

RÉSULTATS ANNUELS 2015

Faits marquants

Les revenus ont augmenté de façon significative (+11%) par rapport à 2014, la forte croissance de Catalysis et d'Energy & Surface Technologies ayant plus que compensé l'impact de la baisse des prix des métaux sur les activités de recyclage. L'augmentation des revenus qui est en partie due la contribution progressive des récents investissements de croissance, a été le facteur principal de la hausse du REBIT de 21%.

- Revenus de € 2,6 milliards (+11%)
- EBITDA récurrent de € 505 millions (+14%)
- EBIT récurrent de € 330 millions (+21%)
- ROCE de 13,7% (contre 12,2% en 2014)
- Résultat net récurrent (part du Groupe) de € 246 millions (+27%)
- Bénéfice par action récurrent de € 2,27 (+27%)
- Dette nette à € 321 millions correspondant à un ratio d'endettement de 15,3%

Les éléments non récurrents ont représenté une charge de € 63 millions sur le résultat net, se rapportant essentiellement aux mesures de restructuration et à une perte de valeur sur stock permanent de métaux.

Les investissements de croissance ont été réalisés dans les délais prévus voire en avance. Les dépenses d'investissement se sont élevées à € 240 millions. Chez Recycling, des investissements importants ont été réalisés avec succès dans le cadre du programme d'accroissement de la capacité de l'usine d'Hoboken de 40%.

Le Conseil d'Administration proposera un dividende annuel brut de € 1,20 par action lors de l'Assemblée générale ordinaire du 26 avril prochain, dont € 0,50 a déjà été versé au titre de dividende intérimaire en septembre 2015.

Perspectives

Umicore s'attend en 2016 à une augmentation significative des volumes pour ses plates-formes de croissance stratégiques liées à la mobilité propre et au recyclage. Les ventes de catalyseurs automobiles devraient bénéficier d'une hausse de la demande pour les véhicules légers et poids lourds. L'accélération de l'électrification automobile devrait faire croître les ventes de matériaux pour batteries rechargeables. Les volumes traités par l'usine de recyclage d'Hoboken devraient également augmenter suite aux investissements majeurs réalisés en 2015.

Les prix des métaux sont actuellement à un niveau inférieur à la moyenne de l'an dernier. Vu la volatilité élevée du marché, il est trop tôt pour estimer l'impact du prix des métaux par rapport aux fruits générés par la croissance des volumes.

Remarque: Conformément à la norme IFRS 5, aucun amortissement n'a été comptabilisé pour les activités non-continuées au second semestre 2015. Sauf mention contraire, toutes les comparaisons portent sur l'exercice 2014. Tous les indicateurs clés du Groupe incluent les activités non-continuées.

Umicore
Group Communications

Naamloze vennootschap / Société anonyme
Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels
Belgium

phone: +32 2 227 71 11
fax: +32 2 227 79 00
e-mail: info@umicore.com
website: www.umicore.com

VAT: BE0401 574 852
company number: 04001574852
registered office: Broekstraat 31 Rue du Marais
B-1000 Brussels

Chiffres clés (en millions €)	H2 2014	H2 2015	2014	2015
Chiffre d'affaires*	4.473,1	5.000,4	8.828,5	10.441,9
Revenus (hors métal)	1.165,4	1.293,4	2.366,5	2.629,0
EBITDA récurrent	221,0	244,7	442,2	504,7
EBIT récurrent	135,3	159,2	273,7	330,3
dont sociétés associées	15,1	5,6	28,3	14,3
EBIT non récurrent	(12,2)	(45,1)	(21,6)	(74,9)
Effet IAS 39 sur l'EBIT	0,9	0,7	(2,7)	(2,7)
EBIT total	124,0	114,8	249,3	252,7
Marge opérationnelle récurrente	10,3%	11,9%	10,4%	12,0%
Taux d'intérêt net moyen pondéré	1,92%	1,55%	1,56%	1,54%
Taux d'imposition récurrent	21,39%	18,61%	21,81%	21,41%
Résultat net récurrent, part du Groupe	98,3	115,4	193,1	246,0
Résultat net, part du Groupe	89,1	79,1	170,6	169,2
Frais de recherche & développement	69,5	71,5	143,3	144,5
Investissements	130,2	140,3	202,4	240,3
Cash-flow net avant financement	21,3	74,6	139,9	119,0
Total des actifs, fin de période	3.851,4	4.030,1	3.851,4	4.030,1
Capitaux propres, part du Groupe, fin de période	1.704,6	1.731,6	1.704,6	1.731,6
Dettes financières nettes consolidées, fin de période	298,3	321,3	298,3	321,3
Ratio d'endettement, fin de période	14,6%	15,3%	14,6%	15,3%
Dette nette moyenne / EBITDA récurrent	56,6%	64,9%	51,9%	61,8%
Capitaux engagés, fin de période	2.335,3	2.414,5	2.335,3	2.414,5
Capitaux engagés, moyenne	2.265,5	2.422,0	2.238,7	2.402,2
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	11,9%	13,1%	12,2%	13,7%
Effectifs, fin de période (entreprises globalement consolidées)	10.368	10.429	10.368	10.429
Effectifs, fin de période (entreprises associées)	3.706	3.301	3.706	3.301
Taux de fréquence des accidents de travail	1,77	2,63	2,16	2,66
Taux de gravité des accidents de travail	0,08	0,09	0,94	0,12

* y compris l'élimination des transactions entre activités continuées et non-continuées

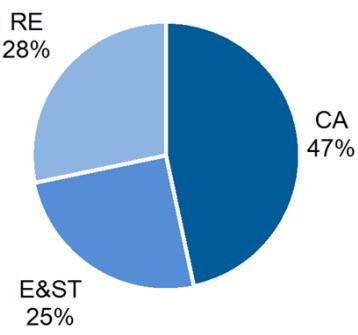
Chiffres clés par action

(en €/action)

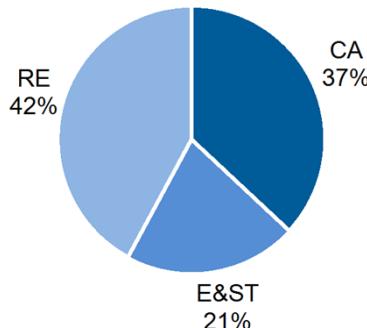
	H2 2014	H2 2015	2014	2015
Nombre total d'actions émises, fin de période	112.000.000	112.000.000	112.000.000	112.000.000
dont actions en circulation	108.085.728	108.072.466	108.085.728	108.072.466
dont actions propres	3.914.272	3.927.534	3.914.272	3.927.534
Nombre moyen d'actions en circulation				
de base	106.944.319	108.363.976	108.062.085	108.445.128
dilué	107.334.060	108.846.092	108.451.847	108.927.245
Bénéfice par action récurrent	0,92	1,07	1,79	2,27
Bénéfice par action de base	0,83	0,73	1,58	1,56
Bénéfice par action dilué	0,83	0,73	1,57	1,55
Dividende	0,50	0,70	1,00	1,20
Cash-flow net avant financement, de base	0,21	0,69	1,29	1,10
Total des actifs, fin de période	35,63	37,29	35,63	37,29
Capitaux propres, part du Groupe, fin de période	15,77	16,02	15,77	16,02

