



ARSEUS
Driving superior care

Persbericht

Gereguleerde informatie | Geconsolideerde resultaten over het boekjaar 2012

Waregem (België) / Rotterdam (Nederland)¹, 6 februari 2013

EBIT STIJGT MET 25,5% NAAR € 58,1 MILJOEN

ORGANISCHE GROEI BEDRAAGT 6,0%

Kernpunten 2012:

- **Omzet stijgt met 11,1% naar € 547,0 miljoen**
- **Organische omzetgroei van 6,0%**
- **REBITDA stijgt met 19,9% naar € 87,4 miljoen**
- **EBITDA stijgt met 23,9% naar € 75,3 miljoen**
- **EBIT stijgt met 25,5% naar € 58,1 miljoen**
- **Nettowinst stijgt met 55,7% naar € 43,8 miljoen**
- **Operationeel werkkapitaal daalt met 12,1% naar € 51,3 miljoen**
- **Dividendvoorstel 2012: € 0,60 per aandeel, een stijging van 20,0% t.o.v. 2011**

Ger van Jeveren, CEO van Arseus: “Voor Arseus was 2012 een uitstekend jaar. De omzet groeide organisch met maar liefst 6,0% terwijl de EBIT met 25,5% groeide naar € 58,1 miljoen. Alle andere indicatoren van winstgevendheid zijn in 2012 eveneens sneller gestegen dan de omzet. Dit is een duidelijke bevestiging dat onze strategische focus op het ontwikkelen en continu op de markt introduceren van zelfontwikkelde innovatieve producten en concepten succesvol is. Een resultaat waar we trots op mogen zijn.

Fagron heeft haar wereldwijde marktleiderschap in 2012 verder uitgebreid met overnames in Brazilië, Polen, Colombia, Denemarken en de Verenigde Staten. Daarnaast is Fagron een partnership aangegaan in Australië. Vanwege het uitstekende trackrecord en de kwaliteit van de organisatie, is Fagron in staat om overnames snel en soepel te integreren. Hierdoor leveren de overnames direct een positieve bijdrage aan de winst per aandeel van Arseus.

De huidige netto financiële schuld/REBITDA-ratio van 2,64 gecombineerd met een sterke operationele cashflow geeft voldoende ruimte om de goed gevulde overnamepijplijn te financieren en tevens voor het 5^e jaar op rij een mooi en gestaag stijgend dividend aan onze aandeelhouders uit te keren. Voor geheel 2013 verwachten wij wederom een gezonde organische groei en een rentabiliteit die naar verwachting sneller zal groeien dan de omzet.”

¹ Dit persbericht wordt verstuurd door Arseus NV en Arseus BV.

Winst- en Verliesrekening (x 1.000 euro)	H2 2012	H2 2011	2012	2011	Evolutie
Netto omzet	278.749	259.596	547.020	492.330	+11,1%
Brutomarge	140.114	128.236	271.563	242.061	+12,2%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>50,3%</i>	<i>49,4%</i>	<i>49,6%</i>	<i>49,2%</i>	
Operationele kosten	-91.530	-88.247	-184.159	-169.133	+8,9%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>32,8%</i>	<i>34,0%</i>	<i>33,7%</i>	<i>34,4%</i>	
EBITDA voor corporate kosten en niet recurrent resultaat	48.584	39.989	87.405	72.928	+19,9%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>17,4%</i>	<i>15,4%</i>	<i>16,0%</i>	<i>14,8%</i>	
Corporate kosten	-3.584	-3.178	-7.031	-6.250	+12,5%
EBITDA voor niet recurrent resultaat	45.001	36.811	80.374	66.678	+20,5%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>16,1%</i>	<i>14,2%</i>	<i>14,7%</i>	<i>13,5%</i>	
Niet recurrent resultaat	-2.520	-3.637	-5.069	-5.890	-13,9%
EBITDA	42.481	33.175	75.305	60.788	+23,9%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>15,2%</i>	<i>12,8%</i>	<i>13,8%</i>	<i>12,3%</i>	
Afschrijvingen en waardeverminderingen	-8.879	-7.117	-17.241	-14.531	+18,6%
EBIT	33.602	26.058	58.064	46.257	+25,5%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>12,1%</i>	<i>10,0%</i>	<i>10,6%</i>	<i>9,4%</i>	
Financieel resultaat, exclusief herwaardering financiële resultaten	-9.344	-6.278	-14.633	-10.657	+37,3%
Herwaardering financiële derivaten	-1.076	-215	-295	1.478	-120,0 %
Winst voor belastingen	23.181	19.565	43.136	37.078	+16,3%
Belastingen	5.361	-5.466	685	-8.938	-107,7%
Nettowinst	28.541	14.099	43.821	28.140	+55,7%
Recurrente nettowinst ²	32.723	17.085	49.356	31.496	+56,7%
Nettowinst per aandeel (in euro)	0,94	0,48	1,44	0,94	+53,2%
Recurrente nettowinst per aandeel (in euro)	1,07	0,57	1,62	1,05	+54,3%
Gemiddeld aantal uitstaande aandelen	30.669.353	30.050.851	30.519.821	30.082.477	

