking met de eerste jaarhelft van 2012, daalden de bedrijfskosten van 14,1 miljoen EURO naar 8,7 miljoen EURO, door de inkrimping van de groep, bijkomende kostenbesparingen en correctie op de overheidsstimulans die verkregen wordt van de Belgische overheid voor salarissen van research personeel. De genormaliseerde bedrijfskosten bedragen 9,9 miljoen EUR voor de eerste jaarhelft van 2013 vergeleken met 11,5 miljoen EUR voor dezelfde periode in 2012. In de eenmalige kosten voor 2013 zijn inbegrepen gerecupereerde bedrijfsvoorheffing (1,0 miljoen EUR), opzeggingsvergoedingen (-0,6 miljoen EUR) en de vermindering van de provisies en terugname van waardeverminderingen op voorraad (0,9 miljoen EUR).
- De toename van de provisie omvat hoofdzakelijk de ontslagvergoedingen voor 10 werknemers in Cork ten bedrage van 0,3 miljoen EURO uitbetaald in juli.
- De belangrijke toename van de financiële kosten is voornamelijk de toerekening van intresten op de converteerbare obligatielening uitgegeven op het einde van het eerste kwartaal 2013.

- De EBIT voor het eerste halfjaar van 2013 en het netto resultaat bedroegen respectievelijk -7,0 miljoen EURO en -7,2 miljoen EURO in vergelijking met een EBIT en netto resultaat van respectievelijk 3,5 miljoen EURO en 3,7 miljoen EURO tijdens dezelfde periode vorig jaar.
- De cashpositie steeg van 3,1 miljoen EURO op jaareinde 2012 naar 5,6 miljoen EURO, en dit als gevolg van enerzijds een negatieve cashflow uit de bedrijfsactiviteiten van 5,0 miljoen EURO en anderzijds de cashflow ontvangsten van 9,0 miljoen EURO uit financieringsactiviteiten (converteerbare obligatie).

B. BESCHRIJVING VAN DE VOORNAAMSTE RISICO'S EN ONZEKERHEDEN VOOR DE RESTERENDE MAANDEN VAN HET BOEKJAAR

Risico's en onzekerheden

Wat betreft de belangrijkste risico's en onzekerheden waarmee de Groep de resterende maanden van 2013 geconfronteerd zou kunnen worden, verwijzen wij naar de risicofactoren en onzekerheden zoals die in detail staan omschreven in het Jaarverslag 2012 (dat beschikbaar is op de website van Option (www.option.com) op 30 april 2013), en die nog steeds van toepassing zijn.

Daarnaast wil de Raad van Bestuur de volgende risico's en onzekerheden omschrijven voor de resterende maanden van het huidige boekjaar.

Continuïteit van de onderneming

Option genereerde een negatieve cash flow uit zijn activiteiten tijdens de eerste zes maanden van het jaar, wat de liquiditeit en de algemene financiële positie van de vennootschap deed verzwakken. Hoewel de nieuwe productlijn CloudGate in de markt nog steeds goed onthaald blijft, wat blijkt uit het ecosysteem dat Option heeft weten op te bouwen sinds de lancering, blijkt de verkoopcyclus langer dan verwacht. Dit wordt veroorzaakt door een aantal elementen. Vooreerst is er de complexiteit van de M2M-markt en de verschillende problemen die vragen om een oplossing op maat en dus mogelijke aanpassingen op verschillende product- en softwareniveaus. Ten tweede is er het huidige economische klimaat dat moeilijk blijft en dat heel wat ondernemingen ertoe aanzet om hun investeringen te verminderen. Tot slot is Option een nieuwe speler in de M2M-markt en moet het klanten overtuigen van de superieure kwaliteit van CloudGate. Niettegenstaande deze moeilijkheden, blijft de algemene feedback uit de markt zeer positief en de verkoop van het product en het opbouwen van het ecosysteem gaan de goede richting uit, hoewel dit trager verloopt dan verwacht.

De blijvende operationele verliezen van de Vennootschap en de huidige handelsomgeving kunnen wezenlijk nadelige invloed hebben op haar zakelijke en financiële positie. Deze verliezen kunnen ertoe leiden dat de Vennootschap nieuwe maatregelen voor kostenbesparingen en herstructurering moet doorvoeren waarvoor het de prioriteiten voor de aanwending van kapitaal moet herzien, mogelijk ten nadele van de eigen businessbehoeften, wat ertoe kan leiden dat minder fondsen beschikbaar zijn voor de businessactiviteiten van de Vennootschap, inclusief marketingactiviteiten, kapitaaluitgaven, acquisities of andere algemene doelen. Als gevolg daarvan kan de Vennootschap te lijden hebben onder een competitief nadeel in vergelijking met zijn concurrenten die over meer liquiditeit en kapitaal kunnen beschikken.

Indien de omzetstijging niet snel genoeg toeneemt in de nabije toekomst dan kan de Vennootschap geconfronteerd worden met serieuze liquiditeitsproblemen die de continuïteit van de Vennootschap in gevaar kunnen brengen. In zo'n scenario zal het werkkapitaal van de Vennootschap verstrekt moeten worden voor het einde van het vierde kwartaal. In dit opzicht heeft de Raad van Bestuur ondermeer

het budget herzien en werkt ze aan een plan om bijkomende liquiditeit te verzekeren om zo de werkkapitaalpositie van de Vennootschap te versterken. Dit plan bevat verschillende mogelijke scenario's en wordt verder uitgediept met het management van de Vennootschap. De Raad van Bestuur en het management zullen de gemaakte vordering nauwlettend opvolgen in een gedetailleerd actieplan en de markt informeren wanneer mogelijk en/of vereist.

