

UPDATE EERSTE KWARTAAL 2016

Hoogtepunten

In het eerste kwartaal van 2016 stegen de inkomsten met 1%. Een sterke groei in Automotive Catalysts en Rechargeable Battery Materials compenseerde ruimschoots de impact van de lagere metaalprijzen op de verschillende recyclageactiviteiten.

In Catalysis gingen de inkomsten flink omhoog (+12%) dankzij een betere volume- en productmix in Automotive Catalysts. De inkomsten voor Energy & Surface Technologies daalden met 4% omwille van de impact van de lagere kobalt- en nikkelprijzen op de inkomsten van Cobalt & Specialty Materials. Deze impact werd echter in grote mate goedgemaakt door de hogere inkomsten bij Rechargeable Battery Materials. De inkomsten van Recycling liepen met 8% terug ten gevolge van de lagere metaalprijzen en de krimp van de vraag in meerdere productactiviteiten.

De investeringen in Umicore's groeiplatformen -schone mobiliteit en recyclage- verlopen volgens plan of liggen voor op schema en momenteel worden bijkomende investeringen overwogen om de capaciteit van Rechargeable Battery Materials te verhogen.

In de loop van het kwartaal steeg de nettoschuld ten gevolge van een stijging van het werkkapitaal.

Vooruitzichten

Op basis van de resultaten van het eerste kwartaal en in de veronderstelling dat de huidige marktvoorwaarden blijven gelden, verwacht Umicore dat de recurrente EBIT voor het volledige jaar tussen € 335 - € 360 miljoen zal liggen. Dit weerspiegelt een sterke groei op jaarbasis voor Automotive Catalysts en Rechargeable Battery Materials die de impact van de lagere metaalprijzen op de recyclageactiviteiten ruimschoots compenseert.

Opmerking: Alle vergelijkingen worden gemaakt met het eerste kwartaal van 2015, tenzij anders vermeld.

Umicore Group Communications

Naamloze vennootschap / Société anonyme
Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels
Belgium

phone: +32 2 227 71 11
fax: +32 2 227 79 00
e-mail: info@umicore.com
website: www.umicore.com

VAT: BE0401 574 852
company number: 04001574852
registered office: Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels

Catalysis

Catalysis zag zijn inkomsten met 12% stijgen, een gevolg van de sterke vraag in Automotive Catalysts.

De inkomsten voor **Automotive Catalysts** gingen aanzienlijk omhoog, in de eerste plaats dankzij de grote vraag naar Umicore's katalysatoren voor personenwagens en een betere regionale- en productmix in dat segment. Ook de inkomsten voor katalysatoren voor zware dieselloertuigen gingen erop vooruit, dankzij de verdere opvoering van Umicore's productie in Europa en Azië.

De globale markt van personenwagens vertoonde een matige groei van 0,8%. De stijgingen in Noord-Amerika, Europa en China werden in grote mate tenietgedaan door de terugval in Japan, Zuid-Korea en Zuid-Amerika. De verkoopvolumes en de inkomsten van Umicore stegen heel wat meer dan de automarkt, zowel globaal als in de meeste regio's.

In Europa stegen de volumes en inkomsten van Umicore sterk en overtroffen ze ruimschoots de markt, die met 1,8% steeg. Het aandeel van dieselskatalysatoren in de mix van Umicore nam verder toe dankzij de uitrol van dieselsplatformen die aan Euro 6b voldoen, in nieuwe modellen. Ook de verkoopvolumes van benzineskatalysatoren waren hoger, dankzij het succes van de eerder geïntroduceerde benzinesplatformen en de stijgende populariteit van benzinemotoren met directe injectie, een segment waarin Umicore goed vertegenwoordigd is. De nieuwe fabriek in Polen is nu volledig operationeel.

Umicore's volumes en inkomsten in Noord-Amerika bleven op hetzelfde niveau, hoewel de automarkt een groei van 5% liet noteren. De marktgroei werd hoofdzakelijk gestuwd door Aziatische wagenfabrikanten, waar Umicore in Noord-Amerika minder aan blootgesteld is. In Zuid-Amerika voelde Umicore de terugval van de vraag in de automarkt, die met 26% achteruitging.

