

RÉSULTATS ANNUELS 2012

Faits marquants

Umicore a enregistré une performance annuelle solide malgré le ralentissement de la demande. Les revenus ont augmenté de 5% par rapport à l'exercice précédent, principalement grâce à une augmentation des volumes de vente dans les business groups Catalysis et Recycling. L'EBITDA récurrent a baissé de 5%. Le ralentissement économique a eu un impact négatif sur le mix produits et les marges, particulièrement chez Energy Materials et Performance Materials. L'EBIT récurrent a diminué de 11%, reflétant les tendances déjà évoquées et également les charges d'amortissements plus élevées liées aux investissements de croissance.

- Revenus de € 2,4 milliards (+5%);
- EBITDA récurrent de € 524 millions (-5%)
- EBIT récurrent de € 372 millions (-11%)
- ROCE (RCI) de 16,7% contre 18,6% en 2011
- Résultat net récurrent (part du Groupe) de € 275 millions (-10%)
- Bénéfice par action récurrent de € 2,47 (-8%)

En réaction à l'évolution dans certains marchés finaux, Umicore procède actuellement à un ajustement de son empreinte de production et de sa structure de coûts. Les charges et provisions qui y sont liées constituent la majorité de l'EBIT non récurrent de € -47 millions.

Le montant des investissements a atteint € 253 millions. Les dépenses en R&D se sont élevées à € 181 millions. Ces montants sont supérieurs à ceux de 2011, principalement suite aux initiatives de croissances menées chez Catalysis et Recycling.

Les flux de trésorerie furent positifs et Umicore a encore renforcé sa structure de capital. La dette nette a été réduite à € 222,5 millions, soit un ratio d'endettement de 11%.

Le Conseil d'Administration proposera un dividende annuel brut de € 1,00 par action lors de l'Assemblée générale ordinaire du 30 avril prochain, dont € 0,50 a déjà été versé au titre de dividende intérimaire en septembre 2012. Le Conseil a également décidé que la société poursuivra le rachat des actions propres dans le cours de l'année 2013 en respectant les limites de l'autorisation existante.

Perspectives

La visibilité reste limitée et il n'y a actuellement aucun signe de changements importants dans les conditions de marché qui prévalaient dans la deuxième partie de l'année dernière. En l'absence de toute amélioration des marchés finaux desservis par Umicore, et anticipant une baisse de la contribution des activités de recyclage, il est peu probable que l'EBIT récurrent pour 2013 atteigne le niveau de 2012. Les investissements de croissance resteront à un niveau similaire à celui de 2012.

Remarque : Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur l'année 2011.

Umicore
Group Communications

Naamloze vennootschap / Société anonyme
Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels
Belgium

phone: +32 2 227 71 11
fax: +32 2 227 79 00
e-mail: info@umicore.com
website: www.umicore.com

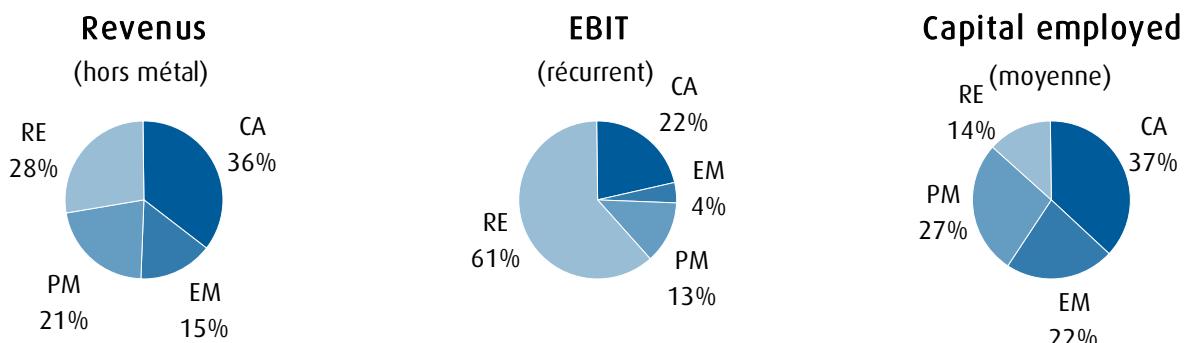
VAT: BE0401 574 852
company number: 04001574852
registered office: Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels

Chiffres clés (en € millions)	S2 2011	S2 2012	2011	2012
Chiffre d'affaires	7.601,1	5.694,2	14.480,9	12.548,0
Revenus (hors métal)	1.172,0	1.186,9	2.318,6	2.427,6
EBITDA récurrent	272,3	257,9	553,0	524,1
EBIT récurrent	201,5	180,6	416,1	372,1
dont sociétés associées	11,7	10,9	22,9	22,2
EBIT non récurrent	-4,0	-25,0	1,0	-46,7
Effet IAS 39 sur l'EBIT	0,7	2,2	15,6	3,2
EBIT total	198,2	157,7	432,7	328,6
Marge opérationnelle récurrente	16,2%	14,3%	17,0%	14,4%
Taux d'intérêt moyen pondéré	3,63%	1,46%	3,68%	1,92%
Taux d'imposition récurrent	19,91%	22,38%	19,93%	20,62%
Résultat net récurrent, part du Groupe	146,6	129,3	304,6	275,2
Résultat net, part du Groupe	150,4	105,3	325,0	233,4
Frais de recherche & développement	87,0	91,0	162,9	181,3
Investissements	114,6	158,9	212,6	253,5
Cash-flow net avant financement	236,1	73,3	308,6	150,3
Total des actifs des activités continuées, fin de période	3.713,2	3.667,9	3.713,2	3.667,9
Capitaux propres, part du Groupe, fin de période	1.667,5	1.751,7	1.667,5	1.751,7
Dettes financières nettes consolidées des activités continuées, fin de période	266,6	222,5	266,6	222,5
Ratio d'endettement des activités continuées, fin de période	13,4%	11,0%	13,4%	11,0%
Dette nette moyenne / EBITDA récurrent	56,4%	46,3%	59,8%	47,7%
Capitaux engagés, fin de période	2.168,8	2.259,4	2.168,8	2.259,4
Capitaux engagés, moyenne	2.229,7	2.247,1	2.233,0	2.224,5
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	18,1%	16,1%	18,6%	16,7%
Effectifs, fin de période	14.572	14.438	14.572	14.438
dont sociétés associées	4.408	4.042	4.408	4.042
Taux de fréquence des accidents de travail	4,22	2,14	3,61	2,86
Taux de gravité des accidents de travail	0,14	0,07	0,11	0,11

L'application de la définition des revenus fut revue afin de mieux exclure l'élément métal du chiffre d'affaires. Les chiffres 2011 furent adaptés selon la même méthodologie pour permettre la comparaison.

Chiffres clés par action (en €/action)	S2 2011	S2 2012	2011	2012
Nombre total d'actions émises, fin de période	120.000.000	120.000.000	120.000.000	120.000.000
dont actions en circulation	110.756.062	111.886.512	110.756.062	111.886.512
dont actions propres	9.243.938	8.113.488	9.243.938	8.113.488
Nombre moyen d'actions en circulation				
de base	112.920.873	111.792.198	113.304.188	111.593.474
dilué	113.824.961	112.544.805	114.208.275	112.346.081
Bénéfice par action récurrent	1,30	1,16	2,69	2,47
Bénéfice par action de base	1,33	0,94	2,87	2,09
Bénéfice par action dilué	1,32	0,94	2,85	2,08
Dividende	0,60	0,50	1,00	1,00
Cash-flow net avant financement, de base	2,09	0,66	2,72	1,35
Total des actifs des activités continuées, fin de période	33,53	32,78	33,53	32,78
Capitaux propres, part du Groupe, fin de période	15,06	15,66	15,06	15,66

Répartition par segment



CA = Catalysis, EM = Energy Materials, PM = Performance Materials, RE = Recycling
Corporate non inclus