Balans (x 1.000 euro)	31-12-'12	31-12-'11
Immateriële vaste activa	417.866	367.069
Materiële vaste activa	59.255	57.150
Latente belastingvorderingen	32.296	20.368
Andere vaste activa	1.870	1.788
Operationeel werkkapitaal	51.315	58.405
Overig werkkapitaal	-69.567	-85.452
Eigen vermogen	245.384	220.452
Voorzieningen	8.320	4.935
Financiële instrumenten	3.749	3.452
Latente belastingsschulden	2.466	1.932
Netto financiële schuld	233.117	188.557

² Recurrente nettowinst wordt gedefinieerd als de nettowinst voor niet recurrente elementen en herwaardering financiële derivaten, gecorrigeerd voor belastingen op basis van de effectieve belastingvoet van de groep.

Toelichting bij de geconsolideerde jaarrekening over 2012

Winst- en Verliesrekening

De **geconsolideerde omzet** over 2012 bedraagt € 547,0 miljoen, een stijging van 11,1% ten opzichte van 2011. De organische groei bedraagt 6,0% (6,4% tegen constante wisselkoersen). De omzetontwikkeling per divisie wordt verderop in dit persbericht uitgebreid toegelicht.

De **brutomarge** stijgt met 12,2% naar € 271,6 miljoen. In vergelijking met 2011 is de brutomarge als percentage van de omzet met 0,4 procentpunt gestegen naar 49,6%. In het tweede semester van 2012 bedraagt de brutomarge 50,3%, een stijging van 0,9 procentpunt ten opzichte van dezelfde periode in 2011.

De **operationele kosten** als percentage van de omzet zijn in 2012 met 0,7 procentpunt gedaald naar 33,7% van de omzet. Dit is een duidelijke bevestiging dat Arseus de operationele kosten goed onder controle heeft.

De **REBITDA**³ stijgt aanzienlijk sneller dan de omzet, namelijk met 19,9% naar € 87,4 miljoen.

De **corporate kosten** blijven ongewijzigd op 1,3% van de omzet.

Het **niet recurrente resultaat** bedraagt -€ 5,1 miljoen. Dit resultaat bestaat vooral uit acquisitiekosten, integratiekosten en reorganisatiekosten.

De **EBITDA** stijgt in 2012 met maar liefst 23,9% naar € 75,3 miljoen. De operationele marge (EBITDA als percentage van de omzet) stijgt van 12,3% in 2011 naar 13,8% in 2012.

De **afschrijvingen en waardeverminderingen** bedragen -€ 17,2 miljoen, een stijging van € 2,7 miljoen ten opzichte van 2011.

De **EBIT** bedraagt € 58,1 miljoen, een stijging van 25,5% ten opzichte van 2011. De EBIT stijgt aanzienlijk sneller dan de omzetgroei van 11,1%.

Het **financieel resultaat**, exclusief de herwaardering van de financiële derivaten, bedraagt -€ 14,6 miljoen, een stijging van 37,3% ten opzichte van 2011. Deze stijging is te verklaren door een toename van de netto financiële schuld en hogere rentetarieven als gevolg van de herfinanciering en uitgifte van een obligatielening in juli 2012.

