

Persbericht

Gereguleerde informatie | Geconsolideerde resultaten over de eerste zes maanden van 2013

Waregem (België) / Rotterdam (Nederland)¹, 2 augustus 2013

INNOVATIESTRATEGIE LEIDT TOT STERKE STIJGING VAN BRUTOMARGE EN RENTABILITEIT

EBIT STIJGT 45,4% BIJ EEN OMZETGROEI VAN 5,4%

Kernpunten eerste zes maanden van 2013:

- **Omzet stijgt met 5,4% naar € 282,7 miljoen**
- **Organische groei tegen constante wisselkoersen bedraagt 5,9%**
- **REBITDA stijgt met 29,9% naar € 50,4 miljoen**
- **EBITDA stijgt met 34,7% naar € 44,2 miljoen**
- **EBIT stijgt met 45,4% naar € 35,6 miljoen**
- **Nettowinst stijgt met 23,0% naar € 18,8 miljoen**
- **Vooruitzichten 2013: Een gezonde organische omzetgroei en een rentabiliteit die sneller groeit dan de omzet**

Ger van Jeveren, CEO van Arseus: “De resultaten van Arseus over de eerste zes maanden van 2013 zijn uitstekend. De omzet stijgt met 5,4% naar € 282,7 miljoen. De organische groei tegen constante wisselkoersen van Arseus in het tweede kwartaal van 2013 bedraagt 7,7%. Door het consequent optimaliseren van het productportfolio is de brutomarge in de eerste zes maanden van 2013 met maar liefst 2,9 procentpunt gestegen in vergelijking met dezelfde periode in 2012. Alle divisies hebben een bijdrage geleverd aan deze stijging. Operational excellence en een nauwgezet opgevolgd kostenbeleid hebben geresulteerd in een aanzienlijke daling van de operationele kosten als percentage van de omzet. De forse omzetgroei, de sterke stijging van de brutomarge en lagere kosten hebben geresulteerd in een indrukwekkende stijging van de REBITDA, EBITDA, EBIT en de nettowinst. Voor 2013 verwachten wij een gezonde organische groei en een rentabiliteit die sneller groeit dan de omzet. Wij zien de toekomst met veel vertrouwen tegemoet.

De Raad van Bestuur van Arseus is onlangs gestart met een analyse van strategische opties, zowel binnen als buiten Arseus, voor de divisies Healthcare Solutions en Healthcare Specialties. Na afronding van deze analyse, zal de Raad van Bestuur de uitkomsten via een persbericht bekendmaken.”

¹ Dit persbericht wordt verstuurd door Arseus NV en Arseus BV.

Winst- en Verliesrekening (x 1.000 euro)	H1 2013	H1 2012	Evolutie
Netto omzet	282.705	268.272	5,4%
Brutomarge	146.690	131.449	11,6%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>51,9%</i>	<i>49,0%</i>	
Operationele kosten	-96.279	-92.629	3,9%
EBITDA voor corporate kosten en niet recurrent resultaat	50.411	38.820	29,9%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>17,8%</i>	<i>14,5%</i>	
Corporate kosten	-3.703	-3.447	7,4%
EBITDA voor niet recurrent resultaat	46.707	35.373	32,0%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>16,5%</i>	<i>13,2%</i>	
Niet recurrent resultaat	-2.499	-2.549	-1,9%
EBITDA	44.208	32.824	34,7%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>15,6%</i>	<i>12,2%</i>	
Afschrijvingen en waardeverminderingen	-8.637	-8.362	3,3%
EBIT	35.571	24.462	45,4%
<i>Als % van de netto omzet</i>	<i>12,6%</i>	<i>9,1%</i>	
Financieel resultaat, exclusief herwaardering financiële derivaten	-11.734	-5.288	121,9%
Herwaardering financiële derivaten	1.284	781	64,5%
Winst voor belastingen	25.121	19.955	25,9%
Belastingen	-6.325	-4.675	35,3%
Nettowinst	18.796	15.280	23,0%
Recurrente nettowinst ²	19.683	16.633	18,3%
Nettowinst per aandeel (in euro)	0,61	0,50	21,6%
Recurrente nettowinst per aandeel (in euro)	0,64	0,55	17,1%
Gemiddeld aantal uitstaande aandelen	30.696.597	30.374.461	

