



**ARSEUS**  
Driving superior care

## Persbericht

Gereguleerde informatie | Trading update 1e kwartaal 2014

**OMZET ARSEUS STIJGT MET 26,6% NAAR € 101,3 MILJOEN**

**FAGRON GROEIT 30,7% EN REALISEERT EEN FORSE**

**ORGANISCHE GROEI VAN 13,3%**

Waregem (België) / Rotterdam (Nederland)<sup>1</sup>, 8 april 2014 – In het eerste kwartaal van 2014 is de geconsolideerde omzet van Arseus met 26,6% (tegen constante wisselkoersen) gestegen naar € 101,3 miljoen. De organische groei bedroeg 12,0% (tegen constante wisselkoersen).

De omzetevolutie<sup>2</sup> per divisie is als volgt:

| x 1.000 euro  | Q1 2014        | Q1 2013       | Totale groei | Tot. groei constant* | Org. groei  | Org. groei constant** |
|---------------|----------------|---------------|--------------|----------------------|-------------|-----------------------|
| Fagron        | 88.274         | 71.573        | 23,3%        | 30,7%                | 6,9%        | 13,3%                 |
| Corilus       | 10.577         | 10.276        | 2,9%         | 2,9%                 | 2,9%        | 2,9%                  |
| HL Technology | 2.494          | 2.360         | 5,7%         | 5,3%                 | 5,7%        | 5,3%                  |
| <b>Totaal</b> | <b>101.345</b> | <b>84.209</b> | <b>20,4%</b> | <b>26,6%</b>         | <b>6,4%</b> | <b>12,0%</b>          |

\* Totale groei tegen constante wisselkoersen \*\* Organische groei tegen constante wisselkoersen

**Ger van Jeveren, CEO van Arseus:** “Arseus is 2014 uitstekend begonnen met een omzetgroei van 26,6% en een organische omzetgroei van maar liefst 12,0%. De voortdurende strategische focus op innovatie, eigen merken en concepten met substantiële toegevoegde waarde heeft een positieve invloed gehad op de omzetontwikkeling van Arseus in het eerste kwartaal van 2014. De sterke organische groei van Fagron is het resultaat van de succesvolle introductie van nieuwe concepten, vehikels en formuleringen voor magistrale bereidingen en de toenemende groei van Fagron Compounding Services. In 2014 zal Fagron haar wereldwijde marktleiderschap verder versterken via een robuuste organische groei en een actieve buy-and-build strategie. Corilus zag de recurrente licentie-inkomsten stijgen door een toename van het aantal gebruikers van haar softwarepakketten voor medisch professionals. Dit is een duidelijke bevestiging dat de focus op het verbeteren van de kwaliteit van de omzet en op hoge marge ICT oplossingen succesvol is. Wij zien de toekomst met vertrouwen tegemoet en bevestigen de eerder uitgesproken verwachtingen voor 2014.”

<sup>1</sup> Dit persbericht wordt verstuurd door Arseus NV en Arseus BV.

<sup>2</sup> Niet geauditeerde managementcijfers op basis van voortgezette bedrijfsactiviteiten.

## Fagron

Fagron groeide<sup>3</sup> in het eerste kwartaal van 2014 met 30,7% naar € 88,3 miljoen. De organische groei kwam uit op 13,3%. De forse organische groei van Fagron hangt nauw samen met de wereldwijd sterk groeiende behoefte aan geïndividualiseerde farmaceutische patiëntenzorg.

De strategie van Fagron is gericht op het optimaliseren en innoveren van magistrale bereidingen wereldwijd. Als onderdeel van deze strategie ontwikkelt en introduceert Fagron continu nieuwe formuleringen, vehikels en concepten. Hiermee zijn artsen en apothekers beter in staat om hun patiënten een tailor-made farmaceutische oplossing te bieden. Het unieke recht om geneesmiddelen op maat te kunnen en mogen bereiden voor hun patiënten benadrukt de toegevoegde waarde van de apotheker voor de farmaceutische zorgverlening.

De ontwikkeling van innovatieve concepten, vehikels en formuleringen voor magistrale bereidingen wordt in grote mate gerealiseerd door de intensieve dagelijkse samenwerking tussen de Fagron R&D-afdeling en universiteiten, artsen en apothekers.

De R&D-afdeling van Fagron heeft een gamma van innovatieve farmaceutische basiscrèmes ontwikkeld die de apotheker in staat stelt een crème te bereiden waarmee geneesmiddelen via de huid (transdermaal) worden toegediend. Voorbeelden hiervan zijn Versatile™ en Phytobase™. Transdermaal toedienen maakt het mogelijk lokaal en lager gedoseerd te behandelen, met als belangrijkste voordelen een toename in de gebruiksvriendelijkheid voor de patiënt (bijvoorbeeld transdermale crème als alternatief voor een injectie) en minimalisering van bijwerkingen. Versatile™ en Phytobase™ worden veel gebruikt bij behandelingen met hormonen, ontstekingsremmers en pijnmedicatie en voor patiënten die moeilijk oraal medicatie kunnen innemen.

