

PERSBERICHT 31 augustus 2013 Geconsolideerde resultaten op 30 juni 2013

OMZET VAN 17 M€, EEN DALING VAN 9,5% AFRONDING VAN FASE 1 VAN HET STRATEGISCHE PLAN (KAFFA 2017)

- **Omzet van 17 M€ met 9,5% gedaald**
- **Daling Rebitda naar 1.5 M€**
- **Licht gestegen financiële schuld (+ 3,5 %) ten opzichte van juni 2012**
- **Voltooing fase 1 van het Kaffa-plan**

Resultaten op 30 juni	2013 IFRS Juni (audited) (x 000 EUR)	2012 IFRS Juni (audited) (x 000 EUR)	Δ (%)
Omzet	16.969	18.743	-9,5
Bedrijfsresultaat	-1.974	508	
Netto financiële lasten	-168	-258	
Bedrijfsresultaat na aftrek van de netto financiële lasten	-2.142	250	
Resultaten op overdracht van activa/andere niet-operationele elementen	0	0	
Resultaat voor belastingen	-2.142	250	
Belastingen	401	-210	
Resultaat van bedrijven in equivalentie	0	0	
Geconsolideerd netto resultaat	-1.741	40	
Geconsolideerd netto resultaat aandeel van de Groep	-1.741	40	
Recurrente bedrijfscashflow (REBITDA) (1)	1.492	3.318	-55,0
REBITA	595	1.967	-69,8
Recurrent bedrijfsresultaat (REBIT) (2)	-109	1.243	-108,7
Recurrent resultaat voor belastingen (2)	-276	985	-128,1
Aantal aandelen	1.660.360	1.660.360	+0,0
REBITDA per aandeel	0,90	2,00	-55,0
REBITA per aandeel	0,36	1,18	-69,8
Recurrent bedrijfsresultaat (REBIT) per aandeel	-0,07	0,75	-108,7
Recurrent resultaat voor belastingen per aandeel	-0,17	0,59	-128,1

(1) Na waardevermindering op courante activa en voor niet-recurrente lasten van -736 K€ in 2013 en van -192 K€ in 2012

(2) Voor niet-recurrente lasten van -1.865 K€ in 2013 en van -735 K€ in 2012

De presentatie van de resultaten houdt rekening met de boekhoudkundige verwerkingen en de evaluatiecriteria voorzien in de IAS / IFRS-normen

CONSOLIDATIEPERIMETER

Op 20 juni 2013 verwierf de Groep 100% van de aandelen van het bedrijf Côte d'Argent Distribution s.a.s, zijn zelfstandige distributeur in de regio van Bordeaux met een jaarlijkse omzet van ongeveer 1 M€. In de geconsolideerde jaarrekening van 30 juni 2013 werd alleen de balans van dit bedrijf integraal geconsolideerd. Er zal vanaf 1 juli 2013 rekening worden gehouden met de resultaten van dit bedrijf in de geconsolideerde jaarrekeningen.

OMZETCIJFERS EN ACTIVITEITEN

Op 30 juni 2013 bedroeg de geconsolideerde omzet 17,0 M€, dit is een daling van 9,5% ten opzichte van eind juni 2012. Deze daling is te wijten aan de gevolgen van de economische crisis waardoor bedrijven kosten verlagen, personeel snoeien en zelfs sluiten, wat resulteerde in een verminderd verkoopvolume, met name in ons gamma Fountain-producten. De negatieve evolutie, vastgesteld in de omzet van onze filialen is, hoewel in mindere mate, eveneens merkbaar in ons omzetcijfer bij onze onafhankelijke distributeurs. De Groep heeft echter zijn salesteams versterkt door de inzet van 2 nieuwe nationale verkoopdirecteurs en 6 verkopers. Deze nieuwe verkopers hebben hun doelstellingen reeds overtroffen wat betreft het aantal en de waarde van nieuwe ondertekende contracten, waarbij sommige contracten goed zijn voor enkele tienduizenden euro's aan potentiële omzet per jaar, wat een historische netto-evolutie is ten opzichte van de gemiddelde jaaromzet van Fountain. De nieuwe aanpak van de bestaande teams door het nieuwe management zorgde voor een nieuwe dynamiek wat het ondertekenen van nieuwe contracten betreft. Op dat niveau staan we nog achter ten opzichte van de doelstelling maar de vooruitgang gaat maand na maand constant verder en de gemiddelde omzetstijging per contract is significant. Deze nieuwe contracten werden voornamelijk verworven in het tweede kwartaal van 2013 en hebben nog geen aanzienlijke impact gehad op de omzet geboekt op 30 juni 2013. De geleidelijke toename van deze nieuwe contracten zullen een positief effect teweegbrengen zonder daarom meteen de dalende trend van het omzetcijfer voor bestaande klanten tegen te kunnen gaan. Wat betreft de bestaande klantenkring werd een actieplan opgesteld om de wegvloeiing van de omzet tegen te gaan, met name door de ontwikkeling en de professionalisering van ons telemarketingteam onder de begeleiding van een nieuwe directeur die ervaring heeft in dit domein, het brengen van samenhang in ons producten- en dienstenaanbod, de versterking van onze marketingacties naar onze klanten toe en de verbetering van onze technische dienst. Ten slotte zou de integratie van onze zelfstandige distributeurs in de uitvoering van onze marketing- en verkoopstrategie een stabilisatie teweeg moeten brengen, of zelfs een herontwikkeling van onze verkoop bij onze partners.

