

RÉSULTATS ANNUELS 2013

Faits marquants

Les revenus d'Umicore ont diminué de 2% par rapport à l'an dernier avec une augmentation pour Catalysis et Energy Materials qui a été effacée par une baisse chez Recycling. L'EBIT récurrent pour la période a diminué de 18% en glissement annuel en raison de l'impact des prix des métaux plus bas sur les marges de recyclage, d'une répartition géographique et d'un mix produits moins favorables et de coûts de démarrage plus importants chez Catalysis.

- Revenus de € 2,4 milliards
- EBITDA récurrent de € 463 millions
- EBIT récurrent de € 304 millions
- ROCE de 13,6%
- Résultat net récurrent (part du Groupe) de € 218 millions
- Bénéfice par action récurrent de € 1,96

Un certain nombre de mesures de réduction des coûts ont été prises en 2013, dont certains bénéfiques se sont déjà fait ressentir pendant l'année. Ceux-ci concernaient principalement Performance Materials et dans une moindre mesure Energy Materials.

Umicore poursuit ses investissements dans des projets de croissance à long terme. Les investissements se sont élevés à € 280 millions, dont la majorité concerne des programmes de croissance chez Catalysis, Energy Materials et Recycling. Certains investissements devraient commencer à contribuer en 2014, particulièrement ceux concernant les catalyseurs pour poids lourds diesel et les matériaux pour batteries rechargeables. Les dépenses en R&D se sont élevées à € 141 millions.

Le cash-flow net avant financement fût positif et la dette nette s'élevait à € 215 millions, soit un ratio d'endettement de 11,1%.

Le Conseil d'Administration proposera un dividende annuel brut de € 1,00 par action lors de l'Assemblée générale ordinaire du 29 avril prochain, dont € 0,50 a déjà été versé au titre de dividende intérimaire en septembre 2013. Au 5 février 2014, Umicore détenait 10.248.661 actions propres, soit 8,5% des actions en circulation.

Perspectives

Alors que nous nous attendons à une nette amélioration de la performance relative aux produits, celle-ci pourrait ne pas être suffisante pour compenser entièrement l'impact des prix des métaux plus faibles sur la rentabilité du business group Recycling. Si les prix des métaux restent à leurs niveaux actuels, l'EBIT récurrent annuel pourrait atteindre un niveau légèrement inférieur à celui de 2013.

Remarque : Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur l'année 2012.

Umicore Group Communications

Naamloze vennootschap / Société anonyme
Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels
Belgium

phone: +32 2 227 71 11
fax: +32 2 227 79 00
e-mail: info@umicore.com
website: www.umicore.com

VAT: BE0401 574 852
company number: 04001574852
registered office: Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels

Chiffres clés (en € millions)	S2 2012	S2 2013	2012	2013
Chiffre d'affaires	5.694,2	4.429,3	12.548,0	9.819,3
Revenus (hors métal)	1.186,8	1.157,0	2.427,4	2.390,0
EBITDA récurrent	257,9	222,3	524,1	462,6
EBIT récurrent	180,6	141,0	372,1	304,0
dont sociétés associées	10,9	5,8	22,2	11,8
EBIT non récurrent	-25,0	-20,6	-46,7	-43,4
Effet IAS 39 sur l'EBIT	2,2	5,6	3,2	-0,5
EBIT total	157,7	126,0	328,6	260,0
Marge opérationnelle récurrente	14,3%	11,7%	14,4%	12,2%
Taux d'intérêt net moyen pondéré	1,47%	1,95%	1,92%	1,61%
Taux d'imposition récurrent	22,38%	19,04%	20,62%	21,32%
Résultat net récurrent, part du Groupe	129,3	103,4	275,2	218,0
Résultat net, part du Groupe	105,3	89,9	233,4	179,0
Frais de recherche & développement	75,0	69,3	149,0	140,6
Investissements	149,7	168,0	235,7	279,6
Cash-flow net avant financement	73,3	80,5	150,3	185,9
Total des actifs des activités continuées, fin de période	3.667,9	3.512,3	3.667,9	3.512,3
Capitaux propres, part du Groupe, fin de période	1.751,7	1.677,1	1.751,7	1.677,1
Dettes financières nettes consolidées des activités continuées, fin de période	222,5	215,0	222,5	215,0
Ratio d'endettement des activités continuées, fin de période	11,0%	11,1%	11,0%	11,1%
Dettes nettes moyennes / EBITDA récurrent	46,3%	45,6%	47,7%	44,2%
Capitaux engagés, fin de période	2.259,4	2.233,6	2.259,4	2.233,6
Capitaux engagés, moyenne	2.247,1	2.234,8	2.224,5	2.241,3
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	16,1%	12,6%	16,7%	13,6%
Effectifs, fin de période	14.438	14.057	14.438	14.057
dont sociétés associées	4.042	3.867	4.042	3.867
Taux de fréquence des accidents de travail	2,14	1,33	2,86	2,08
Taux de gravité des accidents de travail	0,07	0,05	0,11	0,10

L'application de la définition des frais de recherche & développement et des investissements a été revue et les chiffres 2012 ont été adaptés pour permettre la comparaison.

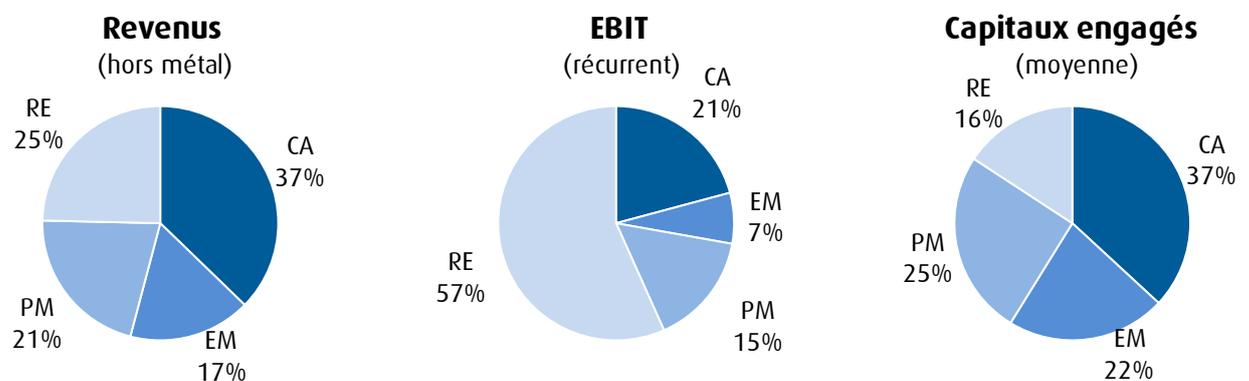
Chiffres clés par action

(en €/action)

	S2 2012	S2 2013	2012	2013
Nombre total d'actions émises, fin de période	120.000.000	120.000.000	120.000.000	120.000.000
dont actions en circulation	111.886.512	109.771.339	111.886.512	109.771.339
dont actions propres	8.113.488	10.228.661	8.113.488	10.228.661
Nombre moyen d'actions en circulation				
de base	111.792.198	110.660.537	111.593.474	111.257.259
dilué	112.544.805	111.136.443	112.346.081	111.733.165
Bénéfice par action récurrent	1,16	0,93	2,47	1,96
Bénéfice par action de base	0,94	0,81	2,09	1,61
Bénéfice par action dilué	0,94	0,81	2,08	1,60
Dividende*	0,50	0,50	1,00	1,00
Cash-flow net avant financement, de base	0,66	0,73	1,35	1,67
Total des actifs des activités continuées, fin de période	32,78	32,00	32,78	32,00
Capitaux propres, part du Groupe, fin de période	15,66	15,28	15,66	15,28

* Accompte sur dividende pour le S1 et différence avec le dividende annuel pour le S2.