CATALYSIS

Chiffres clés Catalysis (en € millions)	S2 2011	S2 2012	2011	2012
Chiffre d'affaires total	981,1	903,1	1.932,0	1.871,9
Revenus totaux (hors métal)	423,7	413,4	814,2	866,1
EBITDA récurrent	59,5	58,7	119,4	124,4
EBIT récurrent	43,9	42,2	89,5	91,0
dont sociétés associées *	3,9	5,9	5,7	10,5
EBIT total	44,5	38,5	96,8	83,8
Marge opérationnelle récurrente	9,5%	8,8%	10,3%	9,3%
Frais de recherche & développement	45,2	50,0	87,2	99,2
Investissements	25,0	51,0	49,5	88,8
Capitaux engagés, fin de période	768,2	795,5	768,2	795,5
Capitaux engagés, moyenne	750,7	804,5	718,7	797,6
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	11,7%	10,5%	12,4%	11,4%
Effectifs, fin de période	2.182	2.281	2.182	2.281
dont sociétés associées *	239	161	239	161

* Automotive Catalysts: Ordeg Korea, ICT Co. Japan (jusqu'en septembre 2012), ICT Inc. USA (jusqu'en septembre 2012)

Revue et perspectives

Les revenus du business group Catalysis ont augmenté de 6% par rapport à l'année dernière suite à la croissance des revenus chez Automotive Catalysts, ainsi que chez Precious Metals Chemistry. L'EBIT récurrent a augmenté dans une moindre mesure, principalement à cause d'un changement de la répartition géographique des ventes chez Automotive Catalysts.

Le marché automobile européen devrait rester faible en 2013, tandis que les perspectives pour l'Amérique du Nord et l'Asie sont meilleures. Les investissements resteront élevés en vue d'anticiper des modifications importantes de la législation liée aux émissions qui auront lieu à partir de 2014.

Automotive Catalysts

La production mondiale automobile a augmenté de quelque 6% en glissement annuel, une hausse principalement due à la croissance en Asie et Amérique du Nord, alors que le marché européen a reculé. Au niveau mondial, la croissance de la construction automobile a été plus marquée au premier semestre et a commencé à s'essouffler au second semestre. L'évolution des volumes de vente et des revenus d'Umicore a suivi la tendance de la production automobile mondiale. Cependant, la croissance des revenus ne s'est pas totalement traduite par des bénéfices supplémentaires, principalement en raison d'une redistribution du mix régional.

La production de véhicules en Europe a reculé de 5% par rapport à l'année précédente. Les volumes d'Umicore ont cependant surpassé le marché, grâce à une forte exposition aux plates-formes qui se sont mieux vendues. Toutefois, le changement

défavorable du mix produits s'est répercuté sur les revenus et les marges, une situation en partie imputable au repli de la part des véhicules diesel sur le marché automobile européen. L'expansion des capacités et fonctionnalités de production de catalyseurs automobiles à Bad Säckingen (Allemagne) est en cours et permettra à Umicore d'honorer de nouveaux contrats liés à l'entrée en vigueur de la législation Euro 6. En Afrique du Sud, l'effectif a été réduit suite à la diminution de la demande sur le marché européen.

En Amérique du Nord, la construction automobile a augmenté de 17% par rapport à l'année précédente. Les volumes de vente et les revenus d'Umicore ont progressé, mais un peu moins que le marché, en raison d'une redistribution du mix produits et plates-formes. En Amérique du Sud, les revenus d'Umicore ont progressé d'une année à l'autre dans un marché stable. L'extension du centre technologique d'Umicore à Americana (Brésil) devrait être opérationnelle en 2014.

La construction automobile asiatique a augmenté d'environ 11%, une hausse principalement emmenée, d'une part par la reprise du secteur automobile japonais après les catastrophes naturelles de 2011 (+20%), et d'autre part par la croissance soutenue en Chine (+6%). La construction automobile coréenne a légèrement reculé pendant l'année. Les volumes de vente d'Umicore sont restés en phase avec le marché. L'effet lié à la croissance du marché japonais a été limité à cause de la part de marché plus faible d'Umicore au Japon. Ceci a été compensé par une surperformance sur le marché chinois, due à un mix clients et plates-formes favorable.

Au second semestre 2012, Umicore et son partenaire de longue date Nippon Shokubai ont fondé Umicore Shokubai, une coentreprise dont la majorité est détenue par Umicore et qui répondra aux besoins des constructeurs japonais à l'échelle mondiale. La construction d'un nouveau centre de développement technologique a débuté à Nagoya (Japon). La production d'Umicore Shokubai à Hiimeji (Japon) a été suspendue en octobre après l'incendie qui s'est produit dans une usine voisine. L'approvisionnement des clients japonais a été assuré par d'autres sites Umicore jusqu'à la reprise de la production à la mi-novembre. La nouvelle ligne de production et le

nouveau centre de développement technologique de Suzhou (Chine) ont été mis en service à la fin 2012.

La construction d'un nouveau site de production a démarré à Pune (Inde). Les investissements consentis à Pune s'inscrivent dans la stratégie d'Umicore qui vise à investir sur les principaux marchés en croissance pour des systèmes catalytiques automobiles. Le planning de l'investissement est déterminé par les contrats commerciaux que l'entreprise a décrochés. La mise en service de la nouvelle usine, appelée à desservir une clientèle à la fois nationale et internationale, est prévue à la mi-2014.

Durant l'année, Umicore a décroché de nouveaux contrats pour les applications diesel pour poids lourds (HDD). Afin de répondre aux commandes qui en découlent, Umicore investit actuellement dans des capacités additionnelles de production pour HDD, en Europe et en Chine. Umicore a annoncé récemment la construction d'une nouvelle usine HDD qui fabriquera des systèmes de réduction catalytique sélective (SCR) pour le traitement des NO_x à Suzhou (Chine). A Florange (France), la mise en service d'une première ligne de production HDD est actuellement en cours. La décision a été prise d'installer une seconde ligne sur le site pour répondre aux contrats décrochés sur le marché européen.

Precious Metals Chemistry

Les revenus de la business unit ont augmenté d'une année à l'autre. Le succès continu des solutions catalytiques avancées destinées aux sciences de la vie et aux applications pharmaceutiques, ainsi que les fortes ventes de catalyseurs pour des applications de masse, ont plus que compensé le ralentissement de la demande de précurseurs destinés au secteur automobile et de produits platinoides non catalytiques.

La business unit continue à étoffer avec succès son portefeuille de produits sur plusieurs marchés finaux et à étendre son périmètre géographique. La construction du nouveau site de production à Tulsa (Oklahoma) est en bonne voie.

ENERGY MATERIALS

Chiffres clés Energy Materials (en € millions)	S2 2011	S2 2012	2011	2012
Chiffre d'affaires total	350,7	373,3	729,3	763,7
Revenus totaux (hors métal)	177,9	182,8	358,3	366,4
EBITDA récurrent	33,6	20,1	67,7	50,6
EBIT récurrent	19,6	3,8	41,0	18,2
dont sociétés associées *	2,6	1,8	6,3	4,2
EBIT total	13,8	-21,2	34,2	-11,3
Marge opérationnelle récurrente	9,6%	1,1%	9,7%	3,8%
Frais de recherche & développement	10,2	7,9	17,9	16,4
Investissements	33,8	41,8	67,6	57,4
Capitaux engagés, fin de période	457,4	476,3	457,4	476,3
Capitaux engagés, moyenne	447,0	479,9	430,2	475,2
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	8,8%	1,6%	9,5%	3,8%
Effectifs, fin de période	3.033	2.933	3.033	2.933
dont sociétés associées *	1.206	1.057	1.206	1.057

* Cobalt & Specialty Materials: Ganzhou Yí Hao Umicore Industries Co. Ltd., Todini and Co. ; Electro-Optic Materials: Yamanaka Eagle Picher (uniquement en 2011); Rechargeable Battery Materials: Jiangmen Chancsun Umicore Industry Co. Ltd., beLife

Revue et perspectives

Les revenus d'Energy Materials ont affiché une hausse de 2%. Le forte croissance chez Rechargeable Battery Materials a été largement effacée par une diminution dans les autres business units. L'EBIT récurrent du business group a été réduit de plus de moitié suite au ralentissement économique et à des conditions défavorables dans certains marchés finaux spécifiques. Electro-Optic Materials et Thin Film Products ont été particulièrement touchés par la faible demande issue du secteur photovoltaïque et de celui des écrans plats. Cobalt & Specialty Materials a fait preuve de plus de résistance mais n'a pas pu reproduire la contribution exceptionnelle de 2011. Les bénéfices de Rechargeable Battery Materials se sont améliorés malgré que les charges d'amortissements et les coûts liés au démarrage aient continué à peser sur la performance.