De **herwaardering financiële derivaten** bedraagt -€ 0,3 miljoen. Deze negatieve herwaardering is het resultaat van een dalende tendens in de rentevoet. Deze interestindekking kan conform IAS 39 niet als hedging instrument geclassificeerd worden. Omdat het een non-cash item betreft, wordt deze uit het financieel resultaat gelicht en afzonderlijk weergegeven op de winst- en verliesrekening.

De **effectieve belastingdruk**, als percentage van de winst voor belastingen, bedraagt -1,6%. Dit resultaat is een gevolg van het opzetten van een latente belastingvordering in Brazilië.

³ EBITDA voor corporate kosten en niet recurrent resultaat.

Door een fusie van een aantal juridische entiteiten wordt, conform de Braziliaanse belastingregels, de goodwill fiscaal aftrekbaar. Dit voordeel zal de volgende vijf jaar leiden tot een reductie van de effectief betaalde belastingen in Brazilië. De effectieve cash tax rate⁴ bedraagt voor de Arseus Group 24,9% in 2012. Deze zal vanaf 2013 zakken tot onder 20%.

In 2012 is de **nettowinst** met 55,7% gestegen naar € 43,8 miljoen. De nettowinst per aandeel bedraagt € 1,44.

Balans

Op balansniveau kunnen de belangrijkste mutaties als volgt worden samengevat.

De **immateriële vaste activa** zijn met € 50,8 miljoen toegenomen. Deze toename wordt in belangrijke mate veroorzaakt door de opname van goodwill als gevolg van de acquisities van het Poolse Pharma Cosmetic, het Poolse Galfarm, het Braziliaanse Florian, het Deense ApodanNordic PharmaPackaging en het Amerikaanse B&B Pharmaceuticals, en door de R&D-activiteiten van Corilus, het Franse Julie-Owandy en het Zwitsere Hader.

De **materiële vaste activa** zijn met € 2,1 miljoen toegenomen. Deze toename wordt veroorzaakt door de laatste investeringen in het nieuwe hoofdkantoor en distributiecentrum van Fagron Nederland, de bouw van een bereidingsapotheek in Bornem (België) en door de overname van activa bij acquisities.

Het **operationele werkkapitaal**⁵ is in 2012 met 12,1% gedaald naar € 51,3 miljoen (8,9% van de omzet). Door een strikt beheer zijn de debiteuren in 2012 met 17,1% gedaald terwijl de omzet in dezelfde periode met 11,1% is gestegen. De voorraden zijn in 2012 met 12,2% toegenomen. Deze toename wordt vooral veroorzaakt door het overnemen van voorraden bij acquisities.

De **netto financiële schuld**⁶ is in 2012 met 23,6% gestegen naar € 233,1 miljoen. Deze stijging is te verklaren door de betaling van acquisities en investeringen in onder meer R&D en automatisering. Ultimo 2012 bedraagt de netto financiële schuld/geannualiseerde REBITDA-ratio 2,64 en voldoet daarmee ruimschoots aan de in de kredietovereenkomst overeengekomen voorwaarde van een schuldratio van maximaal 3,25.

De **netto operationele capex**⁷ bedraagt € 19,5 miljoen of 3,6% van de omzet in 2012. De capex is onder meer opgebouwd uit investeringen in R&D, automatisering en de al eerder genoemde laatste investering in het nieuwe hoofdkantoor en distributiecentrum van Fagron Nederland en de investering in de nieuwe bereidingsapotheek in Bornem (België). Exclusief de investeringen bij Corilus bedraagt de capex circa 2,4% van de omzet.

⁴ De effectieve cash tax rate wordt gedefinieerd als de betaalde belastingen gedeeld door het resultaat voor belastingen.

⁵ Het operationele werkkapitaal wordt gedefinieerd als de som van voorraden en handelsvorderingen, verminderd met de handelsschulden.

⁶ De netto financiële schuld is de som van de langlopende en kortlopende financiële verplichtingen (exclusief financiële instrumenten), verminderd met de geldmiddelen en kasequivalenten.

⁷ De netto operationele capex wordt gedefinieerd als de verworven en geproduceerde vaste immateriële en materiële activa (exclusief acquisities), verminderd met de verkochte activa.