Répartition par segment



CA = Catalysis, EM = Energy Materials, PM = Performance Materials, RE = Recycling, Corporate non inclus

CATALYSIS

Chiffres clés Catalysis (en € millions)	S2 2012	S2 2013	2012	2013
Chiffre d'affaires total	903,1	952,0	1.871,9	2.020,2
Revenus totaux (hors métal)	413,4	427,4	866,1	893,5
EBITDA récurrent	58,7	49,8	124,4	112,8
EBIT récurrent	42,2	29,0	91,0	73,3
dont sociétés associées *	5,9	1,1	10,5	2,5
EBIT total	38,5	29,2	83,8	73,7
Marge opérationnelle récurrente	8,8%	6,5%	9,3%	7,9%
Frais de recherche & développement	43,1	40,2	85,8	82,0
Investissements	44,5	56,6	75,7	84,4
Capitaux engagés, fin de période	795,5	809,5	795,5	809,5
Capitaux engagés, moyenne	804,5	808,1	797,6	804,6
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	10,5%	7,2%	11,4%	9,1%
Effectifs, fin de période	2.281	2.340	2.281	2.340
dont sociétés associées *	161	167	161	167

* Automotive Catalysts: Ordeg Korea, ICT Co. Japan (jusqu'en septembre 2012), ICT Inc. USA (jusqu'en septembre 2012)

Revue et perspectives

Les revenus du business group ont progressé de 3%, d'une part grâce à la croissance des volumes, d'autre part en raison de la première consolidation d'Umicore Shokubai Japon, qui a plus que compensé la facturation des matières premières aux clients plus faible. L'EBIT récurrent a diminué de 19%, d'une part en raison d'un mix produits et régional moins favorable, d'autre part de coûts liés à la commercialisation de nouveaux produits et aux infrastructures.

Les marchés automobiles en Chine et en Amérique du Nord devraient continuer de croître tandis que la production automobile européenne montre actuellement des signes de reprise. Les revenus d'Umicore liés aux ventes de catalyseurs pour diesel pour poids lourds et de catalyseurs pour véhicules légers conformes à la norme Euro 6 devraient afficher une bonne croissance, en particulier au second semestre. La performance globale de Catalysis devrait refléter cette croissance.

Automotive Catalysts

La construction automobile mondiale a augmenté de 3% en 2013. La croissance en Chine et en Amérique du Nord et du Sud a plus que compensé le recul observé en Corée du Sud et au Japon, les niveaux de production en Europe étant restés stables par rapport à l'an dernier. Hors impact de la consolidation d'Umicore Shokubai et des charges reportées inférieures, les revenus globaux liés aux catalyseurs ont progressé en glissement annuel. Cependant, les marges ont été érodées par les effets de mix susmentionnés, par les charges liées à la commercialisation de catalyseurs pour poids lourds diesel et de produits destinés aux véhicules légers conformes à la norme Euro 6 ainsi que par l'expansion de l'infrastructure de développement technologique.

Après un repli au premier semestre, la production automobile européenne s'est stabilisée au second semestre et a affiché une légère progression en glissement annuel au quatrième trimestre. La production pour l'année entière a atteint un niveau

similaire à celui de 2012. La tendance à l'achat de véhicules plus compacts s'est confirmée. La part des véhicules diesel assemblés s'est stabilisée aux alentours de 45% du marché total. Les volumes de vente d'Umicore sont en adéquation avec la production automobile, mais les revenus sont inférieurs en raison d'un mix produits moins favorable.

En Amérique du Nord, la construction automobile a progressé de 5% ; les véhicules compacts et de taille moyenne y ont gagné des parts de marché. Les volumes de vente d'Umicore ont suivi la même tendance, mais les revenus ont un peu moins augmenté à cause du mix plates-formes. En Amérique du Sud, la production automobile a connu une croissance de 4% malgré un ralentissement observé à la fin de l'année. Les volumes de vente d'Umicore dans cette région ont progressé en phase avec le marché.

Globalement, la construction automobile a augmenté en Asie. En Chine, elle s'est accrue de quelque 13% d'une année par rapport à l'autre. Les revenus issus des activités de catalyseurs d'Umicore en Chine ont encore augmenté plus vite que le marché. En Corée du Sud et au Japon, la production automobile a accusé un tassement de respectivement 2% et 4%. Les marchés nationaux ont été moins porteurs que les marchés étrangers où les véhicules coréens et japonais remportent un franc succès. Umicore Shokubai a consolidé sa position auprès des constructeurs automobiles japonais, ce qui lui a permis de décrocher plusieurs contrats commerciaux internationaux.

Les deux lignes de production de catalyseurs diesel pour poids lourds (HDD) dont Umicore dispose à Florange (France) sont prêtes pour la mise en production. La construction d'une troisième ligne a débuté et devrait s'achever vers la fin de l'année 2014. Le site de production HDD à Suzhou (Chine) est en voie d'achèvement. La production devrait démarrer au premier semestre 2014. Les centres de développement technologique au Japon et au Brésil

ont été mis en service. La mise en route des nouvelles capacités de production à Onsan (Corée du Sud) et Suzhou (Chine) est attendue dans le courant du premier semestre 2014. Le site de Bad Säckingen (Allemagne), qui dispose de deux lignes de production de catalyseurs conformes à la norme Euro 6 destinés aux véhicules légers diesel, est à présent complètement opérationnel. Les coûts de finition et de démarrage de ces nouvelles activités ont pesé sur la rentabilité de la business unit au second semestre 2013.

Precious Metals Chemistry

Les volumes de vente ont progressé par rapport à 2012, mais les revenus ont été moindres à cause d'un mix produits et régional moins favorable.

La demande de précurseurs destinés à la fois aux applications catalytiques et non catalytiques a été plus élevée. Les produits destinés à la chimie lourde ont suivi la même tendance. En revanche, les ventes de catalyseurs organométalliques destinés au secteur des sciences de la vie ont été inférieures. Les ventes d'API (Active Pharmaceutical Ingredients, ou principes pharmaceutiques actifs) ont encore enregistré une croissance soutenue ; le marché, autrefois confiné à l'Amérique du Sud, s'étend désormais à des clients d'Asie et d'Europe. L'usine située en Argentine a augmenté sa capacité de production.

La construction du nouveau site de production de Tulsa (Oklahoma) est en voie d'achèvement. Une ligne pilote de fabrication de composants intervenant dans le procédé EPVOM (épitaxie en phase vapeur aux organométalliques) a été mise en place en Allemagne. Ces composants sont principalement utilisés pour la production des microprocesseurs haute performance. Les coûts apparentés à ces projets de développement ont pesé sur la performance de la business unit.

ENERGY MATERIALS

Chiffres clés Energy Materials (en € millions)	S2 2012	S2 2013	2012	2013
Chiffre d'affaires total	373,3	422,8	763,7	825,7
Revenus totaux (hors métal)	182,8	203,1	366,3	402,6
EBITDA récurrent	20,1	28,3	50,6	55,2
EBIT récurrent	3,8	12,8	18,2	24,7
dont sociétés associées *	1,8	1,0	4,2	2,7
EBIT total	-21,2	9,4	-11,3	21,4
Marge opérationnelle récurrente	1,1%	5,8%	3,8%	5,5%
Frais de recherche & développement	8,0	9,4	15,8	16,2
Investissements	39,2	31,4	52,8	64,3
Capitaux engagés, fin de période	476,3	470,2	476,3	470,2
Capitaux engagés, moyenne	479,9	474,7	475,2	476,2
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	1,6%	5,4%	3,8%	5,2%
Effectifs, fin de période	2.933	2.884	2.933	2.884
dont sociétés associées *	1.057	1.056	1.057	1.056

* Cobalt & Specialty Materials: Ganzhou Yi Hao Umicore Industries Co. Ltd., Todini and Co.; Rechargeable Battery Materials: Jiangmen Chancsun Umicore Industry Co. Ltd., beLife

Revue et perspectives

Les revenus d'Energy Materials ont progressé de 10%. Cette augmentation découle principalement de la croissance observée chez Rechargeable Battery Materials et Cobalt & Specialty Materials. La rentabilité totale du business group a aussi tiré parti des ajustements de périmètre et des mesures de réduction des coûts associées, déployés à la fin 2012.

