

## GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE EN VOORWETENSCHAP - Crescent jaarresultaten 2024

Leuven, België – 25 april 2025 – 7u30 CET, Crescent NV, Geldenaaksebaan 329, 3001 Heverlee  
(Euronext Brussels: OPTI)

### Kernpunten 2024

Resultaten uit voortgezette activiteiten (exclusief 2Invision) laten een solide groei en sterke vooruitgang zien:

- **Order intake:** De in 2024 ontvangen orders stegen met 11% ten opzichte van het jaar 2023, met een totaal van €11,5 miljoen, wat de toenemende vraag naar onze producten en diensten onderstreept.
- **Orderportefeuille:** Het orderboek is gestegen naar € 5,5 miljoen, wat een stijging is van 13,4% ten opzichte van eind 2023.
- **Omzetgroei:** De omzet op vergelijkbare basis laat een sterke vooruitgang zien van 21%, die stijgt van €10,4 miljoen (exclusief Maro) in 2023 naar €12,6 miljoen in 2024. Dit weerspiegelt de succesvolle implementatie van onze groeistrategieën.
- **EBITDA:** Beide divisies, Solutions en Lighting, zijn EBITDA-positief in 2024. Vooral de divisie Solutions laat een aanzienlijke verbetering zien ten opzichte van vorig jaar. Vóór groepskosten dragen beide divisies samen bij tot een EBITDA van 1.111 k€ of 8,9% op omzet. De totale EBITDA van de groep na groepskosten bedraagt 96 k€ (-k€ 2.191 in 2023), wat wijst op een verbeterde operationele efficiëntie.
- **Nettoresultaat van de verkochte activiteiten:** Het nettoresultaat van de niet-voortgezette activiteiten bedraagt k€1 143, waarvan k€702 afkomstig is van de verkoop van 2Invision en k€441 van de nettowinst van 2Invision voor het eerste semester. De op 27 juni 2024 ontvangen verkoopprijs voor 2Invision bedraagt k€ 6 469.
- **Verbetering van het nettoverlies** van 7mio€ in 2023 naar 3mio€ in 2024, sterk beïnvloed door een bijzonder waardeverminderversverlies van Remoticom voor 2mio€ in 2024 (een bijzonder waardeverminderversverlies van 2,1mio€ werd geboekt voor cloudgates in 2023).

De resultaten van het jaar worden hieronder schematisch weergegeven.

| In duizend EUR                            | 2024     | 2023     |
|-------------------------------------------|----------|----------|
| Omzet                                     | 12 550   | 11 409   |
| EBITDA                                    | 96       | ( 2 191) |
| Bedrijfsresultaat                         | ( 3 293) | ( 7 095) |
| Winst uit beëindigde bedrijfsactiviteiten | 1 143    | 812      |
| Netto-resultaat                           | ( 3 015) | ( 7 011) |

De opbrengsten voor de verlichtingsdivisie bedroegen 2 983 k€ (2023: 3 054 k€), een lichte daling met -2,3%. De gerealiseerde EBITDA bedroeg 478 k€ (2023: 531 k€).

De ontvangen bestellingen stegen echter tot 3 603 k€ in 2024 tegenover 2 817 k€ in 2023 (+28%), wat het orderboek eind 2024 op 1 216 k€ brengt (2023: 597 k€). Aangezien dit orderboek in 2025 kan worden geleverd, wordt voor het verlichtingssegment in 2025 een omzetstijging verwacht die vergelijkbaar is met de ordergroei van 2024.

De omzet van de Solutions divisie bedroeg k€ 9 567 (2023: k€ 8 140), een stijging van 18% (echter +35% wanneer Maro's omzet van 2023 niet wordt meegerekend). De gerealiseerde EBITDA bedroeg k€ 633 (2023: k€ -1 529). Vooral de turnaround van SALT BV droeg bij tot de verbetering van de resultaten, evenals omzetstijgingen uit de basisverkoop van Cloudgate en sensoren in Option. De omzet van Remoticom bleef stabiel op 2,6 miljoen euro.

## BALANS

| In duizend EUR                | 2024     | 2023     |
|-------------------------------|----------|----------|
| Totaal eigen vermogen         | ( 1 145) | 1 847    |
| Vlottende activa              | 4 912    | 3 911    |
| Vaste activa                  | 9 422    | 11 797   |
| Netto financiële schuld (1)   | 2 372    | 3 012    |
| Schuld aan verbonden partijen | 3 790    | 5 338    |
| Netto werkkapitaal (2)        | ( 2 646) | ( 4 598) |

(1) De netto financiële schuld bevat de financiële schuld verminderd met geldmiddelen en kasequivalenten

(2) de som van de voorraden, de handels- en overige vorderingen en de handels- en overige schulden opgenomen in de kortlopende verplichtingen.

## VOORUITZICHTEN

Een nieuwe generatie slimme verlichtingssensoren en controllers, energiebeheersystemen, parkeersensoren en communicatieplatformen op basis van LoRa en Bluetooth Mesh voor Smart City en Smart Building toepassingen werden dit jaar gelanceerd en zullen naar verwachting in de tweede helft van 2025 commercieel doorbreken waardoor Crescent een jaarlijkse omzetgroei van meer dan 10% verwacht.

## CONTACT

Edwin Bex  
Geldenaaksebaan 329  
B-3001 Leuven, Belgium  
TEL: +32 (0) 16 31 74 11  
E-mail: [investor@option.com](mailto:investor@option.com)  
[www.crescent-ventures.com](http://www.crescent-ventures.com)