

UPDATE EERSTE KWARTAAL 2011

Hoogtepunten

Umicore's inkomsten voor het eerste kwartaal van 2011 stegen met 13 % in vergelijking met dezelfde periode in 2010, met een sterke prestatie in alle business groups.

- Catalysis: inkomsten stegen met 13 %;
- Energy Materials: inkomsten stegen met 12 %;
- Performance Materials: inkomsten stegen met 10 %;
- Recycling: inkomsten stegen met 16 %.

De operationele kasstromen waren sterk doorheen de periode, wat resulteerde in een daling van de netto financiële schuld tot beneden € 300 miljoen op het einde van maart.

Vooruitzichten

Op basis van de prestatie in het eerste kwartaal en vooropgesteld dat de huidige marktomstandigheden blijven aanhouden, verwacht Umicore dat de recurrente EBIT voor het volledige jaar tussen € 400 miljoen en € 425 miljoen zal uitkomen.

Dit weerspiegelt de groei op jaarbasis waargenomen binnen Catalysis, de zeer gunstige bevoorradingsvoorwaarden in Recycling, en het behoud van stabiele prestaties in Energy Materials en Performance Materials.

Opmerking: Alle vergelijkingen worden gemaakt met het eerste kwartaal van 2010, tenzij anders vermeld.

CATALYSIS

Overzicht

Globaal stegen de inkomsten voor het segment Catalysis met 13 %, hoofdzakelijk dankzij de toegenomen vraag in Automotive Catalysts.

Automotive Catalysts

De wereldwijde productie van passagiersvoertuigen steeg met ongeveer 5 % op jaarbasis. De verkoopsvolumes en de inkomsten van Umicore's autokatalysatorenactiviteit lagen hoger dan de autoproductie.

In Europa nam de productie van passagiersvoertuigen met ongeveer 8 % toe in het eerste kwartaal van 2011, wat betekent dat de markt het niveau van voor de crisis benadert. Het aandeel dieselmotoren lag iets hoger dan in het eerste kwartaal van 2010 en bedraagt nu opnieuw bijna 50 % van de markt. Umicore's verkoopsvolumes en inkomsten in de regio lagen in lijn met de marktontwikkeling en weerspiegelden een aanzienlijke groei in roetfilters voor diesel.

De Noord-Amerikaanse markt bleef zich goed herstellen van de crisis. De globale productie van passagiersvoertuigen steeg met 16 % op jaarbasis. De volumes en inkomsten van Umicore stegen tot ver boven dit niveau, dankzij haar positionering op

specifieke motorplatformen bij haar klanten en de succesvolle commerciële introductie van nieuwe technologie. Op gelijkaardige wijze groeiden Umicore's inkomsten sneller dan de markt in Zuid-Amerika, waar de wagenproductie met 8 % steeg.

Globaal lagen de productievolumes in Azië op gelijk niveau met het eerste kwartaal van 2010. De Japanse markt daalde sterk met ongeveer 32 % en dit voornamelijk ten gevolge van de impact van de aardbeving van 11 maart. Hoewel de Chinese productiegroei lager lag dan in de voorgaande jaren, bleef het met ongeveer 9 % iets hoger dan het globale gemiddelde. In Korea steeg de productiegroei met ongeveer 14 %, een stuk boven de globale markt. Niettegenstaande de impact op de regio van de Japanse productiedalingen, groeiden de volumes en inkomsten van Umicore, zij het op een verschillend tempo in verschillende landen.

Precious Metals Chemistry

De business unit kende een positieve start van het jaar en de inkomsten waren beduidend hoger op jaarbasis. De vraag naar precursoren voor de auto-industrie was groot door de hogere productie van autokatalysatoren, terwijl aanzienlijk hogere inkomsten konden bereikt worden voor katalysatoren gebruikt in de basischemicaliën- en siliconenindustrieën.

ENERGY MATERIALS

Overzicht

De inkomsten in dit segment stegen met 12 % in vergelijking met het eerste kwartaal van 2010. De inkomsten waren hoger in alle business units, voornamelijk in Thin Film Products en Cobalt & Specialty Materials.

Cobalt & Specialty Materials

De inkomsten van de business unit waren een stuk hoger op jaarbasis en benaderden zo het niveau van voor de crisis. In de ondersteunende recyclage- en raffinageactiviteit zorgde de hogere industriële activiteit voor een verdere toename in beschikbaar materiaal voor recyclage en raffinage.

