

REVUE DU 3^{ÈME} TRIMESTRE 2013

Faits marquants

Les revenus sont restés stables en comparaison avec ceux de la même période 2012. La croissance des revenus chez Catalysis, Energy Materials et Performance Materials a été neutralisée par des revenus moins élevés chez Recycling à cause des prix des métaux plus faibles. Les flux de trésorerie furent solides et la dette nette a encore été réduite durant le trimestre.

Umicore a effectué une évaluation approfondie des options de croissance pour Precious Metals Refining, conformément à la stratégie d'expansion de Recycling. Sur base d'études techniques et de marché et sous réserve d'approbation finale par le Conseil d'administration, l'option préférée est, au stade actuel, l'expansion des installations d'Hoboken pour un montant de € 100 millions qui aura pour objectif d'augmenter progressivement la capacité de 40% à partir de 2016. Umicore s'est engagée auprès des autorités afin d'obtenir les permis nécessaires. Les investissements dans les **autres programmes de croissance à long terme** se poursuivent avec plusieurs projets qui ont été achevés ou qui sont en cours d'achèvement.

Depuis le début de l'année et jusqu'au 18 octobre, Umicore a racheté 1.779.385 de ses propres actions, soit 1,48% des actions émises. Au 18 octobre, Umicore détenait par conséquent 9.602.286 actions propres, soit 8% des actions émises.

Perspectives

Umicore confirme qu'elle s'attend à ce que l'EBIT récurrent annuel se situe dans la fourchette précédemment annoncée de € 300 millions à € 330 millions, cependant dans la partie inférieure de la fourchette à cause d'un climat des prix des métaux plus difficile.

Remarque: Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur le troisième trimestre 2012.

Umicore
Group Communications

Naamloze vennootschap / Société anonyme
Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels
Belgium

phone: +32 2 227 71 11
fax: +32 2 227 79 00
e-mail: info@umicore.com
website: www.umicore.com

VAT: BE0401 574 852
company number: 04001574852
registered office: Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels

CATALYSIS

Revue

Les revenus du business group ont augmenté de 7%, poussés par des revenus plus élevés chez Automotive Catalysts.

Automotive Catalysts

La production mondiale de voitures a augmenté de 3% par rapport à l'année précédente. Les revenus d'Umicore ont crû à un rythme plus rapide que celui du marché, ce qui traduit l'effet positif de la consolidation des activités d'Umicore Shokubai.

En Europe, la baisse de production constatée au cours des trimestres précédents s'est atténuée et les volumes de production de voitures étaient inférieurs de presque 1% à ceux de l'année dernière. La production de voitures haut de gamme a quelque peu augmenté. La part des véhicules diesel s'est stabilisée et représente 43% de l'ensemble de la production automobile. Les volumes de vente d'Umicore sont restés stables bien que le mix produits fut comparativement moins favorable que celui de l'année dernière.

En Amérique du Nord, la production de voitures a augmenté de près de 7% en glissement annuel, cette augmentation étant principalement à mettre à l'actif des véhicules de taille moyenne à grande. La croissance des volumes de vente d'Umicore était en phase avec celle du marché, bien que cela ne se traduise pas en termes de revenus en raison d'un moindre soutien du mix plateforme. La production de voitures en Amérique du Sud a enregistré une croissance d'environ 3% et les volumes de ventes d'Umicore ont augmenté un peu plus rapidement que le marché.

La production de voitures en Asie a augmenté de 4%. En Chine où la croissance a atteint 7%, les revenus d'Umicore affichent une meilleure performance que le marché. La production de voitures a progressé de 9% en Corée, mais ce résultat est influencé par une référence de comparaison faible vu que des grèves ont

affecté la production automobile en 2012. Les volumes de vente d'Umicore n'ont été que peu influencés par les actions de grèves en 2012 et par conséquent ne reflètent cette année pas ce taux de croissance surévalué. La production de voitures au Japon affiche une légère croissance au cours de ce trimestre. Bien que les ventes d'Umicore au Japon se soient quelque peu contractées, un progrès continu a été réalisé en s'assurant des collaborations futures avec des constructeurs japonais dans le monde entier.