Zoals hierboven aangegeven hebben de verliezen die de Vennootschap heeft geleden in de eerste jaarhelft van 2013 de positie op vlak van het netto actief verzwakt en zo geleid tot de toepassing van het artikel 633 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen.

Belangrijkste transacties met verbonden partijen

Tijdens de eerste zes maanden van het boekjaar 2013, hebben de volgende transacties plaatsgevonden tussen de Vennootschap en leden van de Raad van Bestuur die vragen om de toepassing van de procedure voor belangenconflicten zoals bepaald door de Belgische wetgeving (artikel 523 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen).

De relevante verbonden partijen kunnen als volgt worden opgesomd (meer details over deze transacties zijn al verschenen in het Jaarverslag 2012 van de Vennootschap dat kan worden gedownload op de website van de Vennootschap: <http://www.option.com/annual-reports/>):

(1) Leningsfaciliteit

Tijdens de vergadering van de Raad van Bestuur op 23 januari 2013, keurde de Raad een leningsovereenkomst goed tussen de Vennootschap en Mondo NV, een vennootschap waarvan Jan Callewaert een meerderheid van de aandelen bezit. Deze overeenkomst voorziet in de mogelijkheid voor de Vennootschap om geld op te nemen voor een bedrag van maximaal 5 miljoen EURO in afwachting van het afronden van de uitgifte van de converteerbare obligatie. De interest voorzien in deze leningsovereenkomst was identiek aan die van de converteerbare obligatie, met name 5% per jaar. Er werden geen gelden opgenomen binnen deze leningsovereenkomst.

(2) Converteerbare obligatie

Verder paste de raad van Bestuur op 28 maart 2013 de procedure toe die voorzien is in artikel 523 van het Belgisch Wetboek van Vennootschappen. Tijdens deze vergadering werd de uitgifte van de converteerbare obligatie en de opheffing van het voorkeurrecht van de bestaande aandeelhouders en warranthouders besproken. Jan Callewaert en Francis Vanderhoydonck, vaste vertegenwoordiger voor FVDH Beheer bvba, brachten de raad op de hoogte dat zij een potentieel belangenconflict van vermogensrechtelijke aard hadden dat strijdig kan zijn met de belangen van de vennootschap vermits zij beiden direct of indirect intekenden op de voorgestelde uitgifte van converteerbare obligaties.

De Raad van Bestuur besliste:

- tot uitgifte van een converteerbare obligatielening voor een bedrag van negen miljoen euro (9.000.000,00 EURO) zoals verder omschreven in het verslag van de Raad van Bestuur opgesteld in uitvoering van artikel 583 van het Wetboek van Vennootschappen
- om in het belang van de Vennootschap het voorkeurrecht van de bestaande aandeelhouders en houders van warrants van de vennootschap op te heffen in het voordeel van de volgende vijf (5) partijen:
 - De heer Callewaert Jan, eerder vermeld, tot beloop van vijf miljoen euro (5.000.000,00 EURO)
 - De besloten vennootschap met beperkte aansprakelijkheid "ATHOS INVESTMENTS", eerder vermeld, tot beloop van één miljoen euro (1.000.000,00 EURO).

- De naamloze vennootschap “PARTICIPATIEMAATSCHAPPIJ VLAANDEREN”, afgekort “P.M.V.”, eerder vermeld, tot beloop van twee miljoen euro (2.000.000,00 EURO).
- De vereniging zonder winstoogmerk “LIFE SCIENCES RESEARCH PARTNERS”, eerder vermeld, tot beloop van vijfhonderd duizend euro (500.000,00 EURO).
- De naamloze vennootschap “MONDO”, eerder vermeld, tot beloop van vijfhonderd duizend euro (500.000,00 EURO).

C. MANAGEMENT VERKLARING

Het management verklaart dat, voor zover hen bekend:

- a) De verkorte financiële overzichten, die zijn opgesteld overeenkomstig de toepasselijke standaarden voor jaarrekeningen, een getrouw beeld geven van het vermogen, van de financiële toestand en van de resultaten van de Vennootschap en haar geconsolideerde ondernemingen:
- b) Het tussentijdse verslag van de Raad van Bestuur een getrouw overzicht geeft van de belangrijke gebeurtenissen en de belangrijkste transacties met verbonden partijen die zich in de eerste zes maanden van het boekjaar hebben voorgedaan en het effect daarvan op de verkorte financiële overzichten, evenals een beschrijving van de voornaamste risico's en onzekerheden voor de resterende maanden van het boekjaar.