Il ne devrait pas y avoir de changement substantiel au niveau des conditions de marché en 2013. Le business group devrait tirer parti des ajustements de la capacité de production qui ont été initiés en 2012.

Cobalt & Specialty Materials

Les revenus de la business unit ont reculé par rapport à l'année passée. L'augmentation de l'activité de recyclage a contrasté avec le ralentissement observé pour plusieurs produits et marchés.

Les activités pour produits céramiques et chimiques ont enregistré des revenus moindres, le ralentissement économique ayant touché la plupart des marchés finaux au second semestre, toutes régions confondues.

Les volumes de vente et les revenus des matériaux d'outillage ont reculé, suite principalement à un repli

de la demande dans les secteurs de l'automobile et la construction. Les marges ont souffert de la concurrence effrénée.

Les volumes traités par les activités de recyclage et de raffinage se sont maintenus à un niveau record. Cependant, le prix inférieur du cobalt et du nickel a érodé les marges de raffinage.

La remise à neuf des installations de production de poudres fines de cobalt à Olen (Belgique) est actuellement en cours et devrait être opérationnelle à la mi-2014.

Electro-Optic Materials

Les volumes de vente et les revenus de la business unit ont reculé en glissement annuel. Les primes ont diminué suite aux changements du mix produits dans les activités optiques et de substrats.

Chez les activités optiques, les ventes de flans en germanium ont baissé de manière significative. Les commandes de systèmes infrarouges passées par le secteur public ont même été inférieures à celles de 2011, ce qui s'est traduit par une augmentation de la pression concurrentielle. Les revenus de l'activité des composants optiques ont enregistré une légère hausse, portés par une demande croissante de technologies infrarouges basées sur le GASIR®, en guise d'alternative aux lentilles en germanium pur. Les ventes de tétrachlorure de germanium utilisé dans les fibres optiques ont tiré parti du déploiement progressif du réseau de fibre optique chinois.

Les revenus et les volumes de vente de substrats en germanium ont également baissé. La progression de la demande d'applications LED a contrasté avec le recul de la demande issue du secteur photovoltaïque. Les ventes de cellules solaires spatiales ont baissé face à la réduction du nombre de programmes de lancement de satellites. Le marché du solaire terrestre a commencé à ralentir au début de 2012. La pénétration rapide de panneaux solaires très bon marché à base de silicium a nettement entravé le lancement de technologies plus modernes. Cette situation a entraîné un quasi-arrêt des commandes de photovoltaïque à concentrateur au second semestre.

En réaction à la conjoncture difficile pour le photovoltaïque terrestre à concentrateur, Umicore a décidé de réduire la production de substrats en germanium ainsi que la main-d'œuvre sur son site de Quapaw (Oklahoma).

Rechargeable Battery Materials

Les volumes de vente et les revenus ont nettement progressé par rapport à l'année précédente.

La forte demande en électronique portable haut de gamme, tels que les tablettes et smartphones, a encore fait grimper la demande de matériaux cathodiques de haute densité énergétique. Umicore a tiré parti de cette tendance grâce à sa position nette de leader technologique dans ce domaine. La demande de matériaux utilisés dans des appareils portables d'entrée de gamme est restée mitigée et les prix ont diminué à cause de la forte concurrence dans ce segment.

Malgré une hausse de la demande globale pour des applications automobiles, les commandes restent volatiles. Une diminution des volumes a été enregistrée au second semestre 2012. Bien que la pénétration des véhicules électriques (hybrides) Li-Ion sur le marché s'intensifie que modérément, le contexte sous-jacent indique que l'électrification des véhicules est un secteur prometteur. Les matériaux d'Umicore sont présents sur de nombreuses plates-formes automobiles électriques actuelles. Grâce à son vaste portefeuille de produits NMC (nickel - manganèse - cobalt), l'activité est bien placée pour se qualifier pour de futures plates-formes.

L'usine pilote de beLife, la coentreprise d'Umicore et de Prayon consacrée à la production de LFP (phosphate de fer lithié), a démarré la production avec succès. Des échantillons d'essai ont été soumis aux clients. Les projets d'expansion concernant les précurseurs en Corée et les matériaux cathodiques en Corée et en Chine sont en bonne voie.

Thin Film Products

Les revenus de cette business unit ont reculé d'une année à l'autre. La demande en matériaux pour revêtements de grande dimension destinés au secteur des écrans plats est restée faible. Les fabricants ont encore postposé leurs projets d'investissement dans de nouveaux équipements de revêtement à système rotatif. Les revenus des matériaux d'évaporation optiques sont restés stables, mais la demande émanant du secteur de la microélectronique a légèrement reculé, traduisant une certaine volatilité sur un marché très compétitif.

En raison des perspectives économiques peu prometteuses, la production de matériaux AZO (oxyde de zinc dopé à l'aluminium) destinées au secteur photovoltaïque située à Balzers (Liechtenstein) a cessé.

PERFORMANCE MATERIALS

Chiffres clés Performance Materials (en € millions)	S2 2011	S2 2012	2011	2012
Chiffre d'affaires total	753,1	730,0	1.618,4	1.508,4
Revenus totaux (hors métal)	248,6	256,1	519,5	523,2
EBITDA récurrent	41,6	38,2	93,6	82,9
EBIT récurrent	28,3	23,7	67,0	54,5
dont sociétés associées *	6,8	4,6	13,4	9,9
EBIT total	26,9	26,5	65,1	57,1
Marge opérationnelle récurrente	8,7%	7,5%	10,3%	8,5%
Frais de recherche & développement	11,6	12,2	22,4	24,0
Investissements	23,3	18,6	31,6	29,3
Capitaux engagés, fin de période	572,0	573,0	572,0	573,0
Capitaux engagés, moyenne	593,7	587,6	603,9	587,3
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	9,5%	8,1%	11,1%	9,3%
Effectifs, fin de période	5.845	5.629	5.845	5.629
dont sociétés associées *	2.915	2.775	2.915	2.775

* Zinc Chemicals: Rezinal; Building Products: leqsa; Element Six Abrasives

Revue et perspectives

Les revenus de Performance Materials ont été similaires à ceux de 2011. La diminution des revenus chez Building Products, Technical Materials et Platinum Engineered Materials a été compensée par une forte croissance au sein d'Electroplating. L'EBIT récurrent a chuté de 18% principalement à cause des volumes de vente plus faibles dans les business units mentionnées ci-dessus et d'une plus faible contribution des activités de recyclage de zinc.

Bien que l'activité devrait afficher une performance légèrement meilleure en 2013 suite aux réductions des coûts fixes, les conditions de marché ne devraient pas connaître d'amélioration majeure.

Building Products

Les volumes de vente de la business unit ont reculé d'une année à l'autre, suite au ralentissement de l'industrie de la construction. L'impact sur les revenus

fut tempéré par l'accroissement des primes, surtout pour les produits haut de gamme. Le mix produits s'est aussi amélioré grâce à une baisse moins marquée des volumes de vente de produits prépatinés, vendus avec une marge plus élevée.

C'est en Europe centrale et méridionale que les revenus ont été les plus touchés, en raison du contexte économique plus morose qui y règne. Les principaux marchés de la business unit (France, Benelux et Allemagne) ont mieux résisté au premier semestre, mais ont connu un ralentissement de la demande au second. Sur les marchés étrangers plus petits, Umicore a enregistré une hausse des revenus, malgré le report de plusieurs grands projets architecturaux.