La production de catalyseurs HDD sur la première ligne de production dédiée, située à Florange en France, a débuté et devrait s'accélérer en 2014. Une seconde ligne devrait être mise en service au début 2014. La nouvelle législation China 4 devrait exercer un impact graduel sur la demande, et la ligne de production HDD d'Umicore à Suzhou devrait commencer à produire au début 2014.

Le nouveau centre de développement de technologies au Brésil est opérationnel, alors que le centre au Japon devrait entrer en service au début 2014. La nouvelle ligne à Onsan (Corée) devrait démarrer sa production au début 2014.

Precious Metals Chemistry

Bien que les volumes de vente aient augmentés, cette hausse a été compensée par des primes produits plus faibles et un mix produits moins favorable, ce qui a engendré des revenus plus faibles.

La demande en précurseurs pour les applications tant catalytiques que non catalytiques mais également en catalyseurs destinés au secteur de la chimie lourde ont affiché une croissance par rapport à l'an dernier.

La demande de produits utilisés dans le secteur des sciences de la vie est restée inférieure à celle de la même période de l'an passé. Concernant les API (principes pharmaceutiques actifs), les revenus ont augmenté et l'obtention récente du certificat cGMP (bonnes pratiques de fabrication actuelles - BPFA) permettra à Umicore de vendre ses API anticancéreux en Europe.

ENERGY MATERIALS

Revue

Les revenus d'Energy Materials ont connu une hausse de 16%. Toutes les business units ont affiché une croissance, mais celle-ci a été plus importante chez Rechargeable Battery Materials et Cobalt & Specialty Materials.

Cobalt & Specialty Materials

La business unit a enregistré des revenus plus élevés, principalement grâce à l'essor de ses activités de raffinage et de recyclage. Cependant, la baisse des prix du cobalt et du nickel a exercé un impact négatif sur les marges globales de raffinage.

Les revenus de l'activité Ceramics & Chemicals ont augmenté en glissement annuel, affichant des volumes de ventes plus élevés tant pour les composés à base de nickel que de cobalt. En revanche, les primes furent moins importantes à cause de la concurrence sévère que connaissent les différents marchés finaux. Les volumes de vente de carboxylates de métal et de produits organiques furent stables, et l'adoption de nouveaux produits pour différentes applications finales, telles que l'adhésion au caoutchouc pour les pneus et les catalyseurs, est restée très élevée.

La demande en outils diamantés et métaux durs a été impactée par le faible taux d'activité dans les secteurs automobiles et de la construction en Europe. Les volumes de vente de poudres de cobalt sur le marché asiatique très compétitif poursuivent leur croissance.

Electro-Optic Materials

Les revenus de la business unit ont augmenté par rapport à l'année dernière, la croissance de l'activité optique ayant plus que compensé la baisse des activités liées aux substrats.

Les ventes d'optiques finies pour les applications infrarouges ont augmenté en glissement annuel, tandis que la demande de flans en germanium optiques est restée faible dans un marché hautement concurrentiel en contraction. Les commandes de tétrachlorure de germanium ont bénéficié d'une forte demande du secteur mondial de la fibre optique et d'une augmentation de la part de marché aux Etats-Unis.

Les revenus dans les activités de substrats ont été influencés par la baisse de la demande du secteur CPV (concentrateurs photovoltaïques) terrestre. Les ventes au secteur des LED sont également en recul à cause d'une augmentation du prix du germanium et du choix d'Umicore de défendre ses marges. Les commandes de substrats en germanium utilisés dans les cellules solaires spatiales affichent toutefois une croissance.

Rechargeable Battery Materials

La business unit a enregistré des volumes de ventes et des revenus supérieurs par rapport à l'année dernière. Le marché global des batteries Li-ion poursuit sa croissance, quoique plus lentement que durant les trimestres précédents, alors qu'Umicore surperforme toujours le marché.