Leuven, 28 augustus 2013



Jan Callewaert
Chief Executive Officer

GECONSOLIDEERDE RESULTATENREKENING VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI

Voor de 6 maanden eindigend op 30 juni In duizend EUR, behalve cijfers per aandeel	30 juni 2013	30 juni 2012
Opbrengsten	5 145	23 276
<i>Opbrengsten van producten</i>	<i>4 428</i>	<i>6.029</i>
<i>Opbrengsten van software en licenties</i>	<i>718</i>	<i>17.247</i>
Kostprijs verkochte goederen	(3 391)	(5 684)
Brutowinst	1 753	17 592
Bruto winst/Totale opbrengst %	34,1%	75,6%
Onderzoeks- en ontwikkelingskosten	(2 760)	(5 344)
Verkoop, marketing en royalty's kosten	(1 380)	(3 373)
Algemene- en administratiekosten	(4 607)	(5 342)
Totale bedrijfskosten	(8 747)	(14 059)
Bedrijfsresultaat (EBIT)	(6 994)	3 533
Afschrijvingen, waardeverminderingen en bijzondere waardeverminderingen	2 141	3 027
EBITDA	(4 853)	6 561
Wisselkoerswinsten/(verliezen)	(13)	27
Intrestopbrengsten/(kosten) en overige financiële opbrengsten/(kosten)	(199)	57
Financieel resultaat	(211)	84
Resultaat voor belastingen	(7 205)	3 617
Belastingen	4	49
Netto resultaat	(7 201)	3.667
Resultaat per aandeel vóór verwatering (euro)	(0,09)	0,04
Resultaat per aandeel na verwatering (euro)	(0,09)	0,04

GECONSOLIDEERD TOTAALRESULTAAT VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI

Voor de 6 maanden eindigend op 30 juni In duizend EUR	30 juni 2013	30 juni 2012
Netto resultaat	(7 201)	3.667
Omrekeningsverschillen	8	11
Totaal van de gerealiseerde resultaten van de periode	(7 193)	3.678

Alle componenten van de niet gerealiseerde winsten en verliezen zijn recycleerbaar via de resultatenrekening.

GECONSOLIDEERDE BALANS

Duizend EUR	30 juni 2013	31 december 2012
ACTIVA		
Vlottende activa		
Liquide middelen	5 576	3 147
Handels- en overige vorderingen	2 321	3 167
Belastingvorderingen	33	60
Vorraden	3 303	4 036
	11 233	10 411
Niet-vlottende activa		
Materiële vaste activa	627	857
Immateriële vaste activa	4 599	4 882
Overige vorderingen	120	120
Overige financiële activa	1 195	1 195
	6 543	7 055
Totaal Activa	17 776	17 466
PASSIVA (EIGEN EN VREEMD VERMOGEN)		
Schulden op ten hoogste één jaar		
Handels- en overige schulden	10 084	11 853
Uitgestelde opbrengsten	120	120
Te betalen belastingen	27	45
Overige lange termijn schulden	14	14
Voorzieningen	829	580
	11 075	12 612
Schulden op meer dan één jaar		
Overige lange termijn schulden	7 968	7
	7 968	7
Eigen vermogen		
Geplaatst kapitaal	12 232	12 232
Uitgiftepremies	59 041	57 961
Reserves	(866)	(893)
Overgedragen resultaat	(71 674)	(64 453)
Totaal eigen vermogen	(1 267)	4 847
Totaal schulden en eigen vermogen	17 776	17 466

GECONSOLIDEERD KASSTROOMOVERZICHT VOOR HET HALFJAAR BEËINDIGD OP 30 JUNI

Voor de periode eindigend op In duizend EUR	30 juni 2013	30 juni 2012
BEDRIJFSACTIVITEITEN		
Nettoresultaat (A)	(7 201)	3 667
Afschrijvingen en waardeverminderingen	2 140	2 911
Waardeverminderingen op vlottende en niet-vlottende activa	(233)	(439)
Bijzondere waardeverminderingen op immateriële vaste activa	1	116
Toename / (afname) in de voorzieningen	302	(2)
Verlies/(winst) uit de verkoop van materiële vaste activa		(3)
Niet gerealiseerde wisselkoers verliezen/(winsten)	9	(15)
Interest opbrengsten	(18)	(103)
Interest kosten	191	17
Op aandelen gebaseerde betalingsreserve		(10)
Belastingen	(4)	(49)
Totaal (B)	2 388	2 422
Bedrijfskasstroom vóór mutaties in bedrijfskapitaal (C)=(A)+(B)	(4 813)	6 089
Afname/(toename) van handels- en overige vorderingen	850	1 224
Afname/(toename) van voorraden	966	(1 588)
Toename/(afname) van handels- en overige schulden	(1 911)	2 028
Toename/(afname) van uitgestelde opbrengsten	0	(16 459)
Aanwending van provisies	(52)	(417)
Totaal der mutaties in bedrijfskapitaal (D)	(147)	(15 212)
Nettokasstroom uit / (gebruikt in) bedrijfsactiviteiten (E)=(C)+(D)	(4 960)	(9 123)
(Betaalde) interesten (F)	(66)	(39)
Ontvangen interesten (G)	28	68
(Betaalde)/ontvangen belastingen (H)	0	15
KASSTROOM UIT BEDRIJFSACTIVITEITEN (I)=(E)+(F)+(G)+(H)	(4 999)	(9 079)
INVESTERINGSACTIVITEITEN		
Ontvangsten uit de verkoop van materiële vaste activa		85
Investerings in niet-geconsolideerde ondernemingen		(152)
Verwerving van materiële vaste activa		(497)
Verwerving van immateriële vaste activa		
Uitgaven van productontwikkeling	(1 628)	(2 578)
KASSTROOM UIT INVESTERINGSACTIVITEITEN (J)	(1 628)	(3 142)
FINANCIERINGSACTIVITEITEN		
Ontvangsten van leningen	9 045	
Aflossingen van leningen		
Financiële leasing	(7)	(7)
KASSTROOM UIT / (GEBRUIKT IN) FINANCIERINGSACTIVITEITEN (K)	9 038	(7)
Nettotoename/(afname) van liquide middelen = (I)+(J)+(K)	2.411	(12 226)
Liquide middelen bij het begin van de periode	3 147	25 216
Impact wisselkoersfluctuaties	18	39
Liquide middelen op het einde van de periode	5 576	13 029