Fagron is thans wereldwijd actief in 30 landen op vijf continenten. In 2014 zal Fagron haar wereldwijde marktleiderschap verder versterken via een robuuste organische groei en een actieve buy-and-build strategie. De focus ligt hierbij op acquisities in Europa en Noord-Amerika.

## Corilus

De omzet van Corilus steeg in het eerste kwartaal van 2014 met 2,9% naar € 10,6 miljoen. Het aantal gebruikers van de softwarepakketten van Corilus is in het eerste kwartaal toegenomen. Dit heeft geresulteerd in een stijging van recurrente licenties. De verkoop van hardware producten met een lagere marge is in het eerste kwartaal gedaald.

In 2014 zal Corilus zich richten op de verdere versterking van haar leidende marktpositie als leverancier van unieke geïntegreerde ICT-oplossingen met toegevoegde waarde voor medisch specialisten in België, Frankrijk en Nederland. De continue focus op innovatie in combinatie met het op de voet volgen van wetgeving en markttrends zorgen ervoor dat regelmatig nieuwe versies van bestaande softwarepakketten op de markt moeten worden gebracht alsmede nieuwe softwarepakketten en toepassingen.

---

<sup>3</sup> Groei tegen constante wisselkoersen.

## HL Technology

De omzet van HL Technology steeg<sup>4</sup> in het eerste kwartaal van 2014 met 5,3% naar € 2,5 miljoen. Deze stijging is het resultaat van de focus op het ontwikkelen en introduceren van innovatieve precisiecomponenten en orthopedische tools voor dentale en medische professionals.

## Dividend

Aan de algemene vergadering van aandeelhouders van 12 mei 2014 zal een brutodividend worden voorgesteld van € 0,72 per aandeel, een stijging van 20,0% ten opzichte van € 0,60 per aandeel in 2012.

## Vooruitzichten<sup>5</sup>

Op basis van de huidige portefeuille, inclusief de acquisities zoals beschreven in het persbericht van 7 februari 2014, verwacht<sup>6</sup> Arseus in 2014 een omzet uit de voortgezette activiteiten van ten minste € 480 miljoen, met een REBITDA<sup>7</sup>-marge uit voortgezette activiteiten van 26%.

## Conference call

Ger van Jeveren (CEO) en Jan Peeters (CFO) zullen de trading update over het eerste kwartaal van 2014 vandaag nader toelichten in een conference call. De conference call start om 09:30 uur CET. Vanaf 15 minuten voor aanvang kunt u inbellen op +31 (0)10 713 72 95 (Nederland) of +32 (0)24 04 03 34 (België).

Vanaf 10:30 uur CET is de conference call terug te luisteren op telefoonnummer +31 (0)20 713 34 87 met toegangscode 459804#. Vanaf woensdag 9 april is de conference call te beluisteren of te downloaden op de corporate website van Arseus ([www.arseus.com](http://www.arseus.com)).

## Financiële kalender 2014

|                   |                                                             |
|-------------------|-------------------------------------------------------------|
| 12 mei, 15:00 uur | Algemene vergadering van aandeelhouders in Waregem (België) |
| 5 augustus        | Halfjaarcijfers 2014                                        |
| 8 oktober         | Trading update derde kwartaal 2014                          |

Resultaten en trading updates worden om 07:30 uur CET gepubliceerd.

## Voor meer informatie:

Marieke Palstra

Director Investor Relations

+ 31 88 33 11 213

[marieke.palstra@arseus.com](mailto:marieke.palstra@arseus.com)

---

<sup>4</sup> Groei tegen constante wisselkoersen.

<sup>5</sup> Dit persbericht bevat toekomstgerichte gegevens, die gebaseerd zijn op de huidige interne ramingen en verwachtingen, alsook op marktverwachtingen. De toekomstgerichte verklaringen bevatten inherente risico's en gelden enkel op datum waarop ze worden vermeld. De werkelijke resultaten kunnen aanzienlijk verschillen van diegene die in de toekomstgerichte verklaringen zijn opgenomen.

<sup>6</sup> Op basis van constante wisselkoersen (EUR/USD 1,324 en EUR/BRL 3,112).

<sup>7</sup> EBITDA na corporate kosten en voor niet-recurrent resultaat.

## Profiel Arseus

Arseus is een wetenschappelijke R&D-onderneming die innovatieve oplossingen en concepten levert aan professionals en instellingen in de gezondheidszorg in 30 landen wereldwijd. Arseus is onderverdeeld in drie divisies: Fagron is wereldwijd marktleider op het gebied van magistrale bereidingen. Corilus ontwikkelt en levert unieke geïntegreerde ICT-oplossingen met substantiële toegevoegde waarde aan medisch specialisten. Corilus is marktleider in geselecteerde segmenten in België, Frankrijk en Nederland. HL Technology ontwikkelt en produceert innovatieve precisiecomponenten en orthopedische tools voor dentale en medische professionals. De Belgische vennootschap Arseus NV is gevestigd in Waregem en is genoteerd aan NYSE Euronext Brussels en NYSE Euronext Amsterdam. De operationele activiteiten van de Arseus groep worden aangestuurd vanuit de Nederlandse vennootschap Arseus BV. Het hoofdkantoor van Arseus BV is gevestigd in Rotterdam.