In China groeide Umicore goed en sneller dan de automarkt. Umicore blijft voordeel halen uit haar sterke positie bij internationale merken, aangezien de verkoop van hun voertuigen sneller groeit dan die van de lokale merken. De Chinese automarkt bleef groeien, weliswaar, met 3,9%, aan een trager tempo. De volumes en inkomsten van Umicore waren dankzij de platformmix hoger op de Zuid-Koreaanse markt. De inkomsten kenden ook een sterk stijgende tendens voor Japanse wagenfabrikanten wereldwijd, waar de strategie van Umicore om haar globale marktaandeel te verhogen, vruchten begint af te werpen.

In India is Umicore's nieuwe fabriek voor katalysatoren voor personenwagens nu volledig operationeel. De groei van de volumes en inkomsten daar lag een stuk boven die van de automarkt. De bouw van de fabriek in Thailand gaat goed vooruit en de fabriek zal naar verwachting zal in het derde kwartaal van dit jaar operationeel worden.

De inkomsten voor **Precious Metals Chemistry** kenden een stijging op jaarbasis. Dit was in de eerste plaats te danken aan de sterke vraag van de automobiellindustrie naar anorganische chemicaliën voor katalytische toepassingen.

Energy & Surface Technologies

De inkomsten van Energy & Surface Technologies daalden met 4% wegens de impact van de lagere kobalt- en nikkel prijzen op de recyclage- en distributieactiviteiten van Cobalt & Specialty Materials. Deze impact werd grotendeels goedgemaakt door de hogere inkomsten van Rechargeable Battery Materials.

De volumes en inkomsten voor **Rechargeable Battery Materials** lagen een stuk boven die van het eerste kwartaal van 2015 dankzij de stijgende vraag van het autosegment. Leveringen van Umicore's High Energy LCO (lithiumkobaltiet) kathodematerialen voor hoogwaardige draagbare toestellen lagen dan weer lager, een gevolg van seizoensgebonden voorraadaanpassingen.

De vraag naar kathodematerialen voor gebruik in het transportsegment was beduidend groter dan een jaar geleden. Dankzij haar gediversifieerde klantenbestand en uitgebreide aanbod van NMC (nikkel-mangaan-kobalt) kathodematerialen, blijft Umicore voordeel halen uit de stijgende marktpenetratie van elektrisch aangedreven voertuigen en de trend om grotere batterijen te gebruiken om het rijbereik te verhogen.

De verdere capaciteitsuitbreidingen in China lopen volgens schema en zullen in 2016 operationeel worden. Momenteel wordt in het licht van een verwachte versnelling van de vraag overwogen om bijkomende uitbreidingsinvesteringen te doen in Korea en China.

De inkomsten voor **Cobalt & Specialty Materials** namen af op jaarbasis. De nikkel- en kobalt prijzen lagen ver onder het gemiddelde van het eerste kwartaal vorig jaar en dit had een impact op de inkomstenbijdrage van de recyclage- en distributieactiviteiten.

De vraag in de verschillende productgroepen bleef stabiel, met een sterke vraag naar nikkelsulfaten voor precursoren voor kathodematerialen en metaalcarboxylaten die gebruikt worden in diverse katalytische toepassingen. Er werd een stijging genoteerd in de volumes van de distributieactiviteiten in Europa en de VS. Dit kon de impact van de lagere metaal prijzen op de distributiemarges evenwel slechts gedeeltelijk compenseren.

De business unit zal zijn kobaltpoederfabriek voor hardmetaaltoepassingen in Shanghai, China, sluiten en deze activiteit integreren in de kobaltraffinagefabriek in Ganzhou, China.

De inkomsten voor **Electroplating** lagen lager in vergelijking met een heel sterk eerste kwartaal in 2015. De vraag naar edelmetaalhoudende elektrolyten daalde door een algemene vertraging in de elektronica-industrie, terwijl de daling in de bestellingen voor decoratieve toepassingen te wijten was aan een ongunstige klantenmix. Hoewel de verkoopvolumes van edelmetaalproducten, gebruikt in coatings voor printplaten, lichtjes daalden, verhoogde de business unit zijn marktdeel in dat segment.

De inkomsten van **Electro-Optic Materials** stegen ten opzichte van het eerste kwartaal van 2015 dankzij hogere inkomsten voor infrarood optische producten en germanium tetrachloride. De inkomsten uit de recyclage- en raffinageactiviteiten en de substraten bleven gelijk op jaarbasis.