La nouvelle ligne de production de produits prépatinés en construction à Viviez (France) devrait être opérationnelle en 2014.

Electroplating

Malgré un contexte économique plus morose, en particulier en Europe, les revenus ont augmenté par rapport à l'an dernier, surtout grâce au lancement réussi de plusieurs nouveaux produits.

La demande inférieure de solutions à base de métaux précieux employées dans les applications techniques, p. ex. le secteur des semi-conducteurs, a été plus que neutralisée par l'engouement des clients pour les solutions d'argentage d'Umicore employées comme rétroréflecteur dans des LEDs. Les ventes de produits à base de métaux précieux utilisés dans les circuits imprimés sont restées faibles. En revanche, les électrolytes à base de métaux non précieux ont fait l'objet d'une demande plus importante, due à la croissance du marché mais aussi à des gains de parts de marché.

Les ventes d'électrolytes destinés aux applications décoratives ont été stables en glissement annuel. Le marché des revêtements métalliques employés en joaillerie et dans les articles de décoration a présenté des signes d'essoufflement. Cependant, la business unit a tiré parti de l'engouement pour l'alliage Rhoduna® récemment mis sur le marché. Ce produit à faible teneur en rhodium est employé comme substitut de revêtements en rhodium pur.

Platinum Engineered Materials

Les revenus ont été moindres, une baisse imputable au tassemement des commandes de l'industrie du verre.

La consommation grand public de tous types d'écrans reste élevée. Néanmoins, les fabricants de verre de haute pureté, qui approvisionnent les fabricants d'écrans, ont reporté leurs investissements dans de nouvelles capacités. Cela a entraîné un tassemement de la demande de nouveaux équipements de fabrication à base de platine.

Les revenus de systèmes catalytiques de haute performance ont été conformes à ceux de 2011. Le secteur des engrains utilise des toiles catalytiques en platine pour la production d'ammoniaque. L'augmentation des ventes observée au premier semestre a été neutralisée par un affaiblissement de la demande vers la fin de l'année, en raison du déstockage pratiqué par les clients.

Technical Materials

Les revenus furent en recul par rapport à l'an dernier en raison de volumes de vente inférieurs de matériaux de contact. Le carnet de commandes a été particulièrement peu fourni à la fin de l'année, en raison du déstockage pratiqué par les clients.

La baisse des revenus enregistrée pour les matériaux de contact est largement imputable au tassemement de la demande en Europe pour les produits basse tension utilisés dans les équipements électriques et les infrastructures électriques à petite échelle. Les ventes de produits destinés aux applications moyenne tension ont quant à elles progressé, essentiellement grâce à la croissance soutenue des réseaux de distribution d'électricité en Chine. Les ventes de sphères d'amalgame pour ampoules économiques sont restées stables.

La demande en alliages de brasage a été touchée par le ralentissement d'activité en Europe, en particulier dans les secteurs de la construction de camions et de trains. Les revenus générés dans le secteur du chauffage, de la ventilation, du froid et de la climatisation (HVACR) ont baissé, suite à une concurrence accrue sur les marchés non européens. Les revenus liés au marché de l'outillage sont restés stables.

La business unit œuvre à l'expansion de ses activités, plus petites en Amérique du Nord et en Asie, grâce au lancement d'alternatives plus respectueuses de l'environnement.

Zinc Chemicals

Les revenus ont été en grande partie conformes à ceux de 2011, malgré un tassemement de la demande sur la plupart des marchés. Les prix sont restés sous pression et la contribution des activités de recyclage a été moindre.

Dans les activités de fines poudres de zinc, les volumes de vente de produits destinés aux peintures anticorrosion ont baissé sur le marché européen, lié au faible niveau des investissements industriels. La demande asiatique est restée bonne et les ventes en Amérique du Sud ont bien progressé. Les ventes de produits destinés au secteur chimique ont atteint le même niveau que l'année précédente.

Sur les marchés occidentaux, la demande d'oxyde de zinc a reculé, ce qui a eu un impact négatif sur les ventes. En Europe, la consommation d'applications

céramiques a encore décliné en raison de la crise dans le secteur de la construction en Europe du Sud. La demande émanant du secteur du caoutchouc a suivi la même tendance. En Inde, où Umicore est occupée d'accroître sa capacité de production, les ventes ont encore progressé grâce à la hausse de la demande du secteur des pneumatiques. Les ventes de produits destinés aux applications cosmétiques ont poursuivi leur croissance.

Les volumes de vente de poudres de zinc utilisées dans les batteries primaires a baissé significativement suite à une chute global de la demande ajoutée au contingentement de la production de batteries primaires en Europe. Au second semestre, les volumes de vente ont également baissé en Asie. La forte concurrence sur le marché des batteries a aussi mis les marges sous pression.

Les marges globales de recyclage de zinc ont baissé. La disponibilité de résidus issus du secteur de la galvanisation s'est affaiblie dans la plupart des régions, ce qui a fait grimper la pression sur les conditions commerciales.

Element Six Abrasives

Les revenus d'Element Six Abrasives ont été moindres, suite au ralentissement des marchés finaux chez Advanced Materials et Oil & Gas. Un mix produits

moins favorable a eu un impact négatif sur les marges globales.

L'activité Advanced Materials a souffert du ralentissement et du déstockage pratiqué par les clients sur les marchés de l'outillage et de l'usinage. Element Six a commercialisé avec succès plusieurs nouveaux produits et a racheté l'activité d'outils de coupe de Megadiamond en 2012.

Pour Oil & Gas, le contexte concurrentiel reste difficile. Une tendance de substitution s'est profilée pour les produits bas de gamme commercialisés par des producteurs chinois. L'amélioration de l'efficacité du forage dans le secteur pétrolier et gazier a aussi réduit la fréquence de remplacement des pièces.

Malgré un ralentissement dans le secteur minier, l'activité de Hard Materials se porte bien, et ce grâce à la progression de la demande d'outils pour la construction routière et au lancement réussi des nouveaux pics diamantés D-Power™ d'Element Six, qui augmentent la durée de vie et l'efficacité comparés à leurs équivalents au carbure.

Dans l'optique d'aligner sa capacité de production au marché, Element Six Abrasives adapte actuellement sa production de carbure au sein de ses sites sud-africains. La construction du nouveau site de R&D au Royaume-Uni s'est achevée à la fin 2012. Il devrait être opérationnel à la mi-2013.

RECYCLING

Chiffres clés Recycling (en € millions)	S2 2011	S2 2012	2011	2012
Chiffre d'affaires total	6.078,0	4.275,2	11.649,3	9.589,6
Revenus totaux (hors métal)	327,0	339,2	636,8	681,3
EBITDA récurrent	157,1	161,6	310,7	306,2
EBIT récurrent	134,3	136,9	267,2	258,8
EBIT total	136,5	137,5	274,3	251,8
Marge opérationnelle récurrente	41,1%	40,3%	42,0%	38,0%
Frais de recherche & développement	9,3	10,4	15,4	20,3
Investissements	28,1	41,2	55,7	67,8
Capitaux engagés, fin de période	321,4	327,3	321,4	327,3
Capitaux engagés, moyenne	358,1	295,7	383,0	294,2
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	75,0%	92,6%	69,8%	88,0%
Effectifs, fin de période	2.329	2.394	2.329	2.394

Revue et perspectives

Les revenus de Recycling ont augmenté de 7% par rapport à 2011. La hausse est due à la croissance des revenus chez Precious Metals Refining poussée par de meilleures conditions de marché. L'EBIT récurrent a diminué de 3% à cause de conditions moins favorables sur les marchés finaux de Jewellery & Industrial Metals et d'une contribution moindre des activités de négoce de métaux précieux. Les efforts de développement de l'usine pilote UHT se sont intensifiés.

En l'absence d'amélioration du prix des métaux spéciaux et en tenant compte de coûts plus élevés destinés à des projets de développement futur, la contribution de Recycling devrait être inférieure en 2013 par rapport à 2012. Il est également prévu de procéder en 2013 à deux arrêts de production de la fonderie d'Hoboken. En plus des travaux de maintenance réguliers, ces arrêts permettront de mettre en œuvre un certain nombre d'investissements.

