

24.02.2014 - Persbericht

Van de Velde: jaarresultaten 2013

- DE GECONSOLIDEERDE OMZET EN DE RECURRENTE EBITDA ZIJN IN LIJN MET VORIG JAAR DOOR EEN STERKE INHAALBEWEGING IN DE TWEEDE JAARHELFT.
- DE RAAD VAN BESTUUR ZAL AAN DE ALGEMENE VERGADERING HET BEHOUD VAN HET DIVIDEND OP € 2,15 PER AANDEEL VOORSTELLEN.
- DIT BEVESTIGT HET VERTROUWEN VAN DE ONDERNEMING IN HAAR GROEI EN CASHGENERATIE.

1. GECONSOLIDEERDE KERNCIJFERS 2013 (OPGESTELD VOLGENS IFRS NORMEN EN GEAUDITEERD)

Geconsolideerde kerncijfers	31.12.2013	31.12.2012	%
WINST-EN-VERLIESREKENING (IN M€)			
Omzet	182,4	181,8	0,4%
Overige bedrijfsopbrengsten	4,4	5,0	(13,7%)
Kostprijs van materialen	(43,6)	(44,5)	(2,0%)
Overige uitgaven	(52,8)	(52,8)	0,0%
Personeelskosten (inclusief ⁽²⁾)	(43,4)	(40,7)	6,7%
Recurrente bedrijfswinst vóór afschrijvingen en waardeverminderingen ('REBITDA') ⁽¹⁾	48,7	48,8	(0,3%)
Niet-recurrente herstructureringskosten ⁽²⁾	(1,7)	-	100,0%
Bedrijfswinst vóór afschrijvingen en waardeverminderingen ('EBITDA') ⁽¹⁾	47,0	48,8	(3,8%)
Afschrijvingen en waardeverminderingen	(7,6)	(6,1)	23,8%
EBIT of Bedrijfswinst	39,4	42,7	(7,7%)
Impairment op goodwill en merknamen met onbepaalde gebruiksduur	-	(8,0)	(100,0%)
Financieel resultaat	1,1	3,3	(66,2%)
Resultaat op basis van de 'equity'-methode	0,1	(2,3)	102,5%
Winst vóór belastingen	40,5	35,6	13,9%
Winstbelasting	(9,1)	(10,4)	(12,8%)
Aandeel van derden in het resultaat	(0,3)	(0,4)	(29,3%)
Groepswinst	31,8	25,6	24,0%
Recurrente groepswinst (exclusief impairment / niet-recurrente herstructureringskosten)	32,9	33,6	(2,2%)

⁽¹⁾ EBITDA is gelijk aan de bedrijfswinst verhoogd met afschrijvingen en waardeverminderingen op immateriële en materiële vaste activa.

⁽²⁾ De niet-recurrente herstructureringskosten hebben betrekking op de herstructurering rond het merk Andres Sarda.

Geconsolideerde kerncijfers	31.12.2013	31.12.2012	%
BALANS (IN M€)			
Vaste activa	100,9	109,4	(7,8%)
Vlottende activa	96,3	87,7	9,8%
Totaal activa	197,2	197,1	0,0%
Eigen vermogen	173,5	170,0	2,0%
Belang van derden	4,0	4,6	(13,8%)
Langlopende schulden	4,6	5,0	(7,7%)
Kortlopende schulden	15,1	17,5	(13,5%)
Totaal passiva	197,2	197,1	0,0%
KERNCIJFERS IN € PER AANDEEL			
REBITDA	3,7	3,7	(0,3%)
Recurrente groepswinst	2,5	2,5	(2,2%)

2. VERSLAG VAN DE COMMISSARIS OVER DE JAARINFORMATIE OP 31 DECEMBER 2013

De commissaris heeft bij de geconsolideerde jaarrekening een verklaring zonder voorbehoud afgeleverd. De boekhoudkundige gegevens opgenomen in huidig communiqué zijn consistent met de gegevens van de geconsolideerde jaarrekening.

3. TOELICHTING BIJ DE GECONSOLIDEERDE KERNCIJFERS

OMZETONTWIKKELING 2013

In 2013 groeit de geconsolideerde omzet van Van de Velde met 0,4% (van m€ 181,8 tot m€ 182,4).

