

REVUE DU 1^{ER} TRIMESTRE 2012

Faits marquants

Les revenus ont augmenté de 11 % par rapport au premier trimestre 2011 malgré le ralentissement économique touchant plusieurs marchés et régions :

- Les revenus de Catalysis sont en hausse de 18 %;
- Energy Materials a connu une progression de 12 % de ses revenus;
- Les revenus de Performance Materials ont augmenté de 4 %;
- Les revenus de Recycling ont progressé de 8 %.

Les marges ont généralement été érodées par les amortissements et les coûts de démarrage liés aux nouveaux investissements mais également suite aux effets sur les marges de recyclage des prix moins élevés de certains métaux. Umicore a continué de générer des flux de trésorerie très positifs.

Plusieurs nouveaux projets d'investissement liés à Vision 2015 ont été lancés au début 2012.

Perspectives

Les activités d'Umicore ont continué d'afficher de fortes performances malgré des conditions économiques plus difficiles. L'EBIT récurrent annuel devrait être compris en € 370 et € 410 millions comparé au niveau record de € 416 millions en 2011. La différence avec 2011 s'explique principalement par des amortissements plus élevés liés aux nouveaux investissements. L'EBITDA récurrent devrait se situer entre € 520 et € 560 millions contre € 553 millions en 2011.

Remarque : Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur le premier trimestre 2011.

Umicore
Group Communications

Naamloze vennootschap / Société anonyme
Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels
Belgium

phone: +32 2 227 71 11
fax: +32 2 227 79 00
e-mail: info@umicore.com
website: www.umicore.com

VAT: BE0401 574 852
company number: 04001574852
registered office: Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels

CATALYSIS

Revue

Les revenus sont en hausse de 18 % en glissement annuel, en ce compris les matières premières facturées au prix coûtant au client chez Automotive Catalysts. Sans les effets liés à la facturation des matières premières, la croissance des revenus d'Automotive Catalysts a été supérieure à celle de la production automobile mondiale. Chez Precious Metals Chemistry, les revenus ont chuté.

Automotive Catalysts

La construction automobile mondiale a progressé de quelque 5 % d'une année par rapport à l'autre. La solide reprise enregistrée au Japon ainsi que la forte progression en Amérique du Nord ont plus que compensé le recul des volumes automobiles en Europe, Chine et Amérique du Sud. Les volumes de vente ont surclassé la croissance globale du marché automobile, grâce à un bon positionnement sur les plates-formes les plus performantes.

En Europe, la production de véhicules automobiles a accusé un repli de 4 % au premier trimestre. Les ventes d'Umicore ont continué de progresser, reflétant la force du mix plate-forme et clients. Aucune nouvelle augmentation des ventes de filtres à particules diesel n'a été observée au premier trimestre vu que la législation EURO V est entrée en vigueur dans toute l'Europe à la fin 2011.

En Amérique du Nord, la production de véhicules a augmenté de 16 %. Umicore a tiré parti de la reprise générale et d'un mix plates-formes favorable. En

Amérique du Sud, les niveaux de production ont reculé suite à la diminution de la demande nationale liée à la restriction du financement des achats de voitures.

En Asie, la production totale de véhicules a augmenté de 9 %. La reprise de l'industrie automobile japonaise (+48 %) et la légère croissance du marché coréen ont plus que compensé le tassement de 4 % observé en Chine. Les volumes de vente d'Umicore ont été en phase avec la croissance globale du marché automobile en Asie.

Umicore a entamé l'expansion de son centre de développement technologique à Americana (Brésil). Sa mise en service est programmée en 2014. Cet investissement permettra de répondre aux normes plus strictes qui seront introduites en Amérique du Sud. L'extension de capacité et le nouveau centre de développement technologique à Suzhou (Chine) devraient être mis en service au troisième trimestre de cette année. La ligne de production de diesel pour poids lourds à Florange (France) devrait être mise en service à la mi-2012.