Precious Metals Refining

Les revenus ont progressé en glissement annuel. Les volumes traités totaux ont légèrement augmenté par

rapport à 2011. Le contexte d'approvisionnement général pour différents types de résidus complexes et de matériaux en fin de vie est resté favorable.

Les niveaux d'activité élevés dans le secteur des non-ferreux ont permis à l'activité d'optimiser son alimentation en résidus provenant de ces secteurs. Dans l'ensemble, Umicore a traité plus de résidus, avec un accroissement de l'approvisionnement provenant du secteur du raffinage des métaux précieux [mais une baisse de celui venant des fonderies de cuivre].

La capacité de traitement des déchets électroniques a nettement augmenté sur le marché, anticipant l'augmentation attendue de la collecte de ces déchets, suite au durcissement de la législation en matière de recyclage des DEEE en Europe. Cependant, on ignore actuellement si cette mesure résultera en une augmentation effective de la disponibilité de tous les types de DEEE. Malgré l'augmentation de la pression concurrentielle, Umicore a conforté sa réputation de spécialiste du recyclage des matériaux plus complexes et riches en métaux précieux. L'approvisionnement en déchets électroniques a fortement augmenté par rapport à 2011.

La disponibilité sur le marché de catalyseurs automobiles usagés sur le marché est restée mitigée,

tant en termes de volumes que de conditions commerciales. Les volumes de catalyseurs industriels usagés traités ont augmenté en glissement annuel.

Les prix effectifs moyens des métaux précieux et de base sont restés relativement stables, Umicore ayant sécurisé une part significative de ceux-ci au cours des périodes précédentes. Les prix sécurisés plus élevés ont compensé la légère diminution des prix au comptant pour la plupart de ces métaux. Les prix de plusieurs métaux spéciaux tels que le tellure, le sélénium et l'indium ont nettement baissé, un recul principalement imputable au tassement de la demande pour des applications de pointe, comme le photovoltaïque en couches minces. Ces effets de prix ont eu un impact négatif sur les marges.

La première phase de la remise à neuf et de l'expansion des installations d'échantillonnage s'est achevée. La nouvelle infrastructure sera opérationnelle au début de l'année. La seconde phase d'expansion a démarré et devrait s'achever à la mi-2014. Les investissements visant à améliorer davantage les performances environnementales de l'usine (station d'épuration des eaux biologique et nouvelle installation de purification des gaz) se progressent comme prévu.

Precious Metals Management

Les revenus ont baissé en 2012, surtout au second semestre. La demande de livraisons de métaux précieux a baissé, suite au ralentissement de l'activité économique en Europe et du déstockage opéré par les clients à la fin de l'année. La demande de lingots destinés aux investisseurs a aussi accusé un recul. La volatilité sur les marchés des métaux précieux est restée nettement inférieure à celle de 2011, ce qui a érodé la contribution des activités de négoce.

Battery Recycling

L'usine pilote UHT a opéré par campagnes, en alternant le développement technologique et des essais de recyclage de batteries avec d'autres matériaux potentiellement recyclables.

La majeure partie des volumes actuellement traités est constituée de batteries rechargeables portables. L'apport de batteries provenant de véhicules électriques ou hybrides reste limité en raison du faible nombre de véhicules en circulation et de leur durée de vie. Cependant, cet apport commence à s'étoffer, puisque la première génération de véhicules

hybrides/électriques à batteries NiMH arrive en fin de vie. Umicore collabore activement avec de grands constructeurs en vue d'optimiser le recyclage des batteries lithium-ion. En 2012, Umicore a conclu avec Toyota un contrat portant sur leur recyclage en Europe.

En 2012, Umicore a aussi inauguré un centre de démantèlement à Maxton (Caroline du Nord), destiné au marché nord-américain. Ce centre permet d'optimiser le recyclage, puisque seuls les composants complexes des batteries sont expédiés à la fonderie UHT de Hoboken, le reste étant recyclé localement.

Jewellery & Industrial Metals

Les revenus de la business unit ont été similaires aux niveaux exceptionnels de 2011, la croissance du premier semestre ayant compensé la baisse accusée au second semestre. Une modification dans le mix produits s'est traduite par des marges plus faibles que celles très fortes enregistrées en 2011.

Le carnet de commandes de flans destinés à la frappe de monnaie a été moins fourni, surtout au second semestre, le prix élevé de l'argent ayant contraint les monnaies nationales à limiter l'émission de pièces en argent. Les ventes globales de produits en argent moulé ont augmenté, la business unit ayant accru sa capacité de production de lingots d'argent homologués par le LBMA (London Bullion Market Association), ce qui a entraîné une hausse significative des expéditions.

Les ventes de produits destinés aux applications argentifères ont aussi baissé, principalement en raison du recul des commandes émanant du secteur solaire. La demande pour le secteur des catalyseurs chimiques est restée stable.

Dans le segment de la joaillerie, l'augmentation des ventes de produits à base d'or et de platinoides au secteur des articles de luxe a été neutralisée par le recul de la demande du secteur des bijoux de fantaisie à base d'argent.

Les activités de recyclage ont à nouveau signé de belles performances, surtout pour l'argent. Dans le courant de l'année, la première phase d'expansion de capacité et de fonctionnalité de raffinage de l'argent s'est achevée à Bangkok (Thaïlande). Umicore procède aussi à une expansion des activités de raffinage de l'argent au siège de la business unit, à Pforzheim (Allemagne). Umicore a fermé son site de Foshan (Chine).

CORPORATE & ÉLÉMENTS DU GROUPE

Chiffres clés Corporate (en € millions)	S2 2011	S2 2012	2011	2012
EBITDA récurrent	-19,5	-20,8	-38,5	-40,0
EBIT récurrent	-24,7	-26,0	-48,6	-50,3
dont sociétés associées *	-1,5	-1,3	-2,5	-2,4
EBIT total	-23,6	-23,6	-37,7	-52,8
Frais de recherche & développement	10,6	10,4	20,0	21,3
Investissements	4,5	6,4	8,2	10,2
Capitaux engagés, fin de période	49,8	87,3	49,8	87,3
Capitaux engagés, moyenne	80,1	79,5	97,2	70,1
Effectifs, fin de période	1.183	1.201	1.183	1.201
dont sociétés associées *	48	49	48	49

* SolviCore; HyCore (uniquement en 2011)

Revue du Groupe

Les charges totales du groupe ont été légèrement plus élevées qu'en 2011. Cette hausse est principalement imputable à une augmentation des dépenses au sein des activités de recherche et développement du Groupe.

Recherche et développement

Les dépenses totales en R&D se sont établies à € 181 millions, soit une hausse de 11% par rapport à 2011. Cela correspond à 6,8% des revenus (hors dépenses des sociétés liées de l'ordre de € 17 millions). Les frais de développement capitalisés se sont élevés à € 18 millions.

La majorité de la hausse est à mettre à l'actif de Catalysis et de Recycling. Les dépenses R&D ont augmenté au sein d'Automotive Catalysts vu que l'activité se prépare à des changements de législation à venir et s'étend davantage dans le HDD. La consolidation des activités japonaises a aussi eu un effet mineur au dernier trimestre de l'année. Chez Recycling, les efforts R&D se sont intensifiés suite à la disponibilité de la ligne pilote sur l'ensemble de l'année. Les dépenses se sont

également accrues chez Performance Materials en raison d'une contribution plus importante d'Element Six Abrasives. Chez Energy Materials, un montant plus faible a été rapporté. Au vu de la conjoncture économique actuelle affectant différentes activités, certains efforts en R&D ont été revus à la baisse.

Ces deux dernières années, Umicore a aligné sa définition de la recherche et du développement au sein de la société en se basant sur le manuel de Frascati, reconnu au niveau international. En 2011, cet alignement a eu des répercussions sur les dépenses en R&D de Recycling et en 2012 sur celles d'Energy Materials et de Performance Materials. Aucune modification n'a été nécessaire pour le business group Catalysis. Les montants des dépenses en R&D pour 2011 et pour le premier semestre 2012 ont été ajustés en fonction.