Balans (x 1.000 euro)	30-06-'13	31-12-'12
Immateriële vaste activa	501.811	417.866
Materiële vaste activa	59.244	59.255
Latente belastingvorderingen	30.616	32.296
Andere vaste activa	2.320	1.870
Operationeel werkkapitaal	66.755	51.315
Overig werkkapitaal	-91.594	-69.567
Eigen vermogen	229.326	245.384
Voorzieningen	8.426	8.320
Financiële instrumenten	2.464	3.749
Latente belastingsschulden	1.734	2.466
Netto financiële schuld	327.201	233.117

² Recurrente nettowinst wordt gedefinieerd als de nettowinst voor niet recurrente elementen en herwaardering financiële derivaten, gecorrigeerd voor belastingen op basis van de effectieve belastingvoet van de groep.

Toelichting bij de geconsolideerde halfjaarrekening

Winst- en Verliesrekening

De **geconsolideerde omzet** over de eerste zes maanden van 2013 bedraagt € 282,7 miljoen, een stijging van 5,4% (7,1% tegen constante wisselkoersen) ten opzichte van de eerste zes maanden van 2012. De organische groei in de eerste zes maanden van 2013 bedraagt 4,2% (5,9%).

De geconsolideerde omzet in het tweede kwartaal van 2013 is met 8,9% (10,1%) gestegen naar € 149,4 miljoen. De organische groei in het tweede kwartaal bedraagt 6,5% (7,7%).

(x 1.000 euro)	H1 2013	H1 2012	Groei	Org. groei
Omzet	282.705	268.272	5,4% (7,1%)	4,2% (5,9%)
	Q2 2013	Q2 2012		
Omzet	149.419	137.228	8,9% (10,1%)	6,5% (7,7%)

Door het optimaliseren van het productportfolio en het continu ontwikkelen en introduceren van innovatieve producten en concepten, is de **brutomarge** in de eerste zes maanden van 2013 met 11,6% gestegen naar € 146,7 miljoen. In vergelijking met de eerste zes maanden van 2012 is de brutomarge als percentage van de omzet met 2,9 procentpunt gestegen naar 51,9%.

Operational excellence en een stringent opgevolgd kostenbeleid heeft geresulteerd in een daling van de **operationele kosten** als percentage van de omzet. In de eerste zes maanden van 2013 zijn de operationele kosten als percentage van de omzet met 0,4 procentpunt gedaald naar 34,1%.

Als gevolg van de sterke omzetgroei, de hogere brutomarge en de lagere kosten stijgt de **REBITDA**³ substantieel sneller dan de omzet, namelijk met 29,9% naar € 50,4 miljoen.

De **corporate kosten** als percentage van de omzet blijven ongewijzigd op 1,3%.

Het **niet recurrente resultaat** bedraagt -€ 2,5 miljoen. Dit resultaat bestaat voornamelijk uit acquisitiekosten, integratiekosten en reorganisatiekosten.

De **EBITDA** stijgt in de eerste zes maanden van 2013 met 34,7% naar € 44,2 miljoen. De operationele marge (EBITDA als percentage van de omzet) stijgt met 3,4 procentpunt naar 15,6%.

De **afschrijvingen en waardeverminderingen** bedragen € 8,6 miljoen, een stijging van € 0,3 miljoen of 3,3% ten opzichte van dezelfde periode in 2012.

De **EBIT** bedraagt € 35,6 miljoen, een stijging van 45,4% ten opzichte van de eerste zes maanden van 2012.

Het **financieel resultaat**, exclusief de herwaardering van de financiële derivaten, bedraagt -€ 11,7 miljoen. De stijging ten opzichte van de eerste zes maanden van 2012 is te verklaren door een toename van de netto financiële schuld, hogere wisselkoersverschillen en hogere rentetarieven als gevolg van de herfinanciering en uitgifte van een obligatielening in juli 2012.

³ EBITDA voor corporate kosten en niet recurrent resultaat.

De **herwaardering financiële derivaten** bedraagt € 1,3 miljoen. Deze positieve herwaardering is het resultaat van een stijgende tendens in de rentevoet. Deze interestindekking kan conform IAS 39 niet als hedging instrument worden geclassificeerd. Omdat het een non-cash item betreft wordt deze uit het financieel resultaat gelicht en afzonderlijk weergegeven op de winst- en verliesrekening.

