

Van de Velde



**RAPPORT FINANCIER SUR LES
RESULTATS CONSOLIDES DU
PREMIER SEMESTRE 2012**

INFORMATION REGLEMENTEE

RAPPORT FINANCIER SUR LES RESULTATS CONSOLIDES DU PREMIER SEMESTRE 2012
INFORMATION REGLEMENTEE

COMPTE DE RÉSULTATS CONSOLIDÉS

(en 000 €)	30.06.2012	30.06.2011
Chiffre d'affaires	98.724	97.852
Autres produits d'exploitation	2.461	2.548
Coût des matières	-24.119	-22.711
Charges diverses	-24.821	-24.673
Frais de personnel	-20.928	-19.060
Amortissements et réductions de valeur	-2.730	-2.117
Bénéfice d'exploitation (avec changements dans le périmètre de consolidation)	28.587	31.839
Bénéfice d'exploitation de l'acquisition¹	171	N/A
Bénéfice d'exploitation (périmètre de consolidation sur une base comparable)	28.416	31.839
Produits financiers	4.545	1.909
Charges financières	-989	-1.480
Résultat selon la méthode de mise en équivalence	-2.043	695
Bénéfice courant avant impôts	30.100	32.963
Impôts sur le résultat	-7.530	-8.328
Bénéfice de la période	22.570	24.635
Bénéfice de la période (part du groupe)	22.565	24.611
Intérêts minoritaires	5	24
Écarts de conversion	-55	61
Total des résultats non réalisés	-55	61
Total des résultats réalisés et non réalisés	22.515	24.696
Bénéfice ordinaire par action (en euro)	1,70	1,86
Bénéfice dilué par action (en euro)	1,70	1,85

¹ L'acquisition est relative à Rigby & Peller UK qui est repris selon la méthode de consolidation intégrale à 87% depuis août 2011.

ÉVOLUTION DU CHIFFRE D'AFFAIRES AU PREMIER SEMESTRE

Au premier semestre 2012, le chiffre d'affaires a progressé de 0,9 % (de m€ 97,9 à m€ 98,7).

Sur une base comparable (y compris les livraisons comparables et hors chiffre d'affaires Retail de Rigby & Peller UK), le chiffre d'affaires consolidé baisse de 2,8 %. Cette évolution du chiffre d'affaires comporte 3 volets :

- Une baisse de 3 % des ventes Wholesale. Cette tendance relativement générale épargne toutefois l'Amérique du Nord, le Royaume-Uni et une partie de la Scandinavie. Dans les marchés clés, la baisse est limitée en Allemagne.
- Pour Intimacy, une baisse du chiffre d'affaires Retail d'environ 10 % en devise locale et 1,5 % en euro. Van de Velde assure la direction opérationnelle d'Intimacy depuis le 1^{er} mai et implémente un plan appelé à faire croître le chiffre d'affaires début 2013.
- En Europe, le chiffre d'affaires Retail de Rigby & Peller (anciennement Oreia) augmente de plus de 8 % grâce à l'ouverture de nouvelles boutiques en Allemagne et en Espagne.

Au Royaume-Uni, le chiffre d'affaires Retail de Rigby & Peller contribue à hauteur de m£ 4,5 (m€ 5,5), soit une hausse d'environ 4,5 % sur une base « store-to-store » par rapport à l'an dernier.

ÉVOLUTION DE L'EBITDA AU PREMIER SEMESTRE

Au premier semestre, l'EBITDA (m€ 31,3) est inférieur d'environ 7,8 % à celui de la même période l'an dernier (m€ 34,0) :

- Baisse des ventes Wholesale associée à un léger recul de la marge brute par rapport à l'an dernier, principalement à cause de la hausse des coûts du piquage en Chine.
- Une hausse de plusieurs coûts récents favorisant la croissance, notamment des coûts de commercialisation et des coûts liés à l'expansion de l'organisation Retail.