Employés et sécurité

Le nombre total de travailleurs au sein des sociétés consolidées globalement a augmenté de 133 unités, excluant l'effet de la consolidation de la coentreprise Umicore Shokubai. L'augmentation des effectifs dans les activités à forts investissements de croissance ont plus que compensé les réductions qui ont eu lieu dans les autres domaines. Ces réductions sont

liées à des ajustements répondant au ralentissement économique. Le nombre d'effectifs dans les sociétés associées a aussi diminué due à ces ajustements. Le nombre total de travailleurs a diminué de 14.572 à la fin 2011 à 14.438 à la fin 2012.

Après avoir connu une période de stagnation, le nombre total d'accident avec arrêt de travail a diminué passant de 60 en 2011 à 49 en 2012, correspondant à une amélioration du taux de fréquence des accidents de 3,61 à 2,86, la meilleure

performance jamais enregistrée. Le taux global de sévérité des accidents est cependant resté stable à 0,11. Différents initiatives et programmes ont été mis en place dans chaque business unit en vue d'encourager une culture de la sécurité au sein d'Umicore contribuant ainsi à l'objectif ultime de zéro accident avec arrêt de travail. 83% des sites industriels n'ont pas enregistré d'accident en 2012 et 24 sites industriels ont atteint plus de trois sans accident avec arrêt de travail.

REVUE FINANCIÈRE

Éléments non récurrents et IAS 39

Les éléments non récurrents ont eu un impact négatif de € 47 millions sur l'EBIT. La majeure partie de ce montant (€ 42 millions) est liée à des ajustements dans le périmètre de production et la réduction des effectifs qui y est associée. Ce montant concerne principalement Energy Materials, en réponse à un marché plus difficile, pour le photovoltaïque en particulier. La production de cibles AZO chez Thin Film Products a cessé et la capacité de production de substrats en germanium réduite. Le montant total inclus également l'impact de la consolidation de la production d'optiques en germanium comme annoncée précédemment. Les ajustements dans le périmètre dans les autres business groups incluent la fermeture du site de recyclage de bijoux à Foshan (Chine), la réduction du périmètre de production chez Automotive Catalysts et Element Six Abrasives en Afrique du Sud.

Umicore a également comptabilisé des provisions environnementales de € 2 millions principalement liées au projet d'assainissement des sols actuellement en cours à Viviez, France. Les réductions de valeurs sur stock permanent, résultant d'une baisse des prix des métaux, se sont élevées à € 3 millions. L'impact de ces charges non récurrents sur le résultat net (part du Groupe) était de € 40 millions.

Les règles comptables IAS 39 ont exercé un effet positif de € 3 millions sur l'EBIT et un impact négatif de € 2 millions sur le résultat net (part du Groupe). Cela s'explique par les différences de timing qu'impose l'IFRS, principalement dans les couvertures transactionnelles et structurelles des métaux et des devises. Tous les impacts de l'IAS 39 dans le compte de résultats sont hors trésorerie.

Résultats financiers et fiscalité

Les charges financières nettes récurrentes se sont établies à € 23 millions, soit une diminution de € 6 millions par rapport à 2011. La différence s'explique principalement par le taux d'intérêt pondéré moyen pour la période qui est tombé à 1,9%.

La charge fiscale récurrente sur la période s'est élevée à € 67 millions. Le taux d'imposition récurrent réel global s'est établi à 20,6%.

Flux de trésorerie

Le cash-flow net d'exploitation s'est élevé à € 416 millions. Le besoin en fonds de roulement est resté relativement stable sur la période. Le montant total des impôts payés en 2012 s'élève à € 94 millions et comprend les paiements cash d'impôts provisionnés durant les périodes précédentes.

Les dépenses d'investissement ont atteint € 253 millions, soit une hausse de 19% par rapport à 2011. Les investissements ont enregistré une hausse significative chez Catalysis suite à l'augmentation de capacité pour les véhicules légers et les diesels poids lourds en Chine et en Europe, et à la construction de centres de développement technologiques en Chine, au Japon et au Brésil. Chez Energy Materials, les investissements ont été moins importants qu'en 2011. Cependant le niveau d'investissement est resté élevé, en particulier à cause de la poursuite des expansions de capacité de production chez Rechargeable Battery Materials. Les investissements ont été aussi quelque peu inférieurs chez Performance Materials. Les investissements se maintiennent à un niveau élevé chez Recycling, conséquence de l'expansion des installations d'échantillonnage et des nouvelles installations de traitement de l'eau et des émissions gazeuses à Hoboken (Belgique).

Le cash-flow net avant financement était positif à € 150 millions. Le cash-flow net total pour la période s'élevait à € 31 millions.

Dette financière

Au 31 décembre 2012, la dette financière nette d'Umicore s'élevait à € 222 millions contre € 267 million un an plus tôt. Les capitaux propres s'élevaient à € 1.806 millions, ce qui résulte en un gearing (dette nette / (dette nette + capitaux propres)) de 11,0%. Le ratio dette nette sur EBITDA récurrent s'élevait à 0,5x.

L'obligation émise en 2004 par Umicore pour un montant total de € 150 millions est arrivée à échéance le 18 février 2012 et a été remboursée à partir des emprunts bancaires syndiqués existants.

Dividende et actions

Le Conseil d'Administration proposera un dividende brut annuel de € 1,00 par action lors de l'Assemblée Générale Ordinaire le 30 avril prochain. En tenant compte du dividende intérimaire de € 0,50 par action payé le 6 septembre 2012 et sous réserve d'approbation par les actionnaires, un montant brut de € 0,50 sera payé le 8 mai 2013.

Au 31 décembre 2012, Umicore détenait 8.113.448 actions propres, soit 6,8% du nombre total

d'actions émises. Pendant l'année, 1.130.490 actions ont été utilisées dans le contexte de l'exercice des options sur actions. Au 6 février 2013, Le 6 février 2013 Umicore détenait 8.073.488 actions propres, soit 6,7% du total émis.

Le Conseil a également décidé que la société poursuivra le rachat des actions propres dans le cours de l'année 2013 en respectant les limites de l'autorisation existante, soit 10%.

Note du commissaire aux comptes relative à l'information financière consolidée 2012

Le commissaire, PwC Réviseurs d'Entreprises SCCRL, représenté par Emmanuèle Attout et Marc Daelman, a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé, à ce jour, de correction significative qui devrait être apportée au Compte de résultats consolidé 2012, à l'Etat consolidé des profits et pertes reconnus directement dans les capitaux propres, au Bilan consolidé, à l'Etat de l'évolution des capitaux propres consolidés du Groupe ou au Tableau de flux de trésorerie 2012 qui sont repris dans ce communiqué de presse.

Sint-Stevens-Woluwe, 6 février 2013

PwC Bedrijfsrevisoren / Réviseurs d'Entreprises,
Représenté par

Marc Daelman
Réviseur d'entreprises

Emmanuèle Attout
Réviseur d'entreprises

Déclaration de responsabilité de la direction

J'atteste qu'à ma connaissance, l'information financière consolidée, établie conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS), telles qu'adoptées dans l'Union européenne, et aux dispositions légales applicables en Belgique donne une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats du Groupe et des entreprises incluses dans la consolidation. Les commentaires relatifs à la performance globale du Groupe repris entre les pages 1 et 16 offrent un exposé fidèle de la performance et de l'évolution globale des activités ainsi que de la position du Groupe et des entreprises incluses dans la consolidation.