GECONSOLIDEERD MUTATIEOVERZICHT VAN HET EIGEN VERMOGEN

Cijfers over het boekjaar eindigend op 30 juni 2013	Geplaatst kapitaal	Uitgifte- premies	Op aandelen gebaseerd e	Valuta- koers- verschillen	Kosten uitgifte nieuwe aandelen	Overgedrage n resultaat	Totaal eigen vermogen
Op 31 december 2011	12 232	57 961	1 444	76	(1 635)	(68 837)	1 245
Totaal van de gerealiseerde resultaten							
Nettoresultaat						3 667	3 667
Andere gerealiseerde resultaten							
Netto valutakoersverschillen				11			11
Transacties met eigenaars, rechtstreeks geboekt in eigen							
Op aandelen gebaseerde betalingen			(10)				(10)
Op 30 juni 2012	12 232	57 961	1 434	87	(1 635)	(65 170)	4 913
Op 31 december 2012	12 232	57 961	720	23	(1 635)	(64 454)	4 847
Totaal van de gerealiseerde resultaten							
Nettoresultaat						(7 201)	(7 201)
Andere gerealiseerde resultaten							
Netto valutakoersverschillen				8			8
rechtstreeks geboekt in eigen vermogen							
Eigen vermogen component van de converteerbare obligatie			1 079				1 079
Transfer van/naar				19		(19)	0
Op 30 juni 2013	12 232	59 041	720	50	(1 635)	(71 674)	(1 267)

TOELICHTING BIJ DE GEAUDITEERDE HALFJAAR RESULTATEN VOOR DE PERIODE BEÏNDIGD OP 30 JUNI

Toelichting 1: Waarderingsregels en berekeningsmethoden en corporate informatie

IAS 34 werd toegepast op het halfjaar rapport. De opname en waarderingsregels van de Groep gebruikt voor het opstellen van de tussentijdse jaarrekening zijn dezelfde als deze gebruikt voor het opstellen van de geconsolideerde jaarrekening van 2012.

Continuïteit van de onderneming

Option genereerde een negatieve cash flow uit zijn activiteiten tijdens de eerste zes maanden van het jaar, wat de liquiditeit en de algemene financiële positie van de vennootschap deed verzwakken. Hoewel de nieuwe productlijn CloudGate in de markt nog steeds goed onthaald blijft, wat blijkt uit het ecosysteem dat Option heeft weten op te bouwen sinds de lancering, blijkt de verkoopcyclus langer dan verwacht. Dit wordt veroorzaakt door een aantal elementen. Vooreerst is er de complexiteit van de M2M-markt en de verschillende problemen die vragen om een oplossing op maat en dus mogelijke aanpassingen op verschillende product- en softwareniveaus. Ten tweede is er het huidige economische klimaat dat moeilijk blijft en dat heel wat ondernemingen ertoe aanzet om hun investeringen te verminderen. Tot slot is Option een nieuwe speler in de M2M-markt en moet het

klanten overtuigen van de superieure kwaliteit van CloudGate. Niettegenstaande deze moeilijkheden, blijft de algemene feedback uit de markt zeer positief en de verkoop van het product en het opbouwen van het ecosysteem gaan de goede richting uit, hoewel dit trager verloopt dan verwacht.

De blijvende operationele verliezen van de Vennootschap en de huidige handelsomgeving kunnen wezenlijk nadelige invloed hebben op haar zakelijke en financiële positie. Deze verliezen kunnen ertoe leiden dat de Vennootschap nieuwe maatregelen voor kostenbesparingen en herstructurering moet doorvoeren waarvoor het de prioriteiten voor de aanwending van kapitaal moet herzien, mogelijk ten nadele van de eigen businessbehoeften, wat ertoe kan leiden dat minder fondsen beschikbaar zijn voor de businessactiviteiten van de Vennootschap, inclusief marketingactiviteiten, kapitaaluitgaven, acquisities of andere algemene doelen. Als gevolg daarvan kan de Vennootschap te lijden hebben onder een competitief nadeel in vergelijking met zijn concurrenten die over meer liquiditeit en kapitaal kunnen beschikken.

Indien de omzetstijging niet snel genoeg toeneemt in de nabije toekomst dan kan de Vennootschap geconfronteerd worden met serieuze liquiditeitsproblemen die de continuïteit van de Vennootschap in gevaar kunnen brengen. In zo een scenario zal het werkkapitaal van de Vennootschap verstrekt moeten worden voor het einde van het vierde kwartaal. In dit opzicht heeft de Raad van Bestuur ondermeer het budget herzien en werkt ze aan een plan om bijkomende liquiditeit te verzekeren om zo de werkkapitaalpositie van de Vennootschap te versterken. Dit plan bevat verschillende mogelijke scenario's en wordt verder uitgediept met het management van de Vennootschap. De Raad van Bestuur en het management zullen de gemaakte vordering nauwlettend opvolgen in een gedetailleerd actieplan en de markt informeren wanneer mogelijk en/of vereist.