Precious Metals Chemistry

Les revenus ont baissé d'une année à l'autre, et ce toutes activités confondues, à l'exception des catalyseurs utilisés dans les sciences de la vie. Les techniques de production de pointe mises en œuvre dans ce secteur exigent de nouveaux types de catalyseurs.

ENERGY MATERIALS

Revue

Les revenus du business group ont augmenté de 12 %, principalement à cause de la hausse des volumes de vente chez Rechargeable Battery Materials et dans une moindre mesure chez Electro-Optic Materials. Les marges plus faibles du premier trimestre reflètent la combinaison de coûts de certification, de primes plus faibles pour certains produits, d'amortissements plus élevés liés aux nouveaux investissements et de marges de recyclage et de raffinage moindres.

Cobalt & Specialty Materials

Les volumes de vente et les revenus se sont maintenus à un niveau similaire à celui du premier trimestre 2011. Les prix inférieurs du cobalt et du nickel ainsi que l'intensification de la concurrence sur les marchés stratégiques ont cependant érodé les marges.

Les activités de Ceramics & Chemicals ont vu leurs revenus se contracter en raison du tassement des ventes de cobalt et de primes inférieures pour les composés à base de nickel et de cobalt. La pénurie de sels de nickel qui a sévi sur le marché au début 2011 s'est résorbée ; les primes ont baissé en conséquence. L'activité a commercialisé avec succès de nouveaux composés organiques éco-efficaces à base de cobalt, destinés aux catalyseurs pour la polymérisation. Les revenus de Tool Materials sont restés stables.

Dans les activités de recyclage et de raffinage, les volumes traités se sont maintenus à un niveau élevé. Le prix inférieur du cobalt et du nickel a eu cependant un impact négatif sur les marges de raffinage globales.

Electro-Optic Materials

En dépit de la hausse des volumes de vente globaux, corollaire d'une demande accrue de substrats et de tétrachlorure de germanium, les primes ont été mises sous pression.

La contribution du raffinage et du recyclage a faibli en raison de la disponibilité moindre de résidus sur le marché du germanium.

Dans l'activité des optiques en germanium, les commandes ont reculé en raison de la réduction des dépenses publiques, ce qui a encore comprimé les volumes des ventes de systèmes optiques à base de germanium. Sur le marché des systèmes thermographiques commerciaux, le recul de la demande émanant des programmes publics a attisé la concurrence et mis la pression sur les prix. Les ventes de tétrachlorure de germanium mis en œuvre dans les fibres optiques ont encore tiré parti du déploiement du réseau de fibre optique chinois.

Globalement, les ventes de substrats ont progressé. La croissance des applications photovoltaïques à concentrateur a plus que compensé le déclin de la demande de cellules solaires spatiales. On ignore si, à ce stade, la demande émanant de ce segment va encore progresser au même rythme. La demande de germanium mis en œuvre dans les LED a aussi été élevée.

Rechargeable Battery Materials

Les revenus issus des ventes de matériaux cathodiques Li-ion ont presque doublé par rapport au premier trimestre 2011. Les volumes de vente se sont maintenus aux niveaux élevés atteints au second semestre de 2011, et ce malgré le ralentissement saisonnier habituel observé au premier trimestre de l'année. Les primes produits globales ont été inférieures.

L'essentiel de la croissance des volumes est à mettre au crédit des matériaux cathodiques de type NMC et s'explique largement par la demande accrue émanant du secteur automobile. Bien que la commercialisation de véhicules électriques/hybrides à batteries Li-ion en soit à ses débuts, l'impact sur le marché des batteries rechargeables est significatif et la tendance s'oriente nettement à la hausse.

Dans le secteur de l'électronique portable, le glissement vers les dispositifs haut de gamme (ordinateurs ultra-portables, tablettes et smartphones) s'est poursuivi, ce qui a eu un impact favorable sur les besoins en matériaux pour batteries. Pour ces applications, les batteries requièrent des matériaux LCO à haute densité énergétique, un domaine technologique dont Umicore est l'un des chefs de file.