Bruxelles, le 6 février 2013

Marc Grynberg,
Administrateur délégué

INFORMATION FINANCIÈRE CONSOLIDÉE RÉSUMÉE POUR L'ANNÉE CLOSE LE 31 DÉCEMBRE 2012

Compte de résultats consolidé (en € millions)	2011	2012
Chiffre d'affaires	14.480,9	12.548,0
Autres produits d'exploitation	56,9	62,7
Produits d'exploitation	14.537,8	12.610,7
Approvisionnements et matières premières	-12.902,6	-10.996,2
Rémunérations et avantages sociaux	-672,0	-717,0
Amortissements et réductions de valeur	-165,3	-181,7
Autres charges d'exploitation	-402,9	-410,4
Charges d'exploitation	-14.142,8	-12.305,3
Produits / pertes des investissements financiers	10,2	1,0
Résultat d'exploitation	405,2	306,4
Produits financiers	5,1	3,3
Charges financières	-35,0	-23,9
Résultat de change	7,4	-10,3
Résultat des sociétés mises en équivalence	27,4	22,2
Résultat avant impôts	410,2	297,6
Impôts sur le résultat	-76,0	-59,7
Résultat de l'exercice	334,2	237,9
dont part des minoritaires	9,3	4,5
dont part du Groupe	325,0	233,4
(en € / action)		
Bénéfice par action, de base, total	2,87	2,09
Bénéfice par action, dilué, total	2,85	2,08
Dividende par action	1,00	1,00

**Etat consolidé des profits et pertes reconnus directement
dans les capitaux propres**
(en € millions)

	2011	2012
Résultat de la période	334,2	237,9
Mouvements des réserves pour actifs financiers disponibles à la vente	-28,9	-10,8
Mouvements des réserves de couvertures stratégiques	62,7	7,4
Mouvements des avantages postérieurs à l'emploi, découlant de changements d'hypothèses actuarielles	-13,7	-57,3
Mouvements des impôts différés reconnus directement dans les autres éléments du résultat global	-17,8	15,0
Mouvements des écarts de conversion	-3,5	-14,0
Autres éléments du résultat global	-1,2	-59,7
Résultat global de la période	333,0	178,2
dont part des minoritaires	3,2	1,9
dont part du Groupe	329,8	176,3

Les impôts différés reconnus en autres éléments du résultat sont relatifs aux réserves de couvertures stratégiques pour € -2,7 millions et aux réserves pour avantages postérieurs à l'emploi pour € 17,1 millions.

Bilan consolidé
(en € millions)

	31 / 12 2011	31 / 12 2012
Actifs long terme		
Immobilisations incorporelles	183,3	200,9
Immobilisations corporelles	864,3	912,3
Participations mises en équivalence	218,9	214,0
Actifs financiers disponibles à la vente	47,7	37,1
Prêts octroyés	1,1	5,1
Créances commerciales et autres créances	14,6	17,0
Impôts différés actifs	88,5	91,8
Actifs court terme	2.294,6	2.189,7
Prêts accordés par l'entreprise	1,1	5,0
Stocks	1.305,0	1.235,1
Créances commerciales et autres créances	867,5	788,4
Impôts à récupérer	17,1	29,9
Liquidités et quasi-liquidités	104,0	131,4
Total de l'actif	3.713,2	3.667,9
Capitaux propres	1.721,7	1.805,8
Capitaux propres - Part du Groupe	1.667,5	1.751,7
Capital et primes d'émission	502,9	502,9
Résultats reportés et réserves	1.461,0	1.577,7
Ecarts de conversion et autres réserves	-43,6	-102,0
Actions détenues en propre	-252,8	-226,8
Intérêts minoritaires	54,2	54,1
Passifs long terme	391,5	422,4
Provisions pour avantages sociaux	193,0	259,0
Dettes financières	23,9	2,9
Dettes commerciales et autres dettes	15,1	13,9
Impôts différés passifs	46,1	36,4
Provisions	113,4	110,3
Passifs court terme	1.599,9	1.439,6
Dettes financières	346,7	351,0
Dettes commerciales et autres dettes	1.148,4	1.022,4
Impôts à payer	57,7	35,5
Provisions	47,1	30,7
Total passif	3.713,2	3.667,9

Etat consolidé de l'évolution des capitaux propres du Groupe (en € millions)	Capital & primes d'émission	Résultats reportés	Ecarts de conversion & autres réserves	Action détenus en propre	Intérêts minoritaires	Total des fonds propres
Solde au début de la période 2011	502,9	1.234,2	-55,5	-164,6	58,3	1.575,2
Résultat de la période	-	325,0	-	-	9,3	334,2
Autres éléments du résultat global	-	-	4,8	-	-6,0	-1,2
Résultat global de la période	-	325,0	4,8	-	3,2	333,0
Mouvements des réserves pour paiements en actions	-	-	8,3	-	-	8,3
Augmentation de capital	-	-	-	-	-6,4	-6,4
Dividendes	-	-99,4	-	-	-0,9	-100,3
Transferts	-	1,2	-1,2	-	-	-
Mouvements sur actions détenues en propre	-	-	-	-88,2	-	-88,2
Solde à la fin de la période 2011	502,9	1.461,0	-43,6	-252,8	54,2	1.721,7
Résultat de la période	-	233,4	-	-	4,5	237,9
Autres éléments du résultat global	-	-	-57,2	-	-2,5	-59,7
Résultat global de la période	-	233,4	-57,2	-	1,9	178,2
Mouvements des réserves pour paiements en actions	-	-	5,3	-	-	5,3
Augmentation de capital	-	-	-	-	6,3	6,3
Dividendes	-	-122,9	-	-	-6,9	-129,8
Transferts	-	6,5	-6,5	-	-	-
Mouvements sur actions détenues en propre	-	-	-	25,9	-	25,9
Variation de périmètre	-	-0,4	-	-	-1,4	-1,8
Solde à la fin de la période 2012	502,9	1.577,7	-102,0	-226,8	54,1	1.805,8

Tableau de flux de trésorerie
(en € millions)

	2011	2012
Résultat des activités continuées	334,2	237,9
Ajustement pour résultat des sociétés mises en équivalence	-27,4	-22,2
Ajustement pour transactions non-cash	189,9	166,2
Ajustement pour éléments à présenter séparément		
ou à reclasser en trésorerie d'investissement	82,2	64,9
ou en trésorerie de financement	-48,6	34,1
Variation du besoin en fonds de roulement	530,3	480,9
Cash-flow d'exploitation	Dividendes reçus	15,9
	Taxes payées durant la période	27,0
	Subsides perçus	-34,4
Variation de la trésorerie d'exploitation	515,5	415,5
Acquisition d'immobilisations corporelles	-188,0	-227,8
Acquisition d'immobilisations incorporelles	-24,6	-25,7
Acquisition de participations consolidées, net des liquidités acquises	-	-11,2
Acquisition/ augmentation de capital dans sociétés associées et joint-ventures	-5,5	-0,1
Prises de participation complémentaires dans les sociétés du Groupe	-	-1,2
Acquisition d'immobilisations financières	-0,5	-0,1
Nouveaux prêts accordés	-1,0	-7,5
Sous-total des acquisitions	-219,6	-273,5
Cession d'immobilisations corporelles	2,1	2,9
Cession des participations consolidées et sociétés associées (net des liquidités cédées)	0,3	2,1
Diminution de capital dans sociétés associées et joint-ventures	-	2,4
Cession d'immobilisations financières	10,1	0,5
Remboursement de prêts	0,2	0,4
Sous-total des cessions	12,7	8,3
Variation de la trésorerie d'investissement	-206,9	-265,2
Changement de capital des minoritaires	-6,1	5,5
Ventes (achats) d'actions détenues en propre	-88,2	25,9
Intérêts reçus	4,8	2,9
Intérêts payés	-20,3	-16,0
Nouveaux emprunts et remboursements	-91,5	-16,8
Dividendes versés aux actionnaires Umicore	-98,3	-122,5
Dividendes versés aux minoritaires	-0,9	-6,9
Variation de la trésorerie de financement	-300,6	-127,8
Impact des variations de change	-6,2	8,3
Variation de la trésorerie nette	1,8	30,8
Situation nette de trésorerie à l'ouverture	98,4	100,2
Situation nette de trésorerie à la clôture	100,2	131,0
dont liquidités et quasi-liquidités	104,0	131,4
dont découverts bancaires	-3,8	-0,4