De **effectieve belastingdruk**, als percentage van de winst voor belastingen, is 25,2% in de eerste zes maanden van 2013 ten opzichte van 23,4% in dezelfde periode vorig jaar. De effectieve cash tax rate⁴ voor de Arseus Group bedraagt 17,2% in de eerste zes maanden van 2013.

In de eerste zes maanden van 2013 is de **nettowinst**, ondanks de stijging van het financieel resultaat en de toename van de belastingdruk, met 23,0% gestegen naar € 18,8 miljoen. De nettowinst per aandeel bedraagt € 0,61.

Balans

Op balansniveau kunnen de belangrijkste mutaties als volgt worden samengevat.

De **immateriële vaste activa** zijn met € 83,9 miljoen toegenomen. Deze toename wordt vooral veroorzaakt door de opname van goodwill als gevolg van de acquisitie van het Amerikaanse Freedom Pharmaceuticals, en door de R&D-activiteiten van Corilus en Arseus Dental Technology.

Het **operationele werkkapitaal**⁵ is in vergelijking met 30 juni 2012 met 9,0% gestegen naar € 66,8 miljoen. Bij een omzetsijging van 5,4% zijn de debiteuren met 7,2% gedaald en de voorraden met 10,8% gestegen. In Zuid-Amerika werden de voorraden verhoogd om de productbeschikbaarheid voor de klanten van Fagron te verbeteren.

De **netto financiële schuld**⁶ is in de eerste zes maanden van 2013 met € 94,1 miljoen gestegen naar € 327,2 miljoen. Deze stijging is te verklaren door de acquisities van het Amerikaanse Freedom Pharmaceuticals en het Belgische Soft33, nabetalingen en betaalde earn-outs van circa € 15 miljoen voor eerdere acquisities, en investeringen in onder meer R&D en automatisering. Ultimo juni 2013 bedraagt de netto financiële schuld/geannualiseerde REBITDA-ratio 3,14. Naar verwachting zal deze ratio, evenals voorgaande jaren, naar het jaareinde toe substantieel dalen.

De **netto operationele capex**⁷ bedraagt € 10,5 miljoen of 3,7% van de omzet in de eerste zes maanden van 2013. De capex is onder meer opgebouwd uit investeringen in R&D en automatisering.

⁴ De effectieve cash tax rate wordt gedefinieerd als de betaalde belastingen gedeeld door het resultaat voor belastingen.

⁵ Het operationele werkkapitaal wordt gedefinieerd als de som van voorraden en handelsvorderingen, verminderd met de handelsschulden.

⁶ De netto financiële schuld is de som van de langlopende en kortlopende financiële verplichtingen (exclusief financiële instrumenten), verminderd met de geldmiddelen en kasequivalenten.

⁷ De netto operationele capex wordt gedefinieerd als de verworven en geproduceerde vaste immateriële en materiële activa (exclusief acquisities), verminderd met de verkochte activa.

KERNCIJFERS PER DIVISIE

Fagron

(x 1.000 euro)	H1 2013	H1 2012	Evolutie
Omzet	158.158	141.065	12,1%
REBITDA	38.749	29.051	33,4%
REBITDA marge	24,5%	20,6%	
	Q2 2013	Q2 2012	Evolutie
Omzet	86.585	72.450	19,5%

In de eerste zes maanden van 2013 heeft Fagron haar wereldwijde marktleiderschap in de niche markt van magistrale bereidingen verder versterkt. De omzet stijgt met 12,1% (15,3% tegen constante wisselkoersen) naar € 158,2 miljoen. De organische omzetgroei bedraagt 10,2% (13,3%). In het tweede kwartaal van 2013 is de omzet van Fagron met 19,5% (21,8%) gestegen. De organische omzetgroei in het tweede kwartaal bedraagt maar liefst 15,6% (17,7%).

De indrukwekkende organische groei van Fagron is te verklaren door het succesvol innoveren en optimaliseren van magistrale bereidingen om in de wereldwijd groeiende behoefte aan tailormade medicatie te voorzien, het investeren in innovatie en productontwikkeling en het op de markt brengen van nieuwe producten, concepten en formuleringen voor magistrale bereidingen. Door deze strategische focus, gecombineerd met het gebruik van een uniform ERP-systeem en wereldwijd werkende teams op het gebied van procurement, kwaliteit, marketing en innovatie die intensief samenwerken met de lokale organisaties, is de REBITDA-marge in de eerste zes maanden van 2013 sterk gestegen naar 24,5%, een stijging van 3,9 procentpunt.