KERNCIJFERS PER DIVISIE

Begin 2013 heeft Arseus een nieuwe divisiestructuur geïmplementeerd. Deze divisiestructuur is afgestemd op de verschillende activiteiten van Arseus en ondersteunt daarnaast een effectieve besluitvorming en individuele verantwoordelijkheid. Naast de divisies Fagron en Corilus zijn de divisies Healthcare Solutions en Healthcare Specialties geformeerd. Healthcare Solutions omvat de dentale en medische distributieactiviteiten van Arseus. Healthcare Specialties omvat de activiteiten gericht op tandtechnische laboratoria, de technologische activiteiten in Zwitserland (Hader) en Frankrijk (Julie-Owandy) en de chirurgische oplossingen van Duo-Med. De kerncijfers per divisie zijn gebaseerd op de nieuwe divisiestructuur van Arseus.

Fagron

(x 1.000 euro)	H2 2012	H2 2011	Evolutie	2012	2011	Evolutie
Omzet	149.018	134.134	11,1%	290.083	242.938	19,4%
REBITDA	35.364	27.097	30,5%	64.415	49.503	30,1%
REBITDA marge	23,7%	20,2%		22,2%	20,4%	

2012 was in alle opzichten een uitstekend jaar voor Fagron. De omzet groeide met 19,4% naar € 290,1 miljoen, waarvan 8,7% organisch (+9,6% tegen constante koersen). De REBITDA steeg met 30,1% naar € 64,4 miljoen. In Polen, Nederland, België, het Verenigd Koninkrijk en Brazilië werden er bovengemiddelde resultaten behaald. De continue sterke resultaten zijn een bevestiging van het succes van de strategie van Fagron die gericht is op het wereldwijd optimaliseren en innoveren van magistrale bereidingen.

In 2012 zijn belangrijke stappen gezet om het wereldwijde marktleiderschap van Fagron in de snelgroeiende niche markt van magistrale bereidingen verder uit te bouwen. In Colombia heeft Fagron bereidingsapotheek Orbus Pharma en vier bereidingsapotheken van Quifarma overgenomen. Deze bereidingsapotheken zijn gespecialiseerd in het bereiden van tailor-made medicatie en opereren sinds 1 januari 2013 onder de naam 'Fagron Colombia'. In Brazilië heeft Fagron haar marktleiderschap versterkt met de overname van Florian. Florian levert farmaceutische extracten en tincturen voor magistrale bereidingen aan bereidingsapotheken in Brazilië. Het productassortiment van Florian is volledig complementair aan de al bestaande activiteiten van Fagron in Brazilië. In november heeft Fagron de overname van het Deense ApodanNordic PharmaPackaging afgerond. De door ApodanNordic PharmaPackaging zelf ontwikkelde farmaceutische verpakkingen zijn een belangrijke aanvulling op het uitgebreide aanbod van verpakkingen van de Fagron Group. Eind 2012 werd de acquisitie van het Amerikaanse B&B Pharmaceuticals afgerond. Het bundelen van de activiteiten van B&B Pharmaceuticals en Fagron US stelt Fagron in staat om duidelijke voordelen te behalen. Met de overname van B&B Pharmaceuticals zal Fagron US nog beter in staat zijn om apotheken in de Verenigde Staten te voorzien van innovatieve concepten en producten voor magistrale bereidingen.

Per 1 oktober 2012 is Fagron China van start gegaan. Fagron China optimaliseert de inkoopcondities voor Fagron van farmaceutische grondstoffen in China en vereenvoudigt de audits van Chinese leveranciers. In november van 2012 is eveneens aangekondigd dat Fagron een samenwerkingsverband is aangegaan met NxGen Pharmaceuticals, met als resultaat dat Fagron Australië sinds 1 november volledig operationeel is. Fagron Australië introduceert de innovatieve producten en concepten van Fagron op de Australische markt.

Fagron is thans actief in 28 landen op vijf continenten. In 2013 zal Fagron haar wereldwijde marktleiderschap verder versterken via een actieve buy-and-build strategie en een robuuste organische groei. De nadruk ligt op acquisities in Europa, Noord- en Zuid-Amerika.