Toelichting 2: Nieuwe standaarden

De volgende (gewijzigde) standaarden zijn van toepassing vanaf 1 januari 2013, maar hebben geen invloed op de jaarrekening van de Groep.

- IAS 1 Presentatie van elementen in niet-gerealiseerde resultaten – Wijziging aan IAS 1
- IAS 1 Verduidelijking van de vereisten rond vergelijkende cijfers – Wijziging aan IAS 1
- IAS 32 Winstbelastingen op uitkeringen aan houders van eigen vermogensinstrumenten (Wijziging)
- IAS 34 Tussentijdse financiële verslaggeving en segmentrapportering omtrent totale activa en verplichtingen (Wijziging)
- IAS 19 Personeelsbeloningen (Herziening)
- IFRS 7 Financiële Instrumenten: Informatieverschaffingen – Compensatie van financiële activa en verplichtingen – Wijziging aan IFRS 7
- IFRS 13 Reële waardebepaling

Zoals vereist door IAS 34, wordt de aard en de invloed van deze wijzigingen hieronder besproken.

IAS 1 Presentatie van elementen in niet-gerealiseerde resultaten – Wijziging aan IAS 1

De wijzigingen in IAS 1 hebben betrekking op de groepering van elementen die opgenomen zijn het overzicht van de niet-gerealiseerde resultaten. Elementen die op een toekomstig tijdstip in resultaat zouden kunnen worden genomen (bijvoorbeeld nettowinsten op afdekkingen van netto-investeringen in een buitenlandse entiteit, wisselkoersverschillen bij de consolidatie van een buitenlandse activiteit, netto-veranderingen op kasstroomafdekkingen en netto-verliezen of winsten op voor verkoop beschikbare financiële activa) zouden worden afgezonderd van de andere elementen die nooit kunnen worden overgeboekt naar de resultatenrekening (bijvoorbeeld de actuariële winsten en verliezen op toegezegde pensioenplannen en de herwaardering van gronden en gebouwen). De wijzigingen hebben enkel een invloed op de presentatie en hebben geen invloed op de balans of resultaten van de Groep.

IAS 34 Tussentijdse financiële verslaggeving en segmentrapportering omtrent totale activa en verplichtingen (Wijziging)

De wijziging verduidelijkt de vereisten in IAS 34 omtrent de vermelding van gesegmenteerde informatie voor de totale activa en verplichtingen van ieder operationeel segment om aldus bij te dragen tot een consistente toepassing van de vereisten in IFRS 8 Operationele segmenten. De Totale

activa en verplichtingen van een operationeel segment dienen enkel te worden opgenomen indien de bedragen regelmatig aan het hoofd van de operationele afdeling worden gerapporteerd en indien er voor dit operationele segment sprake is van een belangrijke wijziging ten opzichte van het totale bedrag dat in de geconsolideerde jaarrekening van vorig boekjaar werd opgenomen. De Groep heeft deze informatie niet opgenomen omdat deze informatie niet gerapporteerd wordt, daar deze niet wordt gerapporteerd aan het hoofd van de operationele afdeling.

IFRS 13 Reële Waardebepaling

IFRS 13 behandelt de praktische toepassing van de reële waardebepaling wanneer dit door een andere standaard wordt verplicht of toegestaan. IFRS 13 heeft niet de intentie om te bepalen in welke omstandigheden activa of verplichtingen aan reële waarde dienen te worden verwerkt. De toepassing van deze standaard heeft geen belangrijke invloed gehad op de reële waardebepalingen van de groep. IFRS 13 vereist bovendien specifieke informatieverschaffingen rond de reële waarden, waarvan sommige de reeds in andere standaarden opgenomen vereiste informatieverschaffingen zullen vervangen (waaronder IFRS 7 Financiële instrumenten: informatieverschaffingen). Sommige van deze informatieverschaffingen worden expliciet door IAS 34 vereist in de tussentijdse financiële verslagen, maar hadden geen impact op de tussentijdse financiële verslaggeving van de groep.

De Groep heeft geen standaard, interpretatie of wijziging toegepast die werd uitgegeven maar nog niet effectief is.

Toelichting 3: Segmentatie

De Groep heeft IFRS 8 "Operationele segmenten" toegepast, en dit met ingang van 1 januari 2009. IFRS 8 vereist dat de operationele segmenten worden geïdentificeerd op basis van de interne rapportering betreffende de componenten van de Groep welke op regelmatige basis worden besproken door het management van de Groep met als doel de nodige middelen toe te wijzen aan deze segmenten en om hun werking in te schatten.

Het primaire rapporteringssegment werd bepaald als zijnde het bedrijfssegment, elk segment is een autonoom component van de Groep welke specifieke producten of diensten levert:

- Het "Devices & Solutions" operationele segment bestaat uit datakaarten, USB apparaten, routers alsook het nieuwe end-to-end dienstenaanbod;
- Het "Embedded & Solutions" operationele segment bestaat voornamelijk uit de productie van ingebouwde apparaten of modules en de bijbehorende integratie en certificatie diensten;
- Het "Licentie" operationele segment bestaat voornamelijk uit inkomsten gegenereerd uit licentie overeenkomsten, afgesloten met derde partijen;
- Het "Overige" operationele segment is voornamelijk gerelateerd aan de opbrengsten van de connection manager software business, de mobiele beveiligingsoplossingen en andere niet product en niet licentie gebonden opbrengsten. In dit stadium worden deze niet apart gerapporteerd vermits zij minder dan 10% van de totale omzet vertegenwoordigen.