In april 2013 heeft Fagron het Amerikaanse Freedom Pharmaceuticals overgenomen. Freedom Pharmaceuticals is een toonaangevende leverancier van farmaceutische grondstoffen, hulpstoffen, bases en capsules aan onafhankelijke bereidingsapotheken in de Verenigde Staten. De overname van Freedom Pharmaceuticals heeft gezorgd voor een landelijke dekking in de Verenigde Staten waardoor Fagron direct meerwaarde levert aan haar klanten. Via vestigingen in St. Paul (Minnesota), Aurora (Colorado), Scottsdale (Arizona), Tucson (Arizona) en Tulsa (Oklahoma) is Fagron uitstekend gepositioneerd om bereidingsapotheken in de Verenigde Staten te voorzien van zowel innovatieve producten en concepten als diensten en trainingen met toegevoegde waarde.

Fagron is wereldwijd actief in 30 landen. In 2013 zal Fagron haar wereldwijde marktleiderschap verder versterken via een actieve buy-and-build strategie, het opstarten van greenfields en een robuuste organische groei.

Uitgebreide informatie over de acquisitie van het Amerikaanse Freedom Pharmaceuticals is te vinden in het persbericht van 25 april 2013. Dit persbericht kan worden geraadpleegd op www.arseus.com.

Corilus

(x 1.000 euro)	H1 2013	H1 2012	Evolutie
Omzet	20.453	17.853	14,6%
REBITDA	5.358	4.622	15,9%
REBITDA marge	26,2%	25,9%	
	Q2 2013	Q2 2012	Evolutie
Omzet	10.177	8.877	14,6%

De omzet van Corilus groeit in de eerste zes maanden van 2013 met 14,6% naar € 20,5 miljoen, terwijl de REBITDA met 15,9% stijgt naar € 5,4 miljoen. De organische omzetgroei bedraagt 11,1%. Dit goede resultaat is te verklaren door de verdere versterking van de leidende marktpositie als leverancier van unieke geïntegreerde ICT-oplossingen met toegevoegde waarde voor medisch specialisten in België, Frankrijk en Nederland. Door de sterke organische groei gecombineerd met de overname van Soft33, is het aantal klanten van Corilus met 3.000 gestegen tot ruim 29.000.

Hector, de zelfontwikkelde communicatiesoftware tussen ziekenhuizen, artsen, laboratoria, radiologen en tandartsen, is in meer dan 60% van de Vlaamse ziekenhuizen in gebruik. Vele ziekenhuizen en laboratoria bereiken nu al meer dan 70% van de zorgverleners via dit kanaal. Hector is de eerste oplossing die volledig gebruik maakt van de door het eHealth-platform van de Belgische federale overheid aangeboden eHealthBox systeem. Hector is geïntegreerd in alle softwarepakketten die in de Belgische EMD-markt worden aangeboden.

Greenock, state-of-the-art door Corilus zelfontwikkelde software voor apotheken, zet haar succesvolle opmars voort. In 2013 heeft Corilus met succes Morion, software voor opticiens, in België gelanceerd. In Frankrijk koos het Centre Hospitalier Sud Francilien voor Softalmo waardoor het pakket onbetwistbaar marktleider is in oftalmologie binnen de Franse ziekenhuizen.

In het tweede kwartaal van 2013 heeft Corilus het Belgische bedrijf Soft33 overgenomen. Soft33 is een belangrijke aanbieder van software voor thuisverpleegkundigen. Soft33 heeft ruim 2.000 thuisverpleegkundigen als klant. De software van Soft33 is complementair aan Infiplus van Corilus. Infiplus is met meer dan 3.800 gebruikers de meest gebruikte software in België voor zowel zelfstandige verpleegkundigen als voor groeperingen.