Les autres coûts fixes sont légèrement inférieurs à ceux à la même période l'an dernier.

RÉSULTAT FINANCIER

Sur une base comparable, le résultat financier est légèrement supérieur à celui de la même période l'an dernier. Le premier semestre 2012 a cependant enregistré un résultat exceptionnel de m€ 2,9 (mUS\$ 3,8) à la suite d'une révision du montant d'achat pour 35,1% des actions Intimacy (transaction d'avril 2010). Le prix final sera déterminé début 2013 et, sur la base d'une meilleure estimation, une créance sur la partie venderesse (l'actionnaire minoritaire) sera augmentée de m€ 2,9 (mUS\$ 3,8) pour atteindre m€ 6,6 (mUS\$ 8,3).

RÉSULTAT SELON LA MÉTHODE « EQUITY »

Le résultat obtenu par la méthode « equity » est négatif : perte de k€ 2.043 par rapport à un gain de k€ 695 à la même période l'an dernier. Cette perte est quasi intégralement imputable à la perte rapportée par Top Form pour l'exercice 2012 (1/7/2011-30/6/2012). Dans un communiqué de presse du 24/8/2012, Top Form a fait état d'une perte d'environ mHK\$ 60 sur base annuelle. Sur ce montant, mHK\$ 50 ont été réalisés au second semestre (1/1/2012-30/6/2012), en partie grâce à une importante provision pour restructuration.

Selon les règles de valorisation en vigueur, seul le résultat du premier semestre (1/7/2011-31/12/2011) devrait être repris. Vu le communiqué de presse du 24/8/2012, Van de Velde a choisi de consolider sans attendre la perte de Top Form pour le second semestre (1/1/2012-30/6/2012) vu son impact important sur les chiffres de Van de Velde (perte de m€ 1,3 sur le bénéfice net).

Top Form a en total un impact négatif sur le bénéfice courant avant impôts de m€ 1,7 (y compris dividende en produits financiers).

BÉNÉFICE DE LA PÉRIODE

La somme des éléments ci-dessus se traduit par un bénéfice net de m€ 22,6, ce qui correspond à une baisse de 8% par rapport à la même période l'an dernier (m€ 24,6).

BILAN CONSOLIDÉ

(en 000 €)	30.06.2012	31.12.2011
Total des actifs non circulants	116.179	103.881
Goodwill	27.882	27.882
Immobilisations incorporelles	32.739	28.927
Immobilisations corporelles	30.794	26.142
Participations évaluées selon la méthode de mise en équivalence	16.560	15.367
Impôts différés	161	688
Autres actifs non circulants	8.043	4.875
Actifs circulants	79.229	96.568
Stocks	34.113	34.178
Créances commerciales et autres	20.731	13.797
Autres actifs circulants	7.155	7.371
Liquidités	17.230	41.222
Total actif	195.408	200.449
Fonds propres	167.948	168.134
Capital social	1.936	1.936
Actions propres	-605	-1.699
Primes d'émission	743	743
Résultats non réalisés	-9.269	-9.214
Bénéfices reportés	175.143	176.368
Intérêt minoritaire	5.238	8.996
Total du passif à long terme	6.117	2.884
Provisions	1.340	906
Retraites	34	34
Autres éléments du passif à long terme	4.743	1.944
Total du passif à court terme	16.105	20.435
Dettes commerciales et autres	15.053	17.985
Autres éléments du passif à court terme	961	845
Impôts	91	1.605
Total passif	195.408	200.449

ACTIFS NON CIRCULANTS

Les actifs non circulants augmentent de 11,8 % par rapport à fin 2011, pour les raisons suivantes :