De verkoopvolumes in de business line **Rechargeable Battery Materials** verbeterden, hoewel de groei van de globale markt voor herlaadbare batterijen getemperd werd door een lagere activiteit in Japan. Die hogere verkoopvolumes in combinatie met het stijgend aandeel in de mix van NMC materialen, die een hogere toegevoegde waarde hebben, leidden tot hogere inkomsten. De markt van de draagbare elektronica bleef daarentegen zeer competitief wat leidde tot lagere premies. De eerder aangekondigde capaciteitsexpansie voor NMC materialen, die onder andere in (hybride) elektrische voertuigen gebruikt worden, verloopt volgens plan. De bouw van de nieuwe fabriek in Japan is afgerond en de testfase zal binnenkort starten. De expansie in Korea vordert goed.

De inkomsten in de business line **Ceramics & Chemicals** stegen eveneens in vergelijking met de reeds sterke prestatie in 2010. De verkoop van kobaltverbindingen verbeterde, en dit vooral in toepassingen voor katalysatoren, terwijl de vraag voor organische (metaal)verbindingen profiteerde van nieuwe klanten en nieuwe toepassingen. Hogere verkoopvolumes van nikkelsulfaten neutraliseerden de lagere volumes voor andere nikkelverbindingen, die bijzonder sterk presteerden in 2010.

Ondanks de algemeen toegenomen activiteit in de bouwsector, bleven de bestellingen van kobaltpoeder in de business **Tool Materials** op hetzelfde niveau op jaarbasis, aangezien de hogere prijs voor wolfram sommige producenten van hardmetaalwerktuigen ertoe aanzette om hun voorraden aan te passen.

Electro-Optic Materials

De inkomsten voor deze business unit stegen lichtjes voor beide business lines.

De verkoopvolumes van germanium**substraten** bereikten recordniveaus. De vraag vanuit de ruimtevaartmarkt bleef sterk, dankzij de vervanging van een aantal satellietconstellaties voor telecom, terwijl de fotonische concentratoren voor gebruik op aarde verder bleven groeien. De verkoopvolumes voor de LED-verlichtingsindustrie stegen in vergelijking met het eerste kwartaal van 2010, maar waren lager dan de gemiddelden in 2010 omwille van de voorbije overproductie in de sector.

In **Optics** bleef de vraag naar germaniumstukken matig, vooral als resultaat van vertragingen of verminderingen van door de overheid gesteunde programma's. De kleinere activiteit van afgewerkte optische producten noteerde hogere verkoopvolumes voor commerciële, hoofdzakelijk niet auto-gerelateerde, infraroodsystemen. De verkoopvolumes van germaniumtetrachloride stegen evenzeer, vooral gedreven door optische netwerkprojecten in China.

Thin Film Products

De inkomsten van de business unit waren een stuk hoger dan een jaar eerder. De verkoop van toepassingen in **Optics & Electronics** genoot van de voortgezette opwaartse trend in de halfgeleidermarkt. In de **Large Area Coatings**-activiteit waren de inkomsten beduidend hoger dan in het eerste kwartaal van 2010. De penetratie van de technologie van roterende targets zet zich voort met commerciële volumes voor mainstream displaytoepassingen.

PERFORMANCE MATERIALS

Overzicht

De inkomsten van de business group stegen met 10 % dankzij verbeteringen in Building Products, Technical Materials en Zinc Chemicals.

Zinc Chemicals

De verkoopvolumes en de inkomsten stegen op jaarbasis en dit in lijn met de business group. Binnen de activiteit voor zinkrecyclage, compenseerden de bestaande lange termijn-contracten de toegenomen concurrentie op recycleerbare materialen, en verzekerden zo stabiele inkomsten.

De Chinese markt voor **Fine Zinc Powders** die in coatings gebruikt worden, herstelde zich verder in tegenstelling tot de Europese en Noord-Amerikaanse markten. De verkopen voor chemische toepassingen verbeterden verder, vooral in Noord-Amerika.

De leveringen van **Zinc Oxide** producten namen toe op jaarbasis. Terwijl de vraag naar banden- en chemische toepassingen groot was, steeg de vraag in bouwtoepassingen, zoals keramiek en hout-beschermingsverven slechts in beperkte mate.

De verkoopvolumes in **Zinc Battery Materials** waren wat lager in vergelijking met de historisch hoge niveaus van 2010. De verdere groei in Azië werd geneutraliseerd door een zwakkere markt in Noord-Amerika en Europa.

Building Products

De inkomsten zijn goed gestegen in vergelijking met het eerste kwartaal van 2010, dat gekenmerkt werd door extreem barre weersomstandigheden in Europa. De vraag vanuit de Europese bouwsector verbeterde en dit vooral in Frankrijk. Het herstel was voornamelijk zichtbaar in het residentiële segment. Het projectorderboek wijst op een verder herstel doorheen het jaar. De belangstelling voor bouwmaterialen in zink blijft stijgen in de rest van de wereld, waar dit materiaal traditioneel minder gebruikt werd. Het gewicht van producten met grotere toegevoegde waarde in de portefeuille blijft ook toenemen.