Les revenus et les marges devraient continuer d'augmenter grâce à la combinaison d'une croissance continue des ventes de matériaux pour batteries rechargeables et d'une reprise au sein de certains autres marchés finaux du business group.

Cobalt & Specialty Materials

Les revenus de la business unit ont augmenté d'une année par rapport à l'autre, dopés par une contribution accrue du raffinage et du recyclage du cobalt et du nickel, d'une part, et par les revenus plus élevés de l'activité céramique et produits chimiques,

d'autre part. Les bénéficiaires ont été mis à mal par des primes moyennes inférieures, résultat d'une pression concurrentielle accrue sur différents marchés finaux.

L'activité céramique et produits chimiques a enregistré des revenus en hausse, la croissance des volumes de vente des composés à base de cobalt et de nickel ayant plus que neutralisé le recul des primes. Les ventes de carboxylates métalliques ont encore progressé grâce à l'expansion du portefeuille de produits et au lancement fructueux de produits sur de nouveaux marchés. Les carboxylates métalliques sont employés dans les applications catalytiques telles que le raffinage du pétrole brut, dans les agents accélérateurs de séchage des peintures et des encres ou encore comme promoteur d'adhérence du caoutchouc dans les pneus.

Les volumes de vente de matériaux pour outils ont été stables en glissement annuel, la croissance des volumes en Asie ayant été neutralisée par un tassement de la demande émanant des marchés de la construction en Europe et Amérique du Nord. Les revenus n'ont pas suivi la tendance des volumes, les

primes ayant souffert de la concurrence exacerbée, surtout sur le marché asiatique.

À la fin 2013, la business unit a fait l'acquisition de Palm Commodities International, un leader de la production et de la distribution de matériaux de placage de surface en Amérique du Nord. Cette acquisition permettra à Umicore de s'étendre sur le marché important du placage de surface en Amérique du Nord où les clients desservent une grande variété d'industries dont l'automobile, la construction et l'électronique.

Electro-Optic Materials

Les revenus de la business unit ont baissé d'une année sur l'autre, une situation principalement imputable à la conjoncture défavorable sur le marché des flans pour l'optique et des substrats. Les mesures de réduction des coûts entamées en 2012, les augmentations de prix sélectives dans certains segments et une contribution plus élevée de la part des activités de raffinage et de recyclage ont compensé l'effet de la baisse des revenus.

La baisse des revenus dans le domaine des substrats en germanium est largement imputable à la détérioration constante du marché du CPV (photovoltaïque à concentrateur) terrestre. Les ventes au secteur des LED ont aussi baissé, Umicore ayant adopté une approche plus sélective à l'égard du segment. Les fournitures de substrats agréés destinés aux applications spatiales ont augmenté, car Umicore a décroché plusieurs contrats auprès de divers clients actifs dans ce segment. Sur le marché des substrats, on observe une migration vers des substrats en germanium de plus grande taille. Umicore est bien positionnée pour tirer parti de cette tendance.

L'activité de produits chimiques de haute pureté a tiré parti d'une forte progression de la demande de tétrachlorure de germanium produit par Umicore et mis en œuvre dans les fibres optiques, Umicore ayant accru sa part de marché.

Les ventes d'optiques finies ont progressé en glissement annuel, dopées par la demande d'applications infrarouges commerciales destinées au secteur automobile ou à la sécurité. La demande de flans en germanium est restée faible, sur un marché hautement concurrentiel.

Rechargeable Battery Materials

Les volumes de vente et les revenus ont nettement progressé par rapport à l'année précédente. Le marché global des batteries Li-Ion a encore progressé, quoique plus modestement que pendant les périodes antérieures. Umicore a encore surpassé le marché.

La forte demande de cellules en polymère pour l'électronique portable haut de gamme (tablettes, smartphones et ultraportables) a dopé la demande en matériaux cathodiques à haute densité énergétique. Grâce à sa technologie brevetée LCO à haute teneur énergétique et à sa clientèle diversifiée, la business unit a encore consolidé sa position de leader dans ce segment. La croissance plus rapide qu'escomptée de la demande de LCO (cobaltite de lithium) a nécessité la conversion de quelques lignes de production, dont les charges ont érodé les marges dans ce segment.

Les ventes globales de matériaux cathodiques NMC (nickel-manganèse-cobalt) ont baissé en glissement annuel, suite à un recul de la demande en PC portables traditionnels qui utilisent les matériaux NMC, plus standard. Compte tenu de la surcapacité et de la concurrence exacerbée sur le marché des matériaux de cette qualité, Umicore a enregistré des ventes moindres dans ce segment. La demande de produits NMC mis en œuvre dans l'automobile a tiré parti de l'augmentation graduelle des ventes de véhicules électrifiés. Cette tendance devrait se poursuivre, les constructeurs se préparant à commercialiser de nouveaux modèles électriques ou hybrides dans les prochains mois. Umicore a été homologuée pour de nouvelles plates-formes, ce qui devrait venir soutenir sa croissance dans ce segment. Les livraisons de produits NMC destinés aux outils électroportatifs ont aussi progressé d'une année par rapport à l'autre.

Les investissements dans la capacité de production de matériaux cathodiques en Corée et Chine ont été complétés avec succès dans le courant de 2013. De nouveaux investissements visant le désengorgement et l'augmentation de la capacité y sont prévus en 2014. L'usine de précurseurs en Corée est à présent opérationnelle. Les premiers essais de production sont programmés au premier semestre 2014.

Thin Film Products

Les revenus de Thin Film Products ont augmenté par rapport à l'exercice précédent, grâce à la hausse des revenus dans le segment des écrans de grande dimension. L'activité globale a aussi bénéficié des ajustements de périmètre de production réalisés à la fin 2012.

Les volumes de vente de cibles ITO (oxyde d'étain-indium) ont augmenté en glissement annuel, grâce au succès de la technologie de pulvérisation rotative

à haut rendement. La demande est venue de nouveaux investissements consentis dans les installations de production d'écrans de grande dimension en Asie, d'une part, et de la modernisation d'installations existantes dans le secteur des écrans tactiles, qui a délaissé les cibles planaires au profit des cibles rotatives, d'autre part. Le tassement des revenus issus des matériaux d'évaporation optiques a reflété un léger ralentissement de la demande. Néanmoins, la demande émanant du secteur de la microélectronique est restée stable en glissement annuel.

PERFORMANCE MATERIALS

Chiffres clés Performance Materials (en € millions)	S2 2012	S2 2013	2012	2013
Chiffre d'affaires total	730,0	641,0	1.508,4	1.388,4
Revenus totaux (hors métal)	256,1	246,6	523,2	509,7
EBITDA récurrent	38,2	40,3	82,9	83,4
EBIT récurrent	23,7	26,1	54,5	54,7
dont sociétés associées *	4,6	5,0	9,9	9,1
EBIT total	26,5	11,2	57,1	24,9
Marge opérationnelle récurrente	7,5%	8,5%	8,5%	8,9%
Frais de recherche & développement	6,2	5,7	11,9	10,8
Investissements	18,6	16,7	29,3	29,4
Capitaux engagés, fin de période	572,9	504,8	572,9	504,8
Capitaux engagés, moyenne	587,6	538,4	587,3	555,5
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	8,1%	9,7%	9,3%	9,8%
Effectifs, fin de période	5.629	5.331	5.629	5.331
dont sociétés associées *	2.775	2.594	2.775	2.594

* Zinc Chemicals: Rezinal; Building Products: Ieqsa; Element Six Abrasives

Revue et perspectives

Les revenus de Performance Materials ont accusé un recul de 3% en glissement annuel. L'EBIT récurrent est resté inchangé par rapport à 2012, les avantages des mesures de réduction des coûts ayant compensé les revers économiques rencontrés par plusieurs business units.