- Hausse des immobilisations incorporelles (+ m€ 3,8), principalement à la suite de la joint-venture avec Private Shop. Cet actif immatériel est amorti sur une période de 5 ans.
- La hausse des immobilisations corporelles est essentiellement due au nouveau bâtiment construit à Wichelen et à l'ouverture de nouvelles boutiques dans notre propre canal Retail.
- La hausse nette des participations comptabilisée selon la méthode « equity » se compose des éléments suivants :
 - Augmentation par la participation dans la joint-venture Private Shop (m€ 2,3)
 - Baisse de la participation dans Top Form (m€ 1,0), se composant des éléments suivants :
 - Part dans la perte de Top Form pour l'exercice 2012 (en tenant compte de la distribution des dividendes): - m€ 2,0 (intégrée aux résultats sur la base de la méthode « equity »)
 - Part dans réserves immédiatement comptabilisées par Top Form dans ses fonds propres : m€ 1,0 (intégrée dans les bénéfices reportés).
- La hausse nette des autres actifs non circulants concerne essentiellement les éléments suivants :
 - Une créance ouverte sur les Nethero a augmenté de m€ 2,9 (mUS\$ 3,8) et s'élève à présent à m€ 6,6 (mUS\$ 8,3). C'est la conséquence de l'état actuel de la situation chez Intimacy. Cette créance concerne l'achat de 35,1 % des actions d'Intimacy (transaction d'avril 2010), qui avait fait l'objet d'un acompte de mUS\$ 13,5. Le montant final sera définitivement fixé début 2013.
 - Par ailleurs, les impôts différés ont baissé de m€ 0,5.

ACTIFS CIRCULANTS

Les actifs circulants reculent de 18,0 % par rapport à fin 2011, pour les raisons suivantes :

- Hausse des créances commerciales liée à la cyclicité des ventes.
- La baisse nette des autres actifs circulants est liée :
 - au report des « avances sur participation » (montant en transit à la fin de l'année concernant la transaction Private Shop) vers les immobilisations incorporelles (m€ 1,1) et les participations (m€ 1,9)
 - à la hausse d'une créance d'imposition par des versements anticipés d'un montant supérieur (m€ 2,3)
 - à la hausse des charges payées d'avance, des revenus courus et des divers.
- Une baisse substantielle de l'encaisse en grande partie explicable par le paiement d'un dividende, par le paiement anticipé de l'impôt des sociétés et par des investissements élevés. Pour plus de détails, voir l'état des flux de trésorerie.

FONDS PROPRES

- Les fonds propres représentent 86 % du total fonds propres et passif.
- La baisse des fonds propres résulte uniquement du paiement d'un dividende pendant le premier semestre 2012.
- C'est en partie compensé par l'adaptation de l'intérêt minoritaire dans Intimacy (15 %) et par le bénéfice de cette période.

INTÉRÊTS MINORITAIRES

- La baisse de l'intérêt minoritaire est liée à l'adaptation de la valorisation des 15 % restants des actions d'Intimacy (détenues par la famille Nethero). Cette valeur a été adaptée et réduite de m€ 4,0.

PASSIF À LONG TERME ET À COURT TERME

- La hausse des dettes à long terme concerne principalement les futurs paiements à Getz une fois que la joint-venture Private Shop aura répondu à certains critères. Le montant maximal est de mUS\$ 3,5 (m€ 2,8).
- Les dettes à court terme sont en recul, principalement en raison de dettes commerciales inférieures et du fait qu'à mi-exercice, il existe une créance d'impôt plutôt qu'une dette d'impôt comme fin 2011.

RAPPORT FINANCIER SUR LES RESULTATS CONSOLIDES DU PREMIER SEMESTRE 2012
INFORMATION REGLEMENTEE

ÉTAT DE L'ÉVOLUTION DES FONDS PROPRES

(en 000 €)	Part du groupe						Fonds propres	Intérêt minoritaire	Total
	Capital social	Primes d'émission	Actions propres	Bénéfices reportés	Rémunération en actions	Résultats non réalisés			
Fonds propres au 31.12.2010	1.936	743	-2.506	162.481	781	-9.792	153.643	8.089	161.732
Bénéfice de la période				24.611			24.611	24	24.635
Résultats non réalisés						61	61	-645	-584
Actions propres							0		0
Vente des actions propres pour rémunération en actions			807				807		807
Amortissement rémunération en actions différée					126		126		126
Options sur actions allouées et acceptées				221	-221		0		0
Dividendes sur actions				-28.354			-28.354		-28.354
Fonds propres au 30.06.2011	1.936	743	-1.699	158.959	686	-9.731	150.894	7.468	158.362