RECURRENTE BEDRIJFSCASHFLOW

De recurrente bedrijfscashflow (REBITDA) van het 1ste halfjaar van 2013 bedraagt 1,5 M€ (8,8% van de omzet), in vergelijking met een REBITDA van 3,3 M€ (17,7% van de omzet). Deze recurrente bedrijfscashflow wordt bepaald vóór de aftrek van afschrijvingen, voorzieningen, schuldenlast, belastingen en 736 K€ aan niet-recurrente lasten (interne reorganisatie waaronder de personeelsafvloeiing in de financiële organisatie, centralisatie van financiële activiteiten, werving van verkooppersoneel, juridische consolidatie van de Franse activiteiten in één enkel bedrijf en kosten in verband met de geldverduistering van 2008 zoals beschreven in noot 9 van de geconsolideerde jaarrekening), maar na waardeverminderingen op vlottende activa. Deze vermindering van de recurrente bedrijfscashflow is een rechtstreeks gevolg van de omzetedaling. De marge op de omzet blijft nagenoeg stabiel, maar de omzetvermindering van ongeveer 1,8 M€ resulteerde in een

inkrimping van de marge, met daarenboven een verhoging van de bedrijfskosten van ongeveer 0,5 M€, voornamelijk als gevolg van de bovengenoemde werving van bijkomende verkooppersoneelsleden.

BEDRIJFSRESULTAAT

Het bedrijfsresultaat op 30 juni 2013 is -1.974 K€ ten opzichte van 508 K€ op 30 juni 2012. Het bedrijfsresultaat wordt negatief beïnvloed door niet-recurrente elementen ter hoogte van -1.864 K€ op 30 juni 2013 zoals beschreven in noot 9 van de geconsolideerde jaarrekening. Naast de bovengenoemde niet-recurrente bedrijfskosten van 736 K€, bevatten deze niet-recurrente elementen met name een impairmentkost van 1.129 K€ op de immateriële vaste activa van de Groep. Deze impairments zijn een direct gevolg van de daling van de omzet van de eenheden Fountain Benelux en Fountain Est te Lyon. Buiten de niet-recurrente elementen bedraagt het bedrijfsresultaat -109 K€.

RESULTAAT VOOR BELASTINGEN

Het resultaat voor belastingen op 30 juni 2013 bedraagt -2.141 K€. De bovengenoemde niet-recurrente elementen terzijde gelaten, bedraagt het resultaat voor belastingen -276 K€ ten opzichte van 985 K€ in juni 2012.

BELASTINGEN

De fiscale last op het resultaat van het 1ste halfjaar van 2013 blijkt een bedrag te zijn van 401 K€ in vergelijking met een last van 210 K€ op 30 juni 2012. Dit bedrag is in de eerste plaats een gevolg van het bestaan van een positieve belastinggrondslag in bepaalde filialen (boekhoudkundig resultaat) waarvan de niet-aftrekbare lasten, met name de bovengenoemde impairments van 1.129 K€, niet zijn uitgekuist en, in de tweede plaats, van de bekentenis van uitgestelde belastingvorderingen in de filialen met een boekhoudkundig verlies.

NETTO RESULTAAT

Het geconsolideerde nettoresultaat van het 1ste halfjaar van 2013 is een verlies van 1.741 K€ tegenover een winst van 40 K€ op 30 juni 2012.

THESAURIE EN FINANCIERING

De geconsolideerde netto-financieringsschuld op 30 juni 2013 bedroeg 11,6 M€ ten opzichte van 11,2 M€ op 30 juni 2012 en 9,8 K€ op 31 december 2012 met inbegrip van de overname in Bordeaux in juni 2013. De netto-schuld op 30 juni vertoonde een cyclische stijging ten opzichte van deze op 31 december.

Aangezien de bestaande financieringen nog niet werden aangepast aan de huidige en toekomstige noden van de onderneming, werkt de onderneming actief samen met haar financiële partners om een herfinanciering op midden en lange termijn uit te werken, hiervoor werd een gespecialiseerd kantoor aangesteld om dit proces te begeleiden. Het uiteindelijke doel is de herfinanciering van het KAFFA plan tegen eind november 2013.