Information sectorielle condensée 2011 (en € millions)	Catalysis	Energy Materials	Perfor-mance Materials	Recycling	Corporate & Non-affectés	Eliminations	Total
Chiffre d'affaires total	1.932,0	729,3	1.618,4	11.649,3	25,9	-1.473,9	14.480,9
dont chiffre d'affaires externe	1.896,1	722,7	1.497,4	10.338,9	25,9	-	14.480,9
dont chiffre d'affaires intersectoriel	35,8	6,5	121,1	1.310,5	-	-1.473,9	-
Revenus* total	814,2	358,3	519,5	636,8	-	-10,2	2.318,6
dont revenus* externes	813,4	358,3	519,5	627,4	-	-	2.318,6
dont revenus% intersectoriels	0,8			9,4		-10,2	-
EBIT récurrent	89,5	41,0	67,0	267,2	-48,6	-	416,1
dont du résultat d'exploitation	83,7	34,7	53,6	267,2	-46,1	-	393,1
dont d'entreprises mises en équivalence	5,7	6,3	13,4	-	-2,5	-	22,9
EBIT non récurrent	-1,3	-6,4	-3,5	1,3	10,9	-	1,0
dont du résultat d'exploitation	-1,2	-6,4	-10,6	1,3	10,9	-	-6,0
dont d'entreprises mises en équivalence	-	-	7,1	-	-	-	7,0
Effet IAS 39 sur l'EBIT	8,6	-0,5	1,7	5,8	-	-	15,6
dont du résultat d'exploitation	7,4	-0,5	5,4	5,8	-	-	18,1
dont d'entreprises mises en équivalence	1,2	-	-3,7	-	-	-	-2,5
EBIT total	96,8	34,2	65,1	274,3	-37,7	-	432,7
dont du résultat d'exploitation	89,9	27,8	48,4	274,3	-35,2	-	405,2
dont d'entreprises mises en équivalence	6,9	6,3	16,8	-	-2,5	-	27,4
Investissements	49,5	67,6	31,6	55,7	8,2	-	212,6
Amortissements	30,0	26,6	26,8	43,5	10,1	-	137,1

* Revenus hors métal

Information sectorielle condensée 2012 (en € millions)	Catalysis	Energy Materials	Perfor-mance Materials	Recycling	Corporate & Non-affectés	Eliminations	Total
Chiffre d'affaires total	1.871,9	763,7	1.508,4	9.589,6	28,8	-1.214,4	12.548,0
dont chiffre d'affaires externe	1.845,1	757,2	1.348,8	8.568,2	28,8	-	12.548,0
dont chiffre d'affaires intersectoriel	26,8	6,5	159,6	1.021,4	-	-1.214,4	-
Revenus* total	866,1	366,4	523,2	681,3	-	-9,5	2.427,6
dont revenus* externes	865,3	366,4	523,2	672,6	-	-	2.427,6
dont revenus% intersectoriels	0,8			8,7		-9,5	-
EBIT récurrent	91,0	18,2	54,5	258,8	-50,3	-	372,1
dont du résultat d'exploitation	80,4	14,0	44,6	258,8	-47,9	-	349,9
dont d'entreprises mises en équivalence	10,5	4,2	9,9	-	-2,4	-	22,2
EBIT non récurrent	-5,7	-30,0	-0,6	-7,9	-2,5	-	-46,7
dont du résultat d'exploitation	-5,7	-30,0	1,2	-7,9	-2,5	-	-44,8
dont d'entreprises mises en équivalence	-	-	-1,8	-	-	-	-1,8
Effet IAS 39 sur l'EBIT	-1,4	0,5	3,2	0,9	-	-	3,2
dont du résultat d'exploitation	-0,7	0,5	0,7	0,9	-	-	1,3
dont d'entreprises mises en équivalence	-0,7	-	2,5	-	-	-	1,8
EBIT total	83,8	-11,3	57,1	251,8	-52,8	-	328,6
dont du résultat d'exploitation	74,0	-15,5	46,5	251,8	-50,4	-	306,4
dont d'entreprises mises en équivalence	9,9	4,2	10,6	-	-2,4	-	22,2
Investissements	88,8	57,4	29,3	67,8	10,2	-	253,5
Amortissements	33,4	32,4	28,4	47,4	10,3	-	152,0

* Revenus hors métal

**Impact d'IAS 39 &
ses éléments non-récurrents**
(en € millions)

	Continué total	dont: Récurrent	Non- récurrent	effet IAS 39
2011				
Résultat d'exploitation	405,2	393,1	-6,0	18,1
dont produits d'autres investissements financiers	10,2	0,9	9,3	-
Résultat des sociétés mises en équivalence	27,4	22,9	7,0	-2,5
EBIT	432,7	416,1	1,0	15,6
Coûts financiers	-22,4	-29,8	-	7,4
Impôts	-76,0	-72,4	4,0	-7,6
Résultat net	334,2	313,8	5,0	15,4
dont part des minoritaires	9,3	9,3	-0,1	0,1
dont part du Groupe	325,0	304,6	5,1	15,3
2012				
Résultat d'exploitation	306,4	349,9	-44,8	1,3
dont produits d'autres investissements financiers	1,0	1,0	-	-
Résultat des sociétés mises en équivalence	22,2	22,2	-1,8	1,8
EBIT	328,6	372,1	-46,7	3,2
Coûts financiers	-31,0	-23,4	-	-7,6
Impôts	-59,7	-67,3	5,4	2,2
Résultat net	237,9	281,4	-41,2	-2,2
dont part des minoritaires	4,5	6,1	-1,7	-
dont part du Groupe	233,4	275,2	-39,5	-2,3

Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où des hypothèses retenues s'avéreraient incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

Glossaire

Un glossaire reprenant les termes financiers et techniques est disponible sur :
<http://www.umincore.com/investorrelations/fr/financialsF/glossaryF.htm>

Pour tout complément d'information

Investor Relations

Geoffroy Raskin	+32 2 227 71 47	geoffroy.raskin@umincore.com
Evelien Goovaerts	+32 2 227 78 38	evelien.goovaerts@umincore.com

Media Relations

Elcke Vercruyse	+32 2 227 71 29	elcke.vercruyse@umincore.com
-----------------	-----------------	------------------------------

Calendrier financier

30 avril 2013	Mise à jour trimestrielle T1 2013
30 avril 2013	Assemblée générale ordinaire
3 mai 2013	Ex-date (dividende)
7 mai 2013	Record date (dividende)
8 mai 2013	Mise en paiement du dividende
30 juillet 2013	Résultats semestriels 2013
23 octobre 2013	Mise à jour trimestrielle T3 2013

Profil d'Umicore

Umicore est un groupe mondial spécialisé dans la technologie des matériaux et le recyclage. Le Groupe se concentre sur des domaines où son expertise en science des matériaux, chimie et métallurgie fait la différence. Ses activités s'articulent autour de quatre secteurs d'activité : Catalysis, Energy Materials, Performance Materials et Recycling. Chaque secteur d'activité est divisé en plusieurs business units offrant des matériaux et des solutions à la pointe de nouveaux développements technologiques. Ils sont essentiels à la vie de tous les jours.

Umicore tire la majorité de ses revenus et consacre la plupart de ses efforts en R&D à des projets aux technologies propres telles que les catalyseurs pour contrôle des émissions, les matériaux pour batteries rechargeables et pour applications photovoltaïques, les piles à combustible, ainsi que le recyclage. L'objectif principal d'Umicore de créer de la valeur durable se base sur l'ambition de développer, de produire et de recycler des matériaux de façon à remplir sa mission : materials for a better life.

Le Groupe Umicore déploie des activités industrielles sur tous les continents et dessert une clientèle mondiale. Il a réalisé en 2011 un chiffre d'affaires de € 12,5 milliards d'euros (revenus de € 2,4 milliards hors métaux) et emploie actuellement quelque 14.600 personnes.

Un conference call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à 14:00 CET à Bruxelles.

Plus d'informations sur :<http://www.umincore.com/investorrelations/en/financialCalendar/confCall20130207.htm>