La tendance dans la plupart des marchés finaux ne devrait pas changer significativement à court terme. Les marges devraient cependant s'améliorer car les activités ressentent les effets des différentes initiatives de réduction des coûts entreprises en 2012 et 2013.

Building Products

Les volumes de vente et les revenus de la business unit sont restés stables d'une année par rapport à l'autre. Les ventes ont démarré particulièrement lentement au premier trimestre, principalement en raison d'un hiver long et rude dans les principaux marchés européens desservis par Umicore. Malgré

une embellie observée sur certains marchés, les niveaux d'activité dans le secteur européen de la construction sont restés faibles. La demande de matériaux de construction à base de zinc sur les marchés plus récents hors Europe a encore progressé, en particulier grâce à de grands chantiers réalisés en Asie.

La part des produits prépatinés dans le mix s'est encore accrue. Cette tendance s'inscrit dans la stratégie de la business unit, qui est de proposer au client une haute valeur ajoutée et une gamme étoffée de solutions esthétiques. La nouvelle usine de traitement des surfaces à Viviez (France) est en phase de tests. La production montera en puissance dans le courant de cette année.

Les mesures annoncées précédemment et visant à réduire les coûts et doper la compétitivité sont mises en œuvre progressivement dans toute l'activité.

Electroplating

Les revenus ont été stables, les volumes de vente plus élevés ayant compensé la pression sur les primes exercée dans certains segments.

Les ventes d'applications décoratives (produits argentifères pour la bijouterie fantaisie et produits d'électroformage de l'or pour la joaillerie haut de gamme) ont progressé. Le marché est resté porteur tout au long de l'année. La demande d'électrolytes employés dans la fabrication de circuits imprimés a connu une reprise. Les ventes sur l'ensemble de l'année ont largement dépassé celles de 2012. Il y a eu une augmentation des ventes de produits à base de métaux non précieux destinés à la protection contre l'usure, notamment dans les fermetures à glissière. La pression sur les prix par la concurrence était plus tangible sur le marché des composants à base de métaux précieux moins complexes.

Les ventes de solutions d'argentage d'Umicore pour les LED ont encore tiré parti de l'essor de la demande chez les clients, surtout en Asie.

La business unit met toujours en avant son offre de services techniques pour se différencier de la concurrence et envisage de renforcer cette approche en Asie.

Platinum Engineered Materials

Les revenus sont restés stables. Le niveau d'activité enregistré au second semestre de l'exercice a été plus intense. La business unit a tiré parti des mesures de réduction des coûts et des programmes d'optimisation de la productivité déployés fin 2012.

La demande du secteur verrier est restée au même niveau qu'en 2012. Après un début d'année laborieux, plusieurs projets de clients se sont concrétisés au second semestre, ce qui a fait décoller les revenus. Ce fut particulièrement le cas du marché du verre technique.

Les revenus liés aux catalyseurs haute performance se sont maintenus à un niveau élevé, sous l'impulsion de la demande soutenue en toiles de platine pour l'oxydation catalytique de l'ammoniac ainsi qu'en capteurs destinés au secteur des engrais et des intermédiaires chimiques. Contre toute attente, le marché des engrais est resté soutenu à la fin de l'année.

Technical Materials

Les revenus ont légèrement progressé en glissement annuel. La business unit a tiré parti des mesures de réduction des coûts mises en place pendant l'année.

La demande globale d'alliages de soudure est restée faible à cause de la récession en Europe et la concurrence exacerbée des acteurs locaux en Chine. La commercialisation de BlueBrazo™ a bien progressé en Europe ; ce nouveau produit à faible teneur en argent est en cours de présentation aux clients chinois et nord-américains.

Les ventes de matériaux de contact et électriques sont restés stables. Hormis un déstockage pratiqué en fin d'année par les clients, la demande du secteur des équipements électriques a peu varié. Ces derniers mois, le carnet de commandes s'est étoffé pour les matériaux d'étanchéité employés dans les applications moyenne tension ainsi que pour les matériaux mis en œuvre dans l'éclairage à haut rendement énergétique. La rationalisation de l'offre de produits en Chine annoncée précédemment s'est achevée à la fin de l'année.

Zinc Chemicals

Les revenus de cette business unit se sont maintenus à des niveaux similaires à ceux de l'année passée. Le manque de résidus de la galvanisation a résulté en matières premières chères. Ce facteur, associé au prix inférieur du zinc, a tiré les marges de recyclage vers le bas.

La demande de poudres fines de zinc pour les peintures anticorrosion a connu un ralentissement en fin d'année en Europe. En Asie et en Amérique du Nord, la demande est restée stable, tandis qu'en Inde et au Moyen-Orient, elle a légèrement progressé. Les volumes de vente globaux ont été moindres et le mix régional a moins soutenu les marges que lors des périodes précédentes. Les ventes de matériaux destinés aux applications chimiques ont été stables.

En Europe, les volumes de vente d'oxyde de zinc ont accusé un repli imputable à un recul des commandes de la part des secteurs des pneumatiques et de la chimie. Cette situation a été en partie compensée par la progression des ventes de composants destinés à l'alimentation et aux applications céramiques. En Inde, la demande a chuté, les fabricants de pneus ayant réduit la production et bridé les nouveaux investissements.

Les volumes de vente de poudres de zinc, utilisées dans les batteries primaires, ont augmenté. La demande mondiale de piles alcalines est restée stable. Cependant, Umicore est parvenu à gagner des parts de marché en Europe et en Chine.

Le site de production australien a fermé ses portes en décembre. La capacité de production en Malaisie est en cours d'agrandissement afin de répondre à la demande des clients dans la zone Asie-Pacifique. Cette nouvelle capacité de production devrait être opérationnelle d'ici à la fin du premier semestre 2014.

Element Six Abrasives

Après un début d'année difficile, la demande connu un regain au second semestre. Malgré ces signes de relance, les volumes de vente et les revenus ont été moindres d'une année par rapport à l'autre.

Les revenus liés au secteur pétrolier et gazier ont bien progressé au second semestre ; les ventes et les revenus sur l'année entière ont devancé ceux de l'exercice précédent. Cette reprise s'explique surtout par la commercialisation de nouveaux produits.

Les revenus d'Advanced Materials ont augmenté au second semestre, une hausse grâce à la reprise des ventes de produits employés dans l'usinage de précision. Cette amélioration s'explique par une conjoncture plus propice et l'innovation produit.

Les revenus de Hard Materials ont baissé en glissement annuel, vu la persistance des conditions difficiles sur les marchés de l'extraction minière et des pièces d'usure. L'activité n'a pas ménagé ses efforts en vue de proposer de nouveaux produits au marché de la construction routière.

Element Six Abrasives a fermé son usine d'Advanced Materials située à Suzhou (Chine).

RECYCLING

Chiffres clés Recycling (en € millions)	S2 2012	S2 2013	2012	2013
Chiffre d'affaires total	4.275,2	2.887,3	9.589,6	6.663,3
Revenus totaux (hors métal)	339,2	282,8	681,2	590,2
EBITDA récurrent	161,6	121,9	306,2	248,7
EBIT récurrent	136,9	97,0	258,8	199,6
EBIT total	137,5	101,6	251,8	200,0
Marge opérationnelle récurrente	40,3%	34,3%	38,0%	33,8%
Frais de recherche & développement	9,8	8,4	18,6	18,4
Investissements	41,2	54,3	67,8	87,0
Capitaux engagés, fin de période	327,3	397,2	327,3	397,2
Capitaux engagés, moyenne	295,7	360,2	294,2	342,8
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	92,6%	53,9%	88,0%	58,2%
Effectifs, fin de période	2.394	2.345	2.394	2.345

Revue et perspectives

Les revenus et l'EBIT récurrent de Recycling ont reculé respectivement de 13% et 23%, en raison de l'effondrement des prix des métaux. La demande plus faible émanant de certains marchés finaux de Jewellery & Industrial Metals, d'une part, et une contribution inférieure des activités de recyclage d'autre part, ont eu des répercussions sur les revenus et la performance du business group.