Thin Film Products

La business unit a accusé un recul de ses revenus. L'activité Large Area Coatings a vu ses volumes de vente se tasser, suite au ralentissement dans le secteur des écrans. La certification de la technologie des cibles rotatives ITO utilisées pour les écrans communs ou tactiles s'est poursuivie malgré que les ventes soient restées faibles suite au retardement de

la mise en route des investissements dans ce secteur. La demande émanant du marché de la microélectronique a également reculé, mais les ventes de matériaux pour revêtements optiques sont restées soutenues, principalement grâce à la forte demande de revêtements pour les verres ophthalmiques.

PERFORMANCE MATERIALS

Revue

Les revenus de Performance Materials ont augmenté de 4 %, poussés par la croissance chez Building Products, Platinum Engineered Materials et Electroplating. Zinc Chemicals a fait face à un marché plus difficile.

Building Products

Les volumes de vente et les revenus se sont alignés sur ceux du premier trimestre 2011, malgré les mauvaises conditions hivernales qu'a connu le secteur de la construction au début de l'année en Europe. L'immobilier résidentiel sur les principaux marchés européens d'Umicore a soutenu l'activité, surtout en Allemagne et dans le Benelux, où Umicore a enregistré une progression de ses volumes de vente. Les volumes des ventes à l'Europe méridionale ont été moindres. La demande émanant des marchés outre-mer a aussi été inférieure à 2011, surtout en Asie. Le mix produits est resté inchangé, les matériaux prétraités représentant une forte proportion des ventes.

La construction de la nouvelle ligne de production de produits prépatinés à Viviez (France) avance comme prévue. Elle devrait être opérationnelle en 2014.

Electroplating

Les revenus de la business unit ont été conformes à ceux du premier trimestre 2011. La demande des clients, en particulier pour les applications décoratives, a repris, après une période d'apathie au second semestre 2011. Les ventes d'électrolytes à base de métaux précieux et de métaux communs ont progressé, tout comme celles des composés en métaux précieux/communs pour les applications décoratives. Les ventes de produits en métaux précieux mis en œuvre dans les applications techniques et les circuits imprimés sont restées assez mitigées.

Les produits récemment mis au point pour de nouvelles applications telles que les solutions d'argentage destinées à la fabrication de LED ont pris de l'importance dans le mix produits.

Platinum Engineered Materials

Les revenus ont augmenté, principalement en raison d'une intensification des commandes en vue du remplacement d'équipements platinéus utilisés dans la production de verre pour écrans LCD et LED. Chez Performance Catalysts, qui approvisionne surtout le secteur des engrâis, les volumes de ventes sont restés stables.

Le nouvel atelier de Yokohama, qui a ouvert ses portes à la fin 2011, accroît progressivement sa production. La construction du nouveau site de production d'Hanau a débuté. Sa mise en service est programmée à la mi-2013.

Technical Materials

Les revenus ont augmenté. L'activité des produits de soudure a enregistré un accroissement de ses volumes de vente en raison de la reprise de la demande émanant des secteurs de l'outillage, de l'automobile et de l'électricité à la fin du trimestre. Cette tendance s'est manifestée en Europe et sur d'autres marchés.

Chez Contact & Power Technology Materials, les volumes de vente ont reculé en raison d'un tassement de la demande émanant du secteur européen des équipements électriques, principale clientèle de ces produits pour Umicore.

Zinc Chemicals

Les revenus ont baissé, le repli des marges de recyclage et des volumes de vente ayant neutralisé l'impact positif des prix plus élevés des produits.

Les ventes de poudres de zinc utilisées dans les batteries primaires ont été nettement inférieures en raison d'un tassement de la demande de piles alcalines haut de gamme de la part du grand public, principal marché de niche de cette activité.