Umicore a tiré parti de la forte demande en électronique portable haut de gamme (tablettes et smartphones) grâce à sa technologie brevetée de matériaux cathodiques de haute densité énergétique. La demande en matériaux utilisés dans les batteries pour les outils électriques sans fil augmente en raison de la poursuite du passage de la technologie NiCd (nickel cadmium) et NiMH (nickel-métal hydrure) à la technologie Li-ion NMC (nickel manganèse cobalt). Cette dernière est synonyme d'une bonne combinaison de sécurité, de coûts et d'aspects pratiques pour ces outils. Les commandes de matériaux cathodiques NMC utilisés dans les PC portables sont restées modestes à cause de la perte de terrain de cette application en faveur des tablettes.

Les ventes de véhicules électriques augmentent progressivement, quoique les schémas de commandes des utilisateurs finaux continuent d'être irréguliers. La tendance sous-jacente à long terme en faveur de l'électrification des véhicules reste positive. Umicore est fortement représentée dans les plates-formes électriques actuelles et est bien positionnée afin de décrocher de nouveaux contrats pour de nouvelles plates-formes grâce à son portefeuille dédié de produits NMC et à sa capacité à répondre aux exigences élevées des constructeurs automobiles relatives à la qualité et à la stabilité.

L'augmentation de capacité pour les matériaux cathodiques en Chine a été mise en service et les premières livraisons de produits ont débuté. La construction de l'usine de production de précurseurs

en Corée est en cours, la mise en service étant prévue pour le dernier trimestre de 2013.

Thin Film Products

Les revenus de la business unit sont supérieurs à ceux de l'année dernière en raison de l'augmentation des revenus pour les applications de revêtement grandes

surfaces. Les volumes de ventes d'ITO (oxyde d'étain-indium) ont bénéficié de nouveaux projets d'écrans à grande dimension en Asie. Le secteur des écrans tactiles qui a dopé la demande pour les cibles rotatives ITO au cours de la première moitié de l'année, accuse un ralentissement temporaire. Les revenus d'Optics & Electronics sont restés stables dans une large mesure par rapport à l'année dernière, avec une demande du secteur de la micro-électronique reflétant la volatilité dans un marché concurrentiel.

PERFORMANCE MATERIALS

Revue

Les revenus ont affiché une croissance de 2%, traduisant une stabilisation dans plusieurs marchés finaux. Cependant aucune reprise fondamentale n'a été détectée dans les segments clients qui ont été les plus durement touchés par la récession économique.

Building Products

Les volumes de ventes et les revenus se sont quelque peu raffermis au cours du troisième trimestre. Malgré un démarrage très lent cette année, encore aggravé par l'hiver froid en Europe, les volumes de ventes enregistrés depuis le début de l'année ont retrouvé le niveau de 2012. En dépit de cette amélioration de la demande, les niveaux d'activité de l'industrie de la construction en Europe restent très faibles par rapport aux années précédentes. En dehors de l'Europe, les nouveaux marchés pour les matériaux de construction en zinc continuent à afficher une saine croissance.

La part des produits prépatinés continue d'augmenter quand on considère sa proportion dans le portefeuille global de produits. Ces produits présentent une valeur ajoutée plus élevée et une différenciation accrue par rapport aux autres matériaux de construction. La nouvelle ligne de production de ces matériaux à Viviez, France, devrait débuter la phase de production au début 2014.

La business unit a annoncé son intention de réduire les coûts et d'améliorer la compétitivité. Des discussions à propos de ce plan sont actuellement en cours avec les représentants des travailleurs.

Electroplating

Les revenus trimestriels ont été inférieurs aux niveaux très élevés observés l'année dernière. Dans l'ensemble, les livraisons en Europe ont été quelque peu inférieures bien que les primes moyennes sont restées élevées, ce qui traduit un mix produits fort. Les livraisons aux clients d'Asie sont restées stables par rapport à l'année dernière.

Les ventes de produits destinés aux applications décoratives, y compris des bijoux de fantaisie, ont continué d'être soutenues par l'introduction de nouveaux produits. Cependant, on constate quelques signes de ralentissement de la demande des clients

dans ce segment à la fin du trimestre. La demande des clients dans d'autres domaines d'application, y compris les LED et les cartes de circuits imprimés, est restée, dans une large mesure, stable tant en Europe qu'en Asie.