Les conditions d'approvisionnement devraient rester favorables, particulièrement pour le marché des sous-produits industriels. En l'absence de reprise des prix des métaux précieux et spéciaux, la contribution de Recycling sera plus faible qu'en 2013. Un certain nombre d'investissements sont prévus en 2014 pendant les arrêts de maintenance à Hoboken afin de préparer l'augmentation de capacité de production de l'usine.

Precious Metals Refining

Les revenus de la business unit ont baissé d'une année sur l'autre, en raison principalement d'une chute marquée des prix des métaux. Malgré la deuxième fermeture pour maintenance de la fonderie de Hoboken, le site a traité des volumes plus

importants qu'en 2012, ce qui a gonflé les recettes issues des frais de raffinage.

Les volumes de sous-produits industriels traités ont augmenté par rapport à l'année précédente, en raison d'un accroissement des approvisionnements de résidus issus du secteur des non-ferreux. Alors que la concurrence se durcit sur ce segment de marché, Umicore est parvenue à garantir des filières d'approvisionnement supplémentaires et à élargir sa clientèle.

L'apport des matériaux en fin de vie a baissé en glissement annuel. La disponibilité moindre en déchets électroniques a reflété le durcissement de la concurrence, surtout sur le marché des matériaux moins complexes. Umicore reste bien positionnée sur le segment haut de gamme. Pour les pots catalytiques automobiles usagés, les conditions commerciales et les volumes sont restés mitigés, mais Umicore a maintenu son positionnement sur le marché des catalyseurs industriels.

À l'exception du palladium, le prix des métaux a accusé un net repli par rapport à l'année précédente. Pour certains métaux précieux, l'impact sur les bénéfices d'Umicore a été en partie limité, étant donné que l'entreprise avait précédemment négocié des contrats tarifaires à long terme. Des prix comptant inférieurs pour certains métaux spéciaux

tels que le sélénium, le tellure, le ruthénium et l'iridium que ne peuvent être couverts, ont encore grevé les marges.

Les investissements précédemment annoncés destinés à désengorger l'usine de Hoboken sont en bonne voie. La seconde phase de mise à niveau et d'expansion des activités d'échantillonnage du site se déroule conformément au calendrier et devrait s'achever à la mi-2014. Les investissements visant à encore améliorer les performances environnementales de l'usine sont en voie d'achèvement. Le système amélioré d'épuration des gaz du haut fourneau a été installé et la mise en service de la station d'épuration biologique des eaux a débuté.

Conformément à sa stratégie de croissance dans les activités de recyclage, Umicore a annoncé son intention d'accroître la capacité de traitement à Hoboken pour atteindre 500 000 tonnes par an, soit une augmentation de 40%. Umicore a pris contact avec les autorités en vue d'obtenir les permis nécessaires.

Precious Metals Management

Les revenus de cette business unit ont baissé d'une année par rapport à l'autre. Ce recul est principalement imputable à la contribution moindre de l'activité de négoce, qui a souffert d'une volatilité des prix défavorable et de la baisse du prix des métaux.

En 2013, la demande de lingots destinés aux investisseurs a augmenté, les cours de l'or et de l'argent ayant poussé certains investisseurs à franchir le pas. La demande physique de métaux précieux est restée relativement stable. La demande accrue d'argent mis en œuvre dans les applications industrielles ainsi que de palladium pour le secteur automobile a compensé le recul de la demande industrielle de platine.

Battery Recycling

Umicore a aussi renforcé sa collaboration avec les constructeurs de véhicules électriques/hybrides en

vue de traiter leurs batteries rechargeables usagées. Plusieurs ajustements techniques sont apportés à la fonderie UHT (ultra-haute température) en fonction des résultats des campagnes d'essai réalisées pour les batteries usagées et d'autres filières d'alimentation. Ces modifications techniques devraient permettre à Umicore d'enrichir encore ses procédés et son rendement opérationnel dans cette perspective à long terme de développement du marché.

Jewellery & Industrial Metals

La business unit a accusé une baisse des revenus en glissement annuel, principalement en raison d'une plus faible contribution des activités de recyclage.

En Europe, les volumes et les revenus de raffinage ont baissé par rapport à l'année précédente. La chute du prix des métaux précieux a limité la disponibilité générale de résidus contenant de l'argent et de l'or, le marché des déchets d'or ayant subi la contraction la plus marquée. Les activités de recyclage de l'argent d'Umicore en Thaïlande, qui desservent les clients asiatiques, ont encore progressé et des extensions de capacité sont en cours afin de répondre à la demande. L'extension de capacité de recyclage de l'argent à Pforzheim (Allemagne) se déroule comme prévu. Le démarrage de la production est attendu au second semestre 2014.

Les ventes de produits destinés aux applications industrielles à base d'argent ont également été moindres en glissement annuel. La demande légèrement accrue d'applications chimiques n'a pas pu compenser intégralement la faible demande émanant du secteur solaire. Les ventes de produits au secteur de la joaillerie ont été un peu inférieures par rapport à l'année précédente, tant dans le segment de la joaillerie haut de gamme que de la bijouterie fantaisie en argent. Les prix inférieurs des métaux ont dopé la demande en lingots d'or et d'argent destinés aux investisseurs, tandis que les commandes de flans destinés à la frappe de médailles en argent pour le marché allemand ont baissé en glissement annuel.

CORPORATE & ÉLÉMENTS DU GROUPE

Chiffres clés Corporate (en € millions)	S2 2012	S2 2013	2012	2013
EBITDA récurrent	-20,8	-18,0	-40,0	-37,4
EBIT récurrent	-26,0	-23,8	-50,3	-48,3
dont sociétés associées *	-1,3	-1,4	-2,4	-2,5
EBIT total	-23,6	-25,4	-52,8	-60,0
Frais de recherche & développement	8,0	5,5	16,9	13,2
Investissements	6,4	9,4	10,2	14,5
Capitaux engagés, fin de période	87,3	51,9	87,3	51,9
Capitaux engagés, moyenne	79,5	53,4	70,1	62,3
Effectifs, fin de période	1.201	1.157	1.201	1.157
dont sociétés associées *	49	50	49	50

* SolviCore

Revue du Groupe

Les charges totales du Groupe ont été similaires à celles de 2012.

Recherche et développement

Les dépenses de R&D des sociétés entièrement consolidées se sont élevées à € 141 millions correspondant à un ratio dépenses de R&D sur revenus de 6%. Les principaux domaines de R&D produit concernent les catalyseurs automobiles, les catalyseurs pour piles à combustible et les matériaux pour batteries rechargeables. La majorité de la recherche et du développement liés aux procédés porte sur les technologies de recyclage mais aussi sur les procédés de production de catalyseurs et de matériaux pour batteries rechargeables. Les dépenses R&D nettes totales ont été légèrement inférieures à celles de 2012 grâce à la commercialisation de certains projets et à un niveau plus important de financements extérieurs reçus.

A partir de 2013, Umicore a décidé de déduire tous les financements extérieurs de recherche accordés par des tiers de ses chiffres R&D. Umicore a également procédé à de nouvelles reclassifications de coûts R&D en appliquant les définitions du manuel de Frascati, reconnu au niveau international. Les chiffres R&D rapportés excluent également les dépenses R&D des sociétés associées. Les chiffres

R&D pour 2012 et pour le premier semestre 2013 ont été par conséquent ajustés.