Les volumes des ventes d'oxydes de zinc ont légèrement reculé, principalement en raison d'un arrêt pour maintenance des usines d'Eijsden (Pays-Bas) et de Zolder (Belgique). Les ventes de poudre fine de zinc ont baissé, un recul essentiellement

imputable au fléchissement de la demande en Chine. La demande de pigments pour peintures anticorrosion a été inférieure, en ligne avec le tassement des niveaux de production de conteneurs maritimes.

L'approvisionnement en matériaux secondaires reste difficile. La principale source d'approvisionnement (le secteur de la galvanisation de l'acier) connaît un ralentissement d'activité, surtout en Europe, ce qui restreint la disponibilité de résidus contenant du zinc. Le faible prix du zinc a aussi eu un effet négatif sur la marge de recyclage.

Umicore à l'intention de construire une usine près de Changsha, dans la province du Hunan, en vue de produire des poudres fines de zinc haute performance destinées au marché chinois. Cette usine remplacera le site actuel de Fuhong et mettra en œuvre les technologies des procédés de pointe d'Umicore, pour anticiper le durcissement des normes environnementales en Chine. L'investissement devrait entrer en service début 2015. Umicore compte également accroître sa capacité de production d'oxydes de zinc à Goa (Inde) pour desservir le marché indien en pleine croissance. Cette expansion devrait être réalisée pour la mi-2013.

Element Six Abrasives

Les revenus d'Element Six ont légèrement augmenté en glissement annuel bien que les marges aient été un peu plus faibles à cause d'un mix produit moins favorable.

Les revenus d'Advanced Materials ont été similaires à ceux de 2011. Le forte demande dans les secteurs automobile, aérospatial et minier et également de la construction en Amérique du Nord a été annulée par les faibles niveaux de commande de l'industrie électronique. Les volumes de ventes de Oil & Gas ont montré une amélioration par rapport à la fin 2011, bien que la concurrence reste forte dans ce domaine. Chez Hard Materials, les volumes de vente de carbure cimenté sont restés élevés pour les activités liées au secteur minier et à la construction. Element Six Abrasives a lancé avec succès de nouvelles pioches en diamant poly-cristallin (D Power™) pour la construction de routes.

RECYCLING

Revue

Les revenus de Recycling ont progressé de 8 % par rapport au premier semestre 2011. Malgré que les conditions d'approvisionnement soient favorables, les volumes traités ont été plus faibles chez Precious Metals Refining. Les conditions pour Precious Metals Management et Jewellery & Industrial Metals ont été un peu moins favorables que les niveaux exceptionnels connus en 2011.

Precious Metals Refining

Les revenus ont augmenté en glissement annuel grâce à des charges de raffinage plus élevées. L'arrêt annuel pour maintenance du fourneau d'Hoboken, a eu lieu plus tôt que prévu et a conduit à des volumes traités plus faibles.

La disponibilité des approvisionnements de résidus issus du raffinage des non-ferreux reste forte. Les matériaux provenant de la plupart de ces sources secondaires sont en proportion élevée.

Les approvisionnements de déchets électroniques ont encore augmenté, mais les apports de catalyseurs automobiles et industriels usagés ont été quelque peu inférieurs.

Les prix effectifs moyens de la plupart de ces métaux précieux ont été stables par rapport à l'an dernier, mais l'activité a souffert d'un impact négatif sur ses marges à cause de la chute des prix au comptant de certains métaux spéciaux. De plus, des volumes de vente plus faibles ont été enregistrés pour un certain nombre de métaux spéciaux employés dans les nouvelles technologies.

La mise à niveau et l'expansion annoncées de l'installation d'échantillonnage suivent leur cours et devraient s'achever à la mi-2013. La construction d'une station biologique d'épuration des eaux pour un montant de € 13 millions a démarré au début de l'année. Elle devrait permettre d'encore réduire les rejets de métaux.