Platinum Engineered Materials

Les revenus ont légèrement augmenté par rapport à la même période de 2012, permettant aux revenus depuis le début de l'année d'être quelque peu supérieurs à ceux de l'an dernier. La business unit a aussi bénéficié de la réduction des coûts et des efforts d'efficacité de la production déployés au cours de la première moitié de l'année.

Chez Performance Catalysts, la demande de toiles d'oxydation de l'ammoniac utilisées par l'industrie de production d'engrais est restée à un haut niveau, ce qui se traduit par des revenus stables. Des signes de fléchissement de la demande ont toutefois été détectés à la fin de la période. Les activités Glass Industry Applications ont enregistré une augmentation du nombre de commandes par rapport à la première moitié de 2012. Cette augmentation résulte des effets dans le temps de certains projets spécifiques de clients.

Technical Materials

Les revenus affichent une légère baisse par rapport à l'année précédente. Depuis le début de l'année, les revenus sont toutefois d'un niveau similaire à ceux de 2012. Le marché des alliages de brasage fut soumis à une rude concurrence dans toutes les régions, surtout en Europe, à l'exception des matériaux utilisés dans le secteur de l'outillage. Umicore poursuit la différentiation de son offre de produits avec le lancement récent de BlueBraze™, un nouvel alliage de brasage contenant moins d'argent que les produits traditionnels et offrant des avantages économiques et environnementaux significatifs aux clients. La tendance pour Contact & Power Technology, a été plus variée. Le marché européen est resté stable tandis que la demande aux Etats-Unis a quelque peu baissé. En Chine, la business unit a rationalisé son offre de produits, ce qui devrait conduire à une diminution des besoins en fond de roulement et des coûts et a également introduit des produits basés sur la métallurgie des poudres avancée.

Zinc Chemicals

Les revenus sont légèrement supérieurs à ceux de l'an dernier, les activités de poudres pour batteries et d'oxyde de zinc ayant compensé les revenus plus faibles de l'activité de poudres fines de zinc.

Les ventes de poudres fines de zinc utilisées dans les peintures anticorrosion se sont affaissées en Europe et au Moyen-Orient tandis que la demande s'est consolidée sur le marché asiatique. Les ventes de produits destinés aux applications chimiques sont restées stables. Dans l'ensemble, la modification du mix géographique a eu un impact négatif sur la contribution de cette catégorie de produits.

Les ventes d'oxyde de zinc dans les marchés occidentaux ont affiché des niveaux similaires d'une année à l'autre. Une augmentation des ventes dans le domaine des applications de céramique et d'aliments pour animaux a compensé une baisse de demande émanant du secteur des pneus. Le niveau global de la demande des clients a commencé à ralentir au cours du troisième trimestre.

Umicore a décidé de fermer sa production de poudre et d'oxyde de zinc à Melbourne, Australie. La demande dans la région continuera d'être desservie à partir des usines de Chine, d'Inde et de Malaisie où un élargissement de la capacité est en cours.

Les ventes de poudres de zinc pour batterie ont affiché des niveaux similaires, avec des ventes plus élevées aux clients asiatiques qui compensent une baisse de la

demande et des marges sur le marché européen hautement concurrentiel.

Le prix plus faible du zinc associé à une disponibilité limitée des déchets de l'industrie de la galvanisation a encore augmenté la pression sur les marges du recyclage.

Element Six Abrasives

Les revenus d'Element Six Abrasives sont supérieurs à ceux du troisième trimestre de l'an dernier et l'activité a aussi bénéficié d'un meilleur mix produits. Les revenus depuis le début de l'année restent néanmoins inférieurs à ceux de 2012.

Une forte augmentation des revenus a été enregistrée au sein de l'activité Oil & Gas grâce à la commercialisation réussie de nouveaux produits. Les revenus d'Advanced Materials ont également augmenté. Les ventes de cette activité ont été alimentées par une amélioration des conditions de marché dans les secteurs automobile et aérospatial, et par l'introduction de nouveaux produits par l'activité Precision Machining. Le marché des produits au carbure de l'activité Hard Materials continue à afficher des performances modestes, bien que les ventes de produits à plus haute valeur ajoutée destinés à la construction de routes augmentent. Le nouveau Global Innovation Centre est désormais complètement opérationnel et Element Six Abrasives a été récemment nommée pour le prix du fabricant britannique de l'année dans la catégorie innovation et design.