Employés et sécurité

Le nombre total de travailleurs a diminué, pour passer de 14.438 à la fin 2012 à 14.057 à la fin 2013. Les effectifs des sociétés entièrement consolidées ont reculé de 206 unités, suite aux ajustements de périmètre de production et aux mesures de restructuration mises en œuvre, principalement chez Performance Materials et Energy Materials. Les effectifs des sociétés associées ont baissé de 175 unités, principalement en raison des restructurations de site chez Element Six Abrasives.

En 2013, 35 accidents avec arrêt de travail ont été enregistrés, contre 49 l'année précédente, soit une réduction de plus de 25%. Le taux de fréquence est de 2,08 (contre 2,86 en 2012) et le taux de gravité de 0,10 (contre 0,11 en 2012). 79% des sites n'ont pas enregistré d'accident en 2013 et 29 sites industriels (contre 24 en 2012) ont dépassé les trois ans sans accident avec arrêt de travail.

En janvier 2014, un accident survenu sur le site d'Umicore à Olen (Belgique) a coûté la vie à deux travailleurs. Les premières conclusions indiquent qu'une accumulation inattendue de métal de cobalt a entraîné un dégagement d'hydrogène dans une citerne. Celle-ci a explosé pendant des travaux

d'entretien effectués par deux collaborateurs Un rapport provisoire a été remis à l'Inspection de Contrôle du Bien-être au Travail et un procédé a été

mis en place afin de partager au sein du Groupe les enseignements tirés de l'accident.

REVUE FINANCIÈRE

Éléments non récurrents

Les éléments non récurrents ont eu un impact négatif de € 43 millions sur l'EBIT. Les coûts de restructuration se sont élevés à € 31 millions, la majorité étant liée à la fermeture de l'usine d'Element Six Abrasives à Suzhou (Chine) et à l'usine de Zinc Chemicals à Melbourne (Australie) mais également à la mise en place des mesures de réduction des coûts chez Building Products.

Umicore a également comptabilisé des provisions environnementales de € 8 millions liées à l'assainissement des sols aux alentours des sites. Les réductions de valeurs sur stock permanent, résultant d'une baisse des prix des métaux, se sont élevées à € 2 millions. L'impact de ces charges non récurrentes sur le résultat net (part du Groupe) était de € 39 millions.

Résultats financiers et fiscalité

Les charges financières nettes récurrentes se sont établies à € 23 millions, soit un niveau similaire à celui de 2012. Les effets négatifs des taux de changes ont effacé l'impact des charges d'intérêts plus faibles. Le taux d'intérêt net moyen pondéré pour la période a encore diminué à 1,61% (contre 1,92% en 2012).

La charge fiscale récurrente sur la période s'est élevée à € 57 millions. Le taux d'imposition récurrent réel global s'est établi à 21,3%, contre 20,6% en 2012.

Flux de trésorerie

Le cash-flow d'exploitation a augmenté de 8,7% pour atteindre € 523 millions, comprenant une hausse du besoin en fonds de roulement de € 97 millions, partiellement liée aux faibles prix des métaux.

Les dépenses d'investissement ont atteint € 280 millions. La grande majorité des investissements concerne des projets de croissances liés à Vision 2015. En comparaison avec 2012, les investissements ont augmenté chez Catalysis suite à l'ajout de capacité de production pour les véhicules légers et pour le diesel pour poids lourds en Asie et en Europe mais aussi à la construction de centres de

développement technologiques au Japon et au Brésil. Les investissements ont également augmenté chez Energy Materials avec des investissements de capacité pour les matériaux cathodiques en Corée et en Chine ainsi qu'avec la construction d'une nouvelle usine de précurseurs en Corée. Chez Recycling, les investissements ont maintenu leur niveau élevé suite à l'expansion des installations d'échantillonnage et aux nouvelles installations de traitement de l'eau et des émissions gazeuses à Hoboken (Belgique). Les investissements sont restés stables chez Performance Materials.

Umicore a revu sa définition d'investissements en 2013 et ils excluent maintenant les coûts de recherche et développement capitalisés. Les chiffres 2012 ont été ajustés en fonction.

Le cash-flow net avant financement a augmenté à € 186 millions, comprenant le montant payé pour l'acquisition de Palm Commodities International. Le cash-flow net total pour la période s'élevait à € -33 million, comprenant € 196 million en cash rendu aux actionnaires sous forme de rachat d'actions et de dividendes, ce qui correspond à 38% du cash-flow d'exploitation.

Dettes financières

Au 31 décembre 2013, la dette financière nette d'Umicore s'élevait à € 215 millions contre € 222 million un an plus tôt. Les capitaux propres s'élevaient à € 1.723 millions, ce qui résulte en un gearing (dette nette / (dette nette + capitaux propres)) de 11,1%. Le ratio dette nette sur EBITDA récurrent s'élevait à 0,4 x.

Dividende et actions

Le Conseil d'Administration proposera un dividende brut annuel de € 1,00 par action lors de l'Assemblée Générale Ordinaire du 29 avril 2014. En tenant compte du dividende intérimaire de € 0,50 par action payé le 5 septembre 2013 et sous réserve d'approbation par les actionnaires, un montant brut de € 0,50 sera payé le 7 mai 2014.

En 2013, Umicore a racheté 2.437.385 actions propres. Pendant l'année, 296.912 actions ont été utilisées dans le contexte de l'exercice des options sur actions. Au 5 février 2014, Umicore détenait 10.248.661 actions propres, soit 8,5% du total émis.

Note du commissaire aux comptes relative à l'information financière consolidée 2013

Le commissaire, PwC Réviseurs d'Entreprises SCCRL, représenté par Emmanuèle Attout et Marc Daelman, a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé, à ce jour, de correction significative qui devrait être apportée au Compte de résultats consolidé 2013, à l'Etat consolidé des profits et pertes reconnus directement dans les capitaux propres, au Bilan consolidé, à l'Etat consolidé de l'évolution des capitaux propres du Groupe ou au Tableau de flux de trésorerie 2013 qui sont repris dans ce communiqué de presse.

Sint-Stevens-Woluwe, 5 février 2014

PwC Réviseurs d'Entreprises,
Représenté par

Marc Daelman
Réviseur d'entreprises

Emmanuèle Attout
Réviseur d'entreprises

Déclaration de responsabilité de la direction

J'atteste qu'à ma connaissance, l'information financière consolidée 2013, établie conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS), telles qu'adoptées dans l'Union européenne, et aux dispositions légales applicables en Belgique donne une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats du Groupe et des entreprises incluses dans la consolidation. Les commentaires relatifs à la performance globale du Groupe repris entre les pages 1 et 16 offrent un exposé fidèle de la performance et de l'évolution globale des activités ainsi que de la position du Groupe et des entreprises incluses dans la consolidation.

Bruxelles, le 5 février 2014

Marc Grynberg,
Administrateur délégué

INFORMATION FINANCIÈRE CONSOLIDÉE RÉSUMÉE POUR L'ANNÉE CLOSE LE 31 DÉCEMBRE 2013

Compte de résultats consolidé (en € millions)	2012	2013
Chiffre d'affaires	12.548,0	9.819,3
Autres produits d'exploitation	62,7	76,2
Produits d'exploitation	12.610,7	9.895,5
Approvisionnements et matières premières	-10.996,2	-8.344,7
Rémunérations et avantages sociaux	-717,0	-707,2
Amortissements et réductions de valeur	-181,7	-169,9
Autres charges d'exploitation	-410,4	-411,2
Charges d'exploitation	-12.305,3	-9.632,9
Produits / pertes des investissements financiers	1,0	-2,1
Résultat d'exploitation	306,4	260,5
Produits financiers	3,3	4,3
Charges financières	-23,9	-19,1
Résultat de change	-10,3	-8,1
Résultat des sociétés mises en équivalence	22,2	-0,5
Résultat avant impôts	297,6	237,2
Impôts sur le résultat	-59,7	-52,4
Résultat de l'exercice	237,9	184,8
dont part des minoritaires	4,5	5,8
dont part du Groupe	233,4	179,0
(en € / action)		
Bénéfice par action, de base, total	2,09	1,61
Bénéfice par action, dilué, total	2,08	1,60
Dividende par action	1,00	1,00