Thin Film Products tekende lagere inkomsten op wegens een trage start, tegenover een relatief sterk eerste kwartaal in 2015, van de activiteit voor grote oppervlaktebehandeling. De concurrentiële prijzendruk woog eveneens op de marges.

Recycling

De inkomsten in Recycling daalden met 8% door de impact van de lagere metaalprices op de recyclageactiviteiten en de teruglopende vraag in meerdere productactiviteiten.

De inkomsten van **Precious Metals Refining** waren lager op jaarbasis: de impact van de lagere metaalprices werd slechts gedeeltelijk gecompenseerd door een positief mixeffect. Voor edelmetalen werd de impact van de lagere spotprices in kleine mate beperkt door de prijsvereenkomsten die in het begin van 2015 werden gesloten. Spotprices voor speciale metalen kunnen niet worden ingedekt en hadden een aanzienlijke impact op de marges.

De verwerkte volumes waren iets lager op jaarbasis, ondanks de hogere doorvoer die bereikt werd na de in 2015 uitgevoerde uitbreidingsinvesteringen. Deze volumedaling werd veroorzaakt door de geplande onderhoudsstop van de smelter in Hoboken, die tegen het einde van het kwartaal inging.

De toevoer van industriële bijproducten bleef goed, met grote hoeveelheden complexe residuen afkomstig uit de non-ferro metaalmijn- en smeltindustrieën. De toevoer van materialen op het einde van hun levensduur, die een kleiner aandeel van de toevoer vormen, was iets minder gunstig, aangezien hun algemene beschikbaarheid daalde door de concurrentiedruk.

De randinvesteringen in het kader van de capaciteitsuitbreiding van de fabriek in Hoboken zijn aan de gang en lopen op schema. Ze zullen tegen het einde van 2016 rond zijn.

De inkomsten van **Jewellery & Industrial Metals** daalden wegens de lagere verkoop van beleggingsproducten. De vraag naar industriële toepassingen en producten voor juwelen was iets hoger, terwijl de bijdrage van de recyclageactiviteit stabiel bleef.

Platinum Engineering Metals noteerde lagere inkomsten door een tragere start van de activiteit van platinumgas-katalysatoren, in de eerste plaats door de timing van klantprojecten. De bestellingen uit de glasverwerkende industrie lagen iets hoger dankzij nieuwe klanten. De maatregelen die in 2015 genomen werden om de kostenefficiëntie te verbeteren, konden de impact van de lagere inkomsten op de winst enigszins matigen.

De bijdrage van de tradingactiviteit in **Precious Metals Management** lag aanzienlijk lager wegens de zwakke metaalprices. De vraag naar de fysieke levering van metalen bleef stabiel.

De inkomsten van **Technical Materials** lagen beduidend lager dan vorig jaar omdat de volumes en prijzen verder leden onder de sterke concurrentiedruk en overcapaciteit op de verschillende eindmarkten. De business unit slaagde erin om de impact van de lagere inkomsten op de winst te compenseren door de invoering van maatregelen om de productiviteit en kostenefficiëntie te verhogen. Er worden bijkomende stappen overwogen om de activiteit economisch rendabeler te maken.

Stopgezette activiteiten

De verkoopvolumes en inkomsten voor **Building Products** bleven stabiel op jaarbasis. In Europa waren de inkomsten iets hoger, dankzij de relatieve milde winter en in vergelijking met een laag activiteitsniveau in het eerste kwartaal vorig jaar. De verkoopvolumes van bouwmaterialen op de markten buiten Europa daalden lichtjes wegens de timing van nieuwe projectlanceringen.

De productmix verbeterde verder met een hoger aandeel van inkomsten uit producten met een hogere toegevoegde waarde. De productpremies hadden echter nog steeds te lijden onder de hoge concurrentiedruk.

In de Franse mededingingszaak vond op het einde van maart een hoorzitting plaats, waarin Umicore alle stellingen van de Franse Mededingingsautoriteit aanvocht. Het besluit van de Mededingingsautoriteit zal in de komende weken uitgesproken worden. Tot dan is het niet mogelijk om de eventuele impact van deze beslissing in te schatten.