Daarom heeft de groep een nieuwe structurele financiering opgezet. Deze financiering, uitgevoerd in de loop van juni, heeft het mogelijk gemaakt een eerste financiering vrij te maken van 1,7 M€ eind juni 2013. Op basis van het verloop van de facturering en de handelsvorderingen, zou deze financiering moeten verhogen tot ongeveer 2,8 M€ in het tweede halfjaar van 2013. De Raad van Bestuur bevestigt unaniem dat ze zal deelnemen

aan de inspanningen van de onderneming en alle oplossingen te definiëren en te implementeren die nodig zijn. Dit in nauwe samenwerking met de huidige partnerbanken, de overige financiële partners en aandeelhouders, en dit met het doel de financieringsnoden op midden en lange termijn te definiëren, met inbegrip van een mogelijke versterking van het kapitaal. Al deze elementen bieden de Raad van Bestuur objectieve en redelijke garanties voor de dekking van de financieringsnoden op midden en lange termijn. De Raad zal hierover communiceren zodra de herfinanciering gerealiseerd werd.

EIGEN KAPITAAL

Het maatschappelijk kapitaal van de vennootschap Fountain NV wordt vertegenwoordigd door een ten opzichte van 30 juni 2012 ongewijzigd totaal aantal aandelen van 1.660.360. Op diezelfde datum bedraagt het eigen kapitaal 20.916 K€, een daling tegenover de 22.640 K€ op 31 december 2012.

VOORUITZICHTEN VOOR HET BOEKJAAR 2013

Aangezien de omzet op 30 juni bij bestaande klanten met 9% daalde in vergelijking met dezelfde periode in 2012, en op basis van een schatting van de omzet die gegenereerd zou moeten worden door het optekenen van nieuwe klanten, schatten we dat de jaarlijkse omzet zal dalen met 8% ten opzichte van 2012 en dus lager zal liggen dan het vooropgezette doel.

De REBITDA zal eveneens dalen aangezien er niet alleen rekening wordt gehouden met de impact van de daling in activiteit op de brutomarge, maar eveneens met de investeringen verbonden aan de lancering van het Kaffa-plan. De oprichting van een nieuwe organisatie, zowel op commercieel als op operationeel niveau, is afgerond overeenkomstig fase 1 van het plan. Het project ter vereenvoudiging van de administratieve structuur is aan de gang en zal worden voltooid tegen het einde van het jaar.

De eerste resultaten van de groeistrategie, gebaseerd op het optekenen van nieuwe klanten van een groter formaat, zijn erg positief. En dit ondanks de relatieve moeilijkheden bij het vinden van verkooptalent. We hebben een vertraging opgelopen bij de werving van nieuwe managers, maar ondanks een bezetting van 50% liggen de prestaties van het team dat in april is aangesteld aanzienlijk hoger dan oorspronkelijk vooropgesteld. Dit lijkt erop te wijzen dat het de juiste strategie is. Wat het bestaande commerciële team betreft en ondanks een vertraging op het gebied van ondertekeningen tijdens de eerste 6 maanden van 2013 is de vooruitgang ten opzichte van vorig jaar significant. Dat bevestigt ons ook in onze ontwikkelingsstrategie bij de klanten met 20 tot 50 werknemers. De Raad van Bestuur zal voor het einde van het jaar een beslissing nemen over de lancering van fase 2.

VERSLAG VAN DE COMMISSARIS OVER DE GECONSOLIDEERDE SITUATIE

"B.S.T. Bedrijfsrevisoren, vertegenwoordigd door Vincent DUMONT, Bedrijfsrevisor, heeft bevestigd dat de boekhoudkundige informatie in dit persbericht geen aanleiding geeft tot enig voorbehoud van haar kant en overeenstemt met de door de Raad van Bestuur vastgelegde jaarrekeningen."

B.S.T. Bedrijfsrevisoren BBVBA,

vertegenwoordigd door Vincent DUMONT, Bedrijfsrevisor.

PROFIEL

DE FOUNTAIN GROEP IS ACTIEF IN FRANKRIJK, BELGIË EN NEDERLAND, ALSOOK IN ANDERE EUROPESE LANDEN EN ENKELE LANDEN BUITEN EUROPA. DE GROEP VERKOOPT KOFFIEAUTOMATEN, HOOFDZAKELIJK AAN BEDRIJVEN. DE GROEP VERDEELT HAAR PRODUCTEN VIA FILIALEN MAAR EVENEENS VIA EEN NETWERK VAN ZELFSTANDIGE VERDELERS.

AGENDA

DONDERDAG 05 SEPTEMBER 2013 PERSCONFERENTIE OM 14U00

EIND OKTOBER 2013 TRADING UPDATE 3^{DE} KWARTAAL 2013

MIDDEN MAART 2014 BEKENDMAKING VAN DE JAARRESULTATEN 2013

INLICHTINGEN

De heer Paul Baeck – Chief Executive Officer

(paul.baeck@fountain.eu – tel. +32 497 487 081);

De heer Eric Dienst – Chief Financial Officer

(eric.dienst@fountain.eu – tel. +32 2 389 08 11 of +32 475 795 722).

<http://www.fountain.eu>