In duizend EUR	Opbrengsten van externe klanten		Resultaat van het bedrijfssegment	
	30 juni 2013	30 juni 2012	30 juni 2013	30 juni 2012
Devices & Solutions	2 926	3 177	1 518	(1 661)
Embedded & Solutions	2 024	3 176	(1 886)	(2 024)
Licenties	0	16 459	0	16 459
Overige	195	464	(45)	(1 655)
Totalen	5 145	23 276	(413)	11 119
Niet toegewezen bedrijfskosten			(6 582)	(7 586)
Financiële (kosten) / opbrengsten			(211)	84
Belastingen			4	49
Nettoresultaat			(7 202)	3 667

Het resultaat van het bedrijfssegment vertegenwoordigt het resultaat van elk segment met inbegrip van de bedrijfskosten welke toewijsbaar zijn aan het bedrijfssegment. Het „Licence” business segment omvatte inkomsten uit de licentie overeenkomst met Huawei Technologies die afliep eind 2012. Hierdoor werden in het eerste halfjaar 2013 geen licentie opbrengsten meer gerapporteerd. De bedrijfskosten die kunnen worden toegewezen zijn in hoofdzaak de waardeverminderingen, kosten in verband met royalty's en personeelsgebonden kosten welke werden toegewezen aan het bedrijfssegment. De overige bedrijfskosten, met inbegrip van voornamelijk de algemene- en administratiekosten, afschrijvingen en personeelsgebonden kosten niet toewijsbaar aan een specifiek segment, werden gerapporteerd onder de “niet toegewezen bedrijfskosten”.

Toelichting 4: Overige

- Bewegingen in onderzoeks- en ontwikkelingskosten: vergeleken met de eerste jaarhelft van 2012, daalden de onderzoeks- en ontwikkelingskosten met 2,6 miljoen EURO. Deze daling is te wijten aan een herstructurering en het beëindigen van tijdelijke contracten en de positieve impact van de recuperatie van de bedrijfsvoorheffing. Aangezien sommige projecten volledig afgeschreven waren, daalden ook de afschrijvingskosten.
- Bewegingen in verkoop-, marketing- en royalty's kosten: vergeleken met de eerste jaarhelft van 2012, daalden de verkoop-, marketing- en royalty's kosten met 2,0 miljoen EURO. De daling is het gevolg van de positieve impact van de gerecupereerde bedrijfsvoorheffing en de vermindering van IPR kosten.
- Beweging in algemene- en administratiekosten: vergeleken met de eerste jaarhelft van 2012, daalden de algemene- en administratiekosten met 0,7 miljoen EURO, te wijten aan het inkrimpen van de Groep.
- Op 29 maart 2013 maakte de Raad van Bestuur bekend dat de private plaatsing die werd aangekondigd in oktober 2012 werd afgerond. Option verzekerde 9 miljoen EUR via de uitgifte van een converteerbare obligatie, die onderschreven werd door 5 partijen. De converteerbare obligatie over 5 jaar loopt af in maart 2018, en kan worden geconverteerd in 31.034.483 nieuwe aandelen van Option N.V. op vraag van de obligatie houder. De converteerbare obligatie heeft een jaarlijkse interestvoet van 5,00% en de initiële conversieprijs bedraagt 0,285 EUR, wat overeenstemt met de gemiddelde koers van het aandeel gedurende de 30 dagen voor de uitgifte van de converteerbare obligatie. De initiële conversieprijs kan worden aangepast in het geval van een Dilutieve Uitgifte (zoals gedefinieerd in het verslag van de raad van bestuur opgesteld in toepassing van artikel 583, 596 juncto 598 van het Wetboek van Vennootschappen). De conversie kan voor de eerste maal gebeuren tussen 15 november 2013 en 30 november 2013, en daarna zullen er conversie periodes zijn van 15 mei tot 31 mei en van 15 november tot 30 november. De overeenkomst tussen de Vennootschap en Mondo voor een middellange termijn leningsfaciliteit om eventuele cashtekorten op te vangen tot de private plaatsing was afgerond, zal als gevolg van de uitgifte van de converteerbare obligatie worden beëindigd. De leningsfaciliteit werd niet gebruikt.
- De converteerbare obligatielening werd verwerkt volgens IFRS standaarden zoals voorgeschreven in IAS 39. IAS vereist dat de emittent van een samengesteld financieel instrument de schuld component en de vermogens component apart voorstelt in de financiële staten met name als volgt:

De emittent's verplichting om in de tijd vastgestelde intrest en hoofdsom betalingen te doen, is een financiële schuld die bestaat zolang het instrument niet geconverteerd wordt, op dewelke interest zal erkend worden waarbij gebruik wordt gemaakt van de initiële markt interest voet als de werkelijke interest voet. Bij de initiële verwerking, wordt de waardering van de schuld component bepaald als de huidige waarde van de contractueel bepaalde toekomstige cash flows verdisconteerd tegen de markt conforme interest voet voor vergelijkbare krediet instrumenten die gelijkaarde kasstromen geven, aan dezelfde voorwaarden maar zonder de mogelijkheid tot conversie.