(en 000 €)	Part du groupe						Fonds propres	Intérêt minoritaire	Total
	Capital social	Primes d'émission	Actions propres	Bénéfices reportés	Rémunération en actions	Résultats non réalisés			
Fonds propres au 31.12.2011	1.936	743	-1.699	175.584	784	-9.214	168.134	8.996	177.130
Bénéfice de la période				22.565			22.565	5	22.570
Résultats non réalisés						-55	-55	274	219
Actions propres			-51				-51		-51
Vente des actions propres pour rémunération en actions			1.145				1.145		1.145
Amortissement rémunération en actions différée					72		72		72
Options sur actions allouées et acceptées				448	-448		0		0
Réserves chez Top Form				975			975		975
Dividendes sur actions				-28.874			-28.874		-28.874
Ajustement de l'intérêt minoritaire				4.037			4.037	-4.037	0
Fonds propres au 30.06.2012	1.936	743	-605	174.735	408	-9.269	167.948	5.238	173.186

Les principales évolutions ont été citées plus haut dans les commentaires au bilan.

ÉTAT DE LA TRÉSORERIE

(en 000 €)	30.06.2012	30.06.2011
Trésorerie d'exploitation		
Encaissements clients	101.000	101.607
Versements fournisseurs et personnel	-77.750	-72.149
Trésorerie d'exploitation	23.250	29.458
Impôts sur le résultat	-11.152	-7.070
Autres taxes et impôts	-2.333	-2.108
Intérêts et frais bancaires	-174	-88
Trésorerie d'exploitation nette	9.591	20.192
Trésorerie d'investissement		
Intérêts perçus	560	325
Dividendes perçus	265	392
Produits de la vente d'équipement	3	33
Achats d'immobilisations	-7.030	-2.636
Vente / (Achat) d'actions propres	1.035	963
Trésorerie d'investissement nette	-5.167	-923
Trésorerie de financement		
Dividendes versés	-28.627	-28.427
Remboursement d'emprunts à long terme / Augmentation des dettes bancaires	87	-92
Financement customer growth fund	-17	-147
Trésorerie de financement nette	-28.557	-28.666
Augmentation / (réduction) nette des liquidités	-24.133	-9.397
Liquidités en début de période	41.222	38.247
Écarts de change	141	-60
Augmentation / (réduction) nette des liquidités	-24.133	-9.397
Liquidités en fin de période	17.230	28.790

INFORMATIONS SEGMENTÉES

Van de Velde se concentre sur un produit unique : la production et la vente de lingerie de luxe. Dans le passé, Van de Velde distinguait 2 segments : « zone euro » et « hors zone euro ». À la suite d'investissements récents dans son propre canal Retail, Van de Velde a décidé de modifier cette distinction par segments à dater du 1^{er} janvier 2012. Ces investissements sont à la fois des initiatives organiques (ouverture de nouvelles boutiques en Allemagne et en Espagne) et des acquisitions (LinCHérie et Intimacy en 2010, Rigby & Peller et Private Shop en 2011). Suite à cela, le Groupe a adapté sa segmentation à la nouvelle structure d'entreprise, pour aboutir à 2 segments opérationnels : « Wholesale » et « Retail ». Aucun segment n'a été combiné.

Le groupe Van de Velde a désigné le comité de direction comme principal responsable des décisions opérationnelles et a défini les segments opérationnels sur la base des informations données au comité de direction.