Deze omzetevolutie bestaat uit de volgende componenten:

- Een stabiele wholesale-omzet versus 2012: in de eerste jaarhelft was er een daling van 2,0%, in de tweede jaarhelft is er een stijging van 2,2%.
- Een daling van de retailomzet bij Intimacy met iets meer dan 12% in lokale munt. De store-to-store daling was in de tweede jaarhelft (4,8%) minder dan in de eerste jaarhelft (11%).
- De retailomzet bij Rigby & Peller in de UK stijgt met 0,6% in lokale munt en daalt met bijna 4% in euro door de verzwakking van het Britse Pond.
- Een stijging van de retailomzet bij Rigby & Peller (het vroegere Oreia) in Continentaal Europa met 13,5%, vooral door een store-to-store groei in Duitsland (6,5%) en een aantal nieuwe winkels (Keulen, München, Kopenhagen).
- De retailomzet bij Donker stores voor de periode april-december 2013 draagt bij voor een bedrag van m€ 3,5.

REBITDA-ONTWIKKELING

De geconsolideerde REBITDA bedraagt m€ 48,7 en ligt in lijn met vorig jaar. Er is een sterke inhaalbeweging gebeurd in de tweede jaarhelft. Op halfjaar lag de REBITDA nog 9% achter op vorig jaar.

Deze evolutie is voornamelijk toe te schrijven aan volgende factoren:

- Omzetgroei.
- De bruto marge ligt in wholesale op jaarbasis hoger dan vorig jaar, vooral gedreven door een positief prijseffect en lagere voorraadafwaarderingen. Beiden worden voor een stuk gecompenseerd door een negatief munteffect.
- Door een sterke kostenmatiging zijn de koststijgingen beperkt gebleven zonder dat hierbij strategische projecten in het gedrang kwamen.

De totale EBITDA-bijdrage van de retail-divisie ligt lager dan in 2012, vooral veroorzaakt door de mindere gang van zaken bij Intimacy. Alle andere retail-ketens (Europa, Verenigd Koninkrijk, Verre Oosten) groeiden in EBITDA-bijdrage.



NIET-RECURRENTE HERSTRUCTURERINGSKOST

In het kader van een reorganisatie rond het merk Andres Sarda werd in 2013 een herstructureringskost geboekt van m€ 1,7. Deze kost heeft hoofdzakelijk betrekking op 29 werknemers die in de loop van het laatste kwartaal Eurocorset verlaten hebben.

IMPAIRMENT OP GOODWILL EN MERKNAMEN MET ONBEPAALEDE GEBRUIKSDUUR

In 2012 werd een bijzondere waardevermindering (impairment) geboekt van m€ 8 op de goodwill en de merknaam Andres Sarda. In 2013 werden er geen bijzondere waardeverminderingen geboekt.

Wel wordt de situatie bij Intimacy opgevolgd. Indien de nabije toekomst zou uitwijzen dat de vooropgestelde doelstellingen voor 2014 niet gehaald worden, dan zal bij de halfjaarafsluiting nagegaan worden wat hiervan de mogelijke impact is op de boekwaarde van de merknaam en goodwill bij Intimacy.

FINANCIEEL RESULTAAT EN MINDERHEIDSPARTICIPATIES (RESULTAAT OP BASIS VAN DE 'EQUITY'-METHODE)

Het financieel resultaat ligt m€ 2,2 lager in 2013 dan in 2012. Dit heeft te maken met een lagere aanpassing van openstaande saldi tussen Van de Velde en de minderheidsaandeelhouders van Intimacy, een winst van m€ 0,9 in 2013 versus m€ 3,0 in 2012. Deze aanpassing heeft betrekking op de aankoopprijs voor 35,1% van de Intimacy aandelen (transactie van april 2010) waarbij een voorschot van mUS\$ 13,5 werd betaald. De vordering op de verkopende partij (de minderheidsaandeelhouder) van in totaal mUS\$ 9,4 (m€ 7,2) werd volledig geïncasseerd gedurende 2013.

Het resultaat erkend via de 'equity'-methode is sterk gestegen door de positieve bijdrage van Top Form versus een sterk negatieve bijdrage vorig jaar. De bijdrage van Top Form is gebaseerd op de evolutie in het eigen vermogen tot en met 31/12/2013. Voor de eerste jaarhelft van boekjaar 2014 (1/7/2013-31/12/2013) heeft Top Form een winst van mHK\$ 9,4 gerapporteerd.

WINST VOOR DE PERIODE

De recurrente groepswinst daalt van m€ 33,6 naar m€ 32,9 (-2,2%) en de recurrente winst per aandeel daalt van € 2,52 naar € 2,47 (-2,2%). Inclusief niet-recurrente componenten stijgt de groepswinst met 24%.