De markt interest voet die gebruikt werd om de waarde van de obligatie te berekenen bedraagt 8%.

In duizend EUR	
Ontvangsten bij uitgifte	9 000
Schuldcomponent op datum van uitgifte	(7 922)
Eigen vermogen component	1 078
Schuldcomponent op datum van uitgifte	7 922
Rente in rekening gebracht, berekend met een effectief intrestpercentage van 8%	158
Rente in rekening gebracht	(112)
Schuldcomponent op 30 juni 2013	7 968

Geen andere belangrijke gebeurtenissen die een materiële financiële impact hebben op de geconsolideerde tussentijdse financiële verslagen, dan deze die hierboven beschreven werden, hebben zich voorgedaan gedurende de eerste zes maanden van het financiële jaar.

INFORMATIE OVER HET BEDRIJF

Dit interim rapport bevat toekomstgerichte informatie die risico's en onzekerheden inhoudt, met inbegrip van verklaringen omtrent de plannen, doelstellingen, verwachtingen en intenties van de onderneming. Dergelijke verklaringen omvatten, zonder beperking, discussies betreffende de strategische richting van de onderneming en nieuwe productintroducties en – ontwikkelingen. De lezers worden gewaarschuwd dat dergelijke toekomstgerichte verklaringen bekende en onbekende risico's en onzekerheden inhouden die er kunnen voor zorgen dat de huidige resultaten materieel verschillen van de resultaten die werden uiteengezet in de toekomstgerichte verklaringen. De risico's en onzekerheden omvatten, zonder beperking, de vroege fase van de markt voor connectiviteit en geïntegreerde draadloze producten en oplossingen voor draagbare en handheld computers en gsm's, het beheer van de groei, het vermogen van de onderneming om nieuwe producten, een snelle technologische verandering en concurrentie te ontwikkelen en succesvol te commercialiseren. Een aantal van deze risicofactoren werden benadrukt in het Verslag van de Raad van Bestuur 2012 aan de Algemene Vergadering betreffende de Enkelvoudige en Geconsolideerde Jaarrekening van Option NV dat terug te vinden is in het jaarverslag 2012 op de pagina's 37-39. De toekomstgerichte verklaringen die hierin zijn vervat, zijn alleen geldig vanaf de datum van dit persbericht. De onderneming ontkent uitdrukkelijk elke verplichting om publiek aanpassingen of herzieningen te doen aan een dergelijke verklaring om elke verandering in de verwachtingen van de onderneming of elke verandering van gebeurtenissen, voorwaarden of omstandigheden waarop een dergelijke verklaring is gebaseerd weer te geven.

Voor meer informatie:

Jan Callewaert, CEO
Christine Pollie, CFO
Gaston Geenslaan 14
B-3001 Leuven, België
TEL: +32 (0) 16 31 74 11
FAX: +32 (0) 16 31 74 90
E-mail: investor@option.com

Over Option

Option staat voor 'Connecting Things to the Cloud'. Met meer dan 20 jaar ervaring en een groot aantal wereldpremières in de mobiele technologie, is Option ideaal geplaatst om de meest efficiënte, betrouwbare en veilige draadloze oplossingen te stellen voor de bedrijfswereld (B2B) en industriële markten (M2M). Het bedrijf werkt hiervoor samen met systeemintegratoren, value added resellers, application platform providers, distributeurs met toegevoegde waarde en netwerkkoperatoren, om zo op maat gemaakte oplossingen aan eindklanten te kunnen voorstellen. Option heeft zijn hoofdkwartier in België en beschikt daarnaast ook over een engineering en logistieke vestiging in Ierland. Het bedrijf heeft daarnaast kantoren in Europa, de VS, Groot-China, Japan en Australië. Meer informatie op www.option.com.

Copyright ©2013 OPTION. Alle rechten voorbehouden. Alle product- en bedrijfsnamen hierin kunnen betrekking hebben op (geregistreerde) handelsmerken of handelsnamen.

Option NV

**Verslag van het beperkte nazicht
van de verkorte geconsolideerde
tussentijdse financiële informatie voor de
zes maanden eindigend op 30 juni 2013**

Option NV

Verslag van het beperkte nazicht van de verkorte geconsolideerde tussentijdse financiële informatie voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2013

Aan de raad van bestuur

Wij hebben een beperkt nazicht uitgevoerd van de bijgevoegde geconsolideerde verkorte balans, verkorte winst- en verliesrekening, verkort overzicht van het totaalresultaat, verkort kasstroomoverzicht, verkort mutatieoverzicht van het eigen vermogen en selectieve toelichtingen 1 tot 4 (gezamenlijk de “tussentijdse financiële informatie”) van Option NV (“de vennootschap”) en haar dochterondernemingen (samen “de groep”) voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2013.

De raad van bestuur is verantwoordelijk voor het opstellen en het getrouw beeld van deze tussentijdse financiële informatie. Onze verantwoordelijkheid is een oordeel uit te brengen over deze tussentijdse financiële informatie op basis van ons beperkte nazicht.

De tussentijdse financiële informatie is opgesteld in overeenstemming met de internationale standaard voor jaarrekeningen IAS 34 – *Tussentijdse financiële verslaggeving* zoals aanvaard door de Europese Unie.