RECYCLING

Revue

Les revenus du groupe ont accusé un recul de 20% par rapport à l'année dernière principalement en raison de l'impact des prix moins élevés des métaux. La baisse de la demande dans certains marchés finaux desservis par les business units Jewellery & Industrial Metals et Precious Metals Management a également eu un impact négatif sur les revenus.

Precious Metals Refining

Les revenus sont inférieurs à ceux de la même période de l'année dernière, principalement en raison de la baisse des prix des métaux et de volumes plus faibles. Les volumes traités ont été inférieurs à ceux de l'année dernière en raison du second arrêt de maintenance de la fonderie de Hoboken.

La disponibilité des déchets de l'industrie d'extraction et de raffinage des métaux non ferreux continue d'augmenter, alors que la fourniture de matériaux en fin de vie reste, dans une large mesure, stable. La plus faible disponibilité de certains matériaux en fin de vie comme les catalyseurs automobiles usagés a été compensée par une augmentation des déchets électroniques reçus.

Les prix des métaux étaient considérablement inférieurs à ceux du troisième trimestre de l'an dernier. Pour certains métaux précieux, l'impact a été partiellement atténué, car Umicore avait fixé certains prix durant les périodes précédentes. Les prix spots plus faibles de certains métaux spéciaux ne qui ne peuvent être couverts, comme le sélénium et l'iridium, ont continué d'exercer un impact négatif sur les résultats.

Umicore a procédé à une évaluation approfondie des options de croissance pour ses activités Precious Metals Refining. Sur la base des études techniques et de marché, et sous réserve d'approbation finale par le Conseil d'administration, l'option préférentielle est, au stade actuel, l'expansion des installations d'Hoboken afin d'atteindre à terme une capacité annuelle d'environ 500.000 tonnes, soit une augmentation de capacité de 40%. Umicore est en contact avec les autorités en vue d'obtenir les permis nécessaires.

Le plan implique un investissement d'environ € 100 millions sur une période de deux ans et porterait principalement sur un renforcement des capacités de

la fonderie et du haut-fourneau en y apportant des améliorations techniques, dont certaines ont déjà été développées dans l'installation pilote à ultra-haute température (UHT).

Les investissements permettront à Umicore Precious Metals Refining d'encore renforcer sa compétence unique de traitement de la plus grande variété de matériaux complexes provenant du monde entier. L'expansion se concentrera initialement sur les flux de résidus complexes issus de l'industrie des métaux non-ferreux. La disponibilité de ce type de résidus devrait augmenter : étant donné que la disponibilité des ressources devient de plus en plus limitée, il faut extraire des minerais de plus en plus complexes, ce qui produit des concentrés contenant plus d'impuretés. Le traitement de ces concentrés complexes par les fournisseurs d'Umicore produit à son tour des sous-produits plus complexes.

Le plan garantit également la poursuite des efforts en faveur des performances environnementales. Les investissements récents dans des installations de traitement biologique des eaux usées et d'épuration des gaz permettront au site de continuer à respecter les normes les plus strictes en termes d'émissions dans l'air et dans l'eau.

Les études de conception et de marché indiquent que l'investissement devrait générer de l'EBIT dès la première année complète de service, engendrant un retour sur investissement supérieur au coût du capital peu après. Umicore continuera d'explorer d'autres pistes pour la croissance à long terme de ses activités de recyclage. Celles-ci comprennent d'autres améliorations possibles des installations du site d'Hoboken après 2015, la poursuite d'opportunités sur de nouveaux marchés et le développement continu des activités de recyclage de batteries.

Jewellery & Industrial Metals

Les revenus de cette business unit ont baissé d'une année à l'autre.