Uitgebreide informatie over de acquisities in 2012 is te vinden in de persberichten van respectievelijk 13 november 2012 en 20 december 2012. Deze persberichten kunnen worden geraadpleegd op www.arseus.com.

Corilus

(x 1.000 euro)	H2 2012	H2 2011	Evolutie	2012	2011	Evolutie
Omzet	20.183	17.811	13,3%	38.036	34.318	10,8%
REBITDA	6.642	5.835	13,8%	11.264	10.074	11,8%
REBITDA marge	32,9%	32,8%		29,6%	29,4%	

De omzet van Corilus groeide in 2012 organisch met maar liefst 10,8% naar € 38,0 miljoen terwijl de REBITDA met 11,8% is gestegen naar € 11,3 miljoen. In 2012 heeft Corilus haar leidende marktpositie als toonaangevende leverancier van ICT-totaaloplossingen voor medisch specialisten in België, Frankrijk en Nederland verder versterkt.

In 2012 is Greenock, de softwareoplossing voor apotheken, met succes geïmplementeerd bij een groot aantal apotheken in België. In lijn met de strategie introduceerde Corilus met succes ook een tweetal nieuwe softwareoplossingen: Morion, de innovatieve software voor opticiens, en Emergentis, de volledig web-based software voor vroedvrouwen. Na de succesvolle introductie van Softalmo in Frankrijk in 2011, is deze toonaangevende software voor oogartsen in 2012 ook met succes in Nederland geïntroduceerd.

Begin februari 2013 heeft Corilus de overname van HealthConnect afgerond. HealthConnect is de marktleider in België op het gebied van innovatieve IT-projecten en integratiesoftware voor de zorgsector.

De strategie van Corilus voor 2013 is erop gericht om de leidende marktposities van Corilus in België verder te vergroten middels organische groei en acquisities en om de innovatieve ICT-totaaloplossingen voor medisch specialisten in toenemende mate in andere Europese landen te introduceren.

Uitgebreide informatie over de acquisitie van HealthConnect is te vinden in het persbericht dat vandaag op www.corilus.be is gepubliceerd.

Healthcare Solutions

(x 1.000 euro)	H2 2012	H2 2011	Evolutie	2012	2011	Evolutie
Omzet	65.787	63.328	3,9%	127.687	122.388	4,3%
REBITDA	2.737	1.834	49,2%	2.320	1.133	104,8%
REBITDA marge	4,2%	2,9%		1,8%	0,9%	

Healthcare Solutions, de divisie gericht op de dentale en medische distributieactiviteiten van Arseus, heeft in 2012 een organische groei van 4,3% behaald. De REBITDA groeide met 104,8% naar € 2,3 miljoen.

De distributieactiviteiten gericht op tandartspraktijken (Arseus Dental Solutions) hebben in 2012 een gezonde organische groei behaald. Het versterkte imago, nieuwe productlanceringen en innovatiegerelateerde trainingen resulteerden in een mooie groei in zowel Frankrijk als Duitsland. Als gevolg van het experiment met vrije tandartstarieven hebben Nederlandse tandartsen hun investeringen echter uitgesteld.

De distributieactiviteiten gericht op oogartsen, bandagisten, ziekenhuizen en verpleeghuizen (Arseus Medical Solutions) behaalden, ondanks de effecten van de afbouw van een aantal niet strategische distributies in 2011, een positieve omzetgroei. De activiteiten gericht op oogartsen kenden een sterk jaar. In juni werd de exclusieve distributie in zowel België als Nederland verworven van het AirLife gamma voor respiratoire therapie van CareFusion.

Healthcare Specialties

(x 1.000 euro)	H2 2012	H2 2011	Evolutie	2012	2011	Evolutie
Omzet	43.761	44.322	-1,3%	91.215	92.685	-1,6%
REBITDA	3.842	5.224	-26,5%	9.406	12.219	-23,0%
REBITDA marge	8,8%	11,8%		10,3%	13,2%	

Healthcare Specialties richt zich op het ontwikkelen en op de markt introduceren van innovatieve dentale en medische oplossingen en producten. In 2012 heeft Healthcare Specialties een omzet behaald van € 91,2 miljoen, een daling van 1,6% ten opzichte van 2011.