Ons beperkt nazicht van de tussentijdse financiële informatie werd verricht overeenkomstig de internationale standaard ISRE 2410 – *Beoordeling van tussentijds financiële informatie, uitgevoerd door de onafhankelijke auditor van de entiteit*. Een beperkt nazicht bestaat voornamelijk uit de bespreking van de financiële informatie met het management en analytisch onderzoek en andere ontleding van de tussentijdse financiële informatie en onderliggende financiële data. Een beperkt nazicht is minder diepgaand dan een volkomen controle van de geconsolideerde jaarrekening in overeenstemming met de internationale controlestandaarden (International Standards on Auditing). Dienovereenkomstig verstrekken wij geen controleverslag over de tussentijdse financiële informatie.

Onderbouwing van de onthouding van conclusie

Gedurende de voorbije zes maanden heeft de groep opnieuw de vooropgestelde omzet en marge-objectieven van het business plan zoals goedgekeurd door de raad van bestuur, in belangrijke mate niet gerealiseerd. Als gevolg hiervan leed de groep een netto verlies van 7.201 (000) EUR hetgeen resulteert in negatief eigen vermogen van 1.267 (000) EUR. Daarnaast heeft de groep negatieve cash flows geleden die haar financiële positie en liquiditeitspositie ernstig aantasten, terwijl de groep haar werkkapitaal al optrok. Dit wordt geïllustreerd door een verdere daling van de kaspositie van de groep naar ongeveer 2.600 (000) EUR op vandaag.

Zoals aangegeven in hoofdstuk B van de ‘Bericht aan onze aandeelhouders’, heeft de raad van bestuur de liquiditeit beoordeeld en geconcludeerd dat als de groep er niet in slaagt het werkkapitaal te versterken voor het einde van het vierde kwartaal, i.e. december 2013 en als de gegenereerde omzetten niet stijgen in de nabije toekomst, dan zal de groep geconfronteerd worden met ernstige liquiditeitsproblemen, die het verderzetten van het activiteiten in gedrang brengen. De korte termijn kas planning is gebaseerd op de overeenkomst dat haar belangrijkste klant cash betaalt in de periode tot en met december 2013. Op datum van dit rapport zijn er nog geen andere specifieke maatregelen of additionele financiering geconcretiseerd.

Om in staat te zijn de activiteiten verder te zetten en de financiële verplichtingen ten opzichte van de obligatiehouders te kunnen voldoen tijdens de hieropvolgende periode, en dus over de volgende 12 maanden, heeft de groep nood aan significante additionele financiering. Bijgevolg bestaat er een belangrijke onzekerheid omtrent de verderzetting van de ondernemingsactiviteit. Wij vestigen de aandacht op toelichting 1, sectie ‘boekhoudkundige beoordelingen, ramingen en veronderstellingen’, waarin de raad van bestuur de voornaamste maatregelen beschrijft ter vrijwaring van de continuïteit van de groep.

De mogelijkheid van de groep om haar activiteiten verder te zetten op korte termijn hangt af van de mate waarin de groep de volgende elementen realiseert:

- De verdere omzetgroei van het M2M product, Cloudgate, in zowel de Verenigde Staten als Europe, in die mate dat de groep de vooropgestelde omzetten en marges behaalt;
- Het tijdig, i.e. bij het begin van eerste kwartaal van 2014, beschikken over voldoende financieringsmiddelen;
- Het verkopen van bepaalde activa, waaronder de resterende voorraad van de oude productportfolio;
- De tijdige uitvoering van de kostenverminderingssplannen om de kostenbasis van de groep verder te verlagen; en
- Een positieve beslissing van de aandeelhouders van Option NV op de buitengewone algemene vergadering in het kader van artikel 633 van het Wetboek van Vennootschappen, die op 21 oktober 2013 zal plaatsvinden.

De gecumuleerde voorwaarden waaraan moet voldaan worden teneinde de activiteiten van de groep te kunnen voortzetten, veroorzaken een fundamentele onzekerheid inzake de continuïteit van de groep en de relevantie van de tussentijdse financiële informatie. Er werden geen aanpassingen gedaan met betrekking tot de waardering of de classificatie van bepaalde balansposten die noodzakelijk zouden kunnen blijken indien de groep niet meer in staat zou zijn haar activiteiten verder te zetten.

Meer specifiek, bevat de balans van de groep voor 4.435 (000) EUR aan geactiveerde ontwikkelingskosten en voor 3.303 (000) EUR aan voorraden, die het voorwerp zouden kunnen zijn van bijzondere waardeverminderingen indien de groep niet meer in staat zou zijn haar activiteiten verder te zetten. Verder is de waardering van de investering voor 1.195 (000) EUR in Autonet Inc. afhankelijk van de succesvolle introductie van Autonets producten in de automobiel markt in de Verenigde Staten.

Onthouding van conclusie

In het licht van de aanzienlijke onzekerheden met betrekking tot de continuïteit van de groep zoals hierboven in de paragraaf 'Onderbouw van de onthouding van conclusie', is het ons niet mogelijk een conclusie tot uitdrukking te brengen over het feit of de tussentijdse financiële informatie voor de zes maanden eindigend op 30 juni 2013, in alle materiële opzichten, is opgesteld overeenkomstig IAS 34, "Tussentijdse financiële verslaggeving" zoals aanvaard door de Europese Unie.

Hasselt, 29 augustus 2013

De commissaris



DELOITTE Bedrijfsrevisoren

BV o.v.v.e. CVBA

Vertegenwoordigd door Dominique Roux