Les volumes de raffinage ont affiché une baisse par rapport au troisième trimestre de l'année dernière puisque la baisse des prix des métaux précieux a réduit la disponibilité globale des déchets pour le recyclage. Les déchets d'or restent particulièrement peu disponibles et la pression concurrentielle sur les marges de recyclage a augmenté.

Les activités de recyclage d'argent d'Umicore en Thaïlande, qui desservent une clientèle internationale, continuent à prendre de l'ampleur et le développement des capacités est actuellement en cours afin de répondre à l'évolution du marché.

La demande en lingots d'or et d'argent d'investissement a bénéficié des prix inférieurs des métaux, car ils représentent un point d'entrée attrayant pour certains investisseurs. Les niveaux de commande pour les flans en argent pour monnaies et médailles ont diminué d'une année à l'autre, mais ont augmenté par rapport au trimestre précédent grâce à l'élargissement de la clientèle européenne et d'outre-mer.

Les niveaux de commande pour le secteur de la joaillerie sont restés relativement stables : la demande de joaillerie de luxe a compensé une demande plus modeste des produits décoratifs à base d'argent utilisés dans les bijoux fantaisie. Les volumes de vente pour les applications industrielles sont restés faibles en raison principalement du nombre limité de commandes de l'industrie solaire européenne.

Precious Metals Management

Les revenus de cette business unit ont baissé d'une année à l'autre.

Alors que la demande en lingots d'or et d'argent aux fins d'investissement était stimulée par les faibles prix des métaux, le niveau des commandes pour les métaux industriels est resté plutôt mitigé. Les livraisons physiques d'argent et de palladium ont augmenté alors que la demande industrielle de platine et de rhodium continue à être modeste. En dépit d'une volatilité relativement élevée sur le marché des métaux précieux, la contribution de l'activité de négoce accuse un repli d'une année à l'autre.

Battery Recycling

Le traitement continu des batteries rechargeables usagées et d'autres matériaux potentiels a permis à la business unit d'encore améliorer ses processus et d'augmenter ses rendements.

Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où des hypothèses retenues s'avéreraient incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

Pour tout complément d'information

Investor Relations

Evelien Goovaerts +32 2 227 78 38 evelien.goovaerts@umicore.com

Media Relations

Elcke Vercruyse +32 2 227 71 29 elcke.vercruyse@umicore.com

Director of Group Communications

Tim Weekes +32 2 227 73 98 tim.weekes@umicore.com

Calendrier financier

6 février 2014	Résultats annuels 2013
29 avril 2014	Assemblée générale ordinaire
29 avril 2014	Mise à jour trimestrielle T1 2014
31 juillet 2014	Résultats semestriels 2014
23 octobre 2014	Mise à jour trimestrielle T3 2014

Profil d'Umicore

Umicore est un groupe mondial spécialisé dans la technologie des matériaux et le recyclage. Le Groupe se concentre sur des domaines où son expertise en science des matériaux, chimie et métallurgie fait la différence. Ses activités s'articulent autour de quatre secteurs d'activité : Catalysis, Energy Materials, Performance Materials et Recycling. Chaque secteur d'activité est divisé en plusieurs business units offrant des matériaux et des solutions à la pointe de nouveaux développements technologiques. Ils sont essentiels à la vie de tous les jours.

Umicore tire la majorité de ses revenus et consacre la plupart de ses efforts en R&D à des projets aux technologies propres telles que les catalyseurs pour contrôle des émissions, les matériaux pour batteries rechargeables et pour applications photovoltaïques, les piles à combustible, ainsi que le recyclage. L'objectif principal d'Umicore de créer de la valeur durable se base sur l'ambition de développer, de produire et de recycler des matériaux de façon à remplir sa mission : materials for a better life.

Le Groupe Umicore déploie des activités industrielles sur tous les continents et dessert une clientèle mondiale. Il a réalisé en 2012 un chiffre d'affaires de € 12,5 milliards (revenus de € 2,4 milliards hors métaux) et emploie actuellement quelque 14.300 personnes.

Un conference call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à **12:00 CET** à Bruxelles.

Plus d'informations sur <http://www.umincore.com/investorrelations/en/financialCalendar/confCall20131024.htm>