Wholesale concerne les affaires réalisées avec des indépendants spécialisés (clients externes au groupe), tandis que Retail renvoie à celles réalisées au sein du propre réseau de distribution (boutiques propres et franchisés). S'agissant des produits Van de Velde vendus via le réseau Retail propre, la marge intégrée figure dans le segment Retail. En d'autres termes, le segment Retail comprend à la fois la marge Wholesale sur les produits Van de Velde que les résultats émanant du réseau même.

Le management assure de manière autonome le suivi des résultats des 2 segments jusqu'à un certain niveau (« contribution directe »), afin de pouvoir évaluer les prestations et décider de l'affectation des moyens. Les prestations des segments sont évaluées sur la base des revenus et dépenses directement attribuables. Les frais généraux, les résultats financiers, le résultat fondé sur la méthode « equity », les impôts sur les résultats et les intérêts minoritaires sont gérés au niveau du groupe et ne sont pas affectés à des segments. Les frais non attribués bénéficient aux deux segments, et toute autre répartition de ces frais serait arbitraire, par ex. les frais d'administration générale, ICT, comptabilité, etc.

Les actifs pouvant raisonnablement être affectés à certains segments (goodwill et autres actifs non circulants ainsi que les stocks et les créances commerciales) sont affectés. Les autres actifs sont qualifiés de non attribués, comme c'est également le cas pour le passif. Actifs et passifs sont en grande partie gérés au niveau du Groupe, de sorte qu'une grande partie de ceux-ci ne sont pas affectés à des segments.

Les bases de valorisation des segments opérationnels sont les mêmes que les grands principes du Groupe. Les résultats segmentés sont dès lors mesurés en fonction du résultat opérationnel de l'exercice consolidé.

Qu'il s'agisse de Wholesale ou de Retail, les transactions de Van de Velde avec un client unique ne dépassent jamais 10 % du chiffre d'affaires total.

RAPPORT FINANCIER SUR LES RESULTATS CONSOLIDES DU PREMIER SEMESTRE 2012
INFORMATION REGLEMENTEE

Pour faciliter la comparaison avec 2011, les chiffres de 2012 sont également repris selon l'ancienne segmentation.

Selon le principe de la pleine concurrence (arm's length), les prix des transactions entre les segments opérationnels sont comparables aux transactions avec des tiers.

Les tableaux ci-dessous présentent les informations segmentées des périodes clôturées au 30/06/2012 (segments Wholesale et Retail d'une part, zone euro et hors zone euro d'autre part) et au 30/06/2011 (zone euro et hors zone euro).

Compte de résultats segmenté												
(en 000 €)	2012				2012				2011			
	Whole-sale	Retail	Non attribué	Total	Zone euro	Hors zone euro	Non attribué	Total	Zone euro	Hors zone euro	Non attribué	Total
Recettes par segments	76.826	21.898	0	98.724	60.505	38.219	0	98.724	64.463	33.389	0	97.852
Coûts par segments	-36.393	-18.681	-12.333	-67.407	-35.030	-26.757	-5.620	-67.407	-34.000	-22.730	-7.166	-63.896
Amortissements	0	-1.272	-1.458	-2.730	-2.086	-644	0	-2.730	-1.617	-500	0	-2.117
Résultats par segments	40.433	1.945	-13.791	28.587	23.389	10.818	-5.620	28.587	28.846	10.159	-7.166	31.839
Résultats financier net				3.556				3.556				429
Résultats sociétés associées				-2.043				-2.043				695
Impôts sur le résultat				-7.530				-7.530				-8.328
Intérêt minoritaire				-5				-5				-24
Résultat net				22.565				22.565				24.611