Healthcare Specialties

(x 1.000 euro)	H1 2013	H1 2012	Evolutie
Omzet	45.436	47.454	-4,3%
REBITDA	5.583	5.565	0,3%
REBITDA marge	12,3%	11,7%	
	Q2 2013	Q2 2012	Evolutie
Omzet	22.802	23.535	-3,1%

Healthcare Specialties richt zich op het ontwikkelen en op de markt introduceren van innovatieve dentale en medische oplossingen en producten. Healthcare Specialties omvat de activiteiten van

Arseus gericht op tandtechnische laboratoria, de activiteiten gericht op de productie van precisiecomponenten en orthopedische tools voor dentale en medische professionals (Hader), de activiteiten gericht op digitale dentale beeldvorming en complete software voor dentale praktijken (Julie-Owandy) en de chirurgische oplossingen van Duo-Med. In de eerste zes maanden heeft Healthcare Specialties een omzet behaald van € 45,4 miljoen en een REBITDA-marge die door een strikte focus op brutomarge en kostenbeheersing met 0,6 procentpunt is gestegen naar 12,3%.

Bij de activiteiten gericht op tandtechnische laboratoria (Arseus Dental Lab) kenden de eigen merken Novux (CAD/CAM-concept), Selexion (producten die dagelijks in tandtechnische laboratoria worden gebruikt) en Ceka-Preciline (toonaangevend op het gebied van dentale attachments) een sterke groei in de eerste zes maanden van 2013. De investeringsbereidheid van tandtechnische laboratoria stond echter onder druk door de onduidelijkheid in West-Europa over tandheelkundige vergoedingen. Tijdens de Internationale Dental-Schau (IDS) in Keulen is Arseus aangesteld als exclusieve distributeur van het gehele productaanbod van AmannGirrbach in België, Nederland, Frankrijk en Luxemburg.

Het Franse Julie-Owandy kende een mooie organische groei in de eerste zes maanden van 2013. Tijdens de IDS in maart heeft Julie-Owandy met succes Opteo, een zelfontwikkelde en innovatieve intra-orale sensor geïntroduceerd. Het Zwitserse Hader had last van een matige investeringsbereidheid en de sterke Zwitserse frank waardoor de internationale concurrentiepositie negatief werd beïnvloed. In lijn met de innovatiestrategie heeft Hader ook in 2013 nieuwe dentale en medische orthopedische producten met toegevoegde waarde ontwikkeld en geïntroduceerd, zoals Hader Lucky. Hader Lucky is de nieuwste torque, een hulpinstrument dat door de tandheelkundige chirurg wordt gebruikt voor het vastzetten van dentale implantaten.

In de eerste zes maanden van 2013 lag de focus bij Duo-Med, dat innovatieve producten, oplossingen en diensten aan artsen en ziekenhuizen in de Benelux levert, op een grondige evaluatie van het productaanbod. De nadruk lag hierbij op het aantrekken van innovatieve producten en oplossingen met een hoge toegevoegde waarde en de afbouw van distributies met een lagere marge op het gebied van radiologie en endoscopie. De focus in de tweede helft van 2013 ligt op de introductie van de Microcutter van Cardica. De Microcutter biedt talloze voordelen voor de patiënt. Dankzij de Microcutter kunnen er kleinere incisies worden gemaakt met als resultaat een snellere genezing, minder pijn en minder kans op infecties.

Healthcare Solutions

(x 1.000 euro)	H1 2013	H1 2012	Evolutie
Omzet	58.658	61.900	-5,2%
REBITDA	721	-417	272,8%
REBITDA marge	1,2%	-0,7%	
	Q2 2013	Q2 2012	Evolutie
Omzet	29.855	32.366	-7,8%

Healthcare Solutions, de divisie gericht op de dentale en medische distributieactiviteiten van Arseus, heeft in de eerste zes maanden van 2013 een organische groei van -5,2% behaald, terwijl de REBITDA-marge door een strikte focus op brutomarge en kostenbeheersing met 1,9 procentpunt

stijgt naar 1,2%. De distributieactiviteiten gericht op ziekenhuizen en verpleeghuizen behaalden een sterke omzetgroei. De distributieactiviteiten gericht op tandartsen hadden in de eerste zes maanden van 2013 last van de onduidelijkheid in West-Europa over tandheelkundige vergoedingen.

Begin juli heeft Arseus het Belgische Dorge Medic verkocht. Uitgebreide informatie over de verkoop van het Belgische Dorge Medic is te vinden in het persbericht van 4 juli 2013. Dit persbericht kan worden geraadpleegd op www.arseus.com.