De activiteiten gericht op tandtechnische laboratoria (Arseus Dental Lab) heeft in 2012 een positieve omzetgroei behaald. Deze groei komt voornamelijk uit vernieuwende en innovatieve activiteiten zoals CAD/CAM. Als gevolg van het experiment met vrije tandartstarieven hebben Nederlandse tandtechnische laboratoria hun investeringen in 2012 uitgesteld.

Het Zwitserse Hader en het Franse Julie-Owandy (Arseus Dental Technology) hebben beide een moeilijk jaar achter de rug. Door het terughoudende investeringsklimaat was de omzet van zowel Julie-Owandy als van Hader lager dan vooraf gebudgetteerd. In 2012 had Hader ook last van de sterke Zwitserse frank waardoor de internationale concurrentiepositie negatief werd beïnvloed. In lijn met de innovatiestrategie heeft Hader in 2012 nieuwe dentale en medische orthopedische producten met toegevoegde waarde ontwikkeld en geïntroduceerd, zoals de Hader Click. Dit orthopedische hulpmiddel wordt gebruikt bij het vastzetten van pinnen in het bot. Het voordeel van de Hader Click is dat het besmetting- en ontstekingsgevaar voor de patiënt wordt geminimaliseerd.

Duo-Med, dat innovatieve producten, oplossingen en diensten aan artsen en ziekenhuizen in de Benelux levert, kende een goed jaar. In 2012 heeft Duo-Med de exclusieve distributie van Cardica verworven voor de Benelux. De nieuwe technologie van de Microcutter van Cardica biedt talloze voordelen voor de patiënt. Dankzij de Microcutter kunnen er kleinere incisies worden gemaakt met als resultaat een snellere genezing, minder pijn en minder kans op infecties.

Inkoop eigen aandelen

In de periode van 20 december 2012 tot en met 2 januari 2013 heeft Arseus 40.528 eigen aandelen ingekocht. Voorafgaand aan deze transacties had Arseus al 611.247 eigen aandelen in bezit. Door de inkoop van 40.528 eigen aandelen had Arseus op 5 februari 2013 651.775 eigen aandelen in bezit. Dit vertegenwoordigt 2,08%, van het totaal aantal uitstaande aandelen.

Dividend

Aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders zal een brutodividend worden voorgesteld van € 0,60 per aandeel, een stijging van 20,0% ten opzichte van € 0,50 per aandeel in 2011. Het brutodividendrendement op basis van de slotkoers van 2012 bedraagt 3,9%.

Vooruitzichten⁸

Naar de huidige inzichten en uitgaande van de bestaande portfolio van Arseus, verwacht de directie voor geheel 2013 een gezonde organische groei en een rentabiliteit die naar verwachting wederom sneller zal groeien dan de omzet.

Verklaring van de commissaris

De commissaris, PricewaterhouseCoopers Bedrijfsrevisoren bcvba, vertegenwoordigd door Peter Opsomer, heeft bevestigd dat de controle van de geconsolideerde balans en resultatenrekening nagenoeg beëindigd is en dat er tot op heden geen materiële afwijkingen werden vastgesteld. De commissaris heeft tevens bevestigd dat de boekhoudkundige informatie opgenomen in dit persbericht, zonder materiële afwijkingen overeenstemt met de geconsolideerde balans en resultatenrekening op basis waarvan het is opgemaakt.

Conference call

Ger van Jeveren (CEO) en Jan Peeters (CFO) zullen de resultaten over 2012 vandaag nader toelichten in een conference call. De conference call start om 09:30 uur CET. Vanaf 15 minuten voor aanvang kunt u inbellen op +31 20 713 72 95 (Nederland) of +32 24 04 03 34 (België).

Vanaf 10:30 uur is de conference call terug te luisteren op telefoonnummer +31 20 713 34 87 met toegangscode 421963#. Vanaf donderdag 7 februari is de conference call te beluisteren of te downloaden op de corporate website van Arseus (www.arseus.com).

Financiële kalender 2013

9 april	Trading update eerste kwartaal 2013
13 mei	Algemene Vergadering van Aandeelhouders
2 augustus	Halfjaarcijfers 2013
8 oktober	Trading update derde kwartaal 2013

Resultaten en trading updates worden om 07:30 uur gepubliceerd.