Répartition par segment

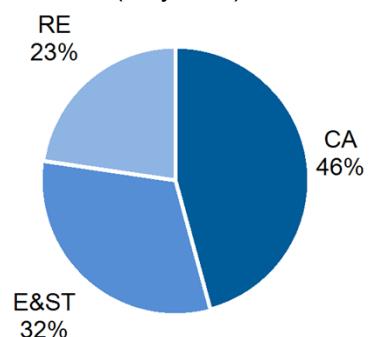
Revenus
(hors métal)



EBIT
(récurrent)



Capitaux engagés
(moyenne)



CA = Catalysis, E&ST = Energy & Surface Technologies, RE = Recycling
Corporate non inclus

Catalysis

Chiffres clés Catalysis (en millions €)	H2 2014	H2 2015	2014	2015
Chiffre d'affaires total	1.101,2	1.345,6	2.181,3	2.749,3
Revenus totaux (hors métal)	450,0	544,6	917,1	1.093,7
EBITDA récurrent	61,9	87,4	124,9	172,3
EBIT récurrent	41,1	62,9	82,6	124,2
dont sociétés associées	4,0	3,7	7,0	8,8
EBIT total	39,4	60,1	79,9	115,9
Marge opérationnelle récurrente	8,3%	10,9%	8,2%	10,6%
Frais de recherche & développement	40,6	45,6	83,2	91,1
Investissements	35,2	45,3	59,8	78,8
Capitaux engagés, fin de période	851,4	968,2	851,4	968,2
Capitaux engagés, moyenne	821,8	958,8	811,4	929,6
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	10,0%	13,1%	10,2%	13,4%
Effectifs, fin de période (entreprises globalement consolidées)	2.290	2.443	2.290	2.443
Effectifs, fin de période (entreprises associées)	167	168	167	168

Revue et perspectives

Les revenus et le bénéfice de Catalysis ont progressé respectivement de 19% et 50%. Cette hausse traduit la forte croissance au sein d'Automotive Catalysts et, dans une moindre mesure, la progression de Precious Metals Chemistry, une business unit de plus petite taille.

Les revenus devraient encore croître en 2016, grâce à la croissance des volumes et à un mix favorable pour les catalyseurs pour véhicules légers mais également grâce à la hausse des ventes de catalyseurs diesel pour poids lourds en Europe et en Asie.

Rapport d'activité 2015

Les revenus et les bénéfices d'**Automotive Catalysts** ont sensiblement augmenté d'une année par rapport à l'autre, traduisant une forte demande et un mix produit plus favorable dans les applications pour véhicules légers. La montée en puissance des ventes de catalyseurs diesel poids lourds en Europe et en Asie a également contribué à cette évolution positive.

Le marché mondial des véhicules légers a enregistré une croissance modérée de 1%. La reprise en Europe et la croissance continue en Amérique du Nord et en Chine ont quasiment été neutralisées par le recul des marchés automobiles japonais et sud-américain. Les volumes de vente et les revenus d'Umicore ont mieux progressé que le marché automobile, au niveau mondial et toutes régions confondues.

En Europe, les volumes et les revenus d'Umicore ont fortement progressé, allant jusqu'à connaître une croissance plus rapide que le secteur de la construction automobile (3,3%). La part des catalyseurs diesel dans le mix des ventes a augmenté après la commercialisation de plates-formes conformes à la norme Euro 6b. Les volumes de vente de catalyseurs essence ont augmenté suite au succès des plates-formes mises sur le marché au début 2015. Au sein de la nouvelle usine d'Umicore en Pologne, la production a démarré plus tôt de prévu, au troisième trimestre 2015. Elle augmente progressivement.

En Amérique du Nord, la croissance d'Umicore a largement surpassé celle du marché automobile, qui a progressé de 2,7%, en raison d'un mix plates-formes et clients favorable. En Amérique du Sud, où la construction automobile s'est à nouveau effondrée, Umicore est parvenue à accroître ses revenus grâce au lancement fructueux de nouvelles plates-formes.

Umicore a surpassé le marché automobile chinois en tirant parti d'un bon mix plates-formes et d'une forte exposition aux constructeurs automobiles internationaux. En Chine, la construction automobile a augmenté de 3%. La reprise est intervenue au quatrième trimestre à la suite de la décision du gouvernement de réduire les taxes sur les petites motorisations. Les revenus d'Umicore ont bénéficié d'un mix produits favorable en Corée du Sud, où le marché a entamé une légère reprise. La construction du centre de développement technologique à Incheon s'est achevée. La mise en service de la nouvelle installation a commencé. Umicore a encore consolidé sa présence internationale auprès des constructeurs japonais. En Inde, le marché automobile a fortement progressé ; Umicore augmente sa production de catalyseurs pour véhicules légers au sein de sa nouvelle usine près de Pune. En Thaïlande, la construction de la nouvelle usine de catalyseurs suit son cours. La mise en service est prévue au troisième trimestre 2016.

Les revenus de **Precious Metals Chemistry** ont nettement augmenté en glissement annuel. Cela s'explique principalement par la hausse de la demande émanant de l'industrie automobile pour les précurseurs utilisés dans les applications catalytiques, en particulier en Europe. Les ventes d'API (Active Pharmaceutical Ingredients ou principes pharmaceutiques actifs) poursuivent leur croissance en raison de nouveaux contrats décrochés en Amérique du Nord, en Europe et dans la zone Asie-Pacifique. Le carnet de commandes des composés organiques s'est aussi étoffé, emmené par la croissance des ventes de matériaux mis en œuvre dans les sciences de la vie.

Energy & Surface Technologies

Chiffres clés Energy & Surface Technologies

(en millions €)	H2 2014	H2 2015	2014	2015
Chiffre d'affaires total	600,3	718,6	1.191,6	1.475,1
Revenus totaux (hors métal)*	242,3	289,1	487,7	586,9
EBITDA récurrent	45,6	51,9	90,4	112,6
EBIT récurrent	26,7	30,3	54,1	70,2
dont sociétés associées	2,8	(2,9)	4,7	(3,5)
EBIT total	30,5	10,9	53,4	37,3
Marge opérationnelle récurrente	9,9%	11,5%	10,1%	12,6%
Frais de recherche & développement	9,1	10,2	19,9	20,3
Investissements	33,3	24,2	46,6	42,5
Capitaux engagés, fin de période	618,6	633,4	618,6	633,4
Capitaux engagés, moyenne	564,7	643,7	535,8	640,0
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	9,5%	9,4%	10,1%	11,0%
Effectifs, fin de période (entreprises globalement consolidées)	2.181	2.258	2.181	2.258
Effectifs, fin de période (entreprises associées)	930	936	930	936

* Comprend une révision de la définition des revenus pour les activités de distribution de Cobalt & Specialty Materials. Les revenus 2014 ont donc été ajustés à des fins comparatives.

Revue et perspectives

Les revenus et le résultat d'Energy & Surface Technologies ont augmenté respectivement de 20% et 30%, principalement grâce à la forte croissance des volumes de Rechargeable Battery Materials et à la hausse des revenus chez Cobalt & Specialty Materials. L'effet de la hausse des revenus sur le résultat a été en partie neutralisé par l'impact négatif des prix inférieurs du nickel et du cobalt chez Cobalt & Specialty Materials, surtout au second semestre de l'exercice. Les résultats du segment tiennent compte des coûts liés au litige en cours auprès d'ITC.

Les revenus devraient augmenter en 2016, principalement sous l'effet de la croissance des volumes chez Rechargeable Battery Materials, surtout pour les applications automobiles.