**Etat consolidé des profits et pertes reconnus
directement dans les capitaux propres**

(en € millions)

	2012	2013
Résultat de la période	237,9	184,8
Autres éléments du résultat global non reclassifiables par le résultat		
Mouvements des avantages postérieurs à l'emploi, découlant de changements d'hypothèses actuarielles	-57,3	-1,3
Mouvements des impôts différés reconnus directement dans les autres éléments du résultat global dans les capitaux propres	17,3	1,3
Autres éléments du résultat global potentiellement reclassifiable par le résultat		
Mouvements des réserves pour actifs financiers disponibles à la vente	-10,8	-12,1
Mouvements des réserves de couvertures stratégiques	7,4	1,9
Mouvements des impôts différés reconnus directement dans les autres éléments du résultat global	-2,3	-0,4
Mouvements des écarts de conversion	-14,0	-61,5
Autres éléments du résultat global	-59,7	-72,1
Résultat global de la période	178,2	112,6
dont part des minoritaires	1,9	0,5
dont part du Groupe	176,3	112,1

Les impôts différés reconnus en autres éléments du résultat sont relatifs aux réserves de couvertures stratégiques pour € -0,3 millions et aux réserves pour avantages postérieurs à l'emploi pour € 1,3 millions.

Bilan consolidé (en € millions)	31 / 12 2012	31 / 12 2013
Actifs long terme	1.478,2	1.551,2
Immobilisations incorporelles	200,9	218,3
Immobilisations corporelles	912,3	998,6
Participations mises en équivalence	214,0	201,4
Actifs financiers disponibles à la vente	37,1	21,2
Prêts octroyés	5,1	5,0
Créances commerciales et autres créances	17,0	16,3
Impôts différés actifs	91,8	90,5
Actifs court terme	2.189,7	1.961,1
Prêts accordés par l'entreprise	5,0	5,9
Stocks	1.235,1	1.106,3
Créances commerciales et autres créances	788,4	716,4
Impôts à récupérer	29,9	33,2
Liquidités et quasi-liquidités	131,4	99,2
Total de l'actif	3.667,9	3.512,3
Capitaux propres	1.805,8	1.723,4
Capitaux propres - Part du Groupe	1.751,7	1.677,1
Capital et primes d'émission	502,9	502,9
Résultats reportés et réserves	1.577,7	1.647,4
Ecarts de conversion et autres réserves	-102,0	-167,4
Actions détenues en propre	-226,8	-305,7
Intérêts minoritaires	54,1	46,3
Passifs long terme	422,4	439,1
Provisions pour avantages sociaux	259,0	267,8
Dettes financières	2,9	26,4
Dettes commerciales et autres dettes	13,9	12,9
Impôts différés passifs	36,4	28,2
Provisions	110,3	103,7
Passifs court terme	1.439,6	1.349,8
Dettes financières	351,0	287,8
Dettes commerciales et autres dettes	1.022,4	966,8
Impôts à payer	35,5	64,7
Provisions	30,7	30,5
Total passif	3.667,9	3.512,3

Etat consolidé de l'évolution des capitaux propres du Groupe

(en € millions)

	Capital & primes d'émission	Résultats reportés	Ecarts de conversion & autres réserves	Action détenus en propre	Intérêts minoritaires	Total des fonds propres
Solde au début de la période 2012	502,9	1.461,0	-43,6	-252,8	54,2	1.721,7
Résultat de la période	-	233,4	-	-	4,5	237,9
Autres éléments du résultat global	-	-	-57,2	-	-2,5	-59,7
Résultat global de la période	-	233,4	-57,2	-	1,9	178,2
Mouvements des réserves pour paiements en actions	-	-	5,3	-	-	5,3
Augmentation de capital	-	-	-	-	6,3	6,3
Dividendes	-	-122,9	-	-	-6,9	-129,8
Transferts	-	6,5	-6,5	-	-	-
Mouvements sur actions détenues en propre	-	-	-	25,9	-	25,9
Variation de périmètre	-	-0,4	-	-	-1,4	-1,8
Solde à la fin de la période 2012	502,9	1.577,7	-102,0	-226,8	54,1	1.805,8
Résultat de la période	-	179,0	-	-	5,7	184,8
Autres éléments du résultat global	-	-	-66,9	-	-5,2	-72,1
Résultat global de la période	-	179,0	-66,9	-	0,5	112,6
Mouvements des réserves pour paiements en actions	-	-	4,3	-	-	4,3
Réduction de capital	-	-	-	-	-5,8	-5,8
Modification des règles comptables	-	0,5	-1,3	-	-	-0,8
Dividendes	-	-111,4	-	-	-3,8	-115,1
Transferts	-	1,5	-1,5	-	-	-
Mouvements sur actions détenues en propre	-	-	-	-78,8	-	-78,8
Autres mouvements	-	-	-	-	0,1	0,1
Variation de périmètre	-	-	-	-	1,1	1,1
Solde à la fin de la période 2013	502,9	1.647,4	-167,4	-305,7	46,3	1.723,4

Tableau de flux de trésorerie

(en € millions)

	2012	2013
Résultat des activités continuées	237,9	184,8
Ajustement pour résultat des sociétés mises en équivalence	-22,2	0,5
Ajustement pour transactions non-cash	166,2	188,6
Ajustement pour éléments à présenter séparément ou à reclasser en trésorerie d'investissement ou en trésorerie de financement	64,9	51,8
Variation du besoin en fonds de roulement	34,1	96,9
Cash-flow d'exploitation	480,9	522,6
Dividendes reçus	27,0	15,2
Taxes payées durant la période	-93,8	-37,6
Subsides perçus	1,4	0,5
Variation de la trésorerie d'exploitation nette	415,5	500,8
Acquisition d'immobilisations corporelles	-227,8	-266,7
Acquisition d'immobilisations incorporelles	-25,7	-27,0
Acquisition de participations consolidées, net des liquidités acquises	-11,2	-22,0
Acquisition/ augmentation de capital dans sociétés associées et joint-ventures	-0,1	-7,6
Prises de participation complémentaires dans les sociétés du Groupe	-1,2	-
Acquisition d'immobilisations financières	-0,1	-0,2
Nouveaux prêts accordés	-7,5	-1,2
Sous-total des acquisitions	-273,5	-324,6
Cession d'immobilisations corporelles	2,9	7,8
Cession d'immobilisations incorporelles	-	1,9
Cession des participations consolidées et sociétés associées (net des liquidités cédées)	2,1	-
Diminution de capital dans sociétés associées et joint-ventures	2,4	-
Cession d'immobilisations financières	0,5	-
Remboursement de prêts	0,4	-
Sous-total des cessions	8,3	9,7
Variation de la trésorerie d'investissement	-265,2	-314,9
Changement de capital des minoritaires	5,5	-5,8
Ventes (achats) d'actions détenues en propre	25,9	-78,8
Intérêts reçus	2,9	4,0
Intérêts payés	-16,0	-6,6
Nouveaux emprunts et remboursements	-16,8	-38,5
Dividendes versés aux actionnaires Umicore	-122,5	-111,4
Dividendes versés aux minoritaires	-6,9	-3,8
Variation de la trésorerie de financement	-127,8	-241,0
Impact des variations de change	8,3	22,4
Variation de la trésorerie nette	30,8	-32,7
Situation nette de trésorerie à l'ouverture	100,2	131,0
Situation nette de trésorerie à la clôture	131,0	98,3
dont liquidités et quasi-liquidités	131,4	99,2
dont découverts bancaires	-0,4	-0,9

Information sectorielle condensée 2012

(en € millions)