Platinum Engineered Materials

De inkomsten van de business unit waren lager op jaarbasis, ondanks de toegenomen activiteit in de eindmarkt.

De markt van hoogzuivere **Glass Applications** bleef op een snel tempo groeien en wordt daarbij steeds meer gedreven door nieuwere toepassingen zoals touch panels. De inkomsten van het eerste kwartaal weerspiegelden echter deze groei van de onderliggende markt nog niet, als gevolg van het projectmatige karakter van de activiteit.

Op gelijkaardige wijze waren de inkomsten in **Performance Catalysts** lager, ondanks het feit dat het herstel in de kunstmestsector, de belangrijkste eindmarkt van de business line, zich voortzette.

Technical Materials

De inkomsten stegen aanzienlijk voor alle bedrijfsactiviteiten.

De verkoop van **Contact & Power Materials** groeide in lijn met de verhoogde activiteit in de automobielsector en de elektriciteitsdistributie. Globaal vertoonden de verkoopvolumes een duidelijke stijging in alle regio's ten opzichte van het eerste kwartaal van 2010. De business line lanceerde met succes nieuwe producten voor middenspanning-apparatuur in Noord-Amerika. Umicore bleef groeien in de nichetoepassing van spaarlampen, een segment dat vooral in China groeit.

Het globale herstel van de industriële activiteiten was ook merkbaar in de inkomstengroei voor de business line **BrazeTec**, zij het in mindere mate. Dat was het geval voor alle productlijnen, voor auto- en werktuigtoepassingen, tot HVACR en elektrische apparatuur.

Electroplating

De inkomsten bleven gelijk ten opzichte van het eerste kwartaal van 2010, een periode die positief beïnvloed werd door de herbevoorrading bij klanten. De verkoop van electroplating-oplossingen voor technische toepassingen profiteerde van het activiteitsniveau in de markt van de printplaten, de

halfgeleiderpackaging en andere elektronische toepassingen. De vraag voor decoratief gebruik groeide eveneens, met sterke verkopen van rhodium- en ruthenium-electroplatingoplossingen.

Element Six Abrasives

De inkomsten van Element Six Abrasives stegen in vergelijking met het eerste kwartaal van 2010.

De inkomsten van de **Advanced Materials** business waren hoog. Hogere activiteitsniveaus in de auto- en machine-industrie leidden tot een verhoogde vraag

naar producten die gebruikt worden in snijwerktuigen voor metaal. De verkoop van materialen voor precisieslijpen- en -boortoepassingen namen eveneens toe.

Ook binnen de **Hard Materials** business line stegen de inkomsten, vooral gedreven door de verkoop van materiaal aan de mijnbouwsector.

De vraag van de **Oil & Gas**-boorindustrie groeide evenzeer, zij het aan een lager tempo, door voorraadafbouw bij sommige klanten.

RECYCLING

Overzicht

De inkomsten uit recyclage stegen met 16 %, wat een verdere verbetering in de aanvoermix in Precious Metals Refining en een sterke prestatie van Jewellery & Industrial Metals weergeeft.

Precious Metals Refining

De inkomsten stegen op jaarbasis, dankzij een betere aanvoermix, hogere ontvangen metaalprices en grotere volumes.

De aanvoer van residuen uit de raffinage en de mijnbouw voor non-ferrometalen bleef het hele kwartaal sterk en boven het niveau van 2010, vooral voor residuen van de lood-, koper- en zinkindustrie. Hierdoor kon de unit de aanvoermix voor deze materialen verder optimaliseren. Terwijl de volumes van behandeld elektronisch schroot in belangrijke mate toenamen, was de aanvoer van auto- en industriële katalysatoren wat lager in het kwartaal.

Een hogere ontvangen metaalprice voor zowel edel- als speciale metalen, droeg eveneens bij tot de sterke prestatie.

De behandelde volumes waren ook hoger dankzij verdere structurele operationele verbeteringen en een geoptimaliseerde aanvoermix.

De markt voor zwavelzuur, een bijproduct voor deze operaties, was al volledig hersteld tegen eind 2010. De inkomsten uit deze activiteit waren hoger dan in het eerste kwartaal van 2010.

Precious Metals Management

De edelmetaalmarkt werd in het eerste kwartaal gekenmerkt door een hogere volatiliteit, wat de business unit ten goede kwam. De vraag van beleggers in Duitsland, de belangrijkste markt van de

unit voor goudstaven, nam toe gedreven door de angst voor inflatie. De industriële handelsactiviteit was hoger, als resultaat van de toegenomen economische activiteit.

Battery Recycling

De bouw van de nieuwe fabriek voor batterijrecyclage in Hoboken is bijna voltooid en naar verwachting zal de fabriek de testfase in mei starten. De pre-start-up-voorraad van afgedankte herlaadbare batterijen uit draagbare elektronica nam verder toe. De samenwerking met spelers uit de autosector, actief in de ontwikkeling of productie van (hybride) elektrische wagens, werd verder uitgebreid.