De inkomsten voor **Zinc Chemicals** waren lager dan die van het eerste kwartaal vorig jaar, toen de zinkprijs hoger stond.

De bestellingen voor fijne zinkpoeders daalden, hoofdzakelijk wegens de lagere vraag voor gebruik in scheepscontainers in China. De containerproductie daalde omdat de scheepvaartsector de overtallige voorraden, opgebouwd in eerdere perioden, moest wegwerken. De bestellingen voor poeders voor beschermende coatings bleven in de andere regio's op een sterk niveau. De verkoopvolumes van zinkoxiden lagen hoger dankzij een sterke vraag van de veevoederindustrie. De bestellingen van zinkpoeders voor gebruik in primaire batterijen kenden een lichte toename.

De nieuwe fabriek voor de productie van hoogwaardige zinkpoeders en de recyclage van zinkresiduen in Changsha, China, is aan het opstarten zoals gepland.

Corporate

Element Six Abrasives registreerde lagere inkomsten op jaarbasis wegens de moeilijke omstandigheden in verschillende van zijn belangrijkste eindmarkten. De markt voor olie- en gasboorproducten bleef terughoudend en het globale aantal boorinstallaties nam verder af.

Toekomstgerichte verklaringen

Dit persbericht bevat vooruitzichten die risico's en onzekerheden inhouden, onder meer verklaringen over plannen, doelstellingen, verwachtingen en voornemens van Umicore. Lezers worden erop gewezen dat dergelijke vooruitzichten gekende en ongekende risico's inhouden en onderworpen zijn aan belangrijke bedrijfs-, economische en concurrentiële onzekerheden en onvoorziene omstandigheden, die voor een groot deel buiten de controle van Umicore vallen. Indien één of meer van deze risico's, onzekerheden of onvoorziene omstandigheden zich zou(den) voordoen of indien onderliggende veronderstellingen onjuist blijken te zijn, dan kunnen de uiteindelijke resultaten ernstig afwijken van de vooropgestelde, verwachte, geraamde of geëxtrapoleerde resultaten. Dientengevolge neemt noch Umicore, noch enig ander persoon enige verantwoordelijkheid op zich voor de exactheid van deze vooruitzichten.

Voor meer informatie

Investor Relations

Evelien Goovaerts	+32 2 227 78 38	evelien.goovaerts@umicore.com
Eva Behaeghe	+32 2 227 70 68	eva.behaeghe@umicore.com

Media Relations

Tim Weekes	+32 2 227 73 98	tim.weekes@umicore.com
------------	-----------------	------------------------

Umicore profiel

Umicore is een wereldwijde materiaaltechnologie- en recyclagegroep. Umicore legt zich toe op toepassingsgebieden waar haar expertise inzake materiaalkunde, scheikunde en metallurgie een verschil maakt. Haar activiteiten zijn georganiseerd in 3 business groups: Catalysis, Energy & Surface Technologies en Recycling. Elke business group is opgedeeld in verschillende marktgerichte business units, met materialen en oplossingen die aan de top staan van nieuwe, technologische ontwikkelingen en noodzakelijk zijn in het dagelijkse leven.

Het merendeel van Umicore's inkomsten is afkomstig uit, en het grootste deel van haar O&O inspanningen wordt uitgegeven aan projecten op het vlak van 'schone' technologieën, zoals uitstootkatalysatoren, materialen voor herlaadbare batterijen en recyclage. De allesoverheersende doelstelling van Umicore – duurzame waarde creëren – is gebaseerd op de ambitie om materialen te ontwikkelen, te produceren en te recyclen op een wijze die in overeenstemming is met haar beleidsverklaring: 'materials for a better life'.

De Umicore Groep beschikt over industriële sites op alle continenten en verleent diensten aan een wereldwijd klantenbestand. De Groep boekte in 2015 een omzet van € 10,4 miljard (inkomsten van € 2,6 miljard, metaal niet inbegrepen) en stelt iets meer dan 10.400 mensen in dienst.

Een telefoonconferentie met presentatie zal plaatsvinden om 08:00 CET in Brussel. Meer informatie:
<http://www.umicore.com/nl/investors/nieuws-resultaten/press-releases/20160406calendarq1-2016nl/>