Rapport d'activité 2015

Le marché des batteries Li-Ion a encore fortement progressé ; les volumes de vente et les revenus de **Rechargeable Battery Materials** ont considérablement augmenté d'une année par rapport à l'autre.

Les livraisons internationales d'appareils portables haut de gamme se sont maintenues à un haut niveau en 2015, bien qu'en fin d'année les premiers signes de stagnation aient été observés avec pour corollaire des ajustements de stocks à tous les échelons de la chaîne d'approvisionnement. Umicore a maintenu son bon positionnement dans ce segment de marché grâce à sa clientèle élargie et à ses produits mettant en œuvre la technologie brevetée High Energy LCO (cobaltite de lithium).

La demande de matériaux cathodiques Li-ion employés dans le secteur des transports a tiré pari de la multiplication des modèles de véhicules électriques, particulièrement en Chine, où des aides d'État ont soutenu les ventes de véhicules électrifiés. De plus, les nouveaux modèles commercialisés sont dotés en moyenne d'une batterie de plus grande taille pour offrir une autonomie accrue et ainsi répondre aux attentes du marché. Grâce à sa clientèle diversifiée, Umicore tire parti de ces tendances au sein du secteur automobile. Elle a enregistré une forte croissance de la demande pour sa large gamme de matériaux cathodiques NMC (nickel manganèse cobalt). Les efforts significatifs consentis dans les programmes de certification ont conduit à la qualification des produits destinés aux nouvelles plates-formes automobiles qui seront mises en circulation au cours des prochaines années, couvrant tous les types d'électrification (EV, pHEV et HEV).

L'extension des capacités en Corée du Sud a été menée à bien comme prévu, au quatrième trimestre. L'extension des capacités en cours en Chine sera opérationnelle en 2016. D'autres projets d'expansion dans ces deux pays sont en phase préparatoire et seront lancés courant 2016 en vue de répondre à la forte croissance de la demande attendue en 2017.

Les revenus de **Cobalt & Specialty Materials** ont augmenté en glissement annuel grâce à la contribution des activités acquises en 2014 et à l'augmentation des volumes de vente dans plusieurs catégories de produits. Les bénéfices ont cependant souffert de la baisse des prix du cobalt et du nickel ainsi que des pressions tarifaires exercées par la concurrence dans certains marchés finaux.

La croissance des revenus pour les applications céramiques et chimiques s'explique par la contribution des activités de distribution européenne acquises à la fin 2014. La forte demande en carboxylates métalliques utilisés dans diverses applications catalytiques et la progression des commandes de sulfate de nickel employé comme précurseur dans les matériaux cathodiques ont aussi participé à la croissance.

La part du raffinage du cobalt et du nickel dans les revenus a également augmenté. L'acquisition de CP Chemicals au troisième trimestre 2014 a été l'un des principaux moteurs de cette croissance, grâce à une augmentation des volumes de raffinage de cobalt et de nickel. L'usine d'Olen (Belgique) a enregistré des niveaux de raffinage plus élevés.

Les revenus et les volumes de vente de matériaux destinés aux applications d'outillage sont restés relativement stables sur un marché pourtant très concurrentiel.

Les revenus d'**Electroplating** ont progressé d'une année par rapport à l'autre, principalement en raison de la demande croissante de produits à base de rhodium, d'argent et d'or, utilisés dans des applications décoratives et anti-ternissement. Ce fut le cas à la fois en Asie et en Europe. Les ventes de matériaux utilisés dans les applications de protection contre l'usure ont également augmenté. Les ventes de matériaux destinés au secteur électronique se sont tassées face au recul de la demande émanant de clients asiatiques avec cependant une bonne tenue de certains sous-segments tels que les matériaux pour revêtements réfléchissants destinés aux LED.

Les revenus d'**Electro-Optic Materials** ont nettement augmenté, en raison d'une part d'une plus forte contribution des activités de recyclage et d'autre part de l'augmentation des volumes de vente, toutes catégories de produits confondues. Les ventes de substrats utilisés dans les applications photovoltaïques spatiales ont bien progressé ; la business unit a consolidé sa position grâce à une offre de produits élargie. Les revenus de l'activité optique infrarouge ont tiré parti de la demande croissante d'optiques finies. La hausse des volumes de vente de substances chimiques de grande pureté utilisées par le secteur de la fibre optique a contribué à l'évolution positive des revenus.

Thin Film Products a enregistré une hausse de ses revenus en glissement annuel. Celle-ci s'explique principalement par la croissance de la demande en cibles rotatives en oxyde d'étain-indium d'Umicore, utilisées dans le segment des écrans, en particulier en Chine. Les revenus issus de produits vendus au secteur de la microélectronique ont aussi bien progressé, à la suite de la hausse de la demande en Europe et en Asie. La construction de l'installation de production et de recyclage de cibles ITO en Chine est en bonne voie. La mise en service est prévue au premier trimestre 2016.

Recycling

Chiffres clés Recycling (en millions €)	H2 2014	H2 2015	2014	2015
Chiffre d'affaires total	2.711,7	2.950,6	5.326,2	6.252,1
Revenus totaux (hors métal)	335,8	320,1	678,4	662,9
EBITDA récurrent	106,8	97,6	208,7	204,3
EBIT récurrent	76,2	64,5	148,6	141,5
EBIT total	73,1	66,8	141,2	132,5
Marge opérationnelle récurrente	22,7%	20,2%	21,9%	21,3%
Frais de recherche & développement	11,6	10,9	24,3	21,2
Investissements	42,6	51,4	63,8	83,0
Capitaux engagés, fin de période	411,7	465,9	411,7	465,9
Capitaux engagés, moyenne	445,4	473,8	472,6	460,2
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	34,2%	27,2%	31,4%	30,7%
Effectifs, fin de période (entreprises globalement consolidées)	3.302	3.211	3.302	3.211

Revue et perspectives

Les revenus et le résultat de Recycling ont reculé, de 2% et 5% respectivement, corollaire de la baisse des prix des métaux et du tassement de la demande sur certains marchés finaux des business units Platinum Engineered Materials et Technical Materials.

Le contexte d'approvisionnement chez Precious Metals Refining reste favorable. Par ailleurs, le débit de production accru de l'usine de Hoboken devrait donner lieu à une augmentation des volumes traités par rapport à 2015.

Rapport d'activité 2015

Les revenus de **Precious Metals Refining** sont restés stables par rapport à l'an dernier, malgré la baisse des prix des métaux. L'amélioration du mix d'approvisionnement en sous-produits industriels et matériaux en fin de vie a aidé à compenser l'impact de cette baisse sur les revenus. Comme attendu, les volumes traités ont été similaires à ceux de l'année précédente. L'augmentation de la production à la suite d'investissements consentis dans l'extension de capacité a été concrétisée au quatrième trimestre. Ceci a permis à l'usine de Hoboken de compenser la perte des volumes due aux deux arrêts prolongés nécessaires pour procéder aux travaux.

L'alimentation a été soutenue tous segments confondus, à la fois en termes de volume et de qualité. L'approvisionnement de matériaux en fin de vie a eu tendance à être de meilleure qualité. En outre, dans les sous-produits industriels, l'industrie des non-ferreux et les fonderies ont fourni des matériaux plus riches en platinoïdes et des résidus complexes.

Les prix des métaux n'ont pas été favorables. Au second semestre, les prix de la plupart des métaux ont chuté et la demande a été extrêmement faible pour certains métaux spéciaux. Pour les métaux précieux, l'effet de la baisse des prix au comptant a pu être compensé, étant donné qu'Umicore avait précédemment bloqué les prix. Toutefois, les prix des métaux spéciaux ne peuvent faire l'objet de couverture, ce qui a eu des répercussions significatives sur le résultat, en particulier au second semestre.

Le programme d'augmentation de capacité à Hoboken suit son cours. Deux grandes vagues d'investissement ont été réalisées pendant l'année, avec à la clé une augmentation du débit de production. En 2016, de nouveaux investissements seront consentis dans les équipements auxiliaires. Ils ne devraient pas nécessiter d'arrêt prolongé de l'activité.

Les revenus de **Jewellery & Industrial Metals** ont baissé, en raison d'une contribution moindre de l'activité de recyclage. Les volumes de raffinage ont tiré parti d'une meilleure disponibilité des résidus argentifères. Cependant, cet effet positif a été plus que neutralisé par l'impact de la baisse des prix des métaux. Les revenus des activités axées sur les produits ont augmenté en raison de la demande accrue en produits d'investissement, et surtout de la demande particulièrement forte de pièces d'argent de la part des producteurs de monnaie européens et nord-américains.

Les revenus de **Platinum Engineered Materials** ont diminué en glissement annuel. Le carnet de commandes d'équipements platineux employés dans le secteur verrier est resté peu fourni, les producteurs ayant tendance à utiliser plus longtemps leurs équipements platineux, en particulier dans le segment des écrans. Les volumes de vente de toiles en platine utilisées dans le secteur des engrâis ont aussi été plus faibles. La business unit a réduit ses coûts en 2015 et poursuit son programme d'ajustement budgétaire.

Precious Metals Management a enregistré une hausse des livraisons physique de métal. La demande de platinoides a augmenté face à la hausse des commandes par l'industrie automobile. Les volumes de vente de lingots d'or ont été un peu plus élevés, sous l'effet d'une reprise de la demande émanant des investisseurs au second semestre. La contribution de l'activité de négoce est restée stable en glissement annuel.

Les revenus de **Technical Materials** ont baissé d'une année à l'autre, corollaire de volumes de vente inférieurs, toutes catégories de produits confondues. En Europe, la pression en faveur de la substitution et de la miniaturisation s'est maintenue. Au Brésil, la demande a souffert des ajustements de stocks effectués par les clients au quatrième trimestre. Les premiers effets des mesures de réduction des coûts entreprises en 2015 se sont fait sentir à la fin de la période.

Corporate

Chiffres clés Corporate (en millions €)	H2 2014	H2 2015	2014	2015
EBITDA récurrent	(9,2)	(11,6)	(18,7)	(24,0)
EBIT récurrent	(15,4)	(18,0)	(30,6)	(36,6)
dont sociétés associées	8,2	5,2	15,4	8,4
EBIT total	(24,3)	(34,7)	(44,8)	(52,6)
Frais de recherche & développement	6,4	3,5	12,6	9,0
Investissements	6,2	4,1	10,9	8,5
Capitaux engagés, fin de période	189,4	147,7	189,4	147,7
Capitaux engagés, moyenne	174,1	154,5	169,1	164,9
Effectifs, fin de période (entreprises globalement consolidées)	1.090	1.000	1.090	1.000
Effectifs, fin de période (entreprises associées)	2.108	1.689	2.108	1.689

Revue Corporate

Les charges totales du Groupe ont été globalement similaires à celles de 2014.

Les revenus et le résultat d'Element Six Abrasives ont nettement baissé en glissement annuel, conséquence d'une conjoncture difficile, en particulier dans le secteur du forage pétrolier et gazier et, dans une moindre mesure, d'une demande moindre en matériaux destinés au secteur minier. Les mesures d'économie et les programmes de restructuration dans toute l'entreprise ont partiellement compensé l'impact de la baisse des revenus sur le résultat. La fermeture annoncée de l'usine de production de Robertsfors (Suède) a eu lieu. Les activités ont été regroupées dans les usines modernisées de Springs (Afrique du Sud) et Shannon (Irlande).

Le processus visant à céder les business units Zinc Chemicals et Building Products et à sceller des alliances stratégiques pour Thin Film Products progresse bien. Pour Electro-Optic Materials, aucune piste de partenariat ne présente à ce stade un potentiel de création de valeur attrayant. Umicore poursuivra dès lors le développement de la business unit en tant que partie intégrante du Groupe.

Recherche et développement

Les dépenses de R&D des entreprises entièrement consolidées, incluant les activités non-continuées, se sont élevées à € 145 millions, soit une légère hausse par rapport à 2014. L'augmentation des dépenses chez Catalysis a été largement compensée par une réduction chez Recycling suite à la mise en œuvre des travaux d'extension à Hoboken. Les dépenses de R&D équivalent à 5,5% des revenus et les frais de développement capitalisés représentent € 12 millions du total du montant.

Aspects sociaux

Les effectifs des entreprises globalement consolidées (incluant les activités non-continuées) ont légèrement progressé pour passer de 10.368 à la fin 2014 à 10.429 à la fin 2015. Les effectifs ont augmenté chez Catalysis et Energy & Surface Technologies suite aux investissements de croissance. Le nombre de travailleurs dans les entreprises associées a baissé de 405 unités (passant de 3.706 à la fin 2014 à 3.301 à la fin 2015), principalement suite à la restructuration chez Element Six Abrasives.

Le nombre d'accidents avec arrêt de travail a atteint 47, contre 37 en 2014. Le taux de fréquence est donc de 2,66 (contre 2,16 en 2014) et le taux de gravité de 0,12 (contre 0,94 en 2014). La plus forte hausse du nombre d'accidents a été enregistrée au sein de Recycling.

Activités non-continuées

Chiffres clés des activités non-continuées (en millions €)	H2 2014	H2 2015	2014	2015
Chiffre d'affaires total	362,4	349,5	709,0	744,7
Revenus totaux (hors métal)	139,5	143,3	288,1	291,8
EBITDA récurrent	16,0	19,5	36,9	39,6
EBIT récurrent*	6,7	19,5	19,1	31,0
dont sociétés associées	0,1	(0,4)	1,3	0,7
EBIT total	5,3	11,7	19,7	19,6
Marge opérationnelle récurrente	4,7%	13,9%	6,2%	10,4%
Frais de recherche & développement	1,8	1,2	3,4	3,0
Investissements	12,9	15,3	21,3	27,5
Capitaux engagés, fin de période	264,2	199,3	264,2	199,3
Capitaux engagés, moyenne	259,4	191,4	251,2	207,6
Rendement des capitaux engagés (ROCE)	5,2%	20,3%	7,6%	14,9%
Effectifs, fin de période (entreprises globalement consolidées)	1.505	1.517	1.505	1.517
Effectifs, fin de période (entreprises associées)	501	508	501	508

* Conformément à la norme IFRS 5, aucun amortissement n'a été comptabilisé pour les activités non-continuées au second semestre 2015.

Rapport d'activité 2015

Les revenus et le résultat de **Building Products** ont diminué en glissement annuel. Le marché européen de la construction est resté apathique, en particulier en France, marché le plus important de la business unit. Sur les marchés hors Europe, le lancement de plusieurs projets a poussé les revenus à la hausse, sans pour autant compenser intégralement le recul des volumes de ventes observé en Europe. De manière générale, le mix produits s'est quelque peu amélioré, en raison d'une part plus importante des produits prépatinés à haute valeur ajoutée. Les primes produits, en revanche, ont souffert de la forte pression concurrentielle. La mise en œuvre de grands programmes d'économie et d'amélioration de la productivité a partiellement compensé l'impact de la baisse des revenus sur le résultat.

Les revenus et le bénéfice de **Zinc Chemicals** ont nettement augmenté d'une année par rapport à l'autre. Toutes les catégories de produits ont enregistré des volumes de vente plus élevés. Par rapport à 2014, la business unit a tiré parti d'une alimentation plus importante en résidus zincifères du secteur de la galvanisation. L'amélioration du mix d'approvisionnement a plus que compensé la baisse des prix du zinc au second semestre de l'exercice, avec pour résultat des marges de recyclage plus élevées.

La croissance des revenus est principalement attribuable à l'augmentation des ventes de poudres fines de zinc, très prisées en Chine dans les peintures anticorrosion mises en œuvre dans les chantiers d'infrastructures. La demande d'oxydes de zinc, en particulier pour l'alimentation animale, a aussi progressé. La croissance des revenus a été soutenue par un carnet de commandes plus garni pour les poudres de zinc utilisées dans les batteries primaires, en particulier en Chine, où la business unit a gagné des parts de marché.

La nouvelle usine ultramoderne de production de poudres de zinc de haute qualité et de recyclage des résidus zincifères à Changsha (Chine) est entrée en service au quatrième trimestre. La production augmente progressivement. D'autres investissements d'expansion des capacités sont prévus à Changsha en 2016.

Revue financière

Éléments non récurrents et IAS 39

Les éléments non récurrents ont eu un impact négatif de € 75 millions sur l'EBIT. La majeure partie de ce montant concerne les réévaluations de valeurs sur stock permanent de métaux de différentes business units suite à la baisse des prix des métaux pour un total de € 26 millions. Les coûts de restructuration se sont élevés à € 23 millions et englobent les mesures de réduction des coûts et les ajustements de la configuration de production de certaines business units telles que Technical Materials mais également la coentreprise Element Six Abrasives. Des provisions environnementales d'un montant de € 11 millions ont été comptabilisées pour la réhabilitation liée à la pollution historique. Les autres charges non-récurrentes sont entre autres liées à une réduction de valeur des actions Nyrstar détenues par Umicore. La valeur comptable de ces actions a été ajustée conformément aux normes IFRS en fonction du prix de clôture de l'action Nyrstar au 31 décembre 2015 (€ 1,60). L'impact de ces charges non récurrentes sur le résultat net (part du Groupe) était de € 63 millions.

Les règles comptables IAS 39 ont exercé un effet négatif de € 3 millions sur l'EBIT et de € 14 millions sur le résultat net (part du Groupe). Cela s'explique par les différences de timing qu'impose l'IFRS, principalement dans les couvertures transactionnelles et structurelles des métaux et des devises. Tous les impacts de l'IAS 39 dans le compte de résultats sont hors trésorerie.

Résultats financiers et fiscalité

Les charges financières nettes récurrentes se sont élevées à € 10 millions. L'impact favorable des taux de changes a plus que compensé les charges d'intérêt plus élevées. Le taux d'intérêt net moyen pondéré est resté stable à 1,54%.

La charge fiscale récurrente sur la période s'est élevée à € 66 millions, soit un taux d'imposition récurrent réel stable à 21,4% (contre 21,8% en 2014).

Flux de trésorerie

Le cash-flow d'exploitation a atteint € 432 millions comprenant une augmentation du besoin en fonds de roulement de € 43 millions lié à l'expansion des activités au sein des différents business groups qui a été tempérée par une diminution du besoin en fonds de roulement des activités non-continuées.

Les dépenses d'investissement ont atteint € 240 millions. La grande majorité des investissements concerne des projets de croissance d'Umicore. Chez Recycling, les investissements importants liés à l'expansion de capacité à Hoboken se sont bien déroulés pendant l'année. Les investissements chez Catalysis sont principalement liés à la construction des usines en Pologne et en Thaïlande et à celle du nouveau centre de développement technologique d'Ordeg en Corée du Sud. Chez Energy & Surface Technologies, les investissements ont principalement concerné les expansions de capacité de Rechargeable Battery Materials en cours en Corée du Sud et en Chine.

Dette financière

Au 31 décembre 2015, la dette financière nette d'Umicore s'élevait à € 321 millions, soit une légère hausse par rapport aux € 298 millions au début de l'année et ce malgré les investissements importants consentis pendant la période. Les capitaux propres s'élevaient à € 1.732 millions, ce qui résulte en un gearing (dette nette / (dette nette + capitaux propres)) de 15,3%. Le ratio dette nette sur EBITDA récurrent s'élevait à 0,6x.

Dividende et actions

Le Conseil d'Administration proposera un dividende brut annuel de € 1,20 par action, lors de l'Assemblée Générale Ordinaire du 26 avril 2016. En tenant compte du dividende intérimaire de € 0,50 par action payé le 3 septembre 2015 et sous réserve d'approbation par les actionnaires, un montant brut de € 0,70 sera payé le 2 mai 2016.

Umicore a procédé au rachat de 920.000 actions propres en 2015. Pendant cette période, 873.338 actions ont été utilisées dans le contexte de l'exercice des options sur actions. Au 4 février 2016, Umicore détenait 3.911.034 actions propres, soit 3,49% du total des actions émises par le Groupe.

Note du commissaire aux comptes relative à l'information financière consolidée pour l'année close le 31 décembre 2015

Le commissaire, PwC Réviseurs d'Entreprises SCCRL, représenté par Marc Daelman, a confirmé que ses travaux de révision, qui sont terminés quant au fond, n'ont pas révélé, à ce jour, de correction significative qui devrait être apportée au Compte de résultats consolidé 2015, à l'Etat consolidé des profits et pertes reconnus directement dans les capitaux propres, au Bilan consolidé, à l'Etat consolidé de l'évolution des capitaux propres du Groupe ou au Tableau de flux de trésorerie 2015 qui sont repris dans ce communiqué de presse.

Sint-Stevens-Woluwe, 4 février 2016

PwC Reviseurs d'Entreprises SCCRL
Représenté par

Marc Daelman
Réviseur d'entreprises

Déclaration de responsabilité de la direction

J'atteste qu'à ma connaissance, l'information financière consolidée 2015, établie conformément aux normes internationales d'information financière (IFRS), telles qu'adoptées dans l'Union européenne, et aux dispositions légales applicables en Belgique donne une image fidèle du patrimoine, de la situation financière et des résultats du Groupe et des entreprises incluses dans la consolidation. Les commentaires relatifs à la performance globale du Groupe repris entre les pages 1 et 16 offrent un exposé fidèle de la performance et de l'évolution globale des activités ainsi que de la position du Groupe et des entreprises incluses dans la consolidation.

Bruxelles, 4 février 2016

Marc Grynberg
Administrateur Délégué

Information financière consolidée pour l'année close le 31 décembre 2015

Compte de résultats consolidé

(en millions €)

	2014	2015
Chiffre d'affaires	8.125,3	9.697,7
Autres produits d'exploitation	46,7	58,0
Produits d'exploitation	8.172,1	9.755,7
Approvisionnements et matières premières	(6.890,3)	(8.316,3)
Rémunérations et avantages sociaux	(603,3)	(640,4)
Amortissements et réductions de valeur	(162,3)	(218,8)
Autres charges d'exploitation	(316,1)	(354,3)
Charges d'exploitation	(7.972,0)	(9.529,9)
Produits / pertes des investissements financiers	9,7	(2,6)
Résultat d'exploitation	209,8	223,2
Produits financiers	4,0	4,1
Charges financières	(19,1)	(16,6)
Résultat de change	(6,5)	(12,1)
Résultat des sociétés mises en équivalence	19,8	9,8
Résultat avant impôts	208,0	208,5
Impôts sur le résultat	(44,4)	(47,7)
Résultat des activités continuées	163,7	160,7
Résultat des activités non-continuées*	14,4	16,4
Résultat de l'exercice	178,1	177,2
dont part des minoritaires	7,5	7,9
dont part du Groupe	170,6	169,2
(en € / action)		
Bénéfice par action, de base, pour activités continuées	1,45	1,41
Bénéfice par action, de base, total	1,58	1,56
Bénéfice par action, dilué, pour activités continuées	1,44	1,41
Bénéfice par action, dilué, total	1,57	1,55
Dividende par action	1,00	1,20

* Attribuable aux actionnaires de ces sociétés

Etat consolidé des profits et pertes reconnus directement dans les capitaux propres

(en millions €)

	2014	2015
Résultat des activités continuées	163,7	160,7
Autres éléments du résultat global non reclassifiables par le résultat		
Mouvements des avantages postérieurs à l'emploi, découlant de changements d'hypothèses actuarielles	(55,8)	(16,4)
Mouvements des impôts différés reconnus directement dans les autres éléments du résultat global dans les capitaux propres	16,6	2,9
Autres éléments du résultat global potentiellement reclassifiables par le résultat		
Mouvements des réserves pour actifs financiers disponibles à la vente	15,0	(15,8)
Mouvements des réserves de couvertures stratégiques	(14,6)	(13,1)
Mouvements des impôts différés reconnus directement dans les autres éléments du résultat global dans les capitaux propres	4,3	4,5
Mouvements des écarts de conversion	67,6	(0,7)
Autres éléments du résultat global des activités continuées	33,0	(38,6)
Résultat global provenant d'activités non-continuées	10,5	23,2
Résultat global de la période	207,2	145,3
dont part du Groupe	196,5	139,5
dont part des minoritaires	10,7	5,8

Les impôts différés reconnus en autres éléments du résultat sont relatifs aux réserves de couvertures stratégiques pour € 4,5 millions et aux réserves pour avantages postérieurs à l'emploi pour € 2,9 millions.

Bilan consolidé

(en millions €)

	31/12/2014	31/12/2015
Actifs long terme	1.710,5	1.614,2
Immobilisations incorporelles	266,1	251,8
Immobilisations corporelles	1.061,7	1.022,6
Participations mises en équivalence	208,8	189,8
Actifs financiers disponibles à la vente	50,3	29,2
Prêts octroyés	1,2	1,5
Créances commerciales et autres créances	17,6	15,2
Impôts différés actifs	104,8	104,1
Actifs court terme	2.140,9	1.996,3
Prêts octroyés	6,9	2,7
Stocks	1.182,9	1.053,7
Créances commerciales et autres créances	827,0	829,8
Impôts à récupérer	34,3	35,7
Liquidités et quasi-liquidités	89,8	74,5
Actifs des activités non-continuées	-	419,6
Total de l'actif	3.851,4	4.030,1
Capitaux propres	1.750,1	1.785,0
Capitaux propres - Part du Groupe	1.694,4	1.698,7
Capital et primes d'émission	502,9	502,9
Résultats reportés et réserves	1.458,3	1.501,3
Ecarts de conversion et autres réserves	(136,0)	(175,5)
Actions détenues en propre	(130,9)	(129,9)
Intérêts minoritaires	45,3	52,6
Eléments de résultat global des activités non-continuées	10,5	33,7
Passifs long terme	494,0	490,2
Provisions pour avantages sociaux	331,7	312,4
Dettes financières	22,6	71,3
Dettes commerciales et autres dettes	21,5	24,7
Impôts différés passifs	17,5	6,2
Provisions	100,7	75,7
Passifs court terme	1.607,3	1.525,7
Dettes financières	365,5	338,9
Dettes commerciales et autres dettes	1.148,6	1.095,4
Impôts à payer	64,0	54,9
Provisions	29,2	36,5
Passifs des activités non-continuées	-	229,2
Total passif	3.851,4	4.030,1

**Etat consolidé de l'évolution
des capitaux propres du
Groupe**
(en millions €)

	Capital & primes d'émission	Résultats reportés	Ecarts de conversion & autres réserves	Action détenus en propre	Intérêts minoritaires	Total des activités continuées	Eléments de résultat global des activités non-continuées	Total des fonds propres
Solde au début de la période 2014	502,9	1.647,4	(167,4)	(305,7)	46,3	1.723,4		1.723,4
Résultat de la période	-	156,3	-	-	7,4	163,7	14,4	178,1
Autres éléments du résultat global	-	-	30,0	-	3,1	33,0	(4,0)	29,0
Résultat global de la période	-	156,3	30,0	-	10,4	196,7	10,5	207,1
Mouvements des réserves pour paiements en actions	-	-	3,6	-	-	3,6	-	3,6
Augmentation de capital	-	-	-	-	(5,7)	(5,7)	-	(5,7)
Dividendes	-	(108,7)	-	-	(7,1)	(115,7)	-	(115,7)
Transferts	-	(236,7)	(2,1)	238,7	-	-	-	-
Mouvements sur actions détenues en propre	-	-	-	(63,9)	-	(63,9)	-	(63,9)
Variation de périmètre	-	-	-	-	1,3	1,3	-	1,3
Solde à la fin de la période 2014	502,9	1.458,3	(136,0)	(130,9)	45,3	1.739,7	10,5	1.750,1
Résultat de la période	-	153,2	-	-	7,5	160,7	16,4	177,2
Autres éléments du résultat global	-	-	(36,3)	-	(2,3)	(38,6)	6,8	(31,8)
Résultat global de la période	-	153,2	(36,3)	-	5,2	122,1	23,2	145,3
Mouvements des réserves pour paiements en actions	-	-	5,8	-	-	5,8	-	5,8
Augmentation de capital	-	-	-	-	7,4	7,4	-	7,4
Dividendes	-	(108,6)	-	-	(5,4)	(114,0)	-	(114,0)
Transferts	-	(1,7)	(9,1)	10,7	-	-	-	-
Mouvements sur actions détenues en propre	-	-	-	(9,8)	-	(9,8)	-	(9,8)
Solde à la fin de la période 2015	502,9	1.501,3	(175,5)	(129,9)	52,6	1.751,3	33,7	1.785,0

Tableau de flux de trésorerie

(en millions €)

	2014	2015
Résultat des activités continuées	163,7	160,7
Ajustement pour résultat des sociétés mises en équivalence	(19,8)	(9,8)
Ajustement pour transactions non-cash	147,5	234,6
Ajustement pour éléments à présenter séparément ou à reclasser en trésorerie d'investissement ou en trésorerie de financement	47,1	50,7
Variation du besoin en fonds de roulement	87,8	(113,1)
Cash-flow d'exploitation	426,2	323,1
Dividendes reçus	15,1	23,9
Taxes payées durant la période	(53,3)	(80,9)
Subsides perçus	8,1	(1,0)
Variation de la trésorerie d'exploitation nette	396,1	265,1
Acquisition d'immobilisations corporelles	(169,5)	(204,5)
Acquisition d'immobilisations incorporelles	(24,1)	(20,9)
Acquisition de participations consolidées, net des liquidités acquises	(35,2)	0,5
Acquisition/ augmentation de capital dans sociétés associées et joint-ventures	(0,2)	(1,8)
Acquisition d'immobilisations financières	(18,8)	(0,1)
Nouveaux prêts accordés	(2,1)	(3,3)
Sous-total des acquisitions	(249,9)	(230,0)
Cession d'immobilisations corporelles	2,4	2,1
Cession d'immobilisations incorporelles	0,6	1,7
Cession des participations consolidées et sociétés associées (net des liquidités cédées)	-	0,6
Diminution de capital dans sociétés associées et joint-ventures	-	0,2
Cession d'immobilisations financières	5,1	-
Remboursement de prêts	-	3,4
Sous-total des cessions	8,2	8,1
Variation de la trésorerie d'investissement	(241,8)	(221,9)
Changement de capital des minoritaires	(4,5)	3,5
Ventes (achats) d'actions détenues en propre	(63,9)	(9,8)
Intérêts reçus	3,3	3,7
Intérêts payés	(6,5)	(9,3)
Nouveaux emprunts et remboursements	38,6	26,8
Dividendes versés aux actionnaires Umicore	(107,9)	(108,6)
Dividendes versés aux minoritaires	(7,1)	(5,4)
Variation de la trésorerie de financement	(148,0)	(99,1)
Impact des variations de change	(9,2)	(17,3)
Variation de la trésorerie nette	(2,8)	(73,2)
Situation nette de trésorerie à l'ouverture des activités continuées	105,8	102,9
Impact du financement final pour les sociétés non continuées	(0,0)	36,4
Situation nette de trésorerie à la clôture des activités continuées	102,9	66,2
Trésorerie transférée aux activités non-continuées	(23,1)	37,9
dont liquidités et quasi-liquidités	89,8	112,4
dont découverts bancaires	(9,9)	(8,3)

Information sectorielle condensée 2014 (en millions €)	Catalysis	Energy & Surface Technologies	Recycling	Corporate	Eliminations	Activités non-continuées	Total
Chiffre d'affaires total	2.181,3	1.191,6	5.326,2	31,2	(604,9)	709,0	8.834,3
dont chiffre d'affaires externe	2.162,2	1.136,7	4.795,2	31,2	-	709,0	8.834,3
dont chiffre d'affaires intersectoriel	19,2	54,9	530,9	-	(604,9)	-	-
Revenus totaux (hors métal)	917,1	487,7	678,3	-	(4,8)	288,1	2.366,5
dont revenus externes (hors métal)	916,3	487,4	674,7	-	-	288,1	2.366,5
dont revenus intersectoriels (hors métal)	0,8	0,3	3,6	-	(4,8)	-	-
EBIT récurrent	82,6	54,1	148,6	(30,6)	-	19,1	273,7
dont du résultat d'exploitation	75,5	49,4	148,6	(46,0)	-	17,8	245,3
dont d'entreprises mises en équivalence	7,0	4,7	-	15,4	-	1,3	28,3
EBIT non récurrent	(2,1)	0,9	(7,2)	(13,4)	-	0,1	(21,6)
dont du résultat d'exploitation	(1,9)	0,9	(7,2)	(7,1)	-	(0,1)	(15,4)
dont d'entreprises mises en équivalence	(0,2)	-	-	(6,3)	-	0,2	(6,3)
Effet IAS 39 sur l'EBIT	(0,5)	(1,7)	(0,3)	(0,8)	-	0,5	(2,7)
dont du résultat d'exploitation	(0,5)	(1,7)	(0,3)	-	-	0,5	(1,9)
dont d'entreprises mises en équivalence	(0,0)	-	-	(0,8)	-	-	(0,8)
EBIT total	79,9	53,4	141,2	(44,8)	-	19,7	249,3
dont du résultat d'exploitation	73,1	48,7	141,2	(53,1)	-	18,2	228,0
dont d'entreprises mises en équivalence	6,8	4,7	-	8,3	-	1,5	21,3
Investissements	59,8	46,6	63,8	10,9	-	21,3	202,4
Amortissements	43,2	36,2	60,2	11,9	-	17,8	169,3

Information sectorielle condensée 2015
(en millions €)

	Catalysis	Energy & Surface Technologies	Recycling	Corporate	Eliminations	Activités non-continuées	Total
Chiffre d'affaires total	2.749,3	1.475,1	6.252,1	26,2	(805,0)	744,7	10.442,4
dont chiffre d'affaires externe	2.728,3	1.422,1	5.521,2	26,2	-	744,7	10.442,4
dont chiffre d'affaires intersectoriel	21,0	53,1	730,9	-	(805,0)	-	-
Revenus totaux (hors métal)	1.093,7	586,9	662,9	-	(6,3)	291,8	2.629,0
dont revenus externes (hors métal)	1.092,9	586,6	657,7	-	-	291,8	2.629,0
dont revenus intersectoriels (hors métal)	0,8	0,3	5,3	-	(6,3)	-	(0,0)
EBIT récurrent	124,2	70,2	141,5	(36,6)	-	31,0	330,3
dont du résultat d'exploitation	115,4	73,7	141,5	(45,0)	-	30,3	315,9
dont d'entreprises mises en équivalence	8,8	(3,5)	-	8,4	-	0,7	14,3
EBIT non récurrent	(7,0)	(32,6)	(11,7)	(16,3)	-	(7,2)	(74,9)
dont du résultat d'exploitation	(5,0)	(32,6)	(11,7)	(14,3)	-	(6,9)	(70,6)
dont d'entreprises mises en équivalence	(2,0)	-	-	(2,0)	-	(0,3)	(4,3)
Effet IAS 39 sur l'EBIT	(1,3)	(0,3)	2,7	0,3	-	(4,1)	(2,7)
dont du résultat d'exploitation	(1,2)	(0,3)	2,7	-	-	(4,1)	(2,9)
dont d'entreprises mises en équivalence	(0,1)	-	-	0,3	-	-	0,2
EBIT total	115,9	37,3	132,5	(52,6)	-	19,6	252,7
dont du résultat d'exploitation	109,2	40,8	132,5	(59,3)	-	19,3	242,5
dont d'entreprises mises en équivalence	6,7	(3,5)	-	6,6	-	0,3	10,2
Investissements	78,8	42,5	83,0	8,5	-	27,5	240,3
Amortissements	48,2	42,3	62,8	12,6	-	8,6	174,5

Résultats non-récurrents et impact IAS 39 inclus dans les résultats, y compris les activités non-continuées

Impact d'IAS 39 & ses éléments non-récurrents (en millions €)	Total	dont: récurrent	Non- récurrent	Effet IAS 39
2014				
Résultat d'exploitation	228,0	245,3	(15,4)	(1,9)
dont produits d'autres investissements financiers	9,8	0,4	9,4	-
Résultat des sociétés mises en équivalence	21,3	28,3	(6,3)	(0,8)
EBIT	249,3	273,7	(21,6)	(2,7)
Coûts financiers	(24,7)	(25,1)	(1,5)	1,9
Impôts	(46,5)	(48,0)	1,4	0,2
Résultat net	178,1	200,6	(21,8)	(0,7)
dont part des minoritaires	7,5	7,4	0,1	(0,1)
dont part du Groupe	170,6	193,1	(21,9)	(0,6)
2015				
Résultat d'exploitation	242,5	315,9	(70,6)	(2,9)
dont produits d'autres investissements financiers	(2,5)	(0,0)	(2,5)	-
Résultat des sociétés mises en équivalence	10,2	14,3	(4,3)	0,2
EBIT	252,7	330,3	(74,9)	(2,7)
Coûts financiers	(26,5)	(9,6)	0,3	(17,2)
Impôts	(49,1)	(65,6)	10,3	6,2
Résultat net	177,2	255,1	(64,2)	(13,7)
dont part des minoritaires	7,9	9,1	(1,1)	(0,1)
dont part du Groupe	169,2	246,0	(63,1)	(13,7)

Passifs latents, estimations comptables et autres événements

Au cours du premier semestre 2015, l'Autorité de la Concurrence française a publié un état des griefs concernant les pratiques commerciales du secteur d'activités Building Products à l'égard de ses distributeurs. Umicore conteste vigoureusement les allégations contenues dans l'état des griefs. En référence à la jurisprudence existante de la Commission Européenne et du Bundeskartellamt, Umicore conteste entre autres, la définition de marché étroit de l'Autorité française et donc l'affirmation qu'Umicore aurait une position dominante sur le marché concerné.

Le 20 février 2015, BASF Corp et l'University of Chicago Argonne (Argonne) ont introduit deux plaintes contre Umicore. L'une a été déposée devant la United States International Trade Commission (ITC). L'autre a été déposée devant la Cour fédérale de district de Wilmington au Delaware et a été suspendue. La plainte auprès de ICT allègue qu'Umicore violent deux brevets américains portant sur les matériaux utilisés dans les cathodes de batteries. Une audience s'est tenue en octobre 2015 et une décision préliminaire sera rendue publique le 29 février 2016 et sera suivie par une décision finale de la Commission plénière d'ITC le 30 juin. En outre, Umicore conteste la validité de ces brevets auprès du U.S. Patent and Trademark Office (USPTO).

Activités non-continuées

Compte de résultats résumé des activités non-continuées

(en millions €)	2014	2015
Produits d'exploitation	713,0	748,4
Charges d'exploitation	(694,9)	(729,2)
Résultat d'exploitation	18,2	19,3
Coûts financiers nets	(3,1)	(1,9)
Résultat des sociétés mises en équivalence	1,5	0,3
Résultat avant impôts	16,6	17,7
Impôts sur le résultat	(2,2)	(1,3)
Résultat de l'exercice	14,4	16,4
(en € / action)		
Bénéfice par action, de base, des activités non-continuées	0,13	0,15
Bénéfice par action, dilué, des activités non-continuées	0,13	0,15

Actifs et passifs des activités non-continuées

(en millions €)	31/12/2015
Actifs long terme	
Immobilisations corporelles	163,6
Participations mises en équivalence	116,5
Autres actifs long terme	22,9
	24,2
Actifs court terme	
Stocks	256,0
Créances commerciales et autres créances	124,9
Liquidités et quasi-liquidités	91,5
Autres actifs court terme	37,9
	1,7
Total de l'actif	419,6
Passifs long terme	
Provisions pour avantages sociaux	44,1
Dettes financières	36,6
Autres passifs long terme	0,8
	6,7
Passifs court terme	
Dettes financières	185,1
Dettes commerciales et autres dettes	22,7
Autres passifs court terme	157,6
	4,7
Total passif	229,2

Tableau de financement résumé des activités non-continuées

(en millions €)

	2014	2015
Variation de la trésorerie d'exploitation nette	4,9	108,8
Variation de la trésorerie d'investissement	(20,9)	(26,0)
Variation de la trésorerie de financement	1,5	15,2
Impact des variations de change	(1,2)	(0,6)
Variation de la trésorerie nette	(15,6)	97,3
 Situation nette de trésorerie à l'ouverture des activités non-continuées	 (7,5)	 (23,1)
Impact du financement final pour les sociétés non continuées	0,0	(36,4)
 Situation nette de trésorerie à la clôture des activités non-continuées	 (23,1)	 37,9

Note concernant les informations prévisionnelles

Ce communiqué contient des informations prévisionnelles impliquant des risques et des incertitudes, en particulier des déclarations portant sur les plans, les objectifs, les attentes et les intentions d'Umicore. Il est porté à l'attention du lecteur que ces déclarations peuvent comporter des risques connus ou inconnus et être sujettes à des incertitudes importantes sur les plans opérationnel, économique et concurrentiel, dont beaucoup sont en dehors du contrôle d'Umicore. Au cas où certains de ces risques et incertitudes venaient à se matérialiser, ou au cas où des hypothèses retenues s'avéreraient incorrectes, les résultats réels pourraient dévier significativement de ceux anticipés, attendus, projetés ou estimés. Dans ce contexte, Umicore et toute autre personne décline toute responsabilité quant à l'exactitude des informations prévisionnelles fournies.

Glossaire

Un glossaire reprenant les termes financiers et techniques est disponible sur :
<http://www.umicore.com/fr/investors/elements-financiers/glossaire/>

Pour tout complément d'information

Investor Relations

Evelien Goovaerts +32 2 227 78 38 evelien.goovaerts@umicore.com

Media Relations

Tim Weekes +32 2 227 73 98 tim.weekes@umicore.com

Calendrier financier

26 avril 2016	Mise à jour trimestrielle T1 2016
26 avril 2016	Assemblée générale ordinaire
28 avril 2016	Ex-date (dividende)
29 avril 2016	Record date (dividende)
2 mai 2016	Mise en paiement du dividende
29 juillet 2016	Résultats semestriels 2016
21 octobre 2016	Mise à jour trimestrielle T3 2016
10 juillet 2017	Résultats annuels 2016

Profil d'Umicore

Umicore est un groupe mondial spécialisé dans la technologie des matériaux et le recyclage. Le Groupe se concentre sur des domaines où son expertise en science des matériaux, chimie et métallurgie fait la différence. Ses activités s'articulent autour de trois business groups : Catalysis, Energy & Surface Technologies et Recycling. Chaque business group est divisé en plusieurs business units offrant des matériaux et des solutions à la pointe de nouveaux développements technologiques. Ils sont essentiels à la vie de tous les jours.

Umicore tire la majorité de ses revenus et consacre la plupart de ses efforts en R&D aux technologies propres telles que les catalyseurs pour le contrôle des émissions, les matériaux pour batteries rechargeables et le recyclage. L'objectif principal d'Umicore de créer de la valeur durable se base sur l'ambition de développer, de produire et de recycler des matériaux de façon à remplir sa mission : materials for a better life.

Le Groupe Umicore déploie des activités industrielles sur tous les continents et dessert une clientèle mondiale. Il a réalisé en 2015 un chiffre d'affaires de € 10,4 milliards d'euros (revenus de € 2,6 milliards hors métaux) et emploie actuellement quelque 10.400 personnes.

Un conference call et un webcast audio auront lieu aujourd'hui à 09:30 CET à Bruxelles. Plus d'informations sur: <http://www.umicore.com/fr/investors/news-results/press-releases/20160122CalendarFYR2015FR/>