CASHPOSITIE EN SOLVABILITEIT / LIQUIDITEIT

Eind 2013 bedraagt de cashpositie m€ 39,3 (versus m€ 31,7 eind 2012).

De solvabiliteit (aandeel van eigen vermogen in totaal vermogen) van de Van de Velde Groep blijft zeer sterk (88,0% eind 2013 versus 86,3% eind 2012). De vlottende activa bedragen 6,4 keer de kortlopende verplichtingen (versus 5,0 eind 2012) wat wijst op een zeer sterke liquiditeit. De Groep wordt bovendien ook volledig gefinancierd uit eigen middelen.

4. DIVIDEND

Voor het boekjaar 2013 zal de Raad van Bestuur aan de Algemene Vergadering van Aandeelhouders voorstellen om hetzelfde dividend als voor de drie voorgaande boekjaren uit te keren, namelijk € 2,1500 per aandeel (nettodividend van € 1,6125 per aandeel). Dit komt neer op een pay-out ratio van ongeveer 87% op de recurrente groepswinst.

De resterende financiële bronnen (inclusief cashpositie) laten toe alle nodige investeringen door te voeren die de concurrentiekracht van de onderneming waarborgen.

5. RISICO

Intimacy is gedagvaard in het kader van een potentiële groepsvordering waarbij men beweert dat Intimacy een inbreuk zou gepleegd hebben op FACTA ("Fair and Accurate Credit Transactions Act"). Deze wetgeving bepaalt welke kredietkaart details op het kassaticket mogen worden vermeld. Deze zaak bevindt zich nu nog in een fase van inzage van stukken. Het is onzeker of een certificatie voor groepsvordering zal toegekend worden.

Het management kan momenteel niet op een betrouwbare en redelijke wijze inschatten wat het resultaat zal zijn of welke vergoedingen verschuldigd zouden kunnen zijn. Het management verwijst wel naar de volgende zaken:

- Voor zover wij weten, heeft geen enkele consument schade geleden doordat de kredietkaart details op het kassaticket werden vermeld.
- Het betreft een eerder beperkte periode.
- Er zijn sterke argumenten en verdedigingslijnen.

Het is daarom eveneens onmogelijk om vandaag in te schatten of deze zaak zal leiden tot een cash-uitstroom noch wanneer deze zaak eventueel zal worden beslecht. Het management zal er alles aan doen om een eventuele cash-uitstroom te vermijden.

Van zodra we meer relevante duidelijkheid kunnen geven, zullen wij dit communiceren.

6. GEBEURTENISSEN NA BALANSDATUM

Er zijn geen belangrijke gebeurtenissen na balansdatum.

7. VOORUITZICHTEN 2014

De eerste jaarhelft ziet er veelbelovend uit in wholesale. We zien een lichte groei in de voorbestellingen van lingerie (waarbinnen een gezonde groei voor Andres Sarda), maar vooral de Swim-collectie van PrimaDonna vertoont zeer sterke cijfers.

In Retail kijken we vooral uit naar de uitbouw van Rigby & Peller in het Verenigd Koninkrijk, Duitsland en Azië. In Nederland wordt het Lincherie-concept sterker in de markt gezet binnen de beleving van "Lingerie Styling". Intimacy krijgt alle aandacht maar de groeicurve is er eind 2013/begin 2014 voorlopig niet.

Van de Velde

8. FINANCIËLE KALENDER

Jaarverslag 2013	21 maart 2014
Tussentijdse verklaring eerste kwartaal 2014	30 april 2014 na beurstijd
Algemene Vergadering 2013	30 april 2014
Ex-coupon datum	2 mei 2014
Registratie datum	6 mei 2014
Betaling dividend	7 mei 2014
Omzetgegevens eerste jaarhelft 2014	7 juli 2014 na beurstijd
Halfjaarresultaten 2014	29 augustus 2014 na beurstijd
Tussentijdse verklaring derde kwartaal 2014	14 november 2014 na beurstijd



Van de Velde NV behoort tot de voornaamste marktspelers in de sector van de luxueuze en modieuze dameslingerie. Van de Velde is overtuigd van een langetermijnstrategie gebaseerd op het uitbouwen en de ontwikkeling van de merken rond het concept "Lingerie Styling" (pasvorm, stijl en mode), en dit vooral in Europa en Noord-Amerika.

Voor bijkomende inlichtingen kunt u terecht bij:

Van de Velde NV
09/365.21.00
www.vandevelde.eu

Stefaan Vandamme
Financieel Directeur

EBVBA 4F, vast vertegenwoordigd door
Ignace Van Doorselaere
Voorzitter Directiecomité