Ontwikkeling treasury shares en uitoefening warrenten en stockopties

Op 31 december 2012 had Arseus 651.775 eigen aandelen in bezit. Als gevolg van de inkoop van 968.522 eigen aandelen, de uitoefening van 1.210.500 stockopties door bestuurders, directieleden en medewerkers van Arseus, en de vervreemding van 28.419 aandelen als nabetaling voor acquisities, bezit Arseus op 30 juni 2013 381.378 eigen aandelen.

Op 13 juni 2013 heeft Arseus 79.844 nieuwe aandelen uitgegeven als gevolg van de uitoefening van warranten. Na uitgifte van deze nieuwe aandelen bedraagt het aantal stemrechtverlenende effecten van Arseus 31.358.358. Het totaal aantal stemrechten (noemer) bedraagt 31.358.358. Het maatschappelijk kapitaal bedraagt € 321.384.974,57. Uitgebreide informatie is te vinden in het persbericht van Arseus van 13 juni 2013. Dit persbericht kan worden geraadpleegd op www.arseus.com.

Vooruitzichten⁸

Naar de huidige inzichten en uitgaande van de bestaande portfolio van Arseus, verwacht de directie voor 2013 een gezonde organische groei en een rentabiliteit die sneller groeit dan de omzet.

Samenstelling Directiecomité Arseus

In onderling overleg is besloten dat de heer (Frank) Verbakel per 31 augustus 2013 uit het Directiecomité van Arseus zal treden. De Raad van Bestuur van Arseus dankt de heer Verbakel voor zijn gewaardeerde bijdrage in de afgelopen 7 jaar aan het succes van Arseus.

Vanaf 1 september 2013 is het Directiecomité van Arseus als volgt samengesteld:

Ger van Jeveren	CEO Arseus en CEO Fagron
Jan Peeters	CFO Arseus
Mario Huyghe	CEO Healthcare Solutions
Dirk Van Lerberghe	CEO Corilus

Verklaring van de commissaris

Voor de volledige tussentijdse financiële informatie in overeenstemming met IAS 34 en de bijhorende verklaring van de commissaris, die een verklaring is zonder bijzondere opmerkingen, verwijzen we naar de bijlage van dit persbericht.

⁸ Dit persbericht bevat toekomstgerichte gegevens, die gebaseerd zijn op de huidige interne ramingen en verwachtingen, alsook op marktverwachtingen. De toekomstgerichte verklaringen bevatten inherente risico's en gelden enkel op datum waarop ze worden vermeld. De werkelijke resultaten kunnen aanzienlijk verschillen van diegene die in de toekomstgerichte verklaringen zijn opgenomen.

Conference call

Ger van Jeveren (CEO) en Jan Peeters (CFO) zullen de resultaten over de eerste zes maanden van 2013 vandaag nader toelichten in een conference call. De conference call start om 09:30 uur. Vanaf 15 minuten voor aanvang kunt u inbellen op +31 10 713 72 95 (Nederland) of +32 2 404 03 34 (België). Vanaf 10:30 uur is de conference call terug te luisteren op telefoonnummer +31 20 713 34 87 met toegangscode 437927#. Vanaf maandag 5 augustus 2013 is de conference call te beluisteren of te downloaden op de corporate website van Arseus (www.arseus.com).

Financiële kalender

De trading update over het derde kwartaal van 2013 wordt op 8 oktober 2013 om 07:30 uur gepubliceerd. Ger van Jeveren (CEO) en Jan Peeters (CFO) zullen deze trading update nader toelichten in een conference call op 8 oktober. Deze conference call start om 09:30 uur.

Voor meer informatie:

Constantijn van Rietschoten
Director of Corporate Communications
+31 88 33 11 222 (kantoor)
+31 6 536 91 585 (mobiel)
constantijn.van.rietschoten@arseus.com

Profiel Arseus

Arseus is een multinationale groep van bedrijven die producten, diensten en concepten levert aan professionals en instellingen in de gezondheidszorg in 30 landen wereldwijd. De onderneming is onderverdeeld in vier divisies en is actief in de markten van magistrale bereidingen voor de apotheek, tandheelkundige producten, medische en chirurgische producten en medische ICT-oplossingen. De Belgische vennootschap Arseus NV is gevestigd in Waregem en is genoteerd aan NYSE Euronext Brussels en NYSE Euronext Amsterdam. De operationele activiteiten van de Arseus groep worden aangestuurd vanuit de Nederlandse vennootschap Arseus BV. Het hoofdkantoor van Arseus BV is gevestigd in Rotterdam.