⁸ Dit persbericht bevat toekomstgerichte gegevens, die gebaseerd zijn op de huidige interne ramingen en verwachtingen, alsook op marktverwachtingen. De toekomstgerichte verklaringen bevatten inherente risico's en gelden enkel op datum waarop ze worden vermeld. De werkelijke resultaten kunnen aanzienlijk verschillen van diegene die in de toekomstgerichte verklaringen zijn opgenomen.

Analisten- en Beleggersdag

Op 28 maart 2013 zal Arseus een Analisten- en Beleggersdag organiseren op het kantoor van Fagron Nederland in Capelle aan den IJssel. De directie van Arseus zal onder meer een toelichting geven over de strategie en vooruitzichten van Arseus. Een uitnodiging met aanvullende informatie wordt op korte termijn verstuurd. Voor aanmeldingen en vragen kunt u contact opnemen met Veronique Lefel.

Voor meer informatie

Constantijn van Rietschoten
Director of Corporate Communications
+31 88 33 11 222 (kantoor)
+31 6 536 91 585 (mobiel)
constantijn.van.rietschoten@arseus.com

Veronique Lefel
Investor Relations Officer
+31 88 33 11 213 (kantoor)
+31 6 105 77 754 (mobiel)
veronique.lefel@arseus.com

Profiel Arseus

Arseus is een multinationale groep van bedrijven die producten, diensten en concepten levert aan professionals en instellingen in de gezondheidszorg in 28 landen in Europa, Noord Amerika, Zuid Amerika, Azië en Australië. De onderneming is onderverdeeld in vier divisies en is actief in de markten van magistrale bereidingen voor de apotheek, tandheelkundige producten, medische en chirurgische producten en medische ICT-oplossingen. De Belgische vennootschap Arseus NV is gevestigd in Waregem en is genoteerd aan NYSE Euronext Brussels en NYSE Euronext Amsterdam. De operationele activiteiten van de Arseus groep worden aangestuurd vanuit de Nederlandse vennootschap Arseus BV. Het hoofdkantoor van Arseus BV is gevestigd in Rotterdam.

Geconsolideerde resultatenrekening

x 1.000 euro	2012	2011
Bedrijfsopbrengsten	547.603	493.582
Omzet	547.020	492.330
Overige bedrijfsopbrengsten	582	1.252
Bedrijfskosten	(489.539)	(447.325)
Handelsgoederen	(275.457)	(250.269)
Diensten en diverse goederen	(83.292)	(75.865)
Personeelskosten	(111.950)	(101.163)
Afschrijvingen en waardeverminderingen	(17.241)	(14.531)
Overige bedrijfskosten	(1.600)	(5.498)
Bedrijfswinst	58.064	46.257
Financiële opbrengsten	1.144	1.269
Financiële kosten	(16.072)	(10.448)
Resultaat vóór belastingen	43.136	37.078
Belastingen	685	(8.938)
Netto resultaat	43.821	28.140
Toe te rekenen aan:		
Aandeelhouders (netto resultaat)	43.906	28.147
Derden	(85)	(7)
Totaal resultaat	43.821	28.140
Winst per aandeel (in euro)	1,44	0,94
Verwaterde winst per aandeel (in euro)	1,41	0,92
Recurrente winst per aandeel (in euro)	1,62	1,05
Verwaterde recurrente winst per aandeel (in euro)	1,59	1,03