Jewellery & Industrial Metals

De inkomsten van de business unit stegen aanzienlijk in vergelijking met het eerste kwartaal van 2010. De recyclageactiviteit profiteerde zowel van hogere metaalprices als van een verbeterde beschikbaarheid van voorraden, vooral voor zilver.

De vraag naar materialen die gebruikt worden door gerenommeerde merken in het luxesegment van de **Jewellery**- en lifestyle-goederenactiviteit bleef sterk, met een bijzonder positieve impact op de verkoop van platinahoudende producten. De verkoop van producten voor de fantasiejuwelenmarkt bleef echter matig omdat de hogere metaalprices een negatief effect hadden op consumentenaankopen.

De markt voor zilverhoudende **Industrial Metals** steeg verder voor alle industriële toepassingen, in de lijn van de algemene economische vraag. De stijging van de zilverprijs leidde echter tot enige vertraging in nieuwe- en vervangingsbestellingen voor muntschijfjes door staatsmunten. De vraag van andere spelers nam daarentegen toe om diezelfde reden.

Onzekerheid over de gestelde vooruitzichten

Dit persbericht bevat vooruitzichten die risico's en onzekerheden inhouden, onder meer verklaringen over plannen, doelstellingen, verwachtingen en voornemens van Umicore. Lezers worden erop gewezen dat dergelijke vooruitzichten gekende en ongekende risico's inhouden en onderworpen zijn aan belangrijke bedrijfs-, economische en concurrentiële onzekerheden en onvoorziene omstandigheden, die voor een groot deel buiten de controle van Umicore vallen. Indien één of meer van deze risico's, onzekerheden of onvoorziene omstandigheden zich zou(den) voordoen of indien onderliggende veronderstellingen onjuist blijken te zijn, dan kunnen de uiteindelijke resultaten ernstig afwijken van de vooropgestelde, verwachte, geraamde of geëxtrapoleerde resultaten. Dientengevolge neemt noch Umicore, noch enig ander persoon enige verantwoordelijkheid op zich voor de exactheid van deze vooruitzichten.

Voor meer informatie

Investor Relations:

Dhr. Geoffroy RASKIN	+32 2 227 71 47	geoffroy.raskin@umicore.com
Mevr. Evelien GOOVAERTS	+32 2 227 78 38	evelien.goovaerts@umicore.com

Director of Group Communications:

Dhr. Tim WEEKES	+32 2 227 73 98	+32 473 98 49 14	tim.weekes@umicore.com
-----------------	-----------------	------------------	------------------------

Financiële kalender

26 april 2011	Aandeelhoudersvergadering en update eerste kwartaal 2011
29 april 2011	Ex-date (dividend)
4 mei 2011	Betaling dividend
4 augustus 2011	Publicatie halfjaarresultaten 2011
20 oktober 2011	Update derde kwartaal 2011
9 februari 2012	Publicatie resultaten 2011
24 april 2012	Aandeelhoudersvergadering en update eerste kwartaal 2012

Umicore profiel

Umicore is een globale materiaaltechnologiegroep. Umicore legt zich toe op toepassingsgebieden waar haar knowhow inzake materiaalkennis, scheikunde en metallurgie een verschil maakt. Haar activiteiten zijn voornamelijk geconcentreerd rond vier bedrijfssectoren: Catalysis, Energy Materials, Performance Materials en Recycling. Elke bedrijfssector is opgedeeld in verschillende marktgerichte business units, die aan de spits staan van nieuwe, technologische ontwikkelingen en noodzakelijk in alledaagse toepassingen.

Het merendeel van Umicore's inkomsten is afkomstig uit, en het grootste deel van haar O&O inspanningen wordt uitgegeven aan, projecten op het vlak van 'schone' technologieën, zoals uitstootkatalysatoren, materialen voor herlaadbare batterijen en zonnecellen, brandstofcellen en recyclage. De allesoverheersende doelstelling van Umicore – duurzame waarde creëren – is gebaseerd op de ambitie om materialen te ontwikkelen, te produceren en te recyclen op een wijze die in overeenstemming is met zijn beleidsverklaring: 'materials for a better life'.

De Umicore Groep beschikt over industriële installaties op alle continenten en verleent diensten aan een wereldwijd klantenbestand. De Groep boekte in 2010 een omzet van € 9,7 miljard (inkomsten van € 2,0 miljard, metaal niet inbegrepen) en heeft op dit ogenblik ongeveer 14 400 mensen in dienst.

Een telefoonconferentie en presentatie vindt plaats op 14:00 CET in Brussel.

Meer informatie: <http://www.umicore.com/investorrelations/en/financialCalendar/confCall20110426.htm>