Precious Metals Management

La demande de métaux précieux physiques a reculé dans certains secteurs industriels en Europe. La

demande de lingots d'investissement a aussi été moindre. Les transactions de négoce pour compte propre ont tiré parti d'une certaine volatilité du prix des métaux précieux

Battery Recycling

Les travaux de développement se poursuivent au sein de l'usine pilote UHT de Hoboken. Celle-ci effectue en alternance le traitement des batteries Li-ion et NiMH collectées et des études de faisabilité concernant le recyclage de nouvelles filières de matériaux secondaires ou en fin de vie.

Umicore construit actuellement un nouveau centre de démantèlement de batteries rechargeables automobiles à Maxton (Caroline du Nord), à côté de son usine de prétraitement des catalyseurs automobiles usagés. Ce site servira le marché nord-américain des véhicules électriques/hybrides et sera opérationnel au deuxième trimestre de cette année. Il complète le site existant d'Umicore à Hanau (Allemagne), qui couvre le marché européen.

Jewellery & Industrial Metals

Les revenus ont progressé durant le trimestre, principalement sous l'impulsion des produits de joaillerie et d'investissement et des activités de raffinage.

Les ventes d'or et d'alliages de platinoïdes au secteur de la joaillerie de luxe en Europe ont été soutenues. Les produits destinés aux bijoux fantaisie en argent ont enregistré des volumes plus faibles. La demande de produits argentifères destinés aux applications industrielles et chimiques est restée forte. Les commandes de flans en or et en argent pour la frappe de monnaies passées par les monnaies nationales des en Europe ont atteint un niveau élevé au début de l'année. Cependant, cette tendance ne devrait pas perdurer tout au long de 2012.

Les activités de recyclage ont encore signé de belles performances, malgré une diminution de la disponibilité de résidus recyclables contenant de l'or dans certaines régions. La business unit est occupée à agrandir ses installations de recyclage et de raffinage d'argent en Thaïlande.

Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où des hypothèses retenues s'avéreraient incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

Pour tout complément d'information

Investor Relations:

Geoffroy RASKIN	+32 2 227 71 47	geoffroy.raskin@umicore.com
Evelien GOOVAERTS	+32 2 227 78 38	evelien.goovaerts@umicore.com

Media Relations:

Elcke Vercruyse	+32 2 227 71 29	elcke.vercruyse@umicore.com
-----------------	-----------------	-----------------------------

Calendrier financier

24 avril 2012	Assemblée générale ordinaire et mise à jour trimestrielle T1 2012
27 avril 2012	Ex-date (dividende)
2 mai 2012	Record date (dividende)
3 mai 2012	Mise en paiement du dividende
30 juillet 2012	Publication des résultats semestriels 2012
23 octobre 2012	Mise à jour trimestrielle T3 2012

Profil d'Umicore

Umicore est un groupe mondial spécialisé dans la technologie des matériaux. Le Groupe se concentre sur des domaines où son expertise en science des matériaux, chimie et métallurgie fait vraiment la différence. Ses activités s'articulent autour de quatre secteurs d'activité : Catalysis, Energy Materials, Performance Materials et Recycling. Chaque secteur d'activité est divisé en plusieurs business units offrant des matériaux et des solutions à la pointe de nouveaux développements technologiques. Ils sont essentiels à la vie de tous les jours.

Umicore tire la majorité de ses revenus et consacre la plupart de ses efforts en R&D à des projets aux technologies propres telles que les catalyseurs pour contrôle des émissions, les matériaux pour batteries rechargeables et pour applications photovoltaïques, les piles à combustible, ainsi que le recyclage. L'objectif principal d'Umicore de créer de la valeur durable se base sur l'ambition de développer, de produire et de recycler des matériaux de façon à remplir sa mission : materials for a better life.

Le Groupe Umicore déploie des activités industrielles sur tous les continents et dessert une clientèle mondiale. Il a réalisé en 2011 un chiffre d'affaires de € 14,5 milliards d'euros (revenus de € 2,3 milliards hors métaux) et emploie actuellement quelque 14.600 personnes.

Un conference call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à 15:30 CET à Bruxelles.

Plus d'informations sur <http://www.investorrelations.umicore.com/en/financialCalendar/ConfCall20120424.htm>