Geconsolideerde balans

x 1.000 euro	2012	2011
Vaste activa	511.287	446.376
Immateriële vaste activa	417.866	367.069
Materiële vaste activa	59.255	57.150
Financiële activa	843	819
Latente belastingen	32.296	20.368
Overige vaste activa	1.027	969
Vlottende activa	237.607	233.856
Voorraden	85.963	76.643
Handelsvorderingen	62.993	75.956
Overige vorderingen	16.299	11.407
Liquide middelen en equivalenten	72.352	69.850
Totaal activa	748.894	680.232
Eigen vermogen	245.384	220.452
Eigen vermogen (moedermaatschappij)	247.182	225.676
Eigen aandelen	(5.552)	(9.004)
Aandeel derden	3.754	3.780
Langlopende verplichtingen	315.139	12.735
Langlopende voorzieningen	3.519	1.051
Pensioenverplichtingen	4.801	3.884
Latente belastingen	2.466	1.932
Financiële schulden	300.604	4.350
Financiële instrumenten	3.749	1.517
Kortlopende verplichtingen	188.371	447.045
Financiële schulden	4.865	254.057
Financiële instrumenten		1.935
Handelsschulden	97.641	94.194
Kortlopende winstbelasting- en personeelsverplichtingen	34.389	37.338
Overige kortlopende schulden	51.477	59.521
Totaal eigen vermogen en verplichtingen	748.894	680.232

Geconsolideerd mutatieoverzicht van het eigen vermogen

x 1.000 euro	Aandelen- kapitaal & agio	Overige reserves	Eigen aandelen	Over- gedragen winst	Totaal	Aandeel derden	Totaal eigen vermogen
Saldo per 31 december 2010	317.302	(192.887)	(10.816)	92.238	205.838	2.284	208.122
Valutaomrekenings- aanpassingen		(4.669)			(4.669)	(69)	(4.738)
Resultaat van de periode				28.147	28.147	(7)	28.140
Totaal opgenomen resultaat van de periode	317.302	(197.555)	(10.816)	120.385	229.317	2.207	231.524
Kapitaalsverhoging	224				224		224
Eigen aandelen			1.812		1.812		1.812
Betaalbaar gesteld dividend m.b.t. resultaat 2010				(13.154)	(13.154)		(13.154)
Op aandelen gebaseerde betalingen		45			45		45
Aankoop meerderheids- belang participatie		(1.575)			(1.575)	1.575	
Saldo per 31 december 2011	317.527	(199.085)	(9.004)	107.232	216.670	3.783	220.452
Valutaomrekenings- aanpassingen		(9.086)			(9.086)	56	(9.030)
Resultaat van de periode				43.906	43.906	(85)	43.821
Totaal opgenomen resultaat van de periode	317.527	(208.171)	(9.004)	151.138	251.490	3.753	255.243
Kapitaalsverhoging	608				608		608
Eigen aandelen			3.451		3.451		3.451
Resultaat op eigen aandelen		1.290			1.290		1.290
Betaalbaar gesteld dividend m.b.t. resultaat 2011				(15.228)	(15.228)		(15.228)
Op aandelen gebaseerde betalingen		20			20		20
Saldo per 31 december 2012	318.134	(206.861)	(5.552)	135.910	241.630	3.753	245.384

Geconsolideerd kasstroomoverzicht

x 1.000 euro	2012	2011
Bedrijfsactiviteiten		
Resultaat voor belastingen	43.136	37.078
Betaalde belastingen	(10.728)	(8.281)
Aanpassing voor financiële elementen	14.928	9.179
Totale aanpassingen voor niet kasstromen	16.897	14.985
Totale wijzigingen in werkkapitaal	3.511	19.185
Totale kasstroom uit bedrijfsactiviteiten	67.744	72.147
Investeringsactiviteiten		
Investeringsuitgaven	(19.480)	(17.330)
Betalingen voor bestaande participaties (nabetalingen) en nieuwe participaties	(65.388)	(45.023)
Totale kasstroom uit investeringsactiviteiten	(84.868)	(62.353)
Financieringsactiviteiten		
Kapitaalverhoging	608	224
Inkoop eigen aandelen	471	
Uitkering dividend	(15.300)	(13.176)
Opgenomen financiering	302.127	62.241
Aflossing op leningen	(254.551)	(28.407)
Ontvangen (betaalde) rente	(9.527)	(10.416)
Totale kasstroom uit financieringsactiviteiten	23.827	10.467
Totale netto kasstromen van de periode	6.702	20.260
Liquide middelen en equivalenten - begin van de periode	69.850	51.186
Winsten of (verliezen) uit wisselkoersverschillen	(4.200)	(1.596)
Liquide middelen en equivalenten - einde van de periode	72.352	69.850
Wijzigingen in liquide middelen en equivalenten	6.702	20.260