	Catalysis	Energy Materials	Perfor- mance Materials	Recycling	Corporate & Non- affectés	Eliminations	Total
Chiffre d'affaires total	1.871,9	763,7	1.508,4	9.589,6	28,8	-1.214,4	12.548,0
dont chiffre d'affaires externe	1.845,1	757,2	1.348,8	8.568,2	28,8	-	12.548,0
dont chiffre d'affaires intersectoriel	26,8	6,5	159,6	1.021,4	-	-1.214,4	-
Revenus* total	866,1	366,3	523,2	681,2	-	-9,5	2.427,4
dont revenus* externes	865,3	366,3	523,2	672,5	-	-	2.427,4
dont revenus intersectoriels	0,8	-	-	8,7	-	-9,5	-
EBIT récurrent	91,0	18,2	54,5	258,8	-50,3	-	372,1
dont du résultat d'exploitation	80,4	14,0	44,6	258,8	-47,9	-	349,9
dont d'entreprises mises en équivalence	10,5	4,2	9,9	-	-2,4	-	22,2
EBIT non récurrent	-5,7	-30,0	-0,6	-7,9	-2,5	-	-46,7
dont du résultat d'exploitation	-5,7	-30,0	1,2	-7,9	-2,5	-	-44,8
dont d'entreprises mises en équivalence	-	-	-1,8	-	-	-	-1,8
Effet IAS 39 sur l'EBIT	-1,4	0,5	3,2	0,9	-	-	3,2
dont du résultat d'exploitation	-0,7	0,5	0,7	0,9	-	-	1,3
dont d'entreprises mises en équivalence	-0,7	-	2,5	-	-	-	1,8
EBIT total	83,8	-11,3	57,1	251,8	-52,8	-	328,6
dont du résultat d'exploitation	74,0	-15,5	46,5	251,8	-50,4	-	306,4
dont d'entreprises mises en équivalence	9,9	4,2	10,6	-	-2,4	-	22,2
Investissements	75,7	52,8	29,3	67,8	10,2	-	235,7
Amortissements	33,4	32,4	28,4	47,4	10,3	-	152,0

* Revenus hors métal

Information sectorielle condensée 2013

(en € millions)

	Catalysis	Energy Materials	Perfor- mance Materials	Recycling	Corporate & Non- affectés	Eliminations	Total
Chiffre d'affaires total	2.020,2	825,7	1.388,4	6.663,3	33,0	-1.111,4	9.819,3
dont chiffre d'affaires externe	1.990,6	820,1	1.256,6	5.719,0	33,0	-	9.819,3
dont chiffre d'affaires intersectoriel	29,6	5,6	131,8	944,3	-	-1.111,4	-
Revenus* total	893,5	402,6	509,7	590,2	-	-6,0	2.390,0
dont revenus* externes	892,8	402,6	509,7	584,9	-	-	2.390,0
dont revenus intersectoriels	0,7	-	-	5,3	-	-6,0	-
EBIT récurrent	73,3	24,7	54,7	199,6	-48,3	-	304,0
dont du résultat d'exploitation	70,8	22,0	45,6	199,6	-45,8	-	292,1
dont d'entreprises mises en équivalence	2,5	2,7	9,1	-	-2,5	-	11,8
EBIT non récurrent	-0,4	-3,6	-29,6	1,8	-11,7	-	-43,4
dont du résultat d'exploitation	-0,3	-3,6	-16,8	1,8	-11,7	-	-30,6
dont d'entreprises mises en équivalence	-	-	-12,8	-	-	-	-12,8
Effet IAS 39 sur l'EBIT	0,7	0,2	-0,2	-1,3	-	-	-0,5
dont du résultat d'exploitation	0,3	0,2	-0,2	-1,3	-	-	-1,0
dont d'entreprises mises en équivalence	0,5	-	-	-	-	-	0,5
EBIT total	73,7	21,4	24,9	200,0	-60,0	-	260,0
dont du résultat d'exploitation	70,7	18,7	28,6	200,0	-57,5	-	260,5
dont d'entreprises mises en équivalence	3,0	2,7	-3,7	-	-2,5	-	-0,5
Investissements	84,4	64,3	29,4	87,0	14,5	-	279,6
Amortissements	39,4	30,5	28,7	49,1	10,9	-	158,6

* Revenus hors métal

Impact d'IAS 39 & ses éléments non-récurrents (en € millions)	Continué total	dont: Récurrent	Non- récurrent	effet IAS 39
2012				
Résultat d'exploitation	306,4	349,9	-44,8	1,3
dont produits d'autres investissements financiers	1,0	1,0	-	-
Résultat des sociétés mises en équivalence	22,2	22,2	-1,8	1,8
EBIT	328,6	372,1	-46,7	3,2
Coûts financiers	-31,0	-23,4	-	-7,6
Impôts	-59,7	-67,3	5,4	2,2
Résultat net	237,9	281,4	-41,2	-2,2
dont part des minoritaires	4,5	6,1	-1,7	-
dont part du Groupe	233,4	275,2	-39,5	-2,3
2013				
Résultat d'exploitation	260,5	292,1	-30,6	-1,0
dont produits d'autres investissements financiers	-2,1	0,6	-2,7	-
Résultat des sociétés mises en équivalence	-0,5	11,8	-12,8	0,5
EBIT	260,0	304,0	-43,4	-0,5
Coûts financiers	-22,9	-22,8	-	-
Impôts	-52,4	-57,4	4,7	0,3
Résultat net	184,8	223,7	-38,7	-0,2
dont part des minoritaires	5,7	5,7	0,2	-0,1
dont part du Groupe	179,0	218,0	-38,9	-0,1

Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où des hypothèses retenues s'avéreraient incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

Glossaire

Un glossaire reprenant les termes financiers et techniques est disponible sur :
<http://www.umicore.com/investorrelations/fr/financialsF/glossaryF.htm>

Pour tout complément d'information

Investor Relations

Evelien Goovaerts +32 2 227 78 38 evelien.goovaerts@umicore.com

Media Relations

Elcke Vercruysse +32 2 227 71 29 elcke.vercruysse@umicore.com

Calendrier financier

29 avril 2014	Mise à jour trimestrielle T1 2014
29 avril 2014	Assemblée générale ordinaire
2 mai 2014	Ex-date (dividende)
6 mai 2014	Record date (dividende)
7 mai 2014	Mise en paiement du dividende
31 juillet 2014	Résultats semestriels 2014
23 octobre 2014	Mise à jour trimestrielle T3 2014

Profil d'Umicore

Umicore est un groupe mondial spécialisé dans la technologie des matériaux et le recyclage. Le Groupe se concentre sur des domaines où son expertise en science des matériaux, chimie et métallurgie fait la différence. Ses activités s'articulent autour de quatre secteurs d'activité : Catalysis, Energy Materials, Performance Materials et Recycling. Chaque secteur d'activité est divisé en plusieurs business units offrant des matériaux et des solutions à la pointe de nouveaux développements technologiques. Ils sont essentiels à la vie de tous les jours.

Umicore tire la majorité de ses revenus et consacre la plupart de ses efforts en R&D à des projets aux technologies propres telles que les catalyseurs pour contrôle des émissions, les matériaux pour batteries rechargeables et pour applications photovoltaïques, les piles à combustible, ainsi que le recyclage. L'objectif principal d'Umicore de créer de la valeur durable se base sur l'ambition de développer, de produire et de recycler des matériaux de façon à remplir sa mission : materials for a better life.

Le Groupe Umicore déploie des activités industrielles sur tous les continents et dessert une clientèle mondiale. Il a réalisé en 2013 un chiffre d'affaires de € 9,8 milliards d'euros (revenus de € 2,4 milliards hors métaux) et emploie actuellement quelque 14.000 personnes.

Un conference call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à 14:00 CET à Bruxelles.
Plus d'informations sur:<http://www.umicore.com/investorrelations/en/financialCalendar/confCall20140206.htm>