Bilan segmenté									
(en 000 €)	2012			2012			2011		
	Wholesale	Retail	Total	Zone euro	Hors zone euro	Total	Zone euro	Hors zone euro	Total
Actifs selon segment	62.360	59.798	122.158	78.109	40.268	118.377	62.928	33.423	96.531
Actifs non segmentés			73.250			77.031			80.771
Total actifs consolidés	62.360	59.798	195.408	78.109	40.268	195.408	62.928	33.423	177.122
Dettes selon segment	0	0	0	9.455	5.598	15.053	10.389	5.315	15.704
Dettes non segmentées			195.408			180.355			161.418
Total passifs consolidés	0	0	195.408	9.455	5.598	195.408	10.389	5.315	177.122

RAPPORT FINANCIER SUR LES RESULTATS CONSOLIDES DU PREMIER SEMESTRE 2012
INFORMATION REGLEMENTEE

(en 000 €)	Investissements									
	2012				2012			2011		
	Wholesale	Retail	Non attribué	Total	Zone euro	Hors zone euro	Total	Zone euro	Hors zone euro	Total
Immobilisations corporelles	0	1.517	5.080	6.597	5.040	1.557	6.597	1.469	454	1.923
Immobilisations incorporelles	0	4.146	95	4.241	3.240	1.001	4.241	408	126	534
Amortissements	0	1.272	1.458	2.730	2.086	644	2.730	1.617	500	2.117

Distribution par région du chiffre d'affaires						
(en 000 €)	2012			2011		
	Zone euro	Hors zone euro	Total	Zone euro	Hors zone euro	Total
Chiffre d'affaires	60.505	38.219	98.724	64.463	33.389	97.852

Les marchés les plus importants, fondés sur les critères quantitatifs en IFRS, sont :

- La Belgique, l'Allemagne, les Pays-Bas et la France for la Zone euro
- Les Etats-Unis pour Hors zone euro.

Informations supplémentaires sur la situation des actifs			
(en 000 €)	Zone euro	Hors zone euro	Total
Immobilisations corporelles	21.987	8.807	30.794
Immobilisations incorporelles	18.070	14.669	32.739
Inventaires	29.508	4.605	34.113

En zone euro, près de 93 % des actifs sont situés en Belgique.

PERSPECTIVES

2012 reste une année difficile et une croissance du chiffre d'affaires consolidé ne peut pas être confirmée.

Van de Velde continue à investir des moyens supplémentaires dans notamment des programmes de marketing et de Retail.

En fonction de ce qui précède, Van de Velde s'attend également à une baisse de l'EBITDA pour 2012, dans la ligne de celle enregistrée au premier semestre.

Le Conseil d'administration de Van de Velde, sur la base des évolutions constatées chez Top Form, envisagera si une dépréciation supplémentaire des participations dans Top Form s'impose en 2012.

INFORMATIONS INTERMÉDIAIRES RÉSUMÉES ET CONSOLIDÉES POUR LE PREMIER SEMESTRE 2012

La version abrégée présentée ici a été établie conformément aux normes internationales applicables aux rapports intermédiaires, à savoir IAS 34.

Depuis août 2011, le périmètre de consolidation s'est étendu à Rigby & Peller ('R&P'). R&P a été intégralement consolidée, avec comptabilisation d'intérêts minoritaires.

Les principes comptables et méthodes de calcul utilisés sont les mêmes que pour le bilan annuel consolidé au 31 décembre 2011.

Il existe toutefois une exception où, sur la base de données financières provisoires (rendues publics par Top Form), Top Form a été intégrée anticipativement dans la consolidation au 30/6/2012 (voir ci-dessus).

L'Assemblée Générale du 25 avril 2012 a approuvé le dividende proposé par le Conseil d'Administration (2,15 €/action). Le dividende octroyé s'est établi à 28.596 k€, montant pratiquement entièrement payé au 30 juin 2012.

À la date du présent rapport financier semestriel, aucun événement important n'est survenu depuis la date du bilan.

En plus des risques décrits dans les commentaires ci-dessus, les risques matériels et les incertitudes quant à la suite de 2012 sont essentiellement identiques à ceux décrits aux pages 54-55 (« Risques d'entreprise dans le cadre de l'IFRS 7 ») du rapport annuel pour l'exercice 2011.

Dans la première moitié de 2012, il n'y a pas eu de transaction matérielle avec des entreprises liées, autres que celles décrites dans le présent rapport ou dans le cadre d'une gestion normale des affaires.

DÉCLARATION

Nous, soussignés, déclarons que :

- Les données financières présentées dans ce rapport conformément aux normes en vigueur sont fidèles à la réalité du patrimoine, de la situation financière et des résultats de Van de Velde et des sociétés intégrées dans la consolidation.
- L'état financier intermédiaire est un reflet fidèle du développement, des résultats et de la position de Van de Velde et des sociétés intégrées dans la consolidation, et décrit les principaux risques et incertitudes auxquels Van de Velde est confronté.

Schellebelle, le 24 août 2012

Ignace Van Doorselaere
Président du Comité de direction

Stefaan Vandamme
Directeur Financier

Introduction

Nous avons procédé à la revue limitée du bilan intermédiaire résumé et consolidé de Van de Velde NV (la "Société") arrêté au 30 juin 2012, ainsi que du compte de résultats intermédiaire, résumé et consolidé, de l'état des variations des capitaux propres, et du tableau de flux de trésorerie y afférent pour le semestre clos le 30 juin 2012 ainsi que des notes explicatives. La préparation et la présentation des états financiers intermédiaires résumés et consolidés conformément à l'International Financial Reporting Standard *IAS 34 Information Financière Intermédiaire* (« IAS 34 ») approuvé par l'Union européenne relèvent de la responsabilité de l'organe de gestion de la société. Notre responsabilité consiste à émettre un rapport sur ces états financiers intermédiaires résumés et consolidés, basé sur notre revue limitée.

Étendue de notre revue

Nous avons effectué notre revue limitée conformément à la recommandation de l'Institut des Réviseurs d'Entreprises relative aux revues limitées. Une revue limitée de l'information financière intermédiaire comprend la réalisation d'entretiens, essentiellement avec le personnel de la société responsable des matières financières et comptables, l'application de revues analytiques ainsi que d'autres travaux. L'étendue de ces travaux est largement moins importante que celle d'un audit réalisé conformément aux normes de révision de l'Institut des Réviseurs d'Entreprises. Une revue limitée fournit donc moins d'assurance de découvrir tous les éléments importants qui seraient révélés par un contrôle plénier. Par conséquent, nous nous abstenons d'exprimer une opinion d'audit.

Conclusion

Sur la base de notre revue limitée, aucun élément n'a été révélé qui impliquerait que les états financiers intermédiaires résumés et consolidés ci-joints ne sont pas présentés, à tous les égards importants, conformément à l'IAS 34, approuvé par l'Union Européenne.

Gand, le 24 août 2012

Ernst & Young Réviseurs d'Entreprises SCC
Commissaire
représentée par

Jan De Luyck
Associé

CONTACTS

Pour plus amples informations, veuillez contacter

Van de Velde SA – Lageweg 4 – 9260 Schellebelle – 09/ 365.21.00
www.vandevelde.eu

Ignace Van Doorselaere
Président du Comité de direction

Stefaan Vandamme
Directeur financier

CALENDRIER FINANCIER

16.11.2012
Seconde déclaration intermédiaire 2012

31.12.2012
Fin de l'année comptable 2012

04.01.2013
Publication du chiffre d'affaires 2012

22.02.2013
Publication des résultats 2012

24.04.2013
Assemblée Générale Ordinaire
Première déclaration intermédiaire 2013

VAN DE VELDE

Van de Velde SA compte parmi les leaders du secteur de la lingerie de luxe et de la mode. Van de Velde poursuit résolument une stratégie à long terme qui se fonde sur le développement de marques fortes s'appuyant sur le concept de « Lingerie styling » (maintien, style et mode), essentiellement en Europe